

保险公司团险工作思路 保险公司大学生 毕业实习工作报告文本(精选6篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。怎样写报告才更能起到其作用呢?报告应该怎么制定呢?以下是我为大家搜集的报告范文,仅供参考,一起来看看吧

保险公司团险工作思路 保险公司大学生毕业实习工作报告文本篇一

保险公司是销售保险合约、提供风险保障的公司。下面是本站小编为您精心整理的保险公司大学生毕业精选实习报告文本。

一、实习目的

通过办公实习了解保险行业及其营销运作状况,在此基础上把所学的商务和营销理论知识与工作实践紧密结合起来,培养实际工作操作能力与分析思考能力,以达到学以致用,并积累一定的社会处世经验。

二、实习地点

三、实习工作总结报告

今年暑假,我有幸到中国人寿保险股份有限公司荣昌支公司进行了为期40天的实习,在这一个多月的实习中我学到了很多在课堂上和书本上根本就学不到的知识,受益匪浅。现在我就对这40天的实习做一个工作小结。

(1) 保险搜集整理以及保险行业的现状，使我对保险有了一个更客观、全面的认识，理智的判断，也激发了我对金融学的深化了解和欲学以致用的兴趣。

(2) 通过对已知资料的分析或与同事们的交流，提高了自我的思考认知能力，通过对保险业的现状的研究和前景的科学预测，进一步引发了我对职业取向的思虑，帮助了我在大学期间进行的职业规划和职业生涯设计。

(3) 对职场有了初步、真实、贴切的认识，明确了努力和改善，通过与同事们和众多的业务员的交往、接触，学到了珍贵的人际交往技巧和处世经验，交到了几位可以虚心请教的长辈朋友，感谢他们对我的指导、教育和思想启迪。

(4) 电脑办公的实用知识与软件应用技巧，以及处理问题的能力和经验，强化了我对扩展知识搜集整理和提高能力的学习欲望。

(5) 勤奋、踏实、认真、负责任做事风格的重要性，只有这样，才能得到认可，才能真正有所收获。

四、总结

以上是我的个人实习报告，当然，以我个人之见也发现了一些小的问题，如保险代理人考核制度不够健全，保险业务员职业素质参差不齐，出勤制度不够完善，分工不定期不够明确等需要改善。

这次实践教会了我许多，不仅让我扩展了知识搜集整理的视野，增长了社会见识，而且为我大学毕业后走向社会打下了坚实基础，是我青春时期的一笔重要财富，使我终生受益。

感谢在我实习期间所有帮助过我、教导过我的人！

20xx年xx月x日至xx月x日，在xx学院的统一安排下，我们一组共9位同学在xx保险股份有限公司xx支公司(简称“xx支公司”)进行了毕业实习。

一. 实习的目的和要求

1. 培养从事经纪中介工作的业务能力。了解并熟悉保险代理人的日常业务和 workflows，学会进行工作。
2. 理论联系实际，学会运用所学的基础理论、基本知识和基本技能去解决经纪中介实践中的具体问题。
3. 虚心学习，全面提高综合素质。在实习中拜广大工作人员为师，虚心学习他们的好品质、好作风和好的工作方式，提高自己的综合素质，把自己培养成为合格的经济工。
4. 培养艰苦创业精神和社会责任感，形成热爱专业、热爱劳动的良好品德。
5. 预演和准备就业。找出自身状况与社会实际需要的差距，并在以后的学习期间及时补充相关知识，为求职与正式工作做好充分的知识、能力准备。

二. 实习内容

参加了xx支公司的“锦绣人生”事业说明会和为期两天的新人培训后，公司安排我们到其中的一个部门——区域拓展部实地演练。

区域拓展又称区域收展，是寿险的区域化行销模式，源于家庭服务的理念，由公司派区域服务专员在固定区域内为客户进行上门服务，就像一个流动的门店一样，将客户与公司的关系透过一个渠道有机地结合起来。区域服务工作是保险和综合服务金融工作。

根据《xx保险公司展业服务体系管理办法》的规定，分支机构区域拓展部下设展业区部、展业处、展业课、展业区四级展业服务单位。平安寿险湛江中心支公司区域拓展部设1个展业处、2个展业课和14个展业区。其中有17个团队管理者，分别是1个展业处经理、2个展业课长和14个展业区主任。该部门共有117个区域服务专员(通称“收展员”)，所有的区域服务专员都通过了保险从业人员资格考试，都是平安寿险的保险代理人。

1. 参加部门的早会(星期一至星期五，早上8:30开始)，吸收新知。早会一般是总结工作，分享经验，开展专题讲课，发布通知等。我认真做笔记，从中吸收到了新的知识，间接获得了工作经验。

2. 虚心请教王xx经理、朱xx主任、梁xx师兄等，了解xx的寿险产品，熟悉区域服务专员的日常业务、工作流程和工作方法等。了解到的平安寿险产品有“xx爱心无限世纪天使”“xx钟爱一生”“xx财富一生”“xx智富人生”等。熟悉区域服务专员的日常业务是接触客户，为客户提供服务。其工作流程有五个步骤：寻找客户、约访、销售面谈、成交和售后服务。这五个步骤构成一个销售循环。其中售后服务包括收费、保全、理赔、递送生日卡或客户服务报等。如果区域服务专员提供了令客户满意的售后服务，就会产生转介绍，这样又会获取新的销售机会，新的销售循环又开始了。工作方法有很多，如怎样与客户打交道，这包括怎样去拜访客户，怎样跟客户讲保险，怎样为客户做保险计划，等等。

3. 作为王xx经理的助理，协助她做一些内勤工作。如设计、制作部门会议室的大型板报——《“收获金秋”收展员业务竞赛成绩表》，设计、张贴部门用于激励员工的“帮助别人、成就自己”“我要去清远”“我要去西安”三条横幅等。同时，学习王xx经理如何管理团队。

4. 在王xx经理的安排下，作为公司客户服务质量回访中心的工作人员，对客户进行了电话调查。首先随机抽取两个展业课的部分收展员的《区域活动日志》（里面有收展员每天拜访了的客户名单和联系方式），然后根据日志里面的客户名单，打电话给客户，与客户进行沟通。主要调查客户认不认识公司的某某收展员，收展员对客户做了哪些服务，客户对收展员的服务满不满意，客户觉得收展员的服务有哪些地方需要改进等。

三. 实习结果

在xx优秀企业文化的熏陶，王xx经理的指导，以及我的努力之下，我在平安的实习获得了圆满成功。

1. 思想上受到了深刻的教育。一是吸收了xx的优秀文化。每一次早会都唱公司司歌《平安颂》，并高声朗诵公司训导、服务宗旨、工作信条等，我觉得我已经融入到了xx这个温暖的大家庭中。二是进一步认识到保险不仅是一种风险管理办法，也是一种理财工具；保险代理人是在帮助别人，同时成就了自己。三是懂得了要迈向成功没有捷径，除了要有乐观的心态和毅力之外，更要拥有丰富的知识(knowledge)[]执着的态度(attitude)[]熟练的技巧(skill)和良好的习惯(habit)这四个专业条件，拥有这些特质可以让我们比别人更容易成功。四是增强了从事保险代理人等经纪中介工作的光荣感、使命感和责任感。

2. 巩固了理论知识，提高了实践能力。在学校学习了《保险学》《保险法》等理论知识，实习中将这些理论与实践相结合。我很好地熟悉了“xx爱心无限世纪天使”“xx钟爱一生”“xx财富一生”“xx智富人生”等xx的寿险产品，能向客户讲解这些产品，并能向客户解释[]xx财富一生两全保险(分红型)合同条款[][]xx智富人生终身寿险(万能型[]b[]xx)合同条款》等。

3. 培养了从事保险代理人工作的业务能力。实习中通过虚心学习，了解并熟悉了保险代理人的日常业务和 workflows，初步具备了保险代理人的工作能力。

4. 提高了综合素质。(1)向部门优秀员工请教，掌握了一些好的工作方法。(2)协助王xx经理做了一些内勤工作，不仅出色完成分配的工作任务并获得好评，而且提高了自己的创新能力。同时，获得了一些管理团队的方法。(3)作为公司客户服务质量回访中心的工作人员，对客户进行了电话调查，提高了自己与人沟通的能力。

5. 实习中，找到了自身状况与社会实际需要之间的差距，如经验不足、对事情的处理不够果断等。我将在以后的学习期间及时补充相关知识，为未来的求职与正式工作做好充分的知识和能力准备。

