

最新维修主任竞聘演讲稿 主任竞聘演讲稿 (精选11篇)

演讲稿能够帮助中学生培养自信心和演讲能力，我们应该积极参与演讲活动，提升自己的沟通能力。演讲稿的语言要简洁明了，不要使用复杂的词汇和句子结构。以下是小编为大家精选的中学生演讲稿样本，希望对大家的写作有所启示。

维修主任竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位领导、各位主考官：

大家好！

我今天参加竞聘的岗位是……移动分公司……区域中心主任。这一职位肩负着四大职责，即销售、服务、信息搜集、市场营销组建及管理。其核心是服务，基础是管理。

作为世界五百强之一的中国移动通信公司，如何适应市场经济的规律，在日趋激烈的市场竞争中站稳脚跟。从实践情况来看，我认为只有以市场为导向，以客户为中心，以网络为依托，全面提高移动通信的服务水平。立足服务求生存，立足创新促发展，立足品牌拓市场，立足管理增效益，力争在短时间内创造杰出的移动通信品牌，提升企业的核心竞争力，只有这样我们的企业在市场竞争中才能处于不败之地。客户是中国移动的生存之本，服务是中国移动的生命线，市场是中国移动永恒的主题。面对我们的竞争对手，怎样提高服务水平、改善服务质量、打造服务品牌是当前作为一名基层管理者的首要任务。“服务”就是要我们的企业和员工通过我们的产品或活动为客户提供物质或精神的价值感受。但是每个人的价值感受很难有统一的标准来衡量。因此，我们必须要有服务创新意识和服务创新的措施才能提高服务水平，改善服务质量。以企业员工的实际行动去不断满足客户对我们

服务的价值感受，最终在基层区域实现中国移动“服务与业务领先”的战略目标。我的具体认识是：

中国移动通信的服务理念是“沟通从心开始”。我认为：要切实做好“沟通从心开始”，必须要做到“沟通从‘新’开始”和“沟通从‘行’开始”。也就是说我们每一位员工不仅仅要有服务创新的意思，而且更重要的是要将这种服务创新的意思应用到实际工作中去。在目前，移动通信市场的竞争中，服务已成为企业竞争的绝对因素。对手同我们的竞争已经从原来简单的价格竞争全面转移到服务竞争上来。谁的服务内涵丰富，谁的就是市场的赢家，服务创新将成为开拓客户市场的有力武器。公司已由成立之初的手机用户只有通话服务和来电显示服务发展到如今的语音信箱、手机银行，移动办公等二十余种具有附加值的的服务功能。在基层营业部，目前仅仅局限于业务技术的创新是远远不够的，最主要的是我们企业的管理者和员工怎样在具体的实践工作中来做到“沟通从‘新’开始”和“沟通从‘行’开始”呢？我认为：目前实施“零距离服务”；推行“首问负责制”就是很好的措施。所谓的“零距离服务”也就是让每一位员工对客户进行贴心服务和贴身服务。即从服务意识、服务提供上同客户的需求保持“零距离”。

用心、诚心、真心为客户服务，强化“客户就是我们衣食父母”的服务理念，达到思想认识上的“零距离”。人性化、人情化、人文化服务，打破时间、空间的概念，以客户满意为标准达到全方位服务的“零距离”。加强企业与客户之间的交流、沟通。改变服务方式，强化被动式服务向主动式服务转变，营业向营销转变，等客户上门向上门服务转变，满足型服务向满意型服务转变。从而全面提高客户对中国移动的认知度、信任度和满意度，最终使客户与企业融为一体，达到企业与客户的“零距离”。推行“首问负责制”，也就是客户到营业部来办理或处理移动业务所接触、询问的第一人，这个人就负责解答客户的提问或帮助指导客户处理完业务直到客户满意离开。他不得以任何理由推托，让客户耗费

更多的时间和精力。推行“首问负责制”是通过建立一个全员、全程、全方位的服务体系的方式，倡导全员服务，树立客户至上，杜绝在接待客户方面推诿、扯皮现象的发生，以提高办事效率来改善服务质量。既增强员工了的主人翁意识，树立了企业良好形象，同时也锻炼了员工解决问题的能力。

打造服务品牌这就要求我们的服务不能只停留在表面要向深层次发展。服务要向深层次发展：首先，要强化员工服务意识，认识到做好服务，不仅关系到企业的生死存亡和发展，更是关系到员工个人的生存、发展的根本问题，“失去了客户就是失去了市场、利润，员工。

维修主任竞聘演讲稿篇二

大家好！

我叫，今年岁，今天，我本着进一步锻炼自己，参加本次的竞聘。非常感谢单位，为我们提供了一个这么好的竞争平台，我至成为教师以来，凭着自身的努力，曾先后荣获过、、、等荣誉称号。回首过去年的教学工作，我已从一个新兵逐渐成长为一个有担当、敢反思、珍惜人生价值的人。并在多年的工作取得了较大的进步，同时有了担任该岗位的众多优势。我想，这个岗位不只是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我，我从以下几方面努力开创党办工作新局面。

