

# 2023年产品介绍演讲稿(汇总7篇)

演讲中的抑扬顿挫，相当于音乐中的节奏，音乐需要节拍，演讲也需要节拍，你应该让你的演讲充满节奏感，节奏就是你口头表达进度的度量。那么演讲稿怎么写才恰当呢？下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

## 产品介绍演讲稿篇一

尊敬的叔叔、阿姨、兄弟姐妹，大家早上好！

我们是广东佳尔丽不锈钢厨具有限公司来这里举办的产品说明会。在我们大丰市金丰南路163号，我们专卖店下个月的18号就要开张了，在开张之前我们将做些宣传活动。到时我们将邀请大家参加我们的开张典礼！

今天早上来的时候，有位阿姨笑呵呵地跟我说，你们是做什么的？是不是卖狗皮膏药的？告诉大家，我们不是卖狗皮膏药的，也没有什么保健品卖给大家，更没有什么钙片卖给大家吃。我们是做厨具宣传的，厨具就是家家每户都在用的锅碗瓢盆。

我们这次活动的目的是让大家来一次厨房用具大改革，让我们在座的中老年朋友享受现代生活的时尚和健康，同时我们也希望大家帮助我们宣传，今天来的人虽然不多，等我们活动结束后凡是拿到我们的礼品的叔叔、阿姨，请你们回去再说说，明天多带些人过来。广告广告就是让大家都知道。也许有人要问，人家做广告都是上电视，你们到我们这里搞什么宣传，告诉大家我们不但要上电视做广告而且我们还要请使用过我们产品的叔叔、阿姨，上电视为我们讲话，为我们做广告。金奖、银奖、不如老百姓自己讲，金杯、银杯、不如老百姓自己的口杯。我们不请电视明星打广告，我们把这

几千万的代言费变成产品反馈给咱们老百姓，把最好的产品、最实惠的产品，介绍给大家。在这次活动中，公司总部决定在咱们大丰投资30万，这30万我们将设为三个不同档次的礼品，大礼品我们指1000元左右的产品，中礼品我们指100元左右的产品，小礼品我们指10元左右的产品，小礼品只要你来参加就可领到，但大礼品、中礼品，我们要搞现场互动的，所以你要认真听，只要你听明白了，你才能成为幸运者把我们的产品拿回家，买回家。

今天我们为大家请来的第一位厨房专家是大家看到我们台上的高效免火节能锅，这款产品的特点是：节能、环保、健康、安全。

‘高效节能锅’我们又把它叫做“免火再煮锅”，它是一款省时、省钱的锅，各位中老年朋友都喜欢用鸡、排骨等~~~来炖汤吃，炖烂一只鸡用普通的锅要用上一个多小时，而用我们这只节能锅10分钟就能解决问题，也许大家说我在吹牛，哪有这么神奇的锅？没关系，下面我们现场烧一只鸡给大家看，眼见为实，看看我是不是在吹牛（现场操作，注意讲节能锅的使用方法等功能等）。

我们看这锅外表不是很特别，但是它是采用进口不锈钢料做成的，绿色环保，上面的锅盖是双层的有保温作用，里面还有一个锅盖是透明的，是玻璃钢的，让你在煮东西的时候观察到里面有没有烧开，锅的外侧有两个卡子，看好了，可以用手掰开，然后我们来看一下：现在拿在我手上的就是可以直接放在我手上的就是可以直接放在煤气炉上或液化气烧的锅，桌子上的这个是保温筒，它同样是双层不锈钢，大家一定要注意：保温桶不能烧的，会烧坏的，当你把食物烧开后也就10分钟左右，如同烧开了水，然后把锅离开火直接放在保温筒里，把卡子卡好，盖好锅盖，你就可以去做其它事情了，美味可口的鸡汤就算做成了。

