

胡雪岩名言名句生意 胡雪岩的励志名言(大全8篇)

征文活动可以激发学生写作的兴趣和动力，提高写作水平。如何写一篇出色的征文？这是每个征文参赛者都需要思考的问题。在下面的范文中，可以看到各种不同风格和观点的征文作品，每篇都有其独特的魅力和价值。

胡雪岩名言名句生意篇一

2. 如果你有一乡的眼光，你可以做一乡的生意；如果你有一县的眼光，你可以做一县的生意；如果你有天下的眼光，你可能做天下的生意。

3. 一切一切都在变，只有人性没有变。

4. 学历史应该反复地把它做各种不同的模拟，你才会知道那条路是合适的。

5. 人最需要得到帮助的时候，就是落魄的时候。

6. 人生最大的价值就是死了以后还被人们怀念。

7. 结果不重要，原因、动机才重要。

8. 当你得到什么东西，你就失掉什么东西。

9. 做人应该只问耕耘不问收获，因为收获不是自己能掌控的——人只能控制过程，不能控制结果。

10. 一个人应该具备四识：知识、常识、胆识、见识。

11. 先想到义，再想到利，未雨绸缪，谋定而后动

12. 人生只有一个规律——自作自受。
13. 家庭教育决定了一个人的基本修养。
14. 当得到好处时首先要想到别人，而不是自己。
15. 做人要先学会听话，然后在学会讲话。
16. 一个人一个时时刻刻充实自己。
17. 为人不可贪，为人不可奸。经商重信誉，无德不成商。
18. 人生要随着自己的发展，不断地进行阶段的调整。
19. 机遇是靠大家双手捧出来的。
20. 最大的奖赏就是给你工作的机会。最大的恩惠就是不断地给你提供表现的机会。
21. 一个人要替自己的所作所为担负全部的责任。
22. 结果不重要，原因、动机才重要。——胡雪岩名言
23. 一个人动机纯正，完全为公，就是随机应变。——胡雪岩名言
24. 一个人动机不纯，完全为己，就是投机取巧。——胡雪岩名言
25. 一个人应该时时刻刻充实自己。——胡雪岩名言
26. 人最需要帮助的时候，就是落迫的时候。——胡雪岩名言
27. 一切一切都在变，只有人性没有变。——胡雪岩名言

28. 读书如果不明白道理，等于白读。——胡雪岩名言
29. 看一个孩子，是看他的品德，不是看他的才干。——胡雪岩名言
30. 一个人品德基础良好，一生会很稳固。——胡雪岩名言
31. 信用是人的第二性命。——胡雪岩名言
32. 机会是持续发展的。——胡雪岩名言
33. 不求人，格自高。——胡雪岩名言
34. 好好工作，其实是对自己好，不是对别人好。——胡雪岩名言
35. 要抓住机会让别人知道你有什么本事。——胡雪岩名言
36. 家庭教育决定了一个人的基本修养。——胡雪岩名言
38. 出外把每一个人都当成朋友。——胡雪岩名言
39. 工作只管付出不求回报。——胡雪岩名言
40. 学来的本领，谁都偷不走。——胡雪岩名言
41. 看一个孩子是看他的品德，不是看他的才干。
42. 当事情太顺利的时候，需要更加格外小心。
43. 做生意先要做名气。名气一响，生意就会热闹，财宝就会滚滚而至。
44. 一个人在处理事情时，动机纯正就是随机应变，完全为了私利就是投机取巧。

45. 先做人，后经商。
46. 满脑子都是钱的人，一辈子都赚不到钱。
47. 得到机会以后，需更加小心谨慎，因为往后的路更难走。
48. 一切来自社会，最后还给社会。
49. 信用是人的第二生命。
50. 人要经得起严格的考验，才能出人头地。
51. 靠下赌注是不可能成功的，因为十赌九输。
52. 道理是直的，但是路经常是弯的。
53. 一件东西有没有功效不在于它本身，而在于如何使用。

胡雪岩名言名句生意篇二

- 2、学历史应当反复地把它做各种不一样的模拟，你才会知道那条路是适宜的。——胡雪岩
- 3、满脑子都是钱的人，一辈子都赚不到钱。——胡雪岩
- 4、人不要求全，应当知足，而仅有守分，才会知足。——胡雪岩
- 6、只要有做好事的心愿，就会走出一条路来。——胡雪岩
- 8、赚钱不是目的，钱只是做人做事的工具。——胡雪岩
- 9、家庭教育决定了一个人的基本修养。——胡雪岩
- 10、要到生死关头利害相交的时候，才知道一个人的真