一是找准定位，做好参谋。如果我能够走上党办副主任的工作岗位，我一定会严于律己，在工作中，在自己的职责及领导授权范围内开展工作，与上级领导在工作上保持高度一致，当好领导的参谋和助手；同时还会站在领导的角度去看问题、想问题，凡事从大处着眼，识大体，顾大局，坚持“上为领导分忧、下为队伍服务”的原则，全面完成上级下达的各项工作任务。

二是增强党办工作的系统性、规范性，提高统筹、协调、督促和检查能力。党办处是党委机关的中枢，工作是放射状态，是个开放体系。其随机性工作多、短线工作多、规定动作多、工作接口多，让人看了眼花缭乱。但事物运行总有其内在机制，党办工作不能是发散的，而是要有序运转。为此，我将协助领导强化管理工作，分工明确，建立健全责任制，减少漏洞，避免重复劳动，增强办公室工作的系统性和规范性，实现党办工作闭环式管理。从组织上、制度上抓紧完善，使各项工作尽快走上规范化、制度化的轨道，从根本上改变在决策落实上“布置多、检查少，甚至有布置无检查”的状况。

三是推进特色办学，提升师生水平。1. 进一步加强学校特色工作建设。带动学校全体教师不断提高民族素质，真正认识到学校教育工作事关国家安危，进而不断增强政治意识，大局意识，责任意识，更加自觉地把思想统一到学校教育工作的战线上来。2. 从学生的实际出发制定教育计划。从舆论宣传和制度建立切入，保证教育工作落到实处，坚决扭转重智育轻德育，“一手硬，一手软”的不良倾向。3. 进一步健全学校教学工作机制。充分发挥党和共青团等组织的作用，培养好一支素质优良、结构合理的教学工作队伍，密切学校、社会、家庭的联系，努力形成齐抓共管，整体联动的教育工作和管理机制，增强教学工作的实效性。

最后，我向在座的各位评委、各位领导、同志们表个态：不论这次竞聘结果如何，我将继续勤奋学习、勇于实践，不断提高应对复杂局面及配合全局的能力，尽心尽责做好各项工作，为我校发展添砖加瓦！

我的演讲完了，谢谢大家！

维修主任竞聘演讲稿篇三

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好!

带着渴望、怀着期盼，带着激情、怀着敬意，今天我又走到这竞聘岗位的演讲台上，每一年参加竞聘之前，我都想：今年的竞聘我是否参加呢?思索再三，我想，一定要参加，因为本人有着好强的进取心，今天领导组织这个竞聘活动不就是展示自我的机会吗，同时我愿意把这次竞聘活动当成争取多尽一份责任的机遇。更愿意把这个竞聘过程当作我面向各位同事锻炼自我的一个难得的机会。因此，我带着刚才那些心情满怀着自信来参加今天的竞聘活动。

我很欣赏学校每一次推行岗位竞争上岗这一活动，为我们普通教师创造了一个“公开，平等，竞争，择优”的良好环境。实现了教师人力资源的优化组合，实现优胜劣汰，人归其所，人尽其才，启发了我们教师更大的工作热情和劲头。使教学管理与活动显示出时代性，更加充满了朝气与活力。有人说，人最大的不足在于，看不到自身的不足。根据自身的素质和履历，我权衡再三，最后还是认为自己适合当一名班主任教师的角色。所以，我今天来竞聘班主任这一岗位。我不想过多的表白自己，但是针对班主任这一角色来说，本人来丰县中学工作已经有了五个春秋，各位所知，本人非常热爱班主任这一份职业，这份工作能使我快乐、充实、美丽，因此每天工作的我精力充沛，认真投入。我更热爱班主任这个繁忙而又繁重的工作岗位。我有过十多年的教学工作经验，积累了一些属于自己的教学经验与方法。在十几年的教学生涯中，我逐渐摸索出教育孩子的“三心”规则，即“爱心、信心、耐心”。爱心就是热爱自己的孩子，关心爱护她们，做孩子的知心朋友;信心就是教师要有信心教育好每一个孩子，特别是一些特殊的孩子;耐心就是对学生动之以情、晓之以理、不厌其烦地耐心教育。“教人者，成人之长，去人之短也。”我从不以个人的好坏，特别是孩子能力的高低来选择对孩子的态度，相反的对于“个别”我会更加关心照顾，无论在学习上还是生活上，使他们觉得老师不仅不偏心，并且特别关爱他们。

