

最新校内温室参观报告 工厂参观心得体会 (通用10篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。那么什么样的报告才是有效的呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

校内温室参观报告篇一

随着夜幕的降临，我的第一次企业参观之旅也在笑声之中结束了。虽然时间如此之短暂，但是，收获却是颇为丰富的。

随队进入xx电子有限公司，感觉很舒服。工作人员很客气，很亲切。这就是我的第一感受。以往我一直以为，进入一个这么大的公司，自己肯定会有一种卑微的感觉，行为举止一定会唯唯诺诺的。可是，进入xx电子，这种感觉却消失的无影无踪了。或许是这里的人、事、物，这里的布局摆设使我改变吧。

参观展览厅，为看到这么多尖端技术产品而折服；参观生产线，为第一次近距离观察这些产品生产而叹服。听着工作人员耐心的讲解，原来懵懂的头脑顿悟了不少。终于知道了什么叫“激光视盘机”了。终于了解到电源保护系统对我们手机的保护。终于“开窍”了不少。此外，作为国家520户重点企业，中国500强，电子信息百强企业，这家公司不仅注重技术研发，产品生产，还很注重员工素质的培养。在参观生产线时，我们会时不时的看到一些温馨的标语，如“今天工作不安全，明天生活无保障”；“请保持车间整洁，还你我舒适环境”……在参观过程中，和一位工人阿姨闲聊了两句，从她亲切的话语中，不难发现，在这里工作，挺舒服的。从走廊往车间里看，很多工人都是笑着干活的，给人感觉工作很自在，没有压力。记得在一块写字板上，这样写

着：“10：30-12：00，计划生产：330；实际生产：456。”这不就证明了，让员工舒服的工作，他们才会更加投入。“科学管理，高效服务，不断创新，持续发展”，“勤，诚，学，勇，和”“追求卓越，挑战极限”这是xx电子公司在用实际向我们展示他们自己的企业文化。我想，正是因为这良好的企业文化造就企业的成功。

在xx电子，印象最深刻的，莫过于xx勇主任那生动风趣的讲座了。“千里之行始于足下”是在告诫我们：有了目标就要付诸行动。我自己对这场讲座的理解是：确定梦想-将梦想分解-行动。“职业理想具体化，隔热设计科学化，人生梦想现实化”“pdca”循环模式。对于我们这些大一新生，如何定位自己，为自己做一个科学现实的职业规划，不就是很好的指导吗再者，正如刘主任所说，一个人的精力是有限的，我们不可能什么都做。我们应该把自己有限的，最好的精力投入到自己最钟情的事情中去。要让自己开心的工作。

学习企业文化，何尝不是一个在学习做人做事的过程

此次企业文化之旅，我还看到了我们企协人那种高素质的体现。比如，一下车，工作人员就温馨提示大家“不要踩到草坪上”。整个参观过程，大家都没有喧哗，没有造成各种拥挤。这是身为企协人的骄傲，也正是我应该向大家学习的。

我是学理科的，文笔一直不好，不会用华丽的语言来表达自己的内心感受。与其说是心得体会，不如说是茶余饭后的闲谈。

校内温室参观报告篇二

12月11日，一个难忘的日子。难忘的是，我完成了我的第一次企业参观；难忘的是，我完成了交给自己的学习任务--学习企业文化；难忘的是，我完成了和企协大家庭第一次外出的奇妙之旅。

随着夜幕的降临，我的第一次企业参观之旅也在笑声之中结束了。虽然时间如此之短暂，但是，收获却是颇为丰富的。

随队进入电子有限公司，感觉很舒服。工作人员很客气，很亲切。这就是我的第一感受。以往我一直以为，进入一个这么大的公司，自己肯定会有一种卑微的感觉，行为举止一定会唯唯诺诺的。可是，进入电子，这种感觉却消失的无影无踪了。或许是这里的人、事、物，这里的布局摆设使我改变吧。

参观展览厅，为看到这么多尖端技术产品而折服；参观生产线，为第一次近距离观察这些产品生产而叹服。听着工作人员耐心的讲解，原来懵懂的头脑顿悟了不少。终于知道了什么叫“激光视盘机”了。终于了解到电源保护系统对我们手机的保护。终于“开窍”了不少。此外，作为国家520户重点企业，中国500强，电子信息百强企业，这家公司不仅注重技术研发，产品生产，还很注重员工素质的培养。在参观生产线时，我们会时不时的看到一些温馨的标语，如“今天工作不安全，明天生活无保障”；“请保持车间整洁，还你我舒适环境”……在参观过程中，和一位工人阿姨闲聊了两句，从她亲切的话语中，不难发现，在这里工作，挺舒服的。从走廊往车间里看，很多工人都是笑着干活的，给人感觉工作很自在，没有压力。记得在一块写字板上，这样写着：“10：30-12：00，计划生产：330；实际生产：456。”这不就证明了，让员工舒服的工作，他们才会更加投入。“科学管理，高效服务，不断创新，持续发展”，“勤，诚，学，勇，和”“追求卓越，挑战极限”这是电子公司在用实际向我们展示他们自己的企业文化。我想，正是因为这良好的企业文化造就企业的成功。

