

职业培训学校年度自评报告 职业培训学校年度工作总结报告(模板8篇)

整改报告是在工作或项目进行过程中，对问题和偏差进行整理和总结的一种书面材料，它可以帮助我们改进工作质量和效能，我想我们需要写一份整改报告了吧。在撰写实践报告之前，可以参考一些成功的实践经验和实践报告范文，以提高自己的写作水平。

职业培训学校年度自评报告篇一

转眼间20xx年就要挥手告别了，在这新年来临之际，回想自己半年多所走过的路，所经历的事，没有太多的感慨，没有太多的惊喜，没有太多的业绩，多了一份镇定，从容的心态。

从2月开始进入公司，不知不觉中，一年的时间一晃就过了，在这段时间里，我从一个对产品知识一无所知的新人转变到一个能独立操作业务的业务员，完成了职业的角色转换，并且适应了这份工作。业绩没什么突出，以下是一年的工作业务明细：

进入一个新的行业，每个人都要熟悉该行业产品的知识，熟悉公司的操作模式和建立客户关系群。在营销开发和实际工作中，如何定位营销方向和产品方向，抓重点客户和跟踪客户，如何在淡旺季里的时间安排以及产品有那些，当然这点是远远不够的，应该不断的学习，积累，与时俱进。

在工作中，我虽有过虚度，有过浪费上班时间，但对工作我是认真负责的。经过时间的洗礼，我相信我会更好，俗话说：只有经历才能成长。世界没有完美的事情，每个人都有其优缺点，一旦遇到工作比较多的时候，容易急噪，或者不会花时间去检查，也会粗心。工作多的时候，想得更多的是自己把他搞定，每个环节都自己去跑，我要改正这种心态，再发

挥自身的优势：贸易知识，学习接受。不断总结和改进，提高素质。

自我剖析：以目前的行为状况来看，我还不是一个合格业务员，或者只是一个刚入门的业务员，本身谈吐，口才还不行，表达能力不够突出。根源：没有突破自身的缺点，脸皮还不够厚，心理素质不过关，这根本不象是我自己，还远没有发掘自身的潜力，个性的飞跃。在我的内心中，我一直相信自己能成为一个优秀的业务员，这股动力；这份信念一直储藏在胸中，随时准备着爆发，内心一直渴望成功。我要像个真正的男人一样去战斗，超越自己。

20xx年工作设想

总结一年来的工作，自己的工作仍存在很多问题和不足，在工作方法和技巧上有待于向其他业务员和同行学习[]20xx年自己计划在去年工作得失的基础上取长补短，重点做好以下几个方面的工作：

依据20xx年销售情况和营销变化，自己计划将工作重点划分区域，一是；对于老客户，和固定客户，要经常保持联系，在有时间有条件的情况下，送一些小礼物或宴请客户，好稳定与客户关系。二；在拥有老客户的同时还要不断从老客户获得更多的客户信息。三；要有好业绩就得加强业务学习，开拓视野，丰富知识，采取多样化形式，把学业务与交流技能相结合。

- 1、每月要增加1个以上的新客户，还要有几个潜在客户。
- 2、见客户之前要多了解客户的状态和需求，再做好准备才有可能不会丢失这个客户。
- 3、要不断加强业务方面的学习，多看书，上网查阅相关资料，与同行们交流，向他们学习更好的方式方法。

