

2023年下乡期间工作总结报告(模板5篇)

在当下这个社会，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。掌握报告的写作技巧和方法对于个人和组织来说都是至关重要的。下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

下乡期间工作总结报告篇一

在响应卫生部的《万名医生医疗下乡支农》号召部署下，在我院正确领导下，我来到伽师县县人民医院，与当地医院的同事们，共同学习，共同努力，共同工作，共同进步，在艰苦的条件下，克服困难，多想办法，努力工作，仔细耐心，热情周到地为当地的各族群众提供就医服务。根据卫生厅关于《城市医生晋升职称前到城乡基层医疗卫生机构服务制度》的实施方案，我代表喀什地区第一人民医院内分泌科，赴伽师县人民医院进行对口支援，现为期8个月的工作已结束。在各级领导的支持和指导下，我圆满完成了这项医疗服务任务。在为期8个月左右的工作中，我对于伽师县县医院内分泌科主要从常见病、多发病和重大疾病医疗救治等方面给予了较大的支持，建立内分泌专科，使农民就近得到较高水平的基本医疗服务，一定程度上缓解了看病难问题；和伽师县县医院内工作人员进行了广泛的交流，并实施各种形式的培训，提高基层医疗机构的业务水平。同时我也亲身感受到了农村医疗卫生的现状，收获、体会颇多。

一、医疗任务完成情况：积极配合科主任的工作，为提高科室整体的业务素质而做出了努力。为建立内分泌专科，合理安排门诊、病房工作，共完成门诊660 余人次，查房 800 余人次，开展病案讨论 65 例，疑难病例会诊106 余次，抢救危重病人 28 人次，开展新项目13种，以有限的药物和检查手段，尽量给予病人满意的治疗。帮助伽师县县医院内分泌科持续提高医疗水平，使老百姓享受到较高的医疗服务。帮

助了基层社区卫生服务站和卫生站逐步建立和完善了各项的工作制度和各项规范。在临床工作中注重随时对患者及其家属进行健康教育及咨询，增加群众的健康知识及防病、治病的意识。通过一起共同工作及交流，帮助纠正基层医务人员一些错误的观念和诊疗技术，对规范和提高他们的诊疗行为起到了很好的作用。

二、在院内对内分泌专科进行学术讲座30多次，业务讲座培训人数达670人次，教学查房52次，开展病案讨论 165 例。将一些国内、外领域的学科新进展带到基层医院，充分发挥我们的特长，开展了“糖尿病标准化治疗”，“糖尿病患者教育”，“糖尿病足诊断箱的应用”，“糖尿病足专科治疗”，“动态血糖仪的准确使用”，“胰岛素泵的规范化使用”，“糖尿病酮症酸中毒的抢救流程”，“甲亢的规范化治疗”，“甲减的规范化治疗”等新项目13种，对于住院医师、转科医生，言传身教并严格要求，通过典型病例的分析，帮助他们尽快提高业务水平。

三、将病历书写、查房制度等基本医疗管理制度切实的运用到实际工作中，促进基层医疗机构的医疗管理水平的提高。为科室的医疗工作带来了方便及提高，借我院内分泌科的优势赞助了县医院内分泌科4只胰岛素注射装置（胰岛素笔）。

四、通过一起共同工作及交流，帮助纠正基层医务人员一些错误的观念和诊疗技术，对规范和提高他们的诊疗行为起到了很好的作用。

五、下乡帮扶的医护专家与基层医务人员通过共同的工作，建立起了良好的沟通渠道，为今后工作的相互联系和合作，落实“双向转诊”打下了良好的基础，有利于基层医务人员业务水平的提高，缩小城乡医疗服务水平的差距，也有利于大医院的医护专家能更多更深入地接触病患，促进科研工作的开展，同时也促进了转诊制度的进一步完善。这些都有利于我们为广大群众提供更优质、更好的医疗卫生服务。

六、通过这类活动，使我区进一步了解和掌握基层医疗机构所和医务人员存在的实践问题和人民群众群众的需求，为我区今后制定相应的政策措施提供了更准确的依据。由于基层医疗的硬件限制和人员素质等因素，开展健康教育、行为干预等工作未如理想，需要加强培训。

七、通过下乡帮扶活动，我了解到我国基层医疗单位存在着设备简陋、人员学历低、老龄化严重等不足；广大农村居民的卫生健康知识有限，对一些常见疾病的认识不足，缺乏基本的健康指导等。这些都需要引起全社会的重视，尤其是政府应加大资金投入和政策支持，进一步加强新时期的农村卫生工作，为提高农民健康水平，增强农民素质，减轻农民负担，繁荣农村经济，促进农村稳定提供重要的保障。

八、一年中，我和基层医务人员一起工作和生活，从他们身上学到了如何与患者更好的沟通，建立和谐的医患关系，使患者的依从性更好。他们的团结协作、吃苦耐劳、严谨治学、精益求精的工作作风和敬业精神给我们留下了深刻的印象。

