

2023年驻村工作第四季度汇报 驻村干部 第四季度工作总结(优秀5篇)

对某一单位、某一部门工作进行全面性总结，既反映工作的概况，取得的成绩，存在的问题、缺点，也要写经验教训和今后如何改进的意见等。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

驻村工作第四季度汇报 驻村干部第四季度工作总结 篇一

协助开展好每月长箐村“两学一做”“党员日”活动，学习党章党规、学习系列讲话，争做一名合格党员。让全村党员加强思想理论学习，提高党员队伍的政治素质，扎实开展“两学一做”，认真落实“三会一课”制度。

今年降水量大，山体滑坡、泥石流灾等地质灾害多发，镇政府，村两委多次强调防灾工作，要求各村高度重视做好防灾工作，协助做好相关会议记录，做好防灾宣传工作，使全村防地质灾害意识所加强。

播放远程教育，按时完成四簿一册，同时网上党支部、云岭先锋平台进行了部分完善。

协助好支书、主任做好今年我村烤烟工作，并做好记录及现场照片等痕迹材料，今年我村烤烟合同为5350担，涉及烟农321户，截至目前，已按合同收购完成。

认真对待每一件工作，认真思考、并努力完成。

一个季度以来，我发现自己在党建工作中还很多问题，应多与做的好的同志学习，做好本村的党建工作。

一个季度以来，我虽然完成了一些任务，但是也存在一些不足，学会及时反思，查缺补漏。

今后，我将继续总结经验，克服不足，以更加严格的标准、更加务实的作风，努力把 work 做好。

驻村工作第四季度汇报 驻村干部第四季度工作总结 篇二

（一）深入调查摸底，摸清村情民意

一是“请进来”。分别将村干部和村民小组长请到村委会，召开村两委班子扩大会议，详细听取了干部、群众对村班子评价，了解当地民情风俗、经济发展情况、村发展计划、村里急需解决的问题等，使工作组初步掌握了该村的基本情况。

二是“走出去”。为进一步了解村民所关心的热点、难点问题，听取群众对发展本村经济的意见和建议，有选择性地重点访问了本村个体老板、种养能手、困难户等不同层次的村民代表。了解群众真正想什么、盼什么，需要他们解决哪些问题，真实地了解到农民的现状和实情。通过深入的调查摸底，整理出当地存在的一些问题，初步掌握了村情民意，找准工作的着力点和突破口，明晰了今后的工作思路。

（二）全力以赴，全心全意为民办好事实事

驻村以来，我紧紧围绕群众利益无小事，积极想方设法帮助群众解决热点难点问题。在驻村工作组成员的共同努力下，取得了各级和驻村有关联的单位以及社会各界人士的大力支持，帮助困难群众解决一些实际困难。

（三）加强村级组织建设，提高了村级班子的战斗力

驻村期间，我和工作组成员紧紧围绕工作主题，把进一步提

高村子的凝聚力和战斗力当作首要任务来抓。

一是为进一步提高办事效率，规范工作程序，帮助村委完善了各项管理制度、会议制度、学习制度及有关监督机制。

二是为进一步提高村干部素质，先后组织村干部，努力提高他们的政治素质和理论水平，大力强化他们宗旨观念和责任，使他们牢固树立全心全意为人民服务的根本宗旨。

驻村工作在取得一定成绩的同时，也存在着一些问题。

一是基层工作经验缺少，工作新局面还待打开。由于参加工作以来都在局委工作，我基层工作经验缺少，对农村工作还是按上级部门的安排进行，自身独创性工作开展不够，工作新局面有待进一步打开。

二是经济活动能力较弱，发展当地经济不堪理想。由于驻村时间短，发展经济是一项长期的持续性工作，加上xx村经济条件所限，在发展当地经济工作上还有待提高。

回顾驻村工作，感到自身在思想上受到了深刻的教育，工作能力得到了提高。实践让我深刻地认识到：搞好调查研究是做好驻村工作的基础；为群众办实事，是打开驻村工作局面的突破口；抓好村级班子及自身建设，是完成驻村工作任务的重要保证。在今后的工作中，我将发扬成绩，纠正不足，把工作进一步做好做实，为人民的事业做出更大的贡献。

驻村工作第四季度汇报 驻村干部第四季度工作总结 篇三

1、协助村两委干部抓好党建工作，重点协助开展主题党日，组织党员学习，开展批评与自我批评。在9月份还协助组织党员到响水洞村廉政色教育基地开展“学党史”教育学习，在“七一”前协助参加开展了建党100周年的纪念活动。

