

# 2023年一分钟员工竞聘演讲稿 求职一分钟竞聘演讲稿(精选5篇)

演讲比朗诵更自然，更自由，可以随着讲稿的内容而变化站位。一般说来，不要在演讲人前边安放讲桌，顶多安一个话筒，以增加音量和效果。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

## 一分钟员工竞聘演讲稿篇一

大家好！

今天我能鼓起勇气站在这个竞聘台上，是得自于领导的培养和关爱，是得自于同事们的帮助。我感谢宾馆各位领导给我们这次公平、公正竞争、展示自我、挑战自我的机会。谢谢大家。

### 第一：环境方面

首先给顾客第一映像的就是大堂及其周边的环境，好的环境，带给客人好的映像，好的映像，从而带给客人好的心情，怎样才能营造出一个良好的内部环境呢？大数人都知道之前我在pa有过一年半的工作经验，并且多次受到领导的认可，我很清楚一个良好的内部环境不仅表面要亮丽，最主要的在于精细等细节方面，所以结合我之前在pa工作的审美观，我认为我在这块可以起到良好的监督作用。

### 第二：服务方面

总台、接待、收银、行李员是宾馆展示的窗口，其一言一行都代表着宾馆的形象，前厅是一个比较灵活的岗位，除了程序化外，个性化的服务也显得尤其重要，我认为通过培训是

提升服务质量的有效措施，而且是具有针对性的培训，要为客户着想，所以就要多多收集员工在平时工作中的表现，通过客人所显现出的满意度，我们挑选更优质化的服务态度。没有满意的员工，就不会有满意的顾客，只有优秀的员工，才能做出优质的服务。顾客是我们的衣食父母，提供优质的服务是我们应尽的义务。

### 第三：客人维护方面

建立有效的客史档案对宾馆长期的经营发展可以起到不可估量的作用，可以为宾馆能保持良性运转而打下基础。我认为客史档案的建立关键在于收集信息，而收集信息的关键在于沟通，我们要敢于主动积极的跟客人去沟通，征询他们的宝贵意见，做好记录并反馈到各岗位部门，而且跟进落实下去，并赋予行动，之后，再跟进再反馈还要再沟通，之后再跟进，这样反反复复的不断摸索客人的需求，最终留住客人的心，引导他们成为我们宾馆的永久性顾客。

### 第四：协调方面

对客户服务是一项具有整体性的工作，不是一个人或一个部门就能完成的，所以它强调整体运作。这需要做好横向与纵向的协调关系，横向的协调，我认为主要还是沟通，只有通过沟通，才能真正收集到问题，然后通过协调会的方式，来获得解决。而纵向的协调，我认为要做好上传下达的工作，一方面向领导反馈各类信息，另一方面要不折不扣的执行领导传达下来的指令。

### 第五：管理方面

我认为要加强对前厅各部门的管理，首先我会以身作则，严于律己，从我自己做起，从现在做起，争取做一个强将，一个优秀的领头兵，引导大家同样高标准要求自己。

大堂经理这一职位，我虽无经验之谈，但人往高处走，我非常需要领导能够给我这次锻炼的机会，只有不断挑战自我，战胜自我才能实现自己的人生价值。请相信我，因为我有五颗心，一是对宾馆忠诚的心，二是对宾馆敬业的心，三是对工作细致的心，四是追求上进的心，五是敢于负责任的心，我相信这些，也是我在馆工作三年以来，大家有目共睹的，以前我在pa我能把它做靓；现在我在收银我能把它做好，如果我竞聘上了，我相信我将来也一定能把大堂副理一职做得有声有色。

不管这次竞聘结果如何，我都不会气馁，我认为我已经向成功迈进了一大步，最起码我把握好现在了，及对今后的工作有了更远的目标。我保证我一定做到一个宾馆忠诚，负责，敬业的人。