4、对所有客户的工作态度都要一样，但不能太低三下气。给客户一好印象，为公司树立更好的形象。

5、客户遇到问题，不能置之不理一定要尽全力帮助他们解决。要先做人再做生意，让客户相信我们的工作实力，才能更好的完成任务。

6、自信是非常重要的。要经常对自己说你是最好的，你是独一无二的。拥有健康乐观积极向上的工作态度才能更好的完成任务。

工作中出现的问题及解决办法：

1、不能正确的处理营销信息，具体表现在：

缺乏信息交流，使很多有效信息白白流失。在今后的工作中，应采取有效措施，发挥信息的作用，加强处理信息的能力，加强沟通交流，能够正确判断信息的准确性。

3、缺乏计划，缺少保障措施。

4、对客户的信息要及时响应并回复；对客户的回复不能简单的一问一答，要尽可能全面、周到，但不可啰嗦。语言尽显专业性与针对性，否则失去继续交谈的机会。

5、报价表，报价应报得恰如其分，不能过低，也不能过高；好东西不能贱卖，普通的产品不能报高。因为客户往往会从你的报价来判断你的诚实性，并同时判断你对产品的熟悉程度；如果一个非常简单普通的产品你报一个远离营销的价位，甚至几天都报不出来，这说明诚实性不够，根本不懂这一行，自然而然客人不会再理会。

以上是个人一年以来的工作总结，如有不足之处，望批评指正。

感谢公司的培养，感谢我的老板和关心我的跟人对我言传身教的悉心指导，我一定会以积极主动，自信，充满激情的心态去工作。

职业培训学校年度自评报告篇二

xxxx年，我有幸进入公司独立优化部门负责人事行政工作，在这里感谢领导对我的精心培养，给予我工作上的支持。我将更加认真的对待xxxx年的工作。目前所负责工作范围涉及部门各份数据分析与新闻源外推效果跟踪。以下总结了工作的几个方面及以后的工作计划。

人事行政工作复杂，目前部门已配备了各种管理表，有员工纪律跟踪表、各组组长项目分配表、奖金分配表、月份就诊表、转正试题表、员工面试、入职、转正、离职表、从人员招聘至任用，根据各组的实际需要，有针对性，合理地招聘员工，配备到各岗位。较好完成各组人员的入职、离职、调岗等人事审批工作；规范员工档案，对资料不齐全的作出补齐；确定员工劳动合同签定人数，配合人事部工作事宜。对办公室日常纪律管理，不定期通知宣传消防知识并做好办公室管理工作；对办公室清洁卫生，安全进行巡查；跟踪后勤安排员工住宿，关注员工宿舍卫生安全等情况；排解员工之间的人和事矛盾。

对优化部门就诊各数据分析：在优化就诊表优化效果统计表进行跟踪发现问题进行周与周的对比和本月与上个月的对比从中找出原因，并进行跟优化工程师对接一起分析问题的所在处。

做好每个周的新闻源外推效果跟踪的统计以极新闻源的就诊对比，从中检查那个平台就诊人数比较多，积极告诉他们作出改整。

组织员工活动，加强企业文化建设工作，以员工对企业有良

好的认同感和归属感。

xxxx年人事行政工作虽不算太理想，但我们会继续努力，加强学习，积极配合公司管理好部门人事行政工作，尽的努力使工作水平上升到一个新的台阶。

职业培训学校年度自评报告篇三

我校始建于20xx年4月，伴随着经济开发区的崛起，学校已培训的学员已达300多人，已成为经开区培训质量较高，广受社会好评的民办职业培训学校。学校装配有多功能视频演播微机室、投影教学教室，我校正积极与本地很多企业合作建立了订单式培训岗前实习基地，力争在合肥树立电脑职业教育的第一品牌。

为进一步扩大我校在全区的影响力，我们已经深刻意识到有更多更重要的问题需要进行改善和加强，以下从几个方面进行学校的综合自查，并提出科学的改善方法：

（一）办学思想

1、校领导班子高度重视教职工的政治理论学习，统筹安排，强化落实，年初有全年的学习计划，学期有学习重点，每月有形式多样的政治理论学习活动，每学期要求每位教师写出一定数量的理论学习笔记，收到了良好的效果，使教职工理论水平、政治觉悟双提高，为全面提高学校教育教学质量打下了基础。