心。——胡雪岩

11、人性：贪小便宜；怕损失；爱面子。——胡雪岩

13、在家，家和万事兴；在外，把每个人当朋友；工作中，只付出不求回报。——胡雪岩

14、为人不可贪，为人不可奸。经商重信誉，无德不成商。——胡雪岩

15、当得到好处时首先要想到别人，而不是自我。——胡雪岩

16、结果不重要，原因动机才重要。——胡雪岩

19、哪个说“福无双至”？机会来起来，接二连三，推都推不开。——胡雪岩

22、花钱去做广告，不如用实际行动使大家口耳相传。——胡雪岩

26、读书如果不明白道理等于白读。——胡雪岩

28、处逆境容易因为细心，处顺境很难，因为大意。——胡雪岩

31、与其早成功，不如晚成功；与其晚失败，不如早失败。——胡雪岩

32、靠下赌注是不可能成功的，因为十赌九输。——胡雪岩

35、机遇是靠大家双手捧出来的。——胡雪岩

36、处顺境其实十分危险，处逆境反而比较安全。——胡雪岩

38、人最需要得到帮忙的时候，就是落魄的时候。——胡雪岩

39、凡事总要个退步。即使出了事，也能够在台面上说得过去。——胡雪岩

41、得到机会以后，需更加细心谨慎，因为往后的路更难走。——胡雪岩

45、我不爱在人背后传话。无端生出是非，与人有损，与己无益，何苦来哉！——胡雪岩

46、世俗都道的一个“缘”字，其实有因才有缘。——胡雪岩

47、容，万事之首，有容乃大。——胡雪岩

49、要跟比你强的人在一齐，才能有所收获，学到东西。——胡雪岩

胡雪岩名言名句生意篇三

1、要到生死关头利害相交的时候，才知道一个人的真心。

2、为人不可贪，为人不可奸。经商重信誉，无德不成商。

3、与其早成功，不如晚成功；与其晚失败，不如早失败。

4、先做人，后经商。

5、容，万事之首，有容乃大。

6、在江湖上注重情义二字。经商的原则讲究有情有义。

7、读书如果不明白道理等于白读。

- 8、人最需要得到帮忙的时候，就是落魄的时候。
- 9、人生仅有一个规律——自作自受。
- 10、一个人应当具备四识：知识常识胆识见识。
- 11、商业竞争的胜负，最终决定在经营者本身的修养上。
- 12、想要干大事，就必须懂得跟别人分享，而不是一味地往自我怀里捞。
- 13、赚钱不是目的，钱只是做人做事的工具。
- 14、一个人在处理事情时，动机纯正就是随机应变，完全为了私利就是投机取巧。
- 15、人要经得起严格的考验，才能出人头地。
- 16、只要有做好事的心愿，就会走出一条路来。
- 17、人的一生，不是留下任何把柄，否则迟早变成致命伤。
- 18、道理是直的，可是路经常是弯的。
- 19、命运就是性格，性格决定命运。
- 20、要跟比你强的人在一齐，才能有所收获，学到东西。
- 21、做人要先学会听话，然后在学会讲话。
- 22、机会是会持续发展的。
- 23、先想到义，再想到利，未雨绸缪，谋定而后动
- 24、人生要随着自我的发展，不断地进行阶段的调整。

- 25、家庭教育决定了一个人的基本修养。
- 26、一个人的品德基础良好，一生会很稳固。
- 27、信用是人的第二生命。
- 28、人不要求全，应当知足，而仅有守分，才会知足。
- 29、一切来自社会，最终还给社会。
- 30、一个人要替自我的所作所为担负全部的职责。
- 31、人性：贪小便宜；怕损失；爱面子。
- 32、一个人一个时时刻刻充实自我。
- 33、成全是了不起的美德。
- 34、做生意先要做名气。名气一响，生意就会热闹，财宝就会滚滚而至。
- 35、当事情太顺利的时候，需要更加格外细心。
- 36、学历史应当反复地把它做各种不一样的模拟，你才会知道那条路是适宜的。
- 37、当你得到什么东西，你就失掉什么东西。
- 38、做人应当只问耕耘不问收获，因为收获不是自我能掌控的——人只能控制过程，不能控制结果。
- 39、圆通就是随机应变，圆滑就是投机取巧。
- 40、读历史的目的，是要从中得出一些道理。

