

上课的新闻稿(汇总9篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

上课的新闻稿篇一

“缺芯逼得我派专人到厂家蹲点抢车！”

10月26日，出行行业一则消息刷屏，t3出行完成金额高达77亿元的a轮融资！这是网约车企业自2018年以来国内最大额度的单笔融资。

发布会现场，t3出行ceo崔大勇介绍，本轮融资由中信联合体领投，应通科技、同程旅行、鸿为资本、德载厚资本等跟投，一汽、东风、长安、阿里、腾讯等老股东继续加持。中信联合体及相关投资方的负责人也出席了发布会。

4833战略能达成吗？

去年12月份，崔大勇提出了t3出行的2021年目标——4833战略：即网约车业务落地全国48城，加速和落地“网约车业务+巡网一体超级出租车+自动驾驶生态运营联盟”3大战略板块，并在2021年年底实现全业务线日均300万订单目标。

如今，2021年已接近年底，当初立下的目标如今实现了多少？

崔大勇对《华夏时报》等媒体记者表示，努力到今天，去年这个目标基本算是能够达成的。

首先是48个城市。崔大勇介绍，目前t3出行已经覆盖41个城

市。如果疫情不过度影响，“今年覆盖的城市会超过48个，有可能会有更大的惊喜”。

其次是三大板块。崔大勇表示，网约车板块，他们已经丰富了五个产品线，而且单日的峰值已经达到了200万单。出租车板块，很多城市的出租车已经与他们合作并实现了线上化的连接和接单。“巡游一体化的出租车是在下一步，我们先做数字化的对接，之后会对它整体做一个升级，这个工作也在有序地开展。”另一个板块就是自动驾驶。崔大勇介绍，今年整个上半年都在抓紧与算法公司OEM的自动驾驶部门对接，内部的一些研发也都在紧锣密鼓地推进。他估算T3出行在12月份初步具备商业化试运营的基础，而且可能会有一个批量的自动驾驶车辆的上线。

最后是300万单。崔大勇表示，目前T3出行日均单峰值已经达到200万单，现在到年底还有两个多月的时间，按照现在的增速，“应该是没有问题的，能够达成”。

20%的单城市占率势在必得

这也是当初T3出行提出单城要达到20%市占率的一个核心的根本。

因此，当问及此次融资的77亿资金到位之后将用在哪些方面时，崔大勇首要提及的就是对规模的扩充。

挑战来自“缺芯”

对于T3出行来说，眼下要达到市占率的目标，切肤之痛不是钱，也不是客户，而是汽车行业全球“缺芯”导致的供应不足。

还好T3的产品线相对丰富，所以在用车的选择上丰富性有所提升。“所以现在看主要的瓶颈是来自于我自身的能力，也

就是说我团队的成长性，我们合规牌照的获取的速度，而不是来自于需求端。”崔大勇说。

至于t3出行的ipo目标，崔大勇也很笃定地表示“一定会”。

上课的新闻稿篇二

大家下午好！

非常高兴各位莅临金冠圣路展会现场，在此，我代表金冠全体工作人员向各位来宾和记者朋友们表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

在去年的北京车展(微博)上我们已经与大家见过一次面了，金冠首次推出的商务房车得到了新闻媒体朋友们的高度关注和支持，产品展出以后，通过你们的报道得到了全国各地经销商、房车爱好者大量的关注，并且在去年推出的产品得到了我们的用户各地经销商、房车爱好者的认同，取得了良好的销售业绩，在此，我代表金冠汽车全体人员对给予我们关心、关注、支持和鼓励的媒体朋友们表示衷心的感谢，感谢你们一年以来对我们的持续关注和报道。

今天，我们又在上海车展相聚一堂，今年金冠在去年的产品基础上有了两个重要的进步，其一是去年我们在全国建立起了销售、售后服务网络，并取得了一定的成绩，同时，在这一年里汽车行业的很多朋友也相继加入到了房车、旅居车的行业中来。其二是今年我们与欧州最顶级的房车制造商德国hymer集团首次携手参展，共同推出商务、旅居房车，这次推出的旅居产品是属于德国hymer集团在中国首发的最新产品，技术水平国际领先，同时，透过此次我们与欧州最顶级的房车制造商德国hymer集团的牵手，使金冠进入房车领域的起点更高，未来我们将持续与国际一流的企业合作，打造中国未来一流的房车企业和产品。在此，我向各位隆重推荐我们此次展会的德国合作者与大家见面，我希望通过这次