为什么这种节能锅有这么神奇？大家看到没有，在这只锅的下

面有个聚热钢圈，当你把锅放在火上燃烧时，它会1小时吸热，这样离开火后能保持锅里的食物继续沸腾25分钟以上，它为我们节约了时间，节省了75%以上的煤气，现在一般的家庭用煤气一年要4筒气，一桶气就算100元，就得400元，而用我们这只节能锅一年一桶气都用不着，如果你用上20xx年20xx年，能节省多少钱大家都算得出来，因此这是非常节能非常省钱的锅。说到这里，有好多的叔叔、阿姨肯定不服气，说我家里有高压锅，炖鸡也快呀，其实高压锅的性能大家不是不知道，有的人家是有高压锅但用的很少，因为高压锅容易爆炸，而我们的高效节能锅在煮任何食物时都是正常气压蒸煮，无高压装置、无需通电，安全可靠，绝对放心，高压锅炖出来的汤不好吃，营养不高，而我们这款产品煮出来的食品是原汁原味，营养不流失，吃得开心。

有人要问了，这款产品除了煲汤，还能做什么？可以这么回答大家，除了不好炒菜外，其它的几乎这只锅都能做到，如煮饭、熬粥，而且能保温6个小时，夏天可当作冰桶，是我们在座的中老年朋友最理想的厨房用品（把炖好的鸡给大家看看，以提高现场气氛）。

大家说我们介绍的这款高效节能锅好不好？有没有想要的？我们现场将举行第一场互动，大家听好了，我手上有一张“特别订购卡”，如果你想要我们产品的，可以举手向我们工作人员领取，只有5个名额，顺便说一下这只锅的市场价，大家可以看到盒子包装上有：998元。想要的明天早上5：00过来的时候一定要带500元来，当你买了我们这只锅的时候，我们再发一张贵宾反馈卡给你，这张卡有什么意义，告诉大家，它如同银行卡，银行卡是你自己的，你自己花，不用我说的太明白了，说的太明白了，现场会打架的，究竟是什么样的惊喜，明天就会知道。我（小陆）能保证明天买到我们产品的，你肯定会高兴得不得了，能笑上三个月。听好了只有5个名额，5位幸运者将参加我们专卖店的开张典礼，现场互动正式开始，（小提示：如果没有人领卡，可以重复解释，争取全部被领）

今天的第一场产品说明会已接近尾声了，最后我把今天发礼品的程序说一下，（特别强调现场纪律及明天来的时间）

## 产品介绍演讲稿篇二

自我介绍在我们的生活中会经常用到，如何让自我介绍起到让人耳目一新的效果需要一定的技巧，在演讲中这也是大家需要注意的，本文(自我介绍演讲稿三分钟)是由本站整理的关于自我介绍演讲稿的文章，欢迎阅读借鉴。

大家好!非常感谢曙光双语学校能够给予我这样的一个机会让我来到这个地方作自我介绍，我叫赵春晓，听起来是一个很女性化的名字，但是它却具有非常主要的意义。它除了能够说明我是出生于春天的清晨，更重要的是这个名字饱含了一个父亲对一个儿子的期望，这个名字包含了三个“第一”：赵，百家姓之首，春，四季之首，晓，一天之首。寓意是一年之际在于春，一天之际在于晨。

不过很令我愧疚的是，我在很长的一段时间里面是愧对于我的父亲和我的名字，因为我无法用优异的成绩来回答我的父亲。但是我一直没有放弃过，我一直在努力，从初中一年级的差生到初三年级的尖子生，并出人意料地考入了淮阴县中学就是现在的淮州中学。从进入高中时候的700多名到高三年级的300名，这些表现都在见证着我的努力和进步。在高中的生活中，我担任了班级里面的学习委员，并在“建团八十周年的征文”大赛中，我的诗歌《林中的黑影》荣获了征文大赛一等奖，并在《淮安日报》上发表，我想那是我在中学生活中，最开心和最骄傲的事情了。在六年的生活中，从一个农村走出来的孩子，为他的生活，为他的理想而奋斗着，有成功有失败。在这个六年中，我知道了如果你认准一个目标，只要你坚持不懈，那么你一定不会获得成功。即使没有雷雨之后没有彩虹，至少是一个好天气。

如果用“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”来形容我的中学生活的话，那么我想用一幅对联来形容我的大学生活，那就是“风声，雨声，读书声，声声入耳；家事国事，天下事，事事关心”来形容我的大学生活。

