

# 最新房地产转正申请书版(通用8篇)

低保申请书是对社会救助制度的一种信任和支持，相信社会会因为您的诉求而给予帮助。阅读这些范文时，请结合自身的情况和需求，合理参考和借鉴，并对申请书进行个性化的修改和补充。

## 房地产转正申请书版篇一

敬爱的公司领导：

我的试用期满三个月的时间，现申请转为公司正式员工。经过近三个月的试用期，我从各方面对公司和自己的工作职责都有了一个更加全面地了解和认识。我从内心当中，感谢公司为我提供了这样一个发展的平台，也时刻提醒自己要努力工作，为公司创造价值。在此，我郑重向公司领导提出转正申请，恳请领导批准。

下面是我进入公司这段时间以来的思想、工作、学习等一些感想和体会，向领导汇报。

第一，深入学习和领会公司的企业文化，做企业文化的践行者。企业文化是一个公司的灵魂，是企业员工团结进步，努力工作的精神源泉，也是企业提升其核心竞争力的不竭动力。在我进入公司的这段时间里，通过不断的学习和思考，特别是在与公司领导和同事的接触过程中，使我深深体会到了企业文化的力量。诚信、谦和、认真、苦干、拼搏、创新的公司精神就在我的领导和同事的身上体现出来。高总和贾总为人谦和，工作中支持我们，生活上关心我们。公司里的一些老员工，不仅在工作中给予我们许多的指导和帮助，更是在点点滴滴的小事上，成为我们学习企业文化的老师。而我也深深明白，作为一个新入职的员工，真正领会企业文化，践行企业文化，还有很长的一段路要走，还需要用心去体会。

在实际工作中，我还有许多的缺点和不足，距离企业文化的要求仍有一段差距，但我相信，有这样好的领导和同事，我一定能够从他们身上学到更多的东西，并且通过自己的努力，弥补自身的不足，早日成为一名合格的公司人。

第二，努力学习专业知识，提高自身业务能力，为公司创造更多价值。进入公司之后，我就给自己订了一个学习计划和目标。首先，就是了解公司的有关制度和规定，用这些制度和规定来规范和约束自己的行为，严格要求自己，不作违反公司规定，损害公司利益的事情。其次，了解岗位职责，认真学习专业知识。在熟悉岗位职责的过程中，我认识到，作为一名销售代表，并不是把房子卖出去那么简单，而是要掌握更多的专业知识，比如投资、理财，告知顾客如何贷款，贷多少年最划算，帮助顾客分析是否具有投资价值等等，要站在顾客的角度上思考问题，想顾客所想，急顾客所急！使顾客在买到称心如意的房子的同时，还能够得到更多的附加服务。因此，我在了解有关的房地产知识和销售知识的同时，也在通过各种渠道，努力学习有关的投资理财知识，丰富自己的知识，为以后更好的工作打下坚实的基础。最后，就是自身整体素质的提高。销售代表要直接而对顾客，她的言谈举止都代表着企业的形象，所以我在着装、谈吐等方面对自己都严格要求，因为我知道自己代表着企业形象，我要通过自己的努力，维护企业形象。

第三，把个人发展与企业发展相结合。在我看来，人无论工作，还是生活，都要有一个明确的目标，或者就是我们常说的理想。只有有了目标，你才会有方向，才会有前进的动力。对我而言，年纪比较小，正是学知识、积累经验的时候，工作的舒适度、是否体面、薪水如何并不是我考虑的重点，而如何能够提高自身整体素质，尽快成长才是我所要解决的问题。销售代表虽然属于基层岗位，但她可以直接而对客户，锻炼自己的口才和交往能力，同时有了基层的销售经验，才能够更进一步提升。更重要的事，我认识到公司发展是一家有实力和前途的企业，我也愿意为公司发展服务，也愿意长期在

公司工作，希望自己在公司能有一个光明的未来，我也会通过自己的努力回报公司。

三个月来，在公司的关怀与培养下，我认真学习、努力工作、专业知识都有了很大的提高，个人综合素质，有了全而的发展。但我离一个优秀销售代表标准和要求还有一定距离，如果公司批准我按期转为公司正式员工，我将在自己平凡的工作上岗位，努力工作，勤学苦练，使自己真正成为一个经受任何考验的公司人。

