

# 创新创业演讲稿(模板5篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来了解一下吧。

## 创新创业演讲稿篇一

最近一直在关注和研究大学生创业的问题，希望能够给孩子们提供更多的帮助和指导。其实并不是要孩子们把学业荒废了，都去做生意。而是经过四年多的工作，感觉孩子们缺乏对生活的理解，有一点享乐主义倾向。虽然每个人都希望生活过得舒坦安逸，可是没有一个奋斗过程，如何让自己让家人过上舒适的生活呢？所以，在我们年轻的时候，要有点理想、有点追求，要为了实现自己最基本的生存需要以及高层次的精神需要而努力奋斗。每个大学生都去创业是不现实的，但是在尝试创业和学习创业的过程中，可以磨炼大学生的人格品质。一个正直高尚的人、一个坚持不懈的人、一个心怀社会的人才能真正得到自己真正的快乐和幸福。

我所提倡的创业并不是一个简单的“金钱游戏”，创业可以获得财富，但财富不是人生唯一的目的；创业可以光宗耀祖、扬眉吐气，但光宗耀祖、扬眉吐气也不能诠释生命的价值。真正意义上的创业是开创一项全新的事业，是创业者强烈事业心与进取精神的体现，是从无到有，从不会到精通，通过自己艰苦的努力让自己所从事的工作对自己、对企业、对社会、对国家有意义。

我的孩子们都是学经济的，可以说经济无处不在，生活中处处都有突破点，只看你是否有一股改变人生、改变世界的冲劲，是否用心去观察、用心去尝试，可以说就是需要具备创业意识。

创业意识是支配创业的精神支柱，是一种蕴藏于人头脑中的精神能量。每个人都想拥有自己的独立的一片天地，都希望自己能开创伟大的事业，但是这种愿望还不能称为创业意识，仅仅是人们的一种朦胧的自发的梦想。创业意识不仅仅体现在“想”的层面上，更重要的在于拥有创业的计划 and 坚定创业的理念。

创业是艰难的，是成功与失败、兴奋与悲观相互交织的过程。创业过程就像一块试金石，经过大浪淘沙，检验出你是一个什么样的人，你的能力有多大。当代大学生在中、小学时期接受的是传统教育模式的培养，在人格特征上有明显的依附性，缺乏自主意识。大学生创业不仅仅为了创造财富，而是为了在经受风险考验中得到成长，在进行创业策划中增强才干，在创业实践中学会把握机遇。因此，大学生要有正确的创业意识，努力培养自己的创业兴趣，使自己具有广泛的人文关怀精神；敢于独立开辟人生道路、自主创造人生价值的精神；勤于实践、生命不息、奋斗不止的进取精神。

孩子们，年轻无极限，勇敢的走出校园、走向社会。路在脚下、路在心中，活出你们的精彩！

## 创新创业演讲稿篇二

大家好，我是移动互联11-2班的叶尚飞，很高兴今天可以跟大家一起探讨有关大学生创业的问题。

来到大学，学习是生活的一个方面，而积极的参加社会实践则是另一个不可或缺的大学经历，创业则是一种不错的实践方式。现代社会，积极投身到创业热潮的大学生越来越多，其中不乏有激情，有创意的成功者，创业让他们完善了自我，丰富了知识，积累了社会经验，发觉了自身的潜力，更不可小视的是：他们培养出了当代大学生普遍缺少的实践精神和创新能力。所以，大学生积极投入到创业中来是一个很好的提升自己的机会。

大学生进行创业具有很多的优势，作为新时代的青年人，我们大学生可以发掘到市场的潜力在何处，我们可以奇思妙想，经营一种很具创造力的创业模式，并且凭着大学生不可阻挡的激情和良好的团队合作意识，我们绝对可以在市场中占有一席之地。

良好的运作一段时间后突然出现意想不到的情况导致自己的失败。相对而言，有一些同学的计划就比较完善了，从自己的科技研发，产品创新到原材料种植，原材料加工，成品包装，实体经营店，网店，应有尽有，而且产品也还算可以吸引眼球，站得住市场，况且其中几位成员还有一些人际关系，成功可能性就大了许多。

其实，创业的成功需要大家对市场有一个良好的把握，团队成员之间能有与很好的合作，多吸取成功者的经验，多想想失败者的教训，做好充分的准备去迎接挑战，这样，自己就不会盲目的去做，损失很多，却又得不到什么有价值教训了。