- 41、对一个人来讲，常识比知识更重要。
- 42、八个坛子七个盖，盖来盖去不穿帮，就是会做生意。
- 43、靠下赌注是不可能成功的，因为十赌九输。
- 44、处逆境容易，因为细心；处顺境难，因为大意。
- 45、如果你有一乡的眼光，你能够做一乡的生意；如果你有一县的眼光，你能够做一县的生意；如果你有天下的眼光，你可能做天下的生意。
- 46、得到机会以后，需更加细心谨慎，因为往后的路更难走。
- 47、最大的奖赏就是给你工作的机会。最大的恩惠就是不断地给你供给表现的机会。
- 48、好好工作是对自我好，不是对别人好。
- 49、人生最大的价值就是死了以后还被人们怀念。
- 50、读历史千万注意要把以前的缺失改过来，而不是一味照以前来做。
- 51、要请别人帮忙，就要站在对方的立场研究问题。
- 52、机遇是靠大家双手捧出来的。
- 53、一切一切都在变，仅有人性没有变。
- 54、当得到好处时首先要想到别人，而不是自我。
- 55、看一个孩子是看他的品德，不是看他的才干。
- 56、钱是做事情的工具，不是生活的目的。

- 57、花钱去做广告，不如用实际行动使大家口耳相传。
- 58、说话要言行一致，行为要表里如一。做人要前后一致，做事要大小如一。
- 59、在家，家和万事兴；在外，把每个人当朋友；工作中，只付出不求回报。
- 60、结果不重要，原因动机才重要。
- 61、上半夜想想自我，下半夜想想别人。
- 62、一个人的信用是你自我坚持出来的。
- 63、一件东西有没有功效不在于它本身，而在于如何使用。
- 64、满脑子都是钱的人，一辈子都赚不到钱。
- 65、任何一段经历对于每个人都是很宝贵的经验。

胡雪岩名言名句生意篇四

- 1、当你得到什么东西，你就失掉什么东西。
- 2、一个人的信用是你自己坚持出来的。
- 4、人生要随着自己的发展，不断地进行阶段的调整
- 5、当事情太顺利的时候，需要更加格外小心。
- 6、做人要先学会听话，然后在学会讲话。
- 7、一个人的信用是最重要的
- 8、结果不重要，原因，动机才重要。

- 9、一个人应该时时刻刻充实自己。
- 10、看一个孩子是看他的品德，不是看他的才干。
- 11、学历史应该反复地把它做各种不同的模拟，你才会知道那条路是合适的。
- 12、读历史千万注意要把以前的缺失改过来，而不是一味照以前来做
- 13、花钱去做广告不如用实际行动使大家品耳相传。
- 14、一件东西有没有功效不在于它本身，而在于如何使用。
- 15、人生只有一个规律，自作自受
- 16、人的所做所为，都是要经过仔细考虑
- 17、人生就要不断做出合理的阶段性的调整
- 18、道理是直的，但是路经常是弯的。
- 19、命运就是性格，性格决定命运。
- 20、最大的奖赏就是给你工作的机会。最大的恩惠就是不断地给你提供表现的机会。
- 21、要抓住机会让别人了解你有什么本事。

胡雪岩名言名句生意篇五

- 1、家庭教育决定了一个人的基本修养。
- 2、信用是人的第二性命。

- 3、做人要先学会听话，然后在学会讲。
- 4、人要经得起严格的考验，才能出人头。
- 5、处顺境其实非常危险，处逆境反而比较安全。
- 6、当你得到什么东西，你就失掉什么东西。
- 7、当事情太顺利的时候，需要更加格外小心。
- 8、有好就有坏，因为有阴就有阳。
- 9、如果你有一乡的眼光，你可以做一乡的生意；如果你有一县的眼光，你可以做一县的生意；如果你有天下的眼光，你可能做天下的生意。
- 10、最大的奖赏就是给你工作的机会。最大的恩惠就是不断地给你提供表现的机会。
- 11、一个人的品德基础良好，一生会很稳固。
- 12、对一个人来讲，常识比知识更重要。
- 13、一个人应当具备四识：知识、常识、胆识。
- 14、人生就要不断做出合理的阶段性的调整。
- 15、处逆境容易因为小心，处顺境很难，因为大意。
- 16、要跟比你强的人在一起，才能有所收获，学到东西。
- 17、人生要随着自己的发展，不断地进行阶段的调整。
- 18、满脑子都是钱的人，一辈子都赚不到钱。

