

销售人员承诺书(通用5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

销售人员承诺书篇一

深圳市XXXXXXXXX有限公司：

为了保障客户至上的原则，时刻保持团结合作、积极向上的工作氛围，树立企业良好形象，特要求以下作风纪律事宜：

一、工作时间（包括商务出差）不得随意着装，应选择正装、商务装、唐装、禅服等，职业装、企业制服等。

二、保持面部清洁，忌留胡须，随时保持口腔清洁、无异味，精神饱满，面带微笑。

三、保持手部清洁，养成勤洗手勤剪指甲的良好习惯，指甲不得长于1mm，缝隙内不得有异物。

四、拜访客户前，要对对方个人及单位的性质、特点等有关情况有所了解，做到心中有数，应对自如，利于工作的展开。

五、在与客户交流中，严禁泄露公司绝密、机密和秘密。

六、不得在商务洽谈、展会、会议等涉外行动过程中抽烟。

七、不得在商务洽谈、宴请过程中饮酒过量（限定啤酒1瓶、红酒、白酒或洋酒或其它酒类不超过三杯）。

八、不得为竞争对手提供销售信息。

九、严禁其它损害公司利益和严重违反社会公德的行为。

十、不得与客户产生争执，占争论的便宜越多，吃销售的亏越大。

十一、对于客户提出的办理限制事宜，须婉言向客户解释，并道歉，不可语言生硬，更不可违反公司规定。

十二、手机24小时开机，保持手机正常畅通。

十三、时刻维护公司利益，树立公司良好形象。

承诺人：

日期：

销售人员承诺书篇二

为了保障客户至上的原则，时刻保持团结合作、积极向上的工作氛围，树立企业良好形象，特要求以下作风纪律事宜：

工作时间(包括商务出差)不得随意着装，应选择正装、商务装、唐装、禅服等，职业装、企业制服等。

二、保持面部清洁，忌留胡须，随时保持口腔清洁、无异味，精神饱满，面带微笑。

三、保持手部清洁，养成勤洗手勤剪指甲的良好习惯，指甲不得长于1mm，缝隙内不得有异物。

四、拜访客户前，要对对方个人及单位的性质、特点等有关情况有所了解，做到心中有数，应对自如，利于工作的展开。

五、在与客户交流中，严禁泄露公司绝密、机密和秘密。

六、不得在商务洽谈、展会、会议等涉外行动过程中抽烟。

七、不得在商务洽谈、宴请过程中饮酒过量(限定啤酒1瓶、红酒、白酒或洋酒或其它酒类不超过三杯)。

八、不得为竞争对手提供销售信息。

九、严禁其它损害公司利益和严重违反社会公德的行为。

十、不得与客户产生争执，占争论的便宜越多，吃销售的亏越大。

十一、对于客户提出的办理限制事宜，须婉言向客户解释，并道歉，不可语言生硬，更不可违反公司规定。

十二、手机24小时开机，保持手机正常畅通。

十三、时刻维护公司利益，树立公司良好形象。

承诺人□xxx

时间□xxxx年xx月xx日

销售人员承诺书篇三

承诺人信息

部门：销售部

姓名： 身份证号：

家庭住址： 性别： 学历： 职称： 明示承诺内容：

根据《中华人民共和国劳动法》、《中华人民共和国劳动合

同法》、《行政处罚暂行条例》等法律法规，为切实提高自身的自律意识，履行好岗位职责。我自愿向公司作如下明示承诺：

我明示：

- 1、做好本人负责的销售区域的销售工作。
- 2、做好客户审查、客户风险评估，客户信息的整理及催要、销售客户资料及合同签订的真实性、规范性、及时性等合同的签订工作。
- 3、做好后期风险管理工作。
- 4、（销售总经理对整个销售环节负责，含销售客户资料及合同签

订的真实性、规范性、及时性及后期风险的控制等）

我承诺：

坚决按照公司规章制度办事，遵纪守法，依法依规开展业务工作，在工作中贯彻落实责任体系长效机制。

有下列行为之一，并因本人故意或者重大过失的，我自愿接受公

司的经济损失和承担相应的法律责任：

- 1、因工作失职或工作重大失误，给公司造成经济损失；（如：不按公司规定办理客户资料、不按公司规定保证合同签订的真实性、规范性、及时性。）
- 2、严重失职，营私舞弊，给公司造成重大经济损失与损失，并产生极其恶劣的影响；

