

# 最新食品专业实践报告(优质5篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。掌握报告的写作技巧和方法对于个人和组织来说都是至关重要的。下面是小编帮大家整理的最新报告范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

## 食品专业实践报告篇一

“十年树木，百年树人。”我以学生的身份踏入社会。走进重庆xx里学习和接触更多的东西，转眼间2个月的时间过去了，有过惊喜，有个兴奋，有过苦恼，有过怀疑，使我从一个学生，逐渐的熟悉了工作的组织结构、人事关系、企业文化，也是我慢慢地适应这个社会。2个月就这样过去了，用什么词语来形容有没有用“现实。”从去年7月15号拿起我们的背包随从大家一起来到重庆，到如今再次收拾背包返回学校的时候，心里确不是个滋味。自己毕竟在xx工作了2个多月的工作，对于这些，我依旧有着感情。所有直到现在，我始终为自己是一名员工骄傲。我有感谢院校、感谢老师、是你们给了我这样的机会。我很高兴在这2个多月里让我接触了很多东西，让我学到了很多东西。在工作中我钟爱着这份工作，因为我在这份工作找到了真正的自我。让我学会怎么去做事，让我学会怎么去做人。

我还记得自己刚踏入社会，走向xx门槛的时候，莲~山课件自己总认为在学校里学一点书本里的知识就可以在工作中里得心应手，我不明白最大的知识是在生活中，最厚实的文章却是书本以外，现在我懂了，是xx告诉了我们“年光似鸟翩翩过，世事如棋局局新”的道理。在家里，我们只走平路，上不得险滩，离开了自己的家，来到有过陌生的大城市，有时候遇到失落就想轻言放弃，我不明白人生有起伏才真有趣，现在我懂了，一个实现生，在实现过程中，会有抱怨，会有委屈。因为我总认为只要自己以诚待事。与人伪善、公道就

会自在心上，我不明白有时自己好心办事并不好，甚至是好心办了坏事。之所以懂得这么多的道理，是因为工作，是工人告诉了我。我才让自己更加有信心，也坚信我们可以为自己喜爱的工作奋斗。

## 六、实习总结：

实习是每一个大学生必须拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会，让我们学到了从课本中无法学到的知识，打开了视野，增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础，实习是理论结合实践的最好尝试。很多看似简单的东西在亲自去实践时才会发现是很复杂的，需要你一步一个脚印认真的去做，而当你克服种种困难取得成功时，那种心情是非常愉悦的。同时在此次实习中我也看到了自己的不足，比如在实践经验上的缺乏，在为人处事上的幼稚，在看待问题上的肤浅等等。但是我相信在经过这次实习后，我在这些方面都会有一定地提高，同时也为我今后踏入社会工作储备了很多良好的知识与经验。

xx□也许大家都不陌生，那是我们曾经周末勤工俭学的地方，它属于外商独资企业，生产糖果制品，产品80%出口，主销欧美、中东等国家和地区。

公司占地面积11600平方米，厂房、生产设备达国内同行一流水平，环境优美、厂容整洁、公司管理实施haccp-9000质量管理体系要求，对生产过程严把卫生质量关，符合出口食品厂的卫生要求。公司先后通过ciq出口食品卫生注册□q认证□iso9001国际质量管理体系认证和haccp食品安全管理体系认证。

该公司主要生产果胶软糖及硬糖，并经过艺术加工，共有30余系列，200多款的造型，与市场潮流需求严密接轨，深受各个年龄层人士喜爱，具有极强的艺术欣赏价值。

为了能够对糖果巧克力的制作工艺的加深理解，我这次实习的单位选择了xx食品有限公司。

在这次实习中，我最大的收获，那就是能实践操作!能很好的运用课堂上的理论知识与实践相结合。并能从实践中加深对理论知识的认知。

(略)

虽然我的工作很简单，但在整条生产线却是至关重要的!虽然每天只拿着料斗(加工的工具)显的很轻松似的，但其实这也是我们生产线上最辛苦的岗位。你试想一下，你整天拿那个足有五~六斤重的料斗(装满原料)十几个小时，那你会是什么样的感觉呢?虽然每次下班我的双手都肿的动弹不得，但我还是能很好的坚持下来，因为我知道，这是对我的考验，对我进入社会前的一种磨练，我要克服它!身体上的疲劳不算什么?只要心里充满希望，再大的困难都会显得很渺小!

