

最新管理岗位述职演讲稿(优质8篇)

演讲比朗诵更自然，更自由，可以随着讲稿的内容而变化站位。一般说来，不要在演讲人前边安放讲桌，顶多安一个话筒，以增加音量和效果。优质的演讲稿该怎么样去写呢？下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

管理岗位述职演讲稿篇一

大家下午好！

非常感谢公司给我的这次竞聘演讲的机会，我很珍惜，也很激动。

我自20xx年7月进入设计公司跟随杨师父学习概预算[]20xx年初学习技术经济分析，下半年考取了国家一级造价员证书，年末开始接触总图专业[]20xx年正式转做总图。在这2年半的时间里，领导的关心，同事的帮助，使我感到了公司家庭般的温暖，使我以最快速度地熟悉了工作流程，学习了业务技能，体现自身的价值，我想再没有什么能比这带给我更多的快乐了。根据自身的实际情况，我决定竞聘项目管理部助理和设计一室助理，我竞聘的态度是：坚决拥护，勇于参与；结果固然重要，但是我相信过程更重要。

首先我想说一下我对项目管理的理解，项目管理如同项目经理，但是项目经理只是负责公司所有项目中的一个或者几个项目，而项目管理是要对所有项目负责，是所有项目的组织者；是以设计人员为核心，协调其与设计、业主（客户）、甚至是市场关系的一项工作。就是在接到项目以后，要选择一位合适的设计人员牵头，通过计划工期、人员任命、协调各专业关系、控制项目进度、评估考查项目质量等手段，在规定的时间内，高效高质量的完成项目，给业主满意的答卷。

我觉得我竞选的优势更多的在于我的专业，总图主要工作集中在前期的项目选址、征地方案选择上，这样能比其他专业提前接触了解项目，而在项目过程中工作相对少一些，这样能够有时间协助项目经理做好项目管理工作。除此之外要做好一名合格的助理我还要具备认真的态度，态度决定一切，即便现在可能我工作能力上会有不足，但我会不断认真学习，以虔诚的态度弥补我的不足，努力提高自身修养，识大体、顾大局，团结同事，工作负责，办事公道，坚持原则，不计较个人得失，做有意义的事。

作为这次岗位竞聘的积极参与者，我希望在竞争中获得成功，但是我绝不会回避失败，人无完人，在肯定有利条件的同时，我也深刻认识到自身的不足之处：与同事之间思想交流不够，有时工作缺乏主动性，容易冲动，缺乏创新精神，不过我有信心，在以后的工作中严格要求自己，不断克服自身的不足，不管最后结果如何，我都将坚守我的原则，认认真真做事，踏踏实实做人。

最后预祝公司在新的一年里，气冲牛斗，奋勇向前，也预祝其他同事竞选成功。

我的演讲完了。谢谢大家！

管理岗位述职演讲稿篇二

我从xx年调入经营开发部，先后在信息科、办公室、综合信息科工作了九年，通过这几年的学习锻炼和同志们的帮助，我已熟悉了集团公司和各子分公司营销机构的对口部门，熟练掌握了电脑操作技术，尤其对竞聘岗位的业务都能熟练掌握。

我于xx年六月至xx年十二月底任经营部办公室主任期间，由于经营部领导都是长期出差在外，我既要做好上传下达，又要做好下传上达，协调安排了各项具体事务，经营部的全体

人员对我的工作给予了充分的理解和大力支持，我们团结一致，和谐共事，保证了领导指示的顺利贯彻，保证了经营部工作有序进行。在此，我要向大家表示诚挚的谢意。

经营部成立以来，工作任务十分繁重，经常没有节假日，八小时以外还需加班加点，我和大家一样没有怨言，不讲条件，任劳任怨的工作。办公室作为综合服务部门，只要经营部有加班任务，办公室的服务保障就要紧紧跟上。这几年我能够无私奉献，无怨无悔，全身心地投入到工作中去。近年来先后被授予“先进生产工作者”、“三八红旗手”等荣誉称号。

