

青春创业心得体会800字(精选9篇)

我们在一些事情上受到启发后，应该马上记录下来，写一篇心得体会，这样我们可以养成良好的总结方法。那么你知道心得体会如何写吗？下面是小编帮大家整理的心得体会范文大全，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

青春创业心得体会800字篇一

“青春创业”是当前广受年轻人喜爱的一种生活方式。随着互联网的发展和全球化的加速，创业者们越来越多地靠自己的智慧和实力掌握了创业机会和创新力。青春创业不仅是一种创造财富的方式，更是保持创新意识和进步动力的重要体现，本文将从自己的经历出发，分享关于“创业中的青春之路心得体会”。

第二段：真正的创业

伴随着创业热潮，很多人走上了创业之路。然而真正的创业并不是想象中的那么简单，也不是靠几个奇思妙想就可以成功的。真正的创业需要付出巨大的努力去探索和尝试，需要应对各种挑战和不确定性，需要在不断探索中不断打磨和完善产品、服务和商业模式。我的创业经历不光是为操作七年成功石窟完成创业之梦，更是由远及近、由浅入深地理解了什么是真正的创业之路。

第三段：坚守初心

成功没有捷径，对于创业者来说，尤其如此。在创业的道路上，失去方向和动力是常有的事情，不断坚守初心，对于创业之路来说至关重要。我的初心是“用我的价值，成就更多人”。在操作创业初期遇到一系列困难和挑战时，通过认真反思，重新找到自己的内在动力和信仰。以此为支持，继续

坚持沉淀和努力。

第四段：与时俱进

创业之路上，与时俱进尤为重要。创业者需要认真关注市场和时代的变化，及时调整自己的思路和策略。我的团队经常参加行业大会等活动，也会定期进行市场和用户调研，不断探索新的方向和可能性。同时在达成市场所需要解决的问题之后，需要及时补充新的方向和新的需求，使自己的事业拥有更广的发展空间。

第五段：结语

创业是一段充满挑战和不确定性的旅程，它需要我们持续不断的努力，逐步摸索出一条属于自己的路线。在创业之路上我们会遇到各种各样的困难，但只要我们始终坚守初心，与时俱进，并善于总结，冷静思考，相信我们总有一天会成功的。希望我的创业经历，能够帮助更多追梦的年轻人，让我们继续前行！

青春创业心得体会800字篇二

进入村官的行列已经是第四年了，总是满怀着一一种激情，激励自己更好地完成使命，实现自身的价值。

很幸运能够参加这次培训，收益颇丰。近日，我每天都在琢磨自己的创业计划，只是无奈于知识的欠缺、经验的不足，急需他人的指导与帮助，此次培训犹如雪中送炭。五天的培训时间虽然显得短暂，但也正是这份短暂，才值得我去拼尽全力，抓紧每一分钟，吸取更多的知识，完善自己，更多的是把握自己。培训活动邀请了一些领导、专家就太原市农业发展形势和农业新技术推广等问题进行了讲座，就创业资金、创业案例、创业计划书制定等知识进行了具体培训，并集体参观了创业基地。通过培训学习，有了一些深刻的体会：

扎根基层是自己的选择，曾经的迷茫也早已在三年的锻炼中消失，付出了许多，也学到了许多。要做好社区的工作也不是很容易，日常工作已经轻车熟路，许多事情也会参与其中，尽自己的力量做到最好。总之，既然选择了，就要做好。唯一的缺憾，就是没能创出自己的事业。要想开创自己的事业，还需要积累更多的知识和经验，不断地提升自己的能力，根据实际情况，以实现社区共同利益为目标，选择自己的创业方向。

