

# 最新个人信用报告(大全10篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，一起来看看吧。

## 个人信用报告篇一

一年来，本人能够自发自动地进修国度的各项金融政策标准与联社下发的文件精神，加强思维操行构筑，进步职业涵养，建立精确的人生观和代价观;能够加强本身爱岗敬业意识的培养，进一步加强工作的责任心、奇迹心，以主人翁的精神酷好本职工作，做到“干一行、爱一行、埋头行”，牢靠建立“社兴我兴、社衰我衰”的工作意识，满身心肠投入工作;能够牢靠建立“客户至上”的办道理念，时候把文明优良办事作为衡量各项工作的标准来严厉要求本身，自发接纳广大客户监督，按期展开责怪与自我责怪，力求做一名合格的信合人;能够自动参加名誉社进行的各种进修、培训活动，当真做好进修笔记，并在实际工作中加以应用;在业余时候，自学本科课程，参加长途教诲测验，为更好地适应各岗亭的必要奠定精良的根本。

在担当出纳工作时，能够坚定“钱帐分担，双人临柜，双人管库”的要求，做到“自发、自律、克己”。每日交易停止当真轧计现金收益、付出挂号簿产生额，并与现金库存查对同等，确保现金库存簿与实际库存现金、总账余额符合，做到帐实符合、账款符合。能够当真办理人民币大小票币、毁伤币的兑换交易，整点时做到点准、墩齐、挑净、捆紧，盖印明白;能够及时勾对流水账目和现金收付挂号簿。严厉根据金库保管束度，做好库房的保管工作，做到库匙分担、同进同出。

安定保卫方面。一年来，本人能够连续地加强安定防备意识，值班守库期间能够严厉根据“三防一保”的要求，当真落实各项防备办法，熟记防盗防抢防暴预案，谙练把握、利用好各种防备东西，做好“三门”反锁查抄工作。凡是查抄电路、德律风是不是平常，防备东西机能是不是处于精良状况，当呈现反常环境，能当场处理的当场处理，不能处理的能自动上上级报告请教等等，能够时候保存复苏的脑筋，加强安定防备意识，并确保值班守库二十四小时不失控，保卫名誉社的财产安定。

“联合他人，与工钱善”一贯是我待人的标准。在工作中，能够联合同事，敦睦相处，彼此进修、彼此增进；在糊口生涯中，彼此救助，彼此关心，互助创设和谐的氛围。同时，连续地进行自我定位，更新见解，进步办事意识，加强办事程度。

总之，一年来，在上级带领和同事们的关心救助下，我的各个方面都有了很大的进步，交易本领也获得了较大程度的进步，固然在某此方面还存在着很多不敷，如对金融财会知识明白不敷，对名誉社改革有待作进一步的明白等，但我相信，在上级带领的关心赞成下，在同事的热忱救助下，我必定会把工作做得更稳更好，篡夺在新的一年中会有更好的成绩。

## 个人信用报告篇二

我作为一名基层信用社员工，本着对社会主义祖国的热爱，拥护中国共产党的领导，坚持四项基本原则，加强邓小平理论、“三个代表”思想，以及新的金融政策、业务知识和新时期党的方针政策、经济动态的学习，及时充实自己，提高自身的素质，以便更好的服务于“三农”。以科学发展观为指导，以党员的标准严于律己，树立正确的人生观、价值观，做一名合格的党员和优秀的员工。

## 二、认真工作，积极为农村经济建设提供优质服务

自从进入信用社工作，我忠于职守，任劳任怨在自己的岗位上默默耕耘、无怨无悔，踏踏实实做好信用社的每一份工作。在任信用社会计、出纳期间，坚守岗位，认真接待每一位顾客，做好每一笔业务，让群众放心、满意，多年来没有出现一笔业务差错；在任信用社主任和信贷员时，牢固树立为“三农”服务的经营理念，把“兴一方经济、富一方百姓”作为本份工作，找准信贷杠杆的支点，在政府规划、群众自愿的条件下，按照产业结构调整政策，保证信贷资金发放，让信用资金服务于群众，支持农村经济的快速发展。通过多年的工作转换角色，做好每一份工作，站好自己的岗位。树立信用社的良好形象，深受群众和社会的好评。

### 三、廉于律己，积极维护农村信用社的发展。

我坚持信用社“以人为本，立业兴社”发展理念，加强个人修养，常修廉洁之德，常思私欲之害，常怀律己之心。在生活上严格要求自己，建立牢固的个人思想防线，自觉遵守各项规章制度，凡是要求别人做到的，首先要求自己做到，要求别人不做的，自己绝对不做。同时，增强自身的政治敏锐力和政治鉴别能力，敢于抵制各种不正之风和腐败行为，始终一如既往地保持共产党员的政治本色，从而维护了信用社的健康发展。

### 四、工作中存在的不足和今后努力的方向。

虽然我自己在政治立场坚定，政策理论、专业理论水平有很大提高，工作兢兢业业，任劳任怨，但也存在着一些问题，主要表现在以下几方面：一是对理论学习未引起足够重视，认为信用社是做实际工作的，业务发展是第一位，学好不如干好；二是没有很好地处理工学矛盾，整天忙于工作和事务，没能够拿出足够的时间进行学习，面对改革的新形势、新情况、新问题，不能很好地掌握理论，用理论指导工作。等等。对这些问题，我将在今后的工作中不断加强政治理论学习，扬长避短，改进工作方法，以高度的事业心和责任感，为我

县农村信用社的发展和壮大付出应有的一份力，做一个适应时代需要、高素质的信合员工。

## 信用社职员个人述职报告

\_\_\_\_\_分社自去年“五一”开业以来，在地方党委政府支持下，依靠总社搭建的“引资下乡、城乡联动”资金互助平台，认真宣传党的创新农村金融服务政策和互助金融理念，得到了广大群众的积极响应。截至11月30日，\_\_\_\_\_分社互助基金余额达到273.14万元，贷款余额达461.5万元，累计发放各类贷款1057.4万元，服务惠及1100多人次，为\_\_\_\_\_乃至周边乡镇社会经济发展做出了积极贡献。

\_\_\_\_\_1年2月10日，春节假期刚过，我受总社之命，到\_\_\_\_\_主持分社全面工作。这也是我第三次来到\_\_\_\_\_，一干就是10个月。感谢各位领导的信任，感谢同事们的大力支持！

说实话，\_\_\_\_\_1年是助贷社发展历史上最有意义的一年，更是\_\_\_\_\_分社发展历史上的关键一年。这一年里，我们助贷社的队伍越来越壮大，领导班子执政能力越来越成熟，助贷社的外界影响力更加辉煌灿烂，互助金融业务不断发展壮大：5月底，各项资产总额过亿，全社共贺；6月，荣获“中国小额贷款服务公众满意最佳典范品牌”称号；7月，“农村社区金融教育培训项目”喜获世界银行赠款支持；9月接到通知，我社客户张同顺荣获中国银行业协会（花旗集团）微型创业奖“节能环保特等奖”；10月，许社长受邀参加世界华商大会，贷款互助社再次走出国门；10月中旬，承办全国农民合作经济组织培训班，巩固了我社行业领军地位；11月中旬，中国人民大学农村金融专家团调研互助金融运作，我社基层群众发动工作受到好评！