的合作来扩大中国的房车市场，让更多对房车感兴趣的朋友们参与到房车行业中来，共同来推动中国房车行业的发展，透过房车提倡的生活、文化来改变中国人的生活方式，让出游变得更低碳、更环保、更便捷。同时金冠也将会在这种背景平台和广大媒体朋友、全国的房车同行、房车爱好者的支持下，加快我们的发展速度和产品投入，打造中国房车领军企业。

在此我希望未来我们的企业与产品能得到大家更多的关心、关注和支持。

最后，祝此次展会圆满成功，谢谢大家！

上课的新闻稿篇三

尊敬的风部落老师们，亲爱的学友们：

大家好！我叫闯镜泓，是风部落的一名老学员了，此时此刻，我站在这个讲台上，参加风部落《小作家》主编的竞选，我的心情既紧张又激动，激动的是风部落给我们提供了一次难得的展示自己的机会，紧张的是第一次站在这么多老师、同学、家长的面前演讲，不免有些胆怯，虽然胆怯但我还是想给自己争取一个进一步发展的机会。

风部落是一个竞争非常激烈的集体，我深知要想成为一名合格的主编是多么的不容易，他需要一名有实力、有才华、有热情、有责任感——而又具有良好的写作基础的同学来担当。

我相信自己有这个能力胜任这个职务，第一我是《中国少年报》小灵通小记者，有一定的工作经验；第二我参加了很多次的采风活动，有一定的组织能力，对新老学员都很熟悉；第三我成功的创建了属于我自己的博客和qq空间；第四我兴趣广泛，

爱好画画、篮球、乒乓球、英语等，尤其是画画，我相信画画对编辑工作有显而易见的优势。

另外我有一定的写作基础已成功的在《中国少年报》、《辽阳广播电视报》上发表过作品。

综上所述，虽然谈不上多才多艺，但也是一个德、智、体全面发展的优等生了。

如果我有幸当选，一定不负众望，努力办好报纸，让它成为一份同学们的好刊物，家长们的好材料，老师们的好帮手，我也会多读书、勤练笔，不断提高自己的写作水平。

最后，我真诚的希望大家，相信我，支持我，给我这次展示能力的机会。

我将无比珍惜这个难得的机会，用心、用情、用智慧干好工作，在这片属于我们的天空挥洒春的汗水，为《小作家》绘出一副美好的蓝图，我相信我们风部落的明天会更加美好。

谢谢大家！

尊敬的各位领导，各位同仁：

大家好！

首先，我要感谢《渭南日报》，搭建了这个平台，感谢报社领导，提供了这一次机会，使我能够站在这个演讲台上，更感谢在场的各位给了我参与这次竞聘的勇气和力量，在此我要向各位真诚的道一声：谢谢！

我叫屈文平，今年30岁□20xx年大学毕业后，在《渭南广播电视报》担任编辑、记者□20xx年12月应聘到陕西人民出版社主办的《经济新报》，在该报财经部和产经新闻部，担任编辑、

记者□20xx年6月再次回到《渭南广播电视报》，担任该报〈秦东楼市〉专刊主编□20xx年进入《渭南日报》社。

今天，我竞聘的岗位是《黄河周末》主编，《黄河周末》是渭南日报创立最早的一份周末专刊，在这份专刊上溶入了很多前辈老师的心血和汗水，所以竞聘这个岗位，我感觉压力很大。

但我有信心，相信经过自己的努力，一定会把这份专刊做好。

如果竞聘成功，那么，我将通过两方面来为专刊注入新的活力和生机。

一方面，我将不断地提升专刊的品质，在内容为王的时代，专刊的品质直接决定专刊的生存。

为此，我将努力做好以下三点：

(3) 在提高专刊编辑队伍整体素质的同时，努力培养一批高素质的特邀撰稿人队伍，使其成为专刊采编力量的一个有益补充。

另一方面，我将全力以赴提升专刊的经济创收能力，力争使《黄河周末》□20xx年经营收入达到30万元。

为实现这一经济目标，我将努力做到以下几点：

(1)、采用内部培养或外部资源嫁接的形式，努力组建一支既懂新闻又懂经营的专刊记者队伍。

(2)、在其它专刊所没有涉及的范围和领域，努力培养和开拓新的经济增长空间，目前还有餐饮美食、美容、健身等很多行业，是其它专刊所没有涉及的，这为《黄河周末》提供了新的发展空间。