经过了两年多的在校学习，我初步掌握了市场营销专业的基础知识和基本专业技能，这个科目是一个很广的学科，所涉及的内容博大精深，在这短短的两年多时间里是无法完全领会的。尽管如此，我们所学的这些东西却是踏上工作岗位不可或缺的基石，这要求我们不仅需要扎实的理论知识还需要实际操作能力，用所学的知识来解决现实工作上的问题，把理论付诸于实习，真正掌握市场营销手段在生活中的重大作用。

这样的转化是个艰巨又漫长的过程，因此我们需要一个可以真正操作的平台，而走出校门到社会上实习这样的方式就是我们所必须做的。这不仅能让我们学有所用把课本知识转化为专业技能，还可以为我们毕业走向社会做好准备。

我从xx年11月16日走进了华安财产保险股份有限公司福建分公司连锁营销服务部当一门连锁店客服专员。华安财产保险股份有限公司是经中国人民银行批准，于1996年10月18日正式创立的一家专业性保险公司，总部设于深圳，主要经营各

种财产险、责任险、信用保证险、农业险、意外伤害险和短期健康险业务。

华安保险自成立以来，始终将国家利益放在首位，以社会责任感和客户利益为重，凭借不断创新的精神及专业开发优势，开拓进取，奋力拼搏，在取得良好自身经营业绩同时，致力于探索中国保险业的发展道路，并做出了积极的贡献，赢得了公众的信赖和支持。截至xx年，华安保险经中国保险监督管理委员会批准，已开设北京、上海、深圳、广东、湖南、福建等25家分公司和300余家下设机构。

我应聘的是连锁店的客服专员，前两个月分别在广州和福州进行专业技能的培训和上岗实习。第一个月在广州培训的内容主要以理论为主，全围绕连锁店的运营开展工作技能培训。主要有保险基础知识、企业文化、客服技能、商务礼仪等知识，并聘请专业的培训公司给我们讲团队合作和人员管理，使我们在短时间内从一个完全不懂保险的学生迅速成为一个即将成为保险行业的专业人士。

第二个月回到福州进行第二轮的培训，此次主要以上岗实操为主要内容。就是把前一个月所有理论知识应用到实际工作中，通过公司老员工的协助和带领，我们初步掌握了所有的工作技能，并通过下门店实习巩固所学技能。

在福州学习了两个月后，由于泉州支公司急需人又加上我是泉州本地懂的，于是我被调到泉州临时做金融理财险。理财险是公司除连锁店以外又一项重要部分，在全国都做得非常好，就唯独福建做得很差，全国排名倒数第二。

这次泉州就是要加大力度进行全面打开市场。我们就是在这种局势下以一步一步去拓展市场，主要工作内容就是，去市区各个农业银行网点和工商银行网点，通过与行长主任打通关系，给柜员做知识培训打开销售渠道，接着通过驻点的形式进行渠道维护，并在盈余时间自己推销产品。功夫不负有

心人，我们几个人就从年前的零市场到一个月后的百万业绩。

可以说，我们在这当中付出的努力是无法说清的，锻炼的价值也是无法估量的。在泉州这短短的三四个月，我不仅仅学到了熟练的开车技术，还学到了如何面对银行行长、主任等比较有身份的人，怎样去应付比我们有资历的长辈，怎样去打通各个渠道并进行长期维护，还有怎么样去营销产品、应付客户等。

积极性；后者虽符合企业的意愿却忽视员工多元化的需求，员工很少有机会参与福利计划的制订，无法表达真实需求，而这都是今后企业需要改进的。

时间过得真快，来这个公司已经6个多月了，回味这几个月时光心生许多感慨，上班族真是不容易啊！从衣食无忧的学生族突然变成为自己生计操劳奔波的上班族，这种转型来得很突然，刚开始都会手足无措。很怀念学生时代无忧无虑的日子，现在上班了什么事都要自己来做还要经常背负许多压力。出来上班这么久学的东西真的挺多，这些都是在学校无法尝试到的。

同时也发现，出了校门自己还很幼稚很无知，经历了许多挫折和打击才深深体会到这些。这半年的一切实习经历都是一笔很宝贵的财富，我希望这些能给我经验和教训，在接下去时间里更加努力学习去探索，让自己对毕业后的生活掌控得游刃有余。

在3月6日，我们圆满的结束了封训阶段的培训，3月10日，正式迎来了展业实习阶段。同时我们也满怀期待与信心，准备迎接这一时刻。当我们大家从各自的地方再一次聚集在天俯绿洲的时候，每个人的脸上都充满了自信与期待，因为我们将要面临的是各自从没有经历过的一项工作，一种全新的方式。

但是时间过得很快，转眼间，我们在王炎老师的带领下顺利的结束了展业阶段的实习，在这将近3个月的时间里，感触很多，收获很多，但是，受伤也很多，让我感觉到了酸甜苦辣的感受，同样体会到了业务员的辛苦。但是，不管我业绩怎么样，我经历了。记得在ptt的时候，有这样一句话：未曾经历，不成经验。有过这么一段经历，我相信对我以后的寿险发展道路，能起到很大的帮助。接下来，我还是就我在展业阶段的工作，做个总结。

这么将近3个月的时间，我自己的表现，有好的地方，当然也有很多值得改善的地方。在这个阶段中，我们周一到周五，每天早上8点半，准时开晨会，给在展业中受伤的同伴心理上的安抚与治疗。下午，我们也经常邀请到很多优秀的导师来给我们讲授展业技巧，以此来提高我们的业务技能。当然，更多时候，我们都会走到街上去进行拜访。不管是缘故的拜访，还是陌生的拜访，我们每天都很努力的去做。前期，我所做的就是联系上我所以在成都的朋友，让他们知道我来了成都，我到了平安保险公司工作。原本以为我的这些朋友在某方面会积极的帮助我，或许在保险上都有很强的意识，但是结果往往会出乎意料之外。我毕竟以前在同业做过，也深知业务员的情况，但毕竟没有自己亲自做个业务，现在遇到了，还真的很伤自尊的，和很多朋友在一起，一说到保险，就直接的拒绝我了，让我很受打击。所以在前期，很多同伴都开单咯，而我，还是白卷一张。

期间，我们经历了分公司45联动的对抗赛，也亲自参加了和东北区6部的对抗赛，同时也出了很多的激励方案，在这样的情况下，我终于开单咯。但惭愧的是把我自己推销出去咯，转过想想，这也是我迈出了第一步。在保险界有句话：自己都不买保险，你还能让别人买保险吗？之后，我继续努力拜访，遭受了无数的拒绝与打击，我对我自己说，在这期间，我一定要开出一单。终于，在5月的时候，通过给朋友无数次的讲解，总算是开出了一单，同时我也心安理得的接受了王教练的开单礼物。

我们这届鹏飞班，是不平常的一届。我们在08中国奥运年成立，经历了汶川512大地震，组织参与各简单的公司20周年司庆，这一切，都让平凡的我们变得不平凡。特别在地震期间，我们手拿意外卡，走街串巷的给每个人推销意外卡。更多的是遭到他们的拒绝，但是我们都没有放弃。通过努力，我成功卖出了7张意外卡，在赚到一点零花钱的同时，也给7位客户送去了保障，我感到了我工作的神圣。

在整个展业期间，我担任了班上的文艺委员。同时，也给班上带来了一些手语舞，丰富了大家的业余生活，让大家更好的传承下去。

其实，自我感觉，我也存在了很多不足的地方。有时候会想到去偷偷懒，没有一种积极的心态去面对工作。同时，每天的拜访量也是大大的不足。营销的定律就是拜访出业绩，这也是我在此期间最大的不足。从我来平安起，我的压力就很大。从封训的第一天就两面黑旗到展业期间一直没有开单，从大家都签上了合同到我背负上1万多的债，其实我当时真的想过放弃，因为有很多困难我都无法去克服，每个人都会有自己的难处。后面还是决定选择坚持，到现在，除了背负上一点债务以外，一切的困难都解决了。只要努力工作，一切都会有的，一切也都会好的。

如今马上面临去机构实习了，新的挑战又将来临，我相信，我能面对工作中一切的挑战，因为平安是造就人才的摇篮。平安给了我这个舞台，我一定会尽力在这舞台上，演绎出精彩的人生。