此致

敬礼！

申请人：

年月日

## 房地产转正申请书版篇二

敬爱的公司领导：

我是20xx年2月27日加入榮盛房地產的。按照劳动发规定，今天我的试用期满三个月的时间，现申请转为荣盛正式员工。经过近三个月的试用期，我从各方面对公司和自己的工作职责都有了一个更加全面地了解 and 认识。我从内心当中，感谢公司为我提供了这样一个发展的平台，也时刻提醒自己要努力工作，为公司创造价值。在此，我郑重向公司领导提出转正申请，恳请领导批准。

下面是我进入公司这段时间以来的思想、工作、学习等一些感想和体会，向领导汇报。

第一，深入学习和领会公司的企业文化，做企业文化的践行

者。企业文化是一个公司的灵魂，是企业员工团结进步，努力工作的精神源泉，也是企业提升其核心竞争力的不竭动力。在我进入公司的这段时间里，通过不断的学习和思考，特别是在与公司领导和同事的接触过程中，使我深深体会到了企业文化的力量。诚信、谦和、认真、苦干、拼搏、创新的荣盛精神就在我的领导和同事的身上体现出来。

高总和贾总为人谦和，工作中支持我们，生活上关心我们。公司里的一些老员工，不仅在工作中给予我们许多的指导和帮助，更是在点点滴滴的小事上，成为我们学习企业文化的老师。而我也深深明白，作为一个新入职的员工，真正领会企业文化，践行企业文化，还有很长的一段路要走，还需要用心去体会。在实际工作中，我还有许多的缺点和不足，距离企业文化的要求仍有一段差距，但我相信，有这样好的领导和同事，我一定能够从他们身上学到更多的东西，并且通过自己的努力，弥补自身的不足，早日成为一名合格的荣盛人。

第二，努力学习专业知识，提高自身业务能力，为公司创造更多价值。进入公司之后，我就给自己订了一个学习计划和目标。首先，就是了解公司的有关制度和规定，用这些制度和规定来规范和约束自己的行为，严格要求自己，不作违反公司规定，损害公司利益的事情。其次，了解岗位职责，认真学习专业知识。

在熟悉岗位职责的过程中，我认识到，作为一名销售代表，并不是把房子卖出去那么简单，而是要掌握更多的专业知识，比如投资、理财，告知顾客如何贷款，贷多少年最划算，帮助顾客分析是否具有投资价值等等，要站在顾客的角度上思考问题，想顾客所想，急顾客所急！使顾客在买到称心如意的房子的同时，还能够得到更多的附加服务。因此，我在了解有关的房地产知识和销售知识的同时，也在通过各种渠道，努力学习有关的投资理财知识，丰富自己的知识，为以后更好的工作打下坚实的基础。

最后，就是自身整体素质的提高。销售代表要直接面对顾客，她的言谈举止都代表着企业的形象，所以我在着装、谈吐等方面对自己都严格要求，因为我知道自己代表着企业形象，我要通过自己的努力，维护企业形象。

第三，把个人发展与企业发展相结合。在我看来，人无论工作，还是生活，都要有一个明确的目标，或者就是我们常说的理想。只有有了目标，你才会有方向，才会有前进的动力。对我而言，年纪比较小，正是学知识、积累经验的时候，工作的舒适度、是否体面、薪水如何并不是我考虑的重点，而如何能够提高自身整体素质，尽快成长才是我所要想的问题。

销售代表虽然属于基层岗位，但她可以直接面对客户，锻炼自己的口才和交往能力，同时有了基层的销售经验，才能够更进一步提升。更重要的事，我认识到荣盛发展是一家有实力和前途的企业，我也愿意为荣盛发展服务，也愿意长期在公司工作，希望自己在公司能有一个光明的未来，我也会通过自己的努力回报公司。

