海运出口业务总结(大全6篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、 分析,并做出客观评价的书面材料,它有助于我们寻找工作 和事物发展的规律,从而掌握并运用这些规律,是时候写一 份总结了。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗? 这里给大家分享一些最新的总结书范文,方便大家学习。

海运出口业务总结篇一

经过又一年的物流管理工作,内心不禁感慨万千,回顾物流 全年的工作历程,既有辛酸的汗水,也有提高的喜悦。过去 的一年在公司各部门的配合支持及部门员工的共同努力下, 顺利完成了全年的各项工作任务,现将我部门一年来的工作 情景汇报如下。

1、相比xx年xx年我们公司销售在整个大环境不景气的情景下有所下滑,在配送这一块我们配送司机的薪水多少主要是取决配送的商品来计提成的。其实能够发现我们的司机不愿每一天呆在家里,情愿多送货多做事来增加收入。

2[xx年我在司机计算提成这一块要求收营员做好司机每一天的配送单统计,做到货物配送单的合理安排,避免了以往司机大笔金额货物配送时抢单、抢送的局面,维护了司机之间共同利益和部门员工团结关系。

3、门店有时催送货比较急,货物量又比较少,路比较偏远, 我们送货的原则是分线配送。有时候一个地方的货比较多, 司机走几分钟后又报了一家货被叫回来,这样来回几下我们 的司机也有脾气,这样既浪费人力又浪费物力。还有一种情 景就是货不多比较偏、又要得急,我们部门又要研究油耗、 费用的问题。所以说物流部门需要门店的配合,尽量给顾客 做好解释工作。

- 4、出货、装车司机按出库单对单对货核对,必须要求司机本人当面做好商品的二次核对。
- 5、加强与各部门的衔接沟通,有效发挥公司现有车辆人员优势,把一些比较急的、数量不多的小货尽量让客户顺路带走。
- 1[]20xx年初公司给物流管理部的人员编制是8人,实际在岗人数一向没有到达要求。
- 2、由于人员的流动性大,一向以来是困扰部门工作开展的大问题。作为我部门员工的工作要求,虽然技术性不高。但作业强度大,体力要求比较高,也需要勤劳好学,做事职责心也要求高。自我必须要了解自我的下属,包括他的人品、性格、爱好、处事作风、工作本事等诸多方面,针对不一样性格、不一样年龄段、不一样本事的人应当分别予以不一样的管理方式、做到人尽其才,物尽其用。同时要关心自我的员工生活,除了批评外还要多加鼓励,以及对其的信任,让他体会到领导层的关心与器重,让他明白我们不可是上下级关系、同事关系,我们还是互相支持、关心的朋友关系。当然,作为管理者,同样要在员工面前树立自我的威信。这种威信不是靠恶语批评,也不是靠一味的做老好人树立起来的。你需要的是一个团队的力量,你需要说你好的人的支持,你同样需要说你坏的人的支持。
- 1、定期对配送司机进行车辆人生安全防范意识培训讲解,定期做好车辆内外清洁卫生。
- 2、严格控制部门内车辆费用,合理有效安排配送路线。
- 3、严格要求配送员填写出车记录:如出车时间、行程、地点、事由、驾驶人签名,做到有出车就必有出车记录,做到保存全年的出车记录表。
- 4、对全年车辆的费用使用情景做表格化存档:如车辆维修零

件费用、保养、加油的时间、行驶公里数都有记录,做到部门内有数据可查,明确保养周期、时间。

5、坚持秉承小问题自我动手解决、大问题送修自我买维修配件的原则,节俭控制部门车辆费用。

1[]20xx年不知不觉在指尖慢慢逝去[]20xx年迎面而来。回想过去,展望未来!有提高的喜悦,亦有工作中失误的愧疚。用心总结工作当中的利弊、得失。

2、认真履行工作职责,在新的一年里,物流部将为公司的发展做到尽心尽力。

海运出口业务总结篇二

根据物流港公司下达的安全目标书的要求,成立安全领导组,制定年度安全工作计划,并与各库房和责任人签订安全目标责任书,提出工作目标和要求,实行任务层层分解,落实到班组。

汽车零部件供应链管理不但是涉及到人、车、货,而且关系到出入库流程控制,装卸作业的现场管理等方面。面对安全管理的新情况,这就要求我们创新安全管理模式,实行班组化管理,做到人人参与安全生产,实行所有员工全覆盖,下设七个安全教育小组,并且将劳务人员分配到各个班组,统一管理教育,他们是:1号库班组、2号库班组、3号库班组、轮胎库班组、大件库班组、配送中心(叉车工、驾驶员)班组、报检中心班组。