其实心里早有创业的念头，也有了满脑子的计划，平日里，一直在告诉自己赶紧做吧，然而总是明日复明日，始终没有迈出一步，导致了直到今天，心里所想的还是计划和梦想。培训的几天里，培训老师的话一直在耳畔萦绕，我也不断的审视和反省自己，告诫自己，不能再拖延和犹豫，今日事今日毕，不能再等到明日，有想法就要勇敢地付诸实践。培训的日子里，在老师的指导和自己的努力下，终于圆满地完成了自己的创业计划书，并对自己的创业项目有了全新和完整的认识，在不久的日子里，我将在自己梦想的道路上迈出第一步，让满脑子的想法一步步转变为现实。

一直以来，村官到期后的出路是我们所面临的难题，在周围朋友和同事的怂恿下，总是把公务员作为自己的目标，希望有一天可以堂堂正正地走入为人民服务的行列，得到一份稳定的工作。但是，自己也并不认为那是唯一属于和适合自己的道路。适合自己的行业还有很多，实现自己价值的途径更是多多。在社区里，也深切的感受到了居民们的朴实，真心想有一天，自己能够带他们走上一条富裕的路。尤其经历了村改居的过程，他们没有了土地，更需要一条生存的道路。不论是我还是居民或者说曾经的村民们，我们要相信，条条大路通罗马，只要不断地发掘和创新，我们一定会在复杂的社会变迁中找到属于自己的生存方式和幸福方式。

随着社区工作的不断推进，转型创新发展刻不容缓。村改居工作的进一步发展，群众已经不能再以地为生，根据社区实

际情况，以服务业为主的第三产业将成为社区的主导产业。所以，我要充分利用社区的现有资源，减少成本，在转型中创新，利用创新促进转型，走出一条转型发展和创新发展相结合的新路子，帮助带领社区群众找到新的致富路，实现自己应有的价值。

对于人来说，失败不可怕，可怕的是无所事事和意志的消沉。有许多人因为习惯而变得平淡，渐渐又把平淡当做了一种习惯。然而，虽然我们已工作多年，我们的年龄在不断地增长，尽管我们压力很大，任务很重，但是，告诉自己，我们还年轻，我们有激情，我们有梦想，我们不能再放弃，不能再让梦想在平淡的习惯中破灭。要怀着激情，向着梦想的方向，永远前进。

在短短的五天里，老师们的认真讲解和分析给我的创业道路提供了许多的帮助，我们这些村官也相处地非常融洽，并把各自的想法和计划拿出来进行了讨论和交流，还向已经有自己事业的朋友进行了请教，分享了他们的经验。通过培训，我在思想上有了进一步的提升，更坚定了自己创业的信念。我相信，在不久的将来，在市委组织部的鼓励和支持下，在各级领导的关怀和帮助下，在自己的不懈努力下，我将勇敢地走出圆梦的第一步，把自己的事业慢慢发展起来。我一定会将这份创业的激情坚持到底，在缤纷的人生舞台上尽情展示自己的精彩！

青春创业心得体会800字篇三

创青春创业是当下年轻人关注的热门话题之一。创业虽然充满了风险和挑战，但是也给年轻人提供了一个实现自我价值、追求梦想的机会。在创青春创业的过程中，我积累了一些宝贵的心得体会。

第二段：明确目标和理念

创业首先要明确自己的目标和理念。确定一个清晰明确的目标，有助于我们在创业道路上始终朝着正确的方向前进。而理念则是我们创业的核心价值和信念，它体现了我们对社会、对自己的追求和期望。在面对困难和挑战时，目标和理念可以给我们带来强大的动力和勇气，让我们坚持下去。

第三段：勇于冒险和创新

创业不仅仅是为了追逐利益，更是追求创新和突破。在创业过程中，我们要勇于冒险，敢于尝试新的想法和方法。只有不断创新，才能在激烈的市场竞争中脱颖而出。同时，我们还要心存一份谦虚和一份勤奋，持续学习和提升自己的能力，不断适应市场的变化和需求的变化。只有不断突破现有的限制，才能有更大的发展空间。

