

采购岗位竞聘演讲稿 采购经理竞聘演讲稿 (通用9篇)

演讲作为人类一种社会实践活动，它必须具备以下几个条件：演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

采购岗位竞聘演讲稿篇一

各位领导、各位评委、同事们：

大家好！

一条好的渠道，会引来一池活水；一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。因此，今天我能站在这三尺演讲台前展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

决定参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竞聘演讲，是因为一方面，表明我对集团公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面：通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接收集团公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

首先，我先自我介绍一下自己的基本情况：我叫××，现年××岁，个人资料与工作情况。。。

竞聘采购经理这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件：

1、有良好的思想品德修养

我为人处事的原则是：踏踏实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不重名利，不计较个人得失，对工作对同事有爱心，宽容心，一直以来得到领导、同事们的好评。

2、有较好的专业基础

我所学的专业是机电一体化，对机械、电气方面有一定的专业基础。现从事的工作中对备品备件编制月计划和年计划，并对备件计划的实施、备件的使用进行跟踪。随时掌握备件的消耗及库存。同时负责购进材料、备件的验收入库。在前期工作中曾经参加过公司施工期间费用的统计工作，对备件、材料的价格颇有了解。

3、有一颗热爱公司、努力工作的决心

从我走出校门就一直在华冶工作，参加过公司的土建、设备的安装调试和以后的生产，曾经当过一名普通的操作工，班长和现在设备部计划员。集团公司的迅猛发展一直是我学习的动力，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争把自己的工作做的更好。我真为能在华冶这么优秀公司工作而感到自豪。

首先、建成完善的采购管理制度，对采购过程及供方进行控制，确保采购物资满足规定要求。

其次、认真贯彻执行国家和公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度。

第三、尽快熟悉和掌握公司所需各类物资的名称、型号、规格、单价、用途和产地。检查购进物资是否符合质量要求，对公司的物资采购和质量负全面责任。

第四、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足生产实际需要和成本效益的要求。

第五，根据供方按公司的要求提供产品的能力，服务和价格等方面对其进行选择和评价。同时也通过供方提供产品的重要程度、供方的质量保证能力以及进货复验结果，对供方实施分类控制。

第六，定期向公司汇报本部门月、季、年统计工作，并提出好的建议。积极按期索取使用部门的年、月、季的采购计划，并积极组织落实跟踪。

第七，着眼与市场，采购信息的收集和分析，编制采购计划，在确保质量的前提下，尽可能降低成本。提高工作效率，缩短采购周期，提高经济效益。

采购是一门学问，也将越来越被企业和人们重视，我们必须不断地去学习，积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条华冶的采购渠道。我相信成功永远属于华冶，也会属于我，一位年青的华冶工作者。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，用心，用情、干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。

最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励。

谢谢大家!!! 我的演讲到此结

各位领导、各位评委、同事们:

大家好!

一条好的渠道，会引来一池活水；一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。因此，今天我能站在这三尺演讲台前展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

决定参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竞聘演讲，是因为一方面，表明我对集团公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接收集团公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

首先，我先自我介绍一下自己的基本情况：我叫***，现年25岁，共青团员，大专学历，现岗位为常熟华冶设备部计划员。主要协助部门经理做好本部门日常管理工作，同时代表部门经理做好设备部相关监督工作如：安全、各项任务、劳动纪律等。

竞聘采购经理这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件：

1、有良好的思想品德修养

我为人处事的原则是：踏踏实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不

重名利，不计较个人得失，对工作对同事有爱心，宽容心，一直以来得到领导、同事们的好评。

2、有较好的专业基础

我所学的专业是机电一体化，对机械、电气方面有一定的专业基础。现从事的工作中对备品备件编制月计划和年计划，并对备件计划的实施、备件的使用进行跟踪。随时掌握备件的消耗及库存。同时负责购进材料、备件的验收入库。在前期工作中曾经参加过公司施工期间费用的统计工作，对备件、材料的价格颇有了解。

3、有一颗热爱公司、努力工作的决心

从我走出校门就一直在华冶工作，参加过公司的土建、设备的安装调试和以后的生产，曾经当过一名普通的操作工，班长和现在设备部计划员。集团公司的迅猛发展一直是我学习的动力，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争把自己的工作做的更好。我真为能在华冶这么优秀公司工作而感到自豪。

竞聘这个职位，其实我也有不足之处：

从参加工作至今只有两年的时间，工作经验的不足，同时也缺乏采购方面的知识，虽然平常的工作经常与采购主管打交道，对采购工作或多或少有一定的了解，但要作为一名采购经理还是有些差距的。不过我相信，通过我的努力，一定会胜任这份工作。

首先、建成完善的采购管理制度，对采购过程及供方进行控制，确保采购物资满足规定要求。

其次、认真贯彻执行国家和公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度。

第三、尽快熟悉和掌握公司所需各类物资的名称、型号、规格、单价、用途和产地。检查购进物资是否符合质量要求，对公司的物资采购和质量负全面责任。

第四、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足生产实际需要和成本效益的要求。

第五，根据供方按公司的要求提供产品的能力，服务和价格等方面对其进行选择和评价。同时也通过供方提供产品的重要程度、供方的质量保证能力以及进货复验结果，对供方实施分类控制。

第六，定期向公司汇报本部门月、季、年统计工作，并提出好的建议。积极按期索取使用部门的年、月、季的采购计划，并积极组织落实跟踪。

第七，着眼与市场，采购信息的收集和分析，编制采购计划，在确保质量的前提下，尽可能降低成本。提高工作效率，缩短采购周期，提高经济效益。

采购是一门学问，也将越来越被企业和人们重视，我们必须不断地去学习，积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条华冶的采购渠道。我相信成功永远属于华冶，也会属于我，一位年青的华冶工作者。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，用心，用情、干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。

最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励。

谢谢大家!!! 我的演讲到此结束

各位领导、各位评委、同事们:

大家好!

