

一个月试用期工作总结 试用期工作报告(汇总6篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。那么什么样的报告才是有效的呢?以下是我为大家搜集的报告范文,仅供参考,一起来看看吧

一个月试用期工作总结 试用期工作报告篇一

这半学期来,经历过这一段时间的教学历程,我对自己所从事的工作有了更多的信心和热情。我要尽我所能引导他们,让他们在关爱中快乐学习,健康成长。

1、文明行为习惯的培养。对任何人来说,从小培养良好的习惯非常重要,好习惯一生受益。在注重培养学生道德品质的同时,还注重培养学生良好的行为习惯。比如:每个学生都知道要讲卫生,爱护教室卫生环境的大道理,可具体做的时候却不尽人意。我就从自身做起,言传身教,并倡导同学们从小事做起。例如平常进入教室,我会捡起学生仍在地上的垃圾,学生们也就跟着捡起自己身边的垃圾,通过这些小事教育学生不仅要讲究个人卫生,同时也要保护好公共环境卫生,珍惜他人的劳动成果,养成良好的习惯。

2、班干部的服务能力有待提高。比如:大多数学生来到学校之后能及时的进入学习状态,早读的习惯已经养成,班干部组织管理里得也较好,老师不在的时候大多都会自己认真读书学习,班干部不用怎么去管理,但有些学生却不能很好的控制好自己,需要班干部的提醒。班干部的管理能力还不是很强,未能尽其责,把工作做到位,为其他同学自觉服务的意识还不是很高和我预期的要求有点差距,我在培养班干部这方面的能力还有待提高,下半学期要朝着这个方向努力。

3. 建立结对互帮互助小组。通过几次考试，我已发现学生的成绩有明显的两极分化现象，好的学生越来越好，学困生进步却很有限。为了遏止这种现象，决定成立结对互帮互助小组，让一个优秀学生带领一个学困生，从最基础的知识开始帮助，在平常的学习生活中尽量的给予学困生的帮助，让他们也能尽快迎头赶上，成为一名合格的小学生。只有让每名同学都合格，才能提高班级的整体成绩，才能形成更强劲的凝聚力，才能获得更加全面的发展。

4、加强基础知识的训练和回顾复习。通过半学期的学习和几次考试，可以发现，很多学生的基础知识掌握的还不是很牢固，更有一些学生基础知识掌握特别薄弱，不论是语文还是数学。例如像语文中的拼音，数学中的加减法口诀表都没能很好的掌握，所以每次考试成绩都不是特别理想。为了改变这样现状，在下半期的工作中，我会更加注重严抓基础知识的训练和回顾复习，不能让学生在起跑线上就拉开距离。

5、做好培优补差的工作，提高教学质量。本班级有40名学生，40名学生都不一样，接受能力也有不同，面对学生们的个别差异性，我努力抓好培优补差工作。坚持不放弃每一个后进生，给他们以更多的关心和帮助，相信每一个学生都能学到自己适合的知识，让他们在学习上有所进步。

6、重视与家长的联系，双向管好学生。孩子的进步，集体的成长，离不开教师，也离不开家长。为了更好的了解学生的情况，需要通过多种形式与家长建立密切联系，进行友好交往，不仅沟通信息还增进了情感的交流。孩子进步了，家长也很高兴。

班主任工作是管理工作，我所面对的又是活泼可爱，有思想，有感情，自我表现欲强的一年级学生，所以，工作更要细致的落实。教育工作零碎繁琐，但教育工作绝非小事，它关系着孩子的成长。也许，我永远不会成为一个秀的老师，但我会努力成为一个最尽职的老师。我还是坚持一句话：没有，

只有更好！相信一切都会更好的！

一个月试用期工作总结 试用期工作报告篇二

一、萌芽阶段

第一次接触物业的我，起初真的没有什么概念，对一切都充满了陌生和好奇。作为一名新员工，对公司的很多情况都不了解，为了适应新的工作环境，我以归零的心态来对待这里的每一项工作，每一位同事，随着时间的推移以及和老员工的交流，慢慢的开始对物业似懂非懂的了解。看见同事耐心的解答业主提出的各种问题，觉得物业和我之前的工作有种说不上来的区别，涉及到的人和事比较杂，具有较强的随机性。