19、商业竞争的胜负最终决定在经营者本身的修养上。

20、要抓住机会让别人了解你有什么本事。

21、做生意第一要市面平静，平静才会兴旺，我们做事，就是求市面平静。“饥寒起盗心”，吃亏的还是有钱人，所以做生意赚了钱要做好事。

22、什么事都要讲机会。明明一定办到的事，阴错阳差，叫你不能如愿。

23、有句成语，叫做“与其待时，不如乘势”，许多人看起来难办的大事，居然顺利地办成了，就因为懂得乘势的缘故。

24、今天我仔细想了一想，我的基础还是在钱庄上面。不过，我的做法还要改。势利、势利，利与势是分不开的。有势就有利，所以现在先不必求利，要得到势。

25、做小生意迁就局限，做大生意先要帮公家把局势扭转过来。大局好转，我们的生意就自然有办法。

26、办大事最要紧的是拿主意！主意一拿定，要说出个道理来并不难。

27、人要识潮流，不识潮流，落在人家后面，等你想到要赶上去，已经来不及。

28、我的奇技也很多，大小由之，大才大用，小才小用，只看对方自己怎么样。

29、用人之道，不拘一格，能因时因地制宜，就是用人的诀窍。

30、一个人最大的本事是能用人，用人首先要识人，眼光、手腕，两俱到家，才智之士，乐于为己所用，此人的成就便

不得了了。

31、八个坛子七个盖，盖来盖去不穿帮，就是会做生意。

32、事情来了，急也没有用，顶要紧的是自己不乱。

33、人以役物，不可为物所役，心爱之物固然要当心被窃，但为了怕被窃，不敢拿出来用，甚至时时忧虑，处处分心，这就是为物所役，倒不如无此一物。

34、我是一双空手起来的，到头来仍旧一双空手，不输啥！不但不输，吃过、用过、阔过，都是赚头。只要我不死，你看我照样一双空手再翻起来。

35、什么事，一颗心假不了，有些人自以为聪明绝顶，人人都会上他的当，其实到头来原形毕露，自己毁了自己。一个人值不值钱，就看他自己说的话算不算数。

36、不得志的时候，自觉埋没英才，满腹牢骚，倘或机缘凑巧，大的其发，却又更坏！

37、我也相信看相算命，不过只相信一半，一半天意，一半人事，而人定可以胜天。脱运交运的当口，走不得桃花运，这话固然不错，却要看桃花运是如何走法。

38、事情是件好事，不过要慎重，心急不得。而且像这样的事，一定会遭同行的嫉妒，所以说话也要小心。

39、细想一想，自己确实是有这样的辞令上咄咄逼人的毛病，处世不太相宜，要好好改一改。

40、哪个说“福无双至”？机会来起来，接二连三，推都推不开。

41、做人总要讲宗旨，更要讲信用，说一句算一句。

42、我想，人生在世，实在奇妙难测。我敢说，没有一个人，今天能晓得明天的事。

43、我不是昧着良心说话，这不过逢场作戏，要看机缘，总要顺乎自然，不可强求。

44、店规不是死板的。有些事不能通融，有些事要改良。世界日日在变，……做生意贵乎随机应变。

45、“用兵之妙，存乎一心！”做生意跟带兵打仗的道理差不多的，只有看人行事，随机应变之外，还要从变化中找出机会来，那才是一等一的本事。

46、做生意怎么样的精明，十三档算盘，盘进盘出，丝毫不漏，这算不得什么！顶要紧的是眼光，生意做的越大，眼光越要放远，做小生意的，比如说，今年天气热的早，看样子这个夏天会很长，早早多买进些蒲扇摆在哪里，这也是眼光。做大生意的眼光，一定要看大局，你的眼光看得到一省，就能做一省的生意；看得到天下，就能做天下的生意；看得到外国，就能做外国的生意。

47、我们做生意一定要做的活络，移东补西不穿帮，就是本事。你要晓得，所谓“调度”，“调”就是调动，“度”就是预算，预算什么时候款子进来，预先拿他调动一下，这样做生意，就比人家走在前面了。

48、自己做生意，都与时局有关，太平盛世，反倒见不得会这样子顺利。由此再往深处去想，自己生在太平盛世，应变的才具无从显现，也许就会庸庸碌碌地过一生，与草木同腐而已。

49、至于要发生作用，局势固然有关系，主要的是看力量。力量够，稍微再加一点，就有作用发生。

50、不要自恃脑筋快，手腕活，毫无顾忌地把场面拉开来，一个人的精力到底有限，有个顾不到，就会出漏洞，而漏洞会很快地越扯越大，等到发觉，往往已不可收拾。

51、一个人不能光靠运气，运气一时，总要自己上进。

52、人生在世，不为利，就为名。做生意也是一样，冒险值得不值的，就看你两样当中能不能占一样。

53、就请记住一句话，“顺风旗不要扯得太足”，自然万无一失。面子就是招牌，面子保得住，招牌就可以不倒，就是一句总诀。

54、就像筑堤防水一样，多少日子，多少人工，辛辛苦苦到了“合拢”的那一刻，非要眼明手快，把握时机不可。河官到了合拢的时候，如果情况紧急，往往就纵身一跳，跳在缺口里，身挡洪流，别人看他如此奋不顾身，深受感动，自然一起着力，得收全功。

