

# 2023年会展承办工作总结报告(实用5篇)

在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 会展承办工作总结报告篇一

xxxx年，在市委、市政府的正确领导及省经合办的大力支持下，市经投局紧紧围绕舟山群岛新区建设，坚持“整合资源、围绕重点、服务大局、合力推进”的工作方针，突出抓好招商选资工作，认真贯彻落实支持浙商创业创新战略，各项工作稳步推进，为促进我市经济社会平稳健康发展作出了贡献。

### 一、全市招商选资基本情况

#### (一) 全市招商选资指标完成情况

xxxx年度，全市共引进市外企业（含增资和转股）189家；合同利用市外资金亿元人民币，完成全年考核指标的101%，同比增长；实际利用市外资金亿元人民币，完成全年考核指标的，同比增长。全市浙商回归引进项目省外到位资金累计亿元，完成全年任务的，同比增长。全市山海协作产业合作项目到位资金亿元，完成全年目标的，同比增长。

其中，全市新引进市外境内企业171家，同比增加9家；合同利用市外内资亿元人民币，同比增加5%；实际利用市外内资亿元人民币，同比增加2%。全市新批设立外商投资企业10家，增资项目6个；合同利用外资万美元；实际利用外资18339万美元，完成全年考核指标的，同比增加105%。

#### (二) 全市招商选资基本特点

一是重大项目推动作用显著。从投资额度看，全市注册资金1亿元人民币以上的项目19个，合同利用市外资金亿元，占全市；实际利用市外资金亿元，占全市，主要有舟山富远能源有限公司、浙江中浪物流有限公司（增资）、浙江省围海建设集团舟山六横投资有限公司、舟山惠生海洋工程有限公司、浙江浙能洋山建设开发有限公司、路易达孚中奥能源有限责任公司、浙江运达海上风电科技有限公司、德勤集团股份有限公司等项目，大项目的引进对我市投资增长的支撑作用显著。

二是浙商直接回归项目明显增加。全年浙商直接回归项目到位资金亿元，占省外投资总额的，与去年同期相比明显增加，项目投资主体以省外舟山籍企业家为主，主要有上海舟商企业上海大润港务建设集团有限公司投资的航道工程项目、上海舟商企业舟基集团有限公司投资的万泰钓山海洋工程装备与改装提升项目、上海舟商王忠法投资的30万吨化纤维生产项目等。

三是海洋新兴产业迅速发展。全市已初步形成以海工装备制造、港航物流、海洋新能源、海水综合利用、海洋新材料为支撑的海洋新兴产业发展格局。在舟山惠生海洋工程有限公司、中交三航局舟山海洋工程有限公司、浙江浙能洋山建设开发有限公司、浙江运达海上风电科技有限公司、德勤集团股份有限公司等项目带动下，我市海洋新兴产业成为投资热点，发展势头良好。目前，我市已成为世界上自升式海洋钻井平台、半潜式钻井平台和深水钻井船供货商，在海洋工程装备制造方面具备了一定的优势和产业基础。此外，在舟山港综合保税区规划里，打造海洋工程产业基地的蓝图亦逐渐清晰。

### （三）全市招商选资存在问题

一是完成进度参差不齐，县区完成较好，部分专业招商组完成率偏低，特别是浙商回归引进目标完成率在省内各市排名

中靠后，主要原因是省里对我市分配的全年目标任务较高。

二是今年以来，在欧元区受到主权债务危机波及范围进一步扩大的大环境影响下，全市新增项目实际到位外资偏少，多为原有项目增资；虽然项目的个数比往年多，但实际到位资金较少。

三是存在发布项目多，谈成项目少；签订意向多，合同项目少；签约项目多，落地开工项目少；签约资金多，落实到位资金少等问题。从项目签约到落地开工，涉及到选址及方案比选、前期推进、跟踪服务、项目报批等因素影响，项目推进进度较慢。

