

最新企业演讲视频精华版(精选5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。相信许多人会觉得范文很难写？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

企业演讲视频精华版篇一

我们从小就被教育，节约要从小处着手，从一粒米、一滴水做起，然而，节约终究并不只是小事，现在的社会有时候变得很陌生，节约反而成了小气被人笑话，节俭被当成贫穷的表现，我们需要在全社会改变那种所谓的虚荣消费心理和浪费观念，需要重新认识老祖宗留下的千年传统和良好美德。

俭朴，勤奋是我们中华民族的美德。俭、勤这两个字看似寻常，却不能等闲视之。它是我们作为一名电力工作者不可缺少的美德，是成才的一种激素。因为只有具备这种美德，才能忘怀得失，不慕荣利；只有具备这种美德的人，才能胸怀大志，处困境而不沮丧，受窘厄而泰然如常；只有具备这种美德，才能摒弃奢欲，以事业为重，有所成就，有所作为。

由此我想到了一向以“小气”闻名的xx汽车公司。他们的“小气”着实令人对xx人感到惊讶，对xx企业感到震撼。为了节约用水□xx公司的员工将抽水马桶里放三块砖，以节约冲水量；笔记用纸正面书写完后，裁成四段订成小册子，反面再作便条纸使用；一只手套破了，只换一只，另一只破了再换；员工上班时，如要离开工作岗位三步以上，一律自觉的跑步；有时候真觉得不可思议，偌大的一个世界知名企业，还这么小气，还在乎这么一点点浪费吗？但是，对于丰田来说，“聚沙可成塔，积水可成渊”，正是由于丰田汽车公司员工的这种“小气”，才成就了丰田公司今天的辉煌。

当国家电网公司的“三节约”活动理念迅速渗透到公司系统各个角落时，当厉行节约将成为我们的一种境界、一种习惯、和一种文明的生活方式时，我们有理由相信眼前这个曾经“大手大脚惯了”的显些浮华浮躁的社会正在踏实务实起来，如果说，这境界、这习惯、这文明的生活方式的培养，是从“节约一分钱，节约一张纸，节约一寸导线……”的多个节衣缩食的“一”开始的，那么，它体现的却是我们电力人对人与自然关系的新认识，对严峻的资源 and 能源形势的危机感，对人类社会可持续发展的责任感。

由此，我也想到了我们的节约意识却反差很大。回想我们在工作和生活中，是否注意节约每一滴水、每一度电、每一张纸……往往是我们在不经意中就造成了诸多浪费。许多纸张只写了几个字就扔进废纸篓；白天亮着的电灯；卫生间水龙头哗哗流水……其实稍加注意，我们可以做得更好，但往往我们却忽视了这些细节。我想，在家里我们肯定能做到随手关灯、关水；朋友间联系，若没有重要的事情，我们肯定会选择发短信而不是打电话……，为什么在单位里却忽略了这些细节？关键是我们没有将自身真正溶入到企业中，没有将节约养成一种良好的习惯，并形成一种观念。

大到压缩各种经费的开支，小到一粒粮食，都要树立勤俭节约光荣，奢侈浪费可耻的观念，让节约真正成为一种习惯，形成一种时尚。一位水资源专家曾说人类的最后一滴水将是你的眼泪。我们的节约不仅仅只是领导一个人的事情，更是每位员工共同的责任，每一滴水、每一度电、都关系到我们每一名员工的切身利益。假如没有“小气”精神和节约意识，做什么事都铺张浪费，不珍惜资源，不珍惜时间，让浪费的思想侵蚀我们的头脑，并任其蔓延，我们取得再大的成绩也将毁于一旦。

“三节约”是国网公司倡导的一种勤俭精神，也是对广大干部员工的基本要求。作为公司的一名员工，我们应该大力发扬勤俭节约的精神，在平时的工作中，严格执行各项节约制

度，努力培养自己的节约意识，通过开展学习“三节约”活动理念，我们应该拨起算盘珠子，小至“一分钱、一张纸、一寸导线”，大至一台实验仪器、一座试验室的建设维护，精打细算地过日子、科学节约地保安全。