- 2、协助村两委干部抓项目建设□20xx年我们驻村工作队重点协助村两委干部抓了偏黎公路的扩修工作，通过我们的实地协助和参与协调，目前施工正常，预计在12月份都能顺利完工。
- 3、协助村干部开展了入户连心网格信息、厕所革命信息录入和对全村47户低保开展了入户核查工作。
- 4、协助村两委走访留守老人、留守妇女、留守儿童。
- 5、协助村两委抓环境整治工作。主要是组织公益性岗位对村级公路进行水沟清理和道路清扫，对生猪养殖的污染治理进行督查等工作，以此确保了村落环境卫生。
- 6、协助村两委开展疫情防控、安全排查、集中入户为民安装反诈骗app□入户开展禁食野生菌的宣传教育和防汛工作、森林防火等工作。
- 7、协助村两委推进殡葬改革工作。对重点户分别上门开展工作，通过做工作，使现有生祭墓得到了全面拆除，豪华墓得到了整改。
- 8、协助村两委通过召开屋场会方式进行财产保险和计生保险工作的宣传和收缴工作。
- 9、协助村两委干部化解各种矛盾，重点是公路扩修工作中的占地纠纷和青苗补偿矛盾以及邻里关系调解。
- 10、协助村两委做好耕地保护工作，认真“大棚户”清理工作，认真清理并落实整改耕地“非农化”、“非粮化”工作。
- 1、认真开展大学习，积极主动学习中央省市县各级关于巩固拓展脱贫攻坚和乡村振兴有效衔接工作的文件、政策。

2、认真开展了脱贫攻坚后评估准备工作。重点是组织帮扶人开展全面入户走访慰问。

3、狠抓动态监测工作，通过驻村工作队遍访，帮扶人入户走访，村干部包组包户等方式排查相关问题，再就是一月一研判的工作机制，及时制订帮扶措施消除致贫返贫风险，把相关数据加进去。

4、经常走访脱贫不稳定户、对边缘易致贫户、突发严重困难户、一般农户，同时做到了按月重点研判，并为他们如何增加收入出谋献策，发挥了工作队应有的作用。

5、遍访脱贫户，认真开展“两不愁三保障”的“回头看”工作，全面了解脱贫户的收入情况，实地查看安全饮水，指导产业发展和科学健康生活以及环境卫生整理。

6、认真开展全村脱贫户外出务工人员务工信息核实及“雨露计划”查漏补缺工作。这方面主要是按照人社部门和镇扶贫办的要求及时完成各项工作任务。

7、认真指导产业发展。重点对大棚蔬菜发展、烤烟发展开展指导，进一步破解xx村产业发展的瓶颈题，增强了村民的信心。

20xx的驻村工作取得了一定的成绩，但也存在不足，一是政治理论学习还有待加强；二是指导农户发家致富上缺乏新思路；三是对如何开展好乡村振兴谋划不足。对以上存在的不足，我们将在后期的驻村工作中加以改进，力争有个新突破，尽力为xx村农民增收和乡村振兴多作贡献！

驻村工作第四季度汇报 驻村干部第四季度工作总结 篇四

上午好！

我名叫xx□工作单位乡村建中心。首先向前来检查指导工作的各位领导表示欢迎，对半年来关心和支持我工作的各位党员和村民代表表示诚挚的谢意。

为切实抓好同步小康驻村帮扶工作，按照《同步小康驻村工作7-8月工作指导要点》要求，组织开展同步小康驻村工作半年述职。通过半年的扎实工作，提升了工作能力和水平，密切了党群干群关系，受到村民好评，为江凯村经济社会发展，尽到自己的绵薄之力。下面我从“德、能、勤、绩、廉”五个方面来进行述职。

牢固树立社会主义的道德观、人生观和价值观，具体体现在拥护中国共产党领导，坚持以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，以科学发展观为统领，严格执行党的路线方针政策，严格按照国家的法律法规办事。堂堂正正做人，清清白白做事，严以律己，宽厚待人，乐于奉献。

在实践中学习，从工作中积累，不断提高自身素质，不断增强分析问题和解决问题的能力，以务实的作风，解决了不少实际问题，努力维护了地方稳定，以农业实用技术，促进农业增产、增收、增效，农业产业得到突飞猛进地发展，推动了农户万元增收。

业精于勤，荒于之嬉。一般情况下每月在村里工作15天左右，在乡工作15天左右，通常周六周日不休息，与农民群众打成一片，一来，了解到农民所想、所盼；二来，增进与农民朋友的感情；三来，能了解农业生产中存在的问题，不摆架子，为老百姓办实事，办好事，收到老百姓爱戴。

(一)基本情况江凯村位于马鞍山脚下，距县城12公里，距乡政府11公里，居住着汉、苗、土家等民族，该村水资源丰富，地势坡度大。本村辖7个组面积2.3平方公里，有耕地198亩，全村372户1532人，经济结构属多元结构，农作物有水稻、玉米、洋芋、水果、药材及烤烟。近几年来水稻面积不断扩大，

