

最新涂料销售求职简历 销售个人求职简历 (精选5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

涂料销售求职简历篇一

姓名：

性别：男

民族：汉

政治面貌：团员

学历(学位)：本科

专业：市场营销

联系电话：

e-mail□

教育背景

毕业院校□xx工商学院 xx.9--xx.7

市场营销专业

所学课程：

商业经济学、管理学、市场营销学、消费心理学、市场调查、市场预测、公共关系、商务谈判、推销原理与方法、市场信息学、现代广告学、广告策划、国际贸易理论与实务、市场营销策划、新产品开发管理等。

工作经历

xx.9--xx.9 xx医疗器械公司

销售代表

负责公司产品在北京、天津、山西等地区的销售，制订季度销售计划，拓展客户群并保持良好合作关系，跟踪销售情况，完成预计销售目标。

xx.10--至今 xx电子技术公司

见习销售经理

负责本部销售计划的制订与执行，及时收集销售情况并反馈给销售总部，组织部门销售人员的培训学习，拓展客户群，完成预计销售目标。

个人简介

专业知识的学习以及多年的工作实践，使我积累了丰富的的工作经验，并取得了优秀的销售业绩。另外我还从事过部门员工的培训工 作，具有一定管理工作经验。我本人性格开朗，积极向上，乐于与人沟通，喜欢迎接新的挑战。

涂料销售求职简历篇二

姓名：

性别：

年龄：

国籍： 中国

户口所在：

目前所在：

婚姻状况： 已婚

民族： 汉族

身高：

体重：

我的特长：

求职意向

人才类型： 普通求职

应聘职位： 销售/销售代表

工作年限： 2

职称： 无职称

求职类型： 全职可到职日期： 随时

月薪要求：2000--3500

希望工作地区：

工作经历

xx金融集团 起止年月□xx-03 □ xx-09

公司性质：股份制企业所属行业：会计/金融/银行/保险

担任职位：业务员

工作描述：销售信用卡、保险，办理无抵押贷款、证券等

离职原因：

xx电脑科技有限公司 起止年月□xx-07 □ xx-09

公司性质：私营企业所属行业：计算机/互联网/通信/电子

担任职位：销售

工作描述：组装及销售电脑

离职原因：

教育背景

毕业院校□xx大学

专业：电子科学与技术

语言能力

外语：英语一般粤语水平：优秀

其它外语能力：

国语水平：优秀

个人自我评价

本人正直、诚信、品德兼优、性格开朗、乐于助人，并具备较强的组织能力和实践能力；适应力强，善于思考，勇于创新、有较强的动手能力及钻研精神；学习工作认真负责，能吃苦耐劳，自学能力强，有上进心有团队合作精神。大学四年我学到了很多书本上学不到的知识，思想比以前有了很大的提高，希望以后能做一个有理想，有抱负，有文化的人，为建设社会主义中国做出自己的努力。

涂料销售求职简历篇三

性 别： 男

出生日期： 1980年11月01日

居住地： 长沙市

工作年限： 四年

户 口： 湖 北

地 址： 湖南长沙 .

邮 编： 410000

电子邮件：

移动电话： 1365741_____

教 育 经 历

2000/09--2004/06

毕业学校：华中科技大学

专业：光信息科学与技术

学历：普通本科

所学课程：光纤通信 通信原理 数字电路 模拟电路 工程光学等等

语言能力：英语专业四级

计算机水平：熟练使用办公软件。

工作经验

2004/06--2007/06：美国英飞拓有限公司深圳办事处 销售区域经理（长沙）

2007/8-2008/3广州伟昊电子科技有限公司（三星电子监控产品全国总代理）

所属行业：通信/电信/网络设备

工作担任职务：

2004年6月-2004年12月 担任美国英飞拓公司深圳办事处销售助理，协助区域经理完成本区域的销售业绩等工作。

2005年1月-2007年7月 担任美国英飞拓有限公司深圳办事处湖南区区域经理 负责公司产品在湖南地区的开发、推广、销售工作。

2007年8月-2008年3月担任广州伟昊电子科技有限公司长沙区

项目经理（主要工作：管理协调代理商，会议推广）

具体工作介绍：2005年美国英飞拓公司首次涉及湖南长沙市场，本人的工作就是通过传媒、杂志、网络等寻找湖南地区具有一级、二级或者三级安防系统施工资质的工程商，电话联系、逐个拜访、通过一些方式方法推销自己的产品，使之能在一些和我公司产品档次相符合的项目中采用我公司产品竞标，最后到达拿下项目签定采购合同的目的。此外，我除了联系当地的工程商外还跟当地一些有项目意向的甲方业主联系，通过一段时间的接触，尽自己努力让其在项目招标中指定或者推荐我公司的产品到招标文件中去。

