

大学生创新创业项目报告(优质5篇)

“报告”使用范围很广，按照上级部署或工作计划，每完成一项任务，一般都要向上级写报告，反映工作中的基本情况、工作中取得的经验教训、存在的问题以及今后工作设想等，以取得上级领导部门的指导。报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面是小编帮大家整理的最新报告范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

大学生创新创业项目报告篇一

在_____市场经济体制下，高校在重视职业指导的同时，也要导入创业教育，使大学生自主创业形成模式，形成气候，当代大学生对自主创业有相当程度的了解。大部分的大学生都认同自主创业，认为其是实现理想的一个途径渴望着能凭借自己创业一展身手，但能将其付诸于行动的确属少数，影响大学生创业成功与否的众多因素当中，个人能力排在第一位，机遇是其次，大部分大学生重视在创业前自我增值，但实际上实行并从中获取帮助的并不多。

在这个毕业季，大学生创业的话题又成为全国和全社会关注的热门话题之一。5月21日，人力资源和社会保障部副_____信长星在_____召开的_____发布会上表示，_____将实施新一轮创业引领计划。初步内容是用4年的时间，也就是从2014年到2017年，通过各项_____扶持、创业服务，来扶持我国80万以上的大学生能够实现创业。据了解，除了_____的鼓励和_____，社会各方面对于大学生创业也给予了很多帮助。从高校层面来讲，不少高校都开设有创业教育相关课程，对有创业意向的学生提供多方面的_____。

据_____科技大学招生就业处副处长孙长林介绍，_____科技大学早在2008年就成立了大学生创业中心，在创业氛围营造、创业训练、创业实践和创业孵化等方面开展工作，通过创业

课程、创业讲座、创业实践基地、创业计划大赛、创业夏令营、创业主题团日、创业精英班、创业苗圃等项目为学生提供帮助。一些高校的科技园也能为学生的优秀项目进行孵化，提供场地、资金、培训等____。从社会层面来看，如今很多企业都开办创新创业大赛，对于一些优秀团队和项目，他们可以给与一定的资金____和创业辅导。

大学生自主创业，是缓解甚至解决大学生就业的一条可行之路。当前大学生自主创业的现状就是参与者少、旁观者多；从事的多是规模小的个体经营的行业，成功率低，存在的问题较多。大学生自主创业环境还不成熟，尚需采取各种措施，完善创业环境，促进大学生自主创业。高素质人才应具有____生存的自信心、不断创新的进取心、广泛关怀的责任心；具有对环境的适应能力、对文化的整合力、为理想而奋斗的实践能力。高校应该通过坚持知识能力素质的辩证____，突出创新能力的培养，努力提高学生的实践能力，加强学生心理素质的锻炼等措施来促进大学生____创业精神的培养。

1. 大学生自主创业的原因

(1) 创业本身就是一种职业，很多大学生认为创业本身就是一种职业，在就业高峰，给自己一片更广阔的天空，并且很多人都认为在今后的社会中，自主创业的人会越来越多，甚至成为就业的主流，成为大学生毕业后就业的首选。

(2) 替别人打工不如为自己打工。大部分选择自主创业的学生都是抱着这种心态，认为自己的事业，做起来会更有工作激情，更投入，从而更容易成功。这种成功是属于自己的；另一方面，就算失败，也是自己造成的，不会去怪别人，不会感到遗憾。

(3) 实现自我价值。一些自我意识很强的学生，选择自主创业是为了通过这一途径来证明自己的能力，在一些单位由于____的约束，无法按照自己的想法来做事，创业可以有一

个空间来发挥，来实现自我价值，得到社会的认可。

(4)无奈之举。当然，找不到工作也是毕业生选择创业的一个原因，特别今年是扩招后的第一个就业年，大量的毕业生涌向市场，一些人必然要面对的问题就是找不到工作或是短时间内找不到合适的工作，在这种情况下选择创业也是一种无奈之举。

(5)时间____。对很多人来说，时间上的____可以说是最大的动力。朝九晚五的工作时间不是每个人都能适应，如果自己创业，时间的掌握上就比较____一点，这也是为什么现在出现____职业者的原因。因为这个原因选择创业的学生都认为自我空间很重要，没有必要没有事还要守在单位里浪费时间，可以做更多自己想做的事情，如果有事，就算不睡觉也没什么。

2. 大学生自主创业的特点

(1)大部分青年对目前工作不满足。大部分青年对目前正在从事的工作不满足，尤其是对职位和收入待遇不满，希望通过创业来改善工作环境。

(2)缺少启动资金，对____较少了解。打算____创业的青年准备从事的行业比较分散，从事销售行业和社会服务行业的相对集中，其次是软件、网络等高科技行业。其普遍特点是初期投入资金少，起步容易。