2、始终坚持依法治教、依法治校，成立了领导小组，建立了整套管理制度确保了学校办学方向和办学性质。

3、注重因材施教，对不同情况的学生采用不同的人性化教学方法，做到不放弃任何学生，对品行有缺陷或学习有困难的学生，有转化辅导措施，建立了档案，对临近结业的学生进

行职业素养培养，提升学生的就业竞争力和适应力。

（二）制度建设

1、进一步健全规章制度，符合教育法规和教育行政部门有关规定，并根据教育发展不断修订和完善，在执行上也较为有力，管理工作运行良好，并能按学校有关管理规定兑现各项考核，进一步加大了奖惩力度。

2、学期初有工作计划，学期末有工作总结，月有工作重点，周有工作计划安排，目标明确，针对性强，保质保量完成好工作任务。

3、制定了教师教学质量考核制度随时倾听学生的意见和建议，广泛采纳建议进行教学方法的改善，以便进一步提升教学质量。

（三）行政管理

1、我校的办学规模虽然不大，但我们也应该做到麻雀虽小五脏俱全，我们采用岗位聘任制、部门实行负责制，各部门有目标责任，有职、有责、有权，责任到人，既分工明细，又相互合作，学校整体运转良好。

2、认真执行区劳动就业保障局的指示精神，高度重视学校档案整理工作，及时无误的向相关部门提交培训学生的月报材料。

（四）就业保障和安全保障服务

1、我校正积极与各家企业联系，逐步建立立体化的就业系统，根据市场的不同需求，尽可能对学生进行订单式培训，使学生可以更容易就业，目前我校正努力完善教学设施定期检查和维护制度，保障使用，无安全隐患，力求杜绝一切重大安

全事故的发生。

2、财务管理与监督制度健全，财产、教具、物品、账目清楚齐全，没有资产流失，收费符合国家规定，全额入账，有严格的内部审计和控制制度，财务审计无安全隐患，力求杜绝一切重大安全事故的发生。

2、财务管理与监督制度健全，财产、教具、物品、账目清楚齐全，没有资产流失，收费符合国家规定，全额入账，有严格的内部审计和控制制度，财务审计合格，对有要求退费学生严格按照入学协议相关条款办理。

（五）教育科研

1、我校一贯以活到老学到老的基本思路教育每位教职员工，要求每位员工要养成喜欢提高，喜欢学习的好习惯，坚持每周进行一次教学讨论活动，围绕教学理论、内容、方法进行教学改革。

2、我校设有学科带头人，学科带头人的首要任务就是进行自主式学习，并带动所有员工学习，基本上我校每隔3—5个月就要根据市场的变化推出新的符合市场需求的教学专业，或者对原有专业进行调整和改善，力求专业永不过时，尽最大努力使教学内容跟得上市场的变化和符合市场的需求。

（一）领导班子

1、我校进一步坚持实行校长负责制、副校长保证监督、所有教师参与管理的领导模式，教学、招生、就业各部门相互配合，学校较重大工作的实施都要经全体教职员工讨论通过。

2、校领导班子精神面貌较好，内部分工明确，有职、有责、有权，有纵向的管理责任目标，也有横向的密切配合要求，相互沟通补充，形成了一个团体战斗的集体，班子内部没有

内耗，各成员善于学习，工作作风好，办事效率较高，能廉洁自律，教职工评价较高。

（二）教师队伍

1、本校非常重视“师德”问题，有要求，有检查，比较注重培养“敬业、爱生、奉献”精神，最大程度的保证我们“随到随学，学会为止”的社会承诺，对个别基础较差的学生，进行手把手式的辅导教学，社会各界学生对本校的教学工作和教学质量比较满意。

2、进一步落实教职工工作聘用制，岗位聘用制，充分体现了奖勤罚懒、多劳多得的原则，激活了教师工作热情，调动了教师爱岗敬业、无私奉献的精神，学校形成了一个“勤奋、多思、拼搏、向上”的浓厚氛围，教育教学质量得到了进一步提升。