## 一分钟员工竞聘演讲稿篇二

大家晚上好！

这次能参与二级支行长的竞聘，感谢行领导给我提供了一次挑战自我、展现自我的机会！经过这美好的三年，心里对邮储银行产生了浓浓地情结。今天，我怀着一颗感恩的心参加此次竞聘，主要是想在新的平台上得到新的提高，为邮储银行的发展贡献更大的力量。

如果我竞聘成功，工作思路是：我将从三方面着手：

一个好的管理者除了对下属严格要求，严密制度，严守纪律的大胆管理，还应讲究领导艺术。我认为，要把客户当“上帝”，首先要把员工当“上帝”。因为，客户对银行的满意度是从员工的满意度开始的，并与员工的`满意度成正比例发展的。为此，我会把提高员工的素质，调动员工的积极性和创造性，把建立融洽的人际关系，放在各项管理工作的首位。多层面、多角度地善待员工，努力做到大事讲原则，

小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。对同事多理解，少埋怨；多尊重，少指责；多情义，少冷漠。管人不整人，用人不疑人。以共同的目标团结员工，以有效的奖惩激励员工，以自身的行动带动员工。我将用真情和爱心去善待我的每一位同事，给他们充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间。从而在与员工交往中凝聚合力，增强员工的集体荣誉感，在工作中形成动力，使我所属的部门成为一支充满活力和战斗力的和谐团队。

在金融体制改革不断深化，竞争日趋激烈的形势下，要保持我行各项业务的稳步发展，将是一项长期而艰巨的任务。因此，我把坚持开展以客户为中心的优质服务作为其重要手段，在创造良好的社会形象的同时，要求业务人员提高工作效率，尽量方便客户，让客户能主动上门寻求服务。我将坚持巩固老客户，再发展新客户原则，我会逐一拜访大户，巩固关系。在办理业务中关注中户，并尽可能给予方便，对于小户，我将有选择的关注，努力让小户变中户，中户成大户，大户变成稳定得客户。从稳健中求发展，从创新中寻突破。

我会以“勤恳务实、勇于创新”为座右铭，加强学习，提高自身素质。在工作实践中辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，不断充实完善，使自己更加胜任本职工作。在工作中既要发扬以往好的作风、好的传统，埋头苦干，扎实工作，又注重在工作实践中摸索经验、探索路子，多请示汇报，多交心通气，当好沟通员工与上级领导之间关系的桥梁。以吃苦耐劳，求实创新的态度，找准工作切入点。我会以支行下达的各项目标任务为己任，认真贯彻国家有关财经法规和各项规章制度及操作规程。

如果我竞聘成功，我会尽自己最大的能力去管理好这个团队，为今后的达标、升级打造一支强有力得生力军。我相信：世上没有绝望的处境，只有对处境绝望的人。通过这次竞聘，我愿在以后的工作当中，励精图治，立足本职，专研业务，勤奋工作。在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，

在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。胜固可喜，败亦无悔！

谢谢大家！

## 一分钟员工竞聘演讲稿篇三

大家早上好！我首先感谢领导、同事们的信任和支持，给我这次参加竞聘汇报的机会！本着学习，进步，锻炼和提高的目的来竞聘，同时，也非常愿意接受领导和同事们对我提出的中肯的宝贵的意见，以便在工作中更正和更好的发挥我的工作绩效能力。

在将近八年的工作积累，近五年的策划工作中，在公司的指导和培养下，我逐步适应和理顺了工作外延和内涵，在一定程度上工作有了突飞猛进的进展和不断的推陈出新，与时俱进意识，一些工作的创新思想时不时迸出也使我受益匪浅，这一切的背后，源于公司对我的信任和支持，感谢公司，感谢我的领导们。在工作实践中，一次次的促销活动使我对企划部又加深了一层的认识。作为一个部门的负责人，要能为领导分忧，既要熟悉本部门的全部业务，又要能为领导献计献策推动全面工作的开展；既是推进活动进程的组织者，又是积极投入实际工作的参与者；既要明确职责，协调好各方面的工作关系，当好参谋，成为桥梁与纽带；既要能当好助手，又要具备独当一面的基本素质。总之，要胸怀大局，当好参谋；服从领导，当好助手。