3、严重违反公司规章制度构成解除劳动关系的行为；

本明示承诺期限：本人在职期间及本人销售的所有车辆结清之前均有效。

如果针对该承诺书发生纠纷，应通过友好协商的方式解决，协商不成均应到南阳时卧龙区人民法院提起诉讼。

承诺人：

年月日

为加强电力市场营销人员廉洁从业管理，维护内部电力营销的正常管理秩序，避免发生违法违纪问题。作为电力营销人员，本人承诺如下：

1. 遵守国家法律、法规及企业的有关制度规定，树立正确的人生观、价值观、利益观，不发生违反国家法律、法规及企业规章制度的行为。
2. 遵守企业廉洁自律制度、规定，廉洁奉公，秉公办事，不以电谋私，不吃拿卡要，不损害客户利益，不发生索要和收受钱物等违规行为。
3. 遵守电力市场营销工作职业道德、职业技能和职业纪律，公道正派，不循私情，忠实履行企业赋予的岗位职责，不发生损害企业利益的行为。
4. 坚持电力行业的服务宗旨，做到服务人民，奉献企业，让政府放心，让客户满意。
5. 强化市场意识、服务意识、效益意识、形象意识，具有强烈的职业责任感和事业心，维护客户与供电企业的共同利益。
6. 讲究文明礼貌、仪表仪容，树立诚信观念和信用意识，真

诚对待客户，做到诚实守信，规范服务，公平、公正。

7. 不参加有可能影响公正执行公务的各种宴请、娱乐活动，不在用户和相关单位报销应由本部门（单位）或本人支付的各种费用。

8. 不利用工作之便谋取不正当利益。

9. 熟练掌握与本职业务相关的法律知识，按照工作程序、工作标准、作业规程、岗位规范和权限履行职责。

本人恪守上述承诺，自觉接受组织和群众的监督。如有违反，愿接受责任追究。

承诺人： 公司党支部（盖章）：

年 月 日 年 月 日

为加强电力营销人员廉洁从业管理，维护内部电力营销的正常管理秩序，避免发生违法违纪问题，促进企业精神文明建设和物质文明建设协调发展，作为电力营销人员，我承诺：

一、遵守国家法律、法规及有关政策规定，树立正确的人生观、价值观、利益观，不发生违反国家法律、法规行为。

二、遵守企业廉洁自律制度、规定，廉洁奉公，秉公办事，不以电谋私，不吃拿卡要，不损害客户利益，不发生索要和收受钱物等违规行为。

三、遵守用电营销工作职业道德、职业技能和职业纪律，公道正派，不循私情，忠实履行企业赋予的岗位职责，不发生损害企业利益的行为。

四、坚持“人民电业为人民”的行业宗旨和“优质、方便、规范、快捷”的供电服务方针，做到服务人民，奉献社会，

让政府放心，让客户满意。

五、强化市场意识、服务意识、效益意识、形象意识，具有强烈的职业责任感和事业心，维护客户与供电企业的共同利益。

六、讲究文明礼貌、仪表仪容，树立诚信观念和信用意识，真诚对待客户，做到诚实守信，规范服务，公平、公正。

七、不参加有可能影响公正执行公务的各种宴请、娱乐活动，不在用户和相关单位报销应由本部门、单位或本人支付的各种费用。

八、熟练掌握与本职业务相关的法律知识，按照工作程序、工作标准、作业规程、岗位规范和权限履行职责。

承诺人：

年 月 日

部门：（签章）
（签章）

监督部门：

年 月 日
月 日

年

承贵领导的信任，我在就职前向领导尊重承诺：

1、认真阅读公司《日常行为规范》，接受公司制度、技能、心态等培训。

2、遵守公司《人事管理制度》，服从领导任何工作调遣与指令。

3、遵守公司《保密制度》，严守公司商业机密。

4、愿按公司规定，并自觉遵守下列事项：

（1）忠于职守，服从领导，不发生工作敷衍、不负责的行
为。

（2）不做与本公司类似或职务上有关的业务，不兼任其它
公司的业务。

（3）不断提高自己的产品知识、销售技巧、学习顾客消费心
理学、掌握竞争对手销售方法和产品知识，强化品质意识，
完成各级领导交付的工作任务。

□4□爱护公物，未经许可不私自将公司财物携出公司。

（5）工作时间不中途任意离开岗位、如需离开向主管人员
请准后方可离开。随时注意保持自己负责区域卫生干净；标
价签、饰品、产品陈列最佳。

（6）工作时间时不怠慢拖延，不干与本职工作无关的事情。

（7）团结协作，同舟共济，不发生吵闹、斗殴、搬弄是非或
其它扰乱公共秩序等行为。

（8）对外开展业务，坚持有理、有利、有节的原则，不做
有损害商场名誉的行为。

（9）按规定时间上下班，不无故迟到早退。

5、双方确定工作期限内不得以任何理由离职。

6、工作期不符合商场规定要求，接到公司辞退通知后愿意立
即离职，决不提任何无理的离职条件和要求。

7、如违反商场制度，给商场造成经济损失或信誉损害的，愿按

公司管理制度接受处置.