三个月来，在公司的关怀与培养下，我认真学习、努力工作、专业知识都有了很大的提高，个人综合素质，有了全面的发展。但我离一个优秀销售代表标准和要求还有一定距离，如果公司批准我按期转为荣盛正式员工，我将在自己平凡的工作上岗位，努力工作，勤学苦练，使自己真正成为一个经受任何考验的荣盛人。以上就是我的个人总结，希望公司领导能够根据实际情况，批准我转正。

此致

敬礼

申请人：張倩

xx年xx月xx日

# 房地产转正申请书版篇三

敬爱的公司领导：

我是xx年xx月xx日加入公司销售部的. 按照劳动发规定, 今天我的试用期满三个月的时间, 现申请转为公司正式员工。经过近三个月的试用期, 我从各方面对公司和自己的工作职责都有了一个更加全面地了解和认识。我从内心当中, 感谢公司为我提供了这样一个发展的平台, 也时刻提醒自己要努力工作, 为公司创造价值。在此, 我郑重向公司领导提出转正申请, 恳请领导批准。

下面是我进入公司这段时间以来的思想、工作、学习等一些感想和体会, 向领导汇报。

第一, 深入学习和领会公司的企业文化, 做企业文化的践行者。企业文化是一个公司的灵魂, 是企业员工团结进步, 努力工作的精神源泉, 也是企业提升其核心竞争力的不竭动力。在我进入公司的这段时间里, 通过不断的学习和思考, 特别是在与公司领导和同事的接触过程中, 使我深深体会到了企业文化的力量。诚信、谦和、认真、苦干、拼搏、创新的公司精神就在我的领导和同事的身上体现出来。高总和贾总为人谦和, 工作中支持我们, 生活上关心我们房地产员工转正申请书范文房地产员工转正申请书范文。公司里的一些老员工, 不仅在工作中给予我们许多的指导和帮助, 更是在点点滴滴的小事上, 成为我们学习企业文化的老师。而我也深深明白, 作为一个新入职的员工, 真正领会企业文化, 践行企业文化, 还有很长的一段路要走, 还需要用心去体会。在实际工作中, 我还有许多的缺点和不足, 距离企业文化的要求仍有一段差距, 但我相信, 有这样好的领导和同事, 我一定能够从他们身上学到更多的东西, 并且通过自己的努力, 弥补自身的不足, 早日成为一名合格的公司人。

第二, 努力学习专业知识, 提高自身业务能力, 为公司创造更多

价值。进入公司之后,我就给自己订了一个学习计划和目标。首先,就是了解公司的有关制度和规定,用这些制度和规定来规范和约束自己的行为,严格要求自己,不作违反公司规定,损害公司利益的事情。其次,了解岗位职责,认真学习专业知识。在熟悉岗位职责的过程中,我认识到,作为一名销售代表,并不是把房子卖出去那么简单,而是要掌握更多的专业知识,比如投资、理财,告知顾客如何贷款,贷多少年最划算,帮助顾客分析是否具有投资价值等等,要站在顾客的角度上思考问题,想顾客所想,急顾客所急!使顾客在买到称心如意的房子的同时,还能够得到更多的附加服务。因此,我在了解有关的房地产知识和销售知识的同时,也在通过各种渠道,努力学习有关的投资理财知识,丰富自己的知识,为以后更好的工作打下坚实的基础。最后,就是自身整体素质的提高。销售代表要直接面对顾客,她的言谈举止都代表着企业的形象,所以我在着装、谈吐等方面对自己都严格要求,因为我知道自己代表着企业形象,我要通过自己的努力,维护企业形象。

第三,把个人发展与企业发展相结合。在我看来,人无论工作,还是生活,都要有一个明确的目标,或者就是我们常说的理想。只有有了目标,你才会有方向,才会有前进的动力。对我而言,年纪比较小,正是学知识、积累经验的时候,工作的舒适度、是否体面、薪水如何并不是我考虑的重点,而如何能够提高自身整体素质,尽快成长才是我所要想的问题。销售代表虽然属于基层岗位,但她可以直接面对客户,锻炼自己的口才和交往能力,同时有了基层的销售经验,才能够更进一步提升。更重要的事,我认识到公司发展是一家有实力和前途的企业,我也愿意为公司发展服务,也愿意长期在公司工作,希望自己在公司能有一个光明的未来,我也会通过自己的努力回报公司。