在电子，印象最深刻的，莫过于刘文勇主任那生动风趣的讲座了。“千里之行始于足下”是在告诫我们：有了目标就要付诸行动。我自己对这场讲座的理解是：确定梦想-将梦想分解-行动。“职业理想具体化，隔热设计科学化，人生梦想现

实化”“pdca”循环模式。对于我们这些大一新生，如何定位自己，为自己做一个科学现实的职业规划，不就是很好的指导吗？再者，正如刘主任所说，一个人的精力是有限的，我们不可能什么都做。我们应该把自己有限的，最好的精力投入到自己最钟情的事情中去。要让自己开心的工作。

学习企业文化，何尝不是一个在学习做人做事的过程？

此次企业文化之旅，我还看到了我们企协人那种高素质的体现。比如，一下车，工作人员就温馨提示大家“不要踩到草坪上”。整个参观过程，大家都没有喧哗，没有造成各种拥挤。这是身为企协人的骄傲，也正是我应该向大家学习的。

我是学理科的，文笔一直不好，不会用华丽的语言来表达自己的内心感受。与其说是心得体会，不如说是茶余饭后的闲谈。

感谢电子，感谢各位工作人员，感谢我们企协。谢谢大家，让我学到了很多。

校内温室参观报告篇三

以前就明白华为。一_年华为进入__市场的时候，正好我在__工作，那时候我在国企，对民营企业的前途不清楚，没有选取去民营。

二是20_年随外经贸部陈健副部长率领的访问团去欧洲，同行的有中兴通讯的老总，顺便也了解了华为。

三是20_年在重庆的时候，跟联通的老总、华为重庆办事处的负责人一齐吃饭，谈论起华为的发展。

四是20_年读过华为有位离职的总经理写的一本关于华为的书，学习他们“走出去”发展海外市场的经验。我以前在宗申集

团负责国际市场8年多，也担当了“走出去”发展战略的规划和实施。

前几天联系到我的一位老部下朱江，我在宗申集团的时候招聘到他，并且派他常驻尼日利亚办事处工作过，很不错的一个小伙子。昨日是星期天，朱江约我去玩，说他进入华为已经两个月了，准备去西十分驻做客服工作。我到_也大半年了，正想去看看这个企业，就欣然前往。

我和朱江在_城一家自助餐厅吃了午饭，就开车来到旁边的华为集团。先是在外围开车看，整个华为区域很大，街道两边都是其范围，分为abcdef几个区域，有行政中心、研发中心、培训中心、生产中心、接待区域、生活区域，等等。然后朱江又为我办理参观的手续，进去参观几个地方。我最喜欢的是培训中心，华为重视培训是很有名的。比较我以往参观的企业，华为确实有它独到的地方。印象较深的，一是建筑的设计，美观实用，不张扬，但很有现代感。二是环境优美，无论是绿化面积还是室内装修，都是那么完美。三是园区管理，据说园区管理是外包的，井然有序，气氛活泼，充满生机。

参观完后我们来到生活区。活动中心有各种设施，员工们在篮球场、网球场、乒乓球室、台球室、羽毛球馆搞运动，或者在阅览室看书(阅览室看书是免费的)，夏天还有游泳池能够游泳，员工们互相打着招呼，十分阳光和热情。

我一向在跟朱江谈话，想了解华为的一切。从员工培训到市场拓展、客户服务，从分配机制到员工福利，从架构管理到企业文化。由于是星期天，很多地方我没有办法看到和了解。

就昨日的参观来看，华为是民营企业中最优秀的企业了。以前在宗申集团工作时，常常为宗申优秀的硬件设施自豪，期望这些一流的硬件设施总有一天发挥其优势作用。看到华为企业文化建设的方方面面，不难理解去年华为的出口销售

是300多亿美元，而这个数字我们在宗申集团奋斗了9年，仅仅只是其1%的规模。

中国的民营企业，做的最大的就是华为了。之所以能做大，必须有它独到之处。

去年我参观了青岛的三利公司，印象十分的好。今年参观了华为公司，只有短短的几个小时，又学到了不少的东西。中国的发展，中国的未来，就在这些优秀的企业身上。

校内温室参观报告篇四

以前就明白华为。一是1997年华为进入俄罗斯市场的时候，正好我在俄罗斯工作，那时候我在国企，对民营企业的前途不清楚，没有选取去民营。二是xx年随外经贸部陈健副部长率领的访问团去欧洲，同行的有中兴通讯的老总，顺便也了解了华为。三是xx年在重庆的时候，跟联通的老总、华为重庆办事处的负责人一齐吃饭，谈论起华为的发展。四是xx年读过华为有位离职的总经理写的一本关于华为的书，学习他们“走出去”发展海外市场的经验。我以前在宗申集团负责国际市场8年多，也担当了“走出去”发展战略的规划和实施。

前几天联系到我的一位老部下朱江，我在宗申集团的时候招聘到他，并且派他常驻尼日利亚办事处工作过，很不错的小伙子。昨日是星期天，朱江约我去玩，说他进入华为已经两个月了，准备去西十分驻做客服工作。我到深圳也大半年了，正想去看看这个企业，就欣然前往。