55、他到我们这里来做生意，我们也可以到他那里去做生意。在眼前来说，中国人的生意应该中国人做，中国人的钱也要中国人来赚。只要便宜不落对方，不必一定要我发达。

56、把戏人人会变，各有巧妙不同。巧妙就在于如何不拆穿“把戏”上面。戏法总是假的，偶尔一两套可以，变多了就不值钱了。值钱的还是真东西拿出来。

57、世上随便什么事，都有两面，这一面占了便宜，那一面就要吃亏。做生意更是如此，买卖双方，一进一出，天生是敌对的，有时候买进占便宜，有时候卖出占便宜，会做生意的人，就是要两面占它的便宜，涨到差不多了，卖出；跌到差不多了，买进，这就是两面占便宜。

58、凡事总要个退步。即使出了事，也能够在台面上说得过

去。

59、有本事也还要有骨气。“恃才傲物”四个字，里面有许多学问，傲是他所看不起的人，如果明明比他高明不肯承认，眼睛长在额角上，目空一切，这样的人不是“傲”是“狂”，不但不值得佩服，而且还要替他担心，因为狂下去就要疯了。

61、世俗都道的一个“缘”字，其实有因才有缘。

62、诚则灵！种瓜得瓜，种豆得豆，因果不可不信。

63、担心有什么意外？凡事物极必反，乐极生悲？我是不太相信这一套的。有什么意外，都因为自己脑筋不够用的缘故。

64、我不爱在人背后传话。无端生出是非，与人有损，与己无益，何苦来哉！

65、“不招人妒是庸才”，可以不招妒而自己做的招妒，那就太傻了。

67、我顺便有句话说叫你先有数，我做事是要“抢”的，可以十天半个月没事，有起事来，说做就做。再说句不近情理话，有时候让你回家说一声的工夫都没有。当然，你家里我会照应，天大的难处，都在我身上办妥。凡是我派出去的人，说句文绉绉的话：绝无后顾之忧。

68、有时候道理不通，大家习焉不察，也就过去了，而看来不可思议之事，细想一想竟是道理极通，无可驳诘。所以只要心定神闲，想的广、想的透，蹈瑕乘隙，避重就轻，大事化小，小事化无，亦并不难。

70、这也不可一概而论，赴试登进，自是正途，但“场中莫论文”，要靠“一命，二运，三风水”，所以怀才不遇的也多。捐例开了方便之门，让他们有发挥机会，不致埋没

人才，也是莫大的功德之事。

71、因此，只要有了私心重的挡手，一到动了自立门户的念头，就必然损人以利己，侵蚀到东家的利益，即令是东家一手培植出来的，亦不会觉得自己忘恩负义，因为他替东家赚过钱，自以为已经报答过了。

72、“英雄难过美人关”，一等一的厉害角色，在这上头，往往手足无措，一筹莫展，这便又用得着“旁观者清”这句话了。

73、女人总是女人！女人能干要看地方，男人本性上做不到的事，女人做得到，这才是真正能干，如果你像男人那样能干，只有嫁个没用的丈夫，才能显你的长处，不然，就决不会有好结果。为啥呢？一个有骨气的丈夫，样样事情好忍，就是不能容忍太太在外场上扎丈夫的面子。

75、这就是“混世面”的人的苦衷！人之好善，谁不如我？略有身份，总想力争上游，成为衣冠中人，但虽出污泥，要想不染缺甚难；因为过去的关系拉拉扯扯，自己爱惜羽毛不肯在烂泥塘里一起打滚，无奈别人死拉住不放，结果依旧同流合污。

