# 2023年员工演讲稿(通用8篇)

演讲比朗诵更自然,更自由,可以随着讲稿的内容而变化站位。一般说来,不要在演讲人前边安放讲桌,顶多安一个话筒,以增加音量和效果。优质的演讲稿该怎么样去写呢?以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文,欢迎大家借鉴与参考,希望对大家有所帮助。

## 员工演讲稿篇一

各位领导,同事们,大家好!

很高兴参加这次以商品陈列基础季和文明用语畅享月为主题的演讲活动,望各位领导和同事建意指导。

当我穿着整洁的制服,面带微笑上班时,我的心情格外的舒畅,这是因为我们超市的环境,团结的氛围,就像一个温馨的大家庭,我快乐并感动着。作为基层员工更重要的是我们学会商品如何陈列,怎样服务好每一位顾客。

俗话说:粗耕一亩,不如精耕一寸,显然关注度的高低与知名度的大小直接相关。那我们又如何来精心耕耘我们这不大的一方土地呢?对此,我们基层员工应该做好以下最基本的工作。

商品陈列是超市工作中一项非常基础、非常重要的工作,在超市业态中,商品陈列决不是简单的商品堆放,而具有美化卖场,刺激消费的专业职能。作为一名超市营销人员,有必要认真分析陈列工作的内在因素,科学地促进陈列工作的规范,使其最大程度地达到美化卖场,服务顾客,增加销售的目的。

以顾客需求为第一,商品陈列既有原则又有标准。工作的中心是服务顾客,是满足顾客消费的需求。我虽是一名工作人

员但同时也是消费者,平常购物时特别喜欢简洁、一目了然的商品放置,所以商品的陈列非常重要,必须设身处地,站在顾客的角度去改进。全力做到以服务顾客为中心,满足顾客需求为第一。

我们知道超市时常会有商品促销,促销的目的是薄利多销,所以促销商品的摆放位置,应使整个超市显得生机盎然,具有强烈的感官刺激,并由此形成良好的商品形象,以点带面,带动整个商场的商品销售。商品的陈列原则是,根据不同的需要设计相应的方案。并且,要充分发挥商品陈列对销售的促进作用,要依据以顾客为中心,需求为导向的陈列理念,根据顾客消费心理和行为习惯,采用科学的方式、方法,结合销售的目标,展示出各种商品的特性,从而达到树立形象、吸引人流、刺激消费、提升销售的目的。看似简单的陈列工作,其间却涵盖了许多的科学规律。

商品陈列所起的作用是无声的导购。陈列和促销同样是有价值的。陈列可以促进销售。商品陈列给顾客一种激动人心而却出乎意料的体验,同时又在整体上给人一种清新一致的识别,视觉化陈列可以促进销售立足于第一线。每个商品数量是有限的,但通过我们不断的更新库存,商品的轮换摆放,还是给人一种耳目一新的感觉,顾客们不由得在店内四顾环盼,他们感觉店内永远都在更新。

那么我们又怎样做好一个文明单位?那就是文明之心从小事体现。每天朝阳升起,我们有素养有礼貌的迎来第一位顾客的时候,我们要怀着一颗真诚的心,去包容去理解顾客。用我们文明的语言和标准的手势引领顾客满意购物。踏着夕阳微笑着送走最后一位顾客的时候,我们要知足,感恩并期待他们下次光临。我们以优雅的气质,暂新的面貌,让顾客希冀而来,满意而归。我们用真城服务换来顾客的真情,让顾客把购物当成一种享受,使我们的工作生动而多彩。古人云,凡事必做于细,大事必做于小,超市无小事,件件都重要。做好每一件小事,就是成功。没有十全十美的商品,但有百

分之百的服务。我相信在平凡的岗位上可以做出不平凡的业绩。在竞争日益剧烈的今天,更需要我们提高服务意识,端 正服务态度,改善服务品质,以热情的服务和专业的行动, 为顾客提供更优质的服务。

一个自然的,发自内心的微笑会使人倍感亲切,彼此间的距离一下子就会近了很多,所以人们说"相对一笑皆知己"。 学者邹金宏说"美好的微笑是道美丽的风景,人类有了它而倍感温暖"。在服务中,人们对微笑的赞扬是很多的,从赞语中,你会领略到人们的肯定。

亲爱的员工朋友们,顾客的需求在改变,我们的服务在完善,我们要抱着知足. 感恩. 努力工作的态度,把自己工作做的尽善尽美, 扎扎实实。深入践行, 真诚服务, 一切为了顾客。努力超越自我, 提升自我, 用真诚之心对代顾客, 关爱顾客。顾客的满意是我们最大的荣幸! 在此也祝愿我们鑫源明天更辉煌! 谢谢大家!