为什么说我所处的岗位在整条流水线上至关重要呢?原因是这样的，任何糖果产品都有规定的重量，如果我们浇注时浇注少了，那会造成糖果质量的不足，那整个糖果也就报废了，前面所做的一切加工也就白费了!如果浇注太满，那么调制好的糖水就会从模具上溢出，最后摆糖的人也麻烦，她要常常给我们修边，这样就造成了人力的浪费，也会影响我们提前完成产量的目标!所以处在这个岗位上我们是很有压力的。但经过主管和班长的悉心培训教导，我们所做出来的产品都是很标准的。十分感谢xx食品能提供这样的一个舞台给我们，让我们“遇到问题—分析问题—解决问题”!

## 食品专业实践报告篇二

时间过得真快，一转眼间三四天的实习时间就过了。在这段时间里，我学到了很多在学校了学不到的东西，也认识到了自己很多的不足，感觉受益匪浅，以下是我在实习期间对工

作的总结以及一些自己的心得体会。

首先，我想谈一下实习的意义。实习是一种对用人单位和实习生都有益的人力资源制度安排。对接受实习生的单位而言，是发展储备人力资源的措施，可以让其低成本、大范围的选择人才，培养和发现真正符合用人单位要求的人才，亦可以作为用人单位的公关手段，让更多的社会成员(如实习生)了解用人单位的文化和理念，从而增强社会对该组织的认同感并赢得声誉。

对学生而言，实习可以使每一个学生有更多的机会尝试不同的工作，扮演不同的社会角色，逐步完成职业化角色的转化，发现自己真实的潜力和兴趣，以奠定良好的事业基础，也为自我成长丰富了阅历，促进整个社会人才资源的优化配置。作为一名学生，我想学习的目的不在于通过结业考试，而是为了获取知识，获取工作技能，换句话说，在学校学习是为了能够适应社会的需要，通过学习保证能够完成将来的工作，为社会作出贡献。然而步出象牙塔步入社会是有很大落差的，能够以进入公司实习来作为缓冲，对我而言是一件幸事，通过实习工作了解到工作的实际需要，使得学习的目的性更明确，得到的效果也相应的更好。

再次，我要总结一下自己在实习期间的体会。

一是自主学习

工作后不再象在学校里学习那样，有课堂，有作业，有考试，而是一切要自己主动去学去做。只要你想学习，学习的机会还是很多的，老员工们从不吝惜自己的经验来指导你工作，让你少走弯路；集团公司、公司内部有各种各样的培训来提高自己，你所要作的只是甄别哪些是你需要了解的，哪些是你感兴趣的。在我们实习的单位里，我就遇见了几个非常和善的老员工，只要问他们的是技术上的问题，他们都会一一作答，使我了解到，原来理论跟实际是有很大的差距的。

## 二是积极进取的工作态度

在工作中，你不只为公司创造了效益，同时也提高了自己，象我这样没有工作经验的新人，更需要通过多做多问来积累经验。特别是我们的工作并不象正式员工那样有明确的工作范围，只是自由观摩，如果态度不够积极就可能没有事情做，所以平时就更需要主动争取多做事，这样才能多积累多提高。

## 三是基本礼仪

步入社会就需要了解基本礼仪，而这往往是原来作为学生不大重视的，无论是着装还是待人接物，都应该合乎礼仪，才不会影响工作的正常进行。这就需要平时多学习，比如注意其他人的做法或向专家请教。

## 四是为人处事

作为学生面对的无非是同学、老师、家长，而工作后就要面对更为复杂的关系。无论是和领导、同事还是客户接触，都要做到妥善处理，要多沟通，并要设身处地从对方角度换位思考，而不是只是考虑自己的事。