下乡期间工作总结报告篇二

本地存款5701户，较年初的4976户增加了725户；余额1xx万元，其中：活期存款1474户，金额185万元；个人通知存款39户，金额355万元；定期存款1235户，金额2680万元（其中三个月30户，41万元、半年43户，53万元、一年269户，284万元、二年107户，213万元、三年627户，1313万元、五年159户，775万元；汇灵通1号1112户，2854万元、汇灵通2号104户，394万元、汇灵通3号1590户，5388万元），较年初的9786万元增加2254万元。三年期、五年期存款户数合计2376户，金额7476万元，占总户数和金额的41%、62%。

抵押13笔，金额1455万元，占贷款总额的58%；质押5笔，金额20万元，占贷款总额的1%；信用235笔，金额710万元，占贷款总额的28%，较年初2805万元下降292万元。上半年累

放161户，金额1061万元，累收317户，金额1353万元，新增贷款55户，金额204万元。

(5) 持续维护。根据掌握的信息，对于有合理资金需求且符合贷款条件的，要实地调查，积极支持；对有富余资金的客户，要上门积极组织存款；经常向客户发送汇通银行改革发展信息、产品宣传信息、客户慰问信息，通过定期回访，持续维护，增加感情，使客户成为忠诚客户，帮忙进行宣传，带来更多的客户。

想客户之想，急客户所急，对急需用款的客户，我行信贷人员加班加点，进行调查发放；二是通过与客户电话沟通，上门拜访，向客户讲述我行贷款优势，可循环使用的政策，向客户推出适合企业发展的贷款及还款计划，以良好的口碑赢得客户。

上半年我行共新增农户贷款55户，金额204万元，现又从他行成功营销三笔微贷业务（一笔60万元抵押完毕，即将发放；从农行营销的200万元商用房抵押贷款，手续正在办理中；另有一笔从大连银行营销的30万元商用房正在积极协调中，有望营销成功），这也使我行的抵押贷款占比超过50%以上，贷款结构良好。

上茶水及糖果，珍惜走进我行的每一个客户，通过聊天让客户进一步了解我行，特别是对抱着试试看的心情走进来的客户，让他认可我行，真正让他们感觉从未有过的亲切感及舒适感，进而达到进一步宣传的目的，同时窗口人员做好礼仪要求的同时，做到适合农民特点的贴心服务。

找出办理业务准、快的尖子确定办理不同业务的所需时间，进行“一对一”的辅导练习，使新员工有努力的方向。通过理论及实践的学习，员工的业务能力及水平都有较大提高，同时提高了工作效率。

我行继续保持对客户承诺：只要经过调查农户信息记录良好，只要诚实守信，符合贷款条件，我们保证最快2小时，最慢2天办理完毕，不符合条件没有任何附加条件，坚决不预支持，几年的坚持有了比较好效果，不符合条件的基本不会找我们，所以现在看光明山的信用环境还是比较好的，良好的服务也使百姓形成良好的还款意愿，还款非常积极。

上半年，我行共累计收回贷款317笔，金额1353万元，净收回156笔，金额496万元，其中去年发放的光明山冯屯和小营两个大区72笔，金额430万元，今年全部偿还的27笔，部分偿还的30户，另有15户由于当时投资较大，及时办理了续贷。现在我行贷款的良好服务赢得广大农户的信赖，经过持续不断的宣传及高效的服务，效果已逐步显现，现在只要有贷款需求，随着汇通银行业务创新的不断深入，提高员工队伍素质已经成为尤为紧迫的任务。采取多种形式为员工提供学习的机会，组织引导员工积极参与社会学习，参加银行业技能考试，不断学习掌握银行法律法规等新知识、新业务。切实提高员工素质。今年我行有一名员工参加社会会计考试，并取得较好的成绩。同时加强会计核算的检查监督，对未按会计核算要求办理业务的员工，除总行的处罚外，我行也进行处罚，保证会计核算不出差错事故。另外，要定期轮岗，使每个员工都能熟练掌握我行的各项业务技能，成为全能手。对参加完总行的业务培训后，及时组织研讨，对照检查，吸取经验教训，保证各项业务保质保量进行。

是否断电，按时做好防火、防抢演练。

虽然每天要求最少不少于3次的业务技能练习且每周登记，但效果不佳，多次组织学习考试，但成绩不是很理想，员工自觉学习能力差。

缺少主动营销积极性。无发自内心的营销热情，即使到了草莓收获季节也没有利用工作时间积极营销，对当地不熟悉的人文有畏难情绪，想不出更好的办法。

光明山现在是存款淡季，利用淡季做好宣传，培育好潜在客户，并利用我行利率等优势挖拉他行存款（现在利差太小，挖拉存在较大难度），要进一步利用淡季的宣传拉进和客户的关系，培育出自己的真诚度客户，达到持续吸存的目的。光明山每个集市都要保证2-3名员工进行宣传，为客户答疑解惑。