## 员工演讲稿篇二

大家下午好!

我叫唐传顺,今年42岁,本科学历,别看我的年龄有点大, 人有点瘦,但我的心还是很年轻,干起活来还非常灵活!现 为xx区卷烟营销部品牌经理[]20xx年已取得中级营销员资格证 书。今天能有机会站在这个演讲台上,我备感珍惜,同时我 也感到无比荣幸与激动,在此,我对市局(公司)领导给我 们提供这次锻炼提升的平台表示衷心的感谢!

我之所以想竞聘此职称,我认为我有以下几项优势:

20xx年8月,我很荣幸地成为池州烟草安泰物流公司营销部多元化仓库保管员,从事上百个规格产品仓库保管工作。

20xx年6月至20xx年1月任xx区烟草专卖局营销部一名客户经理,今年2月份后任xx区营销部品牌经理,从事营销工作已近6年,有着较为丰富的营销理论和实践知识。

我出生在一个普通农民家庭,兄弟姐妹多,家境比较贫寒,因此也练就了本人诚实、厚德、勤奋的本质,我深知勤劳创造美好未来,作为服务城区的一名客户经理,有时掌握一点小权力,有一些零售户为了在我这里获得他个人的利益,在逢年过节的时候,常送一些烟酒给我,我都委婉拒绝,因为我深知,收了他们的礼物,我就得给他们干事,就会失去公正,就会损害其他客户的应得利益,引起大部分客户的不满。

记得在担任安泰物流公司仓库保管员时,由于仓库多达十五六个,多元化产品有几百个规格,所有出货都是我一个人负责,我都保证每月盘点不出差错。

同样作为公司一线客户经理、品牌经理,我都以高度的工作责任心对待每项工作,就连自己生病时都坚持岗位,原因很简单,只有对工作尽心尽责,你才能将工作干好,你才能心情愉快。

我深知没有客户就没有我们的工作,没有客户的满意就没有我们炫耀的业绩。由于我服务的是城区客户,他们卷烟需求量大,对高质量的服务的需求也多。在日常拜访中,我主动了解他们对卷烟的服务需求,在自己力所能及的范围内,在第一时间解决他们的困难,长期的坚持,使得零售户很信任我,他们一遇到问题,首先想到的就是我一唐传顺。

不论是以前的客户经理,还是现在的品牌经理,工作的事多且杂,任务重且压力大。但我喜欢和客户打交道,我一日不到市场,就感觉心里空空的,不是滋味,我喜欢和他们交流,因为从他们身上我能学到许多为人处世的方式方法,他们不仅是我的客户,同时也是我的朋友,我和他们一起分享各自的快乐和忧伤,使自己生活的丰富多彩,有滋有味。我工作

我快乐, 我非常热爱自己的工作。

如果我能竞聘上这一岗位,我将一如既往做好以下工作。

首先,在工作中起模范带头作用。中级营销员是客户经理队伍中的优秀代表,我将严格要求自己,团结同事,克己奉公,有任务我主动承担,有困难我先带头解决,帮助同事,虚心向领导和同事学习,争取在各方面工作走在前列。

其次,加强学习,树立更高的奋斗目标。池州烟草是学习型的企业,对员工的知识面要求越来越高,对员工的素质要求越来越高,一天不学习,你就会感觉要落后,因此我必须要加强学习,不仅要学习专业知识,学习"四个一"书籍,还要看其他相关书籍,特别是和自己工作相关知识的学习,只有这样,才能更好的适应你的工作,才能干好工作,向高级营销员迈步。

如果这次我没有被选聘到中级营销员职称,我并不因此而灰心,我将认真查找自己的不足,今后我将更加努力、用心去 干好本职工作,将距离缩小,谢谢大家!