说到\_\_\_\_\_分社，今年也是可喜之年。中心拓展工作有了起色，初步推动成立村银行中心7个；资格股金也由年初的不

足14万增长到现在的34万元;累计发放各类贷款891.1万元,贷款余额猛增到461.5万元,净增了343.5万,提前超额完成总社下达任务;5万元(含)以下小额贷款101笔共229.8万元,占全部信贷资产的半壁江山,资产稳健性进一步增强;风控工作一直全社领先;加强了与基层党政部门结合,社会影响进一步壮大;培养支持的客户张同顺荣获微创奖“特等奖”,为社争光,并创下助贷社多项第一(第一个特等奖,第一个获奖的残疾人,第一个受邀赴京参加颁奖典礼)。

成绩的取得,是乡亲们理解支持与同事们的艰辛努力密不可分,少不了兄弟分社的援助,更离不开总社这个坚强后盾的大力支持。在此,我代表\_\_\_\_\_分社全体人员向在座的各位表示诚挚的感谢!

有句话说“榜样的力量是无穷的”,我们期待助贷社众多先进典型带给我们助贷社更多精彩,同时我们\_\_\_\_\_分社人员要向他们看齐,争做“能跑能说”的复合型人才。有句话叫“难了不会,会了不难”,我相信,有榜样的示范效应,大家积极行动起来,我们助贷社的路子就一定能够越走越宽。

由此,我们\_\_\_\_\_分社下一步的工作思路也就明确了:贷款投资中心三位一体,全方位全员全天候齐努力。认准方向,不放空炮;厘清思路,真做实干;善于总结,不断改进。具体来讲:

3、搞好制度管理,理清经营思路,提高办事效率。

4、搞好与地方党政关系,及时披露工作进展,听取相关部门指导意见和建议;借助现有的世界银行社区金融教育试验乡、支持客户获微创奖特等奖、助贷社发展壮大势头良好、人民大学莅临调研并积极评价等既有影响,做大声势,赢得更加广泛深入地舆论支持,努力使\_\_\_\_\_分社工作取得更大进步。

对比\_\_\_\_\_1年度全社下达目标任务，\_\_\_\_\_分社综合业务进展差强人意。这些与我个人组织协调能力弱、处事易情绪化等有很大关系，针对这些，我个人争取从以下几点改进：

- 1、向标杆看齐，参与实践，积累管理经验；
- 2、以更加饱满、积极的心态，投入到每天的工作学习中，处理问题不温不火；
- 3、学会统筹安排，管理好自己的时间，提高同时承担、协调多项事务的能力；
- 4、带头主动进村，努力将一个个中心做活，为助贷社在\_\_\_\_\_站稳脚跟冲锋陷阵。

作为一个分社长要对总社负责，主持分社拓展与经营管理，与会计交叉监督；工作要有计划，不断拓展村银行实施范围；坚持晨会制度、督导系列信贷工作；督导进村拓展，努力推动群众创办村银行；学会协调分社外部关系，积极营销大客户等等。

## 信用社个人述职报告5

### 个人信用报告篇三

至20\*\*年底，全社各项存款余额为\*\*万元，比上年末净增\*\*万元，增幅\*\*%，完成联社下达年度计划的\*\*%。各项借款余额为\*\*万元，比上年末净增\*\*万元，增幅为\*\*%。不良借款累计收回\*\*万元，其中收回上年末以前到期的不良借款\*\*万元，绝对额比上年末下降\*\*万元，完成联社下达年度计划的\*\*%。不良借款占比为\*\*%，比年初下降\*\*个百分点。全社实现各项收入\*\*万元，同比增加\*\*万元，增幅\*\*%，其中

借款利息实现收入\*\*万元，同比增加\*\*万元，增幅\*\*%完成县联社下达年度任务的\*\*%。

### （一）理清思路，确定工作方向

今年五月份开始，我开始负责\*\*信用社三个网点的全面工作，为了做好本职工作，我先到各个网点摸清了基本情况，并确定了“以存立社，清老放新，安内拓外”的工作方向。并把各项工作任务细化到各个网点，并按月进行考核，确保了业务的不断发展和任务的全面完成。

### （二）吃苦在前，享受在后

一年来，我坚持吃苦在前，享受在后的准则，时时为员工着想，一年来我共加班加点达\*\*小时以上，为了我社能够稳健发展我经常加班到深夜。

四是为了搞好防案控案风险检查工作，我主动承担了工作量最大的信贷管理方面的自查工作，通过细心的检查发现了我社在信贷管理工作中存在的问题，并及时进行了整改，得到了上级检查组的好评；五是以身作则，不利用职务之便对客户吃、拿、卡、要。

### （三）充分发挥自身优势为信用社争光

二0xx年九月，我有信代表\*\*县联社参加了市联社组织的\*\*\*\*比赛，并在比赛中发挥良好，取得了第一名的好成绩。之后，又代表市联社参加了省联社比赛，在比赛中我不畏强手，发挥出了水平，获得了三等奖的成绩，为我市、我县农村信用社争了光。

二0xx年是我社法人治理改革的关键年，我利用自己能够熟练操作办公软件的技能，积极参与到联社的清产核资等工作巾去，帮助联社打印各种表格，为我县联社顺利开业贡献了自

己的一份力量。

#### （四）积极组织员工拓展个体工商户业务

一直以来，辖区内的个体工商户很少到我社办理存借款业务，网点的业务量不大，为了改变这一状况，我组织外勤人员上门进行调查，亲自带队走访个体工商户200多户，得到了第一手资料，并对症下药，一方面解决个体工商户的资金问题，一方面吸收个体工商户的存款，通过积极努力的工作，我社在个体工商户的业务拓展方面取得了一定的效果，并为以后开展工作打下了良好的基础。

#### （五）积极组织全体党员参加保先教育活动

为了搞好保先教育活动，我组织全体党员共开展民主生活会、学习会等会议二十多次，并写了三万多字的心得笔记，组织党员开展党内批评与自我批评，使全体党员深刻领会保先教育活动的深远意义，并要求党员同志要把保先教育活动中所学运用到实际工作中去。

虽然今年我在工作中取得了一些成绩，但仍然存在一些不足之处：

一是工作方法还有待改善，自己在处理某些问题时还欠成熟；三是借款贷后检查工作做得不够；四是业务拓展能力有待提高。

20\*\*年，我将着重抓好以下几个方面的工作：

（一）组织人员对业务核算数据进行整理，确保我社核心业务管理系统上线工作的顺利进行。

（二）做好借款的管理规范工作，严格控制信用借款的发放，

积极拓展个体工商户信贷市场，使信贷业务发展到一个新的阶段。

（三）狠抓不良借款的清收工作，强化责任清收，着重抓好大额不良借款和拖欠农户小额信用借款本息的农户的清收，特别是近两年来到期借款较多，在做好不良借款清收工作的同时，也要做好到期借款的清收工作，确保不产生新的不良借款。