挑战与机遇并存，想法与实践结合，这就是大学生创业，创业要有胆量，有智慧，敢想敢做，抓得住市场，不畏艰难，合作共进。希望大家能够对市场看得透，对资金把的稳，愿大家能够早日实现自己的创业梦想，谢谢大家！

## 创新创业演讲稿篇三

矫健的苍鹰扇动着双翅，无畏的目光点亮前行的道路。呼吸一口新鲜的空气，让久储的梦想复活，让我们一起飞翔！

职专三年得到的不仅是一张文凭，更多的是应该是知识和能力的增长。作为一名职专毕业生，毕业也不仅仅是一条“谋职”路可走，同时还有考研、留学、但是你有没有想过创业呢？别以为自己两手空空，白手起家，其实资本就在你的脑袋里！职专毕业生，白手亦可起家！

创业是每一个职专毕业生必须拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会、在实践中巩固知识；创业又是对每一位职专毕业生专业知识的一种检验，它让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，既开阔了视野，又增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础，也是我们走向工作岗位的第一步。

考虑创业已经很久了，看了关于这方面的资料已很多。对自己的将来已经有了很充分的打算。在中国，创业，有很多好的项目，可以说，任何一个小的在小的再不起眼的东西，如果真的干好了都会成功的。中国就是这样，地大物博，什么都充满着商机。我们看看，北京这么繁华的城市，做那些那买卖的都是外地人，比如擦皮鞋、买冰棍什么的，在北京本地人看，都是让人瞧不起的，都是让别人看做是有点下贱的东西，下贱的买卖，但在他们眼里这确实自己崇高的事业，毕竟他们要谋生，既然要生存就得拉下脸强忍着劲干。不排除机遇和运气，单就是他们自己的毅力和信念，都是他们以后成功最大的法宝了。然而后来，他们真的有成功的，这就是福，这就是当初他们不干人后，做出的抉择。这也就是中国市场之所大的最好的表现。蒙牛集团的老总牛根生，当初有什么，当初是如何起家的，非常的辛苦，穷孩子呀，50块钱被卖到城里，后来一步一步的开始了自己的人生打算。看每一个例子，无不体现着各个商机的存在。

中国人说：[塞翁失马，焉知非福]在每一个失败中都含有成功的因子，我相信从失败中学到的东西，要比成功中学到的东西多。

会计本来就是烦琐的工作。在学习期间，我曾觉得整天要对着那枯燥无味的账目和数字而心生烦闷、厌倦，以致于登账登得错漏百出。愈错愈烦，愈烦愈错，这只会导致“雪上加霜”。反之，只要你用心地做，反而会左右逢源。越做越觉乐趣，越做越起劲。梁启超说过：凡职业都具有趣味的，只要你肯干下去，趣味自然会发生。因此，做账切忌：粗心大

意，马虎了事，心浮气躁。做任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，那才会到达成功的彼岸！

作为自身而言，处在这个与时俱进的经济大潮时代，作为一名财会专业的学员，在校学习期间应更好的学好财会专业里的专业知识，打好理论基础；在财务实习的时候按要求认真参与每一个实习的机会，总结实际操作中的经验和积累学习中自身的不足，密切关注和了解会计工作发展的最新动向，为以后即将从事的会计工作打下坚实的基础，当自己走出校园，成为一名名副其实的财会专业人才，在大浪淘沙中让自己能够找到自己屹立之地，让自己的所学为社会经济作出自己应有的贡献。

罗马并非一日建成，成功更非一蹴而就。为了自己，为了在毕业以后找到好的工作。我们是时候该充实自己，完善自己了。一起努力吧！只有全心奋斗，才有满心收获。

唯愿青年朋友们能学业有成，创业有备。成功永远属于敢于创新，不懈奋斗得创业者！

## 创新创业演讲稿篇四

我国创业大赛的蓬勃发展,对于增强大学生的创新精神、创造意识和创业能力,深化大学生的创业实践具有积极的推动作用。以下小编为大家整理了创新创业大赛演讲稿范文,供您参考阅读!