1、严格按照《课程计划》开启开足课程及课时，无随意增减的现象。

2、头较为健全的教学常规制度，教学各环节都有规范的质量标准并能严格执行；有较为规范的学籍管理制度，本校对所有重点教学课程均有同步教学录像，方便学生可以预习与复习。

3、能严格规定订购教学用书，除此以外一律不订购，坚持控制乱推销的书籍、资料等，学校自己也不滥编、印有关资料等。

4、学校教师能胜任教学工作，能准确地把握大纲和教材，能针对学生实际认真备课，重视学生实践活动，坚持启发性教学，让学生在教学过程中主动学习和探究，合理运用现代教学技术和手段进行教学活动，能落实教学目标，能出色地完成教学任务，85%以上课堂教学达优良水平。四、学校安全工

作学校安全工作是一项长期性、经常性的工作。我校本着“安全第一”的原则，时刻保持高度的警惕，警钟长鸣，常抓不懈。在去区劳动就业局官员群管理的指导思想下，我校在校长的带领下，对学校安全进行了全面彻底的排查，建立了《安全责任制度》，先自查如下：

（一）组织学习，提高认识利用每周校会活动时间，分期分批组织全体师生学习《安全生产法》《消防、工作条例》等法律法规，组织师生进行消防设施预演活动，是全体师生懂得了学校安全工作的重要性和持久性，树立了师生对安全不能有半点疏忽和麻痹思想。时刻将学校安全工作摆在学校工作中重中之重的位置，力争做到一切可能出现的安全事故隐患都在全体师生的监控中，及早发现，及时排除。

（二）教学、上级用房及设施情况学校校长领头对学校教学用房及设施进行了全面系统检查，不放过任何一个死角，检查情况表明：学校房屋结构无安全隐患迹象，整个电线电缆无破损，个别教室开关不灵及时进行更换；微机室、多媒体投影教室的教学设备，室用电总控设备设施安装及材料都符合用电要求，学校各场所的消防设施均按规定要求放置，无安全隐患。

（三）校内治安工作。通过组织教师职工学习《治安管理作条例》和《教师职业道德要求》等一系列活动，增强了教职工相互理解，相互合作意识，到目前为止，教职工中无一例内部矛盾和纠纷，也无一例与社会人员发生矛盾冲突。

（四）安全责任制、规章制度的建立健全和执行情况由学校校长任组长，负责全面工作；学校副校长具体负责学校安全工作，其他教学教师和员工共同参与安全工作。“学校教育教学质量固然重要，但师生安全第一”的工作原则，做到警钟长鸣，常抓不懈。总之，通过对学校安全的自查，尽管学校从开办初至今从未出现过任何安全事故，但我们决不能掉以轻心。我们必须进一步加强学校安全工作，相信，通过我

校全体师生的共同努力，团结一致，众志成城，一定能确保不出现任何重大的安全事故。

职业培训学校年度自评报告篇四

为了更加适应时代发展的需求，为了更好的服务社会，我决定利用暑期的空闲时间到社会中去实习去锻炼我。作为一名数控专业的学生，我把实习地选在了xxx工程机械配件厂。

xxxx年x月x日x上午我到达了机械厂，在工厂厂房我找到了厂长室，对他说明来意并经过一番商讨后，他同意我在这里实习一周实习内容包括参观工厂，在师傅的指导下操作小设备，帮工人搬运毛坯、零件、干一些其它活。

出了厂长办公室，我通过询问师傅了解了厂子布局及工件形成的基本流程：1绘图2备料3初步成型4精车5检验6运输。

下午我自行参观了车间，车间内虽然轰鸣声不断，但给人的感觉是杂而不乱。宽大的弓形棚内分成若干区：机床区、钻床区及锻床区。机器摆放整齐有序，另外还有一台用于热切割的大型设备以及一些其它小设备。车间内工作区和非工作区用黄色警示线分开，体现了工厂对安全的重视。

