

# 最新创业的概述 创新创业班会教案内容 创新创业班会策划书(模板5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 创业的概述篇一

场景：两名小朋友在公园的长椅上玩游戏。

小朋友：“弟子规，圣人训，首孝悌，次谨信，泛爱众，而亲仁，有余力，则学文……”（边拍手，边说）

这时走过来一位老爷爷，小朋友急忙从椅子上站起来，把座位让给老爷爷。

小朋友：“老爷爷，您快请坐！”

老爷爷：“多有礼貌的孩子，谢谢你们！”

老爷爷：“刚才你们在做什么呀？”

小朋友：“我们在背诵《弟子规》。”

老爷爷：“是谁教你们背诵的呀？”

小朋友：“是老师。”

老爷爷：“那你知道老师为什么教你们背诵弟子规吗？”

小朋友：“知道！”

小朋友：“老师说过，《弟子规》是我们生活学习的典范。它告诉我们很多做人的道理。在生活中我们要孝敬父母，尊敬师长；友爱兄弟姐妹，团结同学；要言行谨慎，诚实守信；学习中我们要谦虚好学，养成良好学习习惯，发奋图强，立志成才。”

老爷爷：“你们说得真好。爷爷小时候也学过《弟子规》。《弟子规》是根据我国的教育家、思想家孔子的《论语·学而篇》第六条「弟子入则孝，出则悌，谨而信，泛爱众，而亲仁。行有余力，则以学文」的文义，以三字一句，两句一韵，分五部分编成，全文360句，共1080字。文中讲了许多为人子弟在对待长辈亲人朋友、处理事情、求学时，应有的礼仪规范，特别是告诉孩子们应该怎样学习生活。它是使人们从小形成优秀的品质和良好生活学习习惯礼仪规范。

## 2、故事中的美德

《弟子规》是先人给我们留下的宝贵财富！

可歌可泣的感人故事千古流传！”

### (1) 【入则孝，出则悌】

中国有句古语：“百善孝为先”。意思是说，孝敬父母是各种美德中占第一位的。一个人如果都不知道孝敬父母，就很难想象他会热爱祖国和人民。

#### 故事《黄香温席》

东汉时，有一个人名叫黄香。很小的时候，就知道亲近、孝顺父母。在他九岁时，母亲便去世了，靠父亲一人来养育他。他深知父亲的辛苦，对父亲倍加孝顺，一切家务活都由他一个人承担，别的小孩子在玩耍时，他在家里劈柴做饭，好让父亲有更多的时间休息。

夏天的时候，天气炎热，黄香的父亲干完活儿，坐在院子里乘凉。黄香就用扇子把床扇凉，然后伺候父亲上床就寝；冬天，天寒地冻，他先用自己的身体把被窝暖热，才让父亲躺下睡觉。日久天长，黄香对父亲的孝道深得乡邻的称赞。

在黄香十二岁时，江夏的太守称他为：“至孝”；汉和帝也曾嘉奖过他。

黄香亲近、孝顺父母，更爱护百姓。在黄香出任某地太守时，他体恤百姓们的饥苦，爱护子民，为百姓谋利。有一次，黄香出任太守的地区遭受了特大水灾，他毫不犹豫地拿出自己历年的俸禄，赈济受灾的百姓；同时上奏皇帝，请求减免百姓当年的税务。百姓们都十分爱戴这位爱民如子的好官。在当时流行着这样的一句话：“天下无双，江夏黄香。”

古人说：“老吾老，以及人之老；幼吾幼，以及人之幼”。我们不仅要孝敬自己的父母，还应该尊敬别的老人，爱护年幼的孩子，在全社会传承尊老爱幼的传统美德，这是我们新时代小学生的责任。

## (2) 【凡出言，信为先】

这就是诚实守信。诚实就是忠诚老实，不讲假话，不歪曲事实，不隐瞒自己的观点，光明磊落，处事实实在在；守信就是遵守诺言，讲信誉，重信用，履行自己应承担的义务，从而取得信任。诚实守信是为人处事的一种美德。

在源远流长、丰富多彩的华夏文明中，诚信精神日积月累，演绎出无数可歌可泣的故事，形成深厚的文化底蕴。

### 故事《守信的宋濂》

宋濂小时候喜欢读书，但是家里很穷。也没钱买书，只好向人家借，每次借书，他都讲好期限，按时还书，从不违约，

人们都乐意把书借给他。

一次，他借到一本书，越读越爱不释手，便决定把它抄下来。可是还书的期限快到了。他只好连夜抄书。时值隆冬腊月，滴水成冰。他母亲说：“孩子，都半夜了，这么寒冷，天亮再抄吧。人家又不是等这书看。”宋濂说：“不管人家等不等这本看，到期限就要还，这是个信用问题，也是尊重别人的表现。如果说话做事不讲信用，失信于人，怎么可能得到别人的尊重。”