最后，我愿能和大家一道为我们共同的事业而努力奋斗！谢谢大家！

敬爱的老师，亲爱的同学们：

大家下午好！

人常说，与善人居，如入芝兰之室！我虽不才，但仍有见贤思齐之心，所以慕颜老师大名来到这里。在这里，我领略到了语言散发的魅力，感受到了唇齿碰撞的震撼！我希望能在紫操举办一场演讲比赛，听颜老师做一场激动人心的演讲，让全校同学欣赏语言与智慧的交碰，共同领略青春与自信的飞扬！豪情与震撼齐飞，热血同春风共舞。

常言道：说的好，不如做的好，做的好，更要说的好。不管以后的你选择了什么样的道路，好的口才，必将伴你终生，助你实现理想。所以，演讲的力量不容小觑！最后，祝愿大家练好口才，拥有雄才绣口，在人生道路上，披荆斩棘，乘风破浪！

谢谢大家！

我从小学到现在班干部一年没拉下，但我一身干净，没有“官相官态”，“官腔官气”；少的是畏首畏尾的私虑，多的是敢做敢为的闯劲。

我想我该当个实干家，不需要那些美丽的词汇来修饰。工作锻炼了我，生活造就了我。戴尔卡耐基说过“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应该认为自己有资格提任

这个或那个职务”。

我相信，凭着我新锐不俗的“官念”，凭着我的勇气和才干，凭着我与大家同舟共济的深厚友情，这次竞选演讲给我带来的必定是下次的就职演说。我会在任何时候，任何情况下，都首先是“想同学们之所想，急同学们之所急。”我决不信奉“无过就是功”的信条，恰恰相反，我认为一个班干部“无功就是过”。因为本人平时与大家相处融洽，人际关系较好，这样在客观上就减少了工作的阻力。我将与风华正茂的同学们在一起，指点江山，发出我们青春的呼喊。当师生之间发生矛盾时，我一定明辨是非，敢于坚持原则。特别是当教师的说法或做法不尽正确时，我将敢于积极为同学们谋求正当的权益如果同学们对我不信任，随时可以提出“不信任案”，对我进行弹劾。你们放心，弹劾我不会像弹劾克林顿那样麻烦，我更不会死赖不走。

既然是花，我就要开放；既然是树，我就要长成栋梁；既然是石头，我就要去铺出大路；既然是班干部，我就要成为一名出色的领航员！

流星的光辉来自天体的摩擦，珍珠的璀璨来自贝壳的眼泪，而一个班级的优秀来自班干部的领导和全体同学的共同努力。

自我介绍演讲稿综合我自信在同学们的帮助下，我能胜任这项工作，正由于这种内驱力，当我走向这个讲台的时候，我感到信心百倍。

你们拿着选票的手还会犹豫吗？谢谢大家的信任！

今天，我站在讲台上的唯一目标就是争当“班级元首”——班长。班长是一个多么令人向往的职位，当然，我也渴望当上这个名副其实的班长。在班干部职务面前，我自信，我能干、我还有责任心。

我不敢说我是最合适的，但我敢说我会是最努力的！

假如我当上了班长，我会每周推荐几本好书，鼓动大家有选择地挑选、购买好书。

如果大家对我有任何意见，请不要畏惧我，尽管向我提出，我一定接受并改正。

请老师，同学们相信我，支持我，我一定行。

各位同学：

大家好！首先感谢同学们给予我这次展示自己的机会！班干部实行公平、公正、公开的竞争上岗，我一是坚决拥护、二是积极参与。本着锻炼自己，为大家服务的宗旨我站在了这里，希望能得到大家的支持。；我叫xx□现年x岁，今天，我竞争的职位是xxx□理由有三点：第一点，我认为这有利于提高自己的综合素质，全面发展自己。我觉得越是新的工作新的环境越富有吸引力和挑战性，越是能够学到新知识，开拓新视野，挖掘新潜力。挑战与机遇同在，压力与动力并存，这次竞争新的岗位，目的在于锻炼自己，提高自身综合素质，从而在今后更好的为同学们服务。第二点，我认为自己具备担当该职务所必须的政治素养和个人品质。首先，我有较强的敬业精神，工作认真负责，勤勤恳恳。其二，我兴趣广泛，思想活跃，接受新事物能力较强，工作中注意发挥主观能动性，具备一种勇于接受挑战的信念。锐意进取精神的十足，这将有利于开拓工作新局面。第三，我办事稳妥，处世严谨，信奉“三个臭皮匠，顶个诸葛亮”工作中遇到难以解决的问题，懂得及时征求他人意见，相信集体的力量，而不会盲目的独断专行。；第三点，我认为自己具备担当该职所必须的知识和能力。首先，我认为自己具有较好的的理解判断能力。几次上台演说的机会，使我懂得了一些与人交谈、演讲演说的语言艺术。不断增强了自己的语言表达能力。其三，我信奉诚实、正派的做人宗旨，善于将心比心，善于联络感情，能够