写有“质量是生存的根本”的宣传栏又道出了质量的重要。工人们都在熟练认真的操作机器。整车间透露出一种严谨的气氛。

x日除了打零工外我的实习内容还包括：一参观焊接车间，了解一些焊接方面的知识。例如操作者一定要戴护目镜，焊接要均匀，打掉药皮后要呈鱼鳞状，然后在师傅的指导下动手实习，取得很大进步。二观看师傅操作普通车床并了解像急停按钮、三角卡盘的作用。师傅给我介绍了车削的过程和注意事项。三亲自操作了一下砂轮切割。四近距离观看了师傅操作数控机床，并在同师傅的交流中知道了一些车削技巧和

车削方法。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”告诉我们实习的重要性。为期五天的实习短暂而又充实，让我对机械有了更加感性的认识，同样我也有许多意想不到的收获。

在这里我体会了工厂的气氛，嘈杂的环境，体会到了工厂单调枯燥的生活，体会到了工厂对质量和安全的重视，这一切都是我以后要面对的。几天的实习，热情的工人杂而不乱的车间，都给我留下了深刻的印象。

但是最让我记忆深刻的是他们的数控机床，那是在机床厂的普通机床接了一个xxx数控的控制中心，我有些吃惊，后来询问厂长才知道那是经济性车床价格低，但不好用，好的机床买不起。从这里我看到了中国机械制造业的现状，中国数控产业的落后。

数控机床为什么那么贵?因为核心技术掌握在外国人手中，虽然我的力量可能有限，但是我一定发奋学习尽自己的力量去改变这种现状。

职业培训学校年度自评报告篇五

大家好!

现在我代表学校向各位述职，敬请评议[]xx年，在上级部门的领导和关心支持下，我校以立德树人为根本，以转变作风为保障，以重点工作为突破口，以促进学校内涵发展为宗旨，围绕“四个提升”目标即素质、课堂质量、学生素质、科研能力提升，推进改革创新，培育发展品牌，促进了学校持续、协调、健康发展，我们重点做好六个方面工作：

我校把项目建设作为一把手工程，校长亲自抓，副书记具体组织实施。协调施工单位、监理单位、设计单位、勘察单位

定期召开碰头会，积极协调有关部门办理各种项目建设工程手续、证件，协同监理、质监站把好工程质量关，督促施工单位按期完成施工任务。在市委、市政府、市教育局、天坛街道各级领导的高度重视和关心支持下，学校改造项目稳步推进，现在工程主体已接近尾声，预计年底投用。

一是强化教师的业务学习。组织教师学习教育部《中小学教师违反职业道德行为处理办法》《中小学教师职业道德规范》，观看全国最美乡村教师视频；实施“国培”“省培”和“市培”计划，分层、分类、分岗教师培训，立足研修茶座开展网络三个一；邀请昌乐二中专家马欣、高放、教育名家管斌全教授、中考英语指导专家曾利明到校做报告；分批组织教师到北京、上海、长沙、省实验二中、开封求实中学学习交流。二是注重教学常规。实行领导分包教研组制度，领导分头参与集体教研；以备课组为单位开展“同课异构”，做好“录像“三个一”，坚持每周一观课议课和每周二的集体备课；以教学组为单位进行切片制作。三是深化课堂教学改革。借鉴昌乐二中教学经验，强化小组合作学习和自主探究，启用快速提高成绩的两大法宝——“问题学习法”和“神奇百宝箱”，通过举办听课交流、教学论文成果案例评选、班主任论坛等为教师发展搭建平台。四是抓好教学特色活动。2月，举办校级教学能手评选活动；3月，开展命题培训和设计比赛，组织参加河南省中小学信息技术论文和课件评选、河南省中小学心理健康教学设计、课件评选；4月，围绕“五环自主”有效课堂，通过问卷调查、座谈、开展我爱我师征文比赛，举办我最喜欢的老师演讲；5月，进行市级骨干教师、学科带头人评选认定；6月，举行优质切片评选、教学技能竞赛、微视频制作、电子白板优质课比赛。