我想，通过这次实习让我认清了自己的很多不足和缺点。

第一个就是缺乏工作经验。

因为自己缺乏经验，很多问题而不能分清主次，还有些培训或是学习不能找到重点，随着实习工作的进行，我想我会逐渐积累经验的。

第二是工作态度仍不够积极。

在工作中仅仅能够完成布置的工作，在没有工作任务时不能主动要求布置工作，若没有工作做时就会松懈，不能做到主

动学习，这主要还是因为懒惰在作怪，在今后我要努力克服惰性，没有工作任务时主动要求布置工作，没有布置工作时作到自主学习。

第三是工作时仍需追求完美。

在工作中，不允许丝毫的马虎，严谨认真是时刻要牢记的。

第四是学术上不够钻研。

这是由工作性质决定的，也是我自己选择的，因为在我看来，只有被市场认可的技术才有价值，同时我也认为自己更适合做与人沟通的工作。但我毕竟是一名专科生，需要作一些基本的实际工作，这就需要我个人多关注科研的最新进展，同时，这也对我的工作有促进作用。

扎实的专业知识是提高工作水平的坚实基础。在今天，只是老老实实，勤勤恳恳做事是不够的，你还要学会适时地，恰当地表现自己。让老板知道你做了什么，让老板知道你的存在是必要的！这样你才有发展的可能，别人才会认可你，承认你！团结协作，善于沟通。团结协作指的是部门内部。你这个部门肯定不止你一个人，作为部门担当，你若想把本部门的事做的出色，那你必须把部门成员团结起来，发挥集体的力量，那样才能事半功倍！虽然我们这次的实习没有考虑这些，但我想这些都是在今后的工作学习中都非常必要的。善于沟通是指部门之间。任何一个公司都是由众多部门组成的。部门之间的沟通是必要的也是必须的。总之，用知识武装起自己来，学会做人，学会做事。你才能成功！

## 食品专业实践报告篇三

### (一) 时间地点

于20\*\*\*年2月\*日到201\*年\*月\*\*日，我在\*\*\*\*\*信息技术有限

公司财务部进行为期三周的会计专业岗位实习。

## (二) 实习目的

为加强学生对所学课程的综合理解与应用，培养学生观察、分析、解决实际问题的能力，接受实际会计工作的系统综合训练、实现学生接受会计师初步训练的培养目标，为将来进行毕业设计收集第一手资料。

## (三) 实习方式

根据我们专业的特点，采取分散实习的方式，即由学生自己联系实习单位，企业会计人员现场指导与教师跟踪指导相结合。我所联系的实习单位是某某公司。

## 二、 实习内容

### (一) 公司概况

进入实习单位后，根据实习计划，首先听取实习单位同志对本单位基本情况的介绍，其次在实习单位指导人员的带领下参观企业的各职能部门。主要包括了解以下内容：

#### 企业发展简史及主要经营范围

\*\*\*信息技术有限公司是按照现代企业管理制度组建成的有限责任公司，成立于7月，注册资金1000万元。是一家从事计算机系统集成及应用软件的技术咨询服务、计算机软件的开发与应用；企业管理咨询、企业形象、营销策划；媒体文化传播；短信息服务；培训管理服务；文化艺术交流策划咨询、商务信息咨询等业务的企业。

### (二) 实习具体内容

刚开始的一个星期，我只是慢慢了解财务软件的使用和会计

处理的流程，并做一些简单的会计凭证。公司采用的是用友财务软件，刚接触“用友”这个财务软件的时候并不觉得陌生，因为我们之前在课堂上学过，所以早就对这个软件有了初步了解。只要根据资料输入有关的信息就可以了，而且“用友”里面的界面也很清楚明白，所以不会觉得无从下手。从建账、编制记账凭证到记账、编制会计报表、结账都是通过财务软件完成。