时行长按要求不定期进行检查、观察，对不按要求服务、出现客户投诉等要严厉处罚。要通过我们的良好服务，提高我行的认知、认可度。

现在陆续就是农户大棚建、改造的高峰期，要走出去，不能坐屋等客。一是外勤每人都有营销任务，并加强考核，二是利用现有300多的存量贷款客户进行宣，把我行方便快捷高效阳光的贷款优势宣传出去，来赢得更多客户；三是同政府、村、屯领导做好沟通，有立项及时通知我行，现在冯屯村有20多户报名建棚，等上级政策，确认后正式实施，我行会合力跟进。

加强业务培训，全面提升职业技能。搞好岗位练兵活动，提高员工业务能力及水平，创造良好的学习氛围，要结合当前的金融形势和业务开展的需要，重点围绕提高员工业务知识和操作技能这一主线，持续开展理论和业务技能轮训，积极参加总行的各种业务培训。不断提升员工综合业务能力，树立求学上进、求真务实的工作理念，增强员工的荣辱感、危机感、使命感，更好地适应我行发展的需求。争取在总行每次考试中取得好成绩，同时找业务、服务尖子类员工进行示范演练，让员工努力有方向。

速反应、高效运转、临事不乱，建立健全突发事件预防和预警机制及相应的预案，坚持并加强每季度安全防爆演练的真实性及有效性。

2018年上半年已经过去，下半年的工作任务将更加艰巨，特

别是贷款的营销较任务还有很大差距，我们光明山支行的全体员工将在总行的统一领导下，全力以赴，以更加高昂的斗志，争取全面完成总行下达的各项工作任务。

银行下乡调研报告

近期，山东省银监局集中发布了一批文件公告，其中有多家银行在县乡筹建了网点。其实近两年来，省内银行掀起了一股下乡的浪潮，越来越多的银行把目光瞄准了经济蓬勃发展的乡镇市场。在银行下乡的背后，体现的是金融业竞争升级、差异化发展。自xx年年底山东开设首家村镇银行开始，由于注册资本门槛相对较低、贷款审批灵活迅捷，村镇银行就成了省内农村金融市场最活跃的一股力量。截止xx年底，山东省村镇银行也以每年增设十几家的速度发展着，截至目前省内已开设了85家村镇银行，在全国位居前列。

村镇银行的快速发展与其开设门槛较低有关，在县(市)设立的村镇银行，其注册资本不得低于人民币300万元；在乡(镇)设立的村镇银行，其注册资本不得低于人民币100万元。设立村镇银行，其股东至少有1家为持股比例不低于20%的银行业金融机构，且主要发起人为出资额最多的银行业金融机构，我省村镇银行的主发起人既有外资银行也有城市商业银行。

根据我省“十二五”金融业发展规划纲要要求，“十二五”末要达到村镇银行县域全覆盖、县区覆盖率85%以上，而全省村镇银行的数量也将达到100家左右。目前我省开设的村镇银行，注册资本多在5000万-1亿元，村镇银行就是小银行，找准市场定位是当务之急，规模虽小，却是一级独立法人，区别于商业银行的分支机构，村镇银行信贷措施灵活、决策快。

目前山东省很多村镇银行最快可以3个工作日放贷，而一般的商业银行审批周期至少要10天。针对农户、农企的特点，村镇银行还能量身为其设计信贷方案。在村镇银行之外，城商行无疑也是银行下乡的主力。

近年来，聊城市地方经济实现了突破性发展，现代农业逐步实现规模扩张和标准化生产，工业经济实现质量和效益双突破，旅游产业实现了基础加强和效益提升，特别是全市农村金融产品与服务创新工作取得了阶段性成果，农村金融产品日趋丰富，金融服务水平显著提升，金融服务覆盖城乡，农村信用体系和支付环境也得到了显著改善。农村合作金融机构作为农村金融中坚力量，对于推动全市经济特别是农业经济起到了重要作用。农村合作金融机构在支持地方经济发展中虽然贡献较大，但由于山东省农村信用联合联社的规模控制，使得农村合作金融机构不能独力发挥经营优势。

在大型国有商业银行撤出农村市场后，农村合作金融机构作为农村地区尤其偏远乡镇唯一的金融机构，受到了农户的依赖和信任，农户在选择存贷款业务及其他业务的时候也会更趋向于到农村合作金融机构办理。近年来，随着国家对“三农”问题的关注，农村城镇化水平不断提高，现代农业水平逐步提升，农户贷款需求也从以往的小额、短期逐渐向大额、长期转变，农村合作金融机构常规信贷产品逐渐与农户信贷需求相背离，与此同时其他金融机构逐步涉足“三农”市场，开发新型“三农”信贷产品，改进农村金融服务，这些做法正在逐渐改变农村合作金融机构在农户心中的地位。同时，农户生产生活方式也在不断改变，由以往的春种秋收到现在反季节、多样的、多元化的生产耕作方式，资金需求发生了显著变化，而由于存在规模控制，往往造成农村合作金融机构无法有效适应这种变化，间接导致了客户群体减少、市场份额降低，进而影响到机构盈利能力。