有人说经验是一笔财富，而我，更愿意把自己的经验当成一种资源，一种可以在今后工作中可以利用、可以共享、可以整合的资源。当然，我更清楚，成绩也好，经验也罢，它只能说明过去，并不能证明未来。我深刻的体会到班主任就是领头羊。俗话说：“火车跑得快，全靠车头带。”如果这个学期我能继续当上班主任，那么请允许我谈几点以后的工作设想。

作为班主任，对于校内的各项制度、会议精神，要及时向班级人员做好传达和解释工作，对班内发生的事情，如安全隐患、孩子的异常、日常教学活动的安排、变动以及家长的对校方的意见反馈等都及时与校领导沟通，便于校领导及时掌握班级的动态。并了解班级人员的思想，如遇到学生不开心并及时进行交流，寻求解决方法。

作为班主任，在班内做到“微笑多一点、心胸宽一点、做事勤一点、效率高一点、爱心献一点、理解多一点，”带头做到语言文明、举止文雅，端庄大方，讲究艺术，关心时事、开阔视野，勤于读书，提升内涵。班级任课老师之间保持经常加强沟通、交流和合作，使班级教育教学顺利全面地开展。

班级管理工作的成功与否，要看家长工作做得是否到位。作为班主任，在设计学期家长工作计划时，要让家长参与到我们的教育教学活动中，与学校的教育形成合力，促进孩子的全面发展。让家长了解自己孩子的表现和进步，了解教师对孩子的关爱和付出，在感情上接纳老师，在行动上真正与老师要求保持一致。让家长 and 教师须良好的氛围中相互学习、相互尊重、相互理解、相互鼓励。

以自己全部的爱来关心教育每一个学生，做学生的好朋友，在与学生共同的生活活动，获得孩子的理解和信任。要仔细观察和全面分析每个孩子，了解班上每个学生的特点，针对每个学生在活动中的具体情况，进行相应的指导。

学习管理、教育理论，敏锐地发现班级管理存在的问题，并及时分析问题产生的原因，找出有效解决问题的方法，增强学习管理理论的意识，提高管理理论水平，在学习中拓宽视野，丰富内涵，开阔思路。

一个单位没有创新，她就不能前进。我将在育教学中做到有所创新、有所收获，力争始我校的教育工作走上科学化、规范化，成为一所出类拔萃的学校。如我会根据班上学生的年龄特点、个性差异设置不同的“小擂台”，充分发挥学生自由自主的空间。

俗话说，拥有梦想是一种智力，实现梦想是一种能力。而今天站在这里，我只能以丘吉尔的名言来做小结：“我没有那么好奉献，拥有的就是执着的幼教事业心，愿意为教育事业奉献自己的终身”。各位领导，同事们：今天我竞聘班主任这一岗位，无论结果怎样我都会正确对待、接受组织的考验，胜不骄、败不馁。我坚信，有大家的支持，再凭借自己的能力加努力，是能够胜任班主任这个岗位的。最后请大家相信我，支持我吧！

谢谢大家！

维修主任竞聘演讲稿篇四

大家下午好！

听，春的脚步近了，万物复苏，呈现勃勃生机。看，我行股改正在紧锣密鼓进行着，支行人事改革大幕已悄然拉开，一个公开、公平、公正的竞争平台在我们面前展现。风好正是扬帆时，今天，我拟竞聘的岗位是**分理处大堂客户主任。我叫***，现年**岁，学历函授本科，19**年入行，先后在**办事处、中心储蓄所、支行办公室、**分理处，历经银行通讯员、综合柜员、国际业务、办公室文秘、**分理处大堂客户主任、市分行直聘客户主任等多岗位锻炼。曾

获***“青年岗位能手”和“**市先进工作者”等多项荣誉。

面对拟竞聘的岗位，我想自身有如下优势：第一：有饱满的工作热情，娴熟的业务技能作支撑。****年*月至**月间，我服从组织安排，走上**分理处大堂客户主任这个岗位，在这个平凡的岗位上满怀热情地工作着。十四年的多岗位磨练，也练就了我娴熟的业务能，无论是传统业务，还是新兴业务，力求做到懂原理，会操作，善营销。

第二：有良好的个人形象，文明的言谈举止作支撑。大堂客户主任是我行营业网点的形象大使，在与客户交往中表现出的交际风度及言谈举止，代表着工行的形象，因而良好的个人形象、文明的言谈举止必不可缺。

第三：有强烈的事业心，严谨的工作作风作支撑。由于我曾在办公室从事过文字工作，从而养成了爱思考，勤动笔的习惯，在**分理处大堂客户主任这个岗位上，我常结合岗位实际，围绕优质文明服务、产品营销等主题书写了很多建言性文章，其中绝大部分为《****人》、省市分行网讯所刊用。尊敬的各位领导、评委及各位同事，如果我有幸再次走上**分理处大堂客户主任这个工作岗位，我将继续紧紧围绕支行各项中心工作，当好分理处主任的得力助手，敬业爱岗，力争百尺竿头更进一步。

