

最新年终考核总结个人(模板7篇)

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

年终考核总结个人篇一

本年度上半年我担任六（7）班数学教学兼班主任工作，下半年担任四（3）四（4）的数学教学。回顾这一年，我有着愧疚、遗憾但更多的是满足：

本人的政治思想、工作表现，始终与学校和上级主管部门的工作精神同步；按新的教育发展趋势，在各方面严格要求自己，努力地提高自己的政治素质，以便使自己更快地适应新的教育形势。自觉加强党员先进性教育的学习，勇于解剖自己，分析自己，正视自己，提高自身素质。

（一）常探索，爱“充电”，力于业务水平有提高。

虽然教师岗位对我已不陌生，但是，学无止境。在这一年中，作为个人，一方面，我积极参加学历提升的学习；一方面，我也积极参加学校组织的各项校本培训和教研学习，利用网络资源学习前沿教育理论及教学方法；平时多参与听课评课，多向同事请教。通过各种方式不断提升自己的教学能力。

（二）勤耕耘，多辅导，为获教学工作收成果。

在教学中，积极开拓教学思路，上好每一节课，把一些优秀的教学理论、科学的教学方法及先进的现代教学手段灵活运用用于课堂教学中，努力培养学生的合作交流、自主探究、勇于创新等的能力。另外，本人在重视教学工作的同时，也注

重教学经验的积累和教后反思。通过努力，学生在这一年中也获得了较好的成绩，如“镇级第二届光华杯绘画赛”分获一、二、三等奖的多人；“镇、校级数学比赛”中，两个班都有多人获得一、二、三等奖；期末质检里四（3）班总计获镇级排名前三。

在上半年的班主任工作方面，组织学生听取，感受周龙生导师的“心灵阳光加油站之感恩演讲会”，使学生的心灵得到净化，情操陶冶得以升华。利用班周队会、晨会及联合各科对学生举行爱祖国、爱人民、爱团体、爱劳动、爱学习等方面的思想教诲，使学生能养成良好的班风、学风。同时，利用校本课程和各种有机因素，加强了对学生的各类安全教育。通过努力作为班级团体也取得了“校级队形队列比赛三等奖”；“校级板报赛”中获“优秀设计奖”等等。

本人严格遵守学校的各项规章制度，不迟到、不早退。在工作中，尊敬领导、团结同事，能正确处理好与领导、同事之间的关系。平时，勤俭节约、任劳任怨、对人真诚、热爱学生、人际关系和谐融洽，处处以一名人民教师的要求来规范自己的言行，毫不松懈地培养自己的综合素质和能力。

作为一名中年教师，我始终爱着我的事业，但唯乏经验，以致所任班科成绩不够突出。在今后的工作中，仍需不断的学习和努力。譬如在个人方面多看一些教学杂志；在班级管理方面，如何优化奖惩机制；在教学方面，如何选取恰当方法以优化组合课堂教学，激发学生的学习兴趣等等。

鉴于以上情况，本人向上级部门申请年度考核的“称职”等次。

年终考核总结个人篇二

20__年这一年总的来说是有意义的、有价值的、有收获的。在工作上勤勤恳恳、任劳任怨，在作风上廉洁奉公、务真求

实。我们树立“为公司节约每一分钱”的观念，主动落实采供和年初制定的。坚持“同等质量比价格，同等价格比质量，限度为公司节约成本”的工作原则。现将主要工作情况总结如下：

一、组织实施“阳光采购策略“，透明的按采购制度程序办事，在采购前、采购中、采购后的各个环节中主动接受审计及其他部门监督。

我们进一步强调采购工作透明，在采购工作中做到公开、公平、公正。不论是大宗材料、设备还是小型材料的零星采购，都尽量多的邀请相关职能部门参与。即使在时间紧，任务重的时候，也始终坚持这个原则，邀请审计部相关人员一起询比价，采购前、采购中、采购后的各个环节中主动接受审计监督。即确保工作的透明，同时保证了工程进度。