一方面农村合作金融机构的各项业务工作开展都必须适应社会经济环境，特别是要适应县域经济发展的需要。农村合作金融机构的发展既要受县域经济的影响和制约，又要受国家宏观环境的影响和制约。因此增强信贷投放的自主性不仅表现在针对某一笔贷款、某一个产品的具体调整和政策变化上，一般情况下，农村合作金融机构应该将国家宏观调控和支持地方经济发展作为基线，及时完善经营体制，准确把握市场

经济走势，积极调整思路、调整政策、规避风险，以达到农户乐意、政府满意、金融机构收益的良好局面。二是省联社应将规模控制作为一项软性指标进行考核，即根据各地农村合作金融机构自身发展状况及风险控制情况进行弹性考核，从市场占比情况、风险控制情况、不良贷款回收情况、盈利情况等方面进行考核，对经营状况良好、盈利能力较强的金融机构，适当调整其规模，必要时可增加其规模，使农村合作金融机构可以投得出、收得回，有效增强农村合作金融机构的贷款市场份额和盈利能力。

对于农村合作金融机构来讲，目前盈利主要还是依靠存贷差，业务收入来源单一，造成除发放贷款外，其他业务收入水平低下，而作为贡献较大的中间业务来说辖内农村合作金融机构仅仅开办了结算和代理两项业务，且发生额较小，处于中间业务发展起步阶段，对于农村合作金融机构长远情况来看，只有逐步加大创新力度，寻找新的增长极，大力发展中间业务收入，拓宽收入渠道，才能在不影响信贷规模控制的前提下保持盈利，而发展中间业务务必从加大力度培养高素质人才和科技人才、加大支持中间业务发展的科技投入、努力创新中间业务服务产品等几个方面入手。

农村合作金融机构应该定期积极向上级政府、主管部门进行信贷规划汇报，

形成有效的联系机制，从以下几个方面争取突破信贷规模限制。一是请示人民银行建议各级政府部门发挥政府协调作用，形成政府、人民银行、金融机构合力，主动反映问题和困难，在符合政策的前提下，尽量向上级部门争取追加信贷规模。二是定期将存贷比、市场份额等数据形成正式材料后上报人民银行并由人民银行上报各级人民政府，建议政府出台相关政策，指引更多的涉农企业和事业部门在农村合作金融机构开户、结算，增加农村合作金融机构存款市场份额；三是尽量以书面形式向省联社进行资金预算情况说明，尤其注明资金使用情况、再贷款使用情况、存款准备金缴存情况、资金

缺口情况以及贷款需求情况，争取省联社能够按照农村合作金融机构发展实际规定或增加信贷规模。

下乡期间工作总结报告篇三

xx共有467人、119户，4个村民小组，耕地面积水田511亩、旱地290亩，人平耕地面积不足2亩。

（一）村级组织建设情况。村委会现有一个村级活动中心，村两委班子健全，村支部班子成员3人，其中一名支部书记，两名支委。全村党员共有19人，其中50岁以上的党员12人。

（二）经济发展情况。全村20xx年农民人均纯收入1900元，无村集体经济收入，贫困户55户，207人，贫困发生率48%，是一个经济发展较为落后的村，我xx结对帮扶18户，65人。

1、农村经济结构调整情况。全村经济结构单一，以种植业为主，主要种植烤烟、红薯、水稻等作物。由于受传统习惯的影响，种植简单，大多为露天种植，没有反季节性蔬菜。

2、农民收入情况。该村农民收入的主要来源有以下三个方面：一是种植业。该村以种植烤烟、红薯、水稻等主要农作物为主农民收入的80%来源于种植粮食、烤烟。二是外出打工。

（一）健章立制，规范管理。

驻村以后，我们从健章立制入手，重点建立了四项工作制度：

一是例会制度。规定每周一为工作队例会日，要求工作队员对上周开展的工作进行汇报，讨论工作存在的不足，并安排部署下周工作。二是学习制度。每周三下午为学习日，学习有关的理论、方针、政策，以提高自身的政策理论水平。三是工作制度。严格按照县里的统一要求，工作队员坚持吃住在村，坚决做到不吃请、不扰民，和群众同吃、同住、同劳

动。四是请假制度。切实做到有事请假，不迟到、不早退。

（二）调查研究，吃透村情。

根据县里统一安排，我们及时研究制订两年帮扶规划。提出了调研工作“十必到”的工作要求。即：对党员骨干分子的门要进到，交流谈心的深度要达到；对村里致富能人的致富项目要看到，致富真经要讨到；对村里的贫困户、困难户，困难根源要找到，贫困症结要挖到；对村两委班子几年来的工作得失要总结到，努力方向要找到。

按照这“十必到”的工作要求，我们重点采取四种方法深入开展调查研究工作。一是召开工作队队员会，由村领导、包村干部讲解农村工作的一些方法，虚心向他们学习，尽快熟悉农村工作；二是召开村两委班子座谈会，听取村两委对村里基本情况介绍，逐步熟悉村情；三是采取与个别干部谈心的方法，听他们对村里发展情况的介绍；四是普遍调查，对全村的农户逐一走访，听取意见和建议。