每个年级确定必读书目，七、八年级每周安排2节以上阅读课。分期开展图书漂流、经典诵读、课本剧展演、读书手抄报评选、读书征文比赛、“课前三分钟”读书经验交流、我读书我快乐演讲等专题活动，让学生感受国语的魅力，体验读书的快乐。3月，在第二届“中国汉字听写大会”xx赛区选拔赛

中，我校代表队荣获团体第一名，代表我市参加全省的汉字听写大赛并荣获二等奖。

一是成立学生自主管理委员会。分学校、年级、班级自主管理委员会3个级别，设主席一名，副主席两名，下设卫生部、纪律部、学习部、文体宣传部、生活安全部、文明礼仪部6个部，成员若干，管理人员全部竞聘上岗。二是开展“认星争优，争做美德少年”活动。设尊敬师长之星、遵纪守法之星、团结友爱之星、文明礼仪之星、自强自立之星、文体艺术之星六个星种，分认星、创星、评星、树星四阶段，学生自愿参与、自主认星、自我评议，评选美德少年280名、明星班级8个、明星导师8名。三是开展校长助理竞选活动。分笔试、竞选演讲、答辩、才艺展示4个环节，6月初，71人进行笔试，6月中旬进行演讲、答辩、才艺展示比拼，最终决出20名校长助理。

一是围绕学生素养提升，坚持每月一个主题。3月份学雷锋主题，开展爱心募捐，为患恶性小脑胶质瘤学生晁圣卓爱心募捐28097.2元；4月份感恩教育主题，举办网上祭奠英烈活动；5月份文明礼仪教育，举办“快乐远足我能行”社会实践活动，组织参观愚公移山精神纪念馆；6月份法制安全教育，举办法制报告会。二是以清明节、端午节等“我们的节日”为载体，开展传统文化教育，召开清明、端午主题班会、节日小报、板报、征文活动。三是举办道德讲堂进班级活动，每月举行一期班级道德讲堂。四是扎实推进文明创建，开展志愿者服务、文明创建进社区、“小手拉大手共向文明走”社会实践活动。

一是探索用微课程来翻转课堂，进行微视频学习或自主探究学习，创建幸福课堂，实现教师幸福地教，学生幸福地学。二是实行民主化、精致化、人文化管理，取消手写教案，缩减各级各类检查评比次数，取消无效劳动。三是开展丰富多彩的教师文化体育活动，如庆三八趣味运动会、春季踏青。四是从生活细节上关心教师、体贴教师，教师本人或者父母，

女教师还包括公公和婆婆有病住院的学校都要进行探望；教师过生日学校送蛋糕和鲜花；所有班主任在校免费就餐，老师在校就餐一律每顿一元钱。

20xx年以来，经过全体师生的共同努力，学校先后荣获20xx年度教育工作先进单位等20项荣誉；13名教师分别荣获省、市优质课一等奖□xx市优秀教师□xx市第二批“十佳科技创新人才”、市送课下乡一等奖、市教学能手，20多名教师获省市级课题、论文成果奖，48名学生的作品在科技创新大赛和征文评比中获奖。中国文明网、《教育时报》、《河南经济报》、河南日报网、河南省教育网、树人网等各级媒体对我校进行了多达110次宣传报道。下一步，我们将戒骄戒躁，再接再厉，深化教育改革，巩固办学特色，实现学校持续、和谐、健康、快速发展，创办人民满意的教育。