一、实习目的

接触实际，了解社会，增强劳动观点和社会主义事业心、责任感；学习业务知识和管理知识，巩固所学理论，获取本专业的实际知识，培养初步的实际工作能力和专业技能。

二、实习内容

- 1、了解保险企业及其他企事业单位的性质，企业的经营管理目标及形成的体制，企业文化与发展史。
- 2、了解保险企业内部的组织体系，管理体系，总公司、分公司、支公司、营销部之间管理与责权利的划分。
- 3、了解财产保险公司在展业、承保、理赔等业务流程和熟悉主要险种和相关单证。
- 4、了解太保保险公司在个险、团险、企业年金险营销中的主要环节、主要险种、相关单证。
- 6、培养从事经纪中介工作的业务能力。了解并熟悉保险代理人的日常业务和 workflows，学会进行工作。
- 7、预演和准备就业。找出自身状况与社会实际需要的差距，并在以后的学习期间及时补充相关知识，为求职与正式工作做好充分的知识、能力准备。

三、实习总结

20xx年xx月号是我踏入财产保险公司的第一天。我怀着一份激动和好奇的心情来到中国财产保险股份有限公司，开始了大学以来的第二次实习实践活动。但这次与上次不同的是，这是我的毕业实习。现在回想起来，虽然只有短短的两个多月多的实践期，但在这两个月的实习中我学到了很多在课堂上学不到的知识，让我受益匪浅；并且接触了很多优秀、积极工作、热爱生活的人，在这里我度过了一段快乐而又难忘的时光。乍眼看去，保险和我的专业只有一点关系，但在里面学到很多东西对我终身受用。在学校我虽然学习的是金融专业，但是我觉得无论我们干哪一行都要把它做的最好。实习结束之际，我想从专业知识和人生价值两方面对这两个月的实习

做一个工作小结。

1、参加部门的早会(星期一至星期五，早上8：30开始)，吸收新知。早会一般是总结工作，分享经验，开展专题讲课，发布通知等。我认真做笔记，从中吸收到了新的知识，间接获得了工作经验。

2、虚心请教xx经理。开始自己没有任务做，经常很无聊的坐在那看一些资料和条款，背一些最基础的费率，看了几天的条款有点看烦了，对于一些词语跟本就不理解并且对其中的一些险种也是搞不清楚的，没有人对于我这种现象给我过多的解释，所以我就开始讨厌这样工作式的生活了，开始想念在学校的那些同学和朋友。xx经理可能看出我有些心浮气躁了，就主动问我遇到了哪些问题，并细心给我讲解，让我对贵公司有了更深层的认识。

3、了解大地的财险产品，熟悉区域服务专员的日常业务、工作流程和工作方法等。区域服务专员的日常业务是接触客户，为客户提供服务。其工作流程有五个步骤：寻找客户、约访、销售面谈、成交和售后服务。这五个步骤构成一个销售循环。其中售后服务包括收费、保全、理赔、递送生日卡或客户服务报等。如果区域服务专员提供了令客户满意的售后服务，就会产生转介绍，这样又会获取新的销售机会，新的销售循环又开始了。工作方法有很多，如怎样与客户打交道，这包括怎样去拜访客户，怎样跟客户讲保险，怎样为客户做保险计划，等等。

4、作为经理的助理，协助她做一些内勤工作。如设计、制作部门会议室的大型板报，设计、张贴部门用于激励员工的三条横幅等。同时，学习经理如何管理团队。

5、在经理的安排下，作为公司客户服务质量回访中心的工作人员，对客户进行了电话调查。首先随机抽取两个展业课的部分收展员的《区域活动日志》(里面有收展员每天拜访了的

客户名单和联系方式)，然后根据日志里面的客户名单，打电话给客户，与客户进行沟通。主要调查客户认不认识公司的某某收展员，收展员对客户做了哪些服务，客户对收展员的服务满不满意，客户觉得收展员的服务有哪些地方需要改进等。

我们产险不但承保各种车辆，还有家庭安居理财，各种进出口货运险什么的。而我不仅要学会车险，同时还要把这不同种类的各种险别学会，这一个个都看着简单可操作起来就没有那么简单了，而且也不能粗心大意，马虎了事，心浮气躁。我们保险出单员主要是将保户或保险代理人提供的保险单信息录入到保险公司专门的业务程序中去，虽然没有太大的难度，但要仔细认真，然后将保险单提交核保员，当核保员将保单核对并提交回出单员时，出单员按规定打印保险单证等。业务流程中出单员应注意核对保户或保险代理人所提供的信息是否准确，并认真录入业务程序，需掌握一般的保险业务知识。我一开始就出的错误特别的多，出错之后就不能再改变了，而且就直接关系着钱的多少，做任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，那才会到达成功的彼岸，我们的工作是整个工作的把关口，如果第一个环节就出错了就后面的结果就会乱做一团。

在我国加入wto之前，保险条款和费率基本是由保险监管机构统一制定的，并有严格的监管措施，加之当时保险市场的竞争主体不多，竞争不甚激烈，各家公司正常经营一般都有较丰厚的利润。我国加入wto之后，根据市场经济发展的客观要求，保险监管机构逐步取消了统一制定条款和费率的做法，改由各家公司根据市场需求和自身经营能力，自主地制定各种条款和拟定费率，实行费率市场化，这一改革的必然性和正确性是不容置疑的。所以我们的条款和费率经常的更换，我们要不停的学习才能跟上时代的脚步，才能不被社会所淘汰。

我觉得实习可以让我们更实际的机了解和熟悉工作实际的机

会，只有在实际工作中，我们才可以知道工作到底是怎么一回事、自己更适合做什么、哪些知识是有用的、对自己的知识结构做哪些补充和调整、如何处理工作中的人际关系等等，这将有助于我们更全面地认识自己和了解职业，并据此科学地设计自己的职业生涯。我首先要充分认识自己，进而不断地去改造自己；善于发挥自己的长处，敢于接受批评，弥补不足——这就是我对自己实习的态度。

很感谢学校和中国xx财产保险股份有限公司中心支公司给我提供了这样一个机会。

(一)、通过进一步的对保险公司及行业的了解，也发现一些保险公司经营管理中存在的问题。

1、在经营理念上，发展和管理、速度和效益的矛盾突出。经营过程中，为了保证完成保费计划指标，基层公司领导把主要精力集中在完成保费计划上，理赔管理、服务举措、内部建设等方面工作存在诸多薄弱环节，业务发展屈服于管理的问题比较突出。面对竞争日益激烈而尚欠规范的市场环境，基层公司在处理速度和效益的关系上存在观念上的偏差，重速度、轻效益，风险管理意识和风险控制水平不高，部分业务质量较差，为完成保费任务不计成本地承保一些赔付率高、连年亏损的业务，经营效益水平低，制约了保险公司的快速健康和壮大。

2、在服务水平上，技术含量较低，仍然存在过分依赖关系和人情的现象。基层公司在展业过程中，主要依靠业务人员的关系网拉业务，或者是通过大量招聘营销员的人海战术开拓市场，保险从业人员素质参差不齐，误导消费，坑害被保险人利益等行为时有发生，部分业务人员忽视消费者心理状态而采取死缠滥打的推销方式。基层保险公司的人海战术和关系业务的过度膨胀，使国民对保险的作用产生误解，有的甚至产生反感情绪和厌恶心理，不利于培育国民的保险意识，损害了保险业的社会声誉和保险从业人员的社会地位。另外，

基层公司在理赔服务过程中，有的为了稳固与大客户的关系不讲原则地进行人情赔付或通融赔付，有的为了个人或小集体的利益进行人情赔付和搞假赔款，而对一些非关系客户另眼相待，服务态度和质量差，违背保险经营的损失补偿原则和最大诚信原则。

3、在保险队伍建设上，干部职工主人翁意识减弱，企业文化氛围不浓，团队协作精神不强。基层公司领导班子为了各自一时的政绩和小集体的利益，短期行为突出，当公司整体利益和局部利益发生冲突时，过多地考虑自身的利益和职位，缺乏大局观念和长远发展的意识。在对员工管理方面，忽视了对管理水平和经营效益的考核。对公司文化建设重视不够，忽视对员工的经营理念、专业技能和职业道德素质教育。在绩效挂钩的考核机制下，基层公司业务人员和营销人员过分地注重自身的经济收入，没有把从事保险工作当作终身的事业，缺乏主人翁意识，缺乏爱司爱岗和团队协作精神。