1、完善制度，职责明确，按章办事。开公正透明，实现公开招标。采购部按项目部和施工单位上报的采购计划公开招标，邀标单位都在三家以上，有的多达十余家，并且邀标谈质论价全过程总工办、工程部、审计部、采购部都参与，增加采购透明度，真正做到降低成本、保护公司利益。

3、监督机制基本产生。做好价格和技术规格分离和职能定位工作，价格必须经采供部和审计部，技术必须经工程部和总工办，形成相互制衡的工作机制；防范、抑制腐败。建立材料价格信息库和材料价格监管机制，提高采购人员的自身素质和业务水平，保证货比三家，质优价廉的购买材料，减少工程成本，提高采购效率，提高企业利润。

二、围绕控制成本、采购性价比的产品等方面开展工作。

采供部继续围绕“控制成本、采购性价比的产品”的工作目标，要求采购人员在充分了解市场信息的基础上进行询比价，注重沟通技巧和谈判策略。同时调整了部份工作程序，增加

了采购复核环节，采取由采供部副经理在采购人员对材料、设备询比价的基础上进行复核，再由采供部经理进一步复核，实行了“采购部的两级价格复核机制”，然后再传送审计部复核。力求限度的控制成本，为公司节约每一分钱。采供人员也在每一项具体工作和每一个工作细节中得到锻炼。

三、进一步加强对供应商的管理协调。

采供部进一步加强了对供应商管理，本着对每一位来访的供应商负责的态度，制定了采购供应部供方信息表，对每一位来访的供应商进行分类登记，确保了每一个供应商资料不会流失。同时也利于采供对供应商信息的掌握，从而进一步扩大了市场信息空间。建立了合格供方名录，在进行邀标报价之前，对商家进行评价和分析，合格者才能进入合格供方名录、才具有报价资格。

四、加强对材料、设备价格信息的管理。

采供部进一步加强了对材料、设备信息的管理，每一次材料设备的计划、询比价都进行了复印留底，保持了信息资料的完整，同时输入计算机保存，建立采供部材料、设备信息库，以备随时查阅、对比。

五、提高部门工作人员的业务素质和责任感。

采供部特别注重除组织部门人员进行培训外，还注重在平时的每项具体工作和每个工作细节中不断的提高业务素质，同时反复强调采购人员的责任感，强调每个人对自己采购的材料设备负责到底，保证了对材料、设备有效的追踪。

在20__年的工作中，我们部门要虚心向其它部门学习工作和管理经验，参考好的工作方法，努力学习业务理论知识，不断提高自身的业务素质和管理水平。

年终考核总结个人篇三

岁月如梭，一学年的教育教学工作即将结束。在这一学年的教学工作中，我注重自己思想水平的提高，努力提高自己的教学工作能力。我在教育教学的各个方面取得了一定的成绩，但也有许多不足之处，现对一学年以来在教育教学工作中的各个方面作一个全面的总结。

在学校领导的安排下，我担任了七年级两个后进班英语科目的教育教学工作，在这个学年的教学工作中，我感慨万千，这其中有苦有乐，有辛酸也有喜悦。在这一学年里，我觉得我自己是过得紧张又忙碌，愉快又充实的。特从以下几个方面做出本学年的工作总结。

一、教育教学工作方面

教师是学生学习的促进者，学习能力的培养者，更是学生人生的引路人。教师的任务是教书育人，但不能只做一个“教书匠”，更要做个“教育者”，要充分了解每个学生各个时期的心理状态并进行及时适度的处理，让他们的综合素质得到全面发展。现在，我就把我在这一年中所做的工作与体会进行总结，力求在以后的教学工作中取得更大的成绩和进步。

1、课前准备：备好课。每一次备课都很认真，遇到没有把握讲好的课时立即提出，请教其它英语老师，综合考虑各种方案。多发表自己的见解让大家讨论，如有问题立即更正、改进。

2、多听课，学习有经验教师的教学方法，教学水平的提高在于努力学习、积累经验，不在于教学时间的长短。老教师具有丰富的教学经验，积累了许多教学技巧，多向他们学习，尽快提高自身的教学水平，听课的同时，认真做好记录，并进行评课。听完课后写听课心得，哪些地方是自己不具备的，哪些地方可以怎样讲可能有更好的效果等等。务求每听一节

