

信用社个人述职报告(通用6篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

信用社个人述职报告篇一

20xx年度上半年，在县联社党委的正确领导下，在地方政府大力支持下，在同事们的共同努力下，我紧紧围绕县联社下达的工作目标，按照科学发展观的有关要求，认真履行工作职责，不折不扣地完成县联社下达的各项工作任务。现将20xx年度上半年本人履职和党风廉政建设情况报告如下：

一、加强政治和业务学习，提高履行职责能力

为进一步适应农信社改革的逐步深化和业务的快速发展及新的工作要求，我不断加强自身的政治理论、党纪政纪条规、业务知识等方面的学习，努力提高自身素质，增强自身履行职责能力。一是深入学习政治理论。我按照县联社党委要求认真学习了科学发展观的要义、精神、内涵及党的十七届三中、四中全会精神，积极参加组织的各种活动。二是加强党性修养。努力在工作中树立正确的人生观、价值观，进一步坚定政治信仰，提高工作的责任感、使命感。三是学习新知识、新技能。认真学习企业管理新理念，特别是农村金融改革政策，不断掌握履行岗位职责必备的知识和技能。

二、紧紧围绕联社制定的工作目标，强化管理实现全面完成各项任务□20xx年度上半年，我社在业务经营上突出强化基础管理，加大内部考核力度，进一步明确以经营效益为中心，经营规模、市场竞争能力均有明显提高。

一是坚持存款立社，确保存款稳步增长□20xx年度上半年，我社牢固树立存款立社的经营理念□20xx年度上半年我社存款就实现净增1460万元。二是全力推阳光信贷工程，并将此做成民心工程。全年水泗信用社授信农户3852户，授信金额7835万元，发放易贷卡828张，全年易贷卡用信余额为2048万元，新增易贷卡用信400万元，在此同时严格执行信贷三查制度，强化风险管理，我社已连续两无一笔新增不良贷款。三是坚持多措并举，强力抓好清收盘活工作□20xx年度上半年我社通过多方举措共清收盘活五级不良贷款15万元，四级不良贷款4万元。四是制定可行的二次分配方案，推动业务快速发展□20xx年年初我社结合本社实际，以推动业务发展为前提，充分发挥全体员工的主观能动性，制定了以“贡献度同效益率”为中心的二次分配方案。五是强化内部管理，加强制定学习。我社对每个工作岗位都制定了明细的岗位职责，并将此同个的考核相结，对违规违纪者给予一定的经济处罚；对联社下发的新制度以会代学的形式组织全体员工进行共同学习，以便加强对制度的理解和便于执行。

三、廉洁自律，努力塑造良好形象

半年来，我坚持以科学发展观为指导，以服务于工作大局为原则，认真执行党风廉政建设有关规定。一是践行勤政廉政，正确行使手中权力。在工作过程中，能以实现好、维护好、发展好水泗信用社整体利益作为工作的出发点和落脚点；能坚持解放思想、实事求是，特别是能坚持从组织资金、业务创新、信贷风险防范等重点工作的特点和规律出发开展工作。二是规范个人言行，严格遵守各项纪律。认真落实党风廉政建设责任制的各项规定，没有任何违纪违规行为。三是崇尚科学民主，自觉接受各种监督。自己能自觉置身于党组织及广大党员干部的监督之下，并能乐于接受这些监督，经得起这些监督。在工作中，自己能做到走群众路线，充分发扬民主和按制度办事。

回顾半年来的工作，我虽然较好地完成了县联社分配的'各项任务，较好地履行了自己的工作职责，取得了一定的成效，但我认为这是县联社领导正确领导、地方政府大力支持和全社员工共同努力的结果。全面分析起来，我知道自己在综合素质、工作作风、工作方法等方面仍存在一些问题和不足，需要在今后工作中不断完善、改进和提高。一是执行力有待提升。工作中要求安排多，抓落实抓反馈少，对一线员工的服务管理和揽存任务考核尚需加强监督和管理。二是学习力有待强化。在工作实践的理论化及管理理论的实践化方面尚有不足，需进一步提高自身素质。三是创新力有待更新。知识的吸收和运用不到位，在落实县联社工作部署过程中，推进速度与质量问题需进一步协调。

对于上述存在的问题和不足，我决心在今后的工作中认真加以改正和提高。在下半年工作中，一是加强政治理论和业务技能的学习和锻炼，全面提高自身素质，提高处理问题解决问题的能力水平，为做一名更好的管理人员打好理论功底。同时，改进工作方法，提高领导水平。既要加强自身性格修养，又要研究更加科学的工作方法，使工作魄力和有效的方法有机地结合起来，从而以全新的观念、全新的方法思路，担负起全新的工作任务。二是创新手段，提升管理水平。在日后的工作中，我将继续坚持有效发展的经营理念，坚持以人为本的管理理念，牢固树立“服务、成本、务实、人本”的观念；不断提升我社服务质量和员工素养；进一步加强信贷风险控制，严控不良贷款率；加大“易贷卡”营销力度；加强内控制度建设，增强全员风险防范意识；改进管理手段，带领水泗信用社全体员工持续、有效发展，力争取得新的、更大的成绩。