一条好的渠道，会引来一池活水；一个好的'用人机制，能使无数人才脱颖而出。因此，今天我能站在这三尺演讲台前展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

决定参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竞聘演讲，是因为一方面，表明我对集团公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接收集团公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

首先，我先自我介绍一下自己的基本情况：我叫××，现年××岁，个人资料与工作情况。。。

竞聘采购经理这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件：

1、有良好的思想品德修养

我为人处事的原则是：踏踏实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不重名利，不计较个人得失，对工作对同事有爱心，宽容心，一直以来得到领导、同事们的好评。

2、有较好的专业基础

我所学的专业是机电一体化，对机械、电气方面有一定的专业基础。现从事的工作中对备品备件编制月计划和年计划，并对备件计划的实施、备件的使用进行跟踪。随时掌握备件的消耗及库存。同时负责购进材料、备件的验收入库。在前期中工作中曾经参加过公司施工期间费用的统计工作，对备件、材料的价格颇有了解。

3、有一颗热爱公司、努力工作的决心

从我走出校门就一直在华冶工作，参加过公司的土建、设备的安装调试和以后的生产，曾经当过一名普通的操作工，班长和现在设备部计划员。集团公司的迅猛发展一直是我学习的动力，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争把自己的工作做得更好。我真为能在华冶这么优秀公司工作而感到自豪。(书村网[#url#](#))

首先、建成完善的采购管理制度，对采购过程及供方进行控制，确保采购物资满足规定要求。

其次、认真贯彻执行国家和公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度。

第三、尽快熟悉和掌握公司所需各类物资的名称、型号、规格、单价、用途和产地。检查购进物资是否符合质量要求，对公司的物资采购和质量负全面责任。

第四、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足生产实际需要和成本效益的要求。

第五，根据供方按公司的要求提供产品的能力，服务和价格

等方面对其进行选择和评价。同时也通过供方提供产品的重要程度、供方的质量保证能力以及进货复验结果，对供方实施分类控制。

第六，定期向公司汇报本部门月、季、年统计工作，并提出好的建议。积极按期索取使用部门的年、月、季的采购计划，并积极组织落实跟踪。

第七，着眼与市场，采购信息的收集和分析，编制采购计划，在确保质量的前提下，尽可能降低成本。提高工作效率，缩短采购周期，提高经济效益。

采购是一门学问，也将越来越被企业和人们重视，我们必须不断地去学习，积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条华冶的采购渠道。我相信成功永远属于华冶，也会属于我，一位年青的华冶工作者。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，用心，用情、干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。

最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励。

谢谢大家！！我的演讲到此结

各位领导、各位评委、同事们：

大家好！俗话说：一条好的渠道，会引来一池活水；好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。今天我来到这里展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

决定参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。今天，

我之所以参加这次竞聘演讲，有两方面的原因，一方面，表明我对集团公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接受集团公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

首先，我先自我介绍一下自己的基本情况：我叫潘新海，现年37岁，毕业于山东省机电学校，从事房地产公司建筑材料、设备类采购近十个年头。到咱们集团工作近15个月的时间了。

竞聘采购经理这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件：

1、有良好的思想品德修养

我为人处事的原则是：踏踏实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不重名利，不计较个人得失，对工作对同事有爱心，宽容心，一直以来得到领导、同事们的好评。

2、有较好的专业基础和工作经验

我所学的专业是机电一体化，对机械、电气方面有一定的专业基础。对我从事的建筑类识图提供了坚实的基础，同时能够便捷的计算部分分项工程工程量及单位造价分析。近十年的材料设备采购经验的积累，我能够感观的辨别材料设备的性能和质量，同时了解产品生产周期，适时的采购材料设备，保证工程进度，合理的利用资金。另外能够根据工程进度制定合理的采购计划。

3、有一颗热爱公司、努力工作的决心

我曾经在两家房地产公司工作过，参加过一些工程的审计结算、基础建设、

材料采购等事宜。集团公司的迅猛发展一直是我学习和前进的动力，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争把自己的工作做的更好。我真为能在诺诚集团这么优秀公司工作而感到自豪。

首先、建立完善、切实可行的采购管理制度，对采购过程及供方进行有效的控制，确保采购材料设备满足工程规范及国家标准的要求。

其次、认真贯彻执行国家和集团公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度。

第三、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足工程实际需要和成本效益的要求。第四，根据供方按公司的要求提供产品的能力，服务、信誉度和价格等方面对其进行选择和评价。同时也通过供方提供产品的重要程度、供方的质量保证能力以及进货复验结果，对供方实施分类评价和控制。

第五，定期向公司领导汇报本部门月、季、年统计工作，并提出好的建议。积极按时索取使用部门的年、月、季的采购计划，并积极组织落实跟踪。

第六，着眼与市场，采购信息的收集和分析，编制采购计划，在确保质量的前提下，尽可能降低成本。提高工作效率，缩短采购周期，提高经济效益。

第七，积极主动地探讨工作问题，相互学习，相互促进，提高部门的整体工作能力和业务水平。采购是一门学问，也将

越来越被企业和人们重视，我们必须不断地去学习，积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条诺诚的的采购渠道。我相信成功永远属于诺诚，也会属于我，一位年青的诺诚工作者。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，只要用心，用情，就能把工作干好。反之，不能上岗，我将一如既往的在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。愿与大家共创美好的未来，迎接诺诚更加辉煌灿烂的明天。