与人团结共处，具有良好的组织协调能力。赢得他们的拥护。综上所述，我自认为已具备了担任xxx的条件，如有幸竞聘成功，我将迅速找准自己的位置，在老师的领导下，坚持结合实际，不断开拓创新，与时俱进，把工作做细致，做全面。如果我应选上这个职位，我将会一如既往的勤奋学习、努力工作。最后我只想说一句话，那就是：给我一次机会，我将还您一个满意！谢谢大家！！

敬的老师，可爱的同学们：

我就这样进了宣传部。我知道，当时的宣传部部长之所以把我领进宣传部，是因为我的简历写的比较认真，字也还算不错。我很感谢她的知遇之恩。

在宣传部里，有辛劳，有汗水，更有快乐和掌声。我们为宣传部奉献了时间，奉献了劳动，但我们收获了心灵的快乐和能力的提升。我现在深刻理解了“付出多少就会收获多少”的含义。当我在宣传部工作时，如果我是抱着一颗应付差事的心，即使劳动再少，也会感到不舒心，感觉很累；如果我是抱着一颗学习的心，即使劳动再多，也会感到很轻松，很快乐。在宣传部这个温暖的大家庭里，我和我的同事们互相学习，共同进步。当我们一起工作时，我学会了合作；当我自己工作时，我学会了责任；当别人的工作很出色时，我学会了欣赏；当别人的工作做得不太好时，我学会了鼓励……宣传部，不仅让我的书法绘画技能有所进步，更重要的是使我的能力有所提高。

看着台下的学弟学妹们，我不禁感叹，时间过得真快。从我进宣传部到现在，一年过去了。如今，当初领我进宣传部的部长已经毕业工作了，现在的部长也即将退休，马上面临就业了。我相信，当宣传部部长的经历会让他们在将来的工作中更加出色；我相信，当宣传部部长的经历会让他们终生受益。

我来竞选宣传部部长，是因为我拥有一颗学习的心，一颗自



我学习的心，一颗帮助他人学习的心。昨天，宣传部让我变得更加优秀；明天，我会把宣传部变得更加优秀！

谢谢大家！我的演讲完毕！

1.三分钟英文自我介绍演讲稿

2.自我介绍演讲稿三分钟

3.三分钟自我介绍演讲稿大全

5.三分钟自我介绍演讲稿

6.自我介绍三分钟演讲稿

7.面试三分钟自我介绍演讲稿

8.三分钟自我介绍演讲稿范本

## 产品介绍演讲稿篇三

\_\_\_\_\_单位招标办公室：

经过审核，确认你单位生产的产品执行标准完整、正确、有效、符合《\_\_\_\_\_》相关规定，特此予以登记、注册，颁发投标资格书，。

发证单位：\_\_\_\_\_

有效期限：\_\_\_\_\_

发证时间：\_\_\_\_\_

更多介绍信范文推荐：

发表论文介绍信

工作就职介绍信

公务出差介绍信

企业单位参观介绍信

给幼儿园老师的介绍信

动力工程专业介绍信范文

## 产品介绍演讲稿篇四

大家好，代表辽宁东杰科技发展有限公司参加路演，我路演的项目是□xx能量眼罩及系列产品。

东杰公司成立3年以来，致力于新能量材料在健康领域的应用研制与推广，深耕于太赫兹能量健康应用领域，研制出多款适用于亚健康 and 慢性病群体的产品。

下面，以能量眼罩为例做项目简介，这款能量眼罩是采用太赫兹能量频谱技术，它是介于微波与红外线之间的频率段，是波和光子之间的频率范围，也是后6g时代深入开发的频率范围，能穿透常见障碍物，进入人体3—5厘米，改善体液和细胞，并打通之间的交换通道，促使身体自我修复能力加强，从而逐渐恢复健康，在眼罩的作用下，改善视力、缓解头疼、改善睡眠。同样能用于其他疼痛部位，如肩、肘、膝、踝等部位。