在此基础上，我们召开工作队会议进行认真讨论，在听取镇里的意见和建议的基础上，初步吃透了村情，找出了村里贫困的根源。有了切实可行的扶贫思路。

为此我们做了以下几个方面的工作：一是加大培训力度，半年来我们共组织各类培训3期，培训群众160余人，提高了群众养殖、种植等方面的技能。二是关心群众疾苦。勤走访、多亲近、交真心。先后走访帮扶户130余次，收集总结村民意见40余条，为18户帮扶对象送去价值3600元的帮扶物资。三是为村级活动中心配备了电脑，安装了宽带。积极向县财政局、交通局争取资金，硬化一条500米的环村道，对村巷进行了环境整治。同时引导农民弃农经商，到县城做生意；引导村民进城打工、劳务输出，让更多的村民走出土地，开阔眼界，转变观念；引导农民学技术，通过学习，让他们掌握一定的实用技术，以增强自己发家致富的本领。

今年，我xx帮扶工作虽然取得了一定的成绩，同时也存在诸多的不足：一是与扶贫办联系较少，交流少，工作思路有待创新，帮扶能力有待提高；二是帮扶结对效果不明显，未及时掌握结对户信息，结对帮扶进展缓慢；三是推动帮扶村主导产业发展进度缓慢，我们将进一步攻坚克难，进一步提高xxx产业发展。

20xx年，我台将按照县委、县政府的总体部署，县扶贫办的具体要求，进一步加大资金投入、立足实际、整合资源，加强与帮扶乡镇的联系，加大对群众的帮扶力度，力争联系的贫困户整体脱贫。我们力争做到：一是促进帮扶村两委班子工作新突破，行政效能要有新提高；二是加大培训力度，进一步增加农民在增收、就业、技能等方面的知识；三是加强“一对一帮”扶工作的进一步开展，落实“一对一”帮扶的各项任务；四是着重抓好突出贫困群众帮扶力度，减小贫富差距带来的矛盾争端，优化扶贫资金、项目的分配和落实。六是加强帮扶队伍建设，组织帮扶队多学习，提高帮扶的能力。

下乡期间工作总结报告篇四

“支教”工作是市教育局为了充分发挥市区学校的辐射示范作用，旨在建立和完善以城带乡、城乡互动、共同提高，缩小城乡教育差距，促进城乡学校的均衡发展。

难忘的20xx年9月，作为市实验中学“支教”教师的我，带着领导对我的信任，同事们对我的鼓励与支持，带着与教改同行了三年的学生的牵挂和对同事们的眷恋，来到xx中学，开始了为期一年的“支教”生涯。我深知这不只是组织对我的重托与信任，更多是感到一种责任和义务。

转眼间，一年的支教工作已经结束。一年来，可以说我随时随地每时每刻都面对一种挑战，我用行动战胜自我，从容的

面对困难，战胜困难。正如罗曼·罗兰所说：“不问苦乐，不问得失，尽你的力量去奋斗。”走过这一年的历程，将在我的工作生涯中写下不平凡的一页，也是对我人生经历的一次极大的丰富，更是我人生道路上浓墨重彩的一笔。有辛苦地付出，就有幸福地收获，我感受着支教赋予我生命的精彩。

支教对我们每个支教老师来说，是一次磨练，毕竟它打破了原有的生活规律，要具备吃苦耐劳的精神。因此，当我“支教”之前，自己已经做好了充分的心理准备，不管遇到多大困难，一定要坚持下来，尽自己最大的努力尽量干好自己的本职工作。我严格要求自己，服从领导的各项安排。平时，我能主动的与本年组的老师沟通交流，传播新的教育教学理念的同时也虚心向他们学习。“支教”这一年来，要克服的最大困难要属于改变我的生活起居习惯了。由于农村学校普遍教学效率现在依然较低，要取得好成绩，学生和教师还是得靠时间加汗水加班加点。我担任的是毕业班班主任工作，每天早晨必须在六点以前到教室维护学生的学习秩序。晚上十点半左右等学生全部就寝之后才算结束一天的工作。每周星期六才能回家一趟，星期日下午又得匆匆赶到学校，一个星期只能在家呆一个晚上。每次离家总是对瘦弱的妻子和不满4岁的儿子有些歉疚和不舍。刚开始的时候还真的很不适应，可是这些并没有削弱我在这里发光发热的热情，因为工作的过程得到认可可是幸福的。另外，想到这里的老师也有在市里居住的，他们不也是这样几年、甚至几十年如一日的献身农村教育，都毫无怨言，并还那样的乐观面对，而我仅仅是一年的支教工作，这点困难算得了什么。为了支持我的工作，我们家可以说是“全家总动员”。儿子白天交待给我年迈的父母看管，晚上则由爱人下班后带着，从不让我操心。爱人曾鼓励我说：“既然选择了远方就要风雨兼程”。妻子的这句话，激励着我走完了“支教”这一年四季的希望之旅。