我和朱江在万科城一家自助餐厅吃了午饭，就开车来到旁边的华为集团。先是在外围开车看，整个华为区域很大，街道两边都是其范围，分为abcdef几个区域，有行政中心、研发中心、培训中心、生产中心、接待区域、生活区域，等等。然后朱江又为我办理参观的手续，进去参观几个地方。我最喜欢的是培训中心，华为重视培训是很有名的。比较我以往

参观的企业，华为确实有它独到的地方。印象较深的，一是建筑的设计，美观实用，不张扬，但很有现代感。二是环境优美，无论是绿化面积还是室内装修，都是那么完美。三是园区管理，据说园区管理是外包的，井然有序，气氛活泼，充满生机。

参观完后我们来到生活区。活动中心有各种设施，员工们在篮球场、网球场、乒乓球室、台球室、羽毛球馆搞运动，或者在阅览室看书（阅览室看书是免费的），夏天还有游泳池能够游泳，员工们互相打着招呼，十分阳光和热情。

我一向在跟朱江谈话，想了解华为的一切。从员工培训到市场拓展、客户服务，从分配机制到员工福利，从架构管理到企业文化。由于是星期天，很多地方我没有办法看到和了解。

就昨日的参观来看，华为是民营企业中最优秀的企业了。以前在宗申集团工作时，常常为宗申优秀的硬件设施自豪，期望这些一流的硬件设施总有一天发挥其优势作用。看到华为企业文化建设的方方面面，不难理解去年华为的出口销售是300多亿美元，而这个数字我们在宗申集团奋斗了9年，仅仅只是其1%的规模。

中国的民营企业，做的最大的就是华为了。之所以能做大，必须有它独到之处。

去年我参观了青岛的三利公司，印象十分的好。今年参观了华为公司，只有短短的几个小时，又学到了不少的东西。中国的发展，中国的未来，就在这些优秀的企业身上。

校内温室参观报告篇五

4月27号，我院组织各科室人员去聊城市东昌府区xx院进行了参观学习，通过这次学习，不仅使我拓展了视野，增长了见识，也使我在我们xx院今后的工作中更有动力，对我们xx院

的发展前景充满信心。

东昌府区xx院始建于19xx年，历经半个多世纪的发展历程，以经发展成为医疗设备先进，基础设施完善，技术力量雄厚，集xx□临床、科研为一体的大型专科医院。俗话说，百闻不如一见，这次参观学习，使我受益匪浅，亲自感受到了聊城东昌府区xx院规模之庞大，服务之优良，环境之整洁。

我们先到妇产科病房进行了参观，看到了他们优美的环境，先进的管理理念，优质的服务。每个病房区干干净净，整整齐齐，布置的温馨如家，宣传画和宣传册内容通俗易懂，图案新颖，医护人员的关心，体贴让患者感受到了家的温暖，减轻分娩给产妇带来的恐惧。

在这里我们还参观了妇产科各个办公室，听取了科主任、护士长对科室情况的介绍。看到了每个科室室内布局的温馨而又安静，使人感到轻松舒适。护士长告诉我们为了保持科室整洁、美观，他们下了很大功夫，先是一点点宣传示范，不断去督促，才有今天的结果。

通过这次参观学习，收获很大，感慨极深，同样是县级xx院，他们能发展这么快，我们同样也能行。我们要把东昌府区xx院的先进经验带回来，结合实际，取长补短。当今医疗行业里最需要的是专业队伍和专业人才，人才是医院的发展动力。在今后的我们xx院发展中，我们应该做到坚持以人为本，注重人才建设与培养，不断的.把我们的人才送出去深造与再学习，才能使我院业务水平不断发展提高。同时，我们也看到我们xx院的发展前景。我们开展的妇女xx包括的业务非常广泛，必须有一两项特色业务才能带动其他业务的发展。环境卫生方面，在现有条件下，保持病房环境整洁，病房内不留死角，病房脏了随时打扫。随着社会经济发展，生活水平提高，人们追求的是生活质量。这就要求我们医护人员做到人性化服务，首先我们医护人员要仪表端庄，护士的一言一行、

一举一动都对病人的情绪有很深的影响，这就要求我们护士必须转变思想，提高护理服务意识，掌握沟通技巧，产妇来了以后要热情接待和介绍，把握说话的语气、语速使产妇感到亲近，使产妇来我院有到家的感觉。

通过这次参观学习，作为护士长，要不断完善自我，用知识武装头脑，在护士中树立良好的形象，我们在今后的工作中要克服环境、设施带来的不便，不断提高自身的业务素质，把我们xx院服务质量和经济效益搞上去。

校内温室参观报告篇六

1、思想观念有新的改变。感觉他们之所以经济发展很快，首先是思想很解放，改革的观念强，创新意识强，思维超前，他们敢闯敢干，不怕风险，敢于争先，听到他们介绍的经验，对我触动很大，开阔了我的眼界，使我的思想观念受到一次很大的改变，思想得到一次很大的解放，感觉原来那种不敢创新，怕担风险，顾虑重重，小步慢跑的思想观念确实不符合当前发展的客观要求，要想大发展，就要有一个新观念，大思路，就要有一个不怕风险的胆识，就要有一种艰苦创业的精神，就要有一种敢为人先的气魄。