以上述职述廉有不足之处，敬请各位领导批评指正！

述职人：姜荣昌

20xx年6月28日

信用社个人述职报告篇二

____年5月，我到____信用社任副主任，分管存款工作，一年来，我在行领导和____主任的正确领导下，在全体员工工作的大力支持下，认真贯彻执行党的路线、方针、政策和上级行的有关规定，不断加强政治和业务学习，深入实际，勤奋工作，克己奉公、较好地履行和完成了组织交给的各项工作任务。现就有关情况作述职报告如下：

一、加强学习，提高素质，思想理论素养不断得到提高。

勤勉的精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。一年以来，我在行动上自觉实践农村信用社为“三农”服务的宗旨，用满腔热情积极、认真、细致地完成好每一项任务，严格遵守各项金融法律、法规以及单位的各项规章制度，认真履行职责，充分发挥副主任的参谋和助手作用，恪尽职守、搞好配合、积极参与，认真做好组织、协调工作。

二、做好本职工作，加大资金筹措力度，增强资金实力。

我到____信用社任职副主任后，面对竞争加剧的存款市场，我牢固树立存款是“立社之本，发展之源”的经营理念，强化竞争意识，优化服务态度。一是解决思想认识问题，克服自满乐观情绪，正确树立“存款就是经营、就是发展、就是效益”的新型经营意识。我社以优质服务为主题，严格规范职工的服务行为。教育职工服务出形象，服务出信誉，服务出存款，服务出效益。二是加大宣传力度，树立良好形象。依靠创建信合企业文化的有效平台，发挥____依托新区和建设小城镇的优势，抓宣传，树形象，扩大____信用社的社会知名度，____年以来，我在工作中，坚持储蓄宣传制度化、经常化的同时，积极做到“四个结合”，即集体组织与个人上门宣传相结合，临柜宣传与社外宣传相结合，重大节日宣传与日常宣传相结合，传统宣传与现代化宣传相结合，积极

抢占宣传“空间”，努力扩大宣传市场覆盖面。通过挂横幅进行阵地宣传和柜台宣传，扩大了我社机构的辐射能力。

今年我社对上深分社进行了搬迁，对新机构进行了改造、装修。提高了硬件服务水平，展示信用社的文明形象。三是夯实基础，求真务实，稳步发展。坚持把任务落在实处，对存款分解到岗到人，内外勤互相协作，团结进取，压力变动力，工作互相竞争，一把主任带头承担业余揽储任务，实事求是反映存款经营成果，实打实地促进业务健康发展。截止到____年末，全社存款创历史最高水平，比上年净增____万元，余额达到____万元，年末职工人均拥有存款____万元，完成区行下达存款任务的%。四是增资扩股，壮大资金实力。在抓好存款的同时，我还把增资扩股作为增强资金实力和抵御风险能力的有效方法，通过明确办社宗旨，加大宣传力度，鼓励职工积极入股，引导农户入大股。年末股金余额达到万元，净增____元。

三、同心同德，通力合作，与其它班子成员搞好配合

由于刚刚接手新的工作岗位，与班子成员的磨合成为我做好存款工作的切入点，一年来，我在两位主任的帮助下，能够正视自己，摆正位置，自觉接受领导和职工的监督，充分发挥干部的表率作用。在市场经济条件下，做到自重、自醒、自警、自励，时刻保持和发扬员的先锋模范作用。我在日常工作中，认真贯彻民主集中制的原则，坚持讲学习、讲政治、讲民主，自觉同领导班子保持一致。在具体工作上，坚持遇事与其它班子成员协商、研究，诚恳征求有关人员意见，做到说实话、办实事、讲实效，齐心协力做好各项工作。

总之，____年我在上级行正确领导和关怀下，在其它两位主任的密切配合下，在各位员工的大力支持下，做了一些工作，也取得了一定的成绩，但还存在一定的差距和不足，一是工作经验不足，努力不够。二是上进心不强，有小富即安思想，开拓意识差等等。

我决心在新的一年里，对下述存在的不足和差距，加以克服和解决为____的发展做出新的贡献。

信用社个人述职报告篇三

一年来我带领强湾信用社全体员工，心往一处想，劲往一处使，苦干加巧干，尽职尽责，紧紧围绕年初确定的目标安排，坚持以效益为中心，发展为第一要务，服务三农为己任，以规范管理为基础，以从严治社为保障，以增效为目标，圆满地完成了上级联社交给的各项目标任务，现将一年来的思想工作状况做一个人述职报告，不妥之处敬请指责指正。