(3)创业优势劣势明显。青年就业创业优势主要在于：首先是青年尚处于职业发展初期，创业一次不成可以东山再起。此外，青年总体受教育水__较高，有一定的经营管理理论知识；学习能力较强，容易接受新鲜事物；合作精神好，注重团队建设，容易形成创业团队等都是青年就业创业中的优势。

3、我国大学生自主创业的现状

3.1、在校大学生的创业现状

（一）意向高，行动少

（二）在我们____的在校大学生中，只有极少一部分大学生表示会积极参与创业，大部分学生还只是持观望的态度。____结果显示：仅有16%的在校大学生对创业的态度相当积极，表示自己会积极加入到创业的大军中，并对自身的创业前景持乐观态度，而51%的在校大学生对自主创业还只是持保守态度；22%的在校大学生表示会积极____，但自己却没有创业的想法；还有11%的学生则对创业抱有一定的排斥心理，认为这是盲目跟风，或惮于创业所需要的付出和风险，对创业望而却步。

（二）激情涨，能力低

良好的创业能力和素质是大学生自主创业成功的关键所在，创业能力行精明的投资，从而一击即中，这对于社会经验并不丰富的大学生来说是特别重要的。

二、大学生创业可能面临的困难

（一）、自身的素质方面

大学生自身的知识和技能是否能满足创业的需求：满足的有4.37%，基本满足的有15.28%，说不清的有22.71%，不满足的有57.21%，说明大多数的大学生的知识与技能不能够比较充分的满足自己创业的需要，这可能成为他们在创业中的一道障碍，所以学生在学校要不断的学习和创新知识，为以后的创业做铺垫。影响大学生创业成功与否的因素诸多，依照其重要性排列：个人能力、机遇、市场环境、创业伙伴、____的____、家庭因素。可见个人因素和机遇主导着大学生创业是否成功，个人因素即就是大学生所具备的创业素质。大学生认为：具备创造性思维素质的有89.52%，具备经济与管理

素质的有84.72%，法律意识的7__2%，良好的心理素质的有84.28%，其他的有6.99%。从而得知个人因素中的创造性思维和经济、管理素质决定着大学生创业中对机遇的把握。

大学生创新创业项目报告篇二

就业难的原因：大学生不像以前那么珍贵了。现今的大学生越来越多，而就业岗位不多，这就造成了就业竞争十分激烈。这就是就业难的实质。就业时应注意哪些：简历不要乱投；没投过的公司来电，拒绝之；实习要先交钱的，没门；不签约就让干活的，考虑考虑，多方核实一下；不轻信任何口头承诺。创业所遇到的困难：大学生在创业过程中不可避免的一些问题，主要集中在以下几个方面：

一．缺乏启动资金：除了家庭资助，绝大部分创业大学生没有其它经济来源。目前，也有一部分大学生通过勤工俭学积攒下来部分资金，但创业初期的花销，经常会远远超支。

二．缺乏市场营销经验：大学生有激情、有抱负，但在实战中往往是“眼高手低”，对具体的市场开拓缺乏经验与相关的知识，在创业过程中很可能会因“纸上谈兵”而败北。

三．心理承受能力弱：从小学到大学，十几年的学校生活，相对风__浪静少有挫折，在这种大环境下，大学生创业者们也普遍比较脆弱。其实无论何种创业都会有风险，创业的同时即应该有“风险意识”，要能承受住风险和失败，能够经得起市场的锤炼。

四．创新能力不强：大学生创业失败的多，一个重要原因就是忽视技术创新。很多大学生只看到他人成功后的表象，不顾时间、地点的差异，盲目照搬照抄别人的经验，结果“画虎不成反类犬”，自己的优势没有得到充分发挥，步他人后尘。

五. 所学知识与实际运用联系不紧密：很多大学生创业者的实际创业项目和自己所学专业不相符，或是自己所学的学科知识用不上。如此的“不搭界”既是所学知识资源的浪费，又是对创业时机的延误。

纵观如今__大学生就业市场需求，以及自主创业的积极性，对当代大学生就业与创业取得更好的发展，总结出相关对策如下：

1. __：创造良好的就业创业环境

首先，__应加快经济发展，为高校毕业生就业创造良好的宏观环境。其次__需继续重视和推进社会就业，进一步理顺毕业生就业体制，始终坚持市场取向，提高劳动力市场的流动性。同时提供优惠____，鼓励大学毕业生到农村和西部地区就业，鼓励自主创业。大学毕业生不应该仅是社会现有岗位的竞争者，挤占就业机会，而更应该是新岗位的开拓者，为社会带来就业的机会。并为创业大学生提供专业指导、法律咨询、市场分析等服务；对自主创业的大学生在审批手续、金融贷款、工商登记、税收等予以特殊优惠。