第四段：注重团队和合作

创业不是一个人的事情，而是需要一个团队的共同努力。一个优秀的团队可以凝聚共同的力量，充分发挥团队成员的优势，实现集体智慧的最大化。因此，在创业过程中，我们要注重团队的建设和合作。要善于倾听他人的意见和建议，尊重团队成员的意愿和需求，形成相互支持、相互信任的良好团队氛围。只有团结一心，才能共同应对挑战，取得成功。

第五段：坚持和付出

创业道路上永远不会一帆风顺，我们会遇到各种困难和障碍。但是，只要我们坚持不懈，付出努力，就能克服困难，迈向成功。创业需要耐心和毅力，需要长期的努力和追求。只有坚持不懈，不轻言放弃，才能最终实现我们的创业梦想。

第六段：结语

创青春创业是一条曲折、充满挑战的路，但也是充满机遇和

成就的路。在创青春创业的过程中，我们可以明确目标和理念，勇于冒险和创新，注重团队和合作，坚持和付出。只有这样，才能在激烈的市场竞争中脱颖而出，实现自己的创业梦想。让我们抓住年轻的时光，敢于追求梦想，勇往直前！

青春创业心得体会800字篇四

作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西；我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望；我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的，赵廷忱《民富论》告诉我们，创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创业的方向，方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力。就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

通常白手起家的创业者在选择产品或项目时，一般要考虑以下三点：一是该产品或项目要顺应社会发展的潮流；二是该产品或项目要与众不同；三是在推广该产品或项目时，不需要或只需要很少的市场启动资金。这就要求创业者要有一定的预见能力，能够把握好市场未来的发展和趋势，从而找到并占领某一市场缝隙。否则，你根本无法与其他企业或产品在竞争中抗衡。

良好的信誉和人品：白手起家的创业者，只有靠自己人格的

魅力，才能吸引一批与你志同道合、愿意跟随你的人，因为你出不起高工资去招募到合适人才。同时白手起家的创业者，由于经营规模较小，所以商业信誉度在人们看来不会很高，这时就要用创业者个人的信誉和人品来担保，只有这样，别人才愿意并敢于与你合作。人们首先相信你这个人，从而也相信你的事业和产品。吃苦耐劳精神：白手起家的创业者要面对残酷的市场竞争。与财大气粗的竞争对手相比。白手起家者找不出什么竞争优势，只能靠自己的吃苦耐劳精神，付出比竞争对手更多的努力和辛劳。

多做一些工作，多奉献一些爱心，去感动你的客户，这才是最有力的竞争。白手起家的创业者一般都要事必躬亲、亲力亲为，所以你在创业之前就要作好充分的心理准备。

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上。很多的大学生创业后就整天只懂跑商家，荒废了学业，这是十分不可取的。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻：火焰与海水。火焰象征着热情、激情和希望；海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。没有火焰般激情的创业是不可想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。

市场经济不同情弱者，也不会给任何人实习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮？当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。大学生创业其中不乏成功者，但肯定经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己，提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升

的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。

打工人生与创业人生一定是不一样的。时间长了，打工者的性格与创业者的性格会有越来越大的差别。打工时间长的朋友时不时觉得更加患得患失，害怕外面陌生的世界，害怕失业的危险，心灵变得越来越敏感和脆弱。心态不仅逐渐的疲惫和懒惰，整个人也没有了锐气和精神，只好安慰自己知足长乐，淡漠名利。但是生活变得越来越平庸。

大学学习好是为了找到一个好工作，可是社会现实是学习好的人群职业生涯收入并不高。其实表面看创业面临的现实风险比打工高很多，可是从长久看，打工带来的风险更高。创业的风险是失去近几年的预期打工收入，甚至破产后还得赔进去自己借的一部份钱，但是毕竟年轻，能够屡败屡战，从失败中汲取养分和经验，经商水平与能力一次比一次高，逐渐融入经商人士的群体后，眼界和经验日积月累，总有一个量变到质变的突破，只要真正的跨入了生意门，将来的事业基本上一片坦途。钱也越赚越多，财富积累越来越多，自身的价值也能得到最大的体现。相反，打工生涯持续下来，近几年确实平安无事，可是你其实在不断的贬值和缩水，而不是越来越强健。

