

2023年试用期工作总结与体会 试用期工作总结(模板7篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

试用期工作总结与体会篇一

通过两个月的试用期，给了我自已一个熟悉工作，学习，提高自己，更好的工作的一个开始。记得刚来的时候自己心里的想法很多，特别第三天的时候部门专业知识考试，考试的结果直接让我意识到要加油了！成绩考的很差，很多题目都做错了！其实我自己也感觉自己很无助很无赖，心里一直有一个信念，自己要在短时间把专业知识抓起来，这个时候无巧不成书，正好部门内部专业知识培训半个月时间，也及时性的给了我一个充电的机会！

一段难忘的军训。企业文化培训，作为一个新的老建华人，重新学习建华企业文化真的别有另一番收获，首先自己深深认识到了自己又抓住机遇了，进入了一条宽敞的成功大道，其次认识了一批新同事，虽然仅仅只经历短短几天的培训生活，却俨然让我们成为了永远的朋友永远的回忆永远的财富！一起累过一起笑过一起互相帮助互相鼓励过……让我的心更快更坚定的沉了下来，让我更充分更投入的融进了这个团队！再次短短几天抛砖引玉的学习，让我明白了很多人生哲理，为人处事，也深深感受到了建华企业文化博大精深的存在，让我有了一种莫名的渴望：不断学习的信念！

两个月的时间虽然不是特别长，虽然通过培训学到很多企业文化知识，从领导和同事身上学到很多为人处事的方式方法以及部门内部的专业技能，但是我觉得最真实的还是我在实

实验室的日常工作，让我从实践中体会了很多学会了很多！

我进来的时间做了实验室的日常试验，从不会到会，从不熟悉到熟练，从熟练到独挡一面，真的收获颇多！这段时间里有收原材料疏忽给部门的工作也带来了一些不必要的不便的时候，还有报表也有过没有按时完成的时候，给员工培训没有效果的时候，有做实验自己中暑过……不过领导不止一次的给我讲解方式方法：如何去正确看待别人——只记住别人的优点和如何有效的和别人沟通——没有百分百的把握不要轻易下定论，别人说的时候自己用心听着！真的学到了很多自己想不到意识不到的方式方法，逐步让自己知道如何去开展自己的工作，如何更好的开展自己的工作！

为期两个月的时间已经悄然而过，虽然有些不经意，也说不清是碌碌无为，也说不清是太过繁忙，但是想想如何做好自己的工作？如何更好的开展自己的工作？我觉得这两个月给我最深的感受还是“没有完美的个人只有完美的团队”。其实回想以前我是一个英雄主义的人，再次回到现在自己能清楚认识到自己如何去做才能融入团队，依靠团队，只有凭借团队的力量才能促使自己为了集体荣誉，为了不影响团队效率，为了更好的配合团队的协作……去为了团队而不懈的努力，这样或许也就是自己所想的：只有依靠团队维护团队不懈努力才能促使自己开展好自己的本质工作，更好的开展好自己的本职工作！

试用期工作总结与体会篇二

将本人在试用期从事的所有工作一一列出，并说明自己在所做的每一个工作中学习到的内容，对该工作整体的评价及建议、可改进处。

通过来公司的`这一个月试用期学习中，对工作中需要应用超图软件的编辑地块、绘制地块、地块属性的维护添加、软件的安装、数据库的使用等有了一个整体化的掌握。还有九三

平台的认识和了解，加强了对软件与业务学习的具体深入理解。

对工作在我看就是一态度问题，积极热情的工作中需要带着乐观的精神去看待工作。工作中每天学习到的积累就是我们最大的收获，当然老板给的薪水也包括在内。对工作的建议我只能从个人方面看起：作为一个好优秀的员工处理或遇到问题的时候可以把自身设处在员工与老板之间的身份去想，或许以后你自己当老板或做领导者如何去处理一些问题和怎样对待自己的下属呢，需要不可缺少的洞察分析能力。在做员工期间，我们需要去发挥出自己对公司行业和技能的最大利用价值，个人综合素质的提升，然后认真严谨的去做好领导安排的工作，平时多吸收他人的经验，博取他人的长处来拟补自己的不足。这些也就是我作为一名员工所需要学习与改进的。