常年种植水稻1230亩，经济效益十分明显。随着农户万元增收工程实施，林下养殖土鸡也成为主要增收途径。20xx年上半年较去年同期全村人均年收入增长了5个百分点。

(二) 具体工作

1、切实抓好同步小康驻村帮扶工作，给群众讲解果树、水稻、药材等一系列农产品种植及防治病虫害等知识，还就当前新形势下农民怎样增收致富寻找新路子、新突破口作了详细讲解。首先;发展当地的特色农产业，比如江凯大米、烤烟、中药材等做好产、宣、消各个环节工作。其次;运用和掌握好现代化农业生产技术，做新形势下科技型农民。

2、培养增收示范户。结合农技推广体系改革，实行技术包示范户，示范户带普通户，江凯村发展了70个示范户增收效益十分显著。

3、协助村“两委”处理疑难问题，解决了多起家庭纠纷，维护了地方稳定。

4、大力发展技术培训。在江凯村组织农民培训3次，使农民更好的掌握和运用好最新的种植技术，共培训425人次。

5、基础设施得到改善。自来水入户率达到100%，电视覆盖率达100%，电话入户率达90%以上。

6、协助村支部开展创先争优活动，全面推进“一讲二评三公示”制度，村级组织建设得到加强。

7、认真落实“三项制度”，协助村建立完善民情档案，驻村工作每天都有记录，每周都有写民情日记三篇以上。

严格执行《党员干部廉洁从政若干规定》，廉洁从政，严于律己，工作中不吃、拿、卡、要，树立党员干部形象。

通过半年来的工作，感觉所承担的同时小康驻村工作责任重大，困难也挺大，工作组能力有限。主要表现在：一是村基础设施落后，如道路不畅、生产生活用水不能保障、网络资源不畅等；二是驻村工作组与乡职能机关信息沟通不够；三是工作组深入村民开展走访不够，组建农民专业合作社积极性不高等等。

下步打算

在下半年的工作中，工作组将进一步坚持紧紧依靠乡党委政府的领导，积极支持驻村村支两委工作，牢记驻村工作职责，发挥组织协调帮助作用，以村为家，按照县乡相关要求，按照《江凯村村驻村工作组20xx年度工作计划》抓好落实，努力为江凯村经济和社会建设添砖加瓦，为江凯村建成小康做出积极贡献。

驻村工作第四季度汇报 驻村干部第四季度工作总结 篇五

20xx年的第一个季度转瞬已成为历史，起笔间思讨自己这x个月来所做的工作，心里颇有几分感触。我是20xx年x月xx日，才有幸加入xx公司，成为销售部的。一名员工，在此之前自己从未正式从事过汽车销售工作，对汽车知识也比较模糊。通过这半年来对销售工作的学习及和公司企业文化的磨合，我深切的感受到了自己有所进步，同时也感觉自身还存在许多问题，工作方法也存在许多薄弱之处。但回望过去，展望未来我觉得第一季度收获还是不少的。

1、销售任务完成情况

第一季度轿车部共销售xx台，我个人销售xx台，其中xx车xx台，路宝xx台，xx车xx台，占轿车部总数的xx%□

结合总办销售工作安排，每位员工轮流到xx飞值班，在那边我一共接待xx个有效客户，其中成交的有x个。有力的给竞争对手一个重要打击。

2、销售工作总结、分析

入职感言。在销售岗位上，首先我要提到两个人一个是总办林总监和销售部王经理，我要非常感谢他们俩人在工作上对我的帮助。我在接触汽车销售时，对汽车知识和销售知识非常缺乏，我的工作可以说是很难入手的。前两个月，我都是在王总监和莫经理的带领下进行客户谈判、分析客户情况的、所以在销售中遇到难谈下来的客户或对比车型优势对比的时候我总想到他们。正因为有了他们在销售技巧、谈判工作中的帮助，还有前期这些经验做铺垫，所以八月份我才能顺利的在岗位中独立开展工作，整个学习的过程，可以说完全是两个领导言传身教的结果。

销售员的一天应该从清晨睁开第一眼开始，每天早上我都会从自己定的欢快激进的闹铃声中醒来，然后以精神充沛、快乐的心态迎接一天的工作。如果我没有别人经验多，那么我和别人比诚信；如果我没有别人单子多，那么我和别人比服务。

重点客户的开展。我在这里想说一下：我们要把b类的客户当成a类来接待，就这样我们才比其他人多一个a类，多一个a类就多一个机会。拜访，对客户做到每周至少三次的拜访。我认为攻客户和制定目标是一样的，首先要集中精力去做一个客户，只有这样才能有收效，等重点客户认可了，我再将精力转移到第二重点客户上。

自己工作中的不足：

在销售工作中也有急于成交的表现，不但影响了自己销售业务的开展，也打击了自己的自信心。我想在以后的工作中会

摒弃这些不良的做法，并积极学习、请教老销售员业务知识，尽快提高自己的销售技能。