（四）进一步加大组织资金的工作力度。

一是深入开展好文明优质服务；

二是加强员工吸存力度；

三是明确筹资重点为低成本资金；

四是加大考核力度，强化员工筹资积极性。

## 个人信用报告篇四

范文一：

### 一、主要成绩

一是资金实力越来越强。年末各项存款余额xx万元，比年初增加xx万元，增幅达xx%。各项存款净增额为历年之最，占xx市金融机构总存款的份额也从xx年的xx%提高到xx%，增加xx个百分点。年末各项贷款余额xx万元，比年初增加xx万元，增幅达xx%。各项贷款综合回笼率xx%，贷款余额和净增额均居全市金融机构前列。

二是资产质量越来越高。年末不良贷款余额为xx万元，账面反映比年初增加xx万元，不良贷款占比xx%，比年初账面数增

加xx个百分点。但如果按五级分类口径正确反映，xx年末不良贷款余额应为xx万元，xx年净下降额为xx万元。新增贷款尤其是大额贷款，没有出现大的风险。

三是客户群体越来越广。全市农信社坚持一立足三面向市场定位，大力实施两大支农工程，业务触角由三农延伸至城乡经济多个领域，拥有了一批稳定的客户群体。xx年福卡发行达到xx万张，比年初净增了xx万张。改变了人们心目中信用社无信用卡的印象。

四是内部管理越来越优。坚持从严治社、强化信贷管理、案件专项治理、内控制度建设，确保了一年来无重大案件和安全事故发生。

五是经营效益越来越好。继xx年全社整体扭亏为盈，一举改变行社分家以来连年亏损的局面之后，xx年经营效益继续向好。全年实现贷款利息收入xx万元，比xx年同期增加xx万元；实现净利润xx万元，比xx年同期增加xx万元。

## 二、主要措施

### (一) 转变观念，锁定目标，营造规范发展氛围。

我们针对资产质量较差、历史包袱沉重、网点服务环境不优、员工整体素质不高、激励机制不够健全、员工规范安全意识较差的现状，进一步强化发展、规范、竞争、服务、团队等五种意识，使全社上下对大发展小困难，小发展大困难，不发展更困难有了清醒认识。发展第一和规范发展理念逐渐深入人心。

### (二) 调整思路，多法并举，努力增加存款总量。

一抓绩效考核。推行计件考核，形成了人人有任务、天天有进度、月月有结账的氛围，涌现出如李平军等揽储先进个人，

全社通过业余揽储吸收存款xx多万元。

二抓宣传服务。把握两大工程推广、农信银系统开通、农民工银行卡特色服务、全省县域经济工作会议在xx召开、全省农村信用社存款过xx亿元、送金融知识下乡、农信社福卡全国跨行通存通兑、农信社短信服务开通等契机扩大社会影响，为存款增长创造了一个良好的舆论环境。通过改善网点服务环境、提高服务质量，涌现出了xx社李桂林、石河社肖星娥等省级服务标兵。

三抓对公存款。把涉农财政资金归社、开设单位账户、全员捕捉储源信息作为重点，全辖共开设基本账户xx个，比xx年初增加xx户，存款余额累计近xx万元。

四抓派生存款。发挥信贷杠杆撬动作用，对我社开立基本账户的贷户做到资金归社率达到xx%□培育贷户共赢及反哺意识，昌丰棉麻、城投公司、友福公司等企业大户在信用社的存款余额已累计过亿元。

五抓代理业务。代理兑付粮食直补、退耕还林、高速公路建设占地补偿资金新增存款xx万元。

### (三)规范管理，创新方式，做好做强两大工程。

一是强化基础。将小额农贷基础工作作为一项突出任务，将农户调查建卡、评级授信工作与农户资金需求调查、存款组织、信贷营销、福卡发行等业务经营工作有机结合，使小额农贷基础工作有了较大提高。彭市、石河等社小额农贷放得出去、收得回来，起到了较好的示范作用。

二是扩大领域。围绕增量、扩面、延伸思路，与产品有市场、经营前景好的xx油脂等xx余家农业产业化龙头企业和xx家中小民营企业建立了信贷、结算业务往来。全年共为企业授

信xx万元，累计投放企业贷款xx万元，比年初增加xx万元。积极与担保公司合作，全年累计担保xx笔，金额xx万元，促进了地方经济发展。积极支持个体经商及种养殖大户，全年共发放个体经商及种养殖大户贷款xx万元，扶持个体经商及种养大户xx余户。

三是创新产品。以xx市x棉麻布业有限公司x万元贷款为起点，开办了仓单质押贷款业务；10月8日□x信用社为x镇x村造林大户刘x办理了首笔林权抵押贷款x万元。这是xx市实施集体林权制度改革以来办理的第一例林权抵押贷款手续。累计办理银行承兑汇票贴现x笔，为x家企业提供贴现融资x万元；代理国家开发银行发放生源地信用助学贷款x万元，为x名困难家庭学生上学开辟了绿色通道。

#### (四)严惩违规，堵后清前，稳步提高资产质量。

一是扎实推进综合治理工作。采取解剖麻雀的办法选定xx信用社试点，着重对平时信访反映问题多、排查问题人员多、管理比较混乱的信用社，在自查或联社检查中发现问题比较多或者问题很少的信用社，到期未收回贷款、违规转据贷款、违规借新还旧贷款等进行深挖、细查、严清；由市银监办、市公安局、市检察院、市联社组成联合督办组分赴x个基层信用社（部）开展警示教育活动；同时将综合治理与旺季信用回笼工作、不良贷款清收盘活、五级分类动态管理、置换贷款处置、个人责任贷款清收相结合。共清查出冒名贷款x笔，金额x万元，占全市贷款总额的x%；涉及到责任人x名。已纠正冒名贷款x笔，金额x万元，占冒名贷款总额的x%；其中现金收回x笔，金额x万元；按规定重新落实债权x笔，金额x万元；其他方式落实x笔，金额x万元。已全部整改到位的责任人x名，占贷款责任人总数的x%；

二是强力清收个人责任贷款。通过严格责任追究、强化清收

纪律、实行滚动监测，清理认定责任贷款x万元，涉及内部员工x名，全年x人有清收行动，占责任人的x%  
累计收回x万元，其中x人全部收回x人达到清收要求。

三是多法并举清收不良贷款。通过绩效挂钩清收、严厉追责清收、专门机构清收。今年新成立的不良贷款管理部全年共清收不良贷款xx万元，催收保全xx万元，新增贷款依法诉讼xx万元，执行收回已胜诉案件xx万元，自觉履行xx万元。其中现金收回最大户原金田公司贷款xx万元。

#### (五) 强化监督，堵塞漏洞，不断加强案防治理。

一是加强岗位制度建设。坚持以流程管理为抓手，以风险防范为核心，制定了法人治理、人事、财务、信贷、监察、安全保卫等数十项内控制度，使员工执行有依据、联社考核有标准。