由于公司已经有现成的账套，为了更加熟悉账套建立的流程，所以我自己利用空闲时间尝试重新建一套简单的虚拟账套。

## 食品专业实践报告篇四

12月1日，杭州电子科技大学信息工程学院暑期实践活动食品安全“草根”小分队一行人到达余杭良渚镇，进行以“食品安全”为主题的调查宣传暑期实践活动，为了进一步加强食品安全宣传教育工作，普及食品安全知识，营造公众关心、支持、参与食品安全的良好社会氛围

二天一大早，我们实践小分队来到良渚的农场，然后开始分配工作做市场调查。我们被分到了很多的区域。呵呵，本人有个小小的`顾虑，最害怕分配到卖猪肉的区域，于是就提前提出要去蔬菜区，呵呵，现在想起来还真不该呢？天天都是吃里脊大排的，经受不了这些东西的鼻祖呵。真难以想象，若当时真的在肉区，我会何其的难忍哦！

我来到蔬菜区，观察了许久，才准备进攻！看到一些大妈空下来我就上，不过被她拒绝了，啊，因为不识字，那这个市场有多少人认识字呢？哎，失落中。可是不能放弃啊！第一不想被队员笑话，第二任务第一要好好的完成。有这样的信念，我又鼓起勇气再冲锋！是啊，又一次被委婉的拒绝，但是不能这样了。于是，我用最通俗的话与他们交谈，后来大叔们真的回过来友好的和我聊天呢！聊了很久，第一张问卷竟然花了我很长的时间才完成。替自己捏了一把汗。做完一份，



接着做下一份，问大婶，它们基本上都让丈夫来填，有一位大叔真的很认真的填好！聊天中，还有很多的笑声，从中我也了解到他们市场的管理严谨，各摊位老板对消费者负责任的态度也让我感动。但是也从中得知，市场内管理虽然井井有条，但是市场外的管理却糟糕，更让人失望的是很多摊位老板想要提意见却无处投诉。我建议他们设几个意见箱，这样让整个市场具有一定程度的透明度。拒绝，接受，又被拒绝，这种感觉真的好似被提升又被打入冷宫一样。不过，觉得还是有挺多的感触，途中还遇到了我老妈的老乡呢！呵呵，偶尔用几句余姚话交流了一下，其实很多事情在绝望的时候就有了转折，要看我们用什么态度去面对。大叔大妈其实还挺热情的，只要我们不要带着任务去向他们提问题，大家缓缓的交流，可能有意想不到的惊喜呢！嘿嘿，难忘的，痛并快乐着！

接下来及天，小分队在活动现场，利用食品快速检测等工具，为群众提供蔬菜上的农药残留、水产品的双氧水含量等食品检测。从现场的检测结果看，群众提供检验的食品质量还是比较好的。

## 食品专业实践报告篇五

20xx年1月7日至18日，我在镇江苏南商贸有限公司办公室文员岗位进行实习。

镇江苏南商贸有限公司，主要从事商业批发业务。而其中经营的项目包括百货、洗化用品、日用品及生活用纸的包装与销售。注册自有品牌舒南牌，被评为镇江市知名商标。其以消费者真正需求的产品为主导，首要考虑所有合作客户的共同丰厚的价值。

相对于其所主要从事的商业批发业务来说，办公室文员这样幕后的辅助却也者常常扮演着非常重要的角色。对于初入社会的我来说，公司、工作等这些概念在我脑子还是相当模糊

的。

第一天，办公室主任就是带领着我先熟悉了一下公司的环境，然后就是熟悉了一下业务。

熟悉业务之后，我的第一个任务，就是输入本年度各个产品所对应的售出数据。输入是很容易的，统计数据本来也不难。但是就是这样的简单输入也检验出了我excel还不是很熟练。当时办公室主任说的话，我仍记忆犹新。像这样简单的工作任务，由一个高中生做，他们在更短的时间里就可以完成。如果成本相同，制造出的产出的价值相同的话，像我这样的效率，老板更偏爱更有经验的高中生或者大专生了。并且工资成本他们可能会压的更低。记得商务英语写作姚老师在讲job hunting的时候，也讲过experience的实际意义更为重大，这里可以解释为实践所带来的经验，这就是求职者的闪光点。