最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的同事们对我的支持和鼓励。

领导、各位评委、同事们：

大家好！

一条好的渠道，会引来一池活水；一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。因此，今天我能站在这三尺演讲台前展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

决定参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竞聘演讲，是因为一方面，表明我对集团公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接收集团公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

1、有良好的思想品德修养

我为人处事的原则是：踏踏实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不重名利，不计较个人得失，对工作对同事有爱心，宽容心，一直以来得到领导、同事们的好评。

2、有较好的专业基础

3、有一颗热爱公司、努力工作的心

从我走出校门就一直在华冶工作，参加过公司的土建、设备的安装调试和以后的生产，曾经当过一名普通的操作工，班长和现在设备部计划员。集团公司的迅猛发展一直是我学习的动力，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争把自己的工作做的更好。我真为能在华冶这么优秀公司工作而感到自豪。

竞聘这个职位，采购师培训其实我也有不足之处：

首先、建成完善的采购管理制度，对采购过程及供方进行控制，确保采购物资满足规定要求。

其次、认真贯彻执行国家和公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度。

第三、尽快熟悉和掌握公司所需各类物资的名称、型号、规格、单价、用途和产地。检查购进物资是否符合质量要求，对公司的物资采购和质量负全面责任。

第四、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足生产实际需要和成本效益的要求。

第五，根据供方按公司的要求提供产品的能力，服务和价格等方面对其进行选择和评价。同时也通过供方提供产品的重要程度、供方的质量保证能力以及进货复验结果，对供方实施分类控制。

第六，定期向公司汇报本部门月、季、年统计工作，并提出好的建议。积极按期索取使用部门的年、月、季的采购计划，并积极组织落实跟踪。

采购是一门学问，也将越来越被企业和人们重视，我们必须不断地去学习，采购师积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条华冶的采购渠道。我相信成功永远属于华冶，也会属于我，一位年青的华冶工作者。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，用心，用情、干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励。

谢谢大家！我的演讲到此结束。

采购岗位竞聘演讲稿篇二

大家好！值此20xx年春节即将来临之际，我衷心预祝各位领导、各位评委，工作顺利，身体健康，合家欢乐。

首先，我向在座的各位领导、各位评委，几年来对我的大力关心、培养和帮助表示感谢，是各位领导、各位评委的关爱和帮助让我战胜了诸多困难，在历练中更加理性与成熟；是各位领导、各位评委的鼓励和支持让我有勇气一次次挑战自己、不断前进；同时也感谢公司领导提供给我的这次向大家汇报、展示自我的机会。

从20xx年至今，在7年的工作实践中，在公司各位领导的培养下，在评委们的关心和鼓励下，我一直兢兢业业，恪尽职守，勤奋学习，严于律己。在你们的帮助下，思想不断成熟，工作经验不断丰富，知识储备不断增长，在公司日益壮大、迅猛发展的形势下，自己感觉可以更好地为公司的发展服务，希望有一个进一步施展才华的实践平台。

国际成功大师卡耐基说过：不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。凭着这句话，也凭着7年来的工作经验，今天我满怀信心和激情，走到演讲台上参加采购部经理这一岗位的竞聘，自信有能力挑起这份重担。

接下来向大家简单介绍一下我的个人简历和工作情况，以便大家有一个更深的认识。我叫***，今年27岁，现在负责运管科的工作[]20xx年我毕业于潍坊外经贸财务管理专业[]20xx年至20xx年在潍坊市政府经济协作办公室做微机培训教师[]20xx年至20xx年在潍坊开发区搞网络经营[]20xx年10月进入公司，在采购部学习[]20xx年在销售部学习[]20xx年5月前往上海注册成立了上海国际贸易有限公司，负责财务税务工商等工作[]20xx年10月，根据公司发展需要，调入公司销售部工作，负责莱钢的销售工作[]20xx年11月调入运管科担任运管科科长至今。几年来我凭借对企业的忠心和工作的热爱以及自己敢做敢闯的精神，取得了一点成绩，但比起公司和各位领导对我的关爱、培养和回报，我做的还很不够。

我毕业之后在社会上摸爬滚打了三年之久，进入公司之后历练了四年之久，从事过多项工作，在多个岗位上学习历练过，与各色人等都打过交道，具有了很强的自主性和灵活性。在工作中能够做到识大体、顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。做工作、办事情能够做到思路清晰、行止有度、恰到好处。在各种复杂情况下，独自一人完成千头万绪的工作。在实践中，注重调查研究、创新管理方法，善于发现问

题，解决问题，对任何事情喜欢讲究方法，追求效益，努力做到事半功倍。可以说几年来，岁月带给我的不仅是阅历上的成熟，还使我积累了较为丰富的工作经验，具备了较强的工作能力。

我是财务管理专业毕业，具有扎实的财务及经济方面的理论知识。工作之后，我也一直虚心学习，不断进取。我喜欢带挑战性、开拓性的工作。所以一直注意不断更新知识，开阔视野，拓宽思路，提高自己的理论水平和总揽全局的能力，在业务技能上不断追求进步。在工作中，做到学以致用，学习方向与工作实践相结合。不断化劣势为优势，长期的学习使我不断更新自身的知识结构，及时了解、掌握新知识、新动态，与公司的发展和时代的发展相适应。