xx年我儿子外出求学，我工作起来没有了牵挂，精力更充沛了，自感身体健康，对做好本职工作充满信心。

如果我能竞争上这个职位，我将在经营部新一届领导的带领下，坚持一个原则，即“上为领导分忧，下为科室服务”，努力做到：一是加强政治理论和业务知识的学习，不断提高自己的综合素质。二是认真做好编标作业单的下达、来往函件的接收与回复、内外文件的管理、归档工作。做好办公用品、设备、器材的购置、建立办公用品耗材、电脑、打印设备配置台账，做好经营部会议制度的落实、文件组稿、印发及文件的传阅工作。三是办好事务、搞好服务。认真完成领导交办的上传、下达、中转任务，工作有计划、有安排、保证各项工作落到实处。四是做到“三勤”，即腿勤，不怕多跑路，把工作做好做细；脑勤，勤学善思，多动脑子，积极协助科长做好本部门的工作，为领导多出点子，多献计策；眼勤，多向各科室通报情况，形成严肃认真的工作作风。

各位领导、各位评委，今天我来参加竞选，已作好充分的心理准备，成固可喜、败亦不妥，我相信各位领导、评委能公正、公平地对待我的演讲和选择。在此，让我再次感谢公司领导给我提供的这次机会，无论成功与否，我都将说一声谢谢。

我的. 演讲完了，谢谢大家！

管理岗位述职演讲稿篇三

大家好！“一年一度秋风劲，不似春光，胜似春光！”在天高气爽的金秋时节，很高兴与大家相聚一堂。我的名字叫，喜欢运动，爱好读书，“勤奋、踏实、认真、积极”是我的处事态度，“没有比人更高的山，没有比脚更长的路”是我的人生格言！是一名销售员，我竞聘的职位是销售主管！

每个人都有自己的梦想，02年的时候，我的梦想就是象自己公司的老总——现在建业的副总裁朱静一样执着于自己的事业，04年的时候，我的梦想是象美景天城的执行董事——王小兴一样，醉心于钟爱的工作，拥有属于自己的生活！今天，我的梦想就是真实的展示自我，期待明天的超越！

在竞聘之前，我不止一次考虑过——

主管是什么；主管做什么；我，做主管，为什么；怎么做？

首先，主管是什么？

我觉得，销售主管，顾名思义就是以销售为主，协助管理。

其次，主管做什么？

主管，首先是一名优秀的销售员，自身销售能力过硬，业绩突出；

其次，是销售经理的好帮手，严以律己，认真执行；再次，是销售同事的知心人，促进成交，创造佳绩！主管的职责简而言之就是：帮领导排难，为同事解忧，上情下达，下情上禀！协助领导使得销售团队亲密协作，销售战车隆隆向前。最后，我，做主管，为什么，怎么做？高尔基曾经说：“一个人追求

的目标越高，他的能力就发展的越快，对社会就越有益！我不是给我阳光，我就想灿烂的那种人，但我相信：烈火才能炼真金！

从xx年初进入房地产行业，至今已经三年了，三年的风风雨雨，似乎早已应该习惯了波澜不惊，但我的梦想始终鲜活！每天醒来我都会对自己说：新的一天开始了！新的一天要有新的收获！

管理岗位述职演讲稿篇四

首先非常感谢公司及公司各位领导提供这样一个平台，公平竞聘的机会，凭借几年来的工作经验和对质量检验职业的热爱以及对自己能力的自信，让我满怀信心的走上了竞聘化验室管理员这个舞台上，接受大家的考验，并希望能通过这次的竞聘锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高，我将十分珍惜这次提高自己、锻炼自己的机会。

接下来，简单介绍一下我个人的情况，以便大家对我有进一步的了解。我叫冯丽萍，20xx年进入公司工作，已经十二个年头，我从制剂车间操作工开始，到化验员、质量管理工作，至现在磷钠车间中控化验工作。见证了三精明水的从无到有，发展到壮大，和企业同甘共苦、风雨同舟。在这十多年的工作中使我得到了极大的锤炼，也积累了丰富的质检和管理经验，一路走来，不免有些感慨！

说实话，今天能以这样的方式展示我自己，内心非常的激动，因为从进入公司的那天起我就立志要勤奋工作和努力学习以报答公司，事实也是如此，这么多年来我在不同的岗位上都取得了不错的业绩；也经历过无数次的认证和检查，都一一顺利通过。

