

销售合同协议(大全7篇)

劳动合同是劳动者与用人单位之间约定劳动关系的书面协议，是保障劳动者权益、维护用人单位合法权益的重要法律文件。合同对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇合同。这里我整理了一些优秀的合同范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

销售合同协议篇一

甲方□xxx有限公司（以下简称甲方）

乙方：（销售员姓名）（以下简称乙方）

为了加大“撒可丰”复合肥的销售量，便于开发和巩固市场，本着平等、互利、诚信的原则，经甲、乙双方友好协商，达成以下协议：

一、乙方做为甲方的销售人员，其报酬和福利津贴等待遇依据本协议确定。甲方补助乙方差旅费每人每天100元，电话费每月150元。

二、本协议的期限为 年，自 年 月 日至 年 月 日。

三、甲方指定乙方的销售区域为_____。其它空白区域（即甲方在该地区未指定其他销售员），经甲方同意，乙方可以自行在该区域内销售。

四、销售产品范围：“强丽撒可丰”牌高、中、低浓度复合肥□bb肥系列、有机肥系列。

五、货款交付方式：货款两清。

六、乙方的基本义务：

- 1、在甲方指定的销售区域内进行销售，不得越界销售；
- 2、执行甲方制定的统一销售价格，不得随意变动；
- 4、甲方单位工作期间不得兼职；
- 5、接受甲方对销售行为的监督，如有违反行为，愿接受处罚；
- 6、遵循甲方的规章制度，按时上下班；

甲方有权对乙方进行考勤。乙方在外地出差，应用当地固定电话报告其出差地点。

乙方每年的出勤日应不少于200天。乙方每年出勤超过200天的，甲方给予1000元的出勤补助。

七、甲方的基本义务：

- 1、负责统一提供企业、产品的宣传资料、包装、样品等；
- 2、保证产品质量，如出现产品质量问题由甲方承担；
- 4、甲方可以安排乙方为甲方办理其它公事，公事费用由甲方承担。

八、乙方应保守在工作期间知悉的甲方的商业机密，包括：技术秘密、价格、销售渠道和客户资料等，不得泄露给第三人。

九、若出现客户退货换货，由此产生的费用由乙方和客户协商解决，甲方不予承担。

十、提成方式：

乙方的基本工资为每月_____元。乙方实际完成的销售数量少于基本任务量 吨的，提成按____元/吨计算；乙方实际完成的销售数量超过基本任务量以上的部分，按____元/吨计算。

十一、结算方式：

1、甲方每月按乙方当月完成的销售数量支付乙方____元/吨的提成；

2、每年年终，甲方依据乙方全年完成的销售数量按照本协议第十条约定的

提成方式进行结算；

3、甲方有权扣除乙方销售总提成金额的10%作为退货换货保证金。保证金于下一年度12月在乙方不存在违反本协议第八条、第九条规定的行为时自动支付给乙方。

十二、未尽事宜，双方可以协商订立补充协议。补充协议与本协议有同等法律效力。

十三、本协议一式三份，甲方执二份，乙方执一份。

甲方：咸阳撒可丰复合肥有限公司乙方：

法定代表人：（签字）

年 月 日 年 月 日

销售合同协议篇二

需方：_____（以下简称甲方）

供方：_____香精香料有限公司（以下简称乙

方)

根据《中华人民共和国合同法》及国家相关法律、法规之规定，供需双方本着精诚合作，公平公正，互惠互利的原则，经友好协商达成以下销售协议。

序号

型号

名称

数量

单价

金额

合计

现款现货。

送货上门。

甲方负责验收，香精样货比对、需方打板比对、国标gb/t22731-20xx均为有效检测需方收到香精后，必须对香精进行有效的检测验收，确认香精符合使用要求，并在送货单上签收、付款。如检测到香精质量未符合要求，经双方确认。需方有权利要求退货或者换货，需方不承担任何费用。