(二)、提高保险公司经营管理水平的措施

1、强化管理意识，提高管理质量和水平。基层保险公司要提高对加强管理工作重要性的认识，增强内控管理自觉性，树立起管理是企业发展生命的观念。加强内控管理制度建设，建立起高效率的管理机制，加强电子化建设，为管理工作的开展提供强有力的技术保障和支持。具体讲，业务上要重点加强市场营销管理、核保管理和单证控制管理；理赔上要重点加强查勘定损管理和报价核赔管理；财务上要重点加强收付费系统管理；人员上要重点加强职业行为管理和考核机制管理。上级公司要加强对基层保险公司管理工作的监控和指导，确保统一法人制度的顺利执行和政令的畅通，同时建立配套的责任追究制度和奖惩措施，加强对基层公司经营管理行为的约束。保险监管部门要加强对基层公司市场行为的监督和管理，加大对违法、违规行为的查处力度，培育有利于基层保险公司发展的规范有序的市场环境。

2、加强保险队伍建设。人是生产力中最积极的因素，解决好人的问题是解决一切问题的根本。配备一支业务能力强、管理水平高、具有创新能力的领导班子，是基层保险公司发展的组织保证和重要基础。基层保险公司领导班子要不断学习新知识、新事物，不断提高领导能力和经营管理水平，才能适应现代保险公司发展的需要。要加强对基层保险公司员工的教育和培训，提高员工的综合素质，不断培养符合现代保险公司发展要求的员工队伍。加强基层保险公司企业文化建设，增强公司的凝聚力和向心力，倡导团队协作，倡导激励，宣扬先进，并通过分配结构和分配机制的改进，稳定员工队伍，充分调动每位员工的积极性和创造性，为公司发展提供强大的人力资源保证。

四、实习心得

这是我第二次到保险公司参加实习，更多的还是向前辈学习和自我努力。我国的保险事业已经发生了翻天覆地的变化，人们的保险意识得到了很大的提高，保险队伍的素质也得到了加强。通过这几天的学习和和大家的教导，我对保险的了解更多了，特别是对于理赔方面的医疗费用审核报告计算做起来也比较得心应手了。我相信保险这个行业是非常有生机的，因为就整个世界来说风险是无处不在的，只有在有风险的地方就需要保险。而且保险行业也需要更多的专业人士，而我将来就是这其中的一个，我感到非常的荣幸。相信自己，我会做的更好！

保险公司团险工作思路 保险公司大学生毕业实习报告文本篇二

现在，我受共青团**县第十四届委员会的委托，向大会作工作报告，请各位代表审议。

（一）对过去七年工作的回顾

从我县上次团代会到现在的七年，是我县共青团工作取得巨大成就的七年。七年来，全县各级团组织在县委和上级团组织的正确领导下，坚持以“三个代表”重要思想和科学发展观为指导，坚持“服务大局、服务青年”的工作方针，全力实施“**青年文明工程”、“**青年创业工程”和“青春建功新农村行动”等系列活动，全面加强团的自身建设，在推进**经济发展和社会进步的进程中，展示了风采，做出了成绩，发挥了应有作用，开创了**县共青团工作的新局面，为全县经济建设和社会进步做出了突出的贡献。

1、七年来，以学习邓小平理论和“三个代表”重要思想为重点，青年思想工作进一步加强。全县各级团组织把邓小平理论和“三个代表”重要思想作为青年思想工作的有力武器，通过开展各种形式的读书活动和主题教育，帮助青年构筑起强大的精神支柱。首先是狠抓了团干部的理论学习，采取“抓培训”、“搞竞赛”等多种形式，深化邓小平理论和“三个代表”重要思想的学习，注重学习的针对性和实际效果，提高了团干部运用邓小平理论和“三个代表”重要思想指导实际工作的能力。其次，围绕建设中国特色社会主义的共同理想，深化对团员青年的思想教育。以重要纪念日、重大活动为契机，以开展十八岁成人仪式、升国旗仪式等活动为载体，深入开展社会主义荣辱观教育，使广大青年把远大理想落实到艰苦创业、开拓创新、无私奉献的实际行动中去，激发了广大青年建设家乡与报效家乡的热情。

七年来，全县各级团组织以实施“**青年文明工程”为载体，弘扬社会主义文明新风，有力地推进了青少年的精神文明建设。开展了“青年志愿者”、“青年文明号”和“希望工程”等活动和行动，在全县精神文明建设中发挥了积极作用。

——扎实开展了青年志愿者行动。以促进社会公德建设为目标，以公益服务为手段，启动了“**县青年志愿者行动”，在全县城乡深入开展了教育、医疗、科技服务。全县累计有8000人（次）的团员青年参与志愿服务，义务承担各种公

益劳动48项，受到了社会各界普遍好评。实施了“三支一扶”和晋西北计划，开展了大学生志愿支教、支医和服务青年的工作，取得了较好的社会效果。开展了“小天使环保公益行动”，引导小学生从小树立保护环境观念。

——扎实开展了青年文明号创建活动。先后选树出县质检站、县农行经营管理部、电业局城内供电所等6个市级青年文明号示范点，推出县中医院等10个县级文明号样板，有效地带动了全县青年立足岗位、诚实劳动、优质奉献，推进了窗口行业的文明服务，展示了**青年高尚的精神风貌。

——青年文化建设得到进一步加强。以读好书、唱好歌、看好片为主题，通过举办“边城杯”青年交谊舞大赛、“我在国旗下成长”中学生演讲赛、知识竞赛等活动，极大地活跃了基层青年的文化生活。特别是成立了“**县青少年社会阅读中心——**书城”，为丰富青年学生的业余文化生活提供了阵地。

——大力推进“希望工程”。努力拓宽筹资渠道，不断扩大社会影响。七年中，全县共接受社会各界捐款335万元，兴建希望学校18所，房屋390间，援建希望书库28个，救助因贫困而濒临失学的中小學生2160名，资助126名贫困大学生圆了大学梦，为推进全县“科教兴县”战略的实施做出了积极的贡献。

3、七年来，全县各级团组织全力组织实施**才工程，大力培养青年岗位能手、农村青年星火带头人，认真开展青年技能培训，促进了青年素质的全面提高，为加快全县的经济建设做出了贡献。

——青工战线团组织围绕深化企业改革，积极开展了青年岗位能手练兵活动。通过大力推广先进操作法，深入开展岗位培训，提高了青工的职业技能，创出了企业的最佳效益。**汽车配件有限公司团支部带领团员青年攻关小组研究

的qc成果，受到省、市的表彰；开展和推广了安全示范岗活动，促进了全县工矿企业的安全生产。

——青农战线的团组织围绕社会主义新农村建设，积极发挥优势，成功培养和扶持了一批青年科技带头人，加强了农业科技服务、信息传递和农产品的流通，服务“三农”有了新进展。七年来，全县累计培养青年科技带头人150多名，扩散培训农村青年7000人次。南河堡村的青年团员吴晓东，学习温室大棚无土栽培技术获得成功，目前技术已在部分乡村示范推广。

——教育战线团组织围绕“青少年素质教育计划”，重点抓了社会主义荣辱观为主要内容的思想工作，加强社会体验活动，通过学生社会实践，使二者有机地融为一体，促进了中学生素质的全面提高。

——全县少先队组织积极开展了新世纪“雏鹰行动”，通过“手拉手、一助一”等形式，以开展“五小”、“五自”活动为重点，全面提高少年儿童的整体素质。目前，全县已有1000多名少年儿童与县内外儿童结成互助伙伴联谊关系，有72名儿童获得省、市、县三级雏鹰奖章127枚。——积极开展青年创业行动。团县委依托鸿雁家电城“青年家电维修培训基地”、世纪电脑青年培训中心和省市青年创业中心，对下岗和待业青年进行技能培训和输出劳务。取得了较好的社会效应；七年来，全县各级团组织依托各类实体，共培训、输出、安置待业和下岗青年1320余名，成为真正的“青年之家”。

——广泛开展了青年“荐才”活动。举荐优秀才是共青团发挥党的助手和后备军作用的直接体现。全县各级团组织十分注重青年典型的培养、表彰和推荐工作，为才展现才华和脱颖而出提供了广阔舞台。七年来，全县累计受到省、市、县各级团组织表彰的先进集体有68个，先进个人（标兵）183名。累计向党组织推优210名，现已有155名成为中共党员（含预