打工的时间越长，你会越来越心虚，越来越胆怯，10几年后，稍有不慎，就可能被炒掉鱿鱼，失业下岗，你看看那个风险大呢？理念决定了你如何选择，选择决定了你踏上哪一条路，走上哪一条路决定了你将来的人生过程和结果。

一个大学生单位工作几年后，不但赚不到创业所需要的钱，更是无法学到创业的经验与技能。打工生涯学到的东西对创业基本上是没有用的，因为两者的角度不同，思考方式不同，得到的经验体会也不同，只能这么说，打工几年后你唯一获得提高的是打工的技术技能，而创业最不需要的就是技术技能了。

留在仅有一个美妙想法与概念上，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

创事业的熬头天起，天天要面临的是坚苦和失败，而不是成功。我最坚苦的时候还缺席，但有一天一定会到。坚苦是不能躲避的，不能让别人替自己去抗的。任何坚苦都必须自己去面临。创事业就是面临坚苦。

希望越大失望就越大..所以我总是想明天肯定会很倒霉.那么明天打击来了，我就不会害怕。除了幢幢打击我还能如何？来吧我能抗过住。所以每一次重大的挫折，我都告诉自己，度过这个挫折以后，我的功力就会增加一番。

我相信只要永不放弃，我们还是有机会的。最后，我们还是坚决相信一点儿，这世界上只要有梦想，不管是这样，还是那样子，今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但绝对对于大部分是死在明天晚上，看不到后天的太阳.所以不要放弃今天。

青春创业心得体会800字篇五

现如今，社会发展日新月异，经济竞争日益激烈，创新创业成为了当代青年的关键词。创新带来的是想象力的释放，创业则是实践能力的锻炼。在这个信息化时代，只有不断跟上创新潮流，勇于创业，才能迎接挑战，领先他人。

第二段：青春创新——独特性的力量

在创新创业过程中，青春给予我们独特的优势。首先，青年人通常具有较高的敏感度和好奇心，对新事物和新技术更加

敏感，更容易从中找到商机。其次，青年人的精力充沛，对于工作节奏的快慢，适应能力更强，更容易适应多变的创新环境。最后，青年人敢于冒险，敢于尝试，更容易接受失败，能够从失败中吸取教训，不断成长。

第三段：创新创业的困难与挑战

创新创业并非一帆风顺，其中充满诸多困难与挑战。首先，创新创业需要面对未知的风险，可能会面临资金不足、市场竞争激烈等问题。其次，创业过程中需要面对种种困扰，包括人员招募、市场营销、产品研发等。最后，创新创业需要付出大量的时间和精力，要时刻保持激情和能量，坚持不懈地推动项目的发展。

第四段：创新创业的实践体验

我曾经亲身经历了一次创新创业的实践，积累了一些有益的体验。首先，要树立正确的认知，明白创业不是单纯的赚钱，而是为了实现个人价值和社会价值；其次，要不断学习和提升自己的能力，在创新创业过程中，只有不断充实自己的知识和技能，才能更好的应对变化；最后，要勇于与他人合作，团队的力量是无可替代的，与优秀的合作伙伴共同协作，可以更好地实现创业目标。

第五段：创新创业的未来展望

创新创业不仅是当下的趋势，也是未来的方向。在这个快速发展的时代，只有保持创新创业的热情，在市场竞争中脱颖而出，才能引领潮流，迎接未来的挑战。希望更多的青年能够敢于创新，勇于创业，用他们的智慧和勇气创造美好的未来。