首先是继续加强学习，提升服务素质。既要学习经济、金融知识，又要学习银行各项业务；既要精于传统业务，又要学习新兴业务。只有不断加强学习，才能紧跟业务发展步伐，才能为客户提供更多更好全方位、个性化的金融服务。

其次是继续当好“六大员”。即业务引导员、营销宣传员、环境清洁员、服务监督员、矛盾调解员、安全检查员，确保客户在本网点顺心、舒心、开心享受各项金融服务。

第三是继续做到“四勤”。即引导客户办理业务时腿勤，年

老体弱出手相助手勤，分析客户需求脑勤，答疑营销口勤。四是工作中力求“三好”，即眼好、耳好、口才好。眼好就是要在平时工作中善于观察事物，相机行事，如看到有人在利率牌前议论，可上前营销我行免税教育储蓄。耳好，就是要在工作中随时注意倾听客户在办理业务中的所谈所议，听到不和谐的声音，要及时上前沟通，化解矛盾，解决问题。口才好，则能更好营销我行各项金融产品。五是立足岗位，积极营销。大堂客户主任职责归根结蒂就是服务客户，促进营销。因而，我将充分利用大堂客户主任这一银行联系客户的“桥头堡”。与广大客户交朋友，识别优质客户，积极营销我行各项金融产品。

尊敬的各位领导、评委及各位同事，如果我有幸竞聘上这个岗位，我将脚踏实地做人，兢兢业业做事，为**支行美好的明天勤奋工作，为我们这个共同的家园贡献自己最大的力量。谢谢大家！

维修主任竞聘演讲稿篇五

各位领导、各位评委：

大家好！

我竞聘的岗位是xxx办事处副主任。

我叫 应届毕业生求职网 ，今年35岁，高中毕业，现任北沟办事处客户经理。这次竞聘是一次难得的学习和锻炼的机会，也是展现自身价值的机会，希望得到大家的认可。

自1990年10月参加工作至今，我已经在咱们农行工作了十五个年头。在这期间，我亲身经历了农行的巨变。在市场经济的大潮中，我们北沟办事处的全体干部职工，在行党委的正确领导下，群策群力，大胆创新，努力拼搏，取得了骄人的业绩。在北沟农行的长期工作中，我与当地的群众和企事业

单位建立了良好的关系，积累了丰富的工作经验。对北沟辖区详尽的了解是我这次竞聘的优势。一旦踏上新的工作岗位，我将在最短的时间内，以最快的速度投身到工作中去，把握机遇，迎接挑战。

如果这次竞聘成功，在以后的工作中，我将做以下努力：

办事处副主任是我们农行工作在最前沿，最贴近职工，最贴近用户的基层干部，他要求我们具备很强的工作能力，丰富的的工作经验，要有广泛的亲和力，和与时俱进的创新精神。所以在今后的工作中，我一定努力学习，掌握现代化的专业知识和业务技能，以及先进的管理经验，使自己的思想水平和业务水平永远保持较高水准。在工作中坚决做到服从上级的领导，全力配合正职的工作，维护集体利益，团结好每一个员工，起到承上启下的作用。同时虚心听取不同意见，坚持原则，凡事要掌握好一个“度”字。

我们金融系统是一个非常重要的服务型行业，所以服务是我们的灵魂。只有靠优质的服务才能赢得客户，拥有市场，我们必须靠服务取胜。有人说“搞中间业务要靠关系单位，搞存款要靠亲戚朋友”。可是我认为这些潜力是有限的，而服务的潜力是无限的，我们只有抓住服务这个中心，把服务做到社会的每一个角落，让农行的品牌深入人心，真正和群众建立起“鱼和水”的关系，才能真正拓展新市场。巩固老市场，才能立于不败之地。同时，服务是要讲究方法的，每一件事情都有它的自身差异，都有它的独特性，这就要求我们在实际工作中，要有的放矢，开展卓有成效的创造性的工作，创新出效益，创新求发展。

首先，建立完善合理的激励制度，充份调动职工的工作积极性和劳动热情，使大家真正能够做到“笨鸟先行，快马加鞭”。

其次，在管理方面，树立“以人为本”的观念，想职工之所

想，急职工所急，增强凝聚力，发扬团队精神，营造良好氛围。俗话说“人心齐，泰山移”，大家心往一处想，劲往一处使，就没有克服不了的困难。

最后，工作制度是我们必须遵守的行为准则，它是几代人工作经验的积累，有的甚至是以生命和流血为代价的。所以在不断总结经验，完善制度的同时，落实更是关键。如果没有落实，再好的制度，再好的措施，都只是一纸空文，只有严格地落实工作制度，才能保xx我们的工作安全顺利地完，才能使我们的管理水平达到一个新的高度。