企业演讲视频精华版篇二

大家好！

上午好！我叫xx。今日，我演讲的题目是“爱国、爱行、爱岗，奏响青春乐章”。我国近代学者梁启超先生曾在《少年中国说》中有这样几句话一直鼓舞我奋发向上：“少年智则国智，少年富则国富，少年强则国强”。梁启超先生说得是国家的未来靠青年一代，而作为现代金融企业的一支重要生力军，建设银行的未来同样靠我们这样一群年青人。面对经济全球化和金融国际化的新形势，总行党委审时度势、及时推出了人事激励与约束机制改革。

这恰恰为我们青年员工在建行事业发展中实现自我价值、建功成才、有所作为提供了最佳的机遇，给我们搭建了一个施展才能的大舞台。作为建行的青年员工置身于改革的浪潮中，如何在这个舞台上唱好戏，续写人生的新篇章，如何实现人生理想爱国爱企爱岗奋斗目标，如何实现个人价值与建行价值最大化的有机统一，给每一位青年人提出了不容回避的课题。改革对我们青年人是一项考验，我们只有在实践中不断磨练自己、摔打自己、总结自己，才能提高自己、发展自己。

这需要我们志存高远、宁静淡泊的心境，需要有不断进取、勇于竞争的干劲，需要有与时俱进、直面困难和挑战的勇气。有人说，19世纪是英国人的世纪，20世纪是美国人的世纪，而21世纪，就是我们中国人的世纪，“远去足音凝重，再创辉煌更爱岗敬业奉献青春心！”中国xx银行经过近年来一系列的改革，也迈出了向国际标准的现代商业银行靠近的步伐。但我们不要忘记，我们建行仍有许许多多地方有待完善和发

展，要想国家富强，建行事业兴旺，就必须继续努力；而希望，就寄予在我们这一代年青人的身上。

我想作为一名xx行的青年只有对事业孜孜不倦地追求，对工作全身爱岗敬业献青春的投入，才能适应改革，推动改革。

首先要做到热爱岗位，珍爱自己的事业，珍惜自己的工作；

最后是要有实力，通过不断的学爱岗敬业和实践，提高自身的素质，掌握有用的本领，才能将“爱国”热情化为“爱行、爱岗”的巨大动力，把人生的思想支点放在“爱国、爱行、爱岗”这个信念之上，积极投身于建设银行改革与发展的大潮中去，大胆开拓，勇于创新，让我们的人生价值在建行改革中得到充分发挥和教师爱岗敬业华！

青年朋友们，行长曾经说过□“xx银行的改革需要青年，银行新世纪发展目标的实现离不开青年，希望寄托在青教师爱岗敬业人身上，青年兴则建行兴，青年强则爱岗敬业的稿行强，青年有希望，奏响银行未来的发展就有希望”。让我们抓住改革的机遇，不负张行长寄予我们的殷切希望，行动起来，让改革见证我们的青春，让我们用知识加汗水，去顺应新改革、拥抱新希望，迎接新挑战，让青春在改革中飞扬！

企业演讲视频精华版篇三

大家上午好！

今天，能够作为我院20xx年度优秀员工代表上台发言，我感到非常的荣幸。我们每一位优秀员工所取得的成绩和荣誉，与各位领导的关怀指导和各位同事的支持帮助是分不开的，在此，我谨代表我院20xx年度全体优秀员工向各位领导及同事表示诚挚的敬意和衷心的感谢，感谢各位领导、同事对我们工作成绩的肯定和鼓励。

20xx年，对于我们每一个中国人，都留下了刻骨铭心的记忆和深入肺腑的感动，我们伟大的祖国战胜了肆虐横行的冰灾，战胜了残酷无情的地震，成功举办了第29届奥运会，成功发射了神七载人飞船，向全世界展示了宏伟博大、自强不息的中国，历史辉煌的纪元，用苍劲的大手，在20xx年抒写了一段灿烂的篇章□20xx年，也是我们西北电力设计院取得重大发展的一年。企业捷报频传，成绩振奋人心。企业管理水平再上新台阶，企业文化建设进一步提高，企业形象极大提升，全院员工用辛勤的汗水，尽情地抒写了企业长足发展的新纪元。