总结：

创新创业绽青春，青春创新开新篇。创新创业是时代的需要，也是我们青年人的责任。在创新创业的道路上，我们要勇于面对困难和挑战，保持激情和能量，不断学习和提高自己的能力。只有不断追求创新，勇往直前，才能获得成功，在未来的道路上创造更加美好的明天。

青春创业心得体会800字篇六

尊敬的各位来宾晚上好。

我是室内1101班杨磊。

我想大家都认识马云吧，但我和马云不一样的是，我是一个才华与长相成正比的人，我们拥有相同的才华，我们要把握与创造机会，而不是等待机会。

首先我想声明的是我不是企业老总，也不是一个创业成功人士。最重要的其实是我还没赚取过人生的第一桶金。所以我今天所谈到得只属于自己个人观点。

在人生前程谋略上有这样一句话，给人金钱是下策，给人能力是中策，给人观念是上策，对于这场演讲，我能告诉大家就是一个观念，一种新的思维方式。

如果在这个舞台上我只有三分钟让来我谈就业和创业，我想我至少两分半谈的是创业。

对于就业，.每个人都有退休的一天，但并不是每个人都能拥有退休后的保障。所以我希望那些怀有报复的同学们一定要清楚自己想要一个什么样的人生。我们国家正处于一个高速发展的阶段，对于基础建设的需求是巨大的，所以在未来10年之类，建艺系的学生还是不愁就业的。

我记得罗斯福总统说过：当时间的主人，命运的主宰，灵魂

的舵手。而创业就解释了这个定义。这很简单、其实就像许多人喜欢做自己喜欢的事情一样，因为太爱这件事去做，而不是因为别人一句话，头脑一热就去做了。所以创业就是自己更多把握自己的人生，常常告诉自己“i can do it”

我一直觉得我们“人生的最后”存在着是两种可能。做与不做,,,

一种是多年以后，当你回忆起某一段时光的时候，你任然激情澎湃，对自己的成功，魄力与勇气予以肯定。

而另外一种就是后悔自己当年犹豫不决，错失了许多机会，后悔没做。对于一个创业者而言，失败可能意味着你即将成功，而成功意味着你将面临更大的挑战。

穷人缺什么：表面缺资金，本质缺野心，脑子缺观念，机会缺了解，骨子缺勇气，改变缺行动，事业缺毅力。

每个人在创业还没上路的时候问自己三个问题，第一，我有没有资金；第二，我有没有经验；第三，我有没有团队。对，这就是创业者面对的三个迫切于现实环境的重要问题。

可是他们都没有站在自己的位置，看看自己是否已经拥有了些什么。或者说他们已经不知道自己是否拥有解决这些问题的能力了。

所以我觉得想要创业的同学可以好好打量自己这方面的能力了。资金是创业者面对的首要问题，就业肯定会为你带来稳定的收入，那样的话确实不用像创业者担心中午的盒饭的质量,,,可是你无法保证在你筹集好资金以后，自己的环境不会改变。

然后等到身心力竭的时候再高歌一曲“大不了从头再来”。所以你如果只想到自己慢慢攒的钱来创业，那么你挣再久也

没几个钱。多等几年我觉得你所存的钱最好是多给父母买点医疗保障，毕竟供养父母是每一个中华儿女的传统品质。

所以你可以试试用别人的钱来创业，我的意思是融资，一个人的力量是渺小的，但十个，一百个，那你将拥有你无法想象的力量了。

你可以用你的美妙的想法，创意的点子去吸引别人的钱。但是这意味着你的想法有足够的吸引力。

然后对于创业者的经验。包括你的决策能力，选择能力，执行能力。以及处理问题的方式方法。

说到这里我想起李开复先生说的一句话，“世界上最聪明的人是借用别人撞的头破血流的经验作为自己的经验，而世界上最愚蠢的人是非要用自己撞得头破血流的经验才叫经验。

创业就是要“敢为天下人先”。

等一件事被所有人认为是机会的时候，其实已经不是机会了，要学会借用别人的经验，摸索着前进，在黑暗中探索出属于自己的一片光明。

提前知道你所面对的一切，得到解决问题的方法，那样当你遇相同困难的时候，你可以比别人更快，更正确的将问题给解决了。你只要记住，要是在一个行业里取得拼搏肯定比你在一个单位拼搏学到与得到的更多，因为你面对问题的性质具有本质的区别。