统计完所有的数据，开始制作图表。商务英语写作姚老师曾经在分析chart的时候曾经说过，合适的图表是处理数据，分析数据的重要保证。这在商务中非常重要。因为它可以清晰地呈现数据走向，比例等等问题。尽管这些工作看似很简单，但是我觉得一堆数据的统计还是相当不容易的。面对数据与图表，工作没有想象中的那样轻松愉快。

powerpoint是演讲者最有利的辅助工具，可以帮助演讲者更清晰、更准确地展示要表达的内容。办公室主任叫我制作powerpoint有关年度总结以及下一年度的计划。当时我基于锦上添花之类的想法，加了蛮多动画，和绚烂的背景。最后办公室主任否定了它，它说商务powerpoint需要呈现的是商务人士的一种严谨的态度，必须具有非常强的逻辑性条理性 and 说服力。想到今年学习的商务英语写作姚老师团队当时制作的powerpoint是相当的不错的，极具上面的几大特点。于是从网上找到几种模板，学着做。虽然真的比不上，但是办

公室主任说是有些商务的味道了。

在期间还干了一些其他琐碎的工作如接听电话，打印资料，整理文件。

## 二、实习中的收获和体会

实习，顾名思义，在实践中习得。大一大二的社会实践活动只能说是让我们了解社会，体验社会，接触社会，而不是真正意义上的实践。实习提供给了我更好的真正实践的机会。实践中我需要用在学校里学到的技能，来为公司创造价值，而这样的价值是要经过严格考验的。所以实习所获得的经验，对于我们这些英语专业学生来说，是尤为重要的。由于专业本身性质的限制，实习这样的机会也是相当难得。于实践中检验自己，实习的经验也为求职就业打下了一定的基础。所以我很珍惜它，希望自己能够获得提高自己实践能力的经验。

在这短短的两个星期中，我获得了以下六点收获以及体会：

第一，积极与他人建立良好的人际关系。而主动交流，不仅可以使自己从尴尬的境地中解放出来，并且有助于自己的业务。刚出校园，初入社会的我，体会还是较为深刻的。自己不主动请教，想要别人主动来教你，这是不可能的事，别人也有自己分内的业务。所以此时，良好的人际关系就会帮助你解决这些困难。主动交流是营造良好人际关系的首要条件。

第二，公司规模不大，历史短暂，但是各个部门操作的环境以及各自所担任的角色，是类似的。说话说麻雀虽小五脏俱全，触类旁通可以使我了解自己更感兴趣于哪个行业，担任哪一种角色。这就是第一手资料的重要性。要知道，现在社会竞争的压力如此之大，大学生就业前景十分不被看好，小公司或规模稍大的公司也是很不错的选择。因为公司制度相对来说可能更加自由，更为宽松。并且发展的前景不会比大公司小很多，甚至有可能更为宽广。相信它，这对身在职场

的你，绝对不会是错误的决定。鼠目寸光一定会隐没了自己的才能，放远自己的目光，能够成就平凡的自己。

第三，实践所带来的经验，就是求职者的闪光点。而对于我们这个专业的特殊性，并不止听说读写译这么简单，学术研究更加包括语言学，外国文学，文化这样的研究。而像这样的研究却是无法适应现如今社会对我们的需要了。像我这样根基不扎实，又无法担任翻译那样较为高端的工作的人，hr更偏爱非英语专业又具有专业知识的毕业生。所以我不仅要夯实自己的基础，更要触类旁通学习可以使自己立足于这个社会的技术。

第四，不要眼高手低。简单的业务也要踏踏实实认真完成。学习中不好的习惯如果带到了自己的工作中，不仅影响自己做业务的效率，也影响了自己的产出的价值。对于公司来说，这是一种隐性亏本买卖。

第五，实习就是实践经验积累的过程。而好的实习经历能够使我们的简历存在闪光之处，吸引hr的眼球，增强求职就业竞争力。

第六，实习实在是太重要了，通过观察公司内员工与上司是如何交谈，同事之间是如何相处的。提前实习可以使我们更好的适应正式上班的氛围。