二是加强财务核算管理。年末银行间货币市场业务实现各项收入xx万元，比xx年同期增加xx万元，同比增长xx%  
实现中间业务收入xx万元，占营业收入的xx%  
坚持民主理财和财务公开，今年对综合业务系统网络设备、营业网点的终端设备、营业网点的改造等xx元以上的大宗采购改建项目实行公开招标和成本认定制，与其他商业银行相比，上述开支共节约成本xx%左右。

三是加强全员教育培训。有条不紊地组织开展了以学习各项规章制度为基础的法纪法规教育、以强化全员规范意识和案防意识为主要内容的法规和案例警示教育、以提升业务素质为目的的全员业务知识培训教育、以树立正确人生观、世界观为主题的理想信念教育等四大教育活动。

四是认真开展制度落实年活动。认真贯彻落实银监会全国电视电话会议和省联社案件专项治理工作会议精神，强化内部

审计、强化规范整改、严处违规行为。牢牢把握案件专项治理常规化管理操作风险防范长效机制建设主线，推动案防工作逐步走向常态化。一年来，给予违规违纪人员纪律处分xx人次，其中：撤职处分xx人，行政记大过处分xx人，行政记过处分xx人，行政警告处分xx人。通报批评xx人，给予违规人员罚款xx元；扣收绩效工资xx元。对xx年度到期未收回贷款相关责任人xx人，下达书面通知责令其在岗清收或下岗清收（其中xx人下岗清收）；对审计界定个人责任贷款人员xx人责令其在岗清收下岗清收（其中xx人下岗清收）。《金融时报》以xx联社案件专项治理工作走向常态化为题对我社抓案件专项治理的作法进行了专题报道。

## （六）突出重点，抢抓进度，顺利推进改革工作。

一是统一法人顺利开业。

二是票据兑付准备充分。累计现金收回置换贷款xx万元，处置xx万元，处置率xx%；11月23日促成市委、市政府向我社捐赠国有农田xx亩充实资本金，并于12月29日实际入账土地资产xx万元，使我社资本充足率达到了xx%（四级分类口径），置换资产处置率和资本充足率达到了人行有关要求。

三是内部改革稳步推进。抓人员三定，促使富余人员迅速由城区向乡镇、由主点向分社、由二线向一线转移。如地处城效且经济条件较好的xx社通过三定和优化组合，xx名富余人员有xx人自愿申请调入业务量大但严重缺员的3个农村社，xx人待岗。抓亲缘回避，撕破了亲缘关系网，清除了潜在的风险隐患，xx年亲缘回避的对象达xx人，占在岗员工数的xx%；抓绩效考核，推行员工含量工资与信用社高管人员百分考核相结合的综合工资制。我社人力资源得以合理调配，薪酬制度更加科学有效。

## （七）加强团结，凝聚人心，搞好班子自身建设。

一年来，联社班子做到了心往一处想，劲往一处使，形成了分工协作，共谋大业的良好氛围。同时，不搞庸俗的一团和气，有什么问题及时沟通，坦诚相待。班子成员能比较严格地要求自己，在群众中建立起了一定威信，在工作上表现了较强的战斗力。

### 三、存在问题

尽管我们取得了较好的经营效益和改革成果，但由于各种原因，有些方面成效并不明显，与兄弟联社比，差距仍然很大。主要表现在以下几个方面：

一是少数干部职工对xx联社的发展仍然信心不足，决心不大，努力不够。

二是控新降旧力度不大，尤其xx年五级分类反映不真实、不准确，部分信用社当年新增不良贷款较多，多年积累的信贷风险逐渐显现，不良贷款清收工作形势逼人。

三是经营管理薄弱环节不少。主要表现为信贷管理基础薄弱、三查制度落实不够、小额农贷在部分社失控、违规问题时有发生，风险隐患仍然不少。

四是员工队伍素质参差不齐。相当比例的员工业务水平低，工作能力差，不能较好完成本岗位的工作。

### 范文二：

#### 一、坚持学习，不断充实自己。

作为一名管理人员必须虚心学习，不断更新知识，提高自己的理论水平和驾驭全局的能力。因此，一年多来，我较系统的学习了《担保法》，《合同法》，《监管法》，《商业银行法》等法律法规，认真学习了《市场营销法》，《货

币银行学》，《国际投资学》等业务新知识，从而拓宽了知识面，开阔了视野，政治理论水平不断提高，为干好本职工作打下了基础。

## 二、严于律己，率先垂范。

我自觉遵守党的政治纪律和金融法律、法规，在班子中讲大局、讲原则、讲团结。在工作和生活中，要求同志们做到的，自己首先做到，要求同志们不做的，自己坚决不做。事事处处以大局为重，以集体和员工利益为重，做好全体的表率。

## 三、与时俱进、格尽职守，较好的完成了联社领导交给的各项工作任务。

我举行的宗旨是：不求轰轰烈烈，但求扎扎实实；不求创造经验，但求卓有实效；不求人人如意，但求无愧于心；不求个人名利，只求员工利益。工作中制作了一下措施：

### （一）强化存款营销，提高了竞争能力

紧紧抓住深化改革的大好时机，突出重点，主攻大户，加大考核，严格奖罚，完善服务。一是按照绩效考核的办法的要求，建立全员揽储机制。二是加大宣传力度。充分利用了《电视台》、《河南农村报》等宣传媒体进行全方位宣传；三是搞好优质服务工作。四是抓好对公业务，要求班子成员每人联系2个公存户、一个大户，每位员工联系一个大户，建立黄金客户档案，吸纳多方资金。止12月底，我社存款余额达7338万元，较上年净增365万元，完成联社所分任务74%。

### （二）加大支持三农力度，提高了服务水平

认真学习、执行中央1号文件精神，树立地方经济发展的责任意识，立足实际，为建设社会主义新农村做好服务。

1、满足农户种养业的资金需求，发放种养业贷款。在春耕、夏收、秋收秋种时节，积极筹借资金，备足资金，不误农时，积极投放小额贷款。全年累计发放813笔420余万元。对种养大户，定期安排客户经理了解情况，服务上门。

2、支持信誉好，效益高的个体私营企业、个体工商户的发展。对信誉好、效益好的个体工商户季节性资金需求，在充分调查、完善手续的情况下，适时发放。共计发放23笔，150余万元，已经全收回本息。

### 3、增强创新意识，提高服务水平

在着力塑造守信卡贷款和农户联保贷款二大品牌的同时，积极探索其他的贷款品种，切实解决农民贷款难，难贷款的实际问题。

### 4、扎实开展信用工程建设

今年，信用户评选委员会共评出信用户2320户，建立经

济档案2320份，评出信用村2个。止目前，共评出信用户9170户，占全乡农户数的86%，为农户建立了经济档案，占农户数的86%，评出信用村11个，占19个行政村的60%。

## (三) 加强信息管理，防范和化解了信贷风险

1、落实信贷内控制度，加强信贷管理。首先，严格贷款发放程序。新放贷款必须严格按制度规定办理，客户经理必须认真调查，必须可靠担保或足值的抵押物。其次，建立新增贷款台账，实行到期预警制度。