作为一名管理人员必需虚心学习，不断更新学问，提高自己的理论水平和驾驭全局的实力。因此，一年多来，我较系统的仔细学习了《担保法》，《合同法》，《监管法》，《商业银行法》等法律法规，仔细学习了《市场营销法》，《货币银行学》，等业务新学问，从而拓宽了学问面，开阔了视野，政治理论水平不断提高，为干好本职工作打下了基础。

我自觉遵守党的政治纪律和金融法律、法规，在班子中讲大局、讲原则、讲团结。在工作和生活中，要求同志们做到的，自己首先做到，要求同志们不做的，自己坚决不做。事事到处以大局为重，以集体和员工利益为重，做好全体的表率。

三、与时俱进、恪尽职守，较好的完成了联社领导交给的各项工作任务。

1、各项存款□20xx年底我社各项存款余额26019万元，比年初净增9578万元，其中低成本存款11740万元，占各项存款的45%，飞天卡年初594张，年底达到4127张，全年发行3533张。

2、各项款□20xx年底我社各项款余额15071万元，比年初净增6589万元，其中农户款13515万元，占款总额的89%，存贷

比例为57%，占比合理、协调，备付金足够。

3□20xx年底股金余额458万元，比上年增加77万元。

4□20xx年我社的各项收入达到了1273万元，比上年增加了387万元。

我奉行的宗旨是：不求轰轰烈烈，但求扎扎实实；不求创建阅历，但求卓有实效；不求人人如意，但求无愧于心；不求个人名利，只求员工利益。工作中实行了以下措施：

今年以来，我始终坚持把组织资金工作作为一项长期的战略性工作来抓，树立“存款立社，资金是生存之本、效益之源”的指导思想，在金融部门竞争激烈，保险部门营销力度加大，导致资金分流多等不利因素制约下，从保效益、保发展的高度动身，扬长避短，克难奋进，强化措施，广辟新储源，做到优质服务待人，实际行动感人，优良作风服人，这样，不但稳住了老客户，而且吸引了大批新客户，存款净增实现了稳步增长，从而增加了信用社资金实力。

今年以来，我牢固树立以农为本，为农服务的市场观念，视农村经济发展为己任，充分发挥金融纽带和主力军作用，力做经济发展助推器。同时，我们注意因地制宜，结合我社地处农村的特点，用好、用活增量款，不失时机的`盘货存量，不仅为全乡的农村经济发展做出了主动贡献，而且我社的经营效益也得到了前所未有的提高，达到了社会效益和经济效益“双赢”的目的。

为把“效益兴社”落到实处，我社在经营管理中，把加强管理与提高效益结合起来，严格执行内限制度，完善制约机制，规范会计行为，强化内部核算，一切围绕效益干，一切围绕效益转，做到增收节支两手抓，两手硬，从而实现了收入增，效益高的可喜局面。全年实现各项收入886万元，支出限制在786万元，账面盈余100万元，比去年增加50万元。

为做好“三防一保”工作，确保全年平安营运无事故，我社不断强化内限制度，狠抓内部整改，防范并举，清查结合，从严治理，标本兼治，把“三防一保”工作落到实处。回顾一年来的工作，我们虽然取得了一些成果，但我们醒悟地看到工作中还存在一些制约生存和发展的问題，主要有以下几个方面的问题：

一是各项存款虽有增长，但职工人均存款量、市场占有率还较低，资金实力不够雄厚；

二是注意了新增款的质量，而不良款的盘活进度不快，仍旧存在肯定的风险；

三是内部管理存在薄弱环节，经营方式不敏捷干脆制约着信用社的快速发展；

四是员工素养与经济发展、业务须要不协调，创建工作抓的不够。

这些问题须要我们在今后的工作中仔细对待，切实加以解决。

信用社个人述职报告篇四

述职报告是指各级各类机关工作人员，一般为业务部门陈述以主要业绩业务为主，少有职能和管理部门陈述。以下是小编为大家整理的信用社主人个人述职报告，仅供参考！

一、加强理论学习，提高自身综合素质。

为适应新形势的发展需要，不断加强自身修养。一是利用业余时间认真学习金融业务知识，认真学习联社下发的各种文件、资料，使之能够融会贯通，学以致用，提高业务工作能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力。立