# 员工演讲稿篇三

大家好!我是设计院的何自宁。承蒙大家厚爱,获得xx年度"十佳员工"称号,集团公司给予我这份殊荣,我感到万分荣幸和自豪,我深知这是组织对我的信任,是对我这几年为燃气事业付出的肯定。在这里,首先向各位尊敬的领导和同事表示衷心的感谢。

来到燃气集团这个大家庭已经有5个年头了,在这几年里,我目睹了公司在这几年中的巨大变化,我从内心深处为公司快速的发展而感到骄傲。而我自己,也跟随着公司的发展而逐渐成长,在这几年工作当中,我曾经欢乐过,也曾经苦恼过,但是看着身边的同事,他们勤勤恳恳、兢兢业业的工作态度,

让我烦躁的心又安静下来,虚心向他们学习、请教,同时认认真真的做好本职工作。

记得刚来的时候,我被安排到工程公司作为一名施工员,由于刚接触工程管理,对施工技术及工程管理不熟悉,总是有点力不从心,在领导和同事的指导和帮助下,刻苦学习燃气知识,每天泡在工地向前辈同事请教,向工人师傅请教,努力提高工程管理水平,在公司安排下先后圆满完成了园区商住路、文萃路、祁村路等中压管道的施工任务及市区多个工商小区的施工任务。在xx年常驻昆山独立负责工程公司昆山项目的运作,圆满完成萧林路、阳光世纪花园四期、金色港湾三期等多个市政管道及工商小区的施工并且顺利通过昆山燃气办的竣工验收。在工程公司的两年时间里,不管是技术上,还是管理上,我都有了长足的进步。在此,我向支持我的领导和同事表示衷心的感谢!

由于工作的调动,在xx年进入设计院工作,新的岗位新的工作内容,作为公司一名普通的设计人员,我时刻关注着公司的发展[xx年,为配合公司南环储配站迁建,东方大道7公里多的dn400中压管道需要先行设计铺设,院里面安排我负责牵头设计,由于东方大道是现状道路改造,管线经过的地形比较复杂,包括桥梁、高速公路、河道、砖瓦厂、加油站、寺庙、还有南环桥批发市场,我多次现场勘察,拟定管线走向方案及敷设方案,加班加点做好方案,与公司有关部门充分沟通,优化设计方案,按时完成设计任务。目前工程实施阶段,我与甲方、施工单位及监理保持密切的协调沟通,虚心听取甲方、施工单位及监理提出的合理建议,作出相应的变更,确保工程顺利的进行,如期完成。

xx年,是园区中压管网改造建设的高峰期,时间紧,任务重,在院里的安排下承接了园区湖西cbd区包括苏绣路、苏惠路、星海街等10条道路近10公里的中压管道改造设计任务。方案设计阶段,我冒着酷暑,骑着电瓶车奔跑在一线现场踏勘管

位、拟定穿越出入土点,对各个中压支管的位置、改造涉及的小区停气范围、临时供气管道的设置位置进行了地毯式的摸底排查,为保证改造工期不受耽搁,常常是白天在工地看现场,晚上在办公室加班赶图直至深夜,在业主要求的期限前提交了设计方案;为了确保安全,同时降低施工难度,多次现场比较方案,充分考虑施工区域对交通的影响、新老管道碰接方式与位置、控制阀门的安装位置、新老管道碰接等的停气范围;特别是苏绣路的管道,支管多,碰接点多,需要多次停气碰接,影响范围较大,现场踏勘比较方案的时间的停气范围;特别是苏绣路的管道,支管多,碰接点多,需要多次停气碰接,影响范围较大,现场踏勘比较方案的时间从家还以为燃气集团的巡线工作怎么做到园区来了。经过多深的沟通优化,改造设计方案顺利通过了港华公司的内部评审及园区规划局的评审,目前已经完成70%的改造施工及通气运营,千家万户的厨房间跳动着的蓝色火焰,温暖着每一个家庭,同时也温暖着我,更加坚定了我不断前进的脚步。

虽然被评为"十佳员工",但我深知,我做得不够的地方还很多,尤其是进入设计这个行业不久,有很多的东西,还需要我去学习。我会在延续自己踏实肯干的优点同时,加快脚步,虚心向前辈们学习各种工作技巧,做好每一项工作。这个荣誉会鞭策我不断进步,做的更好。我深信:一分耕耘,一分收获,从点点滴滴的工作中,我会细心积累经验,使工作技能不断的提高,为以后的工作奠定坚实的基础。

2019年是一个新的开始,我将把过去的成绩作为新的工作起点,以更高的标准严格要求自己,虚心学习他人的长处,使自己的综合素质和业务水平在工作中不断提高和完善,认真履行岗位职责,踏实工作,爱岗敬业,始终保持旺盛的精神风貌和饱满的工作热情,全身心投入今后的工作,以此来回报集团公司领导和同事们的鼓励和厚爱。

最后,祝各位领导、同事新的一年工作顺利,身体健康!