我性格开朗，对人热情大方，善解人意，善于与各种类型的人沟通交流。我善于听取大家的意见，善于协调关系，刚柔并济，充分调动工作伙伴的积极性，发挥每一个人的特长，营造一个融洽的工作环境，带领大家一起工作。几年来在与相关部门领导的协调、沟通中，注重从细节上运作，取得了很好的效果，同时在与各种不同类型的人打交道的过程中，也锻炼了我较强的沟通、组织、协调能力。

志当存高远，骏马何需鞭。我在农村长大，受过传统的教育，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。我的家庭教育、生活和多年的工作经历，使我锻炼了很强的吃苦耐劳的精神，为了完成繁重的工作任务，我经常废寝忘食、通宵达旦地加班加点，毫无怨言，竭尽全力争取把本职工作做得最好。几年的工作经历，使我养成了不怕吃苦，迎难而上、甘愿奉献的品质，造就了勇于承担责任，永不言弃的坚强性格。

拿破仑曾经说过，不想当元帅的士兵就不是好士兵。他还说过，不忠诚于统帅的士兵就没有资格当士兵。

此外，我今年刚27岁，思想活跃，朝气蓬勃，精力旺盛，能够全身心投入到工作中。因为年轻，对新事物新知识求知若渴，生怕落伍；因为年轻，对同志的优点长处便看在眼里，记在心里；因为年轻，勇于实践、敢想敢为是我的首选；因为年轻，也就更渴望能担当起比现在已承担的更重的工作和责任。所有这些，都为做好采购部经理的工作奠定了坚实的基础。

金无足赤，人无完人。所谓人贵有自知之明。在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给大家。

一是我太年轻，与相关的领导和评委相比经验还是欠缺一些，在以后的工作中，我会积极虚心的向各位领导和同事取经。

二是对采购这个行业的掌握和认识还很不够，理论知识的学习，工作经验的积累都还有待提高和丰富。

三是学习不够、对员工的培养提升还不够，工作重点还抓得不够突出。

不过，我有信心在今后的工作实践中，在领导和同事们的帮助下，不断完善自我，开拓进取。进一步加大学习力度，进一步提高掌握全局的能力和水平；进一步树立创新意识，创造性地开展工作；增强工作的积极主动性。在追求公司发展壮大的过程中与大家共同进步。

今天积极参与竞争上岗，对我来说是次很好的学习、锻炼的机会，不管结果如何，我都将会一如既往尽心、尽力、尽职的努力工作。如果承蒙各位领导厚爱，使我走上采购部经理的工作岗位，我将不辱使命，勤奋工作，开拓创新，与时俱进，用自己的实际行动来回馈各位领导的厚望。

下面就20xx年部门的工作展望向大家汇报如下，具体来讲我将做到：

第一、团结协作，认真履职，开创工作新局面。

第二、脚踏实地、认真细致，做好基础管理工作。

第三、开拓创新、与时俱进，加大工作力度，及时有效的完成各车间及建设所需物资采购。

第四、要充分发挥职能作用，努力提高为车间、项目服务的水平，绝不推卸责任。

第五、加强自身修养，保持良好的工作作风。

第六、加强学习，努力提高自身综合素质。

尊敬的各位领导，评委们，目标决定未来，追求永无止境。借用李嘉诚的一席话，做为我竞聘演讲的结束语。李嘉诚他在用人方面不喜欢“大材小用”，也不喜欢“量才而用”，而是喜欢“小材大用”。因为大材小用纯属浪费，量才适用容易让人自满、使人懒惰，只有小材大用才有利于激发员工的潜能，促进工作的创新，从而达到事业和个人共同发展的目的。如果各位领导、各位评委给我一个小材大用的机会，我将珍惜这个机会，尽我所能，用心、用情、用良心做好自己的工作。

最后，我想说，作为采购部经理，目前或许我不是最优秀的，但我一定做最努力的，请领导们相信我，考验我！

谢谢大家！

采购岗位竞聘演讲稿篇三

大家好！

首先，自我介绍一下自己的基本情况：***，现年**岁，本科

学历。现岗位为**公司市场部供应商管理员。主要是做sap系统供应商的新增和维护、供应商实地考察、供应商开发、考评、选择、管理等工作。

今天来参加采购部采购经理的应聘，能站在这演讲台前展示自己、推销自己，除了认为自己有这个能力之外，还要感谢公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

决定参加这次竞聘之前，也曾思虑再三。但今天鼓起勇气来参加这次应聘，是因为一方面，表明我对公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接受公司和大家对我的认可。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

竞聘采购经理这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件：

我为人处事的原则是：踏实做人，认真工作，开心生活。自己较注重个人品德素质的培养，平时尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不计较个人得失，对工作、对同事有信心和爱心。

我所学的是机械制造和地质工程专业，并在矿山一线工作八年，对矿山设备和矿山生产工艺很熟悉；在钢铁企业和化工企业做是设备管理工作五年，对管理工作也积累了一定的工作经验。在***矿山从事的工作是选厂备品备件编制月计划和年计划，并对备件计划的实施、备件的使用进行跟踪。随时掌握备件的消耗及库存。在其它单位工作中曾经参加过采购业务，对设备、备件、材料的价格很了解。

不管我在一线矿山，还是荒芜的戈壁滩，我都能做到以企业为家，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争