胡雪岩名言名句生意篇六

4、成全是了不起的美德。——胡雪岩

7、做生意先要做名气。名气一响，生意就会热闹，财宝就会滚滚而至。——胡雪岩

11、容，万事之首，有容乃大。——胡雪岩

12、人性：一、贪小便宜；二、怕损失；三、爱面子。——

胡雪岩

13、只要有做好事的心愿，就会走出一条路来。——胡雪岩

14、看一个孩子是看他的品德，不是看他的才干。——胡雪岩

15、当得到好处时首先要想到别人，而不是自己。——胡雪岩

17、满脑子都是钱的人，一辈子都赚不到钱。——胡雪岩

21、哪个说“福无双至”？机会来起来，接二连三，推都推不开。——胡雪岩

24、处逆境容易因为小心，处顺境很难，因为大意。——胡雪岩

27、要请别人帮忙，就要站在对方的立场考虑问题。——胡雪岩

28、诚则灵！种瓜得瓜，种豆得豆，因果不可不信。——胡雪岩

31、什么事都要讲机会。明明一定办到的事，阴错阳差，叫你不能如愿。——胡雪岩

32、当事情太顺利的时候，需要更加格外小心。——胡雪岩

33、我不爱在人背后传话。无端生出是非，与人有损，与己无益，何苦来哉！——胡雪岩

37、一切一切都在变，只有人性没有变。——胡雪岩

38、先做人，后经商。——胡雪岩

- 41、做人要先学会听话，然后在学会讲。——胡雪岩
- 43、结果不重要，原因、动机才重要。——胡雪岩
- 48、在江湖上注重情义二字。经商的原则讲究有情有义。——胡雪岩
- 49、人最需要得到帮助的时候，就是落魄的时候。——胡雪岩
- 50、用人之道，不拘一格，能因时因地制宜，就是用人的诀窍。——胡雪岩

胡雪岩名言名句生意篇七

- 1、对一个人来讲，常识比知识更重要。
- 2、做生意第一要市面平静，平静才会兴旺，我们做事，就是求市面平静。“饥寒起盗心”，吃亏的还是有钱人，所以做生意赚了钱要做好事。
- 3、他到我们那里来做生意，我们也能够到他那里去做生意。在眼前来说，中国人的生意应当中国人做，中国人的钱也要中国人来赚。只要便宜不落对方，不必必须要我发达。
- 4、什么事，一颗心假不了，有些人自以为聪明绝顶，人人都会上他的当，其实到头来原形毕露，自我毁了自我。一个人值不值钱，就看他自我说的话算不算数。
- 5、做生意怎样样的精明，十三档算盘，盘进盘出，丝毫不漏，这算不得什么！顶要紧的是眼光，生意做的越大，眼光越要放远，做小生意的，比如说，今年天气热的早，看样貌这个夏天会很长，早早多买进些蒲扇摆在哪里，这也是眼光。做大

生意的眼光，必须要看大局，你的眼光看得到一省，就能做一省的生意；看得到天下，就能做天下的生意；看得到外国，就能做外国的生意。

6、我们做生意必须要做的活络，移东补西不穿帮，就是本事。你要晓得，所谓“调度”，“调”就是调动，“度”就是预算，预算什么时候款子进来，预先拿他调动一下，这样做生意，就比人家走在前面了。

7、“不招人妒是庸才”，能够不招妒而自我做的招妒，那就太傻了。

8、八个坛子七个盖，盖来盖去不穿帮，就是会做生意。

9、事情是件好事，可是要慎重，心急不得。并且像这样的事，必须会遭同行的嫉妒，所以说话也要细心。

10、要抓住机会让别人了解你有什么本事。

11、办大事最要紧的是拿主意！主意一拿定，要说出个道理来并不难。

12、处逆境容易因为细心，处顺境很难，因为大意。

13、商业竞争的胜负最终决定在经营者本身的修养上。

14、不得志的时候，自觉埋没英才，满腹牢骚，倘或机缘凑巧，大的其发，却又更坏！

15、今日我仔细想了一想，我的基础还是在钱庄上头。可是，我的做法还要改。势利势利，利与势是分不开的。有势就有利，所以此刻先不必求利，要得到势。

16、我想，人生在世，实在奇妙难测。我敢说，没有一个人，今日能晓得明天的事。

17、一个人不能光靠运气，运气一时，总要自我上进。

18、人要识潮流，不识潮流，落在人家后面，等你想到要赶上去，已经来不及。

19、至于要发生作用，局势固然有关系，主要的是看力量。力量够，稍微再加一点，就有作用发生。

20、要跟比你强的人在一齐，才能有所收获，学到东西。

21、人生就要不断做出合理的阶段性的调整。

22、这就是“混世面”的人的苦衷！人之好善，谁不如我略有身份，总想力争上游，成为衣冠中人，但虽出污泥，要想不染缺甚难；因为过去的关系拉拉扯扯，自我爱惜羽毛不肯在烂泥塘里一齐打滚，无奈别人死拉住不放，结果依旧同流合污。

23、自我做生意，都与时局有关，太平盛世，反倒见不得会这样貌顺利。由此再往深处去想，自我生在太平盛世，应变的才具无从显现，也许就会庸庸碌碌地过一生，与草木同腐而已。