备党员），有37名团干部经过推优被党组织提拔任用到了重要的工作岗位上。

4、七年来，全县各级团组织始终以团的建设和推进团的事业发展为重点，不断强化共青团的组织功能和服务功能，团的凝聚力、战斗力和影响力得到进一步提高。

——团的工作制度化得到了进一步加强。按照“依靠党建带团建，围绕经济抓团建，服务青年促团建”的工作方针，团县委与县组织部门联合出台了《关于进一步加强我县基层团组织建设的意见》，对团建的工作目标规划、农村团干部“三位一体”的配置和规范学校团的工作，制定了相关政策和措施，有力地加强了全县团组织的自身建设。

——团员队伍建设得到了进一步加强。发展团员工作面向生产第一线和品学皆优的青年学生，使团员队伍得到了进一步壮大，全县团员总数突破了一万人。全县团青比例有了明显提高。全县还实行团员的建档管理工作，使团员管理更加科学规范。

——团的农村基层组织建设进一步加强。农村团支部松、散、瘫、弱是基层团建工作的一个难点。去年以来，根据全县农村团的工作实际情况，团县委在农村团支部的设置上大胆创新，进行了多个村设立一个联合团支部的试点工作，由青年大学生村干部担任团支部书记，收到了良好的效果。今年我们抓住乡镇团委换届的契机，在县委组织部的大力支持下，与全县各乡镇党委联合开展了大学生村官任农村联村团支部书记的工作，使农村的团基层组织建设呈现出良好的发展势头，团组织的凝聚力和战斗力有了显著提高。

——团干部的成长得到了县委前所未有的重视。二00六年，新的一届县委领导上任以来，非常重视团的工作和团干部的成长。去年乡镇党委换届时，有五位德才兼备的乡镇团委书记被提拔到乡镇党委班子里；今年四月份，乡镇政府换届时，

又有六位群众认可、工作实绩突出的乡镇团委书记被提拔到了副乡镇长岗位上。今年县委又出台了《关于加强人民群众团体工作的意见》的文件，更加调动了团干部的工作激情，形成了爱岗敬业和创新奉献的工作氛围。

各位代表、同志们！七年来，团县委自觉服从和维护县委的领导，团结带领全县团员青年与时俱进、开拓创新、奋力拼搏，取得了较好的工作成绩，这是全县各级团组织和广大团员青年共同努力的结果，更是县委、县政府、上级团组织及社会各界人士大力支持的结果。在此，我代表共青团天镇县第十四届委员会，向所有重视团的工作和关心青年进步成长的各级党政领导、各界人士表示衷心的感谢！向辛勤工作在各条战线上，为团旗增辉添彩的各级团干部和广大青年团员致以崇高的敬礼！

回顾七年来所取得的工作成绩的同时，我们也清醒地认识到，我县团的工作还有与新形势不相适应的地方，比如团组织服务青年的手段还需进一步强化，服务经济建设和社会发展的措施需进一步增强，青少年的思想教育方法需进一步改进等等的新情况和新问题，都需要我们在今后工作中高度重视，着力解决。

（二）今后的主要工作任务

各位代表、同志们，今年年初，县委召开了十二届三次全体（扩大）会议，明确提出了“加速发展、奋力崛起”的发展战略。振兴**的奋斗目标已经明确，兴县富民的宏伟蓝图已经绘就。时代在呼唤青年，党和人民寄希望于青年。全县各级团组织和广大团员青年必须提高思想认识，树立大局观念，自觉服从县委的工作部署，勇敢地肩负起新的历史使命，为建设**奉献自己的青春和力量，做出新的更大的贡献。

今后三年，我县团的主要工作任务是：以“三个代表”重要思想和科学发展观为指导，全面贯彻即将召开的党的十七大

会议精神和今年年初召开的县委十二届三次全体（扩大）会议精神，认真落实共青团**县第十五次代表大会的工作部署，以大力实施“天镇共青团创业建功行动”为核心，以“两大工程、一个行动”为载体，团结带领全县广大团员青年在实施“四大战略”、推进“五项建设”、打造“四大强区”这一兴县富民的伟大实践中成长成才，建功立业。

一、进一步加强青年思想政治教育工作，继续用邓小平理论和“三个代表”重要思想构筑青年一代的精神支柱。

青年是祖国的未来、民族的希望、社会的栋梁。加强青年思想政治教育，构筑新一代青年崇高的精神支柱，始终是共青团工作的首要任务。各级团组织要帮助青年深刻领会邓小平理论和“三个代表”重要思想的历史地位和指导意义，增强坚定性和自觉性。要教育和帮助青年树立正确的世界观、人生观和价值观，把青年培养成为新时代“四有”新人。要在广大青年中深入开展以为人民服务为核心、集体主义为原则的社会主义道德教育，大力弘扬艰苦创业精神，持之以恒地开展社会主义荣辱观教育，切实将全县青少年的思想道德和政治素质提高到一个新的水平。

二、要充分发挥团员青年的突击队和生力军作用，在实现兴县富民的伟大战略中创业建功勋。

实现兴县富民的宏伟目标，是全县人民的共同愿望。各级团组织必须积极响应县委的号召，立足团的自身特点，依靠自身的组织优势、资源优势、人才优势，带领团员青年投身建设家乡和发展家乡的主战场，为全县三个文明建设做出新的贡献。

（1）要发挥青年最少保守思想、敢想敢干的优势，做推进经济发展的排头兵。要引导青年进一步转变观念，树立与社会主义市场经济体制和现代企业管理方式相适应的择业观、成才观和发展观。要大力实施青年创业行动，拓宽服务范围，

帮助青年提高职业技能，促进他们自主择业、自立自强，实现就业和创业。企业团组织还要继续深化青年岗位能手竞赛活动，通过“五小”活动、技能培训等形式，提高青工队伍的整体素质，为增强我县企业的市场竞争力做出贡献。

(2) 要发挥青年体能和智能充沛的优势，做加快农村脱贫致富的突击队。农村团组织要教育引导农村青年自力更生、艰苦奋斗，依靠诚实劳动脱贫致富奔小康。要引导青年农民学习和掌握先进实用技术，鼓励和扶持他们领办科技推广项目，带动青年农民走在科技兴农的前列，使农村青年成为驾驭市场和推动农村产业发展的带头人。

(3) 要发挥青年勇开风气之先的优势，做群众性精神文明创建活动的生力军。各级团组织要把开展“讲文明、树新风”活动作为工作的着力点和切入点，要把“青年志愿者”、“手拉手”互助、“青年文明号”等重点活动进一步纳入全县群众性精神文明创建活动中，动员青年广泛开展各种公益活动，努力开创文明新风，推动我县精神文明建设再上新台阶。

三、切实强化团的服务功能，增强团组织的吸引力和影响力。

要加大服务青年的工作力度，维护青年合法权益，优化青年健康成长的社会环境，不断增强团的吸引力和影响力。首先，要全力做好青少年维权工作。组织实施好“保护明天行动”和“青年维权岗”行动，增强青少年的法律意识和自我保护意识，动员全社会力量关心和支持青少年权益保护工作；坚决同毒害青少年身心健康的各种社会丑恶现象作斗争，为青少年健康成长创造良好的社会环境。其次，要进一步拓宽服务青年的领域，建立好服务青年的社会机制。各级团组织和团干部要牢固树立全心全意为青年服务的思想，把培养、举荐和输送才作为自己的一项重要任务，为人尽其才、才尽其用铺路搭桥，促使各方面的才脱颖而出。三是要继续加大“希望工程”助学助教实施力度，为推进“科教兴县”战略作出新

的成绩。

四、进一步加强团的自身建设，构建新的时代条件下团的工作新机制，为共青团工作全面创新和发展提供保障。

加强团的自身建设，关键在于要以基层为重点，把团的建设同新形势紧密结合起来，努力构建团的工作新机制，把我县共青团组织建设成为思想政治坚定、作风扎实顽强、社会作用明显、青年信任向往的先进青年群众团体。

要认真贯彻落实《共青团基层组织建设纲要》。紧紧抓住基层团委和团支部这两级组织，按照整瘫治散、双合格建设、创先争优三个层次，做好班子建设、队伍建设、阵地建设、活动建设、制度建设五个重点工作。要适应新形势，进一步加强新经济组织的建团工作，做到哪里有青年，那里就有团的工作，使基层团组织建设呈现出一个新的局面。

要认真做好发展团员的工作，在坚持标准的前提下，注意培养吸收生产第一线、业务骨干加入团组织，为团组织增添新鲜血液，力争使农村团员占青年的比例达到30%；要加强对外来团员、下岗团员、待业团员的教育和管理工作；要继续加强学校团的建设，加强少先队组织开展“推优入团”的工作，使我县团青比例达到35%以上；要认真做好“推优入党”工作，为党输送人才。