把自己的工作做的更好。

竞聘这个职位，我也有不足之处：

从参加工作至今很多时间都在一线做技术工作，期间虽有一段时间做管理工作，但毕竟工作经验有缺失。

：科技的发展是日新月异，知识结构越来越细化，只有不断的学习才不会被淘汰，所以在知识结构的组合方面加强学习。

首先、根据公司的采购管理制度，确保采购物质的准确性和及时行，完成公司下达的既定任务。

其次、认真贯彻执行国家和公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度，并不断的完善和加强。规范采购流程，让物资采购规范化、流程化、标准化，同时加强数据管理和整理，让采购业务更易操作、控制、管理和跟踪，有效的提高工作效率。

第三、熟悉和掌握采购各类物资的名称、型号、规格、单价、用途和产地。检查购进物资是否符合质量要求，对物资采购和质量负全面责任。同时建立完善的物资信息档案。

第四、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足生产实际需要和成本效益的要求。

第五、在现有的供应商中选择更优的供应商，按物资分类推行年度采购计划，提高采购效率，降低采购成本。同时积极开发新的、更有实力的供应商，在提高质量、服务和效率上，同老供应商平台竞争，做到真正解决物资采购提效和降本的矛盾。

第六、定期向公司汇报本部门月、季、年统计工作，并提出合理化的建议。积极按使用部门的年、月、季的计划进行及时采购，并积极组织落实跟踪。并根据实时情况对使用单位提出合理化建议，提高采购的精确性。

第七、出口采购工作由于和出口、国际货运紧密结合的特性，根据出口贸易相关细则和出口退税的要求，所有出口相关单证都必须单相符，在各流程点都要求前后相互呼应，一个细节点照顾不到就会给后续工作造成麻烦甚至造成经济上的损失，一点错而步步错，从而影响工作效率及公司利润的减损。同时，由于出口工作所需要花费的时间较多，从计划申报到货至使用现场所需要的时间也相对而长；又受到监管仓库、海关、商检、口岸等国家政策、过货能力、开闭关时间、查验要求，路况、气候、国外政治环境等限制，而造成情况比较灵活多变。所以需要做到以下几点：谨慎细心，周全考虑；大局观念；务实、客观、实际、理性的思考；思维灵活的处理问题。在采购上供、需配合，在内需要采、运配合。只有合理的配合，才能顺利的完成任务。

第八、着眼于市场，采购信息的收集和分析，编制采购计划，在确保质量的前提下，尽可能降低成本。提高工作效率，缩短采购周期，提高经济效益。采购也是一门学问，也将越来越被重视，必须不断地去学习，积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条高效、快捷、合理的采购渠道。我相信成功属于*****。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，用心，用情、用自己的能力、依托同事之间的团结能干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在原来的岗位上尽心、尽力、尽职。

最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委对我的支持和鼓励。

谢谢大家！我的演讲到此结束。

采购岗位竞聘演讲稿篇四

大家上午好！

在知识飞速更新的年代，需要不断的学习和提高才不会落伍掉队。此时此刻，站在这演讲台上，我心情不免有些紧张，因为这是一次挑战自我、抓住机遇的演讲，这样的演讲也是我人生第一次经历。不过我想，人生总是在无数个第一次中超越和升华，当挑战不可避免的时，我一定要勇敢面对。

首先自我介绍一下，我叫xx[]出生于xx年3月，现今23岁[]xx年7月毕业于xx艺术学院，大学本科，所学专业为音乐教育。到滇东南公司见习仅半年时间，我要竞聘的岗位是公司人力资源部（党群、工会、团委）的助理主办，请公司领导和同事们审议。

在见习的这半年时间里，我在xx加油站做了一个月的加油员[]xxx个月的加油员生活，是xx给我上的第一课。从加油站的管理人员到每一位普通员工，他们工作的辛苦、付出的汗水，都看在了我的眼里，记在了我的心里，在与他们一同工作的日子里，我泄过气、流过泪，但当我看到那一个个年龄比我小，事理却比我清晰、为了生活而提早放弃学业的加油员们，我不禁有些惭愧，虽然自己受的教育比他们都高，但我竟然在困难面前会有想放弃、想逃走的念头，这是不允许的。之后，我调整了心态，真正融进了他们的集体之中。这时的我才发现自己是最快乐的，最充实的，既获得了友谊又使自己变得更坚强。

随后的一个月，我被派到了xx实习，这里的每一位老师都是参照自我的一面镜子，也是我学习的榜样和努力的目标。无论在待人处事方面还是业务技能方面，都给了我一个新的坐

标，我体会到：只有积极努力才能获得别人的赞可，才能不断的进步不断提高。

尤其是到了xx之后，给了我很大的锻炼。虽然我各方面业务都还不熟，达不到公司的要求，但部门主任及各位同事都十分热心，给了我很多的帮助，而他们爱岗敬业、追求卓越的精神，是永远值得我学习的。同时我更真切的体会到“团结协作”是一个部门取得好业绩的基本保证。

竞聘人力资源部助理主办岗位，我清楚的知道我的不利之处：

一是我刚从学校毕业，进公司工作时间短，工作经验缺乏，业务能力有限。但我认为：由不熟悉到熟能生巧，是一个循序渐进的过程，我有信心、有能力不断总结经验，向领导和同事多学习、多请教，把自己磨练成为一个能独挡一面的岗位能手。俗话说：一张白纸，好画最新最美的图画，请领导和评委给我一个机会，我将还你一段精彩！

二是我在学校所修的专业与进入公司工作的业务不对口，从而在接受工作时要边学习边完成。但这不应该成为我竞聘这个岗位的拌脚石。人们往往觉得：学习艺术就是唱唱、跳跳，多简单多轻松。这其实只是看到了表面，台上三分钟，台下十年功，学艺术需要所付出的艰辛的汗水与努力。学艺术的人不是容易破碎的“花瓶”，往往有着坚强的意志力。所以我坚信，不论在今后的工作中遇到任何困难，任何问题，我都会付出双倍汗水与努力，去克服困难，解决问题。