足干中学，学中干，学中用，不断地充实和提高自己的业务技能和管理能力。二是学习法律知识和各项规章制度，强化自身的法律意识，加强思想道德建设，提高职业修养，树立正确的人生观和价值观；能够加强自身爱岗敬业意识的培养，进一步增强工作的责任心、事业心，在全省联网和五级分类期间积极配合各科室工作，有时候连续工作三、四个昼夜，平时和科室的同事共同加班更是常事，我能够积极配合其他同事工作，以主人翁的精神热爱本职工作，做到“干一行、爱一行、专一行”，牢固树立“社兴我兴、社衰我衰”的工作意识，全身心地投入工作；时刻把文明优质服务作为衡量各项工作的标准来严格要求自己，力求做一名合格的信合员工；积极参加联社举行的各种学习、培训活动，认真做好学习笔记，并在实际工作中加以运用；为更好地适应工作奠定良好的基础。

二、恪守规章制度，履行岗位职责。

在给银监局报送1104工程报表时，能够及时、准确上报各类报表，踏踏实实的做好本职工作。我热爱自己的本职工作，能够正确认真的去对待每一项工作任务，在工作中能够采取积极主动，认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项的工作任务。我还兼职贷前调查小组成员和档案管理小组成员，在工作中认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项的工作任务。一是严格规章制度，把好信贷资产质量的第一道关口；二是坚持信贷原则，做好贷前调查。我深知：信贷资产的质量事关信用社经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。我深感自己肩上的担子的分量，稍有疏忽就有可能出现信贷风险；因此，我不断的提醒自己，不断的增强责任心，提高工作质量，尽心尽职做好各项工作。

三、团结奋进，共同营造良好的工作环境。

“团结他人，与人为善”一直是我待人的准则。在工作中，能够团结同事，和睦相处，相互学习、相互促进；在生活中，

互相帮助，互相关心，共同创造和谐的氛围。同时，不断地进行自我定位，更新观念，与同事们能搞好团结，服从领导的安排，积极主动的做好其他工作，为全社经营目标的顺利完成而同心同德，尽心尽力。

四、工作中存在的不足

回顾一年的工作，自己感到仍有不足之处，主要表现在以下几个方面：

(一)与同事配合不够默契，处理问题的方法简单。

(二)业务能力方面提高不快，法律知识较少，还需要努力学习。

(三)自己所做工作与其他同行相比还有差距，特别是财会知识和文字材料写作还需要进一步提高。

五、下步工作计划

20xx年，我将认真弥补自身不足，认真学习业务知识，提高自身素质，履行工作职责，服从领导，当好领导的助手。首先加强与领导、同事之间的沟通与理解；其次转变思想观念，及时了解掌握信用社财务工作中存在问题的艰巨性、复杂性和多样性。认真学习金融财会知识，提高财会业务能力。认真学习法律知识和各项规章制度，力求上进，为完成20xx年的各项目标任务，为淇县农村信用联社的发展，做出自己应有的贡献。

总之，一年来，在领导和同事们的关心帮助下，我的各个方面都有了很大的进步，业务能力也得到了较大程度的提高，虽然在有些方面还存在着很多不足，如对金融财会知识了解不够，对信用社改革有待作进一步的了解等，但我相信，在领导和同事们的关心帮助下，我必定会把工作做得更好。

一、加强学习，提高政治思想觉悟和业务技能。

为提高政治素质和业务技能，迅速适应新时期金融工作的需要，我积极参加联社及社内组织的各种学习，并坚持经常不断的自学，特别是在今年开展的“镇平现象”大讨论活动中，认真学习，记好笔记，写好心得，做好总结，提高我的政治思想觉悟和干事创业的责任感和事业心。在实际工作中严格要求自己，努力做到大事讲原则，小事讲风格，对待同志以诚相见，共同搞好工作，在坚持经常不断学习政治的同时，我还始终不忘加强业务知识学习，对实际工作中出现的疑难问题我虚心求教，不耻下问，向身边的同志们学习，并能够经常找一些新形势下的农村信用社杂志、书籍进行不懈钻研学习，随着政治营养和业务营养的不断丰富，从而大大提高了自己的思想觉悟和工作能力，有力地推动了各项工作顺利开展。

二、大力组织存款，提升信用社形象。

大家都知道：存款是信用社生存和发展的基础，也是支农资金的重要来源，只有大力组织资金，才能提高支农实力和社会信誉度，我一是经常服务上门，储户无论金额大小，路途远近，只要储户说一声，我都以最快的速度为其办理业务；二是构建揽网络，充分利用同学朋友、亲戚邻居的辐射面，通过多种形式开辟储源，一人干信合，全家齐帮忙，全家人都变成了业余揽储员，三是做到腿勤、嘴勤，经常奔波于村镇之间，凡是认识的单位或个人，一听说手里有宽裕的资金，我都会去做工作，当信用社的宣传员，把农村信用社的服务宗旨、优惠政策宣传到千家万户。在今年开展的储蓄竞赛活动中，揽储20万元，占任务10万元的200%。