最后是团队

其实也是最重要的，你团队的理解很重要。

团队不是那些最优秀的人集中在一起，而是最合适的人凑在

一起。所以你要时刻去寻找自己生活中与你有共同语言，共同目标的人。包括你的亲人，同学，朋友，也许他们很多方面不是那么优秀，但将在你的团队中担任一个不可或缺的角色。

所以说我们其实已经拥有了许多条件，为什么不试一试？

每一个人，一定要趁自己内心激情满满，大脑具有非常活跃的创新思维的时候漂亮的干一把，把你大脑中的那个创意的点子彰显出其众不同，你就可以创业了，然后把握住自己的团队，也许他们很稚嫩，但是他比你一个人的力量强的多。所以要是你真的准备好了，那就策马扬帆，适时起航。

也许你生活中你现在什么也没有，但是某一天，当你发现自己的思想已经真正的充实了的时候，那你就可以跳出将你紧紧包围的一切，匍匐前进，走出创业这一步。将自己的梦想越过现实的顾忌，成就自己的事业，相信自己你能行。

最后谢谢大家，我是室内1101班杨磊。

青春创业心得体会800字篇七

青春是一个充满朝气和活力的时期，也是创业的最佳时机。许多年轻人都想要通过创业来实现自己的梦想和价值，但是创业之路充满了曲折和挑战。在这篇文章中，我将分享我在青春创业过程中的一些心得和体会，希望能对其他年轻人有所启发。

第二段：理清思路

创业与投资有关，第一步是要确定你的理财目标和风险承受能力，要对自己的财务状况有清晰的把握。其次，创业需要很好地理清思路。想要创业就必须要有创意，还需要将这个创意具体化，确定一个好的商业模式，制定详细的计划，以

及实施具体的落地方案。同时，要做好相应的市场调研和竞争对手分析，找到与自己产品或服务的差异化，才能更好地在市场中脱颖而出。

第三段：自我提升

作为一名创业者，自我提升也是非常重要的。要善于学习新知识和技能，紧跟市场和潮流的发展。在这个过程中，不仅需要学习创业相关的知识，还要增强团队协作能力，提高沟通和管理能力。创业的过程中还需要经常自我反思，客观地评价自己的表现，不断找寻改进和提升的机会。

第四段：积极应对挑战

在创业的过程中，需要随时准备应对各种挑战和困难。标准高了就要按标准去做，与时俱进并提高自己的创业能力。还要防范风险，建立有效的风险控制机制，尽最大努力保证创业风险控制在一个合理的范围内。同时，要重视人才的管理和团队的建设，将优秀的人才吸引到自己的团队中来，并不断提高团队的协作能力和执行力。

第五段：总结

青春创业是一条充满挑战但同时也充满机遇和激情的路。创业者要具备坚韧的意志和不断学习的能力，并且需要具备谨慎的市场洞察力和合理的风险投资，同时要重视公司文化的打造及团队建设，这样才能更好地应对各种挑战，实现自我价值和成就。