二、成长阶段

通过一段时间的接触和感受，我逐渐适应了周围的生活与工作环境，对工作也逐渐进入了状态。在这之前的公司工作分工比较明确，我负责公司内部行政人事管理工作，所以到公司之后所有的工作都由我一个人来做，刚开始的时候有点不适应，但在领导和同事们的帮助下，基本上完成了领导安排的各项工作。

1、招聘工作。对招聘岗位进行分析，包括：岗位工作内容、岗位要求等方面。对以上这些入职条件进行分析后，根据岗位的情况，通过网络等招聘渠道，进行招聘工作。由于公司的地理位置等因素，给招聘工作带来了一些阻碍，根据这种情况，后期积极采取了其他方式，招聘工作得以基本完成。

2、社保工作。由于公司上一年度的社保没有开户、工资基数未进行核定，今年办理社保的时候照正常流程就麻烦了一些，好在同事的帮忙和自己经验积累完成了公司社保的开户和补缴等事宜。

3、开展培训工作。来到公司后，看了总公司相关的情况介绍，学习了总公司的管理制度和工作方式，深刻的体会了公司的企业文化，下一步准备全面开展培训工作，让大家学习到总公司下发的各种管理手册，增强职业水平和操作技能，防止发生各类工作失误的隐患。

4、常规性工作。每月社保关系的核定、考勤汇总、办公用品保管与发放等日常工作及领导安排的其以上是我试用期的工作总结，领导的指导和同事的支持使我很快融入公司的文化氛围中，使我在不同的行业中得到了全面的发展，职业规划之路迈出了重要的步伐，在以后的工作中我会严格要求自己，加强学习，提高专业水平，完成每一项工作。希望能以一名正式员工的身份与___共进步。

行政人事部：___ ___年_月_日

一个月试用期工作总结 试用期工作报告篇三

本人(_____)自20___年4月19日进入公司任职，至今已有3个多月的时间。这期间在公司领导的大力帮助下，在公司各部门支持和同仁的配合下，我们团结一心、踏实工作，顺利地完成了领导交办的各项工作；并时时跟进目前正在开展各项工作任务。在此期间，得益于公司的领导信任和培养，使我对于公司融洽的工作氛围，团结向上的企业文化都有了一定的了解和认识，并在较短的时间内适应了公司的工作环境，能够独立完成本职工作并愉快的与同事们成为了很好的工作伙伴，在个人综合素质也得到了很大程度的提高。

一、严格要求，遵章守纪，团结同事

自到公司工作以来，本人能够严格要求自己，遵守公司的各项规章制度；对公司的各级工作人员做到一视同仁，搞好团结。

二、尽职尽责履行好自己的工作职责

- 1、 根据公司规范化运作的要求，熟悉公司各部门流程，初步总结公司目前在物业管理存在的一些问题并提出解决方案。
- 2、 经过到重庆实地了解情况，对未达标的物业项目进行了问题梳理并提出整改建议，通过协调和督导项目整改，使项目有了整体的改观，得到了业主对____物业公司的肯定和认可！
- 3、 参与西安顾问项目和通州顾问项目的工作中，通过多次与客户的有效沟通，了解客户所需并对各项工作耐心讲解，最终得到了甲方公司的认可。
- 4、 在公司领导的带领下通过团队合作完成了三次投标工作。通过参与投标工作，从中学到了很多实用的知识，并结合公司现状总结经验，以期适用于今后的各项工作。

三、对未来的展望

通过3个多月工作，我不仅仅学到了很多的专业知识，我深刻的感受到这些知识是书本不能给我的。每天看到公司的快速发展，本人因为能是其中的一份子而感到非常的骄傲和自豪，因此也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里找到归属感，实现自己的奋斗目标，体现自己的人生价值，愿与____公司一同成长！

在此我郑重的提出转正申请，恳请各位领导给我继续锻炼自己、实现理想抱负的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情完成领导交办的各项工作，和同仁们一起为____公司创造价值，同____公司一起展望美好的未来！

此致

敬礼！

一个月试用期工作总结 试用期工作报告篇四

你们好!