在原来管理制度的.基础上,完善了会议制度、检查制度,库房安全评比标准等,这样为开展劳动竞赛提供标准。

在元月份公司邀请了交警五大队警官来公司进行了交通安全知识培训,以及邀请了开发区消防大队官兵来公司传授消防

灭火知识,并且开展消防应急演练,检验了全体员工的消防 应急能力,取得了良好的效果,达到了预期的目的。

- 1. 车辆运行机务车辆未能及时登录
- 2. 车辆的油材料考核需要完善
- 3. 班组化教育急待加强
- 4. 员工的服务意识需要进一步提高
- 1. 对照不足,及时改进整改
- 2. 针对季节性的特点,开展防暑降温,防雨、防盗、防火、防电教育,杜绝火灾事故发生。
- 3. 突出重点,加强作业现场安全监督,做到遵章守法,杜绝"三违"行为。

海运出口业务总结篇三

部门主要工作内容负责公司货物的日常采购、投标询价、供应商的开发和评估、采购合同的签订、请款。货物的保管以及入库、出库管理。工程分包的招标工作以及对工程分包价格的审核和工程合同的签订。负责公司销售货物的发送运输工作。

部门工作宗旨: 团结合作积极配合支持前台热情工作

重要性:我部门的工作任重道远,承担着与公司成本密切相关的几大类业务,采购、物流、工程分包已成为公司成本管理的重要一部份,成本犹如"冰山"一角,公司好比一艘航行在大海中的"油轮"。"冰山"露出来的只是一小部份,看不见的大部份是埋藏在海底,埋藏的"冰山"直接影响

到"油轮"的沉浮。采购价格合理化,降低采购成本、物流成本、工程分包成本将是一项重要任务。合理规划采购,确保主要库存货物的充足供应,满足零星货物及时采购,降低缺货风险。采购商品质量好坏直接决定了本企业工程质量好坏。采购是企业和资源市场的关系接口,是企业外部供应链的操作点。物流采购是企业科学管理的开端。

配合、支持:积极全力支持前台部门各项工作,从采购—— 发货——送货——寻找工程施工队——签定工程分包合同, 认真完成前台部门所需每项工作,哪里有需要哪里就有我们, 充分发挥了后备军的作用。商务人员为了采购到物美价廉的 货物,每天不厌其烦地与供应商沟通。严格执行采购功能, 每天询价、比价、议价及订货、交货的跟催与协调、物料来 源的开发与价格调查、退货与索赔等工作。确保主要库存货 物的充足供应,零星货物及时采购,库管员认真负责,备货、 发货、收货、下货、打包干得热火朝天。出入库手续的执行, 收发货记录,定时盘点进出货物,做到有据可查、有序可循。 定期上报库存货物缺损与积压库存情况,督促客户经理极时 出货, 合理调整库存, 减少新增积压库存。司机安全行车, 全年无重大行车事故, 提货、送货、长途发货、完成后勤运 输工作。合理规划送货线路和发货途径,降低物流费用,节 省开支。对本部门的车辆定期清洗、保养、故障及时排除, 保证公司车况良好。工程核算员不辞辛苦地到采购市场收集 工程材料资料、询价。与分包工程队谈判、签约,利争节省 每一分工程分包费用。严格执行本部门工作流程,采购价格 合理化,降低采购成本、物流成本。配合其它部门做好采购、 仓库、分包各项工作,确保了公司管理体系正常运行。

不足:在日常的工作中我们还有许多做的不足的地方,商务对部份产品性能、规格不熟悉,所订购的货物拿不到较好的折扣和价格。这些都需要在今后的工作中加强个人专业知识学习和向公司技术部、客户部同事学习相关产品来不断提高部门整体水平。配合公司其它部门资金回拢,使资金周转加快。工程分包还在起步阶段,工程队伍只有11家,但能满足

项目经理要求的却很少,有些价格高、有些技术能力不够,在今后我们还会不断地增加新的施工队伍,让施工队伍加入到我们的技术专业培训中来,不断提高他们的施工水平,以满足项目经理需求。

配合支持是我们后台部门的本职工作,优质的服务、学习专业知识、提高工作效率、全身心的投入到日常的工作中去。

感谢公司领导给予我们工作的大力支持

感谢公司各部门对我们的帮助、支持

感谢我部门全体员工给予我全年工作的支持

飞翔的翅膀昨日的梦一路的辛勤劳动

走到今天我们一同走过了多少的路程

还记得当初熟悉的目标的梦

至今己成为今天的成功的笑

相信明天将有更灿烂的笑容

200x年部门工作展望:

1. 目标决定未来,追求永无止境。

我看过这样一个调查,如果有一种完全没有目标的生活,一个人能够忍受多久?结果在各个行业里找到的那些孜孜成就的人,无论年轻年老、中国人还是外国人,绝大部分都立刻回答说,不可以,一秒钟都不可以。