社会在进步，科学在发展，我们的观念在改变，每个人都渴望并追求进步，我也不例外。希望与困惑、机遇与挑战并存，

迎接挑战，寻求发展，树立正确的人生观和价值观这是我向来的追求。

首先我谈谈对本部门岗位职责的认识

我已从事检验工作十年有余，积累了丰富的工作经验。

药物检验知识、化学相关知识等在工作中得到了锻炼和提高。

化学知识、岗位操作规程；各品种操作规程、管理文件、公司规章制度；各类化学试剂知识。参加过培训学习，起草过各种操作规程和文件，有一定的工作经验。

化验室管理员不同于一般的管理工作，它是化验室工作中重要的组成部分，是保证产品质量，对生产过程控制和保证生产有序进行的关键环节。在具体的管理过程中它涉及到试剂、耗材、对照品的发放管理，原材料与产成品的化验与分析，对检验记录的审核，本部门的考勤及安全工作，监管各班组化验员的日常检验工作等，因此它是一个技术型的管理部门，部门管理员不仅要有过硬的专业知识，还要具有相关丰富的管理经验和高度的责任心及质量控制意识，并需要懂得相关的检验知识，而这也是我的岗位竞聘优势所在。

金无足赤、人无完人，事事在变化，不同的事物都在随着社会的进步而进步，质量管理是一个永恒的话题，它需要我们去不断的总结与改进。化验室管理员是一个专业性很强的工作，它含盖了检验和服务质量的管理。生产质量管理是指对生产过程的工艺管理与控制，核心是gmp[]包括技术指导和专业培训；化验室管理员是以检验为中心的一种质量管理，检验人员根据产品质量标准对产品的生产过程和产品的符合性进行检验，是否符合标准；对车间生产的产品进行质量监测，技术指导、需求分析和主动沟通与协作等系列化服务。因此我们要逐步的建立起质量教育培训机制，对相关的人员定期进行质量方面的知识培训，提高质量意识，共同监督、共同

管理，从而提高产品质量，最终保证公司的产品质量和质量体系的良好运行与持续改进。

如果我有幸竞聘上化验室管理员这个职位，我将竭尽全力的做好这个工作，不断的学习和总结经验、积极的开拓创新，把这些年来学到的知识和积累起来的经验灵活地运用到工作中去，具体体现在几个方面：一、积极的配合质量部、车间开展工作；二、积极组织员工参加相关机构组织的各种学习与培训，提高理论与业务水平；三、加强工作责任心，样品留样即时、标识清楚、摆放整齐并归类放置，对留样有疑问或出现异常现象时，及时排查与追踪，并报告上级领导，以减少经济损失和事故的发生；四、加强服务意识，提高技术服务质量，做到让公司满意、领导满意；五、密切配合公司和生产车间控制好原材料的符合性，以保证公司产品质量；六、加强安全防范意识，对分析、检验用化学药品和试剂要专人保管和领用，确保公司财产安全和员工人身安全；七、新产品的检验人员要进行培训，合格后方可上岗；八、抓好日常检验和安全等管理工作，保障化验室工作紧张有序运行。

总之，此次进行组织架构的完善说明了公司对产品质量和质量管理工作的高度重视，此次竞聘活动，是一个发现人才，优化组织，提升管理水平，从而最终提升公司运营能力的一个非常好的举措，在这之前三精制药的成功已经得到验证。我坚信，在公司各位领导的正确领导下，凭我对工作的执着和各位员工的精诚团结、密切配合下，我相信一定能把化验室管理员的工作做好。当然在肯定优势的同时，也清醒地认识到自己的不足，距离公司的要求还相差甚远，但我会不断的加强学习、勤于思考、努力工作不断完善自己。不管今天我是否竞聘成功，我都会以饱满的热情认真干好本职工作，虚心接受各位领导、各位员工提出的宝贵意见，对于我来说，今天我来了，这本身就是一种成功！谢谢大家！

竞聘人：冯丽萍

20xx年3月7日

管理岗位述职演讲稿篇五

你们好！

首先感谢领导们过去对我的培养以及给我这次机会，站在这里进行竞聘演讲！同时借此感谢和我一起工作的各位兄弟姐妹在工作中对我的关心和支持！我十分珍惜这次的竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次竞聘得到锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高。相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个大的转折点。