三、加大盘活力度，提高信贷资产质量。

盘活不良贷款是我们今年工作的重点，同时也是难点，近几年，贷户的法律意识淡薄，还贷意识差，赖债思想严重，盘

活资金也成了我们工作的老大难。我利用各种政策，做好贷户的思想工作，我想：只有贷户思想通了，观念转变了，认识提高了，还款积极性也就提高了，为了方便收贷收息，我整理了一本贷户情况记录，对每个贷户的家庭情况、经济状况、邻里关系都记的一清二楚，我经常深入贷户和有关当事人家中做思想工作，宣传政策法规，晓之以理，动之以情的去盘活贷款，今年盘活不良贷款120万元，超额完成了任务。

在今年开展的不良贷款“双降”活动中，我按照社里的部署，和天祥为一个盘活小组，当时正值秋收时节，为了盘活这部分贷款，使我社的不良贷款比率尽快降下来，我和天祥起早贪黑，打时间差，利用三餐吃饭时间到贷户家中收贷，我们发扬不怕困难，一往无前，顽强拼搏，连续作战的作风，采取早堵晚缠的作战方式和政策攻心术，苦口婆心的讲政策、讲道理、讲贷款不还对自己对社会的恶劣影响，迫使其还贷。仅9—12月盘活不良贷款万元，不良贷款降低个百分点。

四、营销贷款，做好守信卡发放工作。

今年8月份联社推出了贷款守信卡业务，在营销守信卡工作中，我和所包三个村的村领导一起，认真对该村的农户进行调查、筛癣评定工作，对照信用户评定条件和标准，严把质量关，建立健全信用户经济档案，按守信卡贷款管理的要求，完善相应的担保手续，为了保证评定质量，我经常奔波在农户当中，搞农户调查、建立经济档案、信用户的核查等工作，特别是我社在宋沟村召开的首场发卡会放贷现场会后，树立了农村信用社的良好形象，引起了村民的高度重视，都纷纷主动申请办理守信卡，止12月，建立农户经济档案份，办理守信卡份，发放守信卡贷款笔，金额万元。

五、服从领导，遵守纪律

没有规矩不成方圆，我始终能够遵守社里的各项规章制度，服从领导分配，遵守劳动纪律，平时有事很少请假，坚持小

病小事不请假，紧事大事提前归，我常想，身为信合员工要情系“三农”，做到洁身自好，廉洁奉公，平时要管好自己的嘴和手，树立良好的形象，决不能以权谋私，以贷谋私，严禁“不给好处不办事，给了好处乱办事”现象。并能过好廉政关，拒收礼物多次，受到领导和同志们的好评。

经过一年来的努力，我在工作中取得了一定的成绩，但还存在着很大的差距和不足，一是政治水平和业务技能还不能适应新形势发展的需求，二是深入所辖基层，扎扎实实工作的力度不够，三是开拓进取，创新意识不足。在新的一年里，我要加强政治和业务的不断学习，团结同志，勇于创新，发扬成绩，吸取教训，向身边的同志学习，取长补短，增强工作能力，做一名合格的信合员工，为农村信用社的改革和发展做出更大的贡献。

两年来，在联社领导的关心和诸位同事的协作支持下，本人能自觉做到认真学习《社会主义科学发展观》、《新会计法规》、《商业银行法》、《会计信息技术》，努力提高自身政治思想觉悟，学习有关国家金融法规及信用社业务专业理论知识开拓进取，从而更好为信用事业发展添砖加瓦。具体表现如下：

由于平时工作能做到热爱本职、忠于职守、团结协作、严于律己、精益求精、诚实守信、廉洁奉公、政治牢固，工作胜任、久经考验。从而赢得到联社领导的信赖。在20xx年9月我服从联社领导工作调遣，担任负责中心金库值班守库并协助监控中心做好安全保卫工作。在值班守库中能做到以下环节：

一、在工作中能做到坚守岗位、坚持24小时值班守库制度，工作中能克制单调简陋工作环境和麻痹思想，提高警惕、坚持不懈、在中心库值好每一班、站好每一岗。

二、任劳任怨、顾全大局、工作期间总能按时到达工作岗位，从不私自换班、不擅自离岗，充分熟悉金库守卫目标及相关

情况、守库制度、报警电话□ck布防与撤防操作规定和应急防爆预案应对措施。

三、上班时总能履行岗位交接登记制度，在岗位交接时，能认真检查金库保卫区域内环境是否存在异常情况；是否关好门窗、落好窗帘，自卫武器是否到位、报警系统和消防器材是否完备和处于正常使用状态。