要按照“高进、严管、优出”的原则，协助组织部门真正把那些讲真情实感、有真才实学、会真抓实干的优秀团员青年选拔到团的干部队伍中来，树立起良好的用人导向。要加强团干部的岗位培训工作，培养“复合型”人才，不断提高团干部的政治水平和科技文化素质，增强服务大局和服务青年的能力。

各位代表、同志们，共青团跟随中国共产党乘风破浪，开拓奋进已经走过八十五年的光辉历程，取得了辉煌的业绩。在

今后的时代进程中，我们将更加坚定不移地全面贯彻“三个代表”重要思想和县委十二届三次全体（扩大）会议精神，在县委和上级团组织的正确领导下，在全社会的大力支持下，团结带领全县各级团组织和广大团员青年抢抓机遇、奋发进取、迎接新挑战，进一步服务社会、凝聚青年、增强团的影响力和号召力，努力做到常规工作抓到位，特色工作出成效，握紧拳头创名牌，使团的工作丰富多彩，团的工作全面活跃，以崭新的精神风貌，浓墨重彩泼洒共青团风采，努力创造无愧于时代的宏伟业绩，为实现富裕文明、小康和谐新**而努力奋斗！谢谢大家！

保险公司团险工作思路 保险公司大学生毕业实习报告文本篇三

我公司现有职工x人，针对青年职工占总人数的%的实际情况，我公司率先在民营企业成立团委组织。现团委领导班子成员为：宋建伟、田秀文、宋瑞峰组成，其中宋建伟同志担任团委书记。公司团委先后被团吕梁市委、团孝义市委表彰为“先进团委”“红旗团委”。

公司团委以科学发展观为统领，深入学习贯彻团市委和公司相关会议精神，深化“凝聚青年为企业服务”的工作思路，致力于加强企业共青团的组织建设和能力建设，致力于加强团员青年的素质建设，探索建立有效引导、教育、培养、欣赏、激励青年的工作制度，深化责任意识，塑造放心文化，营造和谐氛围，切实提高公司共青团组织服务企业、服务青年的水平。

（一）以贴近实际服务青年为准绳，提高团组织的凝聚力和影响力

1、完善团组织建设，创新组织形式。

先后健全团委组织机构、制度，成立炼焦、洗煤、化产、机

关团支部。结合国际国内局势，根据公司青年特点，通过政治学习和组织生活、团日活动等，规范形式、丰富内容，大力提倡团员青年的自主参与性，达到学习理论、拓展素质、研讨问题、凝聚智慧的作用。

针对团中央将团员青年年龄调整为35岁的实际，公司团委加强了基层青年工作的调研，创新了组织形式，成立青年工作小组，细化了青年工作小组工作内容、职责，制订了《青年工作小组管理办法》，目前青年工作小组的组织形式作为团组织的有力补充，已经成为公司青年工作的形式之一。

2. 强化调研，整合资源，提高团组织解决青年需求的能力。

公司团委一直注重青年的调研工作，以便及时了解青年的需求，从而为青年及时提供帮助。目前公司已经形成了调研覆盖的网状结构，以《团训》为表现形式。如今年针对青年思想状况和安全生产进行了两次深入调研，集中反映问题36条，集中开展座谈会2次。公司团委在深度调研中发觉，企业团组织凝聚力降低的关键在于缺乏解决青年需求的能力，关键在于缺乏整合资源、利用资源的能力，因此公司团委决定在团内四大资源（人力、物资、技术、信息）的整合上下功夫。

3. 开展青年喜闻乐见的活动，丰富青年文化生活。

今年2月份公司团委组织团员青年参加市委、市政府举办的“孝·义民俗文化节”并获优异成绩；先后举办了3次培训活动，近1000余人次参加了培训；在纪念“五四”运动91周年之际，公司团委开展了“五·四”青年节系列活动：一是召开了以“弘扬五四精神构建和谐金晖”为主题的座谈会；二是对涌现出的优秀团员青年进行表彰，并组织了绵山快乐游活动。基层团支部也根据实际情况纷纷开展形式多样的业余活动，先后开展了篮球赛、乒乓球赛、卡拉ok大赛、趣味运动会等。

(二)、以贴近青年加强教育为手段，提高青年服务企业的意识和能力。

1. 加强团员青年的思想政治教育。

公司团委紧紧抓住学习实践党的会议精神这根主线，“永远跟党走”这个主题，先后组织部分团员青年学习了团xx大报告及陆昊同志在团xx届一中全会上的讲话精神。大家并结合公司及青年实际情况进行分组讨论7月，团委与公司工会、节能减排办联合举办了以“节能减排，从我做起”为主题的建功立业竞赛活动。青海玉树地震发生后，员工们发扬“一方有难，八方支援”的精神，纷纷慷慨解囊。各分厂（部室）负责人将承载了浓浓情感的50元、100元、200元、500元、1000元不断地投入到捐款箱内。地震无情，人间有情，整个捐款现场爱心涌动，整个公司全体职工累计捐款181592.1元。

2. 加强团员青年的形势任务教育。

公司团委一直坚持不懈的抓好青年的形势任务教育活动，尽量采取青年乐于接受的形式开展各类教育活动，如针对安全生产形势的青年辩论赛等等。今年为使青年对公司的发展有个全面的了解，公司团委根据青年的需求分别在公司举办了“如何作一名优秀员工”“节能减排”“班组建设”“法律普及”系列专题报告会。团委希望通过这种形式的学习，用公司发展前景凝聚青年，引导青年，进一步让他们认清形势，统一思想，以奋发有为的实际行动，为全面完成公司各项任务建功立业。

3. 加强团员青年的业务技能教育。

团委将把技师带徒活动作为提升职业青年技术能力的一个突破口和主阵地，通过加强过程管理，严格带教考核，营造“练内功、强素质、求提高”的良好学习氛围，进一步畅

通优秀青年技术上等级的渠道，保护青年学习技术的积极性，整体推进青年技能的提高。团委将根据公司实际情况建立多层次多渠道的技师带徒网络，团委联合人力资源部组织了师带徒座谈会。结合生产实际，积极开展了各类形式的青工技术比武，累计300余次，内容涉及dcs[]应急预案演练、消防演练、煤焦分析、安全知识、现场操作技能等方面。

（三）围绕公司生产经营，深入开展各项活动。

每年六月围绕公司的“安全生产月”活动，为贯彻活动精神，普及安全生产知识，大力营造关注安全、关爱生命的良好氛围，积极推进安全文化建设，提高安全意识，团委都要开展主题活动。如去年主要开展了图片展活动、安全口号的征集活动。我们举办安全法律知识讲座，邀请了公司法律顾问贺建山同志为员工授课，内容涉及安全制度执行、自我防护应急救援、安全工作突出问题及原因分析、“三违”职工的心理疏导以及有关安全法律知识等。

保险公司团险工作思路 保险公司大学生毕业实习报告文本篇四

在团员青年中深入开展以坚定理想信念、增强团员意识为主题的宣传活动。今年，在全党范围内开展了以实践“三个代表”重要思想为主要内容的保持共产党员先进性教育活动。团总支以组织学习、观看光盘、报纸摘要等形式对广大团员进行团章、党章、党史、党的路线、方针、政策及其相关知识的学习培训，使团员青年对我党有了更深刻的了解，也更加明确了自已作为一名团员应该如何做好党的助手和后备军。

二、具体活动开展情况

1、我社区以“展清名魅力，扬振华精神”为主题，组织青少年团员在社居委乒乓室打乒乓，从而起到强健体质，丰富业余

生活。

2、邀请社区世界民间艺术大师孙平芝老人手把手教同学们剪纸，受到大家的欢迎与喜爱，并进行富含知识性、趣味性猜谜活动。

3、社区团员志愿者采访社区老党员们，了解党员在社区建设中所发挥的作用。

4、组织青少年团员慰问军属，伤残军人家庭。同学们带上慰问礼品向革命家庭表示新年的祝福，并祝他们健康长寿。

6、以建党__周年为主题，召集社区青少年在社区会议室开展唱响红色革命歌曲的文艺演出。

7、继续深入开展青春要约访谈活动，引导青少年树立积极向上的人生观与价值观。

8、为了丰富青少年的假期生活，我社区组织青少年在第六高级中学进行了套圈、丢沙包等项目的兴趣比赛。

1、团支部的各项制度还不完善，支部工作不够规范。

2、思想教育工作的有效性和针对性有待进一步增强，克服形式主义，探求思想政治教育的新形式、好形式、多形式。

3、自身综合素质、业务培训等有待进一步提高，思想观念需要进一步更新。

4、需要进一步加强各团支部之间的合作与交流。

总之，在20__年我社区团支部在街道党总支、区团委的直接领导下，在广大青年党、团员的积极支持配合下，较好地完成了团内的工作。在新的一年里，我们将继续努力，克服浮躁，力求扎实，为青年团员多办好事、实事，充分发挥青年