三个月来,在公司的关怀与培养下,我认真学习、努力工作、专业知识都有了很大的提高,个人综合素质,有了全面的发展。但我离一个优秀销售代表标准和要求还有一定距离,如果公司批准我按期转为公司正式员工,我将在自己平凡的工作上岗位,努力工作,勤学苦练,使自己真正成为一个经受任何考验的公

司人。以上就是我的个人总结, 希望公司领导能够根据实际情况, 批准我转正。

申请人:

xx年xx月xx日

## 房地产转正申请书版篇四

敬爱的公司领导:

我是xx年2月27日加入房地产的。按照劳动法规定, 今天我的试用期满三个月的时间, 现申请转为荣盛正式员工。经过近三个月的试用期, 我从各方面对公司和自己的工作职责都有了一个更加全面地了解和认识。我从内心当中, 感谢公司为我提供了这样一个发展的平台, 也时刻提醒自己要努力工作, 为公司创造价值。在此, 我郑重向公司领导提出转正申请, 恳请领导批准。下面是我进入公司这段时间以来的思想、工作、学习等一些感想和体会, 向领导汇报。

第一, 深入学习和领会公司的企业文化, 做企业文化的践行者。企业文化是一个公司的灵魂, 是企业员工团结进步, 努力工作的精神源泉, 也是企业提升其核心竞争力的不竭动力。在我进入公司的这段时间里, 通过不断的学习和思考, 特别是在与公司领导和同事的接触过程中, 使我深深体会到了企业文化的力量。诚信、谦和、认真、苦干、拼搏、创新的荣盛精神就在我的领导和同事的身上体现出来。高总和贾总为人谦和, 工作中支持我们, 生活上关心我们。公司里的一些老员工, 不仅在工作中给予我们许多的指导和帮助, 更是在点点滴滴的小事上, 成为我们学习企业文化的老师。而我也深深明白, 作为一个新入职的员工, 真正领会企业文化, 践行企业文化, 还有很长的一段路要走, 还需要用心去体会。在实际工作中, 我还有许多的缺点和不足, 距离企业文化的要求仍有一段差距, 但我相信, 有这样好的领导和同事, 我



一定能够从他们身上学到更多的东西，并且通过自己的努力，弥补自身的不足，早日成为一名合格的荣盛人。

第二，努力学习专业知识，提高自身业务能力，为公司创造更多价值。进入公司之后，我就给自己订了一个学习计划和目标。首先，就是了解公司的有关制度和规定，用这些制度和规定来规范和约束自己的行为，严格要求自己，不作违反公司规定，损害公司利益的事情。其次，了解岗位职责，认真学习专业知识。在熟悉岗位职责的过程中，我认识到，作为一名销售代表，并不是把房子卖出去那么简单，而是要掌握更多的专业知识，比如投资、理财，告知顾客如何贷款，贷多少年最划算，帮助顾客分析是否具有投资价值等等，要站在顾客的角度上思考问题，想顾客所想，急顾客所急！使顾客在买到称心如意的房子的同时，还能够得到更多的附加服务。因此，我在了解有关的房地产知识和销售知识的同时，也在通过各种渠道，努力学习有关的投资理财知识，丰富自己的知识，为以后更好的工作打下坚实的基础。最后，就是自身整体素质的提高。销售代表要直接面对顾客，她的言谈举止都代表着企业的形象，所以我在着装、谈吐等方面对自己都严格要求，因为我知道自己代表着企业形象，我要通过自己的努力，维护企业形象。