2、下一步如何抓好招商引资工作。要借鉴这次外出考察学习发达地区的好的做法，好的经验，结合本镇实际，一是要抓好招商环境，在交通便利的临艾路旁，建好300亩的农民工业园区，解决投资者建厂用地的的问题，为投资者提供一个良好的硬环境。制定招商引资优惠政策，吸引外商，抓好社会治安，留住外商，让投资者安心创业。二是要组织镇村两级干部走出去，参观学习外地经济发展的经验，开阔干部的视野，通过参观学习改变镇村干部的思想观念，增强干部的创新意识和干事创业的信心，动员全镇干部积极招商，把招商摆上重要的议事日程上。三是实行奖励招商。对能够招来外商的给予重奖，进而调动广大干部招商的积极性。四是鼓励支持外出务工人员回家办厂创业，带动当地经济发展和农民致富。

3、如何发展xxx经济。

一是优化调整种植结构，抓好种植业，推广间作套种，提高复种指数，推广品种优良化，种植科学化，经营品牌化，加快“现代农业、特色农业、高效农业、安全农业”的建设步伐。搞好基地建设，树立现代农业典型。在原有基地的基础上每个村都要建1个小麦高产示范基地，统一品种、统一施肥、统一机耕、统一管理。扩大蔬菜、瓜果在种植中的比例，以“半截楼”西瓜的引进为抓手，发展塑料大棚生产，以带动我镇蔬菜、瓜果的生产，增加农民收入。

二是抓好农副产品的深加工□xxx强森木业有限公司是xxx是规模企业之一□xxx的油料、面粉、棉花加工基本上规模，在此基础上，把xxx的木料、油料、面粉、棉花四大加工做大做强，做出特色，打出xxx品牌。

三是抓好养殖业。以孙王营村、泥巴洼村为基础建2个黄牛养殖小区，以艾北村蛋鸡养殖为基础建一个蛋鸡养殖小区，以大西村肉鸽养殖为基础建一个肉鸽养殖小区，以艾东村生猪养殖为基础建一个生猪养殖小区，同时抓好小规模大群体的庭院养殖，以此增加农民收入。

四是抓好劳务经济。外出务工收入是农民收入的重要来源之一，外出务工不仅可以增加农民收入，还让农民学到了知识和技术，找到致富的路子，因此抓好劳务经济十分必要。一是多渠道抓好务工人员技能培训，提高劳动力素质和技能，满足市场对较高层次劳务输出人员的要求。二是成立劳务中介组织，搭建劳动力就业平台，为外出务工人员提供各种便利条件，同时为外出务工人员提供法律咨询和维权服务，切实保障务工人员的权利。

五是抓好小集镇建设□2xx-x年计划建一个农贸大市场，搞活市场商品流通，拉动消费，增加农民收入。

校内温室参观报告篇七

参观楼盘心得体会1

5月12日下午,参观了星河湾、美林湖畔花园同时也看了金碧世纪花园,回来后颇有体会。

星河湾和美林湖畔花园在布局上、规划上都各有千秋。

星河湾突出的有几点:一是环境卫生方面做得比较突出,给人感觉整个园区干净、整洁包括扶栏都是一尘不染;二是绿化养护方面管理得当,绿化地清洁,花木生长茂盛,没有杂物,没有坏死现象,并对较为名贵、稀有或数量较大的品种在适当的地方用标志牌对其名称、种植季节、生长特征、管理方法等都做了公告,可见管理人非常熟悉花草树木的名称、特性和培植办法。三是优质的服务,走进物业管理公司,看到的是他们那微笑服务,热情对待住户,做到了住户有问必答,有求必应,为住户解决实际困难,对任何人、处理任何问题都做到文明礼貌、耐心、细致。

美林湖畔花园整个园区都突出了它独特的一面,不管是从建筑还是其它设计方面还是保安的着装方面都感觉身在异国他乡,走在园区真让人心旷神怡。

从参观两个园区可以看出在布局是合理的,设计上是科学的,功能上是齐全的,配套是完善的。从外观上可以看出有一支年轻、专业齐备、业务熟练,思想活跃的管理队伍。在物业管理上无不体现时时事事求创新,坚持高标准、高起点、严要求。

再看金碧世纪花园,相比之下不足之处自然暴露出来,不管是从环境卫生还是建筑方面均无法相比。

相对比,金碧世家物业管理公司在工作上也还存在着一定的

差距。作为行政主管，我深深感到自身工作的不足及压力，因为公司的生死存亡我有很大的责任。为有效地避免某些环节工作的沉淀和盲点，使办公室工作处于最佳状态，首先培养全局观念，从公司的整体需要出发，以公司最高效益为自己的工作宗旨。第二是具有强烈的参谋意识，在各个方面当好领导的助手，充分发挥办公室在公司的作用。第三把工作效率和工作质量作为自己的首选目标，力求处理事情迅速准确，事半功倍。我相信只要有决心、有信心按照许主席的要求和标准，按照公司领导的要求把本职工作做好，定能为集团公司打造精品，重塑大恒做出贡献。