四、能够严格按照“三证一陪”检查规定接受上级和公安机关的安全保卫检查。

五、制止无关人员进入中心金库、严禁留宿。

六、认真履行双人交接制度，坚持做到当面移交手续完整。

七、倘若发现可疑情况和突发事件懂得密切配合，沉着机智按照应急防范预案应对，严防死守，确保联社资金安全，为联社安全经营保驾护航。工作中做到按章办事符合工作要求；在营业期间遵照联社领导工作部署配合财务部门对业务员现金出入库时的款项进行核对并登记，使业务员调拨的资金达到账款相符账证相符、万无一失。在营业总了尾数箱入库时守库员应配合业务员巡查周围的安全环境、督查尾数箱全部入库保管，同时对尾数箱的锁具进行检查，检查锁具是否完全锁定，再清点尾数箱数量然后登记入册。值班期间应注意安全门反锁以防不测、堵塞安全漏洞，确保中心库值班守库安全无事故。

每逢星期二、星期三、星期四、星期五白天的工作时间，是我非守库时间。我总能自觉协助监控中心值班监看工作。监控中心监看的目标范围很广，主要监看以下方面内容：

一、监控中心监看业务员进入中心金库，查清出入库原因再开启门禁系统，监督业务员出入是否按规定操作，并进行登记。跟踪督查武装押运员的规范操作程序及运钞车安全状况

做好记录，登记详细时间，以备检查。

二、监控中心应序时监看全辖网点的经营环境是否存在安全隐患、值班制度是否落实到位、监看临柜人员的工作时间内安全防范意识是否存在麻痹状态，营业厅是否全封闭上班，出入边*是否随门，双道门是否按规定开关。

三、是否坚持执行文明优质服务，上下班是否按时。

四、内控制度是否遵守、业务操作是否符合出纳会计制度规定。

五、办理大额现金支付和转账业务是否坚持国家发洗钱规定操作处理进行身份验证。

六、对全辖10网点atm业务跟踪排除预防不良案件发生，解决机器故障问题;20xx年8月24日早晨8点，本人在办理监控交接过程中成功堵截一次发生在土岭信用社的atm诈骗盗窃行为，避免一起经济案件发生。

七、大力保养维护监控中心的计算机系统，定期进行停机维护。

八、按规定手续，认真配合本单位稽查部门督查有关内部违规操作及违反信用社内部纪律行为;努力配合国家公、检、法部门办案查案。制止一切违法犯罪行为发生。

九、积极参与本部门防暴防抢演练，认真配合本部门领导做好爱护人民币宣传活动和反*工作。

十、执行报告制度对计算机故障等疑难问题及时发馈单位领导要求协助解决。这两年在监控中心我的工作态度总是一如既往地保持高度负责，发现营业网点业务操作违规行为总能实事求是做好记录，顾全大局为了做好本职工不当“好好先

生”查找出安全隐患预防不良案件发生;从而使监控中心发挥“长治久安”工作监督职能。

回顾这两年来工作，自己感到仍存在一些不足;一、是业务素质提高不够快，对新业务知识还学不透。二、是本质工作还存在一点差距，创新意识不够强。三、是只是满足完成自身任务。我作为泉港联社的普通一员懂得居安思危，不断开拓进取、敢于面临泉州农商行改革人才竞争的挑战和考验，不断学习充实自我、与时俱进，为泉州农商行事业做出应有的贡献。

信用社个人述职报告篇五

我叫xxx□现年32岁，大专学历，经济员职称，我1993年参加信用社工作□20xx年调任xx信用社副主任至今□20xx年，在县联社的正确领导下，在信用社同志们的帮助下，我积极与主任配合，团结和带领全社员工，认真学习业务知识和业务技能，积极主动的履行工作职责，较好的完成了本年度的工作任务，在思想觉悟、业务素质、操作技能、优质服务等方面都有了一定的提高。现将本年度的工作向各位领导述职如下：

一年来，我始终坚持学习邓小平建设有中国特色的社会主义理论和党的各种路线、方针、政策，坚持学习胡锦涛关于“八荣八耻”重要讲话思想，学习各种金融法律、法规，积极参加单位组织的各种政治学习活动。通过不断学习，使自身的思想理论素养得到了进一步的完善，思想上牢固树立了全心全意为人民服务的人生观、价值观。在思想上，我时刻紧跟时代步伐，了解时事动态，用先进的理论武装自己的头脑，通过认真的学习胡锦涛关于“八荣八耻”重要讲话思想，领会“八荣八耻”的精髓，并将其灵活运用到工作和学习中。一年以来，我在行动上自觉实践农村信用社为“三农”服务的宗旨，用满腔热情积极、认真、细致地完成好每一项任务，严格遵守各项金融法律、法规以及单位的各项规

章制度，认真履行“三防一保”职责，自觉按规章操作；平时生活中团结同志、作风正派、不谋私利，自觉抵制各种不良风气的侵蚀。同时，利用工余时间认真学习金融业务知识，不断充实自己的工作经验，对于联社下发的各种文件、学习资料能够融会贯通，学以致用，业务工作能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高。