今天我能够代表全体试用期同事发言，我感到非常的激动，我知道这是我个人的最大荣幸，我会在以后的工作中尽全力，帮助公司，也实现我在公司中的价值。

时间如梭，转瞬即逝!转眼三个月的试用期便即将接近尾声。在这段时间里我感受到了领导和同事们对我的悉心照料和关怀!让我感觉到公司就像是自己的家一样，让我倍感亲切和温暖!

对我而言，无论在哪个公司，只要我能有幸成为其中的一员，我都将以饱满的热情，认真的态度，诚恳的为人，积极的工作融入其中，这是作为一个员工的基本原则，团队精神是每个公司都倡导的美德，我认为公司要发展，彼此的工作协调是很重要的，没有各个部门和各位同仁的相互配合，公司的工作进程要受到阻碍，工作效率会大打折扣，公司效益自然回受损失，这样对公司和个人都无益!

iqc工作是一个需要细心和耐心的工作，对此我对自己很有信心的，有时候需要耐下性子反复比较检测反复细心测量，但为了产品力争达到质控检验标准也需要我有很强的毅力来坚持每天面对的可能都是相同的工作，日复一日，年复一年，也许会很乏味，但这就是iqc□这就是工作，所以我以做好了心理准备来面对这一切，从中磨练自己，胜任工作。

记得有这么一句话：我到河边饮水的时候，我觉得那水也渴着，我饮水的时候水也饮我。我认为我的个人前途与公司的发展是紧密相连在一起的公司能够发展的好的，我自己才能发展的好的，近段时间内我的目标是做好本职工作，精益求精，我希望能够在电子板检测及电子维修这两方面有所发展，争取能够成为公司的技术骨干，对公司和自己的发展做出自己

应有的努力!

在接下来的日子里，我会谨记工作人员的职业道德和工作人员的职业操守，严格保守公司的秘密。在自己的工作领域里认真工作，积极的为公司发展出谋划策，实现我在公司中工作的价值。

在金融危机的影响下，很多公司的财务都出现了这样那样的问题，很多公司倒闭了，为了使公司不会受到损失，我更要努力，帮助公司度过难关，迎来公司另一个大发展时期!

此致

敬礼!

姓名□xx

日期□xx

一个月试用期工作总结 试用期工作报告篇五

刚进入公司，首先面对的是人员招聘工作，工程部经理、注塑成型经理、模具设计工程师、产品结构设计师、资材主管等关键岗位急需增补，招聘进展缓慢。为此，我们结合公司实际状况，与相关单位领导、同事一起，重新梳理岗位需求，明确招聘进展计划，拓宽招聘遴选渠道，结合现场招聘、网络招聘、猎头搜寻、人脉互通等多种形式，经过两周多的攻坚克难，已将上述关键岗位初步落实到位。对于公司一般技术、管理岗位的增补需求，我们通过内部选拔培养与对外择优选聘相结合的方式，基本解决了公司正常生产经营所需的技术与管理困扰。面对公司个别部门一线操作员工的短缺，我们坚持精简缩编、内部调配及适当外招的原则，有效满足和适当控制了公司各部门用工需求。

在实际工作过程中，我们发现公司在人力资源规划方面没有明确的计划方针，在人员配置方面存在庸人填岗等诸多不良因素。面对以上问题，我们重新整理、编制了公司组织架构，合理优化了公司生产管理流程；同时对公司现有管理、技术骨干进行定岗定责，明确了各岗位的职务与权责，尽量做到适人适岗；我们还组织招聘了一批技术、管理储干进行集中培养，以作为公司持续发展的后备力量。