2. 社会：观念与时俱进，服务实在周到

毕业生更应当根据人才市场供求状况适当调整自己的就业预期。大学既培养社会精英，也培养普通的社会劳动者，“北大才子卖肉”很正常。经济发达地区和热门行业毕竟是少数，其吸纳毕业生的能力有限，而相当一部分不被大学生看好的地方和行业，却对大学生有着巨大的需求。同时建议建立全国性的就业信息网络，加强社会需求预测研究和报告，真正为毕业生提供细致周到的就业服务。

3. 高校：教育教学____刻不容缓

(1) 毕业生就业情况已成为衡量高校办学成效的重要标志。

教育部每年公布的各大高校就业率必然给学校施以压力和动力，学校只顾教育不管就业行不通了。

(2) 学校教育与市场需求的职业之缝谁来填？目前情况下高校得担此大任。高校教学____与社会发展、国家建设需要紧密结合。专业设置、课程结构要满足市场所需；建立“高校毕业生就业率反馈”、“高校生源报考录取比预警”等系统，根据不同专业科学地制定扩招规模；加大社会急需专业的招生数量，____长线专业的发展规模，对教学质量不高、专业设置不合理的专业要减少招生数量甚至停止招生。

(3) 发展职业培训机构，大胆尝试校企联姻。刚从学校里出来的学生除了动手能力弱外，表达沟通能力也普遍存在问题。学校应增设职业培训机构或增加职业素质教育课程，包括商务礼仪、心理健康、与人沟通、融入团队等内容。将职业素质培训与实习结合起来，真正使毕业实习起到缩小、弥合学校教育与市场需求的职业之缝的作用。

(4) 高校应加强毕业生就业指导工作。给毕业生就业指导工作重新定位，成为学生思想____教育的一个部分，作为对学生的人生指导，满足学生对于人生发展和职业生涯设计的需求，贯穿于大学教育的始终，既弥补以前就业指导的不足，又丰富了大学生思想____教育体系。加强就业指导的理论研究和实践操作。在高等院校中构建适应社会发展的就业指导体系，建立完整的就业指导目标、指导内容，形成有效的就业指导方式和____，逐步推进在整个大学期间的就业指导，并且在就业指导的同时推进对学生的人生教育，提高学生对素质教育的认同度和参与的积极性。

(5) 自主创业是时代的要求，也是我国高校毕业生就业体系____的一个方向，也给大学生就业指导工作提出了更高的要求。授人以鱼，不如授人以渔。____文____提出，学习的“第三本护照”是创业能力。重视对大学生开展创业

教育并将其在高校教程中加以正规化、____化成为我国高等教育的一个趋势 解决大学生创业就业问题，是尊重知识、尊重人才的表现，也是改善民生、富民强国、促进____的大事。大学生毕业后没事干，是人力资源的最大浪费，对于家庭，对于社会，都会产生许多负面效应，必须加以____和有效解决。创业就业大学生优先，应该形成共识和行动。一靠__给足____措施，____扶持到位，二靠大学生自身发奋努力，科学选择，三靠社会提供竞争机会，并能消除性别歧视，男女生均等就业机会。只有三股绳扭成一股绳，我们的大学生才____创业和就业。

大学生创新创业项目报告篇三

摘要：在大学的第二个暑假，我应集美大学的号召在榕兴新型环保建材有限责任公司的财务部进行了为期1个月的暑期社会实践活动。在此期间，我跟随一位资深会计林会计熟悉了会计的基本知识，参与了会计的工作流程，粗浅地感受到了会计的工作准则，对于会计有了较为深入的了解，期间也体会到了工作的艰辛、繁重和乐趣。只有通过社会实践的洗礼，我们才能将理论知识与工作实际相结合，更好地加强我们的专业修养和社会适应力。

如今的社会不仅关注大学生的专业知识，也很看重大学生的社会实践经历，而大学生假期社会实践作为促进大学生素质教育，加强和改进青年学生思想____工作，引导学生健康成长成才的重要举措，作为培养和提高学生实践、创新和创业能力的重要途径，一直来深受学校的____。社会实践活动是每一个学生必须拥有的一段经历，通过它，让我们对社会有了初级的了解，学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，也打开了视野，增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础。

转眼间我们即将度过大学生涯的第二个暑假，也将迎来充满挑战的新学期。这个暑假我在广东清远市榕兴新型环保建材

有限责任公司的财务部进行了社会实践学习，通过此次的实习我也积累了些许的心得。以下是我的心得体会：

在大学里，我的专业是投资学，而我们这一届方向是证券和会计并行，在____两个学期的会计课后，我对会计业有了粗浅的认识。会计是指对具体事物进行计算、记录、收集他们的有关数据资料，通过加工处理转换为用户决策有用的财务信息。会计作为一门应用性的学科、一项重要的经济管理工作，是加强经济管理，提高经济效益的重要____，经济管理离不开会计，经济越发展会计工作就显得越重要。学习好会计工作不仅要学好书本里的各种会计知识，而且也要认真积极的参与各种会计实习的机会，让理论和实践有机务实的结合在一起，只有这样才能成为一名高质量的会计专业人才。