以上是我对这份工作的认识。热爱农行，热爱这份工作是我这次竞聘的原动力。把所有简单的事情做好就是不简单，把所有平凡的事情做好就是不平凡。如果竞聘成功，我有足够的信心和能力在新的工作岗位上做出不平凡的业绩。

谢谢大家！

维修主任竞聘演讲稿篇六

尊敬的各位领导、各位党员及居民代表、上午好：

你们好！我叫**，现在在**社居委工作，是一名劳动保障协理员，今天，在这个舞台上，我是唯一一位参加竞选的`劳动保障协理员，和这次参加竞选的其他大学生们相比，我在学历上不如他们，但是我相信勤能补拙，笨鸟先飞，在此我非常感谢各位领导、同事和居民给予我以前工作上的支持和帮助，感谢社区主任竞聘演讲稿功能区党工委、管理服务中心给予我参加社区副主任一职的竞选机会。

我叫xx[]大专文化，中共党员，40年生人，原供销社主任[]xx年底企业改制下岗。在供销社18年里，我从一名普通营业员，一步一个脚印地做起，当过营业员，干过采购员，做过办公室秘书，当过支部副书记.主任。这期间，总是组织的培养和

自己的努力，我积累了丰富的基层工作经验和比较深厚的理论知识，也具备了坚实的组织能力。可是正如一首反应下岗工人的歌里唱道的一样：昨天的荣耀已成过去，今夜我们又从走进风雨。但只要心还在，梦就在。行动的脚步依然是那样果敢；奋斗的信念依然是这样坚定。

一、政治思想素质好，连续几年被评为优秀共产党员。

二、虚心学习，有良好的工作环境和扎实的工作作风。

三、大竹林街道是我的家乡，我一直在这儿工作，有较好的工作经验和深厚的群众基础。特别是我长期担任着社区服务中心主任的职务，熟悉社区服务中心的各项工作。

四、我作风民主，能够和大家团结协作。团结出战斗力，团结出生产力，团结是做好一切工作的基础。现在的社区服务中心就是一个团结和谐的团队，得到了社区居委会干部和群众的支持。

五、为人正直、诚实，善待每一位同志。

六、身体素质好，精力充沛，能吃苦耐劳社区竞聘演讲稿劳。

一、提高社区服务水平。以居民群众的需求为工作的出发点和立足点，以社区服务中心为阵地，实现社区服务网络化，为社区居民提供方便快捷的服务。

二、做好城市“低保”工作。“低保”救助是党的阳光政策，为妥善安置失地农户，救助困难群众。我始终坚持“公开、公平、公正”和“应保尽保”的原则，力争把好事办好，符合条件的一个不漏，不符合条件一个不保，做到制度健全、操作规范、信息公开。

三、提升竹林文化品位，进一步繁荣社区文化，构建和谐社

区。

四、协助畜牧站做好辖区内畜牧疾病防治和疫情监测，消灭动物传染病，对动物和动物产品依法进行检疫，查处违规、违章行为，并做好过渡时期的农业工作。

五、完成街道党工委、办事处和上级业务主管部门交办的其他工作。

一、深化社区服务，加强社区志愿者队伍建设，广泛开展为民、便民、助民活动。推动志愿者服务的社会化，充分发挥居民中各种人才的作用，广泛开展邻里互助活动，在社区营造经常性的互帮互助氛围，形成“人人为我、我为人人”的新型社区和谐的人际关系。

二、通过开展各种文体活动，吸引广大居民共同参与，营造社区良社区委员竞聘演讲稿好的治安环境、生活环境。为社区居民提供优美整洁、文明祥和、舒适安全的居住环境，用良好的社区环境熏陶人、感染人。

三、坚持不懈地开展社区教育活动，在社区普遍形成爱科学、学科学、用科学的良好风尚。

四、开展辖区单位与社区共驻、共建、资源共享、责任共担、实事共办、结对共建活动创建市级示范社区，使大竹林街道成功创建市级示范街道，达到都市展示区的目标。

五、建设一支高素质的社区工作者队伍，根据示范社区的要求，选拔一批政治素质好、群众威信高，热爱社区工作，热心公益事业的人，共同参与社区管理，逐步实现社区工作者职业化。为构建和谐社区提供有力的智力资源。

静下来好好想想，其实我走过的人生路跟祖国前进的步伐同步。在国家果断进行经济变革的时期我勇敢地下岗了，在国

家提倡建立社区文明的时候我大胆地站出来了。我有一颗心，这颗心包容着责任和爱意。我相信你会选择我，就象你相信我会做得更好一样。以上是我的发言，感谢街道党工委、办事处为我提供了一个良好的竞争平台，感谢各位同志对我的支持和鼓励竞聘上岗演讲稿。