1、迅速了解情况，及时进入角色。

我接任的是九年级七班的班主任工作，全班共有60名学生。

由于原班主任调走了，所以学生的一些情况只能靠我自己去了解，我尽可能多的和学生们在一起，与他们谈学习，谈理想，以心交心，以诚待诚，我把自己真正融入他们当中，成为他们的一员。我发现这些学生并没有什么大的前途理想，大部分学生读书是因为父母“要我来读我才来读的”，所以学生的学习没有强大的主动性和积极性。初步了解了学生的思想状况，接下来我就开始了解学生的学习情况。这些学生的文化知识不如城里的孩子，是由于父母文化水平的局限，教育观念的偏差，外出打工等因素的影响，对孩子缺乏必要的激励和引导，关注孩子学习的甚少，各方面发展是“自然状态”——顺其自然。学生虽天真淳朴，却显得有些木纳。学生思维缓慢，语言苍白，作业拖拉也就不足为奇了。开始每上一节课，尽管我做了充分的课前准备，并把师生互动的“版本”降了又降，但课堂教学的尴尬还是层出不穷，我自以为比较适度的问题，学生却张口结舌、茫然不知……在一次摸底考试中，满分的没有，90分以上的只有几个，最低分30几分，这是我教学十几年来见到的最差的成绩。看到那一排鲜红的分数，我在感到惊讶的同时，也深深地感受到了肩上担子的沉重。

2、踏踏实实教书，全心全意育人。

情况了解清楚了，接下来的工作就是脚踏实地，一个一个的解决问题。

晚上躺在床上，脑袋里又回想起学生们一个个鲜活的面容。他们都是和城里的学生一样活泼可爱的祖国未来之栋梁啊，他们的人生之旅很长，我该教会他们怎么为自己设计未来，教会他们怎样树立起自己正确的处世态度！我认为，成人比成材更重要，应该让学生有一个远大的志向，正确的为人处事方法以及健康的心理。于是，我开始利用课余时间，跟学生个别谈心、交流，利用下午自习时间给他们讲一些名人故事，给他们讲述外面世界的精彩，使学生们感受到学习的重要性，在思想上树立起远大的学习目标。每当我和学生们讲这些道

理的时候，学生们都听得非常认真，从他们的眼神里我看到了这些孩子对美好未来的向往，他们逐渐理解了学习文化知识的重要性和必要性。接着我开始思考如何引导学生热爱学习，促进他们全面发展。我从欣赏他们入手，用微笑去面对他们。我蹲下身子与学生平视，敞开心扉同学生交流，用朴实坦诚的心境解答他们的疑问，解读乡土浸润的少年。我的课堂更多地走向质朴和纯净。课堂上，当学生的回答出现错误时，我会送给他一个“微笑”，因为“微笑”只有几秒钟，但留下的回忆终生美丽。课下，孩子们邀请我一起踢毽子，打篮球，我都会欣然答应。这说明我已走进孩子们的心里。为了激励学生勤奋学习，我自费布置了教室，创建教室文化，孩子们坐在布置一新的教室里学习、生活，他们那张笑脸告诉我他们喜欢这个集体，喜欢我这个“城里”老师了。为了提高学生的阅读兴趣，我号召学生带图书到教室来，建立了班级“图书角”，在休息的时候，与学生交流阅读感想，渐渐地，孩子们爱读书了，养成了良好的阅读习惯，逐渐的写作水平也相应有了提高。

几个星期之后，学生们就形成了良好的上课习惯和学习习惯，精神面貌发生了很大的变化。做到了课前有准备，上课有精神，听课能专心，思考会用心，回答问题条理清楚等。这些学生的学习成绩都有不同程度的提高，班级的学习风气很浓。看到孩子们的进步，我感到了由衷的欣慰。

3、精心准备教研活动，共同提高。

学生的情况稳定了，但是作为一名支教教师，我深深知道，单纯搞好自己的教学，并不是什么困难的事情，在抓好自己的教学工作和班级管理工作的同时，尽自己最大的可能去带动本年级组的教研工作。我多次给那里的老师上观摩课，然后和各位老师谈本节课的设计理念、设计思路以及平日教育教学和班级管理工作的一些做法和体会，并带动老师们积极参加网络教研，和那里的老师一起探讨新的教学理念和教学方法，相互交流，共同提高。一年来，我曾上过《求抛物线

的顶点和对称轴的方法》、《切线的判定》等教学公开课，得到了学校领导和老师们的高度评价。

我在xx中学一年的“支教”时间里，通过示范课、经验交流等方式，毫无保留的将自己所学、所知、所悟介绍出去，交流了自己的教育教学心得，传播新的教育教学理念、新的教育教学模式，利用自己在市实验中学教学生涯中所获得的成功经验，促进了这里的教师教育观念、方法和手段的转变，老师们经常找我交流他们在教学中遇到的一些问题，我都会热情地倾尽我所能地帮助他们，我把我是怎样解决类似问题的方法提供给他们，供他们参考。同时，也有力地促进了他们去钻研，去探索，提高了教师的教研能力，为xx中学的教育教学贡献了自己的一份微薄的力量。