课都要有的收获，必要时，还可与讲课教师进行讨论，以了解其讲课安排的依据。

3、钻研教材，认真备课。我认真钻研教材，把握住知识点，认真备好每一堂课。教材是教学的依据，同时也是学生学习的主要参考书，我在熟悉教材的基础上讲授本课程的内容，学生学习才会有依据，学生在课堂上跟不上老师时可以参考教材重新整理思路，跟上老师的思路，所以应该重视教材的钻研。在备课过程中，在不离开教材的原则下，可以参考其他教科书，对比它们的不同之处，寻求让学生更容易接受的教法，有了这些教法后，上课之前应与有经验的老师多交流讨论是否行得通。

4、组织好课堂教学，关注全体学生，注意信息反馈，调动学生的积极性。同时，激发学生的情感，使他们产生愉悦的心境，创造良好的课堂气氛，课堂语言生动明了，克服了以前重复的毛病。课堂提问面向全体学生，注意引发学生学英语的兴趣，课堂上说练结合，布置好课外作业，作业少而精，减轻学生的负担。

二、工作出勤方面

我热爱自己的事业，从不因为个人的私事耽误工作的时间。并积极运用有效的工作时间做好自己份内的工作。在教育工作中，我积极参加教研组的教研活动和学校组织的例会，积极参加工会活动、升降旗仪式。在我工作的这一学年中，没有缺席、迟到、早退和病事假的发生，严格遵守了学校的各项规章制度。

三、取得的成绩

在本学年的工作中，我取得了一定的成绩，从本学年的考试成绩来看，我所教班无论从平均分、及格率和优分率都在同年级中表现不错。

四、存在的不足

“金无足赤，人无完人”，在教学工作中难免有缺陷。例如：对学生还不够了解；教学方法还不够成熟等，而这些问题，只能在以后的教学工作中不断地解决。

年终考核总结个人篇四

x年，对于身处改革浪潮中心的银行员工来说有许多值得回味的东西，尤其是工作在客户经理岗位上的同志，感触就更大了。年初的竞聘上岗，用自我的话说“这是工作多年来，第一次这样正式的走上讲台，来争取一份工作”，而且，出乎预料差点落选。竞争让我一开始就感到了压力，也就是从那时候起，我在心里和自我较上了劲，必须要勤奋努力，不辱使命，他是这样想的，也是这样做的。

一年来，我在工作中紧跟支行领导班子的步伐，围绕支行工作重点，出色的完成了各项工作任务，用智慧和汗水，用行动和效果体现出了爱岗敬业，无私奉献的精神。

截至此刻，我完成新增存款任务2415万元，完成计划的241.5%，办理承兑汇票贴现3笔，金额460万元，完成中间业务收入1万元，完成个人揽储61万元，同时也较好的完成了基金销售、信用卡、贷记卡营销等工作，完成供电公司网上银行系统推行上线工作，协助分行完成电费实时代收代扣系统的研发和推广。

我在工作中始终树立客户第一思想，把客户的事情当成自我的事来办，急客户之所急，想客户之所想，在工作方法上，始终做到“三勤”，勤动腿、勤动手、勤动脑，以赢得客户对我行业务的支持。

我在工作中能够做一个有心人，他从某公司财务人员一句不太起眼的话语当中捕捉到了信息，及时反馈并跟踪，最终使

近2700万元资金年初到帐，实现了“开门红”，为全行的增存工作打下了良好的基础。

在服务客户的过程中，我用心细致，把兄弟情、朋友意注入工作中，使简单枯燥的服务工作变得丰富而多采，真正体现了客户第一的观念。当客户在过生日时收到他送来的鲜花，必须会在惊喜中留下感动；如果客户在烦恼时收到他发来的信息趣言，也必须会暂时把不快抛到脑后，而抱以一丝谢意；而当客户不幸躺在病床，更会看到他忙前忙后，楼上楼下奔跑的身影……虽说事情都很平常、也很简单，但向陈刚那样细致的人却不多。