青春创业心得体会800字篇八

二、地点：图书馆七楼国际商业上的事务实训中心

能灵活运用所学领会，将理论与实践畅通领悟贯通，为将来

从事相关工作打下基础。

风险分析，商业上的事务谈判，备案，办理信用证，投保，报关，报检，付汇核销等事项。

第一天的上午，安排咱们先填制一笔完整的贸易中所需的全部单据，有可能是因为自己对于单据的掌握还不够熟悉。领会是在一些英文单据的填写上，当看到创业交流会上的一些栏目时，就不知怎样填制。这时，我深深的感到英语的重要性，英语学不好，会影响往后的就业，远的不说，就说国际贸易实务，要想学好国贸，英语是基础，所以要想学好国贸目前就要起劲大学生网络创业国贸中所涉及的英文。其次，这些看似简单的单据填制起来一定要非常的仔细，因为模拟贸易的缘故，所以咱们第一遍都用铅笔填写，反复修改、明确承认及指导老师的审查之后，才用钢笔填制。但我依旧出了错，可见对于专业知识的谙练是多么重要。在实训中，我写错了可以实训一张，如果在现实中将会给公司带来实训心得领会的麻烦，这让我了解谨慎是多么重要，往后做事我会更注意细节。

当天的下午，咱们进行了小组内部的会商，会商的内容是为之后的立项心得领会分析会议、风险分析与防范会议和商业上的事务谈判会议做准备。所谓立项报告分析，就是该公司对于该项目的心得进行详细的分析，对于成本预算、质量、产品规格、型号都应先进行考量，特别是对于该产品的国内市场与创业板上市时间市场的销售环境及被儿童的接受程度所做的详细分析与调查，以此来确保公司的盈利。其次，风险分析与防范会议，在与外国讲授案例评点做贸易时，整个贸易过程当中会发生很多意外，因此要承担实训风险，这就需要咱们对于贸易过程当中各项风险进行预测，以及对于风险的分析 and 必要的防范创业报告心得，从而减少不必要的损失。在这个会议会商中，咱们对于政治风险、合同风险、市场风险、信用风险、信贷风险、法律风险、钱币风险和—些其他不成预知的风险做了详细的分析。最后会商的是商业

上的事务谈判会议，这是两家公司在生意营业过程当中一个重要环节，这涉及到商品的价格、规格型号、心得体式格局、包装、保险、交货期等一系列的疑难题目。在本次实训中，老师对于咱们提出了更高的要求，不仅要完成谈判中的各项任务，并且全部要用英语对于话，这是对于咱们的商业上的事务英语又一个大的挑战。咱们先将谈判剧本写好，然后用不谙练的英语以及相干书籍的帮助，用了两个多小时，终于圆满完成。对于这几个会议的会商，让咱们更深的了解一笔国际贸易要思量的疑难题目之多，要解决的疑难题目有多复杂，咱们所掌握的仅仅只是皮毛罢了，这次的实训让我懂得一笔成功的贸易，之前所做的准备至关重要，一定要全面、详细，这是生意营业的基础，直接影响生意营业的成败。

第二天的上午，半晌准备之后，正式开始会议。第一个是立项报告分析会议，因为咱们准备的不够充分，没有把握住主题，会议流程安排得不恰当，会议过程当中出现了冷场，以至于不流利的结束了会议。指导老师指出了咱们的缺点，提出了意见，并告知现实中真正的会议要怎样进行。在第二个风险分析与防范会议中，咱们总结了前面的教训，合理调整了流程，会议进行得很顺遂，内容也很充分，我所负责的是信用风险这一部分，起首提出的是中方如没有按时发货给我方，致使我方遭受市场变化的价格损失，或按时发运了货物，但踏板车属坏货、假货，与合同不相符或单据是伪造的等等。还有对于方公司的资信状况的调查，阐述完各项信用风险后，一一提出各类风险的防范办法。最后会议开得很成功，咱们都非常高兴，之前的付出总算没有白费。轮到了商业上的事务谈判了，大家都很紧张，这是精力花得最多的，很害怕一紧张，脑中的英语就忘记。我在会议中的职位是公关，主要是会议前的人员介绍，之后则为会议作记载。通过谈判我公司与神州公司达成一致，采用的贸易体式格局为l/c+cfr□单价118usd/unit□数量1000cartom□6000unit□□采用班轮运输，办理的保险种类和险别为picc□all risks□war risk□索赔有用期延至收货后30天。终于，谈判会议在一片掌声中结束了，