8、公司因经济情况不良，发生经济性裁员时，愿遵照商场要求离职，接受公司按《人事管理制度》发放的工资，不提任何其他条件和要求，在规定的时间内办理好离职手续。

9、若提前离职时，双方协定的提前时间提前1月向领导提出辞职申请，并经领导批准后离开工作岗位，否则愿按商场有关规定接受处罚。

承诺人（签名）

2015年 月 日

甲方：

乙方（销售人员姓名）：

为确保公司资金周转正常，为确保应收账款及时回款，特与销售人签订以下条约：

一、 乙方需提供经济担保人，负相应的经济连带责任。

二、 甲方对乙方的考核管理，除了销量、网店开发之外，还应包括货款回笼的指标，乙方应严格遵守甲方规定的销售人员销售、网店开发、应收等考核管理细则。

三、 乙方在销售本公司产品过程中，由乙方开发的新客户之赊销事宜需按甲方信用管理政策报批核准。在送货之前，须与客户签订《商品购销合同》（须含货款回笼期限）。首批订单必须有部门经理的签字和确认方能开单。

四、 在上述《商品购销合同》所规定的货款回笼期内，由于意料不到的原因造成货款无法回收，乙方有义务全力催讨，力争把损失降到最低，并要酌情扣除乙方当月工资的10%-30%，

以吸取教训。

五、因销售人员个人工作失误（如未定期拜访客户，店开张后未定期与客户的沟通、解决滞销、临期产品），导致产品过期，引起客户的投诉和不满，最终导致“不退货就不结帐”的结果。经查明和确认后，过期产品的货款将直接由乙方全部承担。

六、《商品购销合同》所规定的货款回款期，如货款不能按协议及时收回，乙方就要及时上报甲方，以说明情况，并征得甲方同意，方能延长货款回笼的日期。否则，其无法回收的货款将由乙方全部承担。

七、如造成乙方全权承担的货款无法回笼，乙方补偿方式可通过甲方逐月扣除乙方部分工资及奖金的方式陆续补偿，或由担保人代为赔偿，其补偿方式、速度和比例，由双方协商解决。在乙方赔偿期间，乙方不得提前单方提出辞职，除非甲方愿意提前终止与乙方的聘用合同。

八、其他未尽事宜，由双方协商解决。

甲方： 乙方签字：

联系方式：

担保人签字：

联系方式：

销售人员承诺书篇四

承诺书

为坚决防范和杜绝“酒桌办公”现象，我郑重承诺：

4. 坚决不接受可能影响公正执行公务的宴请；
5. 在开展调研、培训、召开会议等公务活动中坚决不接受公款宴请；
6. 坚决杜绝向下级单位和企事业单位及个人转嫁招待费用；
7. 坚决杜绝参加同城部门、上下级之间相互公款宴请；
8. 坚决杜绝参加其他需要治理的“酒桌办公”问题。承诺监督电话：

承诺人：

20xx年xx月

销售人员承诺书篇五

我作为深圳市同创鑫电子有限公司的销售人员，为了做到廉洁从业，郑重承诺如下：

- 1、不以任何方式泄露、透漏公司客户、管理、产品、技术、销售等商业秘密。
- 2、在公司产品调价信息未执行前，不以任何明示、暗示等方式向客户或他人透漏。
- 3、不利用公司产品销售差价与亲属、朋友及其开办的公司发生业务，不损害公司利益。
- 4、不贪污、侵占公司财产，不将公款私存。
- 5、不以公司名义挂账、赊欠。不从客户处以任何理由借款、借物。

- 6、不以任何形式搞虚假报销，套取出差费。
- 7、不虚报、谎报、挪用业务费。
- 8、不接受客户的现金、物品、有价证券或高规格接待。
- 9、不将公司赠送客户的物品或客户赠送公司的物品占为己有。
- 10、不以招待客户为借口，利用公款吃喝。接待客户不铺张浪费。
- 11、不介入客户与公司购销业务无关的活动。
- 12、不从事其他兼职工作，不推销本公司经营范围以外的产品。

如发现违反上述任何一条承诺，自愿接受公司的. 处罚。公司有权追回本人在任职期间，因违反上述承诺给公司造成的一切经济损失。违反第7条按发生金额的10倍给予处罚。

违反承诺情节轻微给予经济处罚，并如数赔偿造成的一切经济损失；情节严重者开除处理或移交司法机关处理，并如数赔偿造成的一切经济损失。

承诺人□xx

日期□xx