维修主任竞聘演讲稿篇七

大家好，首先作一个自我介绍，本人xx□从事金融方面的工作2年。在营销中心工作，大专文化。我竞聘的岗位是营销主任。

以市场为导向，以客户为中心，从客户需求出发，营销银行产品，为客户提供全方位的金融服务，实现客户价值最大化的同时实现银行自身效益的最大化。信用卡业务是我行经营效益的一个新的支撑。将营销主任以竞聘的形式产生充分体现了行长室，营销中心对该岗位的高度重视和寄予的无限厚望。作为新到岗位的人员要有一种吃苦耐劳和对市场的敏锐洞察力，去挖掘市场，不负众望。

1、有着较强工作责任心和进取心。进行以来一直在一线与客户营销工作，做到干一行爱一行，对待工作认真负责，我总觉得作为年青人总该有点追求，历史的重任已经落在我们肩上，我们只有迎难而上，苦干实干，全面奉献自己。营销主任对我来说是个新的课题，但我相信我自己的能力。如果我能走上这一岗位，我将认真学习、虚心请教不断地调整自己，争做一名出色的营销主任。

1、传收经验：一定想方设法将自己的好的经验和问题与营销人员分享。让他们少走弯路。他们赚到钱了，自然我也赚到钱了。有问题多从自身找原因。

2、帮助员工：真心帮助他们在工作中遇到的问题，协助他们解决。帮助他们成长。用心对待。其实在外打工都不容易，

特别是选择做营销的生存压力都是不小的。

3、带领员工：作为团队管理者，一定要起到带头大哥的作用，起到非常好的标杆作用。什么样的将军带出什么样的兵！

各位领导，我参加竞聘的岗位是营销主任，我愿意全面奉献自己。我来参加这次竞聘是责任感和使命感的驱使。不管成功与否，我将一如既往为营销中心的发展发挥自己的光和热。真诚致谢！

维修主任竞聘演讲稿篇八

尊敬的各位评委，各位领导、同志们：

大家上午好！

首先感谢组织给我这一机会参与竞聘。对我个人来讲，这不仅是一次竞聘的机会，更是一次检验自己前一阶段工作、学习、生活和发现自己不足的机会、一次学习和锻炼的机会！

我竞聘的职位是办公室主任。

我的汇报分三个部分：一、自然情况；二、竞聘办公室主任职位具备的基本条件；三、竞聘后的几点想法。

一、自然情况

我叫，19。。年1月出生于河北省行唐县，大学本科学历，中共党员，身体健康。19。。年入学入伍，历任参谋、干事、助理员、秘书、团政治处主任等职；20xx年转业到农工委后，历任办公室副主任、县域经济处副处长等职，现任农工委综合处副处长。

二、竞聘办公室主任职位具备的基本条件

第一，具有过硬的政治素质[]20xx年的部队融炉和8年地方锻炼，使我养成了做好办公室工作必备的政治意识、大局意识、纪律意识和扎实过硬的工作作风，基本能应对各种事情，拿得出主意，摆得平关系、受得住委曲、耐得住寂寞、忍得住艰辛。能够当好领导的参谋和助手。

第二，熟悉办公室工作的业务。参加工作20余年来，大部分时间从事机关工作，先后担任过医院院长、院务部部长的秘书，又有担任过近5年农工委办公室副主任的经历，基本上熟悉办文办会办事的基本程序，对办公室工作的各个环节有较为全面细致的了解。能够协调好关系，确保政令畅通。

第三，具有一定的综合文字能力[]20xx年到业务处室后，注重业务知识的学习和应用，对“三农”政策有了较全面的了解，先后在《石家庄日报》发表了“树立五种意识，促进农民增收”等两篇文章，《石家庄论坛》杂志一篇，撰写的“继承西柏坡精神，做好新农村建设”获石家庄市庆祝建党九十周年理论征文二等奖。基本能够撰写和处理各类公文。

第五，具有较强的服务意识大局思想。能够严格要求自己，待人热情、服务真诚，为人正直、诚实，能善待每一位同志。同时个人还有一个良好的心态。在决定竞岗之前有些人劝我：老米呀，你是团职转业干部，已享受副处级工资待遇了，何必再跟年轻人争，再费那个力呢?拿破仑说过，不想当将军的士兵不是一个好士兵，个人认为不会当将军的士兵产生懒惰情绪，产生混日子的思想!现在的农工委，政通人和、心齐气顺。在这么好的工作环境，没有理由不好好工作，没有理由不再拼上几年。请大家支持我，给我投上神圣的一票!