## 二、全市招商选资工作回顾

### （一）强化基础工作，实施统一招商

一是调整现有招商考核体系。出台《舟山市招商引资与浙商回归引进统计目标责任制实施办法》，坚持“每月一统计、每月一分析、每季度一通报”工作制度，及时反馈招商选资过程中项目信息、工作动向等，及时解决存在的问题。二是编制统一招商资料。根据舟山群岛新区规划最新内容，制定《群岛新区鼓励类产业指导目录xxxx年版》、《浙江舟山群岛新区投资推荐项目》等项目库，编制xxxx年招商项目本、投资指南，精心挑选了基础设施、临港产业、港口物流、海洋旅游等4大领域52个重点建设项目对外推介。三是制定统一招商政策、法规。先后出台《舟山市人民政府办公室关于印发舟山群岛新区重大项目引进评估管理办法的通知》、《舟山市人民政府办公室关于印发招商选资攻坚战实施方案的通知》等文件。

### （二）拓宽招商渠道，全面推进招商

一是精心组织重大新区推介活动。牵头组织参加第二届中国

海洋经济投资洽谈会，共签约高端海洋经济项目13个，总投资亿元，位列全省第二，本届展会内容丰富，充分展示了群岛新区海洋经济的内涵、科技产品的发展前景。全年共举办央企对接会、“天下浙商家乡行”、“群岛新区上海浙商投资推介会”等各类推介活动15次。二是做好客商考察洽谈与对接工作。今年以来邀请接待壳牌集团、美国路易达孚集团、德国rsbk公司、加拿大帝国投资公司、英国modernwater公司、新加坡悦榕庄集团、新加坡sinwa集团、香港泰昌祥轮船、神华集团、新奥集团、淮钢集团、北车集团、南车集团、中铁建港航局、阳光集团、复兴集团、西部控股、上海实业、浙江友诚控股集团等国内外投资客商200多批近2300人次；先后与壳牌集团、吉宝集团、阳光集团、上海浙江商会、淮钢集团、澳洲elders集团等签约，呈现出接洽客商数量较多、层次较高、签约项目业态较好的特点。三是积极参与国内外知名展会。先后组织参加美国迈阿密邮轮展、加拿大、墨西哥旅游考察推介活动，新加坡、印度尼西亚项目推介活动，日本东京海事展、德国汉堡海事展、美国生物医药展等，实地考察当地企业，大力推介我市重点项目，积极寻求合作机会。同时，积极组织我市企业参加西洽会、渝洽会、哈洽会、义博会、国际生物技术和仪器设备博览会等国内展会，助推企业拓展国内市场，提升新区影响力与竞争力。

### （三）提升服务水平，加快项目推进

### （四）支持浙商创业创新，促进群岛新区发展

一是成立组织，落实政策。成立舟山市“支持浙商创业创新促进舟山发展”领导小组，市委副书记张兵担任组长，分管常务副市长马国华担任副组长，领导小组办公室设在我局。结合各小组成员单位职能，汇总整理支持浙商创业创新优惠政策。二是开展活动，注重实效。年初二，举办了xxxx回乡浙商新春茶话会；4月，举办“舟山群岛新区上海浙商投资推介会”，达成20余个初步意向项目；5月，上海浙江商会名誉

会长郭广昌、会长周成建等在舟山举办“上海市浙江商会回乡投资舟山行”投资恳谈会，并与市政府签订《上海市浙江商会参与舟山群岛新区建设千亿投资战略合作框架协议》；6月，促成复兴集团旗下的复星地产控股、复地集团、星浩资本公司高管赴我市考察、对接项目。三是“互看互促”，交流提高。赴绍兴市开展“互看互促”活动，实地考察绍兴市袍江经济技术开发区及区内浙商回归企业，通过相互学习、相互促进、取长补短，为浙商创业创新工作提供坚强保障。