又一次，宋濂要去远方向一位著名者请教，并约好见面日期，谁知出发那天下起鹅毛雪。当宋濂挑起行李准备上路时，母亲惊讶地说：“这样的天气怎能出远门呀？再说，老师那里早已大雪封山了。你这一件旧棉袄，也抵御不住深山的严寒啊！”宋濂说：“娘，今不出发就会误会了拜师的日子，这就失约了；失约，就是对老师不尊重啊。风雪再大，我都得上路。”

当宋濂到达老师家里时，老师感到地称赞说道：“年轻人，守信好学，将来必有出息！”

同学们，“诚信”是中华民族宝贵的道德遗产，21世纪的学子不能满足于老祖宗留下的诚信佳话，大家要自己去书写当代诚信的童话。让我们在全校倡导诚信之风，以诚信态度对待每件事。让诚信成为船营实验的新气象，让同学们个个都成为诚信学生。

### (3) 【勿自暴，勿自弃】

“书山有路勤为径，学海无涯苦作舟”。中华民族自强不息的精神，在勤奋读书中得到体现。

故事《孟母断机杼》

古时候，有个学问家叫孟轲。他刚上学的时候，很用心，写字一笔一划，很工整。不久，他觉得学习太辛苦，不如在外面玩耍快活。于是，他常常逃学，到山坡上树林中去玩。

有一天，孟子在学校读书读得很厌倦了，便丢下书包跑回了家。他的母亲正在织布机旁织布，一看见孟子逃学跑回家来便十分生气，把织布机的梭子弄断扔在地上。孟子看见母亲发怒，十分奇怪又十分害怕，慌忙跪倒在地上问母亲为什么发这么大的火。孟母责备他说：“我织布需要一根根地织，才能积丝成寸，积寸成尺，积尺成匹，最终织成有用的布。你学习也要像我织布一样，需要日积月累，不分昼夜才能成就大事。可如今你学习未有任何成就便厌倦跑回家来，就好像我刚才织布的梭子折断一样，没有了梭子还怎么织布啊？这是把以前下的功夫也浪费了啊！”孟子听了母亲的解释忽然明白了其中的道理，便立刻返回老师子思那里继续学习，发奋读书，昼夜苦学，比以前更加努力，后来他成了著名的大思想家。

不论是善于治国的政治家，还是胸怀韬略的军事家；不论是思维敏捷的思想家，还是智慧超群的科学家，他们之所以不同凡响的成就，都是与他们从小的远大抱负分不开的。俗话说：“有志者立常志，无志者常立志”，立志，贵在少年。勤奋，贵在少年。同学们，让我们从现在做起，为了我们美好的明天，为了祖国美好的明天而努力读书吧！

#### （4）【路遇长，急趋揖】

上下数千年，纵横数万里，先贤哲人，群星闪耀，学海良师，不胜枚举。在历史的长河中，正是因为老师，人类文明才得以延续！尊敬师长也成了中华民族自古就有的优良传统。

故事《毛泽东尊师》

毛泽东是中国人民的伟大领袖，却始终尊敬自己的老

师。1959年，毛泽东回到了阔别32年的故乡——韶山，请韶山的老人们吃饭。毛泽东亲自把老师让在首席，向他敬酒，表达自己对老师的敬意。

毛泽东青年时代听过徐特立先生的课。当徐特立60寿辰时，他特意写信向徐老祝贺。信中说：“您是我前的先生，您现在仍然是我的先生，将来必定还是我的先生。”

作为新中国的伟大领袖毛泽东不忘恩师的故事，更是给我们留下美谈，做出榜样。我们应该用自己的实际行动写好历史的续篇，这样才无愧于辛勤培养我们的老师，无愧于我们的伟大时代。“春蚕到死丝方尽，蜡炬成灰泪始干”。老师，就象燃烧的蜡烛，用知识之光照亮学生的心灵。啊！敬爱的老师，激情万千汇成一句话：敬爱的老师——谢谢您！