谢谢!

## 员工演讲稿篇四

大家好!

首先,让我们以热烈掌声欢迎您、欢迎我、欢迎我们今天每一位到来!谢谢!

我是酒店管理公司20xx年度"优秀员工"lgq[]今天很荣幸能作为优秀员工代表站在这里与大家共享节日欢乐!

回顾20xx□我们充满感激:感激集团领导对我们关心和支持,感激各关联单位同事给予我们配合和帮助,感激公司领导对我们理解和爱护,感激酒店全体员工兄弟姐妹般赤诚协作……因为有你们,才有我们今天欢聚一堂!因为有你们,这世界才显得格外精彩!

20xx年又是值得我们珍惜一年,我们全体员工在各自工作岗位上付出了辛勤劳动和智慧;我们在热忱、周到、细致、耐心对客服务中学会了成长和感恩;我们更在"创民营企业新旗舰"主人翁责任感鞭策下和历练下挥洒着 "海阔凭鱼跃,天高任鸟飞"一腔豪情!

再次恭祝大家[]20xx[]身体健康! 生活愉快! 万事如意!

谢谢!

# 员工演讲稿篇五

各位尊敬的领导和同事们,大家好!

我是某某,来自浩天电缆分公司。

时光总是匆匆地悄然从身边流过,弹指间一年过去了。记得在20\_\_年6月我刚从广西水利电力学院毕业,学习的是电力系

统极其自动化专业。7月13日入职,在一线施工班组锻炼学习, 起初在工作生活中不适应,后来通过班组师傅们的悉心教导 和自己的努力,渐入佳境。

在年我有幸参与了公司的'科园站送出工程'和'凌铁送出七一站'两大工程。其中我学到了电缆敷设的施工流程和一些职业技能,小至紧线器等工器具的使用,如何施工交底;大至输送机,牵引机的使用。并在10kv电缆头制作[]10kv电杆和110铁塔的高空作业也得到了很大提高。

在20\_年终,我有幸成为分公司的工作负责人,负责'烟厂改造工程'和'110kv相思湖站配套送出江北大道'。其中我学会了如何安排施工人员有序文明施工,如何沟通,从而提高施工效率。

在过去一年里,我感谢分公司领导给予我发展的平台,我学到了在学校不曾学过的.知识和技能。血汗书写了历史,在20\_年末,我的努力也得到了公司领导的认可,我很荣幸地获得了'年度优秀员工'的殊荣。在未来我会一如既往的保持这份激情,在有限的时间里做出无限有价值的事,在平凡的岗位上做出不平凡的事。

我的演讲完毕,谢谢!!

# 员工演讲稿篇六

我是××地产集团公司x部一名普通员工,作为这个大家庭的一员,我很激动也很荣幸能代表优秀员工在这里发言。首先,我代表所有获此殊荣的优秀员工,向关心和支持我们的各级领导表示衷心的感谢!向紧密配合、相互支持的亲人们致以诚挚的问候!向所有不畏艰难、风雨同舟、并肩奋斗的同事们致以崇高的敬意!

2019年,是不平凡的一年,是公司蒸蒸日上的一年,是我自

身成长的一年,身为这个光荣集体中的一员,我们感到无比 骄傲、自豪,今天,公司授予我们优秀员工的荣誉称号,这 既是对我们过去一年工作表现的肯定和赞赏,更是对公司全 体员工辛勤耕耘、默默奉献的表彰和感谢。

一切的成绩和荣誉都已成过去,在这暂新的一年里我必定克尽职守,为我们公司明天的宏伟蓝图添一份色,我一定再接再励,奋发向上,不辜负公司及诸位给予我的信任,有理由相信2019年我们公司又将是辉煌的一年。

今天的成绩将是我明天的起点,在荣誉面前我们不会沾沾自喜,不会骄傲自满,我们深知:我们还有很多不足,我们会继续力争向上,不断提升自我,用更加优异的成绩回报公司,我们有勇气迎接一切挑战,我们有信心去战胜一切困难。

"红梅盛开兆丰年,春回大地暖人间。"迎接新年到来的如火骄阳,我们必将一如既往、同心同德、团结协作、开拓进取,在各自的工作岗位上再接再厉谱写出新的精彩华章!让我们放飞心中的梦想,点燃满腔的激情、挥洒青春的力量,我们有理由相信:××地产集团的明天更精彩!