### （三）拓展区域合作，加快融入长三角

一是借势新区，继续推进山海协作。积极组织县（区）、企业申报xxxx年度山海协作贴息（补助）项目，成功申报贴息（补助）项目6个，补助金额178万元。会同宁波市就业局、宁波市经合办申报山海协作职业培训基地合作项目，落实了100万元基地建设资金。二是注重民生，推动新农村建设。推动我市与宁波市的新农村社区（村）结对帮扶，今年落实结对帮扶项目18个，帮扶资金212万元，其中群众增收项目5个，帮扶资金44万元；新农村建设项目13个，帮扶资金168万元。三是依托浙东平台，发挥五市“同城”效应。认真落实《关于进一步加强合作，加速推进同城效应建设》框架协议，以专题合作为抓手，协调推动合作区各专业组舟山成员单位各项工作；参加浙东经济合作区第二十一一次市长联席会议，签署《浙东五市关于合力推进浙江海洋经济发展示范区建设（嘉兴）宣言》。四是主动接轨上海，做好长三角经济协调工作。在长三角协调会第十二次市长联席会议上签署《长三角城市合作（台州）协议》，利用高层互动论坛推介舟山，扩大新区的知名度和影响力。在长江沿岸中心城市经济协调会第十五届市长联席会议期间，与长江沿岸各城市相互沟通，加强产业的交流与合作。驻沪联络处主动对接上海市金山区政府，于10月份签署《浙江省舟山市、上海金山区缔结友好市区协议书》。

## 会展承办工作总结报告篇二

- 1、本周完成的工作主要学习西博会参展商手册，熟练掌握参展商手册中各项注意事项，明确馆长职责。
- 2、参观了会展中心展馆，了解了布展是用到的工具及工具的专业术语，熟悉会场的环境。
- 3、统一了各项表格的所填的专业名词和领导开会说明了注意事项。
- 4、领导开会说明了公司对个人形象的要求及工作要求。

### 二、工作中存在的问题

- 1、通过演练了解到自己操作不是很娴熟，操作时间较慢。
- 2、通过开会及平时的演练认识到了在展会中对自己的职责认识不够深刻，说明需要充分熟悉参展商手册提高临时应变能力。

### 三、工作心得

- 1、通过参观展馆，对布展工具有了进一步的认识。
- 2、在前期的学习中了解的大多是如何管理展会我们职责内的相关事项，但在近期的开会和学习中了解了我们作为服务行业首先应该体现的是服务然后才是管理，我们应更好的做好外在的服务工作然后执行管理工作。
- 3、通过在学习与工作中了解到自己在工作中存在许多的不足之处，在平时的工作中应该学习前辈的工作态度，工作细节上的处理和提高自己的现场的随机应变的能力。

## 四、工作计划

以下几点是我在工作共需要提高的地方：

- 1、工作要注重实效、对于现场的突发事件做到冷静不慌张，冷静的处理问题。
- 2、在工作中以大局为重，明确自己代表的不仅仅是自己，思考自己的行为与形象是否会给公司形象带来不好的影响。
- 3、把握一切机会的思考和实践，认真对待每次的学习实践的机会。虽然在公司来到公司差不多一个月了，但在实际的工作中任然存在诸多的不足之处，许多的地方需要向前辈们学习，多做，多想，多问，多看，结合工作实际不断的进步。

## 会展承办工作总结报告篇三

### 一、活动宗旨：

xx学院拥有一支团结高效、人才济济的学生队伍。如何能更加充分发挥这支队伍的作用，整合力量，再创辉煌？新一届团委学生会将以“团结，求实，进取，创新”为宗旨，创建一个有战斗力、凝聚力的集体。前四届团委学生会做了大量的工作，也取得了巨大的成就，这对于后来者既是压力，更是一种动力。相信，充满责任感与荣誉感的新一届团委学生会成员将各尽所能，使学生会的工作更上一层楼。带着希望与梦想，无限风光在将来。

### 二、成立换届选举代表大会

#### 1、院领导

#### 2、院团委学生会代表

3、各年级团总支学生分会代表

4、各班级代表（05、06届每班推选5名代表）

### 三、候选人应具备的条件

1、为人正直，作风正派，品行端正。思想要求进步，积极向党组织、团组织靠拢。严于律己，没违法、违纪的行为。

2、热爱院团总支学生分会，具有较强的责任感和较高的工作热情，能协调好其他部门的工作，按时、优质、高效的完成上级下达的任务。时刻保持较高的工作激情，克己奉公，具有吃苦耐劳、任劳任怨为同学服务的精神。