这一切都证明了我院雄厚的市场实力，证明了院领导的前瞻性决策能力，作为企业的普通一员，我为能参与其中并为之贡献自己的一份力量而深感自豪。“志存高远、执著追求”是我们的企业精神，“想得更远、做得更好”是我们的企业作风，作为企业的一员，几年来的工作经历，在企业文化的熏陶下，我深刻认识到：要在工作中创一流业绩，除了要有正确的工作态度、良好的工作作风以及娴熟的业务技能外，最重要的一点，我们要在内心充满对工作的激情、对企业的热爱。我们只有热爱自己的本职工作，热爱自己的企业团体，才能时刻保持健康向上的学习和竞争状态，才能在工作中积极主动地去探讨和钻研，才能在平凡的岗位上做出不平凡的成绩。

奋斗永无止境、拼搏永无停滞，企业的不断发展带动了我們每一个人的进步，我们每一个人的进步也终将推动企业的发展。新年伊始，万象更新，听了张文斌院长在20xx年工作会议暨职工代表大会的报告后，更加令我们备受鼓舞、信心百倍，张院长的报告结构严谨、内容丰富、重点突出、思想深刻，对我院20xx年的工作成绩、主要情况进行了全面客观、实事求是的分析与总结，成绩振奋人心，令人鼓舞、催人奋进。

在此，我谨代表我院20xx年度全体优秀员工在此向各位领导、同事郑重表态：我们将一如既往、再接再厉，决不辜负各位领导、同事对我们的期望和关怀，立足本职，锐意进取、挑战自我、勇攀高峰，为提高我院的核心竞争力和综合实力、为早日实现我院国际化工程公司的宏伟目标而努力工作，奉献我们的青春和力量！谢谢大家！

企业演讲视频精华版篇四

大家好！

今天，我荣幸的站在这里，心情激动不已。作为一名站务员，我能够在我们的宽敞明亮、焕然一新的中心站里工作，能够为旅客排忧解难，为他们献上自己的一片爱心，并通过自己的工作能让他们记住，我感动无比的充实和幸福。曾经我是那样的憧憬着这份职业，而当我真正立足于岗位上的时候，常常意识到肩上的责任是多么的重大，在无数工作中，我们的工作平凡得就象海滩上的一粒细沙，但在阳光的照耀下一样会闪耀金光，而作为一名普通的站务员，我会用我全部的热爱和真情来对待我的工作和每一位旅客，把我们优质、方便、规范、真诚的服务作的更体贴、更完美。

点滴的平凡中，让我为自己的工作感到自豪。记得那位神情恍惚的老人是xx的一位旅客。当我把她请进重点旅客休息室，交谈中，知道她有一位患了精神病的女儿，但听她的描述，我知道那是他们老人迷信愚昧的说法，她女儿只是心里抑郁、宣泄自己的一种表现。我说了自己的看法，并劝她不要再找那些看异病的人去害自己的女儿。老人听了我的话象遇到救星一样，临走时，含着眼泪问我，能不能帮帮她，开导开导她的女儿。同为母亲，看着她焦灼无助的眼神，我答应了她。

通过几次长时间的电话交谈，竟真的起了作用，女孩不再有以往那些过激的行为，还跟我说了很多她的心里话，并要求她的母亲带着她来到我们站里，一定要见见这个不知姓名的

站务员姐姐。看着她们母女泪流满面的握着我的手，对我表示她们的感激之情，我为自己的工作感到自豪和欣慰。

当我把那位没坐上车，而旅店即使在我交了钱的情况下，也不肯收留的老人带回家的时候；当xx为丢了钱和生活困难的旅客掏钱热心相助的时候；当xx把一个个胡搅蛮缠的旅客接待得满意而去的时候；当我们一次次的把有各种各样困难的旅客送上车的时候；旅客的千恩万谢是对我们工作的最好肯定。而所有这一切都源于我们对旅客的无限真情，都源于我们对这份站务工作由衷的热爱。沈阳站的企业理念说的好：至诚无息、止于至善，这句话不也正是我们工作的真实写照吗？一个不善良的人、一个不真诚的人、一个不懂得热爱的人是做不好我们的站务工作的。