最后,请允许我再次向各位表示衷心的感谢!祝愿大家在新的一年里心想事成,平安吉祥,健康幸福!

谢谢!

## 员工演讲稿篇七

#### 你们好!

自进入单位以来已近一年,在这近一年的工作和学习中,我深深体会到了实践经验与理论知识的巨大差异,所谓"从实践中来,到实践中去",而我却从"空中楼阁"直接跳到"地面"上成为一个超市工作者,面对的挑战可想而知。

我深深明白自己的斤两,知道自己只有付出更多的汗水与辛劳,才能做好本职工作,不辜负领导的期望。所幸的是,单位领导们尤其是我的经理给了我足够的宽容和耐心,加上同事们毫无保留的"授业解惑",无论是思想上还是工作上我都得到了很大的锻炼和提高,取得了长足的发展和巨大的收获。

工作近一年,接触了不少人和事,在为自己的成长欢欣鼓舞的同时,我也明白自己尚有许多缺点需要改正。需要改正的就是尚显浮躁的心态,有时候做事只求速度而忽略了质量,出现了一些数据上或文字上的错误;有时在做一件事的时候忽略了其他事情与此事的关系,造成前后矛盾或者数据不符,尤其是财务这种逻辑性极强的工种,更需要时刻警醒自己。如果不是同事们及时为我指正,恐怕到现在我也不自知而无法提高自己,因此我经常是带着一种感恩的心态在工作。希望以后能够做到顺手拈来,不出差错。当然还有其他一些不足需要我以后加以注意并改正。

超市工作本身就是一项团队工作,作为其中的一分子,我惟有踏踏实实做事,谦虚低调做人,努力学习行业新知识,向同事们学习经验技巧,在领导和同事们的帮助下,尽力与其一起努力保证日常工作的运行,保证各项工作的顺利进行;同时做到自己负责的工作按要求及时完成,不出差错。这是我职责之所在,价值之所在。

总而言之,作为一个入职尚不足一年的新人,我会继续以朝 气蓬勃、奋发有为的精神状态,努力发挥聪明才智,为单位 的发展建设添砖加瓦。

# 员工演讲稿篇八

员工演讲稿怎么说?不同的主题不同的岗位有不同的说法哦,看看下面吧!

尊敬的各位领导、各位评委、同仁们:

今天,是我走进xx地产的第151天,在这短短的五个月里,我在xx学到了很多知识,让我受益匪浅。

可以说[xx地产不仅是一个好企业,更是一所好学校,更象一个温馨的家庭。

感谢旗云,给了我一个展示才华的机会,感谢旗云,让我认识了这么多的好同事、好朋友!首先先让我给大家鞠个躬,表示一下我的谢意!谢谢大家!

今天,我演讲的的题目是《爱岗敬业,从点滴做起》。

我是今年六月份正式来到xx地产工作的,在深感自豪的同时,也感到了肩上责任的重大:因为,我虽是一名普通的一线销售员,但我深知,我的一举一动、一言一行,都代表着我们整个xx地产的形象。

从走上岗位的那一刻起,我就下定决心:一定要做一名合格的、优秀的销售员。

每个人参加工作后,因分工不同,各有各的工作岗位,从某中意义上讲,人有职务高低之分,工作和岗位却没有贵贱之别。

干任何工作,首先要热爱,要热爱自己的岗位!要敬业,要在自己的岗位上恪尽职守、奋力进取、高度负责。

因此,爱岗敬业,也成了每一位员工最基本的素质,是员工对工作的一种态度,一种最起码的态度。

我相信,只要我们能在自己的岗位上认认真真、兢兢业业地工作,能从我们身边小事做起,从一点一滴做起,干出一翻

成绩,这就是爱岗,这就是敬业!