3、具有较强的工作能力（如：组织管理能力、协调能力、写作能力、口头表达能力、交际能力、创新能力、社会实践能力等）和某方面的特长（如：擅长摄影、写作、绘画、书法、跳舞、唱歌等）。

4、学习成绩在班中处于中上水平，考试无作弊、无补考、没有不及格现象。

5、群众基础扎实，具备良好的形象，能起到模范带头作用，在同学中有较高的威望。

### 四、各岗位如下

（团总支）副书记1名；

（学生会）主席1名；副主席1—2名

（以上各部门分别设正、副部长各1名，各部门下设委员若干名。）

### 五、各岗位职责



团总支副书记：

- 1、按照团总支工作职责，全面协助团总支书记处理日常工作。
- 2、主持、具体策划团总支、学生分会的各项工作，负责把握团总支学生会的工作方向。
- 3、负责本院的青年志愿者、文娱、社团的工作。
- 4、具体承担团总支一个方面的工作。书记不在时，代理团总支书记工作。

学生会主席：

- 2、各种带领学生会全体干部，面向全院学生组织开展各种有益于同学身心健康的活动，促进同学们全面发展。
- 3、听取各部门的，统筹、调查、指导各部门工作。
- 4、向院学生会部署工作，听取各部门的工作汇报，指导和帮助各部门开展工作和活动。
- 5、做好学生会干部思想教育工作，总结工作经验、教训，促进干部工作能力的提高，增加学生会的凝聚力与战斗力。
- 6、负责向团总支书记请示及汇报工作。

学生会副主席：

- 1、协助主席做好学生分会全局工作的决策和主持学生会日常工作。
- 2、协助主席开展各项工作，指导并监督各分管部门的工作，及时向主席汇报工作。

3、协助主席沟通院团委学生会与院学生分会的工作，并协调院团委与院学生会之间的关系，对我院学生会的工作进行指导。

4、主席不在或受主席委托时，代表主席行使各项主席职责。

办公室：

1、协助主席、副主席开展工作，协调各部门日常工作，全面了解学生分会工作情况，参与各部门重大活动的组织策划工作，负责各次会议的记录并传达各项指示。执行决议分配、落实部署的工作任务，监督各职能部门工作的开展情况。

2、完成学生会日常事务。包括办公室、经费、档案，所有的财产、文件打印、派发等管理工作，落实学生会内部制度的执行情况。起草有关文件，草拟有关条例制度，活动方案，并提交审议。

3、发挥办公室的功能。包括协调团总支书记、副书记，学生会主席、副主席和各职能部门之间、各职能部门之间以及学生会干部之间的工作关系，并通过各种渠道增强学生会的整体凝聚力，使之更有效地开展工作。

5、发挥桥梁作用及时反馈基层信息，增进院团委学生会和学生之间的沟通和交流，使之更好地改进工作，服务同学。

组织部：

1、了解和掌握各支部的组织状况，经常与各支部组织委员保持联系，检查督促各支部的组织生活，搞好团建、推优、评优工作，督促各支部的团活动正常进行。

## 会展承办工作总结报告篇四

20xx杭州网货交易会，在杭州绍兴路和平会展中心举办。很荣幸自己在哪里待了三天，我是第一次参加这样的活动，对于我来讲这是一个有好奇有刺激，然而有胆战心惊的感觉。看着不同的人来来往往训训问问，不骗你们我还真有点小紧张，不过人生就是这样你不大胆的去说去做是没有成就的。只要你懂你就行。呵呵扯远了。

本次展会，来参展的多是展商有自己的牌品却没有固定的销售渠道、没有稳定性的市场、有专业的人员却还是在起步，不过也有很强的工作人员。参观人员也是各地的网商、信息中心、游客。如此以来，我们遇到的问题也是亦不相同。有的参观者认为我们的产品有很大的缺陷。比如我们商品的安装方法不一致，参观者认为我们壁挂的安装方法是市场上需求的，而圆形柜这种就是差距，没有很好的稳定性，后面的挂扣容易损坏。而第一次面临这种问题我，显然经验不足，真是惭愧啊!!!我只能说这是我们商品的特色，我们后面有挂齿，可以很好的固定商品的稳定和平衡力。后来慢慢的体会到，想我们做家饰小家具的产品，最重要的是商品的同一风格和款式的多样化，越有创意的东西，在市场上就越受大众化人的认可。