除此之外，我认为利与弊都不是绝对的。虽然我已不能改变我的专业，但我可以化弊为利。首先，我可以把我的专业技能融入到公司的企业文化建设上，做好工会和团委的日常工作，并在条件成熟的情况下，组织机关及基层开展各种业余文化活动（应该说目前这方面的工作已经开始起步了）。其次就是我有一颗不服输的心，有着强烈的事业心和高度的责任感、有吃苦耐劳的精神和开拓进取的意识，能够全身心地

投入到自己所热爱的工作当中。

尊敬的各位领导、各位同事：我深知道，在知识飞速更新的年代，需要不断的学习和提高才不会落伍掉队。在今后的工作中，我一定会加强学习，把别人的优势化成我前进的动力，迅速溶入企业，发挥自己的特长和主观能动性，为xxxx公司的发展作出应有的贡献。

谢谢大家！

采购岗位竞聘演讲稿篇五

首先，我非常感谢各位领导给了我这次竞聘的机会。我今天的演讲内容主要分两部分：一是竞聘初中中层领导的优势，二是今后工作的打算。

中层干部是学校领导开展工作的左右手和参谋团，更是学校部署工作、实施工作的执行者、推动者。我愿意加入中层领导的队伍，协助校长做好学校的各项工作。

我竞聘初中中层领导，觉得我具有以下优势：

1、九年的工作历练，让我具备了比较扎实的`工作能力。从20xx年参加工作起，我代过七届毕业班，七年班主任，在学校教务处配合工作也已经四年。尤其是在农村远程教育工程的实施中，我付出了巨大心血，组织教师们学习，推动电教设备在教学中的应用，与学校老师们共同进取，使学校成为全省闻名的农远应用先进单位。在学校教务处工作的几年中，我深知教务处工作的职责、任务，并对编排课表、组织考试、档案建设等工作比较熟悉，近十年的一线教学工作让我具备了比较扎实的业务能力，在协调工作方面也体现出一定的潜力。

2、对教育事业的热爱，使我始终把教育作为自己的事业。在

工作中，我始终坚持以学校工作的需要为己任，从来是不讲价钱，服从学校安排。xx年，我接初三数学课时，根据实际情况，我不但接受了班主任工作，而且兼代化学课，每周上三次晚自习，毫无怨言。从xx年起，我代初三化学课，并全面负责学校的电教应用，还在教务处配合工作，一肩三挑，仍尽职尽责地完成每一项工作，并取得优异成绩。

3、三十而立，我占有年龄上的优势。如今我身体健康、精力旺盛，这保证了我能有充沛的精力投入自己热爱的工作中去。

1、认真履行工作职责，严格要求自己，加强学习，不断提高自身素质，适应课程改革的发展。

2、在工作中规范合理地组织听评课活动、教研活动，结合远程教育和新课程改革实际，推动学校教学工作创新发展，和广大教师一起圆满完成学校各项工作，创造新的辉煌。

3、与各科室协调配合，努力做好学校各项工作。

各位评委，我相信，凭着我的政治素质、工作热情和脚踏实地的精神，我一定能把中层领导的工作做好，决不会让大家失望。

采购岗位竞聘演讲稿篇六

您们好！

今天我演讲的题目是《平凡中让我们奉献》。

我曾听过这样的感叹，我生不逢时，没赶上英雄时代，要不我也会名扬天下；我也听到类似的抱怨，我时运不佳，没摊上好岗位，否则咱也能露露脸！

是啊，和平年代，一般工作，我们很平凡，但我要说伟大正

孕育在平凡之中。平凡的我们一样能高扬起脸，因为平凡中我们一样能够奉献。

来__已经有两年了，作为__花园一名普通的安全员，我一直一直在公司做着应该说是最基层、最平凡、最不起眼的工作，（在座的各位认识我的应该不多吧！）但我们的每一个举动，每一个表情都代表着我们__的形象，我们的笑容会为__增光添彩，我们的不足会给公司的声誉带来损害。

和同大多数的国有企业一样，我们__深圳集团也是在背负着沉重的历史包袱的背景下，面临着市场竞争日趋激烈的挑战。然而面对诸多的困难，我们__人没有退缩，没有畏惧而是以积极的姿态坦然的迎接挑战。郭总提出的“特别能吃苦，特别能战斗，特别能奉献”的__企业精神一直激励着我。我一直以来都是这样认为的“在平凡的岗位上，在人们认为没有前途的地方，一样会出英雄在人们认为有前途的工作岗位上，也不见得成为英雄”。世上三百六十行，行行都得有人干，既然干了这一行，就要对这一行负起责任。”负起责任”这不是一句简单的空话，她要你用你自己的行动来证明。2002年我调到__城市广场筹备处，由于当时工程尚未完工，工地上的空气特别干燥，而且整个大厦都笼罩在尘土之中，人别说走动，就是站着不动都会觉得难受，但我们每天都要坚持步行，从23楼一个、一个房间巡查到1楼一个来回浑身上下都会湿透。以至于许多的同志都得了皮肤病，生活上也是特别艰苦，二三十个人挤在一间屋子里，所以当时有的员工想不开，有的甚至还打了退堂鼓。我不知道这些人有没有想过“没有我们今天的奉献，就没有公司的辉煌；没有公司的发展，就更不会有我们美好的明天。”心血、汗水、辛劳和热诚，带来了公司对我认可和鼓励！安于平凡，耐得住寂寞，而又积极进取，乐于奉献是我的工作方式。这也不是说我们要安于现状，不思进取。我们的公司正在飞速发展着，在集团公司实现跨越式的发展进程中，我们应该不断的增强我们的实践经验和理论水平，能够真正做到“文武双全”。物业公司的张艳勋董事长和潘春阳总经理就经常鼓励、支持我们安全员，多学习，多参加一