第一、我有一颗热爱公司、热爱本职工作的强烈的事业心和责任感。干好任何一项工作的前提和基础就是要有一颗爱心。我有这样一颗爱心，我相信自己能够把本职工作做好。

第二、几年来的工作锻炼了我较好的心理素质。我从不因心情而影响工作、干净干事、干练干事，具有一定的果敢决策和组织协调能力。同时具有工作积极进取的信心和勇气，就拿这次竞聘来说，我站在这里，就是在迎接挑战，从挑战中发现自我、改进自己的不足，也想通过自己的行为向大家证明：镇雄移动的员工是开拓进取的员工，是敢于发出挑战并迎接挑战的员工，是永远的挑战者！既然是挑战，就一定会有成功会有失败，如果这一次失败了，说表明我还存在许多问题和不足，我会更加努力的磨练自己，提高自己。各位同事让我们用全部的真诚和智慧，去迎接改革路上方方面面的挑战，去迎接时代暴风骤雨的挑战，让我们镇雄移动在挑战中立于不败之地，去拥抱时代的辉煌！

第三、有几年的营销工作实践经验。熟悉移动工作，特别是营销方面的各项政策和规定，有一定的顾客人员网络，有一定的同事和谐相处的人际氛围，有一定的处理顾客投诉等的

方法和经验。我除了干好自己工作的同时，在闲谈中常和有经验的同事一起探讨营销方面的业务，常在工作中向营销很有经验的同志学习，默默地把他们成功的经验记在心里。

第四、我比较年轻，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作有雷厉风行的作风。我敢于创新、思想敏锐，善于接受新事物，并能根据实际情况，大胆设想管理方法。

第五、我对人热情，办事耐心。这一点，对一个营销经理来说是不容忽视的素养。营销本身就是服务。对自己身边的姐妹弟兄们我会对他们作认真细致的思想工作，我会关心他们的工作和生活。对自己的顾客我会用微笑向他们展示移动服务窗口的热情。耐心倾听他们的要求，细心处理他们的每一件事，用心解决他们的投诉。

以上这些优势，恰恰是我竞聘的营销经理这个岗位人员应该具备的政治上、思想上、业务上、个性上、管理上的素质和要求。而这些我都基本具备了。

第一、加强本厅的所有员工的思想政治工作，统一思想，统一认识，形成合力，展示活力。

第二、带领大家熟悉营销员职责和素质要求，规范行业形象，真正做到内强素质，外树形象。要求大家提高较强的业务能力，应变能力，增强服务意识和敬业意识。特别是在对待身边的员工要和蔼可亲，自己只是一个带班的班长，对他们绝对不官僚主义，要身先士卒，率先垂范，要求他们做到的自己就要做到。对待顾客一定要有耐心、有热心、有爱心，不管他谈到什么事情，都要善于倾听，耐心解释，心中时时想到“顾客的都是对的，都是我的错，我该为你服务，我尽量想办法解决”这样一个理念。既不能哭丧着脸，更不能生硬的语言回击。要知道每一个客户都是我们的财主，都是我们的上帝。每次得罪了一个顾客，就会给我们带来一份怨恨，在长

久的竞争中就会断绝一条条的财源。

第三、加强制度化建设和常规检查。对台席营销物品上岗前的检查制度化，这是工作前必备的准备。对员工的上班情况进行合理排班，严格考勤，对员工的请假和休息假日，做到工作与休息，工作与关心两个方面，本着工作第一的原则进行处理。建立员工交接班签字落实制度。上一个班在交班时，对各种工作情况，设备运行情况，群众投诉情况，认真记录转交下一班，下一班接班时在交接班记录上核实签字交接。建立疑难投诉或者突发较棘手客户服务问题巡查和及时反馈制度。作为营销经理的我，要时时巡查，确保问题及时处理，确保咨询时时有人回答，有时候，员工正在忙其它业务，这时对咨询和一般的投诉就要主动上前予以解决和解答。抓好营业厅的各种资料的汇总，款的收集、保管及送缴。每天结束，巡视营业厅，检查设备运行情况及所有财产的情况，确保安全，才能离开。

尊敬的各位领导、各位评委!真的，请你们相信，我是完全可以胜任营销经理这个岗位的，请大家审查!