2、树立科学管理理念。(1)利用多种形式，加强了对客户经理的培训、教育，提高了客户经理队伍的素质。(2)加强对客

户经理的监督。公开服务电话、监督电话等，运用社会力量加强监督。(3)教育和引导客户经理树立以客户为中心，运用社会力量加强监督。(3)教育和引导客户经理树立以客户为中心，以市场为导向，以效益为目标的营销观念，科学营销贷款。(4)加大对客户经理的考核。根据考核情况，提高或降低客户经理的授信级别个额度。

### 3、加大贷款的责任追究力度。

严格执行五示一追究、六包、三营销、一挂钩制度，贷款造成损失的，分别由责任人承担不同的比例。至12月底，各项贷款余额达5455万元，较上年净增1011万元，完成联社所定分任务的139%。

### (四)强化资金盘活，提高了信贷资产质量

在资金盘活中，树立常年抓，抓常年，反复抓，抓反复的思想，抓住县委、政府为信用社清收不良贷款营造的良好氛围，双管齐下，多轮驱动，千方百计清收不良贷款。

1、统一思想，促全员清收。我利用一切机会，教育全体员工，不良贷款是阻碍我们信用社生存和发展的拦路虎、绊脚石，盘活不良贷款，是我们每个员工义不容辞的责任，激发了全员盘活、清收的积极性。

2、明确任务，责任到人，从严考核。

3、多策并举，强力盘活。在盘活中，我因时而宜。今年

三、四月份，抓住农闲和刚过完春节部分外出务工人员未走的时机，及时抽调10名联络员和客户经理配合组成清收小分队，逐村逐户催要贷款。经过近2个月的努力，收回贷款本金30余万元，利息5.6万元。

11、12月份，抓住农副产品上市交易和临近春节的有利时机，适时组织客户经理吴海洋、杨洪波、文献军等同志成立突击小分队，掀起冬季盘活不良贷款的高潮。经过40天的努力，收回贷款本息20余万元，盘活贷款60余万元，订立还款计划237份。

在盘活资金过程汇总，根据难易程度，采取不同的方式，制定不同的策略。采取以理服人、订立还款计划、放水养鱼、拔钉子、跟踪追击、追究介绍人、担保人责任等方式，直止把贷款收回。止12月底，全年共盘活不良贷款233万元，其中：逾期贷款132万元，双呆贷款101万元。

### (五)狠抓增盈，提高了经营效益

一是抓收息，把收息作为增盈的头等大事。全年实现利息收入434万元，较去年同期多收利息95万元。二是严格成本管理，提高资金利用率。三是从严控制费用支出。四是坚持勤俭办社的方针，在费用支出上不攀比，不滥用，坚持一切从检，有钢用在刀刃上。

### (六)强化队伍建设，提高了队伍整体素质

1、加强了领导班子建设。班子成员认真做到了自重、自醒、自警、自励。大事讲原则，小时讲风格。顾大局，识大体，密切协作，齐抓共管，带领全体员工干事创业。

### 2、加强了员工队伍建设

一方面加强了对员工的培训，利用先进性教育活动和内强素质，外树形象活动的时机，从政治理论、业务知识上对员工参加学历教育；三是对业务能手加大奖励，增强了全员争先创优的积极性。

### 3、抓好工资分配制度改革，全方位激发员工干劲

通过分配制度改革，拉大人与人之间的差距，让干的员工更想干，不想干的员工也得干，培养了敢于作为、敢于上进、敢于创新的作风。

## (七) 强化管理，完善了内控制度

1、加强内控制度建设，切实做到了规范经营。一切继续推进目标管理责任制，层层签订目标责任书；二是健全内控制度。制订、完善了一系列切实可行的规章制度。

2、狠抓三防一保工作，确保了全年安全营运无事故

树立安全就是效益的思想，时刻牢记和加强安全工作。(1) 加强安全教育，增强了全员防范意识。(2) 加强制度建设，健全完善了安全保卫制度。(3) 家安全设施建设，对安保设施定期维护保养，舍得花小钱保大钱，提高了物防能力。(4) 加大检查监督力度，确保各项制度落到实处。强化主任监督、检查职能，不定期对各岗位共检查30余次，批评教育5人次，罚款300元。

## (八) 加强党建和文明单位建设，提高了凝聚力。

1、加强了党的组织建设。首先建立、健全学习制度、民主生活会制度。规定每月20日为我社的党员活动日。其次，以党支部为核心，以党员、老同志为纽带，认真做好了员工的思想政治工作。第三，扎实开展了保持共产党员先进性教育活动。第四，加强新党员的培养、发展工作，认真做好入党积极分子的教育培养工作。

2、加强了廉政建设。首先，加强理论学习，引导和带领员工树立正确的人生观、价值观、世界观，杜绝以贷谋私、以权谋私等现象的发生。其次，严格按照八项要求、十个严禁要求自己。第三，养成依规管理，照章办事的好习惯。

### 3、与时俱进，提高了文明单位创建水平。

在文明单位创建过程汇总，坚持以人为本，民心兴社的发展理念，创建和培岗以与时俱进，超越自我，求实创新，馈较社会为核心的南阳信合精神，构建以学习型、军队型、服务型、家庭型信用社为骨架的企业文化，为农村信用社的持续发展注入强大动力，为创建和谐社会打下了坚实的基础。

## 个人信用报告篇五

尊敬的领导：

大家好！

述职人，\_\_\_\_\_，男，19\_\_\_\_\_年2月生，中共党员，本科学历，经济师职称，现任\_\_\_\_\_信用社主任职务。

20\_\_\_\_\_年里，我带领\_\_\_\_\_信用社全体员工，心往一处想，劲往一处使，苦干加巧干，尽职尽责，紧紧围绕年初确定的目标计划，坚持以效益为中心，发展为第一要务，服务三农为己任，以规范管理为基础，以从严治社为保障，以增效为目标，较圆满地完成了组织交给的各项目标任务：现将一年来的思想工作情况做一汇报，不妥之处敬请批评指正。

### 一、坚持学习，不断充实自己。

作为一名管理人员必须虚心学习，不断更新知识，提高自己的理论水平和驾驭全局的能力。因此，一年多来，我较系统的学习了《担保法》，《合同法》，《监管法》，《商业银行法》等法律法规，认真学习了《市场营销法》，《货币银行学》，《国际投资学》等业务新知识，从而拓宽了知识面，开阔了视野，政治理论水平不断提高，为干好本职工作打下了基础。

## 二、严于律己，率先垂范。

我自觉遵守党的政治纪律和金融法律、法规，在班子中讲大局、讲原则、讲团结。在工作和生活中，要求同志们做到的，自己首先做到，要求同志们不做的，自己坚决不做。事事处处以大局为重，以集体和员工利益为重，做好全体的表率。