## 创业的概述篇二

创业是创业者对自己拥有的资源或通过努力对能够拥有的资源进行优化整合，从而创造出更大经济或社会价值的过程。小编整理的大学生创新创业优势内容，供参考！

1. 大学生往往对未来充满希望，他们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而这些都是一个创业者应该具备的素质。
2. 大学生在学校里学到了很多理论性的东西，有着较高层次的技术优势，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。技术的重要性是不言而喻的，大学生创业从一开始就必定会走向高科技、高技术含量的领域，“用智力换资本”是大学生创业的特色和必然之路。一些风险投资家往往就因为看中了大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。

3. 现代大学生有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基础。大学生梦想心了怀揣创业梦想，努力打拼，创造了财富。

4. 大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力，增长社会实战经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。

1. 由于大学生社会经验不足，常常盲目乐观，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

2. 急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验的缺乏，是影响大学生成功创业的重要因素。学生们虽然掌握了一定的书本知识，但终究缺乏必要的实践能力和经营管理经验。此外，由于大学生对市场营销等缺乏足够的认识，很难一下子胜任企业经理人的角色。

3. 大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

4. 大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也

多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

学习一直是成功人必备的品质。尤其对于缺乏社会经验的大学生创业群体，学习不可放下，而且应该是多方面并且有实效的。做事不能一意孤行，向别人多多请教，不只局限于成功的创业前辈，亦或是你的目标消费者，他们也是你的创业导师。

冲动是很多年轻人的共性，而作为创业投资来说，更应该耐住性子，行事千万不能冲动。要多思多虑，年轻人创业本身就是有风险的事，所以后期经营过程中更应该深思熟虑，做有把握的事。

一个成功的领导者必不可少品质就是用于承担，不论失败成功，不能责怪别人或是怨天尤人，要多从自己身上找原因，错了就是错了，要敢于担当。

大学生沉浸在校园简单人际交往中，而步入社会经验不足，所以在前期人际交往中一旦受挫情绪和思想浮动会很大。大学生创业群体一定要认清社会，学会正确接受人的本性。

做长久之事，行事需看到五步之外，之所谓深谋远虑是也。大学生在创业的时候不能只看到一时得失，行事考量等都需往长远看，做合理的投资。

竞争者虽然会在短期内给自己造成压力，但成功抑或是失败的竞争者都可以成为自己创业的现成教材。而且通常近地域和相似性，更加可以清楚的看到自己经营的好坏所在。

投资本身就是一项很需要智慧和社会经验的脑力体力活。而这些又是大学生的硬伤，所以要多向前辈请教，借鉴前辈的经验，少走弯路，避免犯错。在自己思维范围内，做事前一定要先思考三分钟，拿出切实可行的决策依据。

大学生习惯了衣来伸手饭来张口的生活，所以初期对于花销上没有概念。而创业又是一个很需财力的投资，所以一定要克制自己，用钱的地方很多一定要花到实处，绝不可以任意挥霍。

数据表明大学生成功创业者往往不到两成，这和他们自身局限以及性格特征有诸多关系。既然失败的可能性很大，所以一旦面临失败，决不能灰心丧气，依然要保持热情，就算创业不成，也可转向工作或其他行业，力求在工作的磨练中自我，重回创业的舞台，成就另外一番光景。