党、团员的积极性、主动性和创造性，一步一个脚印地迈向更高目标，把共青团工作推上一个新台阶。

__社区团支部

保险公司团险工作思路 保险公司大学生毕业实习报告文本篇五

以下提供一篇工作报告给大家参考！

尊敬的领导、来宾、代表们：

大家好！

今天，共青团嘉积中学海桂学校第二次团员代表大会胜利召开了，我受学校团委委托向本次大会做工作报告，请代表们审议，并预祝大会取得圆满成功！

两年来，我校团委在嘉积中学党总支的直接领导下，在上级团委的关心和指导下，在全体团干、团员及广大师生的支持和努力下，我校团工作不断开拓新局面。我校团委坚持以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，以党的xx大和团的十四大□xx大精神为指针，紧密围绕当前形势和学校中心工作，深化爱国主义教育，积极推进团的思想建设，组织建设和活动建设，不断加强团员意识教育，着力培养广大团员青年的创新精神和社会实践能力，努力使我校青年团员在学校精神文明建设中充分发挥生力军作用，在争创“一流学校”的过程中发挥了重要作用。

这次大会的主要任务是：听取和审议我校共青团第一届委员会的工作报告；讨论和决定我校共青团今后的奋斗目标、工作任务；选举产生第二届团委委员会。

第一部分工作回顾与体会

两年来，我校团委在校党支部的领导下，在共青团琼海市委的关心和指导下，以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指针，以推进共青团工作现代化为抓手，以培养“四有”新人为目标，大力提倡科学精神和创新精神，团结、带领广大团员青年紧紧围绕学校工作大局，深化思想教育和社会实践活动，不断加强自身建设，积极推进素质教育，我校共青团工作实现了新发展、新超越。

一、坚持以作为求地位，着力推进思想建设的发展。

人的素质，最重要的是思想道德素质。我校团委对团员进行思想道德教育的过程中，坚持以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指针，以校训“厚德、自强、博学、创新”为主要内容，结合《公民道德建设实施纲要》和《关于进一步加强和改进未成年人思想道德建设的若干意见》，组织丰富多彩的活动吸引青年、凝聚青年、教育青年，初步形成了以科学理论武装人、以爱国主义鼓舞人、以仪式教育提高人、以特色活动培养人、以先进榜样激励人的教育模式。通过团组织的努力作为，一方面推进了思想建设的发展，同时也赢得了党组织的重视和支持，从而赢得了团组织应有的地位。

（一）以科学理论武装人，坚持用邓小平理论和“三个代表”重要思想武装青年，构筑青年一代的精神支柱。思想素质的提高，科学理论的指导是关键。我校团委主要通过学生团校和学生干部开展活动，通过开展讨论会和小型知识竞赛等形式学习团的知识、校训的内涵、邓小平理论和“三个代表”的思想。同时积极组织团员青年走出学校、走向社会，参观各种形式的精神文明展览。团委配合政教处组织、发动学生开展“青少年远离毒品”、“自觉遵守交通法规”等系列活动。两年来，校团委共举办了八期学生团校、一期党校培训班，并指导各支部和各团员定期开展活动。

（二）以爱国主义鼓舞人，坚持用有形载体开展教育活动，进一步提高广大团员青年的思想素质。校团委坚持以爱国主义、理想信念教育为“主旋律”来鼓舞人。每周一举行升旗仪式，每年一次“学雷锋表彰活动”。另外，结合一些重大节日开展了许多有意义的活动，如“五·四”新团员宣誓、到烈士陵园进行瞻仰；举行庆“七·一”主题为“爱党爱国爱家乡”大型朗诵比赛等有重大历史意义的纪念日，“迎校庆”文艺演出等活动，注重把爱国主义、理想信念的教育内容具体化，并赋予时代特色。

（三）以先进榜样激励人，坚持用先进人物的事迹，激励青少年奋发向上、早日成才。校团委响应上级团组织和党支部的号召，先后开展了“学雷锋”、“参观航天展向杨利伟同志学习”等活动，用他们先进的事迹感染青少年，让青年学生树立努力学习、立志报国的理想。同时积极树立身边的典型，激励青少年。两年来，团委先后表彰了优秀团员、优秀团干部200余名，有20余名优秀团员、优秀团干获省、市表彰，为广大团员树立了榜样，起到了良好的导向作用。

二、坚持以育人显作用，全力促进青年团员健康成长、成才。

共青团的职能是团结青年、带领青年、教育青年、服务青年，其核心就是教育青年，让广大青年在团组织这所特殊的学校里成长。校团委坚持育人为本，通过在教育广大青少年中体现价值，发挥作用。

（一）积极组织青年志愿者行动，培养团员青年的奉献精神。校团委组织团员开展青年志愿者行动时，主要围绕敬老服务、清洁卫生、环保宣传、文艺宣传等方面开展活动。组织青年志愿者到社会福利院，为孤寡老人等送温暖，表演文艺节目。两年来，团委成立“文明督导小组”，开展“安全文明校园”活动，如维持维护饭堂次序、维护正常教学秩序和检查学生仪表等，活动的开展深受师生好评。各团支部在今年年初的“抗旱”活动中向各团员及在校的全体同学开展了一系

列感人的活动，在抗击台风“达维”活动中初中学生会部分干部及部分班干部也表现出了高度的责任感和奉献精神，我们还响应上级的指示筹建了赈灾自救基金会，向全校师生发出呼吁等。这些活动的开展，得到了全校师生及社会的好评。

（二）大力开展特色活动，培养团员创新能力。在贯彻《公民道德建设实施纲要》和未成年人思想道德建设的过程中就中学生当中比较关心的问题开展辩论赛活动；创办学生社团丰富校园文化生活，提升学生的人文素养，先后建立了学生记者站、广播站、书画协会、摄影协会、街舞社等多种社团，并逐步走向规范化、制度化，使学生的才能得到全面发展。

（三）、开展募捐活动，营造关爱氛围。团委积极配合学校有关部门，大力开展互助互爱活动。在为“白血病患者”捐款及为“洪灾地区”、为“台风受灾”地区捐献的款项近三万元。

三、加强组织自身建设，不断开拓工作空间。

共青团组织的自身建设是共青团工作发展的基础。校团委坚持以开拓求发展的思路，不断加强团组织的各项建设，夯实了团工作发展的基石，拓宽了团工作发展的路子，延伸了团工作发展的空间。

（一）我校团委每学期对全校团支部进行一次考评工作，内容为团支部各项建设，如开展节日活动，召开团组织生活会，过团组织生活等，并以此作为“五四”表彰的重要依据，来推进学校团组织整体建设的发展，使学校团工作不断跃上新台阶。2019年初我校高一（22）班团支部被团市委授予“五四红旗团支部”荣誉称号，我校纪新星同学被团省委授予“海南省优秀共青团员”荣誉称号等。

（二）注重队伍建设，增强团队意识。经常性召开团支部书记会议，不断加强对团干部工作内容、方法、手段的指导，

培养一支具有较高思想素质和较强工作能力的干部队伍。每年“五·四”前组织开展优秀团干和优秀团员评选活动，要求评选出的团干部要有“五好”即思想政治好、团结奉献好、服务青年好、学习进取好、一专多能好。

（三）严格把关纳新程序，积极稳妥发展团员。以团支部为基础，团委为主导，团校为主要阵地，培养、推荐优秀学生加入共青团，我校团委每学期举行一期团校培训班，对入团积极分子进行统一考试，对于团校结业的学生进行重点培养，坚持“科学规范、注重教育、积极发展、严格管理”的原则做好团员发展工作，保证团员队伍发展、教育、管理的有效途径，每年“五·四”和元旦前夕发展一批新团员，为团组织输入新鲜血液。