各位亲爱的老师、同学们:

大家好!上次有幸参加了第30届广州市青少年科技创新大赛,看到了很多很有创意的作品,深有感触。

又联想到我们正处于一个时过境迁的时代,很多有用的东西

都需要新的想法才能创造出来。

所以，我今天想跟大家讨论的话题就是：创新！

下面我给大家举个事例，让大家感受到创新思维的无处不在与重要性。

而且还很清晰. 在此事的启发下，他请人拿来一张纸，把纸紧紧卷成一个圆筒，一端放在那妇人的心脏部位，另一端贴在自己的耳朵上，果然听到病人的心率声，甚至于比直接用耳朵贴着病人胸部听的效果更好. 后来他就根据这一原理，把卷纸改成小圆木，再改成现在的橡皮管，另一头改进为贴在病患者胸部能产生共鸣的小盒，就成了现在的听诊器。

由此可见，创新思维是多么的伟大，能够创造出造福人们的'东西。

如今，我国正在努力的建设创新型国家，大力发展科学技术。

作为21世纪的青少年，我们应该积极培养自己的创新思维，提高自己的实践能力，为祖国的伟大事业贡献自己的一份力量。

那么，我们该如何培养创新思维呢?首先，知识是产生创新性思维的前提。

没有厚实的知识积累，即使有了创新点子，与无法将点子转变为解决问题的方法。

牛顿有一句很经典的话:我之所以看得更远，因为我站在巨人的肩膀上。

巨人的肩膀就是前人知识的沉淀，所以培养创新思维的第一步，就是做好知识积累。

第二点，实践经验是创新思维的根本基础。

知识是在理论、实践、理论、实践的过程中不断创新发展。

因此，我们在学习中、生活中，应当注重观察细节，积累实践经验，为创新思维打下坚实的基础。

最后一点，发散思维是创新思维的基本方法。

当我们不能直接解决问题的时候，可以尝试运用逆向思维、反向、横向、类比、联想思维，从不同的方向提出解决问题的方法。

我相信努力做到以上几点，创新思维就会慢慢被培养出来。

当今世界，国家与国家的竞争十分激烈。

其竞争的焦点就是科学技术，科学技术的竞争核心则是人才的竞争，而衡量人才的标准就是看其创新能力和才能。

因此，创建创新性国家，建设一个国富民强的国家，核心就是培养创新性人才。

少年智则国智，少年富则国富，少年强则国强，少年独立则国独立。

而我们，作为这个时代的少年，作为国家重点培育的创新型人才，应该努力学习，积极实践，将自己雕琢成符合时代要求的人才，为祖国的伟大事业做贡献！

谢谢大家！

尊敬的各位来宾，尊敬的各位来宾，女士们，先生们，大家好！我是xx总经理x，很荣幸有机会在这里与大家分享创业心得。

创业路，不同寻常路。

因为创业道路漫长而艰辛，每个阶段风景不一，成败不一！我xx年毕业于漳州师范学院□xx年只身一人来到福州，毅然决然投入创业大军，当时我告诉自己，一旦迈出这一步，就不能放弃，一定要坚持走下去。

为自己，为家人，历尽千辛万苦，从小规模创业起步，从来没有周末的概念，一天上班时间不低于18小时，睡过天桥，吃过馒头！这种经历对于80后来讲也许无法理解，但对于我来说是最难得的经历！经历狂风暴雨，无数次想放弃，回去上班至少稳定，但是因为梦想我坚持了，我挺住了，创业者的毅力比一切都重要，坚持是我认为作为一个创业者必须具备的首要条件。

为员工，为团队，我们尽最大的努力给公司员工提供良好的工作环境，提供富有竞争力的企业发展平台.正因为此，压力再大，我们也要前进，我常告诉我的同事，是你们推着我往前走！有你们才有企业的今天，但同时我也不忘提醒所有员工：做人要有良心，人生的意义才能体现。

做企业要有责任心，企业才能走下去。

我想创业成功的核心是创新，与时俱进，根据市场的需求而创新，而创新本身有多少魅力和困难不是重点，重点在于市场潜力的大小，实施计划的可行性以及政府各职能部门的支持。

市场给予了契机，我们才有通向成功的机会。

在此特别感谢邮储银行一路走来对我们的大力支持！感谢所有关心、帮助正豪成长的领导和朋友。

也希望通过本次活动，能够展示自我，继续得到政府及社会



各界的支持!