我在银行从事信贷、存款工作十几个春秋，具备了较全面的独立工作潜力，随着银行改革的需要，我的工作潜力和综合素质得到了较大程度的提高，业务水平和专业技能也随着建行各阶段的改革得到了更新和进步。

为了不辱使命，完成上级下达的各项工作任务，我作为分管多个重点客户的客户经理，应对同业竞争不断加剧的困难局面，在支行领导和部门同事的帮忙下，大胆开拓思想，树立客户第一的思想，征对不一样客户，采取不一样的工作方式，努力为客户带给最优质的金融服务，用他自我对工作的理解就是“客户的需求就是我的工作”。

随着我国经济体制改革和金融体制的改革，客户选取银行的趋势已经构成，同业竞争日激烈，在业务开展上，我中有你，你中有我，在竞争中求生存，求发展，如何服务好重点客户对我行的业务发展起着举足轻重的作用。

我认为作为一个好的客户经理，时时刻刻地注重研究市场，注意市场动态，研究市场就是分析营销环境，在把握客观环境的前提下，研究客户，通过对客户的研究从而到达了解客户资金运作规律，力争将客户的下游资金跟踪到我行，实现资金从源头开始的“垄断控制”，实现资金的体内循环，巩

固我行资金实力。

今年在他分管的某客户中，资金流量较大，为使其资金做到体内循环，他从点滴做起，以优质的服务赢得该单位的信任，逐步摸清该单位的下游单位，通过多次上门联系，使得该单位下拨的基建款都在我行开立帐户。另外今年七月份在市政府要求国库集中收付预算单位账户和资金划转商业银行状况下，他积极的上门联系，成功留住某客户在我行的开户。

又如以开展有益健康的健身活动为线索，与客户开展乒乓球、羽毛球活动，既把与客户的交往推向深入，又打破了传统公关模式，在工作中收到了十分好的效果。今年9月份，在与一家房地产公司相关人员进行友好切磋球技的同时，获悉客户欲对其部分房产进行拍卖，他积极的工作，使其拍卖款500万元，成功转入我行。

我对待工作有强烈的事业心和职责感，任劳任怨、积极工作，从不挑三拣四，避重就轻，对待每一项工作都能尽心尽力，按时保质的完成。在日常工作中，他始终坚持对自己高标准、严要求、顾全大局、不计得失，为了完成各项工作任务，不惜牺牲业余时间，放下双休和假期，利用一切时光和机会为客户服务，与客户交朋友，做客户愿意交往的朋友，我通过不懈的努力，在20xx年的工作中，为自我交了一份满意的答卷。

年终考核总结个人篇五

我于xxxx年xx月有幸来到xx银行信用卡中心这个大家庭，回顾这些年的工作，我在公司领导及各位同事的支持与帮助下，严格要求自己，按照公司的要求，较好地完成了自己的本职工作。于xxxx年xx月份至xxxx年xx月份，很荣幸的转成征信复核岗位，经过三个月的试用期，工作模式上有了新的突破，工作方式有了较大的改变，现将近一年的工作做个总结。

xxxx年xx月份，我也和大家一样只是一名普通的征信员，工作的重点在于一些比较细节的具体审核，每天完成自己的工作就行了。由于下半年卡中心的发卡目标一下子变成xx万张信用卡，信审部门招了许多新同事，我在xx月份开始支援复核，帮忙高端室三个组的组长复核看件，刚开始看件还是有点不适应的，每个人的做件思维也不一样，每个组的规定也有可能有所不同，经过一段时间的摸索开始渐渐适应。

复核和自己做征信还是有很大不同的，做征信是要对自己审核的申请件负责，而作为复核需要对同事所做的申请件负责，责任心也更加大了。在看件的过程中还需要总结每个人经常会犯的错误，怎么提高他们的作业质量，让他们的回退率低，提升他们的kpi。

在xxxx年xx月份部门经历了重新分组，我又进入了一个完全崭新而又陌生的小组。组员都是重新分配的，有些是相对熟悉的老征信员，还有一些都是xxxx年新进的同事。首先需要把他们的名字都熟记，刚开始还会出现名字与脸无法相匹配的情况，经过一段时间的磨合与交流，终于记住了大家。