对于香精没有进行有效验收检测，就将香精投入到生产中的甲方厂家，我们对甲方所生产不良品及产生费用不作任何赔偿，对剩余香精不作退换货处理。

1、本合同自双方签字、盖章之日起生效。

2、本合同一式_____份，甲乙双方各执_____份。

3、因履行本合同发生争议，双方应协商解决，协商不成的，任何一方均可向合同签订地的人民法院起诉。

地址：

代表人：

联系电话：

签约地点：

签约时间：_____年_____月_____日

地址：

代表人：

联系电话：

签约地点：

签约时间：_____年_____月_____日

销售合同协议篇三

合同编号：

甲方：

负责人：

地址：

联系电话：

乙方：负责人：

地址：

联系电话：

根据《中华人民共和国合同法》有关规定，甲、乙双方经协商一致，做好酒品的销售，达成如下协议，在履行协议的过程中，甲、乙双方严格遵守，若有违约应按合同约定赔偿对方由此导致的经济损失。

1、本合同签署有效期自月月日。

2、合同到期后，另确定新的经销条件，乙方在同等条件下享有优先权。

1、甲方授权乙方经销甲方品牌系列酒品。

2、甲方授予乙方该系列产品的销售区域仅限于在大理市风尚主题音乐酒吧及其下属经营网络内。未经甲方书面许可，乙方不得跨区域销售产品。

1、品名：

2、乙方必须按甲方所规定的价格执行。

3、乙方严格执行合同约定产品销售价格体系，未经甲方书面许可不能低价抛售或变相低价销售。

4、甲方保留统一调整产品价格的权力，调价提前3日通知乙方。

1、乙方在本合同签订之日起，每月负责销售系列酒品不得低

于 件；一年共计不得低于件。

2、甲方负责指派人员和车辆将该酒品送到乙方的经营场所(具体每次送货数量以双方签署的送、收货单据为准)。

3、酒款结算方式为：（乙方 不得拖欠，否则视为违约）。

4、双方约定，结算价以甲方的开单价为准。

1、在本合同签订之日起，甲方先行向乙方一次性支付本合同约定销售定额的返利金共计人民币元整。

2、销售返利期限年日至月日。

3、乙方在本合同履行期内发生两次为按约定时间支付酒水款的，视为违约，甲方有权全额追回返利金。

1商营业执照、税务登记证、消防及卫生许可证等相关证照复印件交予甲方。

2合同的履约及返利金支付的担保(担保清单附后)。

1、履约期内乙方应建立起本酒品完整的销售实施方案，保证经销甲方的酒品在该经销区域内达到双方约定的销售定额完成约定的销售任务。

2、乙方做好销售服务并积极维护品牌形象，同时负责做好产品包装物的回收处理工作。

3、乙方不得经销与甲方产品名称、包装、风格相近的仿冒品或同类产品。否则，甲方视乙方违约。

1、甲方负责保证产品的质量，以确保乙方在销售区域内的消费者的合法权益。

- 2、乙方在销售甲方产品过程中所发生的广告媒体宣传、宣传品、促销品以及特定专场销售等推广活动等事宜，乙方应提出计划方案，经甲方审核同意后，乙方即可安排实施。
- 3、甲方协助乙方做好产品的售前、售中、售后服务。
- 4、甲方保证提供乙方所需的货源，负责做好市场的管理、指导工作。
- 5、及时兑现合同约定的政策支持。
- 6、甲方负责将产品运至乙方市场，运费由甲方承担。
- 7、乙方严格遵守国家工商、税务等有关政策、法令、法规进行商业活动，如有违反，属乙方个人行为，概与甲方无关，因此衍生的一切后果，由乙方负责。
- 8、在履约过程中，如出现乙方转向经营、转让、或者停业，必须提前15日通知甲方，并归还甲方返利金及结算甲方已送至乙方处未结清的酒款。

甲方货到乙方市场当日清点核实品种、规格、数量，由乙方法人代表或指定的收货人在货运回执单上签字并加盖公章后产品验收生效，运送的产品、宣传品、促销品等物品如出现短缺或破损，乙方应在货运回执单上注明。否则，出现的一切损失由乙方负责。