二、个人的学习计划

列出自己在工作中希望掌握的相关技术及学习相关技术的计划。

首先我会去扎实掌握与工作相关的业务和工作相关的软件操作应用以及软件实施中遇到的问题去对自己做好整理和客户沟通中遇到需要处理的相关问题，然后根据具体问题具体分析如何解决等做好总结，使自己能够胜任做好实施一工作。其次时间去对自己知识方面的不足进行全面充电。

三、对公司和部门的意见、建议

列出希望公司和部门改进的意见及建议

细节上平时上班公司员工每天开个会讨论下今天的工作任务啊、任务的细节化啊、客观上对每个人的工作总结呀、结合实际加强员工自身的提高和促进大家的集体感等这些方面不

看。

大的方面在我认识里基本每个公司的发展基本可以确立在三个方面:市场+技术+管理、如果有好的市场和人员关系,在能拿到一个好的项目,那么下面我们就需要公司在技术方面一定要人员提高质量化的储备,不过公司要有更好的发展、好的管理更是不可缺少的,一个好的领导者、一个完善的公司规章管理制度更会象征着公司前进的方向。管理制度也是企业不断壮大的需要,在企业想要向前发展中它起着对企业稳定性、连续性、这东西就像我们国家没啥区别,为什么要依法治国,它可以决定一个国家的兴衰呢,国家公司亦如此。所以说每个人有他值得你学习的地方,每个公司的文化更代表他一路发展的历程。以上就是我个人对公司企业的认识和看法。

试用期工作总结与体会篇三

三个月时间过去了,在新的一年来临之际,对20__年的工作做以下的总结:

作为一名大学毕业生,初次踏入社会参加工作,能够进入电信公司这个大集体,我感到非常荣幸,由于以前没有从事过相关工作,因此把自己定位在边工作边实践边学习的位置,我觉得态度决定一切,在谈业务水平之前,我应该先具备相应的业务素质,也就是要有良好端正的态度。“态度决定一切”,只有有了端正的态度,建立良好的业务能力才有可能,只有有了端正的态度,良好的业务能力才能够转化成企业的利润,企业的所得。而良好的态度就是要有事业心,有责任心,有奉献意识。我加入了公司就是公司的一份子,公司的利益就是我的利益,公司的损失就是我的损失,因此要将公司的命运和自己的命运联系起来,尽自己的一切为公司谋利益。先讲奉献再讲索取。在公司工作的这段时间以来,由于相关经验的缺乏,我也面临一定的压力与困难,但是每当直面这些困难的时候,我会坚持自己的信念,以最积极的心态

去面对，去从容的解决，因为我相信，有了正确积极的态度，就一定能克服工作中暂时的困难与挫折。

拿破仑·希尔曾经说过，“人与人之间没有太多区别，只有积极的心态与消极的心态这一细微的区别，但正是这一点点区别决定了二十年后两个人生活的巨大差异。”在以后的工作当中我会继续坚持这样好的态度和积极的心态，争取为工作做出更大的贡献。

我在大学本科期间学的是广告装潢设计，应该和家庭装修有一定的间接联系。虽然没有相关的从业经验，但是我学习能力很强，经过三个月的学习和班长安排的实习培训，我已基本上掌握了在营业厅的工作流程和工作方法。具体的操作的熟练程度还有待于在以后的工作中继续积累与加强。通过这三个月的比较勤奋的工作，我积累了很多工作经验与技巧，为公司做出了一定的贡献。这与公司领导的培养和同事的帮助以及整个企业善于学习乐于学习的大环境是密不可分的。

我从理论上、实践中和相互的交流中学习，不仅注意学习的方法，更注意培养正确的学习习惯。我从公司各种形式和性质的会议和培训里面，通过大家的交流中学习到很多与做人，做事相关的知识和教训，这是我在学校里面所不能学习到的。只有不断地学习、思考、总结，才能不断地提高自己的素质，才能把事做好。

每个企业都要做大做强，但是公司的繁荣要依靠集体的力量实现的。大家来自不同的背景，有不同的文化、习惯和工作模式，通过合作把自己的好的东西，对公司有意义的东西结合在一起，共同为公司的发展努力。我在工作保持着很强的团队意识，我深知一个巴掌拍不响，只有坚持团队意识才能真正实现为企业谋利益，做贡献。我一直坚信只有将个人目标与公司目标统一起来，个人的目标才能得到保障。每个人都会有压力、有需求，但只有使之与公司的长期和短期发展目标统一起来，才能实现自己的个人目标。