榕兴新型环保建材有限责任公司的财务部并没有太多人，有一个财务____，一个出纳，一个会计员，而教导我的是老会计林会计。到达榕兴公司时大概是7月12日左右，此时的会计室已经没有那么忙碌了，因为6月份的帐按规定已经在15号之前结账完毕，只差一些单据还未送到财务室，等单据送到后便可以将6月的账册封好，装订成册了。因此当我到财务部是林会计就叫我先看她们以往所制的会计凭证。不同的公司有不同的业务，对于具体的费用划分也有着独特性，再加上不同的地域带来的____差异，因此我对于榕兴公司之前的会计凭证产生了许多许多的困惑。不仅是日常业务的处理，还有由于公司属性不同带来的税务的处理方法也让我十分困惑。

对此林会计告诉我，由于榕兴公司属于资源再利用的环保企业，因此是免收增值税的，而在增值税的基础上计算的地方教育费等也是免交的。还有一些费用的划分也是由于榕兴公司是工业性企业，要将诸如电费、水费等具体地归入某某车间或者管理费用，因此榕兴公司的会计科目相对比较繁琐，不像一般的贸易型企业只涉及销售费用等，在成本的计算上有着相当的难度，要想在一个月里将它彻底地把握好，需要付出的努力也是不能少的。

尽管如此，我依然要从最细微的最基本的会计程序开始。林会计一方面让我空闲时回顾书本上的知识，一方面接触具体的单据。毕竟银行帐单、汇票、____联等只有在实习时才能真正接触，从而才能对其更深刻的印象。通过几天的适应学习，我稍微了解了会计的基础知识和相关操作，对于会计这份工作也有了一些兴趣。然而光有认识和热情显然是远远不够的，错误总是无法避免的。刚开始的时候，我总是会把各种单据混在一起，对于许多原材料的名字和类别也是糊里糊涂的，每天总是不知道在忙什么，又没有什么成果。但是渐渐地，在林会计的指导下我知道了要把所有的单据按月按日分门别类，知道了与公司产品相关的材料名称，知道了公司所需的所产的产品型号，并学会了把每笔业务的单据整理好，用图钉装订好，才能为作凭证做好准备。

在第一阶段的考验——整理初期材料过去后，就要进入作凭证程序了。虽然由于前期的准备工作做好了，制作凭证相对简单了些，但对于我这个新手来说，这依然像一个难以跨过的坎。制作凭证是一项重复量很大的且及其考验专业知识的工作，如果没有一定的耐心和细心、没有一定的理论、没有对企业的深入了解是很难胜任的。由于现在都是电脑记账，因此林会计先让我用小纸片写好会计分录，然后给她检查，在确认没有错误后才能输入电脑，在会计软件中形成本月的凭证。在此过程中我遇到了许多问题，主要是不了解有些业务所涉及的具体科目，不能确定每一明细分录及总帐名称。在此期间林会计教了我很多，不仅是凭证科目，还有辨别单据的技巧和鉴别单据是否正规的方法。因为要上机操作，而我又对不同条目的编号一窍不通，对于所有的程序一片迷茫。因此在开始的阶段只能依靠林会计的亲身示范。但即使如此，我的工作效率依然很慢，其他人两天就可以做完的工作，我却需要三四天，甚至更多。如此繁琐的程序让我不敢有丁点马虎，这并不是做作业时或考试时出错了就扣分而已，这是关乎一个企业的帐务，是一个企业以后制定发展计划的依据。

将凭证输入电脑，在检查确认没有任何问题后，便要记账、

结账了。每一帐页要结一次，每个月也要结一次，所谓月清月结就是这个意思。结账也是一次检验之前所作凭证的机会，通过资产=负债+所有者权益的基本公式，从全局上检验这一个月账目是否正确，是否符合规范；通过计算管理费用、销售费用等费用，检验本月的支出是否符合会计的规定；税金的计算等也是不可忽略的。这一步需要很深的会计功底，在林会计的帮助下，我跌跌撞撞地完成了，但我觉得如果是我____操作，必然还会出现许多问题的。

在结完帐后就要将它们打印出来了，不仅是记账凭证，还有财务报表，资产负债表等也要打印出来。通过这些表格简洁明了地反映这个月企业的经营状况，从而企业的____者更好的调整未来的经营方向，这就是会计的根本目的。

这个暑假我在广东清远市榕兴新型环保建材有限责任公司的财务部进行了为期1个月的实习，在此期间我跟随一位资深会计林会计熟悉了会计的基本知识，参与了会计的工作流程，粗浅地感受到了会计的工作准则，对于会计有了较为深入的了解，也体会到了工作的艰辛和乐趣。这个暑假带给我的不仅是对会计这个行业的认识，还让我找到了一个良师益友——林会计。由于她对我殷殷教导，让我在这个月受益良多，不仅是在工作上，也在生活中。