我们研发这些产品，是源于自身和亲人健康问题。人到中年，身体大部分都处于亚健康状态，而我们的老人又多慢性病。

说到亚健康和慢性病群体，寻医问药的烦恼历历在目。常见的药物治疗，其副作用在所难免。在寻求健康的过程中，我的亲人都成了xx能量产品的受益者，我的母亲就是能量眼罩的高效受益人，视力有所加强，头疼和睡眠困难迅速改善。

同时我们也做了两千多人的体验活动，有显著效果的达到75%，产品简便易用，无任何副作用，个人的健康有利于家庭，更有利于社会和国家，我们努力走在科技与健康的探索道路上，成为科技与健康的传递者、促进者和实践者。

说到行业痛点，似是而非的各类保健品，良莠不齐，传销欺骗大行其道，多年的市场混乱，在大家的意识里，已经被打上骗子的烙印，甚至刻骨铭心。

用户确认效果是销售的唯一前提，采用限期押金试用，有效购买，无效返还试用品，退还押金的销售模式更好解决了行业痛点。

持续培育市场，在新冠疫情的背景下，和民众重拾对中医药的信任前提下，我们秉承着中医治未病的理念。中药是药性的组合治疗，而新能量材料是健康技术和应用的新发现。这不是个能用数字描述清楚的获利项目，因为存在着巨量的需求个体，在我们的解决方案下，稳步扩大销售，实现盈利。

“宁可架上药蒙尘，但愿世间无病人”这幅对联曾挂在药店门两侧，这里面的含义大家都懂。我们做了一款超长效万能膏药，但万物不是万能，还有其不能，我们希望真正的竞争对手，多多益善，来补充我们的不能，我们在秉承中药的物性之外，也要传承中医的德行。

我们的团队是北京金源洁国际量子医学研究院中德道合集团，查志刚教授团队。

公司成立3年，已经做出8种形式的产品，实验销售1万多件，

得到大部分使用者认可。

3年的努力，我们虽然在起步阶段，但等希望致力于大健康产业，寻求长期稳定回报和持续发展的资方关注我们，合作形式不限。我将融资50万，出让10%的股份。

科技以人为本，我们的会在科技与健康的路上追寻下去。

谢谢大家！！！！

## 产品介绍演讲稿篇五

你们好！

我出生在花季六月，擅长妙笔生花，追求锦上添花，人生追求是：花自己的时间让广大观众乐开花！

我曾用名卢嘉怡（6+1）。这个名字有着特殊的意义，是因为大人们说我预产期是六一，所以不管是男是女都叫卢一，可我偏偏六月二日才出生，于是取名卢嘉怡（谐音是：六月一日加一天，实际是：父母希望我这生更加快乐），只因后来李咏前辈创办了非常6+1，为了保持我的独立个性，与众不同的特点，就更名——卢浏州，梦想以后有机会当主持人留学到其他州。这名字注定了我一生勇于拼搏，求实创新的人格魅力哈。

我很小就练过钢琴，上台嗨过歌，入学后，一至三年级都挣的双百分额，老师常在班上说要让其他同学向我学习，后来因为我的老师当了校长，换了一名体育老师教，我的成绩有所下滑，我酷爱写作，我在聪明泉获过奖，在达州日报发表过文章，也在作文网获得过证书。但我更喜欢把新闻消息传达给朋友。我活泼开朗，工作认真负责，我是中学雁声文学社的宣传委员，我爱好广泛，喜欢主持，春节我主持的火龙节上过电视，我更注重品德修养，因为我爸是老师，他常告

诫我：先学做人，再学做事！

我是一个非常乐观的男孩，执着是我最大的特点，我坚信，海是接纳融化的冰；冰是聚集融化的海，我愿化作坚硬的寒冰，乘着播音的浪花，直到海浪接天。

是呀，今天我的梦想有多远，我就能走多远，不要说我少年轻狂，我相信播音主持的大道上，一路有我！

## 产品介绍演讲稿篇六

你们好！

鄙人名叫陈欢飘乐，大家可以叫我乐乐。本人虽然是个女孩但性格像男生，还跟男生一样留短发，最郁闷的是本人有时会被别人误解成男生，哎，真郁闷啊。本人还有一个明显特点，那就是个头矮，长了一张娃娃脸，虽是个高中生却老是被别人误以为是初中生，甚至小学生！这么一说啊，我还真觉得我身上咋这么多误会呢？好在本人这张娃娃脸还挺招人喜欢的。