参观楼盘心得体会2

从上海到广州、再到深圳，很感谢公司能给我们提供这么好的参观学习机会。这次机会对我来说，实在难得，开阔视野的同时，也亲身感受到目前房地产发展的现状。

一路上高高耸立的楼盘、车流不断的马路、行走匆匆的人群，都让我不免感叹于现代化都市快速生活的节奏。心中不免有一丝恐慌，假如我在这/个人工作计划里的话，能否有我一丝立足之地呢？我想，这也是公司为什么安排我们学习的原因之一。

要想在社会中不被淘汰就必须不断学习、不断进步。领略体会到优秀楼盘的至高水平，为以后自己的工作提供了很多前瞻性、丰富的思路和工作方法。

公司组织了为期6天的外出学习，一路来考察学习了数个楼盘，亲眼目睹了多个国内一线开发商的开发项目，从视觉到思想上都受益匪浅。

以下是这几天来的一些心得体会：

1、项目规划因地制宜

规划设计是前期重中之重，我们今后接盘操盘必须认真研究

众所周知，房地产项目的前期规划设计是至关重要的一环，它直接决定了项目的产品类型及营销推广方向。项目前期规划设计是否符合市场要求，是否具有创新性亮点，是否有效地整合和利用了项目现有的资源等等，可以说是项目的第一生命线，也是项目成败的关键。

不论是我们这次考察所接触的高端项目，还是我们平常接触的区域各个项目，我们不难看出，好的前期规划对后续产品的营销推广都有极大的推动作用。我们所看到的波托菲诺，除了品牌优势外，很关键的一点就是因地制宜为产品创造了很多附加值，湖景和别墅的规划布局都让产品增值不少。

2、景观绿化极为精致

本次参观的几个小区，除万科、汤臣一品、碧桂园未能进入外，其它的小区均允许进入内部参观，其景观设计绿化设计乃至后期的管理均及其细致，处处给人以新颖、赏心悦目的感觉，好像进入了风景区或者是一个别致的花园。这几个项目对景观的投入对项目的销售起到了极其重要的作用。

3、精装交付

准现房、现房、精装现房到真正拎包入住的房源将是趋势。从这次考察过程中我们发现，这些楼盘都在做精装交付。那么同时也给我们提供了一个新的思路，从房地产/电工工作总结发展的趋势来看，准现房—现房—精装现房，也有可能到真正的拎包入住的房源。精装交付将是一个不错的营销推广思路。也就是我们这次的商务广场项目。

4、广告推广简约明了、主题突出、大气自然

一路从广州到深圳，大型户外看板广告我们所见并不多，相

比之下，从临近项目现场的道路两边到项目内场，灯杆旗广告倒是每个项目必有的。不论是从项目周边的围墙还是灯杆旗广告，它们都有一个共同的特点：简约而不简单。但我们操作的项目来看，它们这种方式也许并不适合，就像我们所说的：只选对的，不选贵的。但是简约明了、主题突出、大气自然的文案和版面风格是值得我们学习和借鉴的。

5、细微之处见功力

正如大家购买普通商品一样，商品房它也是商品的一种，大家都希望买到“物美价廉”的商品。与此同时，随着生活质量的提高，人们对品质生活的要求也越来越高，于是我们发现我们时常挂在嘴边的“服务”。其实可以简单到你开车过去的时候，他已经早早的站在那里，准备着给你敬礼，并为你打开门栏，除此之外，整洁的路道，有序的施工现场。这就是细节的功力，也正是这些无声的细节，才是真正有说服力的广告。21世纪的竞争是服务的竞争，做好细节服务，正是日趋成熟的房地产市场的核心竞争力，在这个区域聚集了众多实力强劲的开发商，他们不再是比拼谁的广告打的多，谁的广告打的响，而是在用行动告诉消费者，我的房子值这么些钱。

参观楼盘心得体会3

20xx年是大恒不寻常的一年，她迎来了大恒二次创业，大上台阶。第一阶段，我们出色地完成了“做大”的目标，第二阶段，我们要把大恒“做强”，为以后的“做长”打下坚实的基础。

说到广州市比较有名气的房地产开发商，人们会不约而同想起大恒、越秀城建、合生创展、富力等名字。没错，对于名气，我可以自豪地说：有。但是，说到精品名盘，我大恒13个楼盘中又能举出几个来呢？“做大”并不是一件难事，“做强”才是一门高深的学问，因为她关系到如何“做长”，如何打造百年老店。许主席不愧是我们的`领头人，在这个关键时刻，

他敢于转变思想，提出了：“从我做起，从零开始；打造精品，重塑大恒”的战略目标。

秉着“勇于开拓，集百家精华”的精神，5月12日下午，我们集团上下怀着学习的态度，组团参观了市内几个出名的楼盘——星河湾、美林湖畔花园金碧世纪花园。通过“以盘比盘”，发现别人的优点，找出自己的缺点，把好的东西带回“家”，把坏的东西扫出“家”门。