之后又需要再一次熟悉他们的做件方式和习惯，对于这个全新的小组来说，刚开始的一个月不知道他们的排名如何还有做件中会存在什么问题，该怎么去辅导他们，经过两个月的时间，对他们渐渐有了了解，对每个人的优缺点也有了一定的了解，知道他们哪些环节还比较薄落，之后可以有针对性的辅导。我们组相对于其他组来说会有一点比较特殊，那就是由于组长还在休产假，组内的各种事宜基本是由王俊伟来负责，我除了平时看件也会帮俊伟分担一点事务，这对自己的能力也是一种锻炼。

由于感到自己身上的担子很重，而自己的学识、能力和阅历与其任职都有一定的距离，所以总不敢掉以轻心，总在学习，向周围的领导学习，向同事学习，这样下来感觉自己还是有

了一定的进步。经过不断学习、不断积累，能够比较从容地处理日常工作中出现的各类问题，在组织管理能力、综合分析能力、协调办事能力和文字言语表达能力等方面，经过半年的'锻炼都有了很大的提高，保证了本岗位各项工作的正常运行，能够以正确的态度对待各项工作任务，热爱本职工作，认真努力贯彻到实际工作中去。积极提高自身各项业务素质，争取工作的主动性，具备较强的专业心，责任心，努力提高工作效率和工作质量。

本人能敬业爱岗、创造性地开展工作，取得了一些成绩，但也存在一些问题和不足，主要表现在：

第二，有些工作还不够过细，一些工作做的不是十分到位；

第三，自己的理论水平还不太适应公司工作的要求。

我想我应努力做到：

第一，加强学习，拓宽知识面，努力学习，

第二，本着实事求是的原则，严格要求自己真正做好合格的复核人员，

第三，注重本部门的工作作风建设，团结一致，勤奋工作，形成良好的部门工作氛围。遵守公司内部规章制度，维护公司利益，积极为公司创造更高价值，力争取得更大的工作成绩。

希望自己在今后的工作中积极提出自己的意见和建议，优化工作流程，加强信用管理，降低风险及损失，争取为公司创造更大的利益。

年终考核总结个人篇六

本年度，在领导的关心、指导和同事们的帮助、支持下，我严格要求自己，勤奋学习，积极进取，努力提高自己的理论和实践水平，较好的完成了各项工作任务，得到了各方面的好评。现将一年来的学习、工作情况简要总结如下：

1、思想上，严于律己，自觉加强党性锻炼。

一直以来，我始终坚持学习邓小平同志建设中国特色的社会主义理论，关心我国的民主政治进程，在工作生活中注意摄取相关的政治经济政策*，注重学习与工作有关的各经济法律法规，注重经济大环境走向。“新闻调查”、“经济半小时”等栏目都是摄取该类知识不错的途径。通过上述学习，使我坚定了中国民主政治的信念，使自身的政治经济理论素养得到了进一步的完善。

一年来，认真学习“三个代表”重要思想，深刻领会其科学内涵。始终坚持运用马克思列宁主义的立场、观点和方*，坚持正确的世界观、人生观、价值观，并用以指导自己的学习、工作和生活实践。热爱祖国、热爱党、热爱社会主义，坚定共产主义信念，与党组织保持高度一致。

工作中，认真贯彻执行党的路线、方针、政策，工作积极主动，勤奋努力，不畏艰难，尽职尽责，任劳任怨，在平凡的工作岗位上作出力所能及的贡献。通过认真系统地学习党的基本知识和各种理论著作，进一步夯实了理论基础，提高了党性认识和思想道德素质。

2、业务上，认真学习业务知识，通过理论学习和日常工作积累使我对工作有了较为深刻的认识。

工作日变日新，时时需要学习，处处存在挑战。不懂就学，是一切进步取得的前提和基础。在这段时间里我认真学习了

业务工作的相关资料，再加上日常工作积累使我对本职工作有了一定的认识，也意识到了做好本职工作的巨大作用。

一年来，在指导老师的带领下，多看、多问、多想，主动向领导、向群众请教问题，机关学习会、各种工作会议都是我学习的好机会。此外，认真参加各类培训，一年来参加了公务员初任培训、禁毒尿检培训、电子政务培训，均以优异的成绩通过考核，熟练掌握了业务技能。业务知识的学习使我在工作上迅速成长起来。