## 创业的概述篇三

活动目的：

1. 初步培养学生养成良好的行为习惯。
2. 用歌曲、故事、朗诵等形式增强学生对习惯的理解。

活动时间：\_\_年05月27日

活动过程：

男：小时候妈妈教我吟诵。（弟子规歌曲背景音乐响起，同学们跟着吟唱总序部分：弟子规圣人训首孝弟次谨信泛爱众而亲仁有余力则学文）

女：上学时老师给我诠释。

男：从孝敬父母到坐立行走。

女：从诚实守信到关爱他人。

男：二年级主题班会《弟子规伴我成长》现在开始！

女：经典悦心境，警句导言行。

男：阅，则赏心悦目

女：读，则琅琅上口

男：诵，则心领神会

女：吟，则意气飞扬

男：那你会背吗？

女：当然了！不仅我会背，同学们都会背，不信，你听！

孝：父母呼，应勿缓。父母命，行勿懒。

弟：或饮食，或坐走；长者先，幼者后。

谨：借人物及时还后有急借不难

信：过能改归于无倘掩饰增一辜

爱：凡是人，皆须爱；天同覆，地同载。

仁：同是人类不齐流俗众仁者希

（合）文：读书法有三到心眼口信皆要。

女：中华经典力传承，良好习惯伴我行。

男：“步从容立端正”，良好习惯在言行举止中，良好习惯在细致入微里。

女：一个简单的动作，一个良好的习惯，使他站在成功的起点。

男：“晨必盥兼漱口便溺回辄净手”，好的习惯可以让我们终身受益。

女：那你有好的习惯吗？

男：当然啦！不仅我有，我们一年级，乃至全校的同学都有好的行为习惯。

女：是吗？

男：是啊，我们还把这些好习惯编成了儿歌呢！你听！

## 创业的概述篇四

主持人a□□让我们插上科学的翅膀吧。

主持人b□让我们扬起理想的风帆。

主持人ab□敬爱的老师、亲爱的同学们大家下午好！

主持人a□我是主持人夏斌松。

主持人b□我是主持人杨淋钰。

主持人a□□“科学技术是第一生产力”，为了提高学生热爱科学，探索科学道理的兴趣。

主持人b□所以我宣布《科技创新，超越梦想》主题班会现在

开始。

主持人a□了解一些著名科学家的主要成就和他们的刻苦钻研、坚忍不拔，把一生献给科学事业的高尚品德。

主持人b□激发同学们向科学家学习的欲望，用自己的聪明头脑把自己的祖国建设得更美、更繁荣。

主持人a□下面有请同学给大家讲一个大科学家爱迪生的故事。  
(选择1名同学)

主持人a□从小学会创造性劳动, 努力培养创造性才能。

主持人b□让我们了解科学，创造科学。

主持人a□下面请听诗朗诵《少年畅想曲》。

(可以选择3名同学)

a我要驾驶航天飞船，到太空造一个太阳站，利用原子能发电，让世界上所有机器运转，我是宇宙空间的千里眼，能看透地球心脏的资源。

b我要造个不吃不喝的机器，指挥他在火山口上察看，派他潜入海底打捞沉船，命令他飞向银河去探险。我不用蛋生鸡、鸡生蛋，只用空气、水和无机盐，放在玻璃管里做试验，合成吃不完的鸡、鱼、蛋。

c我要用细胞培植人的零件，将患癌的肝换上人造肝，将瞎眼装上人造眼，让人健康长寿多作贡献！

abc合：爱科学吧，亲爱的朋友它将给你求知力量的源泉，畅想吧，祖国的少年！为了早日实现崇高的理想和心愿。

主持人b□诗朗诵听完了,现在我想考考你们,行吗?

主持人b□你能给我们讲讲什么是科学?大家知道吗?(请同学回答)

主持人a□科学真是个魔术师,它创造了许多自然界里从来没有的东西,不断丰富着我们的生活。

主持人b□爱祖国爱科学,下面请听歌曲《我爱北京天安门》

(可以选择数名同学在课外练习)

主持人a□同学们,有了科学技术,人类才更有力量,前进得更快。

主持人b□我们从小就要研究科学,学习科学,做个热爱科学的好学生。

主持人a□为了掀起学生对科学知识的热爱,培养学生的动手动脑的创新能力。

主持人b□看他们发明了那么多东西,我们班上爱动脑动手的同学也制作了一些科技小制作,出了一些小报等等。请欣赏。  
(欣赏小制作、科技小报和各种科技作品的展示。)

主持人a□世上还有许多的奥秘等待我们去探索,许多科学的难关需要我们去攻破。

主持人b□我们是祖国的未来,从小爱科学,学科学,用科学,积极参加各种科技兴趣活动,学习本领,通过动手又动脑,变得更聪明。

主持人ab合:二年级五班的《科技创新,超越梦想》主题班会现在结束了,掌声谢谢大家的参与。

## 创业的概述篇五

项目名称：

申请人：

联系地址：

联系电话：

电子邮件：

提交日期：

说明

本创业计划书样本供创业申请者参考。

创业项目的申请者请根据自身项目的实际情况尽可能详细地陈述各方面的情况。

孵化项目的申请者根据本样本的几个方面简要叙述创业计划外，请侧重于陈述以下几个方面的内容：

项目研究的总目标和创新点，主要研究内容及所需要解决的技术难点

项目的完成形式和考核指标；

项目的年度计划及年度目标；

主要参与者简介；

用款计划。

## 摘要

请简要叙述以下内容：

- 1、项目基本情况（项目名称、启动时间、主要产品/服务、目前进展。）
- 2、主要管理者（姓名、性别、学历、毕业院校、毕业时间，主要经历。）
- 3、研究与开发（已有的技术成果及技术水平，研发团队技术水平、竞争力及对外合作情况，已经投入的经费及今后投入计划）
- 4、行业及市场（行业历史与前景，市场规模及发展趋势，行业竞争对手及本项目竞争优势。）
- 5、营销策略（在价格、促销、建立销售网络等各方面拟采取的措施。）
- 6、产品生产（生产方式，生产工艺，质量控制）
- 7、财务计划（资金需求量、使用计划，拟出让股份，未来三年的财务预测和投资者回报。）