些技能培训。还告诉我们公司的很多管理人员都是从操作岗选拔上来的。只要你有能力，公司一定不会埋没人才的！公司正在飞速发展中，惠州公路在建设中，龙岗植物园已经成立，海阔天空雅居项目已经破土动工。这对我们来说是一种机遇，也是一种严峻的挑战。如何在发展中创新，与时俱进，树__新形象、创__品牌是我们应该深刻思考的问题。这不仅需要领导们智慧，也需要我们每一个__人都应该参与进来，为公司明天更辉煌，奉献我们应尽的才智，我们的工作平凡的，但我们的奉献是神圣的。做工作就应该“干一行，爱一行，干好一行”。

亲爱的同事，让我们奉献出我们全部的赤诚和智慧，去迎接新世纪暴风骤雨的挑战，让__深圳集团伴随我们在迎接挑战中走向辉煌！让我们在这里亮出鲜红的旗帜：在平凡的工作中，为__的发展做更大的贡献！

采购岗位竞聘演讲稿篇七

各位领导，各位同事，下午好

首先我要感谢分行领导能给我这次展示自己、提高自己的机会，当然这更是我向各位同事学习、积累经验的一次良好机会。

我叫，现年31岁，本科学历，师职称，**年参加工作，**年入行，先后在支行以及分行公司客户理财中心、机构部、公司部任职，担任过储蓄员、所长、客户经理、产品经理，现任分行公司部客户经理。

这次的竞职演讲，对我来说，意义非凡，对我们建行来说，更是体现了建行不拘一格的用人机制。正如我96年刚入行时所看到的感受到的，十一年来我们建行的那种在金融行业竞争中从未停歇过战斗感，作为一名建行员工充分感受到了其

中的荣辱与兴衰，成功与骄傲。

时代在前进，二十一世纪的年轻人应该有二十一世纪自我要求与觉醒。所以任何一种磨练与再造对我来说都是我工作生涯的一次新的蜕变。我第一次参加工作是**年，在邵阳市食品公司。因当时公司人才短缺，仅工作半年就被公司派往娄底市分销部负责全面管理与营销工作。从一个没有经验的到一名优秀的分销部管理者，从对管理、营销一头雾水到理性地分析市场，让产品程度地抢占到市场份额，完成了我人生的第一次蜕变。

年初，我怀着踌躇满志的梦想与营销工作对我的巨大魅惑应聘到了新华社湖南分社，负责广告营销与信息采编。工作范围面向全省。于是，我怀着广告订单与激情开始满世界跑。下乡采访、到各个市市政府、军区、优秀企业去采编、营销广告，成了我每天工作的主要内容。身挂摄像机、录音笔，操一口比较流利的普通话侃侃而谈，这就是我当时的形象。这种魔鬼式的辛苦、独挡一面的工作磨练让我在短时间内，个人综合素质与营销谈判能力得到惊人的提高。这对我以后的营销工作也带来了很大的推动与进展。

现在回忆起那时近两年辛苦的采编工作，简直像参加了一个训练营销工作者的强化班，黄埔军校特种兵强化班，把我从一名普通的士兵打磨成了一个优秀的营销特种兵。这种历练的过程让我终生受益。

采购岗位竞聘演讲稿篇八

大家好！

参加竞聘之前，我一直在想：我应不应该参加这次竞聘？思索再三，我想，我愿意把这次竞聘当成争取多尽一份责任的机遇，更愿意把这个竞聘过程当作我向各位领导学习，接受

各位评判的一个难得的机会。因此，我是鼓着十二分的勇气，来参加竞聘的。

我之所以鼓起勇气参加班长的竞聘，首先缘于我对更好的服务宝钢事业的热爱和执着。我相信，一个人，只要他执着地爱自己的事业，他就一定能把他的事业做好。我有过一些基层管理工作经历，积累了一些工作经验。有人说，经历是一笔财富，而我更愿意把自己的经历当作一种资源，一种在我今后的工作中可以利用、可以共享、可以整合的资源。当然，我更清楚，成绩也好，经验也罢，它只能说明过去，并不能证明未来。

记得拿破仑曾说过，不想当元帅的士兵不是好士兵。我不是士兵，更当不了元帅。但我更信奉“海阔凭鱼跃，天高任鸟飞”这一谚语，此番目的还在于通过这次竞聘去实现人生的价值。

要把更好的服务宝钢放在首位。我始终认为当领导就意味着要吃苦在前，只有奉献，不能索取。同时努力学习，用自己的人格魅力，做好表率。孔子在《论语》中就有“其身正，不令而行；其身不正，虽令不从”。它告诫我们必须培养正气，以身示范。律已足以服人，量宽足以得人，身先足以率人。

天时不如地利，地利不如人和，团结就是力量。只有团结，工作才能形成合力。遇事和大家商量，虚心真诚地听取同志意见，严于律己，诚恳待人，尊重同志，关心同志，设身处地为同志着想，努力创造宽松、和谐、愉快的工作环境。