谢谢!

管理岗位述职演讲稿篇六

下午好!

一、注意数字，注意工作，勤奋好学五年的财务工作培养了我数字和会计方面严谨细致的工作作风，我能熟练地使用和管理计算机和网络。

二、较强的沟通和协调能力在市场部工作已经很好的锻炼了我的沟通、协调、人际交往能力。

1、加强用户欠费管理;

2、加快收款，确保收入回收率达标。

3、降低企业管理风险；

4、做好财务收入和成本预算一旦被录用，我会做好目前的工作，加强学习，用知识武装头脑。我会以这次比赛为契机，在工作中提高自己，提高自己的综合素质，努力在今后的的工作中取得新的成绩。我希望领导们能给我一个机会。谢谢大家！

管理岗位述职演讲稿篇七

大家好！

今天有幸参加竞职演讲，首先感谢各位领导多年来对我的教育、培养和关心，同时也感谢与我同舟共济、朝夕相处的同志们对我的帮助、支持和信任。

一是有较高的政治素质，对马克思主义基本原理，毛泽东思想、邓小平理论、“三个代表”重要思想和科学发展观有较深刻的认识；能认真学习党的路线、方针、政策，较熟练的运用马克思主义的立场、观点和方法去分析问题、解决问题，思想上与党中央始终保持高度一致，政治立场坚定，始终保持党员先进性。

二是有较强的工作能力，在日常工作生活中注意不断加强个人修养和党性修养，以“认认真真履行职责，扎扎实实做好工作”为信条，诚实待人，实在做事，坚持原则，能公正地看待问题，公平地处理问题，并处处严格要求自己。

三是有强烈的事业心和高度的责任感，有吃苦耐劳的精神和开拓进取的意识，本着对工作，对领导，对同事，对自己负责的态度认真对待每一项工作，有大局观念，团结意识和配合意识。

四是经过多个工作岗位的实践锻炼，培养了自己多方面的能力和吃苦耐劳、坚韧不拔的性格，积累了较丰富的管理经验，具有较强的组织能力、管理能力、协调能力。

如果这次能竞聘成功，我将努力从以下方面着手开展工作：

首先加强政治理论知识的学习，学习毛泽东思想、邓小平理论、“三个代表”重要思想和科学发展观，认真贯彻执行党的方针政策，遵纪守法，廉洁奉公，增强责任感和使命感；其次加强业务知识的学习，认真学习专业知识，在自己积累的经验基础上虚心向其他同志学习，改进工作方法，提高管理能力和业务技能，不断充实自己，使自己更加胜任岗位工作需要。

作为一科之长，如何在被动中发挥主观能动性，开展好主动服务，这是必须思考和解决的问题。我将首先加强自身学习和建设，不断提高组织、管理、协调能力；其次是制定切实可行的规章制度和管理办法，用制度规范管理；第三是建立明确的岗位职责，合理分工；第四是制定岗位工作标准，并将职责落实到位；第五是注意调查分析，增强工作的预见性、超前性、主动性、有效性，主动为处领导献计献策，当好参谋助手，上为领导分忧，下为职工服务，做好管理服务工作。

牢固树立正确的人生观、价值观和权力观，自觉遵守党的纪律和国家的法律法规，严格执行《中国共产党党员领导干部廉洁从政若干准则》的各项规定，从自身做起，顾全大局，一切工作的出发点放在维护整体利益上来，切实树立廉洁、勤政、务实、创新工作的良好形象，勇于同腐败现象做斗争，做到严于律己，克己奉公，严格要求，打牢思想基础，筑严思想防线，常修为政之德、常思贪欲之害、常怀律己之心，切实做到勤政廉政，不断提高拒腐防变的能力，踏踏实实干事，堂堂正正做人。俯下身子干工作，自觉抵制不正之风，做一名廉洁自律，乐于奉献的管理人员。