古人曰：“逝者如斯夫，不舍昼夜”。短暂又难忘的实习旅程就像白驹过隙般，飞速而逝，而这其间的感受也像五味瓶——酸甜苦辣咸一应俱全，在每日紧张充实的工作环境中不觉间已经走过了一个月的实习期，回首这一个月的实习期，内心充满着激动，也让我有着无限的感慨。会计知识的不足让我对各种单据束手无策，实践经验的缺乏让我对会计的专业软件充满了畏惧，一个月磕磕绊绊地实习经验不仅充实了我的会计专业知识，更让我对会计的最新发展有了深入精确的认识，对于未来可能的会计事业铺了一条小道。

这个月榕兴新型环保建材有限责任公司的财务部的实习，让

我明白了大学生除了学习书本知识，还需要参加社会实践。因为很多的大学生都清醒得知道“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的人不是现代社会需要的人才。通过多次的社会实践，大学生需要养成____思考、____工作和____解决问题能力。只有在实践活动中巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识和技能，才能真正培养出社会需要的，国家可以依靠的21世纪的新型人才。

大学生创新创业项目报告篇四

一、目的：

在注重素质教育的今天，学校要求学生假期进行社会实践作为促进进学生素质教育，加强思想____工作，引导学生健康成长的重要举措，作为培养和提高学生实践创新能力的重要途径，一直来深受学校的_____。社会实践活动一直被视为培养德、智、体、美、劳全面发展的跨世纪优秀人才的重要途径。

学校是一个小社会，我们不再是象牙塔里不能受风吹雨打的花朵，通过社会实践的我们深深认识到社会实践实践是一笔财富。社会是一所更能锻炼人的`综合大学，只有正确引导我们深入社会，了解社会，服务社会，投身到社会实践中，才能是我们发现自身的不足，为今后步入社会创造良好条件；才能使我们学有所用，在实践中成才，在服务中成长，并有效的为社会服务，体现大学生的自身价值。

二、实践内容：

在公司做销售锻炼自己的能力，体会社会事务，工作辛劳。近两个月的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青

年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。

三、实践总结：

在这次为期较短的社会实践中，获益匪浅，深切感受到社会实践的重要性，也感受到人生需要奋斗，我们都需要从现在就开始掌握一定的专业与非专业知识，充实自己的心灵，武装自己的大脑，使自己的人生精彩而灿烂。我看到了一些在学校看不到的东西，也学到了一些在学校里学不到的知识。我想，这个应该是我这次做社会实践最大的收获。

1. 挣钱的辛苦

每天辛辛苦苦重复同样的工作，小心翼翼的进行日常工作，才可以得到工资，这次的体验确实让我真真切切感受到父母的钱来之不易，一分一厘都来自于没日没夜的辛勤工作，挣钱确实是个很艰难的过程，需要全心全意的付出。

2. 人际关系

在这次实践中，让我很有感触的一点就人际交往方面，大家都知道社会上人际交往非常复杂，但是具体多么复杂，我想也很难说清楚，只有经历了才能了解。才能有深刻的感受，大家为了工作走到一起，每一个人都有自己的思想和个性，要跟他（她）们处理好关系得需要许多技巧，就看你怎么把握了。我想说的一点就是，在交际中，既然我们不能改变一些东西，那我们就学着适应它。如果还不行，那就改变一下适应它的方法。让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，

而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。

3. 具备随机应变的能力

要具备随机应变的能力是因为在销售的过程中，总会遇到各种千奇百怪的人和事，如果没有随机应变的能力，只懂得拘泥于一般的原则而不懂得变通，有可能会導致交易失败甚至给自己带来不必要的麻烦。因此，一定要有随机应变的能力。

4. 微笑面对每一位顾客

对人友善，肯定会获得回报。而表示友善最好的方法就是微笑。因为微笑是所有人类共有的语言。做服务行业的人应该养成微笑的好习惯。面带微笑的人，给人一种容易亲近而友善的感觉。而且，微笑是人的一种本能，它不需要花费任何成本，也无需努力，但它使人感到舒适，乐于接受你。相对于面无表情甚至表情冷漠的人，人们更喜欢与面带微笑的人打交道，更何况在服务行业中作为上帝的顾客。

5. 认识来源于实践

一切认识都来源于实践实践是认识的来源说明了亲身实践的必要性和重要性，但是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识能力的发展。实践的不断發展，不断提出新的问题，促使人们去解决这些问题。而随着这些问题的不断解决，与此同步，人的认识能力也就不断地改善和提高！_____哲学强调实践对认识的决定作用，认识对实践具有巨大的反作用。认识对实践的反作用主要表现在认识 and 理论对实践具有指导作用。认识在实践的基础上产生，但是认识一经产生就具有相对___性，可以对实践进行指导。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些