实际上我们公司是第一次参加这种规模的展示。我们多是一些门外汉，所以在当时准备工作和参展的时候因为经验不足而失去很多机会。在展会结束我才知道我们准备工作是那么的不足，展会肯定有很多人询问，可是我们当时忙于跟顾客交谈而忽略了记录。收到顾客的名片就直接放到盒子里面，我回到办公室把盒子打开里面有几十张名片，当时是知道客户是干什么的。等展会结束我傻眼了，这个客户是什么时候在展会上看到的?当时他对什么产品感兴趣呢?都忘记了、我记得最多的是对我们的数字油画和love字母柜的人比较的多。我怀疑我们没有几个回头客的。唉!!!在展销的期间我也

去看了别人家的商品，虽然我不怎么认识这些商品，不过我看到别的展位那漂亮的风格。我还是情不自禁的走了过去。也许这就是我们和别人的差距，不是说我们的产品不够好，而是别人比我们准备的充足。我们的宣传资料也很不充分，看着不同展位的宣传资料，我感觉我们这个有点小寒酸，要是以后有机会的话，我建议用亮光纸制作宣传单，用文字描述和插图的效果，那样内容会很清晰，能更好的让顾客体会到我们公司的企业化。

## 会展承办工作总结报告篇五

### 一、加强领导，落实责任

计划生育“三结合”工作事关群众的切身利益，是统筹解决人口问题的重要抓手，更是人口计生系统重要职责。今年我局开展计划生育“三结合”工作，是在总结过去计生“三结合”工作的基础上，进一步提高认识，加强领导，落实责任，使计划生育“三结合”工作更有创新，更有突破，更有成效。为此，局成立以党组书记、局长为组长，分管副局长为副组长、综合股、文化旅游项目股等负责人为成员的领导小组，负责计划生育“三结合”工作的组织领导、项目规划、资金筹集、监督检查和工作协调。局班子成员和股长负责每人联系1户计划生育“三结合”帮扶新增户，股室成员每人联系2户帮带户。每月到帮扶基地和帮扶户了解一次工作进展情况和帮扶协议履行情况，与帮扶对象结对子，交知心朋友，解决他们的困难和问题。确保计划生育“三结合”工作任务的完成。

### 二、明确责任，采取有效措施得力。

1、今年，我局计生“三结合”的帮扶单位为江南办事处龙潭村，帮扶基地名称为优质水果基地，今年我局新增帮扶户10户，帮带20户，基地内二分之一以上的计生户参与了主导项目，专业技术培训达到6次，对新增户入户指导达到2次，被

帮扶户当年人均收入达8500元以上。这些目标任务的完成，有力的促进了计生户增收致富，有效的转变了群众的生育观念。

2、加强各项优惠政策落实，加大帮扶力度。今年，我局通过制定优惠政策、落实项目等工作给予了帮扶对象切切实实的帮助，在优良品种的.引进和农业生产资料上邀请一些专业技术部门的给予了一定指导，同时对新增户和帮带户都给予300——500人资金补助，充分调动帮带户人种植激情，从而全面促进了计生帮扶户生产的发展，营造了“少生快富”的氛围。

3、抓好生产、生活与生育服务。积极协助区、镇计生部门对基地内计生户开展了“查环、查孕、查病”及生殖保健等方面的服务工作，全年来，被帮扶户中无计划外生育等违反计划生育政策的行为。

### 三、存在问题及下一步打算。

一年来，我局计划生育“三结合”工作虽然取得了一些成绩，但也还存在一些问题，由于我局资金十分困难，在帮扶力度还显得有些不足，一些基础工作还有待进一步加强等，我局将在今后工作努力加以改进，立足实际，继续加强领导，落实计生帮扶工作责任制，不断探索计划生育“三结合”帮扶的新思路和新方法，努力完成今年区计生工作交办的各项任务，为实现我区人口资源环境 and 经济协调发展，促进农民增收致富，作出应有的贡献。