美国的石油大王洛克菲勒说过：如果你视工作作为一种乐趣，人生就是天堂，如果你视工作作为一种义务，人生就是地狱！热爱工作是一种信念，有这样一首诗：生活的确是黑暗的，除非有了渴望/所有渴望都是盲目的，除非有了知识/一切知识都是徒然的，除非有了工作/所有工作都是空虚的，除非有了爱/当你带着爱工作时，你才会一自己与他人融为一体/当你带着爱工作时，你才会感到幸福和快乐！

热爱和真情是我们精神状态的最佳写照，是我们站务工作者必备的思想品质和工作态度，是人与人之间最短的距离。在市场经济激烈竞争的环境中，作为我们今天的站务员，只有用我们的热爱和真情，作为竞争和企业自上而下发展不可或缺的手段，才能为我们的服务提供永不衰竭的力量源。

现在，我在这平凡的岗位上或许平淡，但只要我在中心站这块舞台上，我就会用我的热爱和真情作出对旅客最真挚的服务，用我的爱爱和真情回报领导对我的信任和期待，让我们一同用我们的热爱和真情来创建最和谐的客运站，让我们一同做最快乐的客运人！

谢谢大家！

企业演讲视频精华版篇五

世界上任何事情都要有付出以后才能有回报，所以人一定要勤奋。那么人应该怎样付出，付出在哪里？这一点很重要，勤奋的道理也一样。所谓走捷径或找机会就是讲这个道理。因为一个人的时间有限，精力有限，脑力也有限。老天爷是公平的，对每个人的时间也是一样的，你用在什么地方，或一段时间内在什么地方付出，回报就会出现在那里。

第一，要专心做一件事。由于人的时间、精力、脑力有限，老天对每一个人的时间是公平的，一天24小时大家都一样。所以当你在一生或一段时间内选择一、二个目标时，就应该把所有时间、精力、脑力用在这方面。社会上有一些专才或专家，他们连一般的生活常识也不清楚，但他们对某些专业方面比一般人都在行。这就是因为他节约了其他付出的时间，专心做一、二件事，他们在这一、二个方面花的时间比其他人多得多，所以成功了，在这方面有了比人家更多的回报，这也是一种捷径。我看到一些人，当你在谈论或与他讲一些与他无关的话题时候，他的脸上没有一点反映，也不接一句话，好象根本没有听见，这种人很知道节约时间、精力和脑力，少与他人讨论没有意义的事情也是一种节约，这种人很能够成为成功者。所以最好的方法就是在一阶段专心做一件事，其他不重要的事情放一放，完成以后再设定一个新目标。

第二，金字塔原理。在这个竞争激烈的社会中，最终结果是少数人赢了多数人，冠军只有一个，金字塔永远是上面少下面多。股市也流行一句话，“一人赢，二人平，七人输”；做生意也是这样，少数人赚了多数人的钱。那么，在商场上就出现一个奇怪现象，当多数人做同一件事，或想同一件事的时候，他们往往成为输家，其实他们做的、想的都不错，错在他们成为金字塔的多数面，市场经济的规律就是物以稀为贵。当人们可以大量生产名牌汽车以后，你用手工业生产一

台1xx年前的老爷车肯定比名牌汽车要卖得贵。发财致富是人人梦想，不过只有那些不断制造新产品、设计新服务的人，才能成为新一代的富人，所以现在流行的“反向思维”、“众人皆醉我独醒”等等都是讲这个道理。运用金字塔原理也可能是一种捷径，当多数人做同一件事，哪怕他们是对的，你也反做；当多数人想同一件事，哪怕他们有道理，你也反想；当多数人举手赞成某一件事，哪怕他们符合常理，你应考虑反对。但是这种思维方式尽可能用在商场，因为如果在生活和社会中采用，你会很痛苦，你会与大家不能相处。何必呢，人也应该放弃一些非原则的东西，随大流而生活，有得应该有失，关键你要什么。