在工作中爱岗敬业，无私奉献，用自己良好的形象和表率作用去影响其他同志，同时做好综合协调工作，处理好与领导和同志的关系，支持领导，尊重领导，服从领导；关心同事，支持同事，理解同事，上为领导分忧，下为群众服务，做到“以诚待人，以理服人”，对上不卑不亢，敢于直言而谏，对下不盛气凌人，以势压人，营造一个团结协作、积极向上的群体，做到人尽其才，人尽其用，用集体的精神、集体的智慧、集体的力量去克服困难，创造业绩。

以上是我竞聘正科级管理岗位的几点设想，我有信心，也有决心在处领导的正确领导和同志们的支持配合下做好此项工作，如果这次我有幸走上正科级管理岗位，我一定会履行我的诺言，让处党委放心，让职工满意，我真诚地接受处党委和同志们的挑选，希望各位领导，评委，同志们支持我！

谢谢大家！

管理岗位述职演讲稿篇八

大家好！

我叫xx□来自大城县分公司。

下面自我介绍一下。

年7月毕业于河北省邮电学校光纤通信专业。而后，经过议定六年艰苦自学，前后获得全国高档教诲自学测验英语专业特长、本科学历。12月，经过议定全国大学英语四级测验，并获得证书。202月，被廊坊通信初级工程专业评审委员会付与助理工程师专业技巧职务。年4月，经过议定国度工作部联合构造的助理人力资本办理师职业资格证书测验，并获得证书。

1999年7月毕业后，我被分派xxxx县电信局参加工作。刚入手下手3年，在阜草支局从事机务员工作。10月，因工作必要，

被调入公司构造，当真秘书、人事、劳资、安全出产以及构造办公局域网保护等工作。三年办理工作期间，在县分公司、市公司人力资本部各位带领的精确带领下，在各位同事的大力赞成下，美满结束了公司带领讲话、公司工作报告、通信信息编发、集会记录等公牍工作；美满结束了县公司机构优化调整、竞争上岗、营维系统体例改革等人力资本办理工作；美满结束了县分公司带领、综合部主任交办的策划分析ppt建造、构造集会、和谐县委当局干系等临时性工作。

工作期间，坚定学乃至用，及时将工作、进修经验撰写成文章和大家交换探讨。20底，撰写的《建立进修型构造，增进企业急剧成长》一文被省通信工会付与优秀论文奖[]20xx年11月，参加完省公司人力资本部构造的培训专业讲座及拓展练习后，联合工作实际，撰写了《情况模仿建立进修型构造及实际思虑》一文，被作为头版文章登载在河北通信人力资本杂志上。

各位带领、各位评委，我的竞聘目标是省公司人力资本部员工干系平常办理岗。我竞聘这个岗亭的最大优势是我有较充裕的人力资本办理经验、基层工作经验和必定功底的笔墨程度。

我如果竞聘告成的话，紧张从以下几方面设想展开工作：

第一，大力大举弘扬“爱岗敬业、尽职尽责、联合协作、风雨同舟”的企业精神，苦练基本功，竭力成为本职工作的大家大家；另外一方面，坚定服从带领批示，精密联合同事，和谐联动，联袂共进，竭力首创人力资本部各项工作新场面。

第二，立异脑筋，竭力做好工作。省公司局势教诲指出：网通公司成在策划，败在办理，关键在人。经过议定近两年的人力资本系统体例改革，公司办理程度明显进步，改革获得了明显结果。但距“当代化的办理布局”另有必定差距。是以，进步省、市、县三级公司办理程度，特别是进步县级公

司的办理程度，可是当古人力资本筹划工作紧张课题之一。与此同时，以建立进修型构造为载体，富裕利用正强化、负强化表面，使员工将进修和改革视为网通工作的常志，进而渐渐提拔全省网通系统人力资本本领构筑。

第3、坚定巩固压服一切的原则，最大程度裁减企业工作争议。以“恭敬工作，恭敬知识，恭敬人才，恭敬创设”为导向，富裕利用必要条表面、刚正表面、盼望表面、保健——鼓励等鼓励表面，在鼓励员工工作自动性、自动性、创设性的同时，最大程度防备和裁减工作争议，为企业策划成长营建和谐的人文环境。

请各位带领、各位评委投出您手中宝贵的一票，我会以现履举动表明您的选择是精确的。