在工作上，通过思想认识上的提高使我更加认真的对待本职工作，勤于实践，业务技能不断增长，工作能力不断加强，兢兢业业完成领导交给的任务。今年以来，我主动协助主任抓好信用社各项工作，摆正自己的位置，当好主任的参谋，较好的完成了全年各项工作目标。

参加信用社多年来的工作实践，使我和社班子深刻认识到，要做好信用社工作，干出成效来，就必须树立创新意识，只有创新才能在同行业竞争中立于不败之地，才能激发和调动职工工作的积极性。为改变我社存款徘徊不前的局面，广泛吸收资金，壮大信用社资金实力，我协助社领导在考核制度、服务方式和服务功能上推陈出新，采取了一系列措施：

1、创新分配制度，激励员工组织存款工作的积极性

年初，我们社班子经过反复研究，制订了新的《存款工作考核方案》，即实行存款余额和积数双项考核，并将职工的工资分解为基本生活费、效益工资两部分，其中效益工资按既定比例与存款考核同步进行，利用“绩效挂钩”来调动职工工作积极性，真正实现多劳多得，经过对分配制度的这一创新，极大地提高了职工的组织存款的工作热情。

2、走出柜台创新服务，开拓更广阔的存款空间

xx地区所辖18个行政村，25674口人，但是储蓄机构却星罗棋布（农行营业所、邮政储蓄等在农村设有办事机构），竞争相

当激烈，正所谓“僧多粥少”，面对这样局面，如果像过去靠坐家等客、靠自然增长显然已不合时宜，为此，我在抓好岗位服务的同时，更注重引导职工走出柜台，登门吸储，培植储源，扩大储源，形成了信用社一家庭一社会的储蓄信用网络。常言道：“火车跑得快，全靠车头带”。我深知，作为信用社班子的一员，是一个喊“跟我上”而不是喊“给我冲”的角色，在要求职工做到的同时，自己要首先做到。榜样的力量是无穷的，在我们班子成员的带动下，职工们纷纷行动起来，利用各种关系大力吸储。据统计，仅20xx年一季度就利用走出柜台揽存方式共吸储约150余万元。

3、开展代办业务，方便客户，扩大储源

人都说，老百姓是最承受不住别人的好的，若有人对他好或为他办实事，他会“投之以李，报之以桃”。由于南社地区自被县政府规划为煤化工业园区后，目前已有48家煤化企业入住，企业工人达到了13000余人，我们了解到企业为职工领发工资极为不便，因此经班子研究后计划拓展代办业务，为企业代发工人工资，这样即可以增加信用社收入，又可以吸收部分存款资金，为解决这一问题，我和社主任多次与高义焦化有限公司、晋源焦化有限公司、重庆焦化有限公司等企业协商，终于达成协议，在我社开办代发工人工资业务，这样即方便了群众又为我社增加了储源，同时我们尝试了中间业务，增加了手续费收入，起到了一举三得的作用。至现在，已累计办理代发工资业务10650笔，金额568万元。尽管我们还没有获得大的收益，但我想在不久的将来，代办业务在我社会有广泛的发展前景，也会给我社带来更大的效益。

创新的工作和辛勤的付出终于得到了丰厚回报，到20xx年末，各项存款达8745万元，较年初净增1666万元，不仅超额完成年度吸储指标，还为满足农民的信贷需求提供了资金保障。

作为一个单位的副职，我深知自己的言行举止，从小处说对广大职工都会有或大或小的影响，从大处说还直接关系到整

个单位的兴衰成败。因此，在工作中，我处处以高标准严格要求自己，摆正自己的位置，真正做到了清清白白工作、堂堂正正做人、勤勤恳恳做事，率先垂范。在工作中遇到不懂之处，能主动向领导和同事请教，虚心接受意见。团结同事，互相帮助，相互勉励，共同促进。

俗话说：“打铁还需自身硬，鞋厚才能不扎脚”。我时刻奉行：在遵守规章制度上凡要求职工做到或不该做的，自己应率先坚持做到或不做。为此，在日常工作中，我始终严格要求自己，坚持“四个”带头，即带头勤奋学习，熟练掌握业务知识；带头遵章守纪，与职工一视同仁；带头廉洁奉公，严于律己，洁身自好；带头勇挑重担，完成各项工作任务。工作中从不计较个人得失，真正起到榜样作用，与班子成员精诚团结，互相配合，绝不搞一言堂，以务实的态度主动去解决问题，去承担责任和风险，始终战斗在队伍的前列。