这让我愈加坚信,目标是这世界上最不可缺少的一份氧气。

2. 新的一年, 我部门的工作目标如下

目标1:出入库准确率达到99.5%,控制积压库存,加快资金周转

目标2: 采购货物做到质优价廉,满足客户需要,降低采购成本

目标3:缩短进货周期,避免航空货运,控制物流成本

目标4:工程分包队伍加大,多家报价、公平竞争、降低分包成本

认真负责是每一个库管员的基本职责,合理控制库存数量, 特殊货物采购到货后,及时督促订货人员将货物出库是库管 员责无旁贷的工作内容。良好地控制库存的保持水平,使库 存既不发生匮乏,也不会发生停工待料以及无法交货的情况, 避免存货数量过多而导致资金积压、周转困难和增加利息、 进而造成持有成本的负担。

采购成本关系到公司销售利润的增长点,采购质量的好坏直接关系到工程验收的进度、客户满意度。我部门的工作重点是明确采购的工作内容:一是适时适量保证供应;二是保证货物质量;三是费用最省;四是管理协调供应商、管理供应链。我们将会从供应商管理入手,合理评估供应商,产品质量、账期、准时到货、售后服务都是考评的要项,不断推陈出新。

物流成本是大家不太注意的一个隐形成本,往往被忽略不计, 其实物流成本占据了货物成本较重份额,利润在此又损失了 一部份。提前做出采购计划,合理规划采购项目。《请购单》 的填写势在必行,请公司各部门给予配合,型号、规格、需 要到货日期、有无特殊要求都需详细填写。避免到货后在库 内存放时间过长,影响售后服务。 工程分包队伍需要不断增加,让施工队伍也加入到我们的技术培训中来,不断提高专业施工技术水平。工程项目采用多家投标报价、公平竞争、降低工程分包成本。

俗话说"活到老,学到老",学无止境。来年将不断在日常的工作中向技术工程师学习专业产品知识,积极参加公司组织的各项培训活动,寻找外部采供物流专业培训机会,使每一位部门员工都能成为一名专业的采供物流师。

3. 目标是企业利润活力的源泉。

配合各部门完成公司目标,同时完成部门目标,只有公司目标和部门目标达成完美重合的时候,崩发出来的创造力就有如排山倒海。让我们为来年的目标而努力吧!

海运出口业务总结篇四

我所在的部门是物流部,首先在20xx年这个及其不平凡的一年里,我们物流部全体员工在公司领导的领导下能够顺利的圆满的完成我们公司制定的业务任务,我作为物流部的一员感到十分的开心以及自豪,我们部门的工作职责是需要比较好的专业业务本事,同时更需要很强的与客户交际沟通本事。在专业方面,由于之前我所从事的工作都是和物流有关的工作,也进行了系统性的学习,个人在这方面亦是很感兴趣,遇到棘手问题,经过查阅资料、询问同事能够独立解决,所以这方面很有自信的;在过去的一年里自身还是存在一些问题以及工作上的不足,在工作上还不够沉稳,不够老练,在对待新老客户的'各种要求有的时候不够及时的做到位,自我感觉还是有点欠缺,这个方面我想在以后的工作里更应当进行多多锻炼,多多改善。

不断加强个人修养,自觉加强学习,努力提高工作水平,适应新形势下本职工作的需要,扬长避短,发奋工作,克难攻坚,力求把工作做得更好,进取的配合好各部门的工作链接,

在适应新的工作岗位之余,期望学习些其他部门的业务知识,提高自我的业务本事,树立办公室的良好形象。

- 1、期望公司能为我缴纳xx社会保险□20xx年x月、xx月都有相 关文件证明我能够缴纳xx社保,期望公司能予我这样的福利。
- 2、请公司结合实际考量我们物流部门的工作性质,每一位职员都是期望自我所付出的努力与回报的结果能够相等,这样也会提高每一位职员的工作进取性,更好的为公司工作,这样也有助于公司的发展。
- 3、期望20xx年公司结合实际情景重新制定我们物流部的考核制度。

海运出口业务总结篇五

20xx年,我在公司领导、部门领导及同事们的关心与帮忙下圆满的`完成了各项工作,在思想觉悟方面和工作业绩有了进一步的提高,感激公司给我这个成长的平台,令我在工作中不断学习,不断提高。回首过往,公司陪伴我走过人生的一个重要阶段。在此我向公司的领导和全体同事表示衷心的感激。

我于20xx年xx月物流公司录用。共经历了x个月的试用期,于xx月正式转正就职。并且一向在物流部工作,我的工作是主要负责在区内的提货和理货流程。

首先是在思想政治表现、品德素质修养及职业道德方面。其次谈谈个人的工作和收获。

这半年中我积累了很多的工作经验,已经能够很简便的完成此刻的所负责的工作,并且能够处理一些工作出现的一些意外,提高了工作效率。主要的工作就是想办法如何减少货物在装车和运输过程中出现的货损,及时把各种数据报给公司