(3)加大专刊的活动策划，好的策划和好的创意，就是财富，我将努力带领《黄河周末》专刊团队，以特刊、增刊、主题活动等多种形式，努力为专刊营造更加宽阔的经济增长空间。

(4)加强与兄弟专刊、兄弟媒体间的互动合作，采用借力发力、借鸡下蛋、借船赶路的方式，努力实现经济创收目标。

各位领导，各位同仁，如果竞聘成功，我一定会严格遵守报社的各项规章制度，坚决服从报社领导，听从报社领导统一指挥，带领专刊团队，把《黄河周末》打造成渭南日报一份更加成熟，更加完美的专刊！

最后提前预祝大家春节愉快，合家欢乐！

谢谢！

上课的新闻稿篇四

大家下午好！首先，祝愿大家五一节快乐！

今天，我很高兴，也很荣幸！能代表成都市建筑装饰协会，来参加川豪家世界个性整装的产品发布暨客户体验会。一直以来，装饰协会都在努力为成都市装修市场，和成都市的装修企业服务，目的就是要规范装修行业，引领行业健康、有序的发展，而最终目的，是给我们所有的装修客户提供更好的装修服务。

其间，装饰协会也多次，通过到装修市场发展比较成熟的沿海地区、发达国家，进行考察和学习，并将先进理念、前沿资讯等，融入到成都的装修市场，并取得了一定的成效。

但是，作为我们装饰协会的常务理事单位，在成都装修市场发展较早，发展步伐稳健，目前实力和品牌都具有绝对影响

力的川豪装饰，在充分理解和贯彻装饰协会的行业发展精神的前提下，还主动站在促进行业发展的高度，处在为客户着想的角度，积极学习和探索，成为成都装修市场上极具典范的装修企业。

早在3年前，川豪集团就通过和加拿大顶级设计团队进行合作，耗资上千万，独家研发了元度设计软件。作为川豪集团的下属机构，川豪家世界再将该软件融汇到全新的装修模式中，于今天，正式推出川豪家世界个性整装。通过快速的三维效果图生成，集团定向集采的优质材料，20余年积淀的精益工程施工，和完善周到的全程服务，让装修就像买东西一样简单！

因此，毫不夸张的说，今天，川豪家世界个性整装的问世，对装修客户来说，是一大利好消息；对整个装修行业来说，是发展的分水岭。

在这里，我除了对川豪家世界个性整装产品，充满期待外，更主要的是，我还对川豪这样有责任感，有使命感，有为客户着想的行为，而深深触动。我也希望，川豪家世界个性整装能切实帮助我们的客户朋友，轻松、愉悦的完成家居梦想，也希望有更多的，像川豪企业一样的装修公司涌现出来，让成都的装修市场的明天更加美好，让咱们的装修朋友装的更轻松、更省钱、更开心！

最后，诚祝大家：生活幸福、工作顺心！谢谢！

上课的新闻稿篇五

人生道路漫漫长，岁月悠悠需平安。生命犹如夏花般绚烂，珍爱生命，安全第一，别让生命之花过早的凋谢。

——题记

夏日炎炎，正是溺水的多发期。因为酷暑难耐，假期里，同学们容易成群结伴的来到河边游泳戏水，所以不断有噩耗传来，这些正是花儿般的年纪的孩子，就这样似水般逝去，怎么能不让人扼腕叹息。昨日，我看了湖南台的《新闻大求真》之溺水篇，感触颇深。联想到最近我们这的城北公园几次的溺水身亡事故，令人唏嘘不已的同时，也为所有的大人和孩子们敲响了警钟，珍爱生命，远离危险。

- 1、湖水与陆地的温差大，极易导致腿脚抽筋。
- 2、水中淤泥多，容易打滑摔倒也容易深陷其中。
- 3、有些深水区寒冷刺骨，掉下去可能有去无回。
- 4、水中的水草茂密而结实，腿脚很容易被其缠住。

1、远离水库，湖水等容易发生溺水事故的地方。

2、发生溺水事故时，我们应沉着冷静，千万不要惊慌。按照视频中老师教的方法去做。

3、当他人发生溺水时，应用身边的竹竿，木棍来搭救溺水者或者迅速喊附近的大人来救援。

4、可以给溺水者扔空矿泉水瓶或者塑料袋，让其借助塑料的浮力游到岸边等等。

安全，像一条沉重的铁链，关系着我们的生死存亡，喜怒哀乐，可偏偏有这么多人一失足成千古恨，每年车祸、火灾、溺水等事故有成千上万起。那是一个个触目惊心的场面，那是一个个沉重的悲剧。生命是可贵的，每个人的生命犹如铁树开花，仅此一次。我们的父母，老师，亲人无时无刻不在叮嘱我们：注意安全，安全已经成为全人类的警钟，这个警钟必须长鸣才能使人类觉醒。安全不是一个人的事情，它不