怎样才能"爱岗敬业"呢?我认为,首先要干一行,爱一行,钻一行,精一行。

要不耻下问、虚心学习,为了尽快的熟悉业务、提高销售,要虚心的向老员工请教,不放过任何可以利用的休息时间去学习。

在工作中,要本着企业"让信任收获笑容"的服务理念,热情的、真诚的接待每一位客户,让客户高兴而来,满意而归,让他们真正的、实实在在的享受我们优质、高效的服务。

其次,要干好我们自己的本职工作,工作成绩是衡量我们工 作能力和水平的一个方面。

就好比我来说吧!我是一名销售员,我的职责和工作,就是维护企业形象,作好房屋、楼房销售,提高业务成交量!成交房屋的数量和金额就是衡量我工作成绩的标准之一!因此,既然在人生的某一阶段选择了做销售员这个行当,就要把销售员这个行当做好、做出成绩。

做成这个行业的拔尖人。

要把销售作为一项事业来干。

脚踏实地,不畏强手,敢于拼博,敢于争先,敢于挑战极限。

不断否定自我,不断塑造自我,在破中立,在立中成长,在成长中成熟,在成熟中成功。

只有在销售实践中不断完善自我, 充实自己。

在工作中,谦虚谨慎,步步为营,才能把销售工作做好。

俗话说: "千里之行,始于足下"、"不爱岗就下岗、不敬业就失业",我们每一位员工都要珍惜和热爱这来之不易的工作岗位,即使在艰难险阻面前,我们也要团结一心,众志成城,勇往直前!万丈高楼,起于垒土。

爱岗敬业,其实不需要做出什么惊天动地的伟业来,只要我们把身边的事情、手头的工作,一点一滴,一步一步地,圆满地做好,那怕是一些看起来很不起眼的小事,都用心去做,把自己最大的力量贡献出来就可以了。

我知道,我到销售部的工作的时间短,虽然我努力了,但还有很多不足。

在今后的工作中,我会更加努力,因为我热爱这项工作,爱岗敬业,是我一生无悔的追求。

无数个平凡而踏实的日子创造出绚烂的人生;无数次坚持再坚持的工作作风,为我们绽放出绚烂的鲜花,爱岗敬业,从点滴做起,使我们平凡的事业变得伟大,使我们的生活变得亮丽多彩!

#### 谢谢大家!

每个人都有自己的追求,都有自己的梦想,都有自己的人生价值观;只是,有的人因贪图享受无所作为而无闻,有的人因无私奉献倍受尊重而永恒。

我们中华民族上下五千年的悠悠岁月给后人留下了优良的传统和亘古的文明,孕育了无数不为斗米折腰的志士贤人。

现在已是高速发展的经济社会,道德修养在我们每个人心里的天平是否还需要赋予平衡?在这里,我想要说出自己的心声:我生活的虽然并不富有,但我的心灵从未贫困,因为我为自己许下了诺言:要做一个对社会有用的人,对社会负责的人,

能为社会做出贡献的人,这,就是我,一个新时代青年抒发的豪情,要用心谱写我无悔的人生!

为防止维修人员切断堵塞处管道后污水肆流,他们顾不上喘口气、喝口水、擦把汗,又马上拿来水桶、水盆接污水,一阵阵夹着恶臭味的污水溅到了他们的脸上、身上,但是他们没有一个叫苦叫累,没有一个畏惧退缩,毫无怨言的与维修人员齐心协力排除了险情并将现场清理干净,直到此时,他们才松了口气,带着满脸和满身的污渍、拖着疲惫的身躯离去。

因主下水管道末端原设计管径较小致使快餐公司下水管道经常堵塞,为了不影响快餐公司正常营业,物业公司工程部维修班同志们下班后一直等到凌晨各营业场所营业结束后开始进行主下水管道末端改造工作,尽管他们已困得直打哈欠,可一旦投入到工作岗位,马上又焕发出精神,在工程师的带领下,小伙子们冒着小雨钻进昏暗、潮湿的下水管道中,一股股恶臭扑面而来,几乎令人窒息,但他们就是在这样恶劣的环境下经过一次次切割、一遍遍焊接,奋战3个多小时终于顺利完成了任务,而此时东方已经泛白,他们那被污水、雨水和汗水染得乌花的脸上露出了倦意的笑容。