第三，把个人发展与企业发展相结合。在我看来，人无论工作，还是生活，都要有一个明确的目标，或者就是我们常说的理想。只有有了目标，你才会有方向，才会有前进的动力。对我而言，年纪比较小，正是学知识、积累经验的时候，工作的舒适度、是否体面、薪水如何并不是我考虑的重点，而如何能够提高自身整体素质，尽快成长才是我所要想的问题。销售代表虽然属于基层岗位，但她可以直接面对客户，锻炼自己的口才和交往能力，同时有了基层的销售经验，才能够更进一步提升。更重要的事，我认识到荣盛发展是一家有实力和前途的企业，我也愿意为荣盛发展服务，也愿意长期在公司工作，希望自己在公司能有一个光明的未来，我也会通过自己的努力回报公司。

三个月来，在公司的关怀与培养下，我认真学习、努力工作、专业知识都有了很大的提高，个人综合素质，有了全面的发展。但我离一个优秀销售代表标准和要求还有一定距离，如果公司批准我按期转为荣盛正式员工，我将在自己平凡的工作上岗位，努力工作，勤学苦练，使自己真正成为一个经受任何考验的荣盛人。以上就是我的个人总结，希望公司领导能够根据实际情况，批准我转正。

此致

敬礼！

申请人：

20xx年xx月xx日

## 房地产转正申请书版篇五

尊敬的领导：

我是xx销售部的置业顾问，于x年加入xx项目部，在部门领导和同事们的帮助下，业务上日渐成熟。在公司领导的带领下，我更加严格要求自己，不断的学习，不断的发现问题，解决问题，并能过做到不断完善自我，使工作能够更有效率的完成。我相信在未来的工作生涯里一定会做好工作，成为大毛销售精英的一份子，不辜负领导对我的期望。在本部门的工作中，我勤奋工作，获得了本部门领导和同事的认同，更是在x年获得年度销售冠军。现将本人代理组长的工作期间做如下总结：

我于x年x月底开始担任销售组长一职，在担任组长职务的这段时间，不仅带领组员超额的完成了公司下达的各项销售指标。在受国家政策影响、市场不好的情况下，积极配合部门

领导对组员进行培训和鼓舞，更是带领组员们“走出去”，进行了巡展以及参加房展会，改变了传统的营销模式，让一线销售更快的适应当前的市场。

我们组成员大部分都是男生，为了增加团队的凝聚力，利用下班时间我经常组织大家一起参与竞技比赛，让大家在娱乐的同时领略团队而合作的重要性。本人认为竞技比赛的积极意义在于：

通过实践体现团队的能力

锻炼战略、战术性思考

放松身心，缓解工作的压力

让同事之间培养了“战友”般的友谊，并能够多面的了解自己的同事

强化换位思考、主动补位的意识，使个人、部门间以及团队内部的沟通协作更为顺畅

x企业文化中企业价值观是，企业价值观四句话，十六个字，言简意赅，内涵深邃，外延广阔，是我们集团的灵魂和准则，有效地规范了员工的态度和行为准则。我坚信只要每一名员工都能够按照价值观去工作，那么我们的企业在激烈的市场竞争中，必定能够朝气蓬勃，欣欣向荣，成为充满生机、活力和希望的企业。

总之，在这一个月组长工作中，我深深体会到有一个和谐、共进的团队是非常重要的。x公司给了我这样一个发挥的舞台，我要珍惜这次机会，为公司的发展竭尽全力。在此我提出转正申请，恳请领导予以批准。

申请人：

20xx年x月x日

## 房地产转正申请书版篇六

敬爱的公司领导：

我是xx年2月27日加入荣盛房地産的.按照劳动发规定，今天我的试用期满三个月的时间，现申请转为荣盛正式员工。经过近三个月的试用期，我从各方面对公司和自己的工作职责都有了一个更加全面地了解和认识。我从内心当中，感谢公司为我提供了这样一个发展的平台，也时刻提醒自己要努力工作，为公司创造价值。在此，我郑重向公司领导提出转正申请，恳请领导批准。