业绩介绍：通过两年多的市场开拓，美国英飞拓公司在湖南长沙地区的销售业绩从以前的零渐渐的变得有所好转，到2006年，一年的销售业绩已经达到了一百多万。

所销售产品：闭路电视监控系统

例如：矩阵主机、高速球机、一体化摄象机、光端机等等。

个人能力：有一定的销售实战技巧，有较强的沟通协调、市场洞察及分析判断能力，心理承受能力强，有团队精神。

个性特点：温和、谦虚、自律、自信

业余爱好：室外运动 例如：足球 篮球 乒乓球 等等

求职意向：销售 工作性质：全职 目标地点：长沙市

期望工资：面议

涂料销售求职简历篇四

姓名：

性别： 女

婚姻状况： 未婚

民族： 汉族

户籍： —

年龄： 22

现所在地： —

身高□ 164cm

希望地区： —

希望岗位： 销售类-管理/商务-客户经理

物流/采购类-采购专员/助理

公司文职类-高级秘书

经营/管理类-总经理助理

销售类-人员-销售代表

寻求职位： 销售人员、 行政专员、 客户经理

待遇要求： 可面议 要求提供住宿

最快到岗： 随时到岗

教育经历

20__-__ □ 20__-__ __x职业学院 行政管理 大专

培训经历

工作经验至今2年9月工作经验，曾在1家公司工作

__公司名称 (20__-__ ~ 至今)

公司性质： 民营企业 行业类别： 其它生产、制造、加工

担任职位： 大客户部经理 岗位类别： 客户经理

工作描述：

- 1、随同总经理一起外出开发各个大客户；
- 2、日常订单管理(订单审查，交期确认 & 回复，订单u9系统)；
- 3、完成公司月度、年度的销售目标
- 4、执行销售计划，为客户提供优质的客户服务
- 5、不良品及客诉的处理；
- 6、出货管控及货款催收；
- 8、每月定期拜访客户，维持与客户的良好关系，随时与客户保持联络以了解其需求；
- 10、成品库存的管控；
- 11、年度业绩目标执行。

%参加公司召开的销售会议或组织的培训；

同时在20__年国庆晚会上担任主持人，得到多个部门领导的好评。

离职原因： 寻求更大发展空间

__公司名称 (20__-__ ~ 20__-__)

公司性质： 外资企业 行业类别： 电子、微电子技术、集成电路

担任职位□ iso专员 岗位类别： 图书情报/档案管理

工作描述：

- 1、负责客户要求iso品质方针的调查。
- 2、环境管理的主要负责人。
- 3、管理文件的管控，发放，回收。
- 4、客户的售后服务，满足客户的一切工作需求。
- 5、开大会的时候负责做好相关的会议记录，并以文件形式呈交上级领导审批。
- 6、客诉的原因分析调查并处理。

离职原因： 寻求更大的发展空间

技能专长

专业职称： 计算机

计算机水平： 中级

技能专长： 擅长与各类客户交流、协调合作关系；

熟悉办公软件的一般操作以及办公室用品的使用；

善于交流与协作；

有较强的团队意识与组织管理工作经验

语言能力

普通话： 流利 粤语： 一般

英语水平： 口语一般

英语： 一般

求职意向

其他要求： 希望能充分发挥本人的沟通协调及管理组织能力和较强的交际能力；

自身情况

自我评价： 1. 本人做事认真负责，能积极细致的完成各项工作，稳定性比较强。

2. 工作脚踏实地，责任心和集体荣誉感比较强烈。

3. 性格内外兼备，善解人意，待人处事能将心比心。

4. 兴趣爱好广泛，能够积极参与公司组织的各项活动。

5. 虚心向上，能够在不断学习中完善自我

涂料销售求职简历篇五

姓名：张__ 性别：

户口所在： 韶关 国籍： 中国

婚姻状况： 未婚 民族： 汉族

培训认证： 未参加 身高□ 178 cm

诚信徽章： 未申请 体重□ 65 kg

人才类型： 应届毕业生

应聘职位： 医药销售代表： ， 医疗器械销售：

工作年限： 0 职称： 中级

求职类型： 实习 可到职日期： 随时

月薪要求： 面议 希望工作地区： 广州, 深圳,

工作经历

广州明心医药公司 起止年月： 20__-07 ~ 20__-08

公司性质： 私营企业所属行业： 制药/医疗

担任职位： 医药代表

离职原因： 假期结束

志愿者经历

广州亚运会 起止年月： 20__-11 ~ 20__-12

担任职位： 城市志愿者

教育背景

毕业院校： 广州科技职业技术学院

最高学历： 大专获得学位： 毕业日期： 20__-06

专业一： 医药营销 专业二： 基础医学概念

起始年月 终止年月 学校(机构) 所学专业 获得证书 证书编号

语言能力

外语： 英语一般 粤语水平： 一般

其它外语能力：

国语水平： 优秀

工作能力及其他专长

为人诚实，乐于付出，相信给予的力量；

良好的心理素质，并具有很好的沟通能力；

拥有一颗赤诚的学术心和强烈的求知欲望；

意志坚定，追逐长远的职业目标，并努力在医药销售领域有深入的发展。

公司选我的理由：

1、通过我的实践和主动学习，能掌握了一定的销售能力和销

售技巧，可为公司带来业绩的提升。

2、我有很强的主动学习能力，能迅速学到自己不足并对自己工作有利的信息和知识。

3、善于接触新鲜事物，让我有着同龄人少有的敏锐的洞察力和市场分析能力。

4、良好的家庭教育，让我从小就学会诚信待人。

5、通过学校的学习，让我有着较扎实的专业基础，以及对医药市场有着深刻地了解和独到的见解。

企业需要优秀的人才，我需要成功地平台，相信您的信任和我的实力，将为我们塑造一个成功地未来。