在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。

6. 管理者的管理

在公司里，有很多的管理员，他们就如我们学校里边的____和班级里面的班____。要想成为一名好的管理，就必须要有好的管理方法，就要以艺术性的管理方法去管理好你的员工，你的____，你班级里的同学们！要想让他们服从你的管理。那么你对每个员工或每个同学，要用到不同的管理方法，意思就是说：在管理时，要因人而异！

7. 自强自立

俗话说：“在家千日好，出门半”招“难！”意思就是说：在家里的时候，有自己的父母照顾，关心，呵护！那肯定就是日子过得无忧无虑了，但是，只要你去到外面工作的时候，不管你遇到什么困难，挫折都是靠自己一个人去解决，在这近一个月里，让我学会了自强自立！凡事都要靠自己！现在，就算父母不在我的身边，我都能够自己____！

8. 责任的重要性

虽然在实践中只是负责比较简单的部分，但能把自己在学校学到的知识真正运用出来也使我颇感兴奋！在学校上课时都是老师在教授，学生听讲，理论部分占主体，而我自己对专业知识也能掌握，本以为到了企业实践应该能够应付得来，但是在企业里并没想象中如此容易。__时在学校，数字错了改一改就可以交上去了，但在公司里，数字绝对不可以出错，因为质量是企业的第一生命，质量不行，企业的生产就会跟不上，而效率也会随之降低，企业就会在竞争的浪潮中失败，

所谓“逆水行舟，不进则退”，企业要时时保持着这种竞争状态，才能在中立于不败之地，就因为这样，企业会对每一个在厂的员工严格要求，每一个环节都不能出错，这种要求在学校课堂上是学不到的，在学校里可能会解一道题，算出一个程式就行了，但这里更需要的是与实际相结合，只有理论，没有实际操作，只是在纸上谈兵，是不可能在这个社会上立足的，所以一定要特别小心谨慎，而且一旦出错并不是像在学校里一样老师打个红叉，然后改过来就行了，在工厂里出错是要负上责任的，这关乎工厂的利益损失。

大学生创新创业项目报告篇五

今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但是绝大多数人都死在明天晚上看不到后天的太阳。”马云常对青年创业者这样忠告。创业是一门艺术，就像画画一样，每个人都能画，但是不是每个人都能画得好，能够称得上大师的只有那么几个。现实生活中很多人是看着创业成功者头顶上巨大光环而走上创业之路的，而不从自己实际情况出发，哪怕自己根本不具备创业者的素质。仓促上阵必将狼狈下马。创业是一场关于人的胆识、智慧、情商加上执行力的综合考研，对创业者的要求不只是简单做好一份工作，一个优秀的创业者心理要装着整个项目熟悉里面每一个构成元素，并且能够自由驾驭、战略规划、统筹调配，均衡内部关系使之达到一个最具战斗力的状态。总而言之创业是一门技巧性很强的艺术。

当今世界，经济全球化、政治多极化、文化多元化、社会信息化等飞速发展，正在日益深刻地改变着人类生产、生活方式。新的科学技术把人类带入了一个新的时代，即知识经济的时代。知识经济时代的特征不仅是知识成为发展经济的主要要素，而且带来经济全球化和社会的各种变革。这些，都为大学生的创业带来了契机。中国社会背景创业是社会发展过程中形成的一种活跃而有效的经济形式，我国在改革开放以后，创业的形势有很明显的好转，不论是私人创办公事业涉及的领域还是创业的发展势头，都有着健康发展的趋势。

有人说，毕业就等于失业，我想，如果我们换一个角度，勇于创业，敢于挑战，就会为自己的事业埋下基础，当然，我们的走好创业的每一步，用创业来成就人生。近些年各地不断出台扶持大学生的优惠政策，不少大学生也加入了青年创业的大军。与具有社会工作经验的创业者相比，大学生创业更显劣势。不仅缺乏社会经验和职业经历，尤其缺乏人际关系和商业网络。由于对市场情况的不了解，缺乏真正有商业前景的创业项目，许多创业点子经不起市场的考验；缺乏商业信用，在校大学生信用档案与社会没有接轨，导致融资借贷困难重重；喜欢纸上谈兵，市场预测普遍过于乐观；眼高手低，好高骛远，看不起蝇头小利，往往大谈“第一桶金”不谈赚“第一分钱”；独立人格没有完全形成，缺乏对社会和个人的责任感，甚至毕业后有继续依赖父母过日子的想法。因而大学生创业成功率在社会中普遍偏低！大学生创业成功率究竟是多少？现在社会上说法不一，最高的有10%、最低的更是达到了0.01%。根据广东省团委公布的数据；广东大学生创业成功率是1%，全国大学生创业成功率最高地区的是浙江也只有4%，全国的平均水平在2%左右，而在欧洲和美国大学生创业成功率是20%。很明显中国大学生创业成功率大大低于欧美平均水平。为什么中国会有那么多的创业大学生走不到成功的终点，半路杀手真的对大学生创业者有那么大的考验。对于这个问题我们需要从实际出发、联系客观事例、综合各方面因素、全面系统地分析出其中存在的问题。现实要求我们必须搞清楚大学生创业的优劣势。