职业培训学校年度自评报告篇六

实习期间，我严格遵守公司的一切工作管理制度，自觉以老员工规范严格要求约束自我，虚心求教，利用可利用的时间来熟悉药品的成分功效以及禁忌症还有其陈列的位置，在工作中积极主动帮店长及药师做一些力所能及的事情，一方面减轻了店长及药师的工作量更重要的是给了自我一个能够锻炼的机会，让自我能够独立的去分析确定解决事情，不仅仅开阔了视野扩大了知识面也提高了实际操作应变本事。对此，我总结了试用期的工作：

一、如何提高自我的专业知识专业知识才是最真的东西，最过硬的资本，有了它你能够很自信的去销售无论对什么样的顾客，因为你明白你明白的东西他们不明白，仅有你才能够给他们答案，很羡慕那些资深的药师，俗话说的好：师傅领进门，修行在个人。我珍惜每一次公司安排的培训，在培训中认真的听讲记笔记回去积极的复习，还有就是多看多听，孔子说的好三人行必有我师焉，所以当其它门店需要人帮忙时我都会积极主动的去帮忙，为的就是从不一样的人那里学

到自我不懂的不明白的知识，取其精华去其糟粕，不断的来完善自我，让自我的专业知识更上一层楼。

二、对销售技巧的认识我们每一天都期望本店的营业额有个更高更好的飞跃，怎样样才能到达目的地呢，我个人认为专业知识语言技巧真诚微笑这些都决定着营业额。销售人员有了很强的专业知识，再有语言上的表达又是让你无可挑剔然后带着微笑真诚的关心你的病情，我想任何人都不会拒绝真心关心自我的人，将心比心，人生病的时候是其最软弱的时候，你一句真诚的问候一句真心的嘱咐和叮咛会让他对你有了信任有了依靠，这时你就能够用你所学到的知识去帮忙他人为他人服务，解决了顾客的问题同时也到达了自我的需求，岂不快哉！

三、对人际关系的理解都说大学是进入社会的一个过度期，然而我却认为实习期才真正的是进入社会的一个过度期。大学里的感情其实还是很单纯的，没有那些明争暗斗没有利益上的冲突，而社会就截然不一样了，为了一点点的利益原本关系很好的朋友顿然就成了敌人，恶言相向，刚刚从学校出来的自我很是困惑，想不明白为什么会变成这样呢？值得吗？此刻的我似乎理解了一些，这就是社会，这就是现实。以前的我们一向沉迷在自我梦幻般的国度里，没有真正的去了解自我生活的这个社会，此刻的我从自我的天地里慢慢地走了出来不会再天真的只活在自我的世界里无视其他的存在。对一些自我理解不了改变不了的事情自我仅有理解不再抱怨，对那些自我不欣赏不认同的人，在工作上合作生活上疏远，对那些和自我思想相左的人就是任何话语都是无用的。凡事做到自我心中有数就好了，也许是因为自我还很年轻还很幼稚还很天真有时在冲动的情景下还是会做错事情，也许正是这样自我得到了丰富的经验，才懂得如何完美的处理事情，随着时间的流逝自我在慢慢地成长着，也成熟了许多，人生就是这样，仅有经历的多懂得的才会，人际关系的处理是一门很难学的课程，也许我学一辈子也不会学明白，要活到老学到老的。总之在恒泰我经历了许多也学到了许多，绝不止

以上几点，在那里我就不一一详诉了，有些东西只可意会不可言传的，在有些感情面前这些语言就微乎其微了，我真的很幸运遇到了很多好的人，真的很感激他们，此时的感激是如此的渺小，最真诚的祝福给他们，是他们教会了我很多东西，教我怎样看待问题分析问题解决问题，这些都会成为我实习期最值得回忆的，我想有些事情会一向的影响着我，更会激励我更好的走下去，同时也会让我更坚强的应对人生道路上的荆棘的。

职业培训学校年度自评报告篇七

因为所学专业与工作不对口，工作初期遇到一些困难，但这不是理由，我必须大量学习行业的相关知识，及营销人员的相关知识，才能在时代的不断发展变化中，不被淘汰，而我们所做的工作也在随时代的不断变化而变化，要适应工作需要，唯一的方式就是加强学习。