路漫漫其修远兮，正豪今后的道路还很长，我们秉承我们的核心理念，创造一种全新的二手房交易和服务模式，实现一种真正意义上的营销服务创新。

线上线下资源整合，迎合网络电子商务化发展趋势，整合传统房产中介，评估担保，网络传媒，家装服务一体化，打造一个由信息采集、展示、咨询、交易、代办，家装构成的房地产综合服务平台，以完善、周到的服务体系，营造一个信息对称，交易透明，流程便捷的二手房交易服务环境，为客户轻松愉快地实现家的梦想，同时也为福州房地产市场的健康稳健发展而努力。

更加希望能够获得今天在座领导，嘉宾以及社会各界朋友的认可和支持!

总结：选择创业：为自己，为家人!

持续创业：为员工，为团队!

发展创业：为人民，为社会!

最后，祝愿所有来宾身体健康，万事如意!祝所有创业者乘风破浪，扬帆远航!谢谢!

亲爱的同学们，敬爱的各位评委们。

今天很荣幸的能站在这个小小的舞台中间，有一个展示自己以及我们团队的机会。

此时内心充满着激动，也夹杂着紧张。

在座各位，我们都正值青春年华，不知你是否听过这样一句话“让青春的烈火燃烧，让生命的闪电划过天空，用所有的热

情换回时间，让年轻的梦没有终点”。

永恒纵观古今，有不计其数的前辈先人为了自己的梦想而付出心血，撒下汗水。

梦，对每个人来说都是必不可少的。

有梦才有一切。

但梦的形式形形色色，各色各样。

我们现在所学的、所做的一切都是为了以后能在社会上找到一份好工作，一份好收入，一个好生活，圆一个好梦。

为了梦想，我们必须付出，要奋斗，要拼搏。

今天，很幸运的有了一个机会，一个为展现梦想的时机——我们的创业梦。

在这里我将携手我们的团队和大家一同分享我们的创业想法。

就目前大学生就业是一个难以解决的难题。

这针对全体大学生来说是一个严峻的挑战。

于此同时在校的大学生也形成了一块丰富的资源。

如果能充分利用好这个份资源，所带来的效益是不可计量的。

也真是针对于此，我们创业想法的出发点就来源于此。

总体设想如下：在在校大学生与社会之间成立一个正规的、系统的组织，此组织不同于中介，也不同于网络交际平台。

这个组织主要经营业务代理，兼职聘请，活动赞助，组团旅

游。

这就是我们的产品。

看着似乎不具什么特色，但是针对企业和学生来说有这样一  
个组织机构给他们带来的便利相信是不言而喻的。

如果你是一个学生，经历高考，来到大学。

现在在坐每一位同学都不想平平淡淡的度过自己的大学生活  
就像高中一样，忙碌，不停的忙碌着学习。

大学本来就是一个小小的社会，如果还像高中一样，我相信  
很多人会说**you are out!!!**在大学里面学习方法要转型，你只  
有知识而没有经验进一个企业很难立足的，有多少企业宁愿  
要经验丰富的，也不要刚出道的学生。

而我们这里给你提供了获取足够经验的机会。

当你想要增长阅历，寻找兼职无从下手时；当你看到墙上兼职  
广告而无辜受骗时；当你即将毕业到实验单位没有着落时；当  
你学校或者组织为了举办大型活动而没有赞助商时。

会想到这样的一个组织，我们都会及时给个你们提供服务，  
提供帮助，更加提供机会。

将企业的最新动态分享给你。

难道你们不懂得成功只属于时刻有准备的人吗？我相信不会不  
懂的。

你是选给你机会让你选择还是让机会去选择你？我想相信你们  
选择前者，让自己选择机会。

就企业而言，他们要人才，要人力资源，大学生不就是最好的资源吗？这里汇聚着精英。

但是，他们为了寻找这些资源，要不停的做着广告宣传，不停的到处来回奔波，谁想这样做？我相信他们谁都不想这样。

然而突然有一个组织能够帮他们奔波，而且带给他们的是他们想要的资源，甚至会比他们想要的更好，难道他们就不愿把他们的广告费呀，人力费用呀……这些那些的费用给我们吗？我相信他们很乐意，非常的乐意。