优势：1. 学生往往对未来充满希望，他们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而这些都是一个创业者应该具备的素质。 2. 大学生在学校里学到了很多理论性的东西，有着较高层次的技术优势，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。技术的重要性是不言而喻的，大学生创业从一开始就必定会走向高科技、高技术含量的领域，“用智力换资本”是大学生创业的特色和必然之路。一些风险投资家往往就因为看中了大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。 3. 现代大学生有创新精神，

有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基础。

4. 大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。

证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

4. 大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

第一，具有坚毅、自制、勇敢、果断等品质。具有风险意识，有充沛的精力和健康的体魄，具备百折不挠的意志品质和面临失败时的自我激励能力，具有献身精神、有达到目标的自信心、勇气和执着力，能解决创业时来自内部和外界的大量未知风险带来的各种突发问题，并承担巨大压力，经受失败的考验。

第二，要正直、守信，有责任感，大学生创业者对团队成员、投

资者都必须有责任感，具有务实精神，能够踏实做事，待人诚恳。树立起一个领导者的亲和力与个人魅力。

第三，具有敏锐的商业意识，按照市场经济的运行规律办事，遵循公平交易原则，遵纪守法，诚实可靠，同时，具有科学的经济头脑，要思路清晰，能够分析判断经济运行趋势，权衡经济利益，核算投入、产出，能够寻找、捕捉和创造商机。

第四，具有自我实现欲望和创新精神，创业者的动力并非源于对金钱的贪婪，而是出于自我实现和成功的强烈欲望，以及强烈的创新意识。

第五，具有团队意识，创业不是一个人在战斗，要学会凝聚起整个团队的力量。反过来讲一个能让创业者思想、能力、认识水平不断提高和善于学习借鉴的团队，是创业成功与否的关键所在。

美国的心理测验专家约翰·勃劳恩说：“创业的技巧虽然是学来的，但是具有某些素质的人占了先天的优势。”并不是所有的人都具有创业的素质，心理社会学家认为以下十类人不具备创业的素质：缺少职业意识的人；优越感过强的人；唯上是从，只会说“是”的人；偷懒的人；片面和骄傲的人；僵化和死板的人；感情用事的人；“多嘴多舌”与“固执己见”的人；胆小怕事，无主见的人；患得患失又容易自满的人。

大学生创业面对茫茫商海，仅具备基本的素质还远远不够，还要做好许多知识和能力的准备。

第一，具有扎实深厚的专业知识和广博的非专业知识。只有深厚的专业知识和宽广的非专业知识相结合，才能从战略的高度正确分析形势和事物的发展趋势，用远大目光和敏锐的洞察力，把握事态的发展，产生精辟独到的见解和谋略，才能认清事物的本质，把握其规律，树立并实现自己的创业目标。

第二，商业经济学领域知识的储备，如商品交换、商品需求、

商品流通商品价值规律等知识。通过学习这些商业知识，创业者在经济活动过程中才能实现价值的增值，创造财富。

第三，应具备一定的管理知识，如人事管理、资金财务管理、物资管理、生产管理和市场营销管理等知识。通过学习管理知识，改进管理方法，丰富管理经验，不断发掘新的管理资源，努力提高管理水平。

第四，应具备相关的政策知识，如工商注册登记知识、经济合同知识、税务知识、知识产权保护等法律知识对大学生创业必不可少，它可以帮助大学生创业者顺利走好创业之路。

对创业者来说，具备各种能力是创业成功的前提条件。因此，大学生在开始创业前或在创业过程中必须不断培养和提高自我综合能力。

第一，创业者具备的学习能力，既获取知识的能力，包括对知识的接受、转化与应用。要能够把在创业过程遇到的实际问题转化成为自身的工作经验。

第二，创业者具备实践能力、科研动手能力和开拓创新能力，能够将自己头脑中的思想、创意和灵感转化为现实的科技发明成果和现实产品。

第三，创业者具备组织领导能力，即要有出色的领导水平，具备统帅和用人能力。创业者要有对自己员工的指挥、调动、协调以及对非人力资源的集中分配、调度、使用能力。还要有对公司组织机构的设计与再设计工作的能力，表现为对组织机构的设计、人员的配置，如对组织成员职位的任命安排、明确其职责范围等等。

第四，创业者具备管理能力，即要有经营决策能力、分析判断能力、指挥协调能力、抵御和化解风险的能力和 information 处理能力。能够对这个创业项目进行计划、组织、领导、控制。

第五，创业者具备协作能力，协作是创业者事业成功的重要支持力量。协作性是一种能设身处地为他人着想，善于理解对方、体谅对方，善于合作共事的心理品质，它与创业者独立思考，自主行动并不矛盾。培养协作能力是创业者获得他人支持的重要前提条件。