### 一、项目概况

项目名称：

启动时间：

准备注册资本：

项目进展：（说明自项目启动以来至目前的进展情况）

主要股东：（列表说明目前股东的名称、出资额、出资形式、单位和联系电话。）

组织机构：（用图来表示）

主要业务：（准备经营的主要业务。）

盈利模式：（详细说明本项目的商业盈利模式。）

未来3年的发展战略和经营目标：（行业地位、销售收入、市场占有率、产品品牌等。）

## 二、管理层

2.1成立公司的董事会：（董事成员，姓名，职务，工作单位和联系电话）

2.2高管层简介：董事长、总经理、主要技术负责人、主要营销负责人、主要财务负责人（姓名，性别，年龄，学历，专业，职称，毕业院校，联系电话，主要经历和业绩，主要说明在本行业内的管理经验和成功案例。）

2.3激励和约束机制：（公司对管理层及关键人员将采取怎样的激励机制和奖励措施。）

## 三、研究与开发

3.1项目的研发成果及客观评价：（产品是否经国际、国内各级行业权威部门和机构鉴定。）

3.2主要技术竞争对手：（国内外情况，项目在技术与产品开发方面的国内外竞争对手，项目为提高竞争力所采取的措施。）

3.3研发计划：（请说明为保证产品性能、产品升级换代和保

持技术先进水平，项目的研发重点、正在或未来3年内拟研发的新产品。)

3.4研发投入：（截止到现在项目在技术开发方面的资金总投入，计划再投入的多少开发资金，列表说明每年购置开发设备、员工费用以及与开发有关的其它费用。）

3.5技术资源和合作：（项目现有技术资源以及技术储备情况，是否寻求技术开发依托和合作，如大专院校、科研院所等，若有请说明合作方式。）

3.6技术保密和激励措施：（请说明项目采取那些技术保密措施，怎样的激励机制，以确保项目技术文件的安全性和关键技术人员和技术队伍的稳定性。）

#### 四、行业及市场

4.1行业状况：（发展历史及现状，哪些变化对产品利润、利润率影响较大，进入该行业的技术壁垒、贸易壁垒、政策导向和限制等。）

4.2市场前景与预测：（全行业销售发展预测并注明资料来源或依据。）

4.3目标市场：（请对产品/服务所面向的主要用户种类进行详细说明。）

4.4主要竞争对手：（说明行业内主要竞争对手的情况，主要描述在主要销售市场中的竞争对手，他们所占市场份额，竞争优势和竞争劣势）

4.5市场壁垒：（请说明市场销售有无行业管制，公司产品进入市场的难度及对策）

4.6swot分析：（产品/服务与竞争者相比的优势与劣势，面临的机会与威胁）

4.7销售预测：（预测公司未来3年的销售收入和市场份额）

## 五、营销策略

5.1价格策略：（销售成本的构成，销售价格制订依据和折扣政策）

5.2行销策略：（请说明在建立销售网络、销售渠道、广告促销、设立代理商、分销商和售后服务方面的策略与实施办法）

5.3激励机制：（说明建立一支素质良好的销售队伍的策略与办法，对销售人员采取什么样的激励和约束机制）

## 六、产品生产

6.1产品生产（产品的生产方式是自己生产还是委托加工，生产规模，生产场地，工艺流程，生产设备，质量管理，原材料采购及库存管理等）

6.2生产人员配备及管理

## 七、财务计划

7.1股权融资数量和权益：（希望大学生科技创业基金参股本项目的数量，其他资金来源和额度，以及各投资参与者在公司中所占权益）

7.2资金用途和使用计划：（请列表说明融资后项目实施计划，包括资金投入进度，效果和起止时间等。）

7.3投资回报：（说明融资后未来3~5年平均年投资回报率及

有关依据。)

7.4财务预测：（请提供融资后未来3年项目预测的资产负债表、损益表、现金流量表，并说明财务预测数据编制的依据。）

## 八、风险及对策

8.1主要风险：（请详细说明本项目实施过程中可能遇到的政策风险、研发风险、经营管理风险、市场风险、生产风险、财务风险、汇率风险、对项目关键人员依赖的风险等。）

8.2风险对策：（以上风险如存在，请说明控制和防范对策。）

## 九、申请人承诺

本人承诺：

- 1、以上陈述属实，若有任何虚假信息，愿承担相应法律责任。
- 2、在同一受理时间内，本项目仅提交给一家基金受理机构。

承诺人签字：

日期：年月日