首先从出勤率来说：从来没有缺勤，基本没有迟到，早退。
业绩：从刚开始发展新营业厅开到第一个单子，工作渐渐走入轨道，销售也一个月比一个月有所提升。

从工作成果上说：在新的一年里，领导为我安排了新的工作，也体现出领导对我的信任与厚望，我一定积极努力地工作，完成领导安排的工作，不辜负领导们的厚望。

在以后工作中，我将一定会继续坚持自己的特长与优点，为企业的发展出自己的一份力，另外，我一定努力改正自己在工作的不足和失误进一步完善自己。

试用期工作总结与体会篇四

本年x月底，我有幸来到了凡跃公司，在天娱事业部中从事文案策划一职的工作。在部门总监与同事们的指导帮助下，已较快熟悉了公司环境，适应了新的工作岗位，现将我试用期的工作情况简要小结如下：

一、严格遵守公司各项规章制度，做到了无迟到、早退、违规现象。

二、主动学习，迅速熟悉了新的工作环境，并基本掌握了文案相关的工作内容，工作流程、工作方法。

三、工作积极、认真、负责，较好地完成了团队安排的各项工作任务。

在取得进步同时，也因经验的欠缺而使工作中存有过失问题。对此，本人愿从中学习，不断提升自我能力，胜任往后的工作需要，力求出色完成各项任务。

承蒙领导与同事的帮助，我在短短的三个月时间里取得了不少进步，但项目要求和自我要求尚有很大差距。如果公司认

为我试用期内尚算合格并予以转正，我将进一步严格要求自己，克服不足，加强学习，努力提高工作水平，充分发挥所长，积极投入工作之中。

试用期工作总结与体会篇五

我于20xx年x月x日进入公司，经过三个月的工作跟学习，在公司领导的指导跟自身的努力下，我的工作能力、思想认识跟业务素质都取得大幅度的提升，现作如下总结：

xx集团股份有限公司是一家集纺织、棉花收购及加工、纺织贸易于一体的大型工贸企业，公司实力雄厚，员工人数众多。

公司以正确的经营和管理理念为指导，依靠精干的团队，成为行业的佼佼者。同时，为国家、社会作出了巨大的贡献，赢得了社会的广泛认可，多次获得国家跟当地政府颁发的各项殊荣。

现在，在公司董事会的正确领导下，公司正朝着“创知名品牌，做行业领先”的目标阔步前进！

- 1、在部门领导的安排与指导下，准时，准确地完成部门的日常工作：周预算、月预算的编制工作，以及预算核准表向各部门的及时传送；在做好部门日常工作的同时，参与了高新公司、衡阳公司、及采购部的审计工作。
- 2、七月下旬，部长安排审计高新公司帐目，我通过对各帐套及凭证的逐项核阅，到高新公司的实地查验，发现了工作中存在的少量失误、帐目复核程序的不完备，及时向上级作出了反应，督促财务人员改正。
- 3、八月份参与采购部机物料及包装物的审计工作，通过对仓库数据、实物查验，以及对采购部各类原始凭证的逐项核查，了解到采购部的工作流程及审批制度、权限，对各项物的单

价及库存情况作了详尽的了解与表格对比分析。

4、九月在完成本职工作的同时，首先在公司内部对衡阳分公司的各帐套作了比较分析，于下旬的时候随同部长到衡阳出差，通过实地查实各类帐簿、凭证，了解到各帐目均相符，审批程序跟授权批准制度齐备。

在整个工作过程中，我认为自己工作比较认真、负责，具有较强的责任心和进取心，能完成领导交付的工作。并积极学习新知识、新技能，来提高自己的综合素质。但也存在着许多缺点与不足：在日常工作中有时不够细心、干练，对工作的专业性还不够，感觉自己知识溃缺(如棉纺业专业知识和相关审计专业知识)。我会在以后的工作中，不断的通过学习提升自己。

在此，正式向公司领导提出转正申请，希望公司领导能对我的工作态度、能力与表现，做一个全面的考量。同时也非常感谢各级领导对我信任跟帮助，希望能给予更多的机会锻炼和提升，在公司茁壮成长。同时，为了我们的内审工作能为公司发挥更好的监督效应，我一定会更加努力。

试用期工作总结与体会篇六

时光飞逝，六个月的试用期很快就要过去了，回首过去的五个月，内心不禁感慨万千，虽没有轰轰烈烈的战果，但也算经历了一段不平凡的考验和磨砺。工作两年多，也写了近很多份的总结，按说，定期对自己进行一番盘点，也是对自己的一种鞭策吧。