本人成绩平平，但是挺招老师喜欢，可能是因为本人比较老实吧。虽然如此，但我想老师有时也会对本人很无奈吧，因为本人喜欢问一些比较幼稚的问题，让老师哭笑不得，这样一来本人在同学心中的年龄就更小了，以至于比我小的同学要本人叫她姐姐！好在本人也是个还大度的人，从不和她计较。

本人还有一个让老师头疼的毛病，字写得太潦草，有时连自己都看不清，但是一到考试，本人的自己就会有所好转，这更令老师没话说，几次向老师许诺把字写好，但一到写作业就忘得一干二净。

说了这么多，你们可别觉得本人没优点哦，本人最大的优点

就是脾气好，上高中好几个月了，本人从没有对任何人发脾气，本人遵循“大事化小，小事化了”所以本人在班上的人际关系还不错。本人还有一个优点就是随时能让你笑，如果你不开心，和我谈上几句话你就会跟变了个人一样。总之一句话，和我做朋友永远不会寂寞烦恼。

## 产品介绍演讲稿篇七

### 一、出语惊人

如果你想迅速吸引你的听众，那么在演讲开场白，你可以描绘一个异乎寻常的场面，或透露一个触目惊心的数据，或栩栩如生地描述一个耸人听闻的事情，造成“此言一出，举座皆惊”的艺术效果，这样，听众不仅会蓦然凝神，而且还会侧耳细听，更多地寻求你的讲话内容，探询你演讲的原因。

### 二、设置悬念

人都有好奇的天性。在开场白中制造悬念，能激发听众的强烈兴趣和好奇心，在适当的时候解开悬念，使听众的好奇心得到满足，也使演讲前后照应，浑然一体。

### 三、巧用修辞

精彩的演讲必须有精美的语言包装，要想语言生动活泼，就要发挥修辞的作用。在意境方面，用比喻、夸张、设问、反问、借代等修辞手法，调剂语言韵味，让听众听得有趣；在形式方面，用对偶、排比等整齐的句式来增强演讲的气势，让听众听得振奋。

### 四、引用名言典故

演讲开场白如果恰到好处地引用富有哲理的名人语录，不失时机地抛出寓意深刻的典故，演讲就会有声势有威力。

五、讲述故事 演讲稿的开头通过故事跌宕起伏的情节，将听众引入一种忘我的境界，并将自己的思想观点不动声色地溶入到故事中，起到“随风潜入夜，润物细无声”的作用，真正达到讲故事的目的。

在这一片晴朗辽阔的蓝天下，我们二中人奋发图强、吟咏歌唱

在这一片晴朗辽阔的蓝天下，我们二中人继往开来、自由翱翔国在我心中

“长江，长城，黄山，黄河，在我心中重千斤，无论何时，无论何地，心中一样亲，流在心的血，澎湃着中华的声音，”多么动听的一首歌呀！是啊，无论何时，无论何地，都改变不了爱国之心。

演讲的开头，是演讲者与听众的一座引桥，是演讲者与听众建立初步友谊的纽带，它在整个演讲过程中起着不可低估的作用。演讲稿的开头写得好，就能沟通演讲者与听众的感情，集中听众的注意力，唤起听众的兴趣，从而使听众对演讲内容产生一种强烈的渴望感。大凡成功的演讲，都要在演讲稿开头下一番功夫，精心设计和安排一个好的开头，力图使演讲的开头能打动听众的心扉，使演讲者和听众的心挨得近些，靠得紧些，以此博得听众的好感，来为自己的演讲成功奠定基础，铺平道路。反之，如果演讲稿的开头写得不好，一开始就失去了与听众交流感情的链环，从而减弱演讲的吸引力。一个好的演讲开头，能为全篇演讲定下基调。一个好的演讲开头，能起到画龙点睛地点明演讲主旨、自然顺畅地引领下文的作用。一篇演讲稿，其类别是属于议论型、叙事型、还是抒情型；其格调是庄重严肃、喜庆欢快的、还是诙谐幽默的；往往在演讲稿的开头即可体察品味出来。这说明演讲稿的开头对定下全篇演讲的格调起着不容忽视的作用。因此，有经验的演讲者在写演讲稿的开头时，往往要对全篇演讲稿的格调和写法，做出一番精心地构思和认真地选择。