仅关系到本人，更关系到家庭、学校，甚至社会。安全隐患随处可见，让我们重视这一切，让危险远离我们。所以，我们一定要加强安全教育，加强自我防范意识。

为了我们的父母不再翘首以盼，为了我们朋友不再伤心流泪，为了世界多一点爱，少一点悲哀，多一些欢乐。让我们把生命放在第一位，每时每刻提醒自己，要珍爱生命，安全第一。

谢谢！我的演讲完毕！

上课的新闻稿篇六

你们好，今天是我到宣传部后第三次走上竞聘演讲台。较之前两次，我的心情平静了许多，也坦然了许多。时间过得很快，进入宣传部工作，一转眼已有了满满的五年时间，在这短短的五年之中我有幸三次接受组织的挑选。虽然是同一级别的职位竞聘，且有过两次落聘的经历，但我仍庆幸自己有了第三次机会，并对这次竞聘充满信心。这次我竞聘的职位是新闻中心副主任。今天的竞聘演讲，我不讲套话，不吹大话，不提口号，也不表决心。我只谈一点个人认识，说两句心里话，回答三个疑问。

衡量一个人是否适合某个职位，能否胜任某项工作，我认为：个人品行是基础；对待工作的态度是关键。这里，我摘抄了甘肃某知名民营企业的一则招聘广告，原文如下：“高薪诚聘集团公司副总经理一名，45岁以下。

本科以上学历或相当本科学历的自学成才者，品行端正、孝敬父母……”。这则招聘广告在兰州各种媒体刊发后，引起了广大群众的强烈反响，对于这则广告，公司负责人是这样解释的：品行端正、孝敬父母必须作为招聘的基本条件，公司要到被聘者所在的街道、社区、左邻右舍了解其孝敬父母及家庭关系的情况，以及和周围邻居关系的处理情况。

这些基本条件具备以后，业务差一点公司可以培养，能力弱一点可以在工作中慢慢提高。我非常赞成这位公司负责人的观点。一个品行不好的人他对于任何职位都是不适合的。而对待工作的态度决定了一个人对工作的认真程度和负责的程度，也决定了你对工作能投入多大的精力。俗话说，愚者千虑，必有一得。如果一个人能一门心思扑在工作上，为了工作能想尽千方百计，那就没有干不好的事。当然，工作能力也非常重要，它决定了你能否在这个岗位上开拓创新，取得成绩。

我的第一句心里话：“我真的好想有一个能全面锻炼自己、充分展示自己的工作舞台。”我和现在许多人一样，对待工作在充满热情的同时又充满自信，认为自己在能力上还有潜力可挖。当然，这种认识也许是片面的。但我在组织科已经工作了五年时间，对于组织科的各项业务工作可以说了如指掌，长时间重复同一岗位的工作容易消磨一个人对工作的激情。更何况组织科的工作极大部分是服务性的、事物性的、按部就班的日常工作。我渴望一个更具挑战性的工作岗位，这个岗位能给自己以工作压力，能更加激发自己的工作热情。因此我选中了新闻中心副主任这个对于我来说全新的工作岗位。

第二句心里话：“我真的担心自己竞聘的人气不够”。对于前两次竞聘的落选，虽然是在意料之中，但群众对我的支持率不高在我的心里还是留下了一片阴影。因此，是否参加这次竞聘我曾犹豫过，因为我虽不缺屡败屡战的勇气，但难以承受屡战屡败的结果。太多的失败会击垮一个人的自信，会淹没一个人的自尊。不过，开弓没有回头箭，今天既然我站上了这个演讲台，我就会勇敢地踏着三通崔人奋进的战鼓，尽自己最大努力，毫不犹豫地朝着即定目标冲刺。我坚信，功夫不负有心人。

我估计在许多人的心里都会有此一问。诚然，我的文字根底，我的写作水平与在座毕业于中文专业、新闻专业的各位相比，

不可否认的存在一定差距，尤其是写新闻，对于我来说是一项全新的工作。如果还要保证上省以上媒体的a板头条，我没有底气说这个话，至少现在没有。但我要说的是，我是85年的全日制本科生，那个年上大学虽不能算是百里挑一，但至少可以证明我的文化基础是比较过硬的，在我们那辈人当中，还算是优秀的。我想，有了这个基础，在今后的工作中只要我勤于学习，肯于钻研，相信在不长的时间内我一定能缩小差距，取得成绩，并很快地适应工作。