本人目前所在宋都营销部，在宋都的五个月，让我对销售有了重新的认识，其实做好置业顾问，不光是能说会道，更重要的更用心用情的沟通。原本以为置业顾问只要买好房子，但在宋都在领导工作制分配的模式下。置业顾问也能深入到案场的日常管理，这不光提高了自己的管理能力同时全方面

的锻炼了自己提高自己的综合素质，更给予大家一个公平的平台，每个人都能发挥自己的特长，找到自己的不足。

12月份来到宋都，我们参加金钥匙礼仪培训，在仪容仪表和形体礼仪上有了质的提高，这是以前所没有的专业培训。12月底商家联盟洽谈我们小组与两家商家达成共识。这种对外的商务洽谈对置业顾问综合素养有了本质的提高，也让我后期对待大客户上多了份坦然淡定。

1月份后我们进入案场，开始接待客户，提高接待质量。我也第一次开始接待媒体，从最开始的紧张哽咽，到后期的自信自然。我觉得这是我在宋都学到的宝贵财富。因为这种机会并不是每个人都有的，同时也非常感谢领导所给予的机会信任。另外我开始接手每周的来电来访客源分析和媒体分析，这也是一项技术活。

3月份行情不景气，为了迎接4月的开盘，大家开始联系行销单位，我们小组成功的联系了三花lg康师傅，西子奥迪斯等大公司组织了产品推荐会，也带来了很多的客源。成功完当时的蓄水要求。行销扭转了我们的销售模式从等待到主动出击，充分呼应了市场的背景，为后期的成交奠定了一定的基础。

4月份我们迎来了第一次的开盘，虽然离计划还差一段距离但是我们的团队更切身的熟悉了签约流程和公司的制度流程，对市场有了新的定位，对客户群需求有了重新的判定，为后期的开盘积累了宝贵的经验。

努力的方向

- 1、充分利用团队的力量，精诚协作相互配合，更熟练的运用sp促成销售。
- 2、安排好自己的工作时间和先后主次，提高自己的工作效率。

3、发挥老员工带头作用，给新同事做出榜样效果。

这些不足，我将在今后的工作中努力加以改进提高，同时也希望领导给我多提意见，争取把自己的工作做得更好，我相信“只要坚持不懈，成功并不遥远。”

试用期工作总结与体会篇七

转眼间，一个月过去了。7月3号第一天上班到今天刚好一个月。

“师者，所以传道受业解惑也”。从这点来说，部门里的同事都是我的老师，都是我的师傅。

作为一个新人，保持一个谦虚好学的态度是很重要的。我清醒地认识要适应新的工作要求，必须加快更新和补充知识。此，我经常反复琢磨师傅的教导开动脑筋想事做事，争取不断进步，提高执行力，使自己成为对企业有用之人。一开始学工作流程，对于业务开发、报价、销样、大货流程有了初步了解。对于个别细节以及与跟单协同跟踪面料质量、进度中的卡点要在以后尝试做单子后才能够有真正了解。

织物分析是面料采购的基础工作。一个月来做的最多的就是一些辅助工作和文案工作。它们极大地提高我的工作能力。

开始认识经纬线和纹理，然后学习如何切布取样，再后来做面料卡学会了确定织物正反面，有的织物还有顺向、逆向，如灯芯绒、平绒。最近在学习测定织物的密度。总之有很大收获。

文案工作。文件夹标准资料的建立、如何办理面料采购合同、如何办理面料调拨与入库这些大部分要用到erp系统。

我很快弥补了知识结构的缺陷，熟悉掌握业务和有关知识，

可以说都是受益于师傅、部门领导和同事的指导、教诲。因此，一个月来，总的说，由于本人工作经验不多，能力还有欠缺。虽然谦虚好学，协助师傅工作，但主要还是由于“强将手下无弱兵”，受益于身处这样一个优秀的团队，在鞭策中得到了磨砺。为此，今后在工作中，需要进一步增强开拓创新精神，磨练意志，提高执行力，生活上更严格自律，学习上加强专业素养，在部门领导的正确领导下，坚决贯彻落实上级指示精神和工作部署，努力拼搏，扎实工作，以更好的质量、更高的效率、更扎实的作风做好本职工作，为我们这个光荣的集体做出应有的贡献。