第一站是星河湾。该楼盘远离广州市中心，位于成熟的华南板块，北邻珠江，东部为自然山坡，西邻番禺迎宾大道，万亩生态果林使星河湾远离城市的喧嚣，倍显宁静、清幽。车子一路驶入星河湾楼盘，一下车，一排排整齐的绿树立刻映入眼帘。一条条的林荫小路由四周延伸，就象树叶的叶脉，非常清晰、有续。我在整个小区兜了一圈，沿路树木郁郁葱葱，花草修剪得层次有续，柏油路上极少见到有垃圾，也看不到打扫垃圾的工具。公共路上每隔一段距离就有一个垃圾箱，而且还对垃圾分门别类。星河湾的建筑风格还是挺有特色的。星座式布局是星河湾规划的核心，建筑结构，园林规划都以此为基础展开，星座式楼宇布局，形成每一住户视野开阔，开窗即见景，避免对视。此外，令我感到最敬佩的是星河湾隐蔽工程非常到位，很好的保持了小区的统一外观和风格。这里我可以举一两个例子。我非常细心地留意了他们安装的空调位置。他们的做法非常聪明，原来他们都把空调位置统一用与阳台栏杆相同颜色的铁架遮盖，从外面看非常隐蔽，尺寸布局也很合理。另外，走在公共路上，几乎看不到有沙井盖。做工程的都知道小区内不可能没有沙井盖，要不然排水成大问题了。他们把沙井盖修饰得跟路面的外观非常相似，在外面不容易发现。这些都是值得我们借鉴的经验。总括来说，星河湾是一个非常成熟的小区，隐蔽工程让人很满意，各方面规划都很舒服。

第二站是位于东圃板块的美林湖畔。一进美林湖畔小区，感觉来到了一个公园。车子走了将近三分钟才来到住宅区，沿

路是一个2310m²的超大无极泳湖，非常壮观。因为是比较新的楼盘，我特意参观了样板房。美林湖畔向业主推销的是“精装修”，“精装修”在层次上要比“豪华装修”要高。开发商的“精装修”有三个版本供业主选择，风格不一，有开放式的，有传统式的，适合不同的年龄段。他们对样板房的资金投入是蛮高的，室内各种摆设的真实度很高。配合发展商“没有看不到风景的房子！”主题，每一户型的房间均可看到园区的风景，其中中心游泳池是一卖点。另外我还发现，户型相对差一点的房子看到的风景要比户型相对好一点的房子看到的风景好，这样发展商在开发上找到了平衡点，自然也有利于销售。总括来说，美林湖畔的建筑风格一般，稍逊星河湾。但是美林的超大园林湖区和休闲配套设施是他们的强项。这样价钱高也是有道理的。

最后是我们自己的楼盘，金碧世纪花园。

我感觉，我们所标榜的“特色保安、特色管理”已经不再是我们的优势了。其他的楼盘在保安和管理上都有自己的特色，而且和我们不相上下。就拿上述两个楼盘来讲，星河湾的保安穿的是蓝色制服，戴的是蓝色鸭舌帽，站姿是两脚分开与肩同宽，双手背后交叉。而美林湖畔的保安穿的是一身夏威夷服，正配合炎热的夏日。这两个楼盘的保安都配合了楼盘悠闲、轻松、渡假式的风格，避免了那种不协调的拘束。不过，话又要说回来，每个楼盘的定位都不同。过于死板的比较也没多大意义。

楼盘策划书

楼盘调查报告

楼盘演讲稿

楼盘工作总结

参观工厂心得体会

校内温室参观报告篇八

两天的外出实习已经结束了，我们参观了几处水库和水电站，看到了很多未来可能要接触到的东西。

这次实习，给我的第一感觉就是一个字——累，确实，在这么热的天戴着一个不散热的安全头盔在太阳下看这些水工建筑确实很辛苦，不够，我们更能想象，那些工作人员是何等的辛苦了，我们未来的路并不是那么一路平坦，还是要很大的付出。

我们现在大二刚结束，还没有学习到什么专业方面的知识，对于本专业所涉及到的很多东西都很迷茫，也对这方面的东西感到新奇。

在刚实习的时候，我一直在想一个问题，就是为什么这实习工作要放到我们开专业课以前进行，要是学习了专业知识以后再进行那不是更好吗。

经过两天的实习，我大概明白了这样做的理由，这样做可以让我们先看到一些实质性的东西，对以后学习的书本知识有一个更深刻的印象和感知，学习起来也不再那么迷茫。

花溪水库，红枫湖电站等这些地方前段时间搞专业探索实地调查的时候，我们也去过，但是，那次去那里最多也只是和几个同学到处参观一下，拍几张相片，对于那些水利设施没有多少实质性的认识 and 了解；这次就不一样，有专业的老师带队，还有厂方的工作人员作详细的解答，我们还可以参观那些内部的机器设备，大开眼界。