在这一年的时间里，在学校领导的关心爱护下，在学校同事朋友的支持下，刚来时孤单寂寞的感觉很快就荡然无存。在这里工作，我感受到了家的温馨。学校领导专门为我配备了一台电脑，让我更好地工作。他们还常常亲自询问我生活方面不存在什么困难，想方设法帮我解决。同事们常常邀请我到他们家“加餐”，给我加强营养。支教工作虽然很清苦、寂寞，但是，每当想起领导和同事们的关怀和鼓励，看到学生们的学习进步了，看到学生们变得懂事了，看到学生把煮好的花生米送到我的面前说“老师，您辛苦了，您尝尝我们自己煮的花生米”，看到学生手捧新年贺卡，说：“老师，祝您新年快乐。”……每每看到这些，想到自己所作的点点滴滴，不正是我们这些平凡的人最大愿望吗？能够投身于支教的队伍中，正是我一生的荣幸啊。这样的日子虽然苦点、累点，但辛苦并快乐着。

结语：

我的“支教”工作结束了，但一颗牵挂的心还留在那里。也许我的到来不能马上改变什么，可是我想至少通过我能给他们带来一缕清新的空气。通过这一年与老师们的深入接触，

我收获到了真挚的情谊，让我的工作能力得到了更多的锻炼、提高，收获了许多可贵的经验，发现了这些教师身上的吃苦耐劳、踏实肯干、纯朴真挚、无私奉献……太多我可以学习的优点，这是我难得的学习机会。支教工作时间虽然短暂，但很充实。我将把这段经历永远地珍藏在心里。有多少付出，就有多少收获。“支教”生活给了我一段无极限的体验和感受，给自己人生留下了不可磨灭的一笔，生命因为它而更加丰富和精彩，这将是我今后工作的不竭动力。在这离别的日子里，我想对在我支教过程中，帮助过我的所有的人表示感谢，你们才是支教者的支教者；我想对和我们朝夕相处的老师表示感谢，你们才是真正的英雄，我们只是奉献了一年的青春，而你们却将一生的爱和辛劳奉献给了这片热土；我想对我所教过的学生表示感谢，你们才是我的老师，你们的纯朴和善良，你们的宽容，让我学会了包容，耐心。

为了提高农村教师的教育教学水平，使农村孩子也能接受更多更好的教育，日前，我校开展了送教下乡活动，此次活动由赵建岭校长亲自带队，来到长葛市，我校送课教师是耿科老师，耿科老师上了一节“激发学生运动兴趣”这一课，效果非常好，课后，上课教师与听课教师还进行了广泛的交流，通过学习、交流，听课教师普遍感到开课教师在教材处理、课堂驾驭等有很多值得学习的东西，因而受益匪浅。会后，双方还交换了今后联系的方式。

通过这次送教下乡活动，我谈一下我个人的一些想法：

- 1、送教育理念。教育理念是关于教育基本问题的深层次本质和规律的观念，是教育的灵魂和根本性的指导思想，对于教育全局具有决定性的影响。所以，向这些学校和教师传递先进的教育理念就显得尤为重要。在这种社会发展趋势下，未来社会对人才的要求也不仅是指文化知识，更包括良好健康的心理品质、强烈的创新意识和善于与人共事的合作精神；教育的目标也将不再是为了学生传承知识，而是为了激发和培养终身学习的愿望和能力，让学生学会学习。这些，无

疑对我们的教学提出了更高的要求。为了顺应这种社会发展的潮流，为了培养21世纪有用的人才，我们就必须不断更新教育观念，努力掌握现代信息技术，有效改进教学方法。从而使教育理念成为教师提高教学水平的强大内驱力。

2、送教学经验。教学经验是教师在教学实践中得来的一种知识或技能，它往往需要有较长时间的积淀，是教师的宝贵财富。从我区目前一些在体育教学上比较薄弱的学校情况看，它们所最缺少的，也不是教学硬件上的投入，牵制学校前进的，恰恰是教师的教学水平不高，而这种水平的不高，也不单纯是教师自身的学历不高和素质不好，而是教学经验的匮乏。他们也在钻研教材，但最后不得要领；他们也在探索教法，但最终不够科学；他们甚至付出了比城镇学校教师更多的劳动，但效果却不尽如人意。所以在送教下乡的活动中，向他们传递一些先进的数学课教学经验，对于提高薄弱学校教师在数学课教学方面的整体教学水平，能够收到事半功倍的效果。

1、观摩课。我们要选择那些思想作风正派、教学经验丰富、教学水平较高的教师承担执教任务。就目前来说，教师在课堂教学中要创造一种民主、和谐的教学氛围，引导学生积极参与到课堂教学中来，要把培养和发展学生的能力作为教学的终极目标，把以传承知识为目的的“接受性学习”变为以培养能力为目的的“研究性学习”，尽量让学生通过主动的探索、发现和体验，学会对大量信息的收集、分析和判断，来增进其思考力和道德判断力。