三、竞聘后的几点想法

我深深地知道在自己的身上还有许多缺点不足，如果竞聘没有成功，说明还有比我更合适的人选，自己还有努力的空间，我会一如既往做好自己的本职工作。如果同志们信任我，组

织上又聘任我做办公室主任，我将把领导和同志们的期望铭刻在心，按照“管好自己、带好队伍、搞好服务”的工作思路开展工作，团结带领办公室全体人员，争创一流业绩，树立良好形象，以优异的工作成绩回报领导和同志们的信任。从工作上大体有以下想法：

一、加强学习。学习是个人和单位永恒的主题，办公室是参谋部、情报部、督导部，是沟通上下，联系左右的枢纽。要发挥好参谋服务协调作用，就得不断地加强学习提高自身素质。

二、搞好服务。牢固树立服务的意识思想，按照“及时、热情、超前、立体”的标准，为领导、为处室、为大家搞好服务。做到“不以事小而不为，不以事杂而乱为，不以事急而盲为，不以事难而怕为”，搞好后勤服务和保障工作，加强车辆管理和队伍建设。从抓制度落实入手，保证领导工作用车并尽力保证处室工作用车。努力做到安全、正点、高效。努力改善办公条件，做好办公用房调整。机关福利在条件可能的情况下争取逐年略有提高。

三、落实制度。严格落实财务制度，公文制度，值班，请销假等，坚持开源节流的财务工作原则，同时重点把好印刷费、接待费、会议费、办公费和电话费支出的五道关口。

四、开拓创新。创新工作方法，提高工作效率。改革后勤服务管理，提高服务质量，在总结以前好的制度的基础上，努力建设勤俭节约型机关、文明卫生型机关、务实高效型机关、友好和谐型机关！

五是廉洁奉公，维护好形象。办公室是农工委的窗口，我将从起立、请进、请座等入手，擦亮农工委窗口；公道正派、廉洁奉公，按照党纪国法和的规章制度严格要求自己，努力做到慎独，慎微，不辜负领导和同志们的信任。

不当之处，请批评指正，谢谢大家！

维修主任竞聘演讲稿篇九

各位领导：

大家好，首先作一个自我介绍，本人**，从事金融方面的工作2年。在营销中心工作，大专文化。我竞聘的岗位是营销主任。

我是一名勤勤恳恳、认认真真一直在一线工作的员工。今天我怀着满腔的热情和强烈的主人翁责任感来参加这次竞聘。首先感谢行长室，信用卡营销中心，为我提供了这次展现自我的机会。随着改革不断的发展和推进，对我们每一位员工提出了更高的要求。我觉得我应该主动接受改革的洗礼。营销主任是一份富于挑战性的职业，我喜欢挑战，喜欢去面对未知领域。我决心以坚定的意志，执着的追求去挖掘人生的价值。勇敢地去接受未来营销活动中的每一次挑战。兴业营销中心要生存要发展，靠的是我们每一位热血青年，因此，我决定来参加此次竞聘演讲稿，展示自己。

以市场为导向，以客户为中心，从客户需求出发，营销银行产品，为客户提供全方位的金融服务，实现客户价值最大化的同时实现银行自身效益的最大化。信用卡业务是我行经营效益的一个新的支撑。将营销主任以竞聘的形式产生充分体现了行长室，营销中心对该岗位的高度重视和寄予的无限厚望。作为新到岗位的人员要有一种吃苦耐劳和对市场的敏锐洞察力，去挖掘市场，不负众望。

1、有着较强工作责任心和进取心。进行以来一直在一线与客户营销工作，做到干一行爱一行，对待工作认真负责，我总觉得作为年青人总该有点追求，历史的重任已经落在我们肩上，我们只有迎难而上，苦干实干，全面奉献自己。营销主任对我来说是个新的课题，但我相信我自己的能力。如果我

能走上这一岗位，我将认真学习、虚心请教不断地调整自己，争做一名出色的营销主任。

1、传收经验：一定想方设法将自己的好的经验和问题与营销人员分享。让他们少走弯路。他们赚到钱了，自然我也赚到钱了。有问题多从自身找原因。

2、帮助员工：真心帮助他们在工作中遇到的问题，协助他们解决。帮助他们成长。用心对待。其实在外打工都不容易，特别是选择做营销的生存压力都是不小的。

3、带领员工：作为团队管理者，一定要起到带头大哥的作用，起到非常好的标杆作用。什么样的将军带出什么样的兵！

各位领导，我参加竞聘的岗位是营销主任，我愿意全面奉献自己。我来参加这次竞聘是责任感和使命感的驱使。不管成功与否，我将一如既往为营销中心的发展发挥自己的光和热。

维修主任竞聘演讲稿篇十

尊敬的各位领导、各位评委、同志们：

你们好！

我叫 应届毕业生求职网，今年××岁，××学历，××××，（……简述工作经历）。

首先感谢各位领导对我的信任，给我这次竞聘内勤主任的机会。之所以参加竞聘内勤主任，是因为我具有以下四个方面优势：

一是具有丰富的金融理论知识。我于××年考入××大学××××专业，大学四年中，先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理等课程，打下了较为扎实的金融理论