以前就感觉吧，素描画图是一件很好玩的事，很轻松，但那

也只是照着书本上的原图跟着拷贝一遍，真正面对实物的时候，我就感觉没那么容易画出来了，复杂的厂房设施啥的不说，单单是一座立体的桥就足够摆弄很久，大家都是先画一个草图，然后拍几张相片后再回宿舍慢慢地加工。厂房图纸什么的复杂结构，那就是去参考现场的厂房平面结构。

的布置等，可以对我们以后学习构造一个具体的模型。

对于一个基础水工建筑物来说，主要有以下四个部分组成：1. 挡水建筑物，即大坝；2. 取水建筑物，就是指取水口；3. 发电建筑物；4. 还有就是泄水建筑物，即溢洪道。对于坝体本身来说，这三个大坝坝体各不一样。松柏山水库大坝采取的是双曲拱坝，也就是指其坝体的立面和剖面都呈曲线的坝（若是仅其立面呈曲线的，则称为单曲拱坝），这样的设计可以将荷载很好的转移到周围的山体上，不过如果水库较宽的话，一般不采取这样的坝体，因为要是坝体两侧与山体的夹角太小的话，会影响到坝体的稳定性与安全性，这种情况一般采用重力坝；而花溪水库的就是重力坝，通过自身重力来承受水的荷载；红枫湖水库的是堆石坝，大坝整体是由石块堆砌而成，石堆砌的坝体，这在全国还是唯一一个，它的前面镶了一层木板，由于这样的结构比较复杂，在防渗时，采用的是砂浆灌注，这样的施工在全国也是首例，所以，也可以是一种成功的大胆创新。

大坝和湖水，本身就是一道风景线，要是呢个合理的开发利用，那它除了防洪供水供电外还可以成为一个不错的旅游景点，创造更多的经济效益。

除了大坝外，最重要的水工基础设施还有厂房。我们参观的厂房，主要是红枫湖水电站的厂房。这是我第一次走进厂房，光看厂房的外表，面积是比较小的，但是，一进入厂房内部，我就感到了很大的震撼，里面还是比较大的，这还只是两台机组而已，那大型电站里面又会是什么样子，内部设施让我最震惊的是里面机器的复杂程度，远远超出了我的想象，以前

学的发电机结构图在这面前就好像是数学的1+1在复杂的高数数学微积分面前一样，我知道，要掌握这些机器得需要很多的专业知识，让我们明白平时课堂基础知识学扎实了是多么的重要！厂方工作人员带我们参观了整个电站的构造，也一路作出了很详尽的解答和介绍，虽然我们不是都能理解，但是却留下了更深的印象，再以后的学习中可能会更容易一些。

这些水工设施操作不容易，但是建造也是相当困难的，这涉及到很多。

校内温室参观报告篇九

我很荣幸地参加了在xxx举办的农业产业经济人专题培训班学习。虽然培训时间不长，但收获颇大，感想也颇多。下面，我就此次学习培训的经历，简要地谈几点感受。

此次培训时间简短，但内容丰富，做到了理论与实践相结合，既有课堂教学又有实地考察。我们聆听了xxx教授对土地流转政策的独到见解□xxx教授对发展农业产业化合作经营、走社会主义现代农业道路的战略分析□xx律师对企业上市路径选择的意见建议，等等。同时还实地考察学习了国家现代农业示范基地xxx智慧农业示范基地□xxx蔬菜专业合作社，中国料酒行业领导品牌xxx公司，等等。通过课堂学习，丰富了理论知识，提升了思维能力；通过现场教学，开阔了视野，转变了观念。通过短短六天的学习工作生活，我在思想上和行动上都受到了很大的触动，接受了很好的教育。

通过此次学习，我对x农业产业化发展有了一些浅显的体会和感悟：

- 1、优势互补，整合资源谋发展。在传统农业模式下，农民有土地有技能有经验，却没有系统的知识储备，且市场敏锐度不高，导致农业产出不高，农产品滞销等。农业专业合作社

的兴起很好的解决了这些问题。我们参观的xx蔬菜专业合作社，是一个农业专业合作社运作模式的典范。合作社将农民的土地集中整合，再以同样的价格承包给农户种植芦笋，并实行产前、产中和销售一条龙服务。合作社统一开沟定值、统一供种、统一肥料农药使用、统一生产技术、统一销售，确保产品从种植、生产、销售全过程的质量安全。这样下来，农户的资金问题解决了，技术烦恼没有了，生产成本降低了，产量提高了，也不用担心销售不出去了。

2、改进技术，靠科技推动发展。说起农业，我们大部分人都 会想到“日出而作，日落而息”，“面朝黄土背朝天”的农民形象。叶兴乾教授在课堂上给我们观看了美国土豆收割加工过程的视频，让我感叹不已，美国的农业机械化水平已实现了土地耕种、整地、播种、田间管理、收获、加工等全过程机械化。当我国的农民在田间挥汗如雨时，美国农民正坐在带空调的舒适的驾驶舱中听着音乐干农活。以前我们不明白为何美国1%的农民养活了美国3亿人还有粮食出口，主要得益于它高度的农业机械化水平。我们也正在努力提高农业机械化水平，努力发展现代农业。我们参观的八里店智慧农业示范基地便是我国国家现代农业示范基地。智慧农业充分利用计算机技术，将gis、物联网技术、云计算、智能计算引入农业管理，对土地、空气等作物生长环境实时监控。如：八里店现代农业综合区的丰溢特种说过精品园，安装了农业生产智能控制系统，对养殖池塘增氧、投饲进行智能化管理，既节省了劳动力、降低了成本，有提高了科学化养殖水平。