24、我不爱在人背后传话。无端生出是非，与人有损，与己无益，何苦来哉！

25、这也不可一概而论，赴试登进，自是正途，但“场中莫论文”，要靠“一命，二运，三风水”，所以怀才不遇的也多得是。捐例开了方便之门，让他们有发挥机会，不致埋没人才，也是莫大的功德之事。

26、世俗都道的一个“缘”字，其实有因才有缘。

27、一个人的品德基础良好，一生会很稳固。

28、细想一想，自我确实是有这样的辞令上咄咄逼人的毛病，

处世不太相宜，要好好改一改。

29、当你得到什么东西，你就失掉什么东西。

30、我不是昧着良心说话，这可是逢场作戏，要看机缘，总要顺乎自然，不可强求。

31、做小生意迁就局限，做大生意先要帮公家把局势扭转过来。大局好转，我们的生意就自然有办法。

32、当事情太顺利的时候，需要更加格外细心。

33、女人总是女人！女人能干要看地方，男人本性上做不到的事，女人做得到，这才是真正能干，如果你像男人那样能干，仅有嫁个没用的丈夫，才能显你的长处，不然，就决不会有好结果。为啥呢一个有骨气的丈夫，样样事情好忍，就是不能容忍太太在外场上扎丈夫的面子。

34、一个人应当具备四识：知识常识胆识。

35、我顺便有句话说叫你先有数，我做事是要“抢”的，能够十天半个月没事，有起事来，说做就做。再说句不近情理话，有时候让你回家说一声的工夫都没有。当然，你家里我会照应，天大的难处，都在我身上办妥。凡是我派出去的人，说句文绉绉的话：绝无后顾之忧。

36、家庭教育决定了一个人的基本修养。

37、如果你有一乡的眼光，你能够做一乡的生意；如果你有一县的眼光，你能够做一县的生意；如果你有天下的眼光，你可能做天下的生意。

39、世上随便什么事，都有两面，这一面占了便宜，那一面就要吃亏。做生意更是如此，买卖双方，一进一出，天生是

敌对的，有时候买进占便宜，有时候卖出占便宜，会做生意的人，就是要两面占它的便宜，涨到差不多了，卖出；跌到差不多了，买进，这就是两面占便宜。

40、最大的奖赏就是给你工作的机会。最大的恩惠就是不断地给你供给表现的机会。

42、有好就有坏，因为有阴就有阳。

43、有本事也还要有骨气。“恃才傲物”四个字，里面有好多学问，傲是他所看不起的人，如果明明比他高明不肯承认，眼睛长在额角上，目空一切，这样的人不是“傲”是“狂”，不但不值得佩服，并且还要替他担心，因为狂下去就要疯了。

44、事情来了，急也没有用，顶要紧的是自我不乱。

45、人生在世，不为利，就为名。做生意也是一样，冒险值得不值的，就看你两样当中能不能占一样。

46、一个人最大的本事是能用人，用人首先要识人，眼光手腕，两俱到家，才智之士，乐于为己所用，此人的成就便不得了了。

47、店规不是死板的。有些事不能通融，有些事要改良。世界日日在变，……做生意贵乎随机应变。

48、做人总要讲宗旨，更要讲信用，说一句算一句。名人名言flashcom

49、用人之道，不拘一格，能因时因地制宜，就是用人的诀窍。

50、有句成语，叫做“与其待时，不如乘势”，许多人看起来难办的大事，居然顺利地办成了，就因为懂得乘势的缘故。

- 51、人生要随着自我的发展，不断地进行阶段的调整。
- 52、不要自恃脑筋快，手腕活，毫无顾忌地把场面拉开来，一个人的精力到底有限，有个顾不到，就会出漏洞，而漏洞会很快地越扯越大，等到发觉，往往已不可收拾。
- 53、哪个说“福无双至”机会来起来，接二连三，推都推不开。
- 54、有时候道理不通，大家习焉不察，也就过去了，而看来不可思议之事，细想一想竟是道理极通，无可驳诘。所以只要心定神闲，想的广想的透，蹈瑕乘隙，避重就轻，大事化小，小事化无，亦并不难。
- 55、诚则灵！种瓜得瓜，种豆得豆，因果不可不信。
- 56、我是一双空手起来的，到头来仍旧一双空手，不输啥！不但不输，吃过用过阔过，都是赚头。只要我不死，你看我照样一双空手再翻起来。
- 57、就请记住一句话，“顺风旗不要扯得太足”，自然万无一失。面子就是招牌，面子保得住，招牌就能够不倒，就是一句总诀。
- 58、处顺境其实十分危险，处逆境反而比较安全。
- 59、什么事都要讲机会。明明必须办到的事，阴错阳差，叫你不能如愿。
- 60、把戏人人会变，各有巧妙不一样。巧妙就在于如何不拆穿“把戏”上头。戏法总是假的，偶尔一两套能够，变多了就不值钱了。值钱的还是真东西拿出来。
- 61、我也相信看相算命，可是只相信一半，一半天意，一半