基础，参加工作××年来，我始终不忘充实自己，坚持学中干，干中学，立足本职，勤思钻研，不断丰富自我，完善自我，提高自我，使我的理论水平又有了进一步的提高，所经办的业务从未出现差错和失误，圆满完成了领导分配的各项工作任务。

二是具有较强的工作能力。我在日常工作中脚踏实地，诚实待人，“心诚则路正，路正则事业成”，经过多年学习和锻炼，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有了很大提高。熟练掌握了会计操作流程和计算机新业务操作，能够独立完成信用社的会计核算，工作能力得到领导和同事的肯定。

三是具有强烈的事业心、进取心和开拓创新意识。我充分认识到只有改革和创新才是农村信用社发展的生命力所在，才能在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步提高。正因为有了这种认识，我在会计工作岗位上深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝不苟、认认真真的做好每项工作。

四是我年富力强、身体健康，精力旺盛，具有较好的年龄优势。接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社领导的正确领导下，圆满完成上级分配的各项工作任务。

竞聘不是为了争官。竞聘是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，实现自我价值。如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从上级领导安排，积极配合主持工作主任，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手、参谋，求真务实，创造性地开展工作。

第一，根据新形势下业务发展的需要，不断充实自己、完善

自我。首先，在理论方面，我会认真研读政治、经济和金融理论书籍，进一步提高理论水平，树立正确的世界观、人生观和价值观。在工作中要坚定不移地执行党的路线、方针与政策，严以律己，廉洁奉公，政治立场坚定。其次，制定学习计划，有针对性的学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。

第二，围绕提高经济效益，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项规章制度与业务运行相适应。严格按照联社的部署安排，以经营为中心，效益为目标，端正经营思想，强化效益意识，健全内控制度，加强三防一保，强化检查辅导和审计监督，确保规范、安全经营，对营业网点的制度执行、重要凭证管理等方面加强检查，促进经济效益的不断提高。

第三，搞好员工业务学习，组织技术练兵，提高全员素质。新业务的迅速开展需要员工素质的不断提高。在切实关心职工工作和生活的基础上，利用一切时间和机会，抓好员工的政治、业务学习，组织好岗位技术练兵，督促员工认真学习相关金融理论和金融知识，拓宽服务领域，增强服务功能，为社会提供更加优质的金融服务。

第四，充分发挥自己的理论优势，努力完成业务经营目标。要做到及时向领导提供各项经营指标完成情况和分析资料，为领导决策提供可靠数据、有效依据。并根据实际经营状况的变化，随时提出针对性措施，实现经营目标的最终实现。

尊敬的各位领导，作为一名大学生职工，根据我本人目前的理论知识、学识水平、业务实际以及工作能力，我相信我已经完全具备一个内勤主任所必须的条件，请各位领导、评委和同志们，根据我的现实表现、素质能力和工作实绩进行评议打分，让我伴着新年的钟声实现心中的美好愿望，象我们的信用社事业一样，在新的一年里有一个良好的开端！

谢谢大家！

维修主任竞聘演讲稿篇十一

各位领导大家好！

我叫史**。竞聘的岗位是ct室主任，也是向大家学习来了！

从业8年来，自己勤奋学习，用心总结，对影像的诊断有一定的造诣，在肿瘤医院，师从影像教授黎海亮老师，在中心医院副主任医师王天玉主任直接指导下，使自己对理论更有深刻的认识，对临床疾病的诊断提供更有价值判断。

如果这次我竞聘成功，我会一如既往的落实和加强上次竞聘对大家的承诺。即，为患者提供温馨周到的服务，把病人当亲人，视病人当衣食父母，另外，我们也紧密联系临床，做到经常跑病房，跑门诊，尽全力为医生诊治提供最有价值的参考，通过和医生的交流，和对一些特殊病例进行了治后随访，来提高我们的诊断水平。其次，我会加强科室的日常管理，监督执行医院的各种规章制度，奖罚分明。加强对机器的养护，注意成本的节约，调动科室的积极性，提高我们的服务水平。最后我也会继续以宽容的心态，与科室成员和谐相处，创造健康有序，和谐宽松的工作环境，把科室所有的问题统一到全心全意为病人提供服务上。

今天我能站到这里，本身就是对自己的超越。无论这次当选与否，我都会积极配合医院和科室的各项工作，为医院和谐发展作出自己的一份努力。我恳求在座各位同事和领导，根据客观实际作出判断。

最后，我用一个深鞠躬向大家表达一直以来对我的关怀和支持！

谢谢大家。