第三，机会第一。带着中国走进富裕的邓小平曾经不断地提出机遇理论，不断要求中国人抓住机遇，在他眼里，机遇比什么都重要。当我们不断与外国人交往以后，又发现他们讲机会比讲钱讲得多，机会在他们眼里也比什么都重要。在我们生活工作环境中，有些人很有才干，但是就是没有给他们发挥的机会，没有给他们合适的岗位，有人称这是命运，又有人说这是机会。可见机会确实比什么都重要。首先机会比水平更重要。许多人一生都在学习，读了大学读研究生，读了研究生再读博士，这些人水平和专业素质确实很高，但是一生没有机会，没有一个发挥水平的机会。其实机会也很公平，人人都有过机会，但是许多人错过机会，没有抓住机会。就拿数数来说，一般人只会顺着数数，从一数到十。如果其中四和八暂时没有，他们就数不下去，只会等待，等出现四再数五，数出现八再数九，最后结果是数十。只有少数人会跳跃数数，在没有四和八在情况下，继续数到九，等四和八出现后加进去，结果是十。这种思维方式的人很少，多数人等待条件都具备以后再去做某件事情，去争取机会，这样往往会失去机会，因为机会不会等你，机会往往一闪而过，许多人就错过了机会。找机会和等机会。除了那些错过机会的人以外，好有二种人：一种是等待并且能够抓住机会的人，还有一种就是找机会、抢机会、创造机会的人。前一种人也是高手，他们懂得机会，善于等待机会，以静制动。在动物

世界中，就是狼和老鹰，这种动物不会冲冲杀杀，它们在高处观望，等待机会。特别是狼，它与狗还不同，狼在高处不断在原地走动，锻炼筋骨、锻炼脑子、锻炼水平，一旦机会来了，他们就能够发挥。而狗不是这样。另外一种人是找机会、抢机会、创造机会的人，他们的机会往往比前一种人多，但是也可能错过好机会，同时付出的代价也大。权衡利弊，因人而异。如果你一直很幸运，也可以做等待机会者，但是不能出现失误，否则就成为第一种人，因为机会不会很多。你要想清楚，机会来了，你会不会因为那天身体不好、情绪不好、其他不好等等，或者因为面子、环境等原因错过机会？因为人的机会不是很多，特别是大机会。否则，你还是用你自己的勤劳去找机会，用你的勇气去抢机会，用你的智慧去创造机会。其实在人的一生中，对一些大的事情，大的问题应该做找机会、抢机会、创造机会的人，特别是关键时刻，其他事情可以做等机会者，如做生意、买卖股票等等，这种机会很多，不用天天去找机会。但是选择你的工作岗位、选择你的配偶、选择你的生活环境等大事情上，应该做一个找机会、抢机会、创造机会的人，因为这三件事都可能改变你的一生和命运。机会来时要用足。机会不可能总是给你一个人，所谓风水轮流转是有道理的。炒股票是这样、打牌也是这样、人的机会也是这样，高手会运用这个道理。牌运不好的时候就压小钱，牌运转好时候就压大钱，好运来时连续一段时间。人的机会也是这样，机会来的时候会连续一段时间。这个时候你应该用足，不能休息浪费，这就是抓住的道理。

第四，跟着成功者走。跟着人家走要比自己探索更省力，这也叫走捷径。所以最好的办法就是跟着成功者走，这样就少走弯路，这叫贵人指路。但是不同的人，优点和特长不一样，人的运气也不一样。有些人官运好，他的优势会做官。如果你想做官，那么你就跟着他，向他学习，你也会成功。有些人财运好，很会赚钱，如果你想赚钱，那么你就跟着他，向他学习，你也会成功。有些人读书好，你如果能够跟着他，你的成绩也会好。根据这一条道理，你可以走捷径。你想抄