演讲的开头又叫开场白，它是演讲者在演讲开头时的引言。开场白对演讲有双重作用，一是诱发听众的浓厚的兴趣，赢得听众的好感。无论是一个出乎寻常的举动，发出几声感叹或是几句简短的话，都应力图 and 听众的心挨得近些，扣动其心弦，使其感到演讲者可亲，可敬、可爱。二是为整个演讲创造一个适宜的气氛，为全篇演讲定下基调，或提纲挈领点明演讲的宗旨，自然引起下文。所以，出色的演讲者，总是以他特有的风度，洪亮的声音，新奇的内容，精妙的语言，或者其它的方式，一开头就力图控制全场，抓住所有听众的心。根据演讲的规律和实践经验的总结，演讲开头的类型主要有以下十来种。

## 1、提问式

人才在哪里？人才在九百六十万平方公里的土地上，在十二亿人民中间，在当今改革的激流里，在你们——我尊敬的听众之中。

这个开头既有很强的吸引力和感染力，又缩短了演讲者与听众的心理距离，建立了一条很好的友谊纽带。

人们一般有听表扬语言的心理，演讲者在开场时说几句赞扬性的话，可以尽快缩短与听众的感情距离。但要注意分寸，不然会给人哗众取宠、油嘴滑舌的印象。

## 4、套近乎式

演讲者根据听众的社会阅历、兴趣爱好、思想感情等方面的特点，描述自己的一段生活经历或学习工作上遇到的问题，甚至自己的烦恼，自己的喜乐，这样容易给听众一种亲切感，从而产生共同语言，双方的感情距离一下子缩短了。

5、悬念式 也叫故事式，就是开头讲一个内容生动精彩、情节扣人心弦的故事或举一个触目惊心的事实来制造悬念，设计



的一种情境，一种氛围，令人神往，令人关注，使听众对故事发展和人物命运深表关切，从而仔细听下去。

## 6、直入式

## 7、道具式

又叫实物式，演讲者开讲之前向听众展示某件实物，给听众以新鲜、形象的感觉，引起他们的注意。实物可以是一幅画、一张照片、一张图表、一件衣服等。

## 8、幽默式

用幽默诙谐的语言和新奇贴切的比喻开头，既能紧紧抓住听众的心，引人发笑，又能活跃会场气氛，让人在笑声中思考。

## 9、忠告式

演讲者采取郑重其事的态度，向听众讲明利害关系，以引起大家的警觉，从而增强演讲的实际效果的一种方式，一开始就讲出了事态的严峻，引起了听众的注意和警惕，使听众产生了急于欲听下去的迫切感。

## 10、渲染式

三月十四日下午两点三刻，当代最伟大的思想家停止思想了。让他一个人留在房里还不到两分钟，当我们再进去的时候，便发现他在安乐椅上安静地睡着了——但已经是永远地睡着了。这个开头，只用短短的两句话，便把听众引进了一个庄严、肃穆、沉痛、对革命导师敬仰的气氛之中，有利于听众接受演讲的正文所欲展开的谈论。

## 11、名言式

格言、谚语、诗词名句、名人名言等，具有思想深邃和语言

优美的特点，具有广泛的群众基础，对青年人更有魅力。若能适当的运用名言作为开头，也可以收到好的效果。但并不是凡引用名言作开头都有好处。那些司空见惯，为青年所熟知的名言，经反复引用后，往往便给人俗套之感，使听众觉得你的本事不外乎会背《名人名言录》而已。这样不仅不能起到吸引人的作用，使得全场嘘声四起。引用名言，要让听众有回味、咀嚼的余地。哲理性要强，但不要太深奥莫测，甚至晦涩难懂，应当注意语言的通俗性。如《走自己的路》演讲稿的开头：路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。

开头引用屈原《离骚》中的名句，含义深邃而又必然地引出下文。

## 12、即席式