要完成公司年初分配的任务指标，就必须实时推出促销活动，来协助一线达成本季度或本年度的任务达成，企划部的工作就是这场战役的先遣部队，通过顾客视觉上的，听觉上的，感觉上调动，促使完成购物意识的形成，进而达到购买的欲望。在第三季度，处于淡季过后的旺季，本季度共进行夏季四次的促销活动，美华进行两次促销活动和我们公司12周年店庆活动，共七次促销活动，在公司的正确的指导下，在全

体员工的共同努力下，我们的促销取得了良好的社会效果，并在一定程度上遏制了竞争店的经营，争夺了一定的客源和市场的份额。

在活动的策划上，企划部不断的推陈出新，分析综合，既有实质性促销，又有营造商机的氛围水分，每次活动虽大同小异，但不雷同，特别是夏季的促销上，按照促销递升的层次构建一次完整的促销体系。企划部在活动中积极响应公司政策，率先实施活动方案，顺利完成公司下达的各项促销任务。

在促销费用上，贯彻公司的节约精神，尽量节俭；在卖场氛围上，对于重复性节日的展牌，吊旗注意保存，以备下年使用。

## 一分钟员工竞聘演讲稿篇四

我参加车间调度员的岗位竞聘，希望各位领导和同事们支持我，谢谢！

我，gjj□19xx年出生经济管理大专学历，技术员。

19xx年我由广州铁路运输学校毕业□19xx年调入工厂先后在生产处、二组装、台车工作。当过管库工、铆工□xx年来从事了调度员、安全员、计划员、质管员等职能管理岗位，有着多年工会生产保护委员的经历。

无论在什么岗位，我能尽职尽责努力工作，在多年的工作中，我对基层车间的生产经营管理有比较清晰的认识，在车间主管领导的指挥下从事哪个岗位就学习这个岗位的专业知识，练就了自己独特的一套本职岗位管理艺术。

我所在的二组装是工厂小批量多品种生产基地，我参加过缅甸桥及敞车系列、罐车系列、矿石漏斗车系列、平车系列、香港道渣车、浴盆车、长大货车、核燃料车等多品种车的试制与批量生产。二年多构架机加工生产的晚班调度指挥，组织

和协调，更加丰富了我的知识面，锻炼了自己的工作能力。

任工会生产委员的十多年，我为保护和调动职工群众的积极性和创造性竭尽全力，每年都总结宣传和表彰了数十条合理化建议成果，积极与车间的班组骨干、工程技术人员、车间领导一起搞小改小革小发明□xx年和xx年总结推报了廖文忠、付勤、李罡李小兵、何英明等同志的四项成果并分别获得工厂“金点子”二、三等奖。

如果各位慧眼识英才，我被聘为了车间调度员，我将保证服从车间各位领导的指挥，发扬团队精神，我将从以下几个方面努力干好本职工作。

牢固树立效力、效率、效益观念，用以人为本的管理理念抓好基础管理，作为一名当班调度，我将积极营造责任班次和谐的车间生产氛围，为工厂实现“国内一流，国际知名”的企业贡献力量。

努力做好上情下达和下情上达，正确执行上级颁发的有关制度及生产调度会议决议，认真负责组织实施和反馈实施情况，认真搞好当班责任班次车间管理工作的综合协调和组织。

做好当班责任班次生产的调度和协调工作、检查生产前的准备工作，对责任范围内的生产情况、设备配合人员情况作到心中有数，对影响生产的因素及时处理并通过oa网上报调度室。我所负责的班次，保证按产品品种，质量和进度要求，均衡组织生产，确保班产任务的完成。