第六，创业者具备沟通能力，无论对团队核心人员还是对公司员工、合作伙伴、投资方等等，沟通是最关键的。创业者要能够随机应变和左右逢源，在人际交往中能做到热情、真诚待人，能研究和理解对方的心理，促使相互间心灵沟通、情感融洽，获得理想的人际关系。

经营管理能力。经营管理能力是指对人员、资金的管理能力。它涉及到人员的选择、使用、组合和优化；也涉及到资金聚集、核算、分配、使用、流动。经营管理能力是一种较高层次的综合能力，是运筹性能力。经营管理能力的形成要从学会经营、学会管理、学会用人、学会理财几个方面去努力。

(1) 学会经营。创业者一旦确定了创业目标，就要组织实施，为了在激烈的市场竞争中取得优势，必须学会经营。

(2) 学会管理。要学会质量管理，要始终坚持质量第一的原则。质量不仅是生产物质产品的生命，也是从事服务业和其他工作的生命，创业者必须严格树立牢固的质量观。要学会效益管理，要始终坚持效益最佳原则，效益最佳是创业的终极目标。可以说，无效益的管理是失败的管理，无效益的创业是失败的创业。做到效益最佳要求在创业活动中人、物、资金、场地、时间的使用，都要选择最佳方案运作。做到不闲人员和资金、不空设备和场地、不浪费原料和材料，使创业活动有条不紊的运转。学会管理还要敢于负责，创业者要对本企业、员工、消费者、顾客以及对整个社会都抱有高度的责任感。

(3) 学会用人。市场经济的竞争是人才的竞争，谁拥有人才，

谁就拥有市场、拥有顾客、拥有发展。一个学校没有品学兼优的教师，这个学校必然办不好；一个企业没有优秀的管理人才、技术人才，这个企业就不会有好的经济效益和社会效益；一个创业者不吸纳德才兼备、志同道合的人共创事业，创业就难以成功。因此，必须学会用人。要善于吸纳比自己强或有某种专长的人共同创业。

金的预决算，做到心中有数；二是要把握好资金的进出和周转，每笔资金的来源和支出都要记账，做到有帐可查；三是把握好资金投入的论证，每投入一笔资金都要进行可行性论证，有利可图才投入，大利大投入、小利小投入，保证使用好每一笔资金。总之，创业者心中时刻装有一把算盘，每做一件事、每用一笔钱，都要掂量一下是否有利于事业的发展，有没有效益，会不会使资金增值，这样，才能理好财。

(5)要讲诚信。就创业者个人而言，诚信乃立身之本，“言而无信，不知其可也。”创业者在创业过程中，如不讲信誉，就无法开创出自己的事业；失去信誉，就会寸步难行。诚信，一是要言出即从；二是要讲质量；三是要以诚信动人。

创业是一条没有终点的路，是一条极赋风险的路，甚至比比尔盖茨都说过；没有人能够保证我们能永远活下去。马云也经常对自己的团队说过；我们要做好下一个季度死去的准备。而对于我们大学生创业者来说，如果不提前做好准备，时刻做好警惕，那么创业失败必将成为大学生创业者最正常最经常的事情。

不是每一个人都适合创业，良好的素质、丰富的经验，过硬的能力是创业者必须具备的条件。

调查建议与总结

大学生应具备良好的素质良好的创业素质是大学生自主创业成功的关键所在！的确，对于自主创业，大学生首先应具备

良好的素质：

一、 丰富的工作实践经验。创业前利用兼职等机会进行大量的社会实践经验积累，对自己今后的创业大有裨益，而这也是所有大学生创业者的一个共同点。

二、 良好的社会人际关系。通过多种渠道认识更多的人，尤其是对自身创业有帮助的人。同时多多接触社会，在学生时期就走进社会中，积累各方面的人脉。

三、 过硬的专业知识和优秀的管理沟通能力。当代大学生有着丰富的理论知识和科学技术能力，在创业时应抓住自身的优势，做到学以致用；同时也要培养自身的管理能力、和上下级的沟通能力。当然，还有更多如强烈的挑战精神、良好的心理素质等等。有自己的创业团队是关键，即使有了好的人脉以后，组建创业团队仍然是个问题，而且是个关键性问题。在人脉网上，我们需要好的人才，尤其是高级人才。但是，在创业过程中的创业团队，则另当别论。更多的观点支持于创业起初，队员要选择有责任心、态度谦虚、勤奋无私的人。

大学生是优秀的创业群体，总之，在大学生创业问题上，现在大学生对创业认识还不够全面，学校创业教育比较少，在创业前有一定准备，创业方向不太明确，资金、经验不足等是他们的难题。要解决这些问题需要大学生自身的知识、技能、心理素质的提升，当然，学校、政府、社会共同支持是大学生创业必不可少的条件。