3、工作上，勤奋努力，认真完成工作任务。

一年来，我始终坚持严格要求自己，勤奋努力，时刻牢记全心全意为人民服务的宗旨，努力作好本职工作。我的工作主要有两大块，一是党政办工作，一是综治办工作。

(一)党政办工作。

办公室工作是完全服务性质的工作，既要对外服务，也对内服务，工作中要做到“三勤”即嘴勤、手勤、脚勤：

在接待群众来访办事时，都能主动询问是否有需要办理的事，遇到办不了的证明材料时能耐心向其解释清楚，或帮其联系驻村干部、经办人，帮其查看档案资料等，使群众能尽快办好手续，树立好政府窗口的形象；在收文发文时，总是用最短的时间把文件送达到各办公室，并及时把领导批阅文件收回归档或传阅到其他办公室，从来没有遗漏掉一份文件。

年终考核总结个人篇七

这一年来，我校各项工作的开展继续以课改为中心，以德育教育为重点，以提高教学质量为中心；以实施素质教育为目标，积极推进基础教育课程改革，认真开创“课程超市”，借鉴先进的办学经验，不断提升教育的内涵水平；以培养学生的创

新精神和实践能力为重点，促进学生素质的全面发展。

超前理念，实现学校的跨越

学校领导加强教师理论学习和政治思想工作，以造就文明之师为己任。为此，我校先后开展了“三大教育活动”、“民主评议行风、校风”、“廉政文化进校园”等活动，促使全体教职工形成了“依法执教、爱岗敬业、热爱学生、严谨治学、团结协作、乐于奉献”的文明作风，确立了“让学生喜欢，让家长放心，让社会满意”的服务意识，全体教职工团结协作、热心爱教、开拓进取、乐于奉献。

立足改革，走在课改的前列。

一年来，我们在课改实践中，努力探索“xx”新思路，弘扬“管理就是欣赏，教育就是欣赏，工作就是享受，学习就是享受”的办学理念，扎扎实实走了一条“科研兴校”之路。学校以“和谐教育”为主导的、富含学校个性特色和科研含量的办学思路和办学经验正逐步形成。

(一) 强化教学常规——抓基础

本学年老师们的教学常规工作是近几年来做得最好的。在每学期末的“教学五认真”常规检查中，凡是参与教学检查的老师都深深地被老师们认真的教学态度，大胆求索的精神所折服，我校老师们人人都在打造自己的教学风格和工作特色。年终考核个人工作总结、加大课改力度。

为了进一步深化课程改革，全面推进素质教育，不断增强课程的综合性、实践性，使我校的校本课程具有更大的实效型、灵活性，我校按照上级有关精神出台了一项新举措：在确保不随意增减课时和国家课程开齐、上足、教好的前提下开设“课程超市”，力求使学校不仅成为学生们的学园，而且成为学生们健康成长的乐园。它的推进与我们近年来的课改