协议双方必须严格按照本合同约定履约，在履约过程当中如出现任何一方的违约行为发生，违约方除承担守约方的相关经济损失外，还需向守约方支付违约金人民币万元。

在合同履行期内，如发生水灾、火灾、地震等自然灾害的不可抗力事件，影响到本合同的正常履行，受不可抗力因素影响的一方应及时向对方通报，可暂时停止履约，待不可抗力

因素消除后继续履约。

1、本合同未尽事宜由双方协议补充。

2、出现争议双方协商解决，协商不成，由具有管辖权的人民法院裁决，并且所产生的相关诉讼费用、律师费用均由违约方承担。

3、本协议一式两份，甲乙双方各持一份，各文本具有同等法律效力。

甲方（签章）： 乙方（签章）：

负责人： 负责人：

年 月 日 年 月 日

销售合同协议篇四

甲方（买方）：

住所：

联系电话：

乙方（卖方）：

住所：

联系电话：

根据《中华人民共和国合同法》及有关法律、法规，甲、乙双方本着平等互利的原则友好协商，达成以下合同条款：

第一条、合同标的

1、产品品名：

2、规格型号：

3、数量：

4、单价：

第二条、包装标准

应当能达到防压坏、防潮的基本要求，或符合甲方提出的其他要求。

第三条、质量要求技术标准，按照确认的样布和品质样生产大货。

第四条、运输及交付

由乙方送至甲方指定地点交付。甲方每次要货应提前_____日电话或传真通知乙方供货数量及时间。

第五条、验收标准

国家外销一等品标准，布面平整光洁，无织疵，抽纱，杜绝出现稀密露现象。

第六条、质量异议期

甲方自收到货物后，_____天内对货物提出异议，逾期若无提出异议或进行施工使用，则视为产品合格。

第七条、付款方式

1、双方签订合同后_____日内支付乙方总货款的_____%作为预付款。

2、乙方供货量达到_____时，甲方支付到乙方累计货款_____%。

3、全部供货完成后乙方支付到总货款的_____%。剩余_____%作为质保金，_____年后支付。

第八条、本合同所有材料款项甲方均应以票据方式支付。汇票应付至乙方在合同中指定的账户_____。转帐支票中的收款人应注明为乙方。

第九条、乙方货到现场由甲方指定的负责人签收，如临时指定其他人员签收时应加盖公章。

第十条、任何一方违约，另一方有权解除合同，违约方应按合同约定总额的_____%承担违约责任。

第十一条、材料到货每拖延_____天，按合同总额的_____%向乙方支付违约金。

第十二条、本合同发生争议，应协商解决，协商不成，双方约定由工程所在地法院裁决。

第十三条、本合同自双方签章付款之日起生效。

第十四条、本合同一式_____份，甲方执_____份，乙方执_____份。

第十五条、本合同未尽事宜，双方应友好协商解决，协商不成，按《中华人民共和国合同法》相关规定办理。

甲方（签字）：

签订地点：

_____年_____月_____日

乙方（签字）：

签订地点：

_____年_____月_____日

销售合同协议篇五

——在销售合同中，作为供方，应注意对供货的基本信息进行准确、详细约定：

- 1) 名称(品名)、型号、品种等表述应完整规范，不要用简称。
- 2) 规格应明确相应的技术指标，如成分、含量、纯度、大小、长度、粗细。
- 3) 花色，如红、黄、白要表述清楚。
- 4) 供货的数量要清楚、准确；计量单位应当规范，一般采用公制计量。

——作为销售方，企业应根据自身情况及货物特性将质量标准与需方约定明确：

- 1) 如参照国家、行业相关标准等应在中明确约定标准的名称。
- 2) 如果是参照企业标准，应注意该企业标准应为己依法备案。
- 3) 凭样品买卖的，双方应对样品进行封存，并可以对样品的质量予以说明。
- 4) 双方对货物质量有特殊要求的，也应在合同中予以明确。

作为供方，应特别注意在销售合同中对需方货款支付时间、金额(应明确是否为含税价)进行明确约定。建议在合同中约

定要求需方支付一定金额预付款或定金(不能超过合同总金额的20%),供方才予以发货,或者在合同中约定供方收到需方支付的货款全款后发货。

为保障供方的合理利益,一般应在销售合同中对需方进行产品检验的时间进行限制规定,即在限定时间内如需方未提出质量问题,则视为检验合格。同时,在机械设备的销售中,同时建议约定需方在质量检验(验收)合格之前,不得使用产品,否则,视为验收合格,供方对此后的.质量问题不再承担责任。