4月的一天傍晚,物业公司保安部治安员们在前楼软件园逐层 认真巡查,当巡查到六楼时,发现一家软件公司的大门没有 反锁,潜在着很严重的安全隐患,为了彻底杜绝随时可能发 生的安全事故,必须立即通知到该公司负责人员。

此时天已经很晚,该公司又未留电话号码,治安员们想方设法、费尽周折终于联系到该公司人员前来锁上了门,而治安员们为此站着苦苦等待了两个多小时,腿脚都已经麻木了。

正如该公司负责人送来的感谢信中所言: 是他们的高度责任心、认真负责的敬业精神, 杜绝了一起严重的安全事故, 使入驻企业深感××村软件园安全防范工作的确能落到实处。

而面对表扬他们则平静的说:这是我们的职责,是我们应该做的。

虽然他们所做的这些事情远远比不上铁人王进喜的轰轰烈烈, 但是,在他们的身上我们却看到了事关一个企业兴旺发展所 必须具备的忘我的工作热情和无私的'敬业精神,这难道不正 是高尚的职业道德的一种真实体现吗?!

而象这样的事情在物业公司各平凡的岗位上还发生过许多。

雷锋同志说:一个人的生命是有限的,而为人民服务是无限的,我要把有限的生命投入到无限的为人民服务中去。

雷锋,用实际行动实践了自己许下的诺言,他的名字从此成为高尚品德的代名词,而他仅仅是一名普通的解放军战士。

而我们做为新时代的青年,在从事着平凡的工作,想要有所作为,必须从生活中、工作中的一点一滴做起,从平凡的小事做起,但是,我们要在平凡的岗位中不断的提炼出自己的人身价值,发挥出自己的时代作用,这,才不失作为一个新时代的有志之士的英雄本色。

人生应该是多姿多彩的,应该是幸福和谐的,但她更应该是有价值的!同志们,让我们携起手来,用心谱写××村美好的未来,用心谱写我们无悔的人生!

各位同仁:

#### 大家好!

一个企业的创立,离不开积极勤奋、风雨同路的每位优秀员工;企业的发展,更需要新鲜血液的不断加盟。

不同背景、不同经历、不同层次的人才荟萃,冲击碰撞、互

相激励,才能使我们的创新思维领先、科学管理领先、诚信经营领先和做全球第一汽车标准件的目标。

我们的企业好像一个大家庭,以它广博的胸怀,接纳、包容了在场的每一位。

你们家境、品性不同,年龄、爱好不同,文化程度、社会历练、从业经验各异,但在企业中却扮演着不同的角色,你们都是企业的骄傲,都是企业的主人公!

我深深的知道,正是你们的主人翁精神,支持着你们为我们的企业默默的奉献着!时常萦绕在我脑海的是为了健康城顺利开业不分昼夜辛勤工作的所有同仁——这里没有职位高低之别,不分是指挥若定的高管、现场管理的中层还是勤勤恳恳、默默奉献的普通同仁,只要为我们企业作出过贡献,我们同样不会忘记!

企业的发展壮大,需要资金的积累和不断的投入。

也许,你们的付出并不总是得到自己所满意的回报;但是,我们要相信,只要企业发展了,我们个人才能得到发展的空间。

也许,你们从事的未必是自己最喜欢的工作;但是,我们要知道,企业是一个相互配合的有机整体。

企业需要你们的敬业爱岗、无私奉献!

我衷心期待全体同仁与我们企业共同成长,期待全体同仁对我们企业继续予以大力支持,和工作方面的配合。

作为大家庭中的一员,我想对你们说:公司的每一位同仁都是公司最宝贵的财富,你们的健康和安全,不仅维系着公司的兴衰,更关系到你们家庭的幸福。

我衷心希望每位同仁在为企业努力工作的同时,都能关注健康,珍爱生命,一同创造我们企业明日的辉煌,共同分享奋斗的成果!

愿每一位同仁在企业度过激情燃烧的岁月,在健康快乐中建功立业,与企业一道走向成功!

胜利的荣耀属于我们企业,属于企业的全体同仁!

最后,我衷心祝愿全体同仁及家属工作顺利、生活愉快、万事如意!

- 1.超市员工演讲稿
- 2.保险员工演讲稿
- 3.企业员工演讲稿
- 4.基层员工演讲稿
- 5.员工励志演讲稿
- 6.企业员工励志演讲稿
- 7.激励员工的演讲稿
- 8.员工感恩企业演讲稿