有关人员,尽量跟各个装货点的人员。

从去年来。我的一些方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路还不是很多,个别工作做的还不够完善;还有就是我就一向为自我的工作深深的困惑着。一向看不到自我人生的前途,不明白自我人该往哪个方向走。对今后的生活和工作目标还是一片空白,以至于在和别人的接触中表现得很不自信,抱着的心态是得过且过,过一天是一天的心态;从进了公司,虽然觉得自我只是理货员,可是也能在公司汲取到很多营养,并且公司工作气氛很浓,十分有利于自我的成长。对今后自我的人生目标和今后所将会遇到的挫折也有信心应对了。感觉人生不再浮躁,本来枯燥的东西也变得趣味了。这都要感激同事们的关心与照顾。

在这一年,我本着"把工作做的更好"这样一个目标,开拓创新意识,进取完成公司安排给我的各项工作;和同事的合作当做是自我学习的机会,把别人的理念结合到自我的思想当中,更加注意工作中的细节问题,把自我所负责的各个工作做到更加完美。

总结一年的工作,尽管有了必须的提高,可是我还会继续努力,努力发挥自我的优势,把自我的劣势转变成为优势。在未来的工作中,肯定还会遇到很多的困难和挑战,所以自我的努力和同事之间的协作是很重要的。也期望大家能在新的一年里,一齐努力,为公司的发展做出更大的贡献!

海运出口业务总结篇六

又过了一年的`物流管理,不禁心中感慨。回顾物流一整年的工作过程,既有苦汗,也有进步的喜悦。过去的一年,在公司各部门的配合和支持下,在部门员工的共同努力下,圆满完成了全年任务。现将我部一年来的工作汇报如下。

1、与x的18年相比,我们公司的销售在整体环境萧条的情况

下下降了。在配送部分,我们配送司机的工资主要是根据交付的货物来计算佣金。事实上,我们可以发现,我们的司机不想每天呆在家里,愿意交付更多的货物,做更多的工作来增加收入。

- 2、在20x中,我要求收税员统计司机每天的发货单,以便合理安排货物的发货单,避免了以往司机抢单、发货金额大的情况,维护了司机之间的共同利益和部门员工之间的团结关系。
- 3、门店有时候会抢着发货,货量比较少,路也比较偏僻。我们的交货原则是分线交货。有时候一个地方货物很多,司机报了另一个货,走了几分钟就被叫回来了,所以我们司机来回几次都有脾气,既浪费人力又浪费物力。还有一种情况就是货太少,偏急,我们部门要考虑油耗和费用的问题。所以物流部门需要门店的配合,尽量做好对客户的解释工作。
- 4、装运司机应根据交货单检查货物,并必须要求司机本人当面对货物进行第二次检查。
- 5、加强与各部门的联系和沟通,充分发挥公司现有车辆人员的优势,尽量让客户带走一些急小货。
- 1[]20xx初,公司给后勤管理部门提供了8人,实际在岗人员数量还没有达到要求。
- 2、由于人员流动性大,一直是困扰部门工作的一大难题。作为一个工作要求我们部门的员工,虽然技术不高。但是工作强度高,对体力要求比较高,也要勤快好学,做事的责任心也高。你必须了解你的下属,包括他的性格、个性、爱好、工作作风、工作能力等诸多方面。不同性格、不同年龄、不同能力的人,应该给予不同的管理方法,才能物尽其用。同时,我们应该关心员工的生活。除了批评之外,我们应该给予他们更多的鼓励和信任,让他体会到领导的关心和器重,

让他知道我们不仅仅是上下级关系和同事关系,更是相互支持和关心的朋友关系。当然,作为管理者,也要在员工面前树立自己的威信。这种威望不是靠恶毒的批评建立起来的,也不是靠盲目做一个好老人建立起来的。你需要的是团队的力量,说你好的人的支持,说你不好的人的支持。

- 1、定期培训讲解配送司机的车辆生命安全注意事项意识,定期对车辆内外进行清洁。
- 2、严格控制部门车辆费用,合理有效安排配送路线。
- 3、严格要求调度员填写发车记录,如发车时间、行程、地点、原因、驾驶员签字等,做到有发车必有发车记录,并保留年度发车记录表。
- 4、坚持秉承小问题自己动手解决、大问题送修自己买维修配件的原则,节约控制部门车辆费用。
- 1[]20xx年不知不觉在指尖慢慢逝去[]20xx年迎面而来。回想过去,展望未来!有进步的喜悦,亦有工作中失误的愧疚。用心总结工作当中的利弊、得失。
- 2、认真履行工作职责,在新的一年里,物流部将为公司的发展做到尽心尽力。