人事，而人定能够胜天。脱运交运的当口，走不得桃花运，这话固然不错，却要看桃花运是如何走法。

62、所以，只要有了私心重的挡手，一到动了自立门户的念头，就必然损人以利己，侵蚀到东家的利益，即令是东家一手培植出来的，亦不会觉得自我忘恩负义，因为他替东家赚过钱，自以为已经报答过了。

63、“英雄难过美人关”，一等一的厉害主角，在这上头，往往手足无措，一筹莫展，这便又用得着“旁观者清”这句话了。

64、凡事总要个退步。即使出了事，也能够在台面上说得过去。

66、做人要先学会听话，然后在学会讲。

67、“用兵之妙，存乎一心！”做生意跟带兵打仗的道理差不多的，仅有看人行事，随机应变之外，还要从变化中找出机会来，那才是一等一的本事。

68、信用是人的第二性命。

69、人以役物，不可为物所役，心爱之物固然要当心被窃，但为了怕被窃，不敢拿出来用，甚至时时忧虑，处处分心，这就是为物所役，倒不如无此一物。

70、我的奇技也很多，大小由之，大才大用，小才小用，只看对方自我怎样样。

71、满脑子都是钱的人，一辈子都赚不到钱。

72、就像筑堤防水一样，多少日子，多少人工，辛辛苦苦到了“合拢”的那一刻，非要眼明手快，把握时机不可。河官到

了合拢的时候，如果情景紧急，往往就纵身一跳，跳在缺口里，身挡洪流，别人看他如此奋不顾身，深受感动，自然一齐着力，得收全功。

73、人要经得起严格的考验，才能出人头。

74、担心有什么意外凡事物极必反，乐极生悲我是不太相信这一套的。有什么意外，都因为自我脑筋不够用的缘故。

胡雪岩名言名句生意篇八

1、一切一切都在变，只有人性没有变。

2、读书如果不明白道理，等于白读。

3、看一个孩子是看他的品德，不是看他的才能。

4、一个人品德基础良好，一生会很稳固。

5、当省不用，当用不省。

6、家庭教育决定了一个人的基本修养。

7、信用是人的第二性命。

8、不跟别人比。不求回报。英雄不怕出身低。

9、机会是会持续发展的。

10、人生就要不断作出合理的阶段性的调整。

11、不求人格自高

12、好好工作其实是对自己好，不是对别人好。

- 13、抓住机会让别人了解你有什么本事。
- 14、对一个人来讲常识比知识更重要
- 15、一个人应当具备四识:知识常识胆识见识
- 16、家和万事兴
- 17、上半夜想想自己下半夜要想别人
- 18、在家靠父母，出外靠朋友
- 19、任何人你要尊重他，要诚心待他。
- 20、在家家和万事兴，出外把每个人都当作朋友，工作只管付出不计回报。
- 21、学来的本领谁都偷不掉
- 22、方正之士人人称羨，敬而远之成不了事
- 23、君子可欺以其方——《孟子》
- 24、太过方正的人往往成不了事
- 25、圆通就是随机应变圆滑就是投机取巧
- 26、要经过很严谨的考验才可以完全相信一个人
- 27、得到机会以后需要更加小心因为往后的路更加难走
- 28、要请别人帮忙就要站在对方的立场来考虑问题
- 29、你只要没有污点，就不怕别人打击你

- 30、修身齐家治国平天下
- 31、处逆境容易因为小心；处顺境很难因为大意
- 32、一切来自社会最后是还给社会
- 33、积善之家必有馀庆
- 34、最大的恩惠就是不断的给你提供表现的机会
- 35、一件东西有没有功效不在于他的本身而在于如何使用
- 36、当得到好处时，首先要想到别人，而不是只想到自己
- 37、满脑子只有钱的人，一辈子的偶偶赚不到钱
- 38、商业竞争的胜负，最终决定在经营者本身的修养上
- 39、人生最大的价值就是死了以后还被人们怀念
- 40、要跟比你强的人在一起，才能有所收获，学到东西。
- 41、鸟之将死，其鸣也哀；人之将死，其言也善。
- 42、人要经得起严格的考验，才能出人头地。
- 43、结果不重要，原因动机才重要
- 44、银子是用得完的。朋友才是一辈子的事情
- 45、一个人信用是最重要的