按车间生产计划下达派工单及erp系统生产线完工汇报，按计划要求组织当班配件配套，加强配件管理，确保各生产线在制配件数量准确。

配合质量员及时处理废品，返修品，保证废品与合格品分区堆码。协助配合质管员抓好产品质量管理，协助配合安全员

抓好安全文明生产、现场管理、责任区内设备、工装工具、维修保养工作。

加强横向联系，作好与外单位的生产联络、协调。自我要求为严格执行首问责任制，积极配合车间各职能口抓好人员和其他方面的管理。

我将积极完成车间交办的临时任务。

工厂的此次改革对于我们来说是一次非常严峻的考验，也是工厂改革的必然趋势，我会抱着一颗平常心，但又非常认真地对待这次岗位竞聘，如果落聘于调度员岗位的话，我也会在各位领导的支持下主动选择适合我的岗位，一如既往地干好本职工作。

在此，我感谢在座的各位领导和同志们，同时我也非常希望能得到大家的帮助和支持！再次谢谢大家！

## 一分钟员工竞聘演讲稿篇五

大家好！

今天，我怀着激动地心情和满腔地热情参加竞聘。第一感谢公司给我们提供公平竞争的机会和展现才能的平台！感谢公司领导多年来对我的鼓励和培养！同时也感谢这个集体对我的支持和关心！暑往寒来，弹指一挥，是公司给了我成长的机会和发展的平台，我酷爱我们的事业，我酷爱我们的公司。在此，我由衷地对公司领导说：感谢我们共同的公司！感谢我们共同的事业！

在科学日新月异的今天，必须有一套过硬的技术本领才能服务公司，做出成绩。我将继续努力，刻苦研究专业技术知识，向书本学，向领导学，向同事学，向实践学，不断积存体会，不断创新发展，使自己始终保持具有先进的技术水平。于此



同时，我还要不断加强自身修养，提高综合素养，使自己适应岗位要求，适应作为公司员工的综合素养要求。一位员工就是公司的一张名片，我要将自己打造成为以过硬的技术、以求真务实的作风工作、以奋力拼搏的精神开辟市场、以热情周到的服务赢得客户的公司服务形象名片。

xx的工作是工作要害，关系到公司各项业务的生存与发展、利益与荣誉，岗位虽小，触及全局，责任重大。只有扎扎实实做好本职工作，并在工作中不断创新，才能增进公司在日益激烈的市场竞争中立于不败之地，与公司同发展、共进步。我将在市营销中心的领导下，环绕服务开发目标，创造性地展开工作，严格实行公司的业务流程规定和各项管理制度，展开工作。不打折扣并创造性地实行实行方案；和谐与其他部门的关系，确保业务的良好展开；同时结合工作实际，搞好市场调查与研发，不断拓展市场。

经历让我受益匪浅，但还有很大差距，我要发扬爱岗敬业地精神，以公司需要作为要求，以客户中意作为寻求目标，以公司相干业务部门中意作为行动准则，做到纯洁服务，完全服从。公司就是一棵大树，我们都是树上的一片片绿叶，只有我们精诚团结，通力合作，才能奏出最华丽的乐章。一个成功的企业不可缺少的是团队合作、众志成城！作为xx公司员工，我期望奉献自己的全部聪明和热情，将我们的企业做大做强。

一个崭新的历史阶段，面对市场竞争□xx要在众强中立于不败之地，要求我们每个员工敢于创新、解放思想、大胆改革。让我们在实际工作当中，发扬奋力拼搏精神，抢抓机遇，从细微处做起，争取实现的跨过式发展。只有我们片片绿叶动气盎然，公司的明天才会鲜花光辉！

最后，我想说，如果竞聘成功，我将珍爱这个机会，专心、专情、专智干好工作。我将一如既往在岗位上尽心、尽力、尽职、尽责。我将老实做人，扎实做事。言必信，行必果。