下面是我进入公司这段时间以来的思想、工作、学习等一些感想和体会，向领导汇报。

企业文化是一个公司的灵魂，是企业员工团结进步，努力工作的精神源泉，也是企业提升其核心竞争力的不竭动力。在我进入公司的这段时间里，通过不断的学习和思考，特别是在与公司领导和同事的接触过程中，使我深深体会到了企业文化的力量。诚信、谦和、认真、苦干、拼搏、创新的荣盛精神就在我的.领导和同事的身上体现出来。高总和贾总为人谦和，工作中支持我们，生活上关心我们。

公司里的一些老员工，不仅在工作中给予我们许多的指导和帮助，更是在点点滴滴的小事上，成为我们学习企业文化的老师。而我也深深明白，作为一个新入职的员工，真正领会企业文化，践行企业文化，还有很长的一段路要走，还需要用心去体会。在实际工作中，我还有许多的缺点和不足，距离企业文化的要求仍有一段差距，但我相信，有这样好的领导和同事，我一定能够从他们身上学到更多的东西，并且通过自己的努力，弥补自身的不足，早日成为一名合格的荣盛

人。

进入公司之后，我就给自己订了一个学习计划和目标。首先，就是了解公司的有关制度和规定，用这些制度和规定来规范和约束自己的行为，严格要求自己，不作违反公司规定，损害公司利益的事情。其次，了解岗位职责，认真学习专业知识。在熟悉岗位职责的过程中，我认识到，作为一名销售代表，并不是把房子卖出去那么简单，而是要掌握更多的专业知识，比如投资、理财，告知顾客如何贷款，贷多少年最划算，帮助顾客分析是否具有投资价值等等，要站在顾客的角度上思考问题，想顾客所想，急顾客所急！使顾客在买到称心如意的房子的同时，还能够得到更多的附加服务。

因此，我在了解有关的房地产知识和销售知识的同时，也在通过各种渠道，努力学习有关的投资理财知识，丰富自己的知识，为以后更好的工作打下坚实的基础。最后，就是自身整体素质的提高。销售代表要直接面对顾客，她的言谈举止都代表着企业的形象，所以我在着装、谈吐等方面对自己都严格要求，因为我知道自己代表着企业形象，我要通过自己的努力，维护企业形象。

在我看来，人无论工作，还是生活，都要有一个明确的目标，或者就是我们常说的理想。只有有了目标，你才会有方向，才会有前进的动力。对我而言，年纪比较小，正是学知识、积累经验的时候，工作的舒适度、是否体面、薪水如何并不是我考虑的重点，而如何能够提高自身整体素质，尽快成长才是我所要想的问题。销售代表虽然属于基层岗位，但她可以直接面对客户，锻炼自己的口才和交往能力，同时有了基层的销售经验，才能够更进一步提升。更重要的事，我认识到荣盛发展是一家有实力和前途的企业，我也愿意为荣盛发展服务，也愿意长期在公司工作，希望自己在公司能有一个光明的未来，我也会通过自己的努力回报公司。

三个月来，在公司的关怀与培养下，我认真学习、努力工作、

专业知识都有了很大的提高，个人综合素质，有了全面的发展。但我离一个优秀销售代表标准和要求还有一定距离，如果公司批准我按期转为荣盛正式员工，我将在自己平凡的工作上岗位，努力工作，勤学苦练，使自己真正成为一个经受任何考验的荣盛人。以上就是我的个人总结，希望公司领导能够根据实际情况，批准我转正。

申请人□xx

## 房地产转正申请书版篇七

敬爱的公司领导：

我是年月加入榮盛房地產的。按照劳动发规定，今20xx227h天我的试用期满三个月的时间，现中请转为荣盛正式员工。经过近三个月的试用期，我从各方面对公司和自己的工作职责都有了一个更加全而地了解 and 认识。我从内心当中，感谢公司为我提供了这样一个发展的平台，也时刻提醒自己要努力工作，为公司创造价值。在此，我郑重向公司领导提出转正申请，恳请领导批准。