同时，在平时组织的学习中，以先进为榜样，教育职工树立正确人生观、价值观，增强事业心和责任感。

一是经常开展职业道德教育，在客户中树立良好的形象，使职工从自身做起，从岗位做起，形成爱岗敬业，助人为乐的良好风气。

二是经常开展法制观念教育，让职工们学懂弄通《中国人民银行法》、《商业银行法》、《担保法》、《贷款通则》等相关法律，严格依法办事，依法保护信用社合法权益。

三是加强集体形象和团结互助的教育，使职工树立“社兴我荣，社衰我耻”的荣辱感，不仅在工作中，还在日常生活中保持良好的农金人的形象。

一年来，虽然我在工作中取得了点滴成绩，但我自知与上级领导的要求相差还远，与本职岗位工作还有不少差距。成绩只属于过去，不代表将来，在新的一年里，我决心借助农村

信用社改革的契机，在县联社的领导下，继续脚踏实地，苦干实干，协助社主任一道，把南社信用社的各项业务推向一个新的台阶，决不辜负领导对我的期望。

信用社个人述职报告篇六

____年5月，我到____信用社任副主任，分管存款工作，一年来，我在行领导和____主任的正确领导下，在全体员工作的大力支持下，认真贯彻执行党的路线、方针、政策和上级行的有关规定，不断加强政治和业务学习，深入实际，勤奋工作，克己奉公、较好地履行和完成了组织交给的各项工作任务。现就有关情况作述职报告如下：

一、加强学习，提高素质，思想理论素养不断得到提高。

勤勉的精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。一年以来，我在行动上自觉实践农村信用社为“三农”服务的宗旨，用满腔热情积极、认真、细致地完成好每一项任务，严格遵守各项金融法律、法规以及单位的各项规章制度，认真履行职责，充分发挥副主任的参谋和助手作用，恪尽职守、搞好配合、积极参与，认真做好组织、协调工作。

二、做好本职工作，加大资金筹措力度，增强资金实力。

我到____信用社任职副主任后，面对竞争加剧的存款市场，我牢固树立存款是“立社之本，发展之源”的经营理念，强化竞争意识，优化服务态度。一是解决思想认识问题，克服自满乐观情绪，正确树立“存款就是经营、就是发展、就是效益”的新型经营意识。我社以优质服务为主题，严格规范职工的服务行为。教育职工服务出形象，服务出信誉，服务出存款，服务出效益。二是加大宣传力度，树立良好形象。依靠创建信合企业文化的有效平台，发挥____依托新区和建设小城镇的优势，抓宣传，树形象，扩大____信用社的社会

知名度，____年以来，我在工作中，坚持储蓄宣传制度化、经常化的同时，积极做到“四个结合”，即集体组织与个人上门宣传相结合，临柜宣传与社外宣传相结合，重大节日宣传与日常宣传相结合，传统宣传与现代化宣传相结合，积极抢占宣传“空间”，努力扩大宣传市场覆盖面。通过挂横幅进行阵地宣传和柜台宣传，扩大了我社机构的辐射能力。

今年我社对上深分社进行了搬迁，对新机构进行了改造、装修。提高了硬件服务水平，展示信用社的文明形象。三是夯实基础，求真务实，稳步发展。坚持把任务落在实处，对存款分解到岗到人，内外勤互相协作，团结进取，压力变动力，工作互相竞争，一把主任带头承担业余揽储任务，实事求是反映存款经营成果，实打实地促进业务健康发展。截止到____年末，全社存款创历史最高水平，比上年净增____万元，余额达到____万元，年末职工人均拥有存款____万元，完成区行下达存款任务的%。四是增资扩股，壮大资金实力。在抓好存款的同时，我还把增资扩股作为增强资金实力和抵御风险能力的有效方法，通过明确办社宗旨，加大宣传力度，鼓励职工积极入股，引导农户入大股。年末股金余额达到万元，净增____元。

三、同心同德，通力合作，与其它班子成员搞好配合

由于刚刚接手新的工作岗位，与班子成员的磨合成为我做好存款工作的切入点，一年来，我在两位主任的帮助下，能够正视自己，摆正位置，自觉接受领导和职工的监督，充分发挥干部的表率作用。在市场经济条件下，做到自重、自醒、自警、自励，时刻保持和发扬员的先锋模范作用。我在日常工作中，认真贯彻民主集中制的原则，坚持讲学习、讲政治、讲民主，自觉同领导班子保持一致。在具体工作上，坚持遇事与其它班子成员协商、研究，诚恳征求有关人员意见，做到说实话、办实事、讲实效，齐心协力做好各项工作。

总之，____年我在上级行正确领导和关怀下，在其它两位主

任的密切配合下，在各位员工的大力支持下，做了一些工作，也取得了一定的成绩，但还存在一定的差距和不足，一是工作经验不足，努力不够。二是上进心不强，有小富即安思想，开拓意识差等等。

我决心在新的一年里，对下述存在的不足和差距，加以克服和解决为____的发展做出新的贡献。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)