2、专题讲座或评课。对于农村学校来说，观摩课虽然具有直观性和可模仿性的特点，但它带给听课者的还只是停留在面上的一些感性认识，如果我们对课堂上的一些新方法，新理念不加以点明或提示，更会显得是云里雾里。所以，观摩课配以专题讲座或评课，将有助于教师对这些观念和方法的内化，帮助他们把认识从感性阶段上升到理性阶段。但是，我们还必须注意具有针对性，即所讲内容要和活动主题相吻合，使听者感到所讲内容是送教下乡活动中的一个部份，是活动

主题的提炼和浓缩;只有这样，才能收到好的效果。

3、经验介绍。教学经验的传递对一些薄弱学校的教师来说，可能同目睹一堂优秀的观摩课来得一样重要。因为它能指明教师努力的方向，减少无效劳动，提高教学实效。而且来自第一线教师的经验介绍，是最具说服力的，最易激起听课教师情感上的共鸣。所以，如果我们在出国留学送教下乡的活动中安排一定时间的经验介绍，对于提高教师的整体教学水平，能够收到事半功倍的效果。

三、送后的延续问题。就送教下乡活动的时间来说，一般是很短暂的，它不可能一下子解决许多的问题。所以，要发挥送教下乡活动的最大效益，还必须做好活动后的延续工作，如学校领导要组织教师对活动进行总结，让大家谈谈参加活动后的体会和收获，促使大家对活动精神的消化吸收，在此基础上，还可组织有关教师上一些尝试、创新课，把学到的、领悟到的东西进行具体实践应用;今后要加强城镇学校与农村薄弱学校的联系，如果做到这样，就能有效地改变薄弱学校的面貌，真正达到了送教下乡“送去一堂课，带动一个面”的目的。

下乡期间工作总结报告篇五

20xx年春季防疫工作在县委、政府、畜牧主管局、乡党委政府的正确领导下和业务部门关心支持下，为认真抓好xx年度重大动物疫病的防控工作，确保我乡清净无疫，促进我乡畜牧业经济又好又快的发展。根据《动物防疫法》、《xx省动物防疫《实施细则》和xx县委政府的强制免疫要求，结合本乡实际情况，2月14日梅家乡政府与动防站组织召开了各村支两委、社区、村级防疫员的专项工作部署会议。在会议上，乡主要领导特别强调，严格要求、统一安排、周密部署，以村为单位的春防工作拉开帷幕。

一、主要领导亲自抓，分管领导具体抓，层层分解。层层落实责任，以政府保密度，部门保质量，并制定了目标责任书以考核的方法进行奖惩，还成立了以书记为主组长，乡长为副组长，动防站，财政所等为成员的督查组，对各村、社的免疫工作进行不定期督查。

二、进一步认清形势，高度重视决不能麻痹大意，掉以轻心。要把动物防疫工作作为一项重要工作来抓，今年按上级对动物强制免疫工作要求，免疫密度达到7个100%（高致病性禽流感、口蹄疫、蓝耳病、猪瘟、鸡新城疫、狂犬病免疫、耳标佩带、建档率）等、强制免疫畜禽群体免疫抗体合格率达85%以上。

三、保密度、保质量。我乡坚持政府保密度，部门保质量的原则。保密度，乡、村、组干部在防疫期间，做到时间、人员集中，严格按照“五统一”五不漏的原则，做到不走过场，不漏死角，保证质量。一是我站包片人员按照动物免疫操作规程进行免疫；二是按村、社、户免疫种类认真建立免疫档案；三是举办各村、社动物防疫员的培训，提高了他们的免疫技术、业务水平；四是对漏免的老、弱、病、残、孕畜等缓免畜禽，落实专人跟踪免疫，同时做好疫病监测防控工作。

四、时间要求：从xx年2月15日至4月10日为春季动物疫病强制集中免疫时间，4月15日至20日为免疫自查测抗时间。

五、截止4月10日，全乡存栏生猪5277头。已免疫口蹄疫苗5247头份、猪瘟苗5247头份、蓝耳病疫苗4940头份、牛存栏3821头份、免疫口蹄疫3786头份、羊存栏16083只，已免疫16024只，鸡存栏38483只（羽），免疫38277只（羽），鸭存栏29818只（羽），免疫29643只（羽），鹅存栏376只（羽），免疫376只（羽），鸡新城疫免疫38277只（羽），狂犬苗已免疫118只。

六、服务质量进一步提高，科技服务实行包片制。动防站技

术人员分片区，负责全乡镇9个行政村、1个社区，负责技术服务工作，带任务，带技术到场、到村、社、到养殖户中去，围绕动物防疫、科技服务、技术指导、生产信息等重点工作。

七、加强内部管理、提高工作效率。按照抓大事、保重点、攻难点的方法，把工作重点任务分解落实到人头，狠抓动物春秋两季免疫工作，增强服务意识，提高工作效率，为扎实本乡防疫工作而拼搏奋斗。