公司在对干部、员工的教育训练方面较为薄弱，尚未建成完整的教育训练机制，严重制约着公司的成长与发展。为有效开启教育训练这扇辅助公司良性发展的大门，我们积极推进公司教育训练室的规划筹建工作，为公司后续开展教育培训搭建一个良好的工作平台。同时我们结合公司现状，制定了合理的教育训练方案，先组建公司内部讲师队伍，对公司管理、技术骨干进行系统的标准作业程序文件的学习，以提高公司干部队伍对规范作业的认知度，不断改善公司生产作业流程。另外，我们还外聘了专业培训机构的讲师，就如何提升员工忠诚度及有关执行力方面，对公司干部队伍进行集中培训，以不断提升公司干部队伍的综合管理能力。对员工教育方面，我们重视发挥公司早会的功效，要求公司干部在早会时不断宣导公司规章制度，培养员工积极进取、团队协作的优良精神，循序渐进的推动公司企业文化建设。

关于公司保安队伍工作，我们加强了对公司的监督巡查力度，提高了对公司财产安全的敏感度，严格执行公司门禁管理制度，加大对公司员工违规行为的查核，为确保公司厂区范围内的人员、财产安全，减少公司员工违规违纪行为，提供有力后勤保障。

对于公司6s管理方面，我们组织公司各部门进行了一次全面整顿，明确划分各单位6s责任区，并对各责任区进行不定期的监督检查，努力推动公司6s管理工作全面、持续开展，确保公司的工作、生活环境随时保持整洁、干净。

公司车辆管理存在诸多管理漏洞，我们加强了对公司车辆使用的管理力度，严格执行公司派车制度，用车、加油、维修等必须严格登记、保存记录，确保事故、违章等异常事件能追根溯源，严格执行车辆维修保养管理规定，保障公司行车安全及车辆使用寿命。

员林宗财，系一级肢体残疾人员，据此，我们为公司补办了向社保机构申领社保补贴及向地税申请减免就业困难人员保障金，为公司挽回不必要的经济损失。

第一，针对目前公司工程设计力量相对薄弱的现实，我们将继续加大对产品结构设计、模具设计等专业人才的招聘力度，做强做大我们的工程研发队伍，从源头上保证公司产品的质量及市场竞争力。面对当前相对艰难的市场环境，我们将继续扩大市场拓展业务人员的招聘，面向社会甄选一批真正具有业务潜能的优秀人才，以维护和发展公司优质客户，不断提高公司经营业绩，为公司将来的发展壮大奠定良好的市场基础。

第二，为有效提升公司管理水平，提高公司干部队伍综合素质，我们将持续、全面的推进公司教育训练工作。先从公司标准化作业程序进行系统的教育指导，并在实际工作中安排专人监督检查，通过不断的学习—检查—再学习的循环过程，有序的推进公司标准化作业，彻底改变公司内部管理混乱的局面。再就公司各项专业技能开展有序的培训课程，并指导学员将所学知识真正应用到公司实务管理中去，以不断提升公司干部队伍的综合管理技能。

第三，我们将结合公司实情，不断推进制度化建设，逐步完善员工福利机制，积极改进员工激励方案，推进公司《员工手册》的编制，努力营造公平、诚信、敬业、创新的企业文化，最大限度的稳定员工队伍，为公司的发展壮大提供有力的后勤保障。

事学习，不断提升自我，并结合自己过去的实践经验，不懈努力，踏实敬业，和部门同事一起，不断提高公司人力资源管理水平，共同推动公司发展。

一个月试用期工作总结 试用期工作报告篇六

一转眼，三个月的试用期立即过去了，恰逢年底，销售业绩方面虽然不太乐观，但是收获还是很大的，这与领导与同事们的帮助是分不开的。

在试用期间，让我欢喜让我忧，有第一次销售的成功喜悦，也有被拒之门外的难过往事，这好象是人生的一段缩影，让人难以忘怀。生活显得担心，但又有秩序。像我这样一个新人，刚进入公司，就进入一个全新的领域，一切都充满了生疏和好奇。我原来是在__的代理公司工作，主要是负责客户服务及销售的工作，所以我对互联网是有一定的了解，对__也是有一些了解。我是_月_号正式到公司报到上班，刚到公司的第一周，我学习很多关于公司概况及互联网行业概况的知识。