## 三、与时俱进、格尽职守，较好的完成了联社领导交给的各项工作任务。

我举行的宗旨是：不求轰轰烈烈，但求扎扎实实；不求创造经验，但求卓有实效；不求人人如意，但求无愧于心；不求个人名利，只求员工利益。工作中制作了一下措施：

### (一) 强化存款营销，提高了竞争能力

紧紧抓住深化改革的大好时机，突出重点，主攻大户，加大考核，严格奖罚，完善服务。一是按照绩效考核的办法的要求，建立全员揽储机制。二是加大宣传力度。充分利用了《电视台》、《\_\_\_\_\_农村报》等宣传媒体进行全方位宣传；三是搞好优质服务工作。四是抓好对公业务，要求班子成员每人联系2个公存户、一个大户，每位员工联系一个大户，建立黄金客户档案，吸纳多方资金。止12月底，我社存款余额达7338万元，较上年净增365万元，完成联社所分任务74%。

在盘活资金过程汇总，根据难易程度，采取不同的方式，制定不同的策略。采取以理服人、订立还款计划、放水养鱼、拔钉子、跟踪追击、追究介绍人、担保人责任等方式，直止把贷款收回。止12月底，全年共盘活不良贷款233万元，其中：逾期贷款132万元，双呆贷款101万元。

述职人：

\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

# 个人信用报告篇六

本人自参加工作以来，在上级领导和同事的关心支持下，能够自觉遵守国家的各项金融政策法规，严格执行上级下达的各项任务，认真履行岗位职责，努力完成本职工作，现将一年来的工作情况汇报如下。

## 一、加强理论学习，提高自身综合素质。

## 二、恪守规章制度，履行岗位职责。

一年来，本人能够严格恪守各项金融政策法规，认真履行岗位职责。担任石碧分社记帐员期间，能够坚持“双人临柜、钱帐分管、印证分管、证押分管”的会计出纳制度。办理会计事务能够严格按资金性质、业务特点、经营管理和核算要求准确地使用会计凭证、科目和帐户；坚持当时记帐、当日核对，做到要素齐全、内容真实完整、数字字迹清楚，确保帐务处理“五无”、帐户核算“六相符”等；办理储蓄业务时能够认真落实“实名制”规定，登记好相关证件手续等等。每日营业终了，逐笔勾对电脑打印流水帐和现金收付登记簿，坚持碰库制度。填送会计报表时做到内容清楚、数字真实、计算准确、字迹清晰、签章齐全、按时报送，各种报表、各项目之间相关数字衔接一致。

## 三、增强防范意识，落实“三防一保”。

一年来，本人能够不断地增强安全防范意识，认真落实各项防范措施，把安全工作落到实处。当班期间能够时刻保持警惕，严格按“三防一保”的要求，熟记防盗防抢防暴预案和报警电话，熟练掌握、使用好各种防范器械。经常检查电路、电话是否正常，防范器械是否处于良好状态，当出现异常情况，能当场处理的当场处理，不能处理的能主动上上级汇报等等，确保二十四小时不失控，保护信用社的财产安全。

总之，在上级领导和同事们的关心帮助下，一年来本人的各个方面都有了很大的进步，业务能力也得到较大的提高，虽然某些方面还存在很多不足，但我相信，在上级领导的关心支持下，在各位同事的热情帮助下，我必定会把工作做得更好！

述职人：\*\*\*

## 个人信用报告篇七

20xx年，对我而言，是一个有着特殊意义的一年；陈二，是一个让我有着特殊感情的地方。在这里，我从一名前台柜员，转变成一个没有任何经验的主办会计，角色的跨度让我曾彷徨过，不知所措过，但是在领导及同事们的关心、帮助、指导下，我坚定了信心，通过自身的不断努力，无论是在敬业精神、思想境界，还是在业务素质、工作能力上都得到很大提高，严格执行上级下达的各项任务，认真履行岗位职责，努力完成本职工作。现将本人这几个月以来的工作、学习情况及今后努力方向汇报如下：

回想刚刚接手会计工作时，面对着财务报表及各种账簿，我不知如何下手，所谓“三人行必有我师”，遇到不懂的地方，我就向很多前辈及同事请教。因此，第一个月的各种报表在请教多位师傅后按时报送。

在日常工作中，坚持每周一次盘查库存现金及重要空白凭证，确保帐实相符。定期进行帐务核对，及时将贷款电子收放台帐与五级分类管理系统、信贷管理系统进行核对，将所收的每一笔本金或利息在借据上进行登记，发现问题及时查清，防止发生差错，做好帐务“五无六相符”；编制、审核会计凭证，严格按“三签”制度进行报账。按要求登记各种登记簿，按照《事后监督管理办法》认真审核会计凭证要素及相关附

件，落实存款“实名制”规定，正确审查支票及存单(折)印章挂失手续，登记好相关证件手续等等。认真填制会计封面及封盒，坚持“星期一、星期三、星期五”准时上交凭证。

对于事后监督员下达的整改通知书及时整改到位。严格按照县联社对各社库存现金的限额，及时做好资金的上缴与留存，对于大额现金的支取应及时向人民银行报备，确保资金的安全性。坚持双人临柜、钱帐分管、印证分管、证押分管”的会计出纳制度。坚持每天开好晨会，做好上传下达，总结昨日工作，布置当日工作，做好晨会登记等等。

认真学习“三防一保”有关文件精神，不断地增强安全防范意识，注意关注社会上发生的金融案件，吸取别人的经验教训，防微杜渐，当班期间时刻保持警惕，严格按“三防一保”的要求，熟记防盗防抢防暴预案和报警电话，熟练掌握、使用好各种防范器械。不管是在营业前、营业中、还是营业后都一样重视，按规定要求执行值班守库制度，确保值班不失控，安全无事故。

我知道会计工作远不止这些，我学到的也只是皮毛而已。

在这两个月里，我渐渐地感觉到会计岗位的重要性与责任性，也感知自己肩上的担子是沉重的。会计工作，事无巨细，无论大小，都要养成严谨、细致的工作作风，严格按照会计制度规章办事，严守组织纪律，提倡职业道德，力求为客户提供最优质的.服务，真正的做到“用心服务，真情无限”。同时遵守《农村信用社会计基本制度》履行会计的岗位职责，真正做到爱岗敬业。

## 二、学习情况

我是一个初出茅庐的新手，压力是无形的，但我更多的是将压力转化动力，紧张而又充实的工作氛围让我懂得了我在理论知识及工作实践方面的欠缺。因此我将本着“在工作中学习，在学习中工作”的思想做好会计工作，只有这样才能不断丰富自己的理论知识，才能更好地将所学知识正确的指导工作。任何一项工作对于我来说都是崭新的一页。每当工作中遇到棘手的问题，我都会先用笔记本记下来，然后虚心向身边的同事、领导请教。工作之余，我会看看《信用社会计核算办法》、《会计理论与实务—新企业会计准则实施手册》、《农村信用社会计基本制度》等会计及信用社相关法律法规方面的书籍。在这里，没有身份的区别，没有年龄的界限，我们大家在一起相互学习，相互交流，直到弄懂弄通为止，取别人之长，补己之短。把自己锻炼成一个多面手，胜任每一个工作岗位。

目前的工作，除了自己努力外，更主要的是领导的指导和同志们帮助的结果，这离上级的要求还有较大的差距，还存在许多不足。比如专业知识不够精细；遇到困难时不能做到临危不乱，人员工作分配不够合理等等。