从另一方面讲，对外上稿虽然是新闻中心一项十分重要的工作，但也只是部分工作，除此之外还有新闻舆论导向的把握；市内对外、对上的新闻通联工作；新闻专干和通讯员的业务培训；省以上记者、媒体的归口接待；党报、党刊的发行等等大量工作都要人承担，更何况对日常的公务用文，舆情信息的整理、编辑，各种总结、报告、讲话等基本的文字工作我还是有一定的基础，不能说会做得很好，较好地完成任务是不成问题的。

实胜于雄辩。在组织科我一直是做配合工作，如果说评“五星级科室”组织科在某些方面说服力还不强的话，那么评“和谐”科室，组织科应该当之无愧。我们不仅是在工作上的和谐，更是在个人性格的和谐，不仅是在表面气氛上的和谐，更是在内心深处感情上的和谐。在如何处理人与人之间的关系问题上，我始终牢记这么三句话：“每个人都有优点要细心发现，相互学习；每个人都有脾气，要用心克制，相互谦让；每个人都有难处，要真心帮助，相互体谅。”当然，配合是相互的。众所周知，周奎同志是我们宣传部最优秀的干部之一，他的优秀不仅表现在他的业务素质和工作能力上，更体现在他的个人品行和生活中的为人上。如果我有幸能和他共事，我相信，我们一定能配合得很好。

回顾我的成长经历，我并不是一帆风顺。看我的工作历程，也算得上坎坎坷坷。走到今天，虽然没有取得什么成绩，但我仍确实付出了不少的汗水和心血，也品尝了不少的人生五

味。我自信在困难面前是个坚强的人，我将会以自己的工作来证明，用今后的实际行动来证明，请大家拭目以待。

尊敬的各位领导、各位同事：今天的演讲，我没有谈对工作认识，也没有讲对未来工作的打算，但我所说的每一句话都是真话，是实话，是心里话。如果您认同我的观点，相信我的真诚，请您投我一票，我不胜感激！

谢谢大家！

上课的新闻稿篇七

大家晚上好！

我来自供电xx班,我叫刘鸿铭.我坚信,富于历练的人生是出色而丰富的,所以,我今天站在这里来竞选新闻部部长一职,向你们展现一个自信的我、勇敢的我、挑战的我。

我的名字叫刘鸿铭,希看大家支持我。为我加油!

最后,祝学院领导、老师工作顺利、身体健康,祝同学们期末考出个好成绩,谢谢!

上课的新闻稿篇八

新闻记者青春励志演讲稿

大家好!

做一名新闻记者是我从小的心愿,凭着见证历史、眼见为实的工作信念,我用新闻的眼光看世界,求真理、求知识、求进步。对未来,我的自我期许是:当大事发生时,就有我灵慧的思维;有中国人的地方,就有我敏锐的触角。正因为这样,

在“三个代表”重要思想教育活动期间，我一直反省自己、审视未来，如何才能身体力行、努力实践“三个代表”？当好人民公仆，我们新青年应该以什么样的心态迎接新世纪的挑战？我手里拿着的是我的对照检查材料，事实上我还在心里为自己写了另外一份心灵剖析书，这份剖析书的题目正是今天我演讲的主题：撞击新青年！

人的生命只有一次，这一次该如何度过？这是很有讲究，很有学问的东西。花美美在外表，人美美在内心。内心者，鲁迅讲，魂灵也。通俗说就是有没有灵魂，再通俗说就是有没有积极的、热情的、向上的精神状态。一个人的精神状态，决定了你这个人的生存质量，也决定了你这个人还是碌碌无为还是有所作为，还是大有作为，是骑在人民头上作威作福，还是俯下身子甘当牛马。或者用奥斯特洛夫斯基的话来说，你是在燃烧还是在冒烟。燃烧就是激情永驻、热情不改，燃烧就是按照“三个代表”的要求，甘当人民公仆，全心全意为人民服务！前些日子，我到里仁采访，发现为了让万德公司早日投产，镇政府把整个办公大楼让给了外商，干部们挤到了财政所办公，开会没有会议室，吃饭要到几里以外的地方吃，大家最多的是6个人挤在一个房间里，但一切井然有序。这是一种什么样的精神状态？是积极的、充满热情的精神状态！前不久，××市副市长、县委书记在全县经济工作会议上提出要全方位抓开放，全社会抓招商，全过程抓服务，全身心抓落实，并带领全县人民把以招商引资为突破口发展县域经济的事业不断推向前进。这又是一种什么样的精神状态？是一心一意干事业的、激情燃烧的精神状态！