1)延期付款责任:作为供方,应在合同中明确需方延期付款的违约责任,同时还应根据供货情况对需方货款的支付进程、期限等进行必要的控制,如发生需方货款迟延支付、差额支付等情况,应视情况追究其违约责任,减低风险。

2)违约金的数额不应过高亦不宜过低,过高可能会有被仲裁机构或法院变更的风险,过低则不利于约束买受人。

企业可以根据货物实际情况对产品包装要求、包装物回收、运输方式及费用承担、装卸货责任、商业秘密保守、诉讼管辖地等约定清楚,以降低合同履行风险,并尽可能保障作为销售方的合法、合理利益。

销售合同协议篇六

收购方(甲方):

种植方(乙方□□xx市 _____镇(乡) _____村____农户

为了进一步推进粮食产业化经营,加快“订单农业”的发展,保护种粮大户的利益,经双方协商_____年粮食生产收购事项,订立以下条款,共同遵守执行,确保合同履行。

一、品种和数量

品种：圆粒型早籼谷。

种植面积： 亩

交售数量： 公斤

二、收购价格

甲方对乙方签订的粮食收购订单价：每_____公斤最低价_____元，当市场价高于订单价时按市场价收购，低于订单价时按订单价收购。

三、收购质量

乙方交售的粮食必须符合中等质量标准：水份 %以内，杂质 %以内，出糙率 %以内，黄变粒不高于 %，无霉变，无生芽谷。

四、交售结算方式

乙方将粮食送到甲方指定的收购点，由甲方验收合格后，当场结清售粮款。

五、甲、乙双方职责、义务

- 1、甲方积极为乙方提供粮食市场信息。
- 2、甲方落实专人联系，做好产前、产中、产后服务工作。
- 3、乙方对甲方组织的粮食生产调查，应积极配合，及时提供有关数据。
- 4、乙方应按时完成交售任务。

六、违约责任

1、甲、乙双方必须按合同有关规定认真履行，如有一方违约应支付另一方合同价款的 %的违约金。

2、如因自然负害等不可抗力造成不能履行合同的，可部分或者全部免除责任，但法律另有规定的除外。

七、合同争议解决方式

合同在履行过程中发生的争议，由双方当事人协商解决，也可向当地工商行政管理部门申请调解；协商或调解不成的，按下列第_____种方式解决：

1、提交 仲裁委员会仲裁；

2、依法向人民法院起诉。

八、其他约定事项：

九、本合同一式三份，双方各执一份，工商行政管理部门备案一份。

十、本合同有效期为自签订之日起_____年 月 日止。

甲方：

法人代表：

乙方： 镇（乡） 村

户主：

签约日期： 年 月 日

销售合同协议篇七

地址：_____电话：_____

乙方(销方)：_____

地址：_____电话：_____

经双方协定一致，签订泥购销合同条款如下：

1. 乙方向甲方购买如下货物：

品名规格	材质	规格型号	数量(吨)	含税单价	金额(元)	生产厂家
------	----	------	-------	------	-------	------

螺纹钢

线材

具体数量以实发为准.

2. 质量标准：甲方保证所销售的货物符合现行国标，并附钢厂原始材质证书。

如经乙方验收有质量问题，乙方在合理期限内有权根据具体情况要求甲方降价，

换货，退货，一切损失由甲方承担.

3. 价格条款：本合同单价为甲方仓库含税交货价，运杂费由乙方承担.

4. 付款方式：期限：乙方预付合同货款10%，余款提货前付清. 款到提货，按实发

数量结算.

5. 交货地点，方式，期限：汉钢货场，交货期8月31日前交清.

6. 包装方式，损耗计算：按通用方式包装，按理论计重.

7. 违约责任：按《合同法》有关规定办理.

8. 合同争议的解决方式：由合同签约地法院裁决.

9. 合同有效期：本合同自签约日生效，有效期半年.

10. 甲，乙双方应诚信履约，未尽事宜，协商解决。

本合同一式二份，双方各执一份.

甲 方： 乙 方：

公司名称： 公司名称：

法定代表人： 法定代表人：

委托代理人： 委托代理人：