因此，在以后的工作中，我将从以下几个方面努力：

一是加强学习的深度和广度，学习相关的会计知识，能做到学以致用，理论与现实相结合。

二是充分发挥主观能动性，积极组织、协调内外勤工作，对工作具有远见性及创新能力，提高办事效率。

三是与同事之间相互学习，相互借鉴，这样别人犯的错自己会避免，别人的优点自己会吸取。

新的一年已经拉开序幕，我将把自己的“行程”计划写得更

周密。所谓“立长志，常立志”，希望自己成为立长志的人，能坚守自己的想法，坚持自己的计划，怀揣着积极向上的心情迎接崭新的2016。

## 个人信用报告篇八

5、加强内部管理，确保各项任务顺利完成。今年以来，结合省联社“管理年”活动。一是组织职工学习了上级组织新颁布的各项规章制度。二是建立健全了各类登记薄，做到登记及时，责任明确。三是严格考核，加强管理。使规章制度执行力明显提升，员工素质明显提高，业务进展明显长进。

6、狠抓安全保卫工作，确保安全经营无事故。我社始终坚持“安全就是效益”的思想观念，上报联社维修改造了\*\*分社和\*\*营业室及金库，柜台安装了防弹玻璃，装修了值班守库室。根据安全检查要求，对安全不达标的\*\*、\*\*分社积极争取修建，使得我社安全防范设施得到了进一步加强。在内部管理上，重点对现金管理，重要空白凭证管理，计算机管理，往来帐款结算，夜间值班、守库，各种登记簿登记记载等重要环节进行了定期、不定期检查，对查出的问题通报整改，并作罚款处理。从而确保了全年安全经营无事故。

7、抓党建，促进业务大发展。今年是信用社党的工作起步年，我社党支部刚刚成立，工作千头万绪。作为党支部书记，我以身作则，积极组织党员认真学习党的“十七大”精神，统一思想，提高认识，使广大党员形成了凝聚力，党组织有了活力，团结了广大干部职工，促进了业务的发展。

### 三、存在的问题

1、自身学习不够，不能适应农村信用社改革发展的需要。

2、规章制度执行不严，有老好人思想，影响信用社业务经营和发展。

3、管理方法单一，不能多层次、全方位处理工作中存在的问题。

#### 四、今后工作打算

1、加强学习，与时俱进，不断提高自身修养，增强管理能力。

2、加强管理，特别是加大规章制度的执行力度，严格用制度管人，按制度办事。

3、加强团结协作，培养团队精神，防止发生内耗，杜绝推诿扯皮。

4、及时、主动向联社汇报工作，做到上下沟通，步调一致，促进各项业务健康、和谐发展。

5、积极筹措资金，加大不良贷款清收力度，增加利息收入，尽力完成各项目标任务。

述职人：\*\*\*

二〇一四年×月××日

述职人，\*\*\*，男，\*\*年\*\*月生，中共党员，大专学历，于\*\*年参加信用社工作，\*\*年\*\*月担任\*\*信用社副主任主持工作。自主持信用社工作以来，在联社党委和当地党政的领导和关怀下，我凭着强烈的事业心和责任感，带领全社职工，在三年的时间里，使全社的各项业务得到快速发展。各项存款由20的不足\*\*\*万元增加到年末的\*\*\*\*万元，各项贷款由2014年末的\*\*\*\*余万元减少到2014年末的\*\*\*\*万元，其中抵押贷款净增长\*\*\*\*多万元。2014年在全县综合评比中评为第\*名、被县联社评为“\*\*\*\*优胜单位”、2014年获得\*\*\*政府颁发的“经济贡献奖”，20会计基础工作规范等级达标升三级，个人06、连续两年被评为县级“先进个人”，2014年还

被评为市级“先进个人”。

任\*\*信用社副主任以来，能够认真贯彻落实上级有关金融政策方针，深入学习科学发展观，团结、带领全社员工，艰苦创业，锐意开拓，取得了经济效益和社会效益的双丰收。工作中，能够认真执行有关财务管理规定，履行节约、勤俭办社，处处率先垂范，廉洁勤政，务实开拓，带领全体员工尽职尽责，紧紧围绕年初确定的目标计划，坚持以效益为中心，发展为第一要务，服务三农为己任，以规范管理为基础，以从严治社为保障，以增效为目标，较圆满地完成了组织交给的各项目标任务：现将14年的思想工作情况做一汇报，不妥之处敬请批评指正。

### (一) 积极组织存款，提高了竞争能力

紧紧抓住深化改革的大好时机，突出重点，主攻大户，加大考核，严格奖罚，完善服务。一是按照绩效考核的办法的要求，建立全员揽储机制。二是搞好优质服务工作。至14年12月底，我社存款余额达\*\*\*\*万元，较上年净增\*\*\*万元，完成联社所分任务\*\*\*%。

### (二) 加大支持三农力度，提高了服务水平

认真学习、执行中央1号文件精神，树立“地方经济发展”的责任意识，立足实际，为建设社会主义新农村做好服务。

1、满足农户种养业的资金需求，发放种养业贷款。在春耕、夏收、秋收秋种时节，不误农时，积极投放小额贷款。全年累计发放\*\*\*\*余万元。对种养大户，定期安排客户经理了解情况，服务上门。

2、支持信誉好，效益高的个体私营企业、个体工商户的发展。对信誉好、效益好的个体工商户季节性资金需求，在充分调查、完善手续的情况下，适时发放。

### 3、扎实开展信用工程建设

截至今年，共评出信用户\*\*\*\*户，占全乡农户数的\*\*\*\*%，建立经济档案\*\*\*\*\*份，占农户数的\*\*\*\*%，评出信用村\*个，占\*\*个行政村的\*\*\*\*%。

#### (三)加强信息管理，防范和化解了信贷风险

1、落实信贷内控制度，加强信贷管理。首先，严格贷款发放程序。新放贷款必须在信贷系统中审批发放，客户经理必须双人调查，必须可靠担保或足值的抵押物。其次，建立新增贷款台账，实行到期预警制度。

2、加大贷款的责任追究力度。

#### (四)强化资金盘活，提高信贷资产质量

在资金盘活中，树立“常年抓，抓常年，反复抓，抓反复”的思想，抓住县联社清收不良贷款营造的良好氛围，千方百计清收不良贷款。

1、统一思想，促全员清收。利用一切机会，教育全体员工，不良贷款是阻碍我们信用社生存和发展的拦路虎，盘活不良贷款，是我们每个员工义不容辞的责任，激发了全员盘活、清收的积极性。