股票，就跟着抄股票成功者买卖股票，他虽然也会输，但是总体是赚钱的。你想做生意，你就跟着做生意成功者。但是一定要记住二条，先要观察谁是成功者，不是一次二次的成功，也不是样样东西都成功。还有就是要坚持跟着成功者，不是跟一段，如果跟一段有可能正好遇到他失败。当然如果你能够避免他的失败，你就是一个更成功者。

第五，脚勤不如手勤，手勤不如口勤，口勤不如耳勤，耳勤不如眼勤，眼勤不如脑子勤，脑子勤最重要。在这世界上确有些看似不合理的地方，有些人一生拼搏、一生勤奋，就是回报很少；而有些人座座办公室，接接电话，吃吃饭能赚大钱，于是有人称它为命。“三分命，七分拼搏”命确实在，但同样拼搏，拼搏方式却不同。劳力者跑来跑去，白辛苦、白忙，我们说因为跑不到点子上。手勤的人能有一技之长，比白跑要好一点。会问会学的人，比盲目动手的更好，可以学人家一技之长。但是生活中有本事的人往往不肯把本事交给你，要付学费。有一句话叫听话听音。所以会听音比问更重要。在人类事物中，观察的功能又比听更广泛，习惯观察的人一般来讲，肯定是一个成功者，而且是成功最低，效果最好的学习者。然而所有这一切都不如自己动脑子，脑子勤，比一般人脑。以前有一句话，讲劳心者治人，讲劳力者治于人，或许也是讲这个道理。其实劳心者比劳力者更辛苦，劳心者时时要付出，没有上班时间的限制，特别在竞争压力很大的今天。而劳力者就是上班时间付出。同样拿踢足球来说，用脚踢足球的人与用眼睛踢足球的人不一样，要脑踢足球和用心踢足球的也不一样，当然结果也不一样。用眼睛看东西只能看到一面或二面，用脑子看东西就能够看到六面，上下左右前后。同样用脑子，有人只有想一步二步，有人能够想五步六步，而且能够成为习惯。所以一个成功者的习惯就是在开口问的时候，先用自己的脑子想一想，自己有了答案以后再问，问人仅仅是与人家确定一下，头脑长在自己的肩膀上，而不是人家的肩膀上。

第六，挫折是财富，失败是机会。懂得这个道理的人就更少，

因为人人讨厌挫折和失败。在角斗场上，那些打不倒的人是真正的勇士，他们一直战到死，很厉害，使人看到害怕，所以他们成功的机会比人家多。同样在商场上那些打不倒的人也是最能够成功，一次又一次经历失败和困难，但是还是打不倒，这种人很厉害，总有一天会成功，老天很公平，总会给他们机会。美国人具有不屈不挠的精神，创业失败后还不断尝试，这是美国经济动力的源泉。在80年代，他们的学生——日本在经济上超过了美国，把美国许多大的楼房和公司全买下来，还有一种说法就是讲要把美国的自由女神披上日本人的合服，但是美国人没有讲什么卖国主义，抵制日货，而是拼命发展高科技，最后又把老大拿回来，再用更低的价格从日本人手里把那些楼房和公司全买回来。一个人，或者一个国家、企业文化如果在失败和挫折时候，不去讲理由、不讲人家的不是、不埋怨天和地，而是埋头去奋斗，那么这个人、国家和企业就是成功者。在天地之间，没有人、没有做什么事情不会遇到失败和挫折。哪个伟大人物没有经过失败和挫折，几起几落？哪个富翁没有经过失败和挫折？所以成功者把失败和挫折作为是汽车必须经过的车站，在达到终点站之前必须经过失败和挫折的车站。勇敢者把挫折当成财富，失败当作机会，他们认为要想成功就一定要有挫折和失败的经历，这些经历不是你要有就有，所以早些、多些、大些经历挫折和失败，就可以早些、多些、大些获得成功，不要到年纪大了、老了再经历挫折和失败，精力和能力就不够。所以成功者应该经常要讲一句话：没有人能够打败你，只有你自己，失败是暂时的，除非你放弃，否则你只要坚持下去，总有一天会成功。