我信奉严于律己的处世之道。既要维护领导的权威，又要和工人师傅打成一片，正因为具有良好的人格魅力和做人宗旨，同工友们建立了亲如兄弟的深厚感情，受到了工友们的爱戴；我在日常生活和工作中，不断加强个人修养，以“老老实实做人、勤勤恳恳做事”为信条，严格要求自己，尊敬领导，

团结同志。

一、是我有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。

工作上踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，充分体现出“特别能吃苦、特别能忍耐、特别能战斗、特别能奉献”的爱岗敬业的良好品质。

二、是我有虚心好学、开拓进取的意识。

我从学校毕业后，从没间断过学习提高。为适应公司的发展和自身学历的需要□xx年通过公司安排的3个月中级工培训，胜利取得了中级工证书。并且利用业余时间就读于上海电大工商管理大专专业，分别在xx年12月取得了上海市计算机应用能力考核证书□xx年12月取得了上海市工商管理资格证书。

三、是我具备一定的管理能力。

我在从事基层管理工作以来，注重管理的方式方法，所管辖区域从未出现过大的事故。记得王主任讲过“打铁还需自身硬”，如果说我还具备参与本次竞聘的一些优势的话，还不如说这是各位评委、领导、同志们的充分信任和热情鼓励。

那么如何做好一个合格又称职的班长呢，我认为首先应该认清角色、摆正位置、行权而不越权，到位而不越位，认真履行好本职工作，具体概括为“一个原则”、“二个中心”、“三个做到”。

“一个原则”就是为更好的服务宝钢以及为领导分忧解难并且出谋划策为原则，来作为全部工作的出发点。

“二个中心”就是围绕服务宝钢与现场管理两个中心，突出服务意识，以服务促管理，以管理带服务，提高自身和队伍的整体素质。

“三个做到”就是：第一、全面提高自己的综合素质，管理上过硬、纪律上严明、作风上优良、为人上正派、不负众望，不辱使命。第二、锐意进取、做到创新不变，与时俱进，全面推动各项工作上台阶上水平。第三、妥善处理三个关系，做到对上级要尊重，充分发挥自己的作用；对下级要多关心、多帮助，充分调动他们工作的积极性、主动性、创造性；对同级要多沟通、多交流，相互配合、紧密合作；廉洁做事、树立形象，做到有权不滥用、有功不自居、有责不自推，以自己良好的形象和表率作用感召人、影响人、带动人、增强队伍的凝聚力、战斗力。

尊敬的各位领导、各位评委、全体同仁们，竞聘上岗有上有下、有进有退，上固可喜、下也无悔，一如既往；我没有惊人的业绩，也没有耀眼的资历，更没有显赫的学历，优势也不足挂齿。我不敢奢求什么，只想让大家认识我、了解我、帮助我或喜欢我、支持我。也正因为如此，我更加清醒地看到了自身存在的差距，但我记得陈主任讲过：“勤能补拙”也正是这句话，促使我在以后的工作当中，努力学习，勤奋工作，以绵薄之力来回报公司。

“奥运精神，重在参与，今天我是成功的参与者。”这次参与竞选给我感触最深的是：成功源于不懈的追求，源于辛勤的积累，源于良好的心态。

最后我要说，在我几年的工作经历中，属于我的舞台不多，今天借此机会，表达一下我的心愿，感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的全体同事对我的帮助和信任。

谢谢大家！

采购岗位竞聘演讲稿篇九

大家好！

首先，我做一个简要的自我介绍：我叫xxx，现年xx岁，本科学历，xx年参加工作，先后从事内燃机车学习司机、司机等工作。

今天，我能够自信地站在这个台上参加整备车间技术员这个重要岗位的竞聘，是因为单位培养了我，实践锻炼了我。自参加工作以来，我从事了8年的机车乘务员工作，使我养成了严谨、细致的工作作风，造就了我吃苦耐劳的精神和坚忍不拔的品格，在这期间我先后获得了“公司优秀党员”、“全路新长征突击手”等光荣称号，这些都让我倍受鼓舞，更增强了我继续前进的动力和信心。

我深知，整备车间技术员的工作既是一项专业性、事务性很强的工作，也是联系上下左右、沟通内外各方的枢纽，其业务涵盖了机车运用、保养等诸多内容，事务繁多，责任重大。尽管如此，我仍然对胜任技术员这个岗位充满了信心。我的信心首先基于我对机车运用、保养等业务知识的熟悉。多年的机车乘务员工作，使我对机车整备工作的各项要求和程序有了比较深刻的了解和准确的把握，能够有条不紊、全面细致地做好机车整备的管理工作。其次，是基于我的业务能力。自去年到安全科助勤以来，我负责分管车机联控、路外安全和防洪等工作，并多次参与“调车安全管理细则”、“监控装置使用管理办法”等管理制度的起草工作，大大提高了我的业务素质和安全管理能力，得到了广大干部职工的肯定。再次，我有一个积极向上的工作态度。参加工作以来，无论在什么岗位上，我都能够积极进取，力求上进，努力做到最好。我时常提醒自己：一个人的岗位有不同，能力有大小，虽然不能惊天动地，但务必兢兢业业，勤勤恳恳，这就是做工作之根本。

俗话说：“机会总是留给有准备的人”。我相信，给我一次机会，我一定会给大家交出一份满意的答卷。如果这次我能竞聘成功，有幸成为一名整备车间技术员，我将坚持“以质量保安全”的工作思路，按照“检查、分析、控制、落实”

的方法，充分利用机车整备管理信息系统，强化现场检查和分析制度，以崭新的面貌投身到新的工作岗位中去，为我段安全生产做出积极的贡献。

我的演讲完毕。谢谢大家！