在_月，我正式接管了会员销售的工作，天天的工作都很充实，主要包括会员的续费，新会员用户的开发及问题的处理，周一，我要将统计好的周报按时发给各相关负责人那，每月初也要做相应的统计报表，虽然工作很繁琐，但是我觉得很充实。原来负责会员的同事经常会传授些经验给我，并且会带我一起去拜访会员客户，经常会有意识地将整个销售流程演示给我看。然后，仔细地分析给我听，从查找客户面见客户与客户交流。每一步骤，每一环节，每一事项，都能仔细地进行分析，这让我体会非常深刻，为我日后独立完成销售工作起到了至关重要的作用。

期间，天天早上的第一项工作就是打开_____，查看邮件，然后翻开我的记录本，看看前一天的工作是否做完?今天有什么事情处理，一般我会在当月初统计下2个月的催费情况，一边通知当月的续费，一边通知下月的续费，这样可以基本统

计算出每月的续费金额，给自己计划出要新注册的金额。还有个很重要的工作就是对客户的回访工作了，对于西安的客户群体来讲要分5个省份，而每个省多少都不一样，所以不可能一次打完，要先在_____中查询客户的信息，在__购买的产品，然后计划出天天的电话数量，回访的主要地区，这样会比较顺利的达到预期的效果，但在回访中还是会发明很多问题，比如联系方式不正确，找不到相关负责人等等，其主要原因还是我们的工作做的不到位，所以我认为回访的工作是非常必要的工作。

应该说我的运气很好，在刚进公司不到一个月的时间，经理就让我到_____总部去学习培训，虽然时间很短暂，但是收获却是很大，也让我熟悉了很多在分公司担任会员销售的同事们。回来后继续努力的工作，是从真正意义上的理论阶段过度到实践阶段。通过这样理论和实践想结合的实战演练，让我对销售工作有一个更深层次的熟悉，同时也累积了不少和客户交流的实践经验，为自己更好地开展下一步工作奠定了基础。

我想无论遇到什么样的艰难，更重要的是自己能能否战胜自己。只要自己有收获，有长进，能够得到客户以及同事的认可和信任，再苦再累，自己也是感到幸福和快乐的。

眼下自己最主要做的工作是改进自己的工作方法深化学习将被动的销售模式逐渐转化成主动的销售来提高公司的业绩，对西北的一个大市场，这是商家的必争之地，同时其市场成熟度是可想而知的。像工作中的市场的把握能力以及分析能力等等都还是显得稚嫩和欠缺，所以这些都需要我在日后的工作中不断完善不断加强。销售这个行业，对于我来说一切都是生疏和好奇，一切又是充满坎坷和挑战。我以前在校学的是楼宇自动化专业，而此刻从事的工作是销售。对于销售的熟悉也只是表面，对于市场的把握能力更是无从谈起，所以我必须比别人付出更多的艰辛和毅力才干不断完善自我。

自己在过去几个月的销售中也小有体会。例如主观方面：塑造自我，钻研产品，提高销售技能，建立客户网络，产品管理。当然，最主要的是对客户的服务态度一定要好之又好。客观方面：市场把握分析，行业及对手动向等。惟独在以上几个方面好好加以体会和把握，才干在自己的销售生涯走地更好更远。

“空悲切，白了少年头”，人生就像古人所说，趁此刻年轻多学点东西多做点事情，不要枉费人生。所以我要以更饱满的精神和充沛的精力投入到平时的工作和学习中去，决不辜负公司对我的信任和栽培，并且能够快速地与公司健康成长！