回顾两年来的团工作，我们有以下几点体会：

第一，围绕中心是重点。学校共青团组织要紧紧密围绕学校教育教学的中心，围绕学校德育工作的中心开展工作，才能始终保持正确的方向，才能促进共青团事业的不断发展。

第二，发挥优势是关键。学校共青团组织是推进素质教育的重要力量，坚持以人为本、育人为本，以青少年学生的素质发展为根本出发点，才能不断增强团组织的吸引力和凝聚力，才能始终保持我校共青团事业不断向前发展。

第三，加强建设是保证。团组织要根据青年学生的实际情况，一手抓发展，一手抓建设，切实加强团的组织建设、思想建设和队伍建设，保证团组织更好地凝聚、引导、教育、服务青年。

第四，勇于创新是动力。团作为先进青年的群众组织，要不断探索与教育发展、青年发展相适应的工作方法和活动方式，与时俱进，勇于创新，才能保持团的先进性、吸引力和生命力。

总结过去，我们也应清醒地意识到，我校团工作还存在不少与新形势不相适应的地方，与上级团组织和党支部的要求以及团员青年的期望尚有一定差距，主要问题在：少数团员对团的意识不强，没有发挥好团员的模范带头作用；团员的思想动态有时把握不及时；团干部队伍建设还不够规范；对广大团员的再教育重视不够；在课改新形势下探索共青团工作的新思路、新途径、新方法还不够；这些问题都需要在今后工作中认真研究和探索，不断完善与提高。

第二部分今后工作的主要任务

各位代表，在实施素质教育和课程改革的进程中，本着“一切为了学生的可持续发展负责，为学生的才华搭建舞台”的办学理念，我校正在争创“一流学校”的进程中阔步前进。围绕学校的中心工作，我校共青团要以高度的责任感和历史使命感，始终按照校党支部和上级团委的要求，探索新情况，解决新问题，创造新业绩，不断把我校共青团的事业推向前进。

今后三年，我校共青团工作指导思想是：以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指针，围绕学校工作中心，以提高广大团员综合素质为目标，不断完善团的自身建设，引领广大团员青年积极参与素质教育和课程改革，与时俱进，善于创新，开创我校共青团工作新局面。

一、健全团员考核机制，保持团的先进性。要求共青团员模范遵守学校和团的日常行为常规，培养良好的思想品德，增强组织纪律性，积极向上，勇于争先，在学习、工作和生活自觉起到先锋模范作用，成为学生中的带头人。通过考评，起到表彰优秀、鞭策后进的作用，促进良好班风、学风和校风的形成。

二、加强干部队伍建设，提高团干整体素质。“团的工作，干部是关键”。团员再教育、团干部培训要规范化、制度化，

定期举办团干培训班和团校。团干要努力做到“三个”到位即思想到位、工作到位和学习到位，牢固树立服务意识，竭诚为广大师生服务。团干部要勤于学习，乐于学习，争做学习型组织中的领头羊。同时，加强与各兄弟学校的交流、学经验、学长处，以提高班子管理水平和工作能力。

三、优化各项活动设计，增强团的生命力。素质教育的核心是创新精神和实践能力的培养。团委将立足本校实际，结合上级团委的要求，每年优化设计二至三个富有教育意义的活动，通过板报、橱窗、宣传栏、广播站、校园网等形式广泛宣传，激发广大团员的创新热情，开展经常性的创新活动和科技活动。如创新设计比赛，小发明、小制作比赛等。通过活动提高广大团员的科学素养，用新颖的活动凝聚团员，在活动中锻炼广大团员。

四、加强理想信念教育，引导团员立志报国。我校团委将继续以“青春宣誓仪式”和“入团宣誓仪式”为抓手，要扎实地抓好每个环节，提升“礼仪教育”的水平和质量，引导团员树立远大志向。同时，要广泛开展“举团旗、学团章、戴团徽、交团费、唱团歌、过团日”等活动，加强团员意识教育。利用我市“中小学弘扬和培育民族精神月”活动启动仪式在我校举行的契机，开展相关主题的活动，继续推进民族团结教育，培育学生爱国情感。

五、增强团员服务意识，不断完善服务机制。团委要科学推进青年志愿者行动的发展，大力倡导和实践“奉献、友爱、互助、进步”的服务精神，开展以“绿色环保”、“温暖工程”、“文艺宣传”、“文明校园”等为主要内容的活动，充分发挥志愿者们的专长，调动他们的积极性，提高志愿服务行动的质量。确实做好志愿者备档登记注册工作，促使青年志愿者活动管理的规范化。着力于“课程化”建设，努力把青年志愿者行动纳入德育实践课范畴；着力于“社会化”建设，引导青年志愿者行动走出校园，立足社区；着力于“人本化”建设，青年志愿者行动要“以人为本”，努力

实现服务与育人相结合。

各位代表、同学们，成绩属于过去，奋斗成就未来。回顾过去，我们倍感自豪，展望未来，我们充满信心。我校第二次团代会的胜利召开，向全校广大共青团干部和共青团员提出了新的、更高的要求，让我们高举邓小平理论和“三个代表”重要思想的伟大旗帜，在学校党总支和团市委的领导下，刻苦学习，勤奋工作，求实拓新，锐意进取，努力开创我校共青团工作新局面，为实现我校建设“一流学校”的发展目标贡献力量！

谢谢！

保险公司团险工作思路 保险公司大学生毕业实习报告文本篇六

大家好！

非常荣幸能代表第十三届团委作工作报告。本届校团委秉承“来源于学生，服务于学生”的工作理念，创新进取，勤奋务实，取得了可喜的成绩。这一年我校有2个团支部、3名优秀团员荣获团市委表彰，并获成都市共青团工作一等奖，成都市大中学生“一专多能”成才活动先进学校，成都市大中学生暑期“三下乡”社会实践活动先进单位等荣誉称号。在此，我谨代表校团委向辛勤指导我们工作的领导、老师和支持我们工作的同学致以最衷心的感谢。下面，我将本届校团委工作汇报如下，敬请各位代表审议。

1. 我校青年团校本年度共发展新团员近200人，目前，我校团员总数共2900多人，占学生比例的近80%。
2. 本届团委积极推动各团支部开展团日活动，全校每月至少举行1次主题团会。本届团委还不断完善评优制度，认真、严

谨地组织了20xx年的评优工作，校级优秀团支部10个，市级优秀团员3名，校级优秀团员312名，促进了团员的自我提升。

3. 本届团委坚持每周一中午召开团委例会，严格执行例会制度，通过例会，校团委干部得到又好又快的成长。

1. 以青年党校为龙头，积极为党组织输送新鲜血液。本届青年党校先后举办7场讲座，300多人次参加了党校学习，近100人先后递交入党申请书，推荐并发展了17名中共预备党员，学员人数和发展学生党员人数都创历史新高。

2. 以青年团校为阵地，充分发挥团的桥梁纽带作用。本届青年团校开展了5场主题讲座，开展了形式多样的义工活动。团校教育形成了立足校本，服务社会的课程模式。发展新团员人数近200人。

3. 以活动为载体，弘扬民族精神，深化爱国主义教育。本届校团委利用全校“五·四”表彰大会、“一二·九”合唱比赛、庆祝建国60周年系列比赛、主题黑板报评比、主题团会等平台，加强团队工作，弘扬民族精神，深化爱国主义教育，取得良好效果。

1. 参与各类大型活动。在校秋季运动会上，校团委组织近200名同学参与了大会的服务工作。校团委积极与学生会合作，共同组织策划了校园风采大赛、英语剧比赛、篮球赛等经典赛事，使校团委、学生会形成了团结协作的工作局面。

2. 改版《树德时报》，提升办报品质。本届编辑部一共出版4期《树德时报》，从版面设计、内容编辑到制版都是在老师的指导下由学生完成。《树德时报》在全国享有较高的声誉，从xx年至今连续两年获得“全国中小学优秀校内报刊评选活动一等奖”。

3. 感恩回报，承担社会责任。在“5.12汶川大地震”一周年

之际，校团委策划了以“为灾区人民献爱心”为主题的义卖活动，共筹得善款近xx元，并将以上款项捐给灾区学校用于恢复重建；组织高xx级向崇州树德怀远中学捐书本、资料1万余册。继续推动“手拉手，心连心”的爱心活动，捐助康南民族高级中学贫困生。从xx年至xx年x月，高xx级捐助了12位贫困生至高中毕业；xx年xx月开始，高xx级捐助康南民族高级中学10位贫困生至毕业。这些都体现出了树德学子强烈的社会责任感。

4. 学生社团活动丰富多彩。继初中部成立了小记者协会后，在校团委正式注册的社团有14个，社团活动成为校园生活一道靓丽的风景线。