对自己有哪些不满？这是我第二次撞击新青年。

如今，我们许多青年人不要说面壁思过，反而在抱怨自己所处的环境不利于自己的成长，会使年轻人意志消沉，激情泯灭。可是事实怎样？有一个中国博士后完成在美国的学业回国后，到了一个非常破烂的研究所，那里一无资金，二无仪器。有一个记者问他，你回来干什么？他说，我的使命就是在这种

状况下求值、求生命的极值。我们的使命是什么?就是按照“三个代表”的要求,在你目前的状况下、在现在的工作岗位上求值。我第三次撞击新青年——在工作中你尽了自己的努力去做每一件事吗?你是在求值吗?你的生命是在燃烧还是在冒烟?你离“三个代表”的要求还有多远?你离人民公仆的要求还有多远?撞击新青年就是要撞击出“三个代表”的精髓和实质,撞击出新一代青年干部的公仆形象!

很多人说我是一个工作狂,其实,工作狂来自一种激情,因此我每时每刻都在提醒自己:要用积极的心态去求取生命的值,去发现希望的星星,用心创造生活每一天!

谢谢大家!

上课的新闻稿篇九

大家晚上好!

今天很荣幸能够参加这样一个很有意义的活动。在大家看过刚才的视频之后,大家应该会对我有了一个初步的认识,在此,我向大家介绍一下自己,我是来自计算机学院05级的刘婧。我虽然学习工科,但我深深的爱上了艺术,在我很小的时候就孕育着对艺术的热情,直到大学,我将我小小的梦想逐渐放大,走上了理工大的舞台,从此开始我的t台梦想。

我想这在我的成长中是一个漫长的过程,从第一参加校园模特大赛,到湖北省的世界顶尖超级模特大赛,再到后来的天津汽车模特大赛,一次又一次新的尝试,新的挑战,这一过程给予我的不仅是舞台上的专业技巧锻炼,更多的是让我学会一个人坚强,在一条陌生的道路中摸爬滚打,一路赶,拼;除此之外,我得到了很多的朋友对我的力挺和帮助,尤其是真正指引我走上服装表演舞台的一位很有能力的学姐——刘洪利。我们正是因为这个舞台而相识,记得参加湖北省超模

大赛时，她花费大量时间亲自帮我准备比赛服装，看到我一路顺利晋级，她欣慰的对我说：如果条件允许，在你决赛的那天，我会给你做套最闪亮的纸装。

记得大三加入艺术团，作为首任模特队队长之后，我带领了我们模特队的优秀队员参加了“森马杯”湖北省大学生服装秀比赛，那时正值12月寒冬，每个队员都带着饱满的激情积极的准备比赛，天气虽然寒冷，但大家相处的和谐气氛将每个人的心中都加了温，我们在秦晓静老师和前任团长的配合下，来到了武汉科技学院阳光校区的比赛场地，依稀还记得大家在后台忙碌的闲暇还忘不了相互之间的鼓励，我们正是在这样的过程中慢慢形成了彼此之间的默契，我们是有凝聚力的团队，是大家共同的团队，缺少哪一位都不会完整。舞台上的博弈需要我们共同努力，人生的舞台上也需要我们并肩一路前行！

这一个个的问题在我身上形成了一种强大的压力感和使命感，很怕哪一个环节会因为自己的原因出现问题影响整体，甚至有时会不理解刘洪利学姐为什么会把这么大的责任放在我一个人的身上。工作一步步按照计划进行着，我一点一点地摸索，慢慢得让自己进入这样的轨迹中运行着，在这过程中将之前的那些问题一个一个的解决，当不知不觉中一个月已经过去时，最后的晚会也即将上演，我们所有工作人员和全体演员都盼着激动人心的那一刻早点到来，当一场完整闪耀夺目的晚会呈现在我们眼前时，看到无数的观众为我们欢呼时，我发现自己曾经付出的都是值得的。

前任团长乔江语重心长的对我说：这次之后，你也跟着它一起成长了许多。是的，我在心里默默告诉自己：我更加热爱这个舞台，更加热爱这里一起奋斗过的集体，同样我也相信其他的所有演员和工作人员都为能在这样的集体中奋斗过而感动。