3、开拓思维，以创新引领未来。“求是创新”是x大学的校训精神，x成为全国经济发展的龙头，地区经济活跃，这些都离不开x人的锐意创新、开拓进取的精神。学习的最后一天，德清县的副县长跟我们分享德清县深化农村产权制度改革的做法与成效，他讲到最重要的一个做法就是创新，像实行农村土地所有权、承包权、经营权“三权分置”，探索新的种养模式，等等。让我印象最深的是他们探索出来的种养结合

模式，“稻虾共生”，“稻鱼共生”，“稻鳊共生”，“稻鳖共生”，等等。新型种养模式以种促养，以养补种，综合利用，循环发展，提高了土地利用效率，既有效保护了生态环境，又有力促进了农民增收。以稻鳖共生为例，利用鳖治虫，鳖粪作肥料，稻谷全程不施肥不打药，鳖生长在原生态栖息场所，又提高了鳖的产品质量。在稻鳖共生模式下，亩产鳖达xx公斤，亩产稻谷达xxx公斤，亩产值达x万元，比纯稻种植经济效益增加30%以上。

通过本次学习培训，我见证了地处沿海发达地区的xx在人才培养、基础设施建设、产业培育壮大、城乡建设提质、文化发展繁荣、生态环境优美、人民生活殷实、社会和谐稳定等方面的先进经验和做法，我觉得作为地处内陆地区的xx□虽然经济社会发展水平与xxx城市有一定的差距，但我们也有自己的优势和特色，“他山之石可以攻玉”，我们完全可以学习借鉴xx发展的先进理念和做法，加快xx经济社会发展，努力把xx建设成为xx经济社会发展新的增长极。

- 1、要不断解放思想。思想是行动的指南。科学的思想能够推动和促进社会实践的发展。我们要认真抓好各级领导干部这个“关键少数”，不断提高其思想境界和水平，面对经济新常态，要敢于用新的思维、新的方法、新的手段来面对和解决新的问题，不断推动xx经济社会又好又快的发展。
- 2、要发扬担当精神。作为新时期的领导干部要勇立时代潮头，敢于干事、敢于担责，敢于给有知识、有能力、有干劲，能做事、会做事、做得成事的干部舞台和机会，让他们在“大众创业、万众创新”的新环境下大显身手。
- 3、要勇于真抓实干。工作是干出来的。美好幸福的生活要靠智慧的大脑和勤劳的双手来实现。我们要发扬求真务实精神，一心一意谋发展，满腔热情干事业。少些浮躁、少些虚妄，多做实事、多谋实绩，用自己的实际行动为x新增长极建设添

砖加瓦，建设x更加美好的明天。

校内温室参观报告篇十

根据课程的需要，我们于xx年4月21日参观了两个织布的工厂。有这么好的机会到布料生产厂生产现场，能够亲身去观看布料的生产制作过程，让我更深一步地了解理论与实际的差别。

我们首先参观的是xxx公司厂区，这家工厂生产的布大多是出口用于工业使用，向导带领我们参观了从棉花开始，一直到成品布的出现的整个过程；再到布的切割，到整个产品出现的过程。

之后又来到xxx公司的工厂，这家工厂生产的布就是普通的，我们在嘈杂的车间里，见到了织布机，明白了经纱纬纱织布的过程。又看到完成的布还要经过严格的检查才能够通个合格，这让人感到严谨。由纱线到布匹，这样的过程终于是亲眼见到了。

在两家工厂里，整个车间，看到次序井然的工作程序，那些先进的流水线，那些熟练的技术水平，完全会感觉到现代化的管理。不过，机器却是很喧嚣。走在车间，那些管理和效率还有各种的机器吸引了大多的同学。

从这次参观我也学习到了很多有关布匹的知识，也让我认识到了一些自身不足，课本的知识毕竟有限，而且死板，要亲身实践才能更有体会，过程才是最重要。这次的参观，让我了解到了工厂的规模水平、生产流程以及现代化的管理水平，在以后的学习中相信会有较大的帮助。

参观实践学习可以增强我们的感性认识，帮助我们掌握基本理论专业知识，为后续课程的学习打下基础。

这次xxx厂参观实践学习不仅让我学到了许多在课堂上根本就

学不到的知识，而且使我开阔了视野，增长了见识，为我们以后更好地把所学的知识运用到实际工作中打下坚实的基础。通过生产实践使我更深入地掌握服装材料知识，进一步了解织布工作的生产流程，了解布料生产过程中的理论与实际理论知识，与实践紧密结合起来，培养实际工作能力与分析能力，以达到学以致用的目的。