二、脚踏实地，努力工作

我深知网络营销是一个工作非常繁杂、任务比较重的工作。作为电子商务员，不论在工作安排还是在处理问题时，都得慎重考虑，做到能独挡一面，所有这些都是电子商务不可推卸的职责。要做一名合格的网络营销员，首先要熟悉业务知识，进入角色。有一定的承受压力能力，勤奋努力，一步一个脚印，注意细节问题。其次是认真对待本职工作和领导交办的每一件事。认真对待，及时办理，不拖延、不误事、不敷衍。

三、存在问题

通过一段时间的工作，我也清醒地看到自己还存在许多不足，主要是：

一、针对意向客户没有做到及时跟踪与回访，所以在以后的

工作中要将客户的意向度分门别类，做好标记，定期回访，以防遗忘客户资料。

二、由于能力有限，对一些事情的处理还不太妥当。要加强认真学习营销员的规范。

总之，在工作中，我通过不断学习和不断摸索，收获非常大，我坚信工作只要用心努力去做，就一定能够做好。

回首20xx[]展望20xx!祝xx在新的一年里生意兴隆，财源滚滚!也祝我自己在在新的一年里业绩飚升!

职业培训学校年度自评报告篇八

20xx年时间转瞬已经过去了，虽然我还算是个新员工，但在各位领导的关怀下、在同事们的支持和帮助下，我坚持不断地学习理论知识、总结工作经验，加强自身思想修养，努力提高综合素质，通过自身的不懈努力，在工作上取得了一定的成果，但也存在了诸多不足。在这里将自己的思想、情况等简要的个人工作总结如以下：

一、加强业务学习，不断提高业务素质，努力做出更大贡献。

回想在xx的这段工作历程，是我人生中很珍惜的一段时间。在这期间我的收获主要有两个方面：政治思想上的成熟和业务工作方面积累了丰富的工作经验，总结为八个字“收获颇多、受益匪浅”。

我的转变与进步，是领导的培养、同事们的帮助与支持和我自身的努力才取得的。我清楚自己在咱们品牌店面的工作时间还不是很长，还有很多方面需要不断的学习，要时刻衡量和要求自己的言行，注意加强政治修养，进一步提高各项认识。我也希望领导和同事们一如既往的给与我指导和帮助，我也将加倍努力，以无比的热情与努力争取更大的进步!

二、工作中，严以律己，不断积极。

日常工作中在上级领导的指导下，负责跟进各个节期的每个活动工作，令活动顺利完成。与同事们共同努力完成了每个活动举办前期的布置，根据上级领导给予策划工作，努力完成上级领导的计划内容。从站姿站规，树立良好的服务形象和服务质量做起。同时提高服务增强成员之间的团结与活力，对待各项工作同事均充分发表意见和建议，集思广益，注重发挥集体的聪明才智和整体效能，努力提高服务水平。成为一个富有朝气、充满生机与活力的集体。同时时刻严格要求自己，努力做到最好，为提高业绩打下坚实的基础，也为自己的人生奠基更高的台阶。

三、缺点与不足。

综合看来我觉得自己还有很多的的缺点和不足，处理问题的经验方面有待提高，团队协作能力也需要进一步增强，需要不断继续学习以提高自己各项能力。深知自己还缺乏基本的办公室工作知识，在开展具体工作中，常常表现生涩，甚至有时还觉得不知所措。工作细心度不够，经常在小问题上出现错漏，办事效率不够快，对领导的意图领会不够到位等。我一定会在今后的的工作中坚持服务与效能相统一原则，在走动中去发现问题，在走动中去寻找问题。通过及时的现场观察，去掌握工作中存在的问题和不足，从而去制定相应的改进提高方案并能做到及时向上级部门进行信息反馈，及时纠正问题。