是一脉相承，使我校校本课程开发工作的层次提升。

开展教研活动。

本学年，我校教师在各类展示课、汇报课以及“送教下乡”课的活动中，给全市小学教师带来了很多有益的启示，起到了很好的示范带头作用。如：2019年度“镇江市级骨干教师”展示课于xx月xx日拉开帷幕，全市xx位镇江市级小学语文学科带头人、骨干教师参加了这次展示活动。我校黄雪梅、顾健等老师执教的课也是充斥着无尽的美感，在三尺讲坛上演绎着各自的精彩，展示了自己独特的教学风格，同时，也展示了目前实验小学语文课堂教学研究的特色：以课堂为立足点，挖掘语文外在的美丽，传递语文内在的细腻。另外我校扬中市级骨干教师精心准备“送教下乡”展示课，他们上的每一节课都有特色，堪称典范，我校名镇江市学科带头人、名镇江市骨干教师和xx名扬中市骨干教师展示活动中均获一等奖。石群老师参加镇江市优质课评比，执教《司马迁发愤写〈史记〉》荣获一等奖，这节课还在“扬中市八大学科展示”活动中好评如潮。李培莲执教的《给予是快乐的》在全国中小学幼儿园教师优质课大赛中获得一等奖。陈斌老师在镇江市实附小新秀杯科学课赛课中获得第二名；杨梅老师制作的小学语文教学课件《山寨》，在全国基础教育课程标准实验教材教学课件评奖活动中，获得一等奖；郭玉坤老师制作的课件参加由教育部教育管理信息中心组织的第六届全国多媒体大赛，获得了三等奖的好成绩。20xx年市“新秀杯”课堂教学大比武活动中，该校青年教师刘芳、张丹分别获得了语文学科、英语学科新秀杯一等奖第一名和数学学科二等奖的优异成绩。

(二) 优化教师队伍——抓根本

随着教科研工作的深入，学校老师愈发认识到新课程对我们是前所未有的挑战，它要求教师必须要作出全方位的蜕变，才能真正引导学生张扬个性，培养学生全新而开阔的思维方

式和实践能力。认识的提高使得我校教师自我生存与发展的危机意识切实得以提升。于是，广大教师充分利用业余时间，人人建立了学习笔记本(读书摘记本)，平均笔记字数超6000字另外，建立了论文、案例撰写与交流制度，继续推行了外出学习心得上交、心得汇报交流制度我们进一步夯实业务学习，并结合自身的教育教学工作，善于思考研究，并笔耕不辍。孙佑美校长以及匡艳、何菊芳、葛小艳、王咏等老师撰写的《让阅读成为我们的学习时尚》、《依托人文情怀，打造精品学校》、《走进精彩xx□浅谈名校创建策略》等论文分别发表在《中外教坛》、《教育家》、《教育学刊》等国家级和省市级期刊上。该校一年来在省市级各类论文评比中荣获一二等奖的共有xx余篇。

师德的核心是“爱生、敬业”。为进一步加强教师队伍建设，大力提升教育竞争力，率先实现教育现代化，我校组织广大教师利用暑假时间，结合社会主义荣辱观教育，在深化以“爱教育、爱学生、爱自己”为重点的师德师风集中教育活动的基础上，围绕教师专业化发展，进行“教育思想大讨论、专业知识大学习、专业技能大练兵”的“三大”教育理论学习。为切实推进“三大”活动，我校成立了由本人为组长，包荣生、于太法、黄雪梅为副组长的“三大”

活动领导小组的组织领导机构，负责协调全校的“三大”活动，全力以赴，认真组织开展相关活动。

为了把“三大”教育活动搞好，我校开展了一系列教育活动：

系列一：“新教育、新理念”——教师演讲；系列二：“我心中的教育”——教师大讨论；系列三：“展风采、扬师风”教师才艺大比拼；系列四：忠诚教育——教师庄严宣誓。我校在实施“三大”教育活动的过程中，以科学发展观指导，以实施素质教育为宗旨，以推进课程改革为载体，以端正教育思想、丰富专业知识、提高专业技能为重点，引导广大教师不断挑战现实，追求卓越，为促进扬中教育“率先当强”，率

先实现教育现代化作出贡献。

(三)深化教育科研——抓关键

课题研究是根本

题的研究推动了该校教科研工作的发发展。月xx日，《苏教版(国标本)小学数学教材使用与数学课堂交流能力培养的实验研究》成功地举行了开题活动，省特级教师陈今晨、詹明道两位专家就该课题的研究价值及相关的研究措施进行了相关的论证，此课题已经成为了省级重点课题；另外，我校上报的课题《小学生课内外阅读指导与评价的研究》《小学生数感培养的研究》已经成为了镇江市立项课题。

科研创新是发展

满眼绿，超市创新千树花”的交流发言，阐述了我校通过xx00多个课程超市和丰富多彩的晨会、班队主题活动，以及形式多样的午间活动来深化课程改革的举措。