2、明确任务，责任到人，从严考核。

3、多策并举，强力盘活。截至2014年底我社不良贷款余额为\*\*\*万，较上年底下降\*\*\*万。

#### (五)狠抓增盈，提高了经营效益

一是抓收息，把收息作为增盈的头等大事。全年实现利息收入\*\*\*万元。二是严格成本管理，提高资金利用率。三是从控

制费用支出。四是坚持勤俭办社的方针，在费用支出上不攀比，不滥用，坚持一切从俭。

## (六) 强化队伍建设，提高了队伍整体素质

1、加强了领导班子建设。班子成员认真做到了顾大局，识大体，密切协作，齐抓共管，带领全体员工干事创业。

2、加强了员工队伍建设

3、抓好工资分配制度改革，全方位激发员工干劲

## (七) 强化管理，完善了内控制度

1、加强内控制度建设，切实做到了规范经营。

一是继续推进目标管理责任制，层层签订目标责任书；二是健全内控制度。制订、完善了一系列切实可行的规章制度。

2、狠抓“三防一保”工作，确保了全年安全营运无事故。

树立安全就是效益的思想，时刻牢记和加强安全工作。

(1) 加强安全教育，增强了全员防范意识。

(2) 加强制度建设，健全完善了安全保卫制度。

(3) 加大检查监督力度，确保各项制度落到实处。强化主任监督、检查职能。

## (八) 加强党建和文明单位建设，提高了凝聚力。

1、加强了党的组织建设。首先建立、健全学习制度、民主生活会制度。以党员、老同志为纽带，认真做好了员工的思想政治工作。扎实开展深入实践科学发展观教育活动。加强新

党员的培养、发展工作，认真做好入党积极分子的教育培养工作。

2、加强了廉政建设。引导和带领员工树立正确的人生观、价值观、世界观，杜绝以贷谋私、以权谋私等现象的发生。

三年来，自己虽然做了一些工作，取得了一定的成绩，但这与联社领导和同志们的关心、支持、帮助是分不开的，在今后的工作中，我将一如既往地加强学习，提高自身修养，开拓创新，为信合事业又好又快地的发展做出应有的、最大的贡献！

述职人：\*\*\*

二〇一四年×月××日

## 个人信用报告篇九

本人自调到\*\*信用社工作以来，在社领导和同事的关心支持下，能够自觉遵守国家的各项金融政策法规，严格执行上级下达的各项任务，认真履行岗位职责，努力完成本职工作，现将一年来的工作情况汇报如下：

### 一、加强理论学习，提高自身综合素质。

一年来，本人能够自觉主动地学习国家的各项金融政策法规与联社下发的文件精神，加强思想道德建设，提高职业修养，树立正确的人生观和价值观；能够加强自身爱岗敬业意识的培养，进一步增强工作的责任心、事业心，以主人翁的精神热爱本职工作，做到“干一行、爱一行、专一行”，牢固树立“社兴我兴、社衰我衰”的工作意识，全身心地投入工作；能够牢固树立“客户至上”的服务理念，时刻把文明优质服务作为衡量各项工作的标准来严格要求自己，自觉接受广大客户监督，定期开展批评与自我批评，力求做一名合格的

信合人;能够积极参加信用社举行的各种学习、培训活动，认真做好学习笔记，并在实际工作中加以运用;在业余时间，自学本科课程，参加远程教育考试，为更好地适应各岗位的需要奠定良好的基础。

## 二、恪守规章制度，履行岗位职责。

在担任出纳工作时，能够坚持“钱帐分管，双人临柜，双人管库”的要求，做到“自觉、自律、自制”。每日营业终了认真轧计现金收入、付出登记簿发生额，并与现金库存核对一致，确保现金库存簿与实际库存现金、总账余额相符，做到帐实相符、账款相符。能够认真办理人民币大小票币、损伤币的兑换业务，整点时做到点准、墩齐、挑净、捆紧，盖章清楚;能够及时勾对流水账目和现金收付登记簿。严格按照金库保管制度，做好库房的保管工作，做到库匙分管、同进同出。

## 三、增强防范意识，落实“三防一保”。

安全保卫方面。一年来，本人能够不断地增强安全防范意识，值班守库期间能够严格按照“三防一保”的要求，认真落实各项防范措施，熟记防盗防抢防暴预案，熟练掌握、使用好各种防范器械，做好“三门”反锁检查工作。经常检查电路、电话是否正常，防范器械性能是否处于良好状态，当出现异常情况，能当场处理的当场处理，不能处理的能主动向上级汇报等等，能够时刻保持清醒的头脑，增强安全防范意识，并确保值班守库二十四小时不失控，保护信用社的财产安全。

## 三、团结奋进，共同营造良好的工作环境。

“团结他人，与人为善”一直是我待人的准则。在工作中，能够团结同事，和睦相处，相互学习、相互促进;在生活中，互相帮助，互相关心，共同创造和谐的氛围。同时，不断地

进行自我定位，更新观念，提高服务意识，增强服务水平。

总之，一年来，在上级领导和同事们的关心帮助下，我的各个方面都有了很大的进步，业务能力也得到了较大程度的提高，虽然在某此方面还存在着很多不足，如对金融财会知识了解不够，对信用社改革有待作进一步的了解等，但我相信，在上级领导的关心支持下，在同事的热情帮助下，我必定会把工作做得更稳更好，争取在新的一年中会有更好的成绩。

述职人：\*\*\*

## 个人信用报告篇十

一年的时间很快的过去了，这一年里，我在所长的带领下，在\_\_\_\_信用社领导的关心及全体同志的帮助下，能够比较圆满的完成了本年度的工作任务，在思想觉悟等方面都有了一定的提高，本年度的总结主要有以下几项：

### 1、政治思想表现、品德素质修养和职业道德方面。

能够认真学习邓小平建设具有中国特色社会主义的理论，自觉贯彻执行党和国家制定的路线、方针、政策，具有全心全意为人民服务的公仆意识。能遵纪守法，敢于同违法乱纪行为作斗争，忠于职守、实事求是、廉洁奉公、遵守职业道德和社会公德。认真学习了\_\_\_\_的“\_\_\_\_\_”精神，并写了心得体会和全所同志进行了交流，能较好的理解了“\_\_\_\_\_”精神的内涵，在“\_\_\_\_\_”学习过程中，能及时的发现存在的问题及对“\_\_\_\_\_”精神领悟不透的地方并及时加强学习，予以改正。使我在思想觉悟方面有了一定的进步。

### 2、业务知识和工作能力方面。

在目前的工作岗位上，能够不断的去学习，积累经验，经过自己的努力，具备了一定的工作能力，能够从容的接待储户的咨询。在业务技能、组织管理、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高。

### 3、工作态度和勤奋敬业方面。

热爱自己的本职工作，能够正确，认真的去对待每一项工作任务，把党和国家的金融政策及精神灵活的体现在工作中，在工作中能够采取积极主动，能够积极参加单位组织的各项业务培训，认真遵守区行的规章制度，保证出勤，有效的利用工作时间。

### 4、工作的数量、质量、效益和贡献。

能够及时完成制定的工作任务，达到了预期的效果，在储蓄工作中，都能保质、保量的完成社里交给的各项工作任务，同时在工作中学习了许多的知识，也锻炼了自己，经过一年的不懈努力，使工作水平有了长足的进步，为\_\_\_\_储蓄所做出了应有的贡献。

有待于在今后的工作中加以改进。在新的一年里，要认真学习和贯彻党和国家的政策、方针、路线，努力使思想觉悟和工作效率全面上水平，为我们\_\_\_\_信用社实现跨越式发展做出应有的贡献。

信用社个人述职报告4