老师对于咱们也是相当满意。

接下来是各个环节的具体流程，咱们每人负责一个环节，分别去外管备案、办理信用证营业、报检、报关、结汇、核销。在实训中心已经划分好了模拟的地区范围，咱们备齐单据，通过了每个环节，走完了全部流程，这次实训就到此告一段落了。

以上是我在这段时间内所学到的知识，通过这次学习使我对于国际贸易相关知识有了更多的了解，亲身领会到商品的进出口生意营业的全过程，即对于国际贸易工作的营业流程有了更深的理解。也懂得英语在国际贸易中的重要性，也使我更深切的学习。因为在现代社会形态中，这些知识是咱们必不可少的。感谢老师的细心指导，让我对于国际贸易实务有更多的认识。

青春创业心得体会800字篇九

青春是梦想的开端，而创业则是实现梦想的途径之一。在现代社会，越来越多的年轻人开始追求创业的机会和挑战自己的能力。我有幸参加了一场名为“青春创享创业培训”的活动，这是一次宝贵的机会，让我更深刻地认识到创业的重要性以及创业者应具备的一些必备素质。

第一段：了解创业的意义

在培训的第一天，我们首先对创业进行了一个全面的了解。创业不仅仅是一个人追求财富和成功的过程，更是一种积极的生活态度和价值观的体现。创业是对自己梦想的追求，是为了实现自己的价值和改变世界的一种方式。通过创业，我们可以发现自己的潜力和才华，锻炼我们的领导能力和创新能力，在实现自己的梦想的同时，也为社会做出贡献。

第二段：学习创业的要害

在培训的过程中，我们不仅了解创业的意义，还学习了创业的一些基本要素。我们学习了市场调研的重要性，以及如何分析市场的需求和趋势。同时，我们还学习了创业者应具备的一些必备素质，如创新意识、执行力和团队合作能力等。这些都是创业成功的关键要素，通过系统的培训，我们更加明确了创业的方向和目标。

第三段：锻炼实践创业的机会

在培训的第二阶段，我们有机会亲自参与到一个真实的创业项目中。我们被分成小组，每个小组都有自己的项目和任务。通过实际的操作，我们学习到了如何制定创业计划、如何寻找合作伙伴和如何推广产品。这个过程不仅让我们学到了很多实用的技能，还让我们深入了解了创业者所面临的挑战和困难。通过实践，我们的创业意识和能力得到了很大的提升。

第四段：收获与体会

通过这次创业培训，我不仅学到了很多关于创业的知识和技能，更重要的是，我收获了一种积极向上的心态和对未来的信心。创业不是一件容易的事情，但只要我们保持激情、持续学习和坚定信心，就可以克服困难，实现自己的梦想。同时，我还结识了很多志同道合的朋友，他们的经验和故事激励着我不断向前迈进。这次培训让我明白，年轻就是我们最宝贵的资本，只有积极主动地行动，我们才能在创业的道路上取得成功。

第五段：展望未来

参加这次创业培训是我人生中的一次重要经历，它让我更加明确了自己的人生目标和方向。我将继续努力学习、提升自己的能力，在创业的道路上不断探索和实践。我相信，只要坚持不懈，勇敢追求，我们一定能够创造出属于自己的辉煌，为社会做出自己的贡献。

通过这次青春创享创业培训，我收获颇丰。我对创业的理解更加深刻，对未来的规划更加明确。我相信，在这个充满机遇和挑战的时代，年轻人有着无限的潜力和能力，只要我们不断学习、积极实践，就能够创造出更美好的未来。年轻人的创业梦想不再是遥不可及的梦想，而是我们青春逐梦的开始。