我们组织机构另一大优点：提供外出旅游服务。

在校的每个大学生内心都希望自己的生活能够充满价值，充满意义，也想使以后对自己的生活有一段段充满阳光的回忆。

外出旅游是越来越多的大学生所喜欢的业余生活，一是能够陶冶情操，二是增加阅历，三是能够放松心情。

对此我们提出外出旅游这一产品。

我们可以为你们联系旅行社，我们会尽我们最大的力量去帮你们获得比你们自己出去找旅行社更好的服务。

外加现在很多大学都有旅游专业，为什么我们不能充分利用这点资源呢？让大学里面的旅游专业的同学当导游，一可以帮助这些同学积累经验，为以后就业多一份保障，二来可以增加学生与学生之间情感友谊，游山玩水同时，认识更多好友。

有句话说得好“朋友多了路好走。”我觉得这句话说得很有道理。

创业，成才，是每个人都渴望的。

以上是我们团队的创业想法，虽然不是很具体，但是每个细

节大家都会抱着百分百认真的心态思考。

由于时间限制，我们想法的详细方案不能拿出来给大家分享，但是我们会在以后的比赛中逐步地给大家呈现一个完美的创业方案。

## 创新创业演讲稿篇五

大家好，我是山东董春泽建材有限公司董事长董春泽，很高兴能获得这样一个机会在这里进行一次关于创新创业的演讲。我演讲的题目是《企业的创新和可持续发展》。

创新和可持续发展是近几年咱们国家提的频率最高的词汇之一，由于我的人生规划是在商业领域有所发展，所以今天我就浅谈一下关于企业创新和可持续发展的我个人的一点看法。

在今天这个高度竞争的世界，全球化的趋势导致竞争局面不断扩张的情况下，我们的企业处于一个需要不断满足顾客需求的时代。因为顾客的需求越来越细越来越多，我们不得不永不停息的搜寻最好的产品和服务来满足顾客多元化的需求。只有抓住了客户我们的企业才能更好的生存，顾客是企业的生命之源。可是我们怎样才能不断地满足客户呢？也许答案有成千上万种，但创新是一切最优答案的根本。现在“创新或死亡”成了很多产业部门的格言，尽管世界对创新的兴趣如此的高涨，尽管这几年新的产品新的服务层出不穷的在市场涌现，但人们是否真的理解创新呢？很多人对创新的认识存在着一个缺失，他们很可能在潜意识里把创新与发明混为一谈。著名创业家迪恩·卡曼说：真正的创新是让人们做他们从来没有想过的事情。进一步说人们买的不是发明和技术，而是能够解决问题的创新和办法。因此即使你的产品再好你的服务策划方案再多么完美，如果顾客认为那不是解决他们问题的好方法，那么这个创新就失去了存在的意义。创新很多时候需要资金，创新也意味着冒风险，而企业家要抓住的

是风险中透漏出的成功机会。创新与供应无关，而是与需求有关。明白了这一点我们创新就不再那么盲目，成功的概率也就增大了。创新是企业可持续发展的核心。这是国内许多专业人士的看法。现实中有许多活生生的例子。为什么谷歌能在短短几年内就得到飞速的迅猛发展？为什么微软总裁李开复要跳槽去谷歌就职？创新！这家公司以疯狂的产品创新速度迅速树立起谷歌这个品牌。谷歌公司的弹性工作制度为创新提供了良好的环境。创新使谷歌实现了跨越式可持续发展。我记得几年前中国的腾讯网盈利模式还比较老套，现在腾讯公司产业模式的变化神速完全出乎意料。我想创新是腾讯利润年年稳步上升的重要原因，更重要的是他们在源源不断的利用新技术新手段满足客户的需求，巩固着老客户，不断开拓着新的客源。我们天天讲要创新，但不能盲目的创新，我们要找到创新和可持续发展之间缔结的纽带，那就是需求。这是一个目标市场不断细分的年代，企业要抓住目标市场要细分目标市场，理解需求深度挖掘需求，然后满足需求。而满足需求的最佳方式是创新。没有任何一个行业是长期静止不变的，更不用说我们取悦客户的方式了，一旦没有了创新我们只有被顾客抛弃，可持续发展也就成了一纸空话。只有创新才能跟上顾客不断翻新的需求，只有满足了顾客需求的企业才能更好的可持续发展。

先前在某本书上看到过“破坏性技术”这个词，各行业时不时地总会有那么一项新的技术创造出来垫颠覆整个企业界，这项创新是如此的强大乃至它可以引起一场巨大的商业变革，改变某些产业的面貌，最终有些新的企业产生，又有另一些既有的企业消亡。譬如摄像头的发明创新，譬如ipod播放器的热销，譬如模板技术的开发成功。