下面是我进入公司这段时间以来的思想、工作、学习等一些感想和体会，向领导汇报。

第一，深入学习和领会公司的企业文化，做企业文化的践行者。企业文化是一个公司的灵魂，是企业员工团结进步，努力工作的精神源泉，也是企业提升其核心竞争力的不竭动力。在我进入公司的这段时间里，通过不断的学习和思考，特别是在与公司领导和同事的接触过程中，使我深深体会到了企业文化的力量。诚信、谦和、认真、苦干、拼搏、创新的“荣盛精神就在我的领导和同事的身上体现出来。高总和贾总为人谦和，工作中支持我们，生活上关心我们。公司里的一些老员工，不仅在工作中给予我们许多的指导和帮助，更是在

点点滴滴的小事上，成为我们学习企业文化的老师。而我也深深明白，作为一个新入职的员工，真正领会企业文化，践行企业文化，还有很长的一段路要走，还需要用心去体会。在实际工作中，我还有许多的缺点和不足，距离企业文化的要求仍有一段差距，但我相信，有这样好的领导和同事，我一定能够从他们身上学到更多的东西，并且通过自己的努力，弥补自身的不足，早日成为一名合格的荣盛人。

第二，努力学习专业知识，提高自身业务能力，为公司创造更多价值。进入公司之后，我就给自己订了一个学习计划和目标。首先，就是了解公司的有关制度和规定，用这些制度和规定来规范和约束自己的行为，严格要求自己，不作违反公司规定，损害公司利益的事情。其次，了解岗位职责，认真学习专业知识。在熟悉岗位职责的过程中，我认识到，作为一名销售代表，并不是把房子卖出去那么简单，而是要掌握更多的专业知识，比如投资、理财，告知顾客如何贷款，贷多少年最划算，帮助顾客分析是否具有投资价值等等，要站在顾客的角度上思考问题，想顾客所想，急顾客所急！使顾客在买到称心如意的房子的同时，还能够得到更多的附加服务。因此，我在了解有关的房地产知识和销售知识的同时，也在通过各种渠道，努力学习有关的投资理财知识，丰富自己的知识，为以后更好的工作打下坚实的基础。最后，就是自身整体素质的提高。销售代表要直接而对顾客，她的言谈举止都代表着企业的形象，所以我在着装、谈吐等方面对自己都严格要求，因为我知道自己代表着企业形象，我要通过自己的努力，维护企业形象。

第三，把个人发展与企业发展相结合。在我看来，人无论工作，还是生活，都要有一个明确的目标，或者就是我们常说的理想。只有有了目标，你才会有方向，才会有前进的动力。对我而言，年纪比较小，正是学知识、积累经验的时候，工作的舒适度、是否体面、薪水如何并不是我考虑的重点，而如何能够提高自身整体素质，尽快成长才是我所要想的问题。销售代表虽然属于基层岗位，但她可以直接而对客户，锻炼

自己的口才和交往能力，同时有了基层的销售经验，才能够更进一步提升。更重要的事，我认识到荣盛发展是一家有实力和前途的企业，我也愿意为荣盛发展服务，也愿意长期在公司工作，希望自己在公司能有一个光明的未来，我也会通过自己的努力回报公司。

三个月来，在公司的关怀与培养下，我认真学习、努力工作、专业知识都有了很大的提高，个人综合素质，有了全面的发展。但我离一个优秀销售代表标准和要求还有一定距离，如果公司批准我按期转为荣盛正式员工，我将在自己平凡的工作上岗位，努力工作，勤学苦练，使自己真正成为一个经受任何考验的荣盛人。以上就是我的个人总结，希望公司领导能够根据实际情况，批准我转正。

申请人：

年月日

## 房地产转正申请书版篇八

尊敬的领导：

一方面要学习专业书籍，争取尽快成长为社会需要的专业人才。另一方面要博览人文书籍，陶冶情操，领悟人生之道。

一家成功的公司，一定是一所优秀的学校。在这里，我们不仅学习做人，还学习做事；不仅锻炼能力，还重塑灵魂；不仅实现个人价值，还培养团队精神。我愿意作为一名参与者，和公司的所有人员一起发展壮大这所“学校”，让她的价值得到更大的认可，让她的精神永远流传。

此致

敬礼



申请人□xx

xx年xx月xx日