

创业路演演讲稿 创业之路演讲稿(实用5篇)

使用正确的写作思路书写演讲稿会更加事半功倍。在日常生活和工作中，能够利用到演讲稿的场合越来越多。那么你知道演讲稿如何写吗？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

创业路演演讲稿篇一

我们的公司是一家投产50多年的国营老企业。半个世纪的风雨洗礼，不但没有在经济大潮中被抛弃，而是创新求强、直面挑战，充分发挥优良传统，使老企业重新焕发了生机。在庆祝建成投产50周年的时候，又描绘了“打造百年老店”的美好愿景。

上世纪50年代初，刚刚成立的新中国百废待兴，而我们的氧化铝生产还是空白。国家批了5万吨小米，又从各地的兵工厂抽调了800名兵工，要在这座废墟上建造我国的第一座氧化铝生产线。当时的铝厂，多数房舍、建筑被焚毁，整个厂区残垣断壁，杂草丛生，一片荒芜。生产设备除笨重机器外，所剩无几。正是这些老兵工，凭借艰苦奋斗、自力更生、舍小家顾大家的精神，为了新中国的建设事业献了青春献终身，献了终身献子孙，才使我们的企业走到了今天。

有人说，现在是经济社会了，老兵工精神过时了。可人活着总要有精神来支撑吧！我们的社会包括我们的企业是有一些阴暗面，但社会主流还是积极向上的。现在越来越多的人放大了来看社会的一些弊端，这必将影响人们的人生观以及世界观，所以，重新挖掘、整理老兵工精神，并将其发扬光大是很有必要的。

我们是老企业，资源渐渐枯竭了，现在基本依靠进口和外省

矿石，成本自然就高了；至于设备，有的还是50年前的老设备，虽然经过了多次的技术改造，但还是无法与新企业相提并论。

但这些困难不能成为我们止步不前的借口，因为我们的优势也是不可小窥的：一是在氧化铝产业，我们依托整体优势，新项目投资省、周期短、见效快，产业发展的前景非常广阔；二是氯碱产业作为我们的产业链项目，具有明显的优势；三是在水泥产业，我们具有品牌和技术优势，同时还有国家综合利用产业政策的支持；四是最关键的一条，我们有一支团结向上、奋发有为、勇于创新、干事创业的干部员工队伍。这是王经理在年中工作会议上的讲话中所说的。可见，一支好的干部员工队伍对我们的企业来说是多么的重要。而老兵工精神是这支队伍的灵魂。

创业路演演讲稿篇二

大家下午好！今天我演讲的题目是《青春需要创业》。

很兴奋能够和大家一起探讨奉献青春这个话题，青春需要实现人生价值，而创业是实现人生价值的最好途径；所以我们可以得出一个结论——青春需要创业。创业难，难创业；作为我们青年应当如何往创业呢？“让青春烈火燃烧永久，让生命闪电划过天空，用所有热情换回时间，让年轻的梦没有终点”！

我非常欣赏《烈火青春》里面的这段话，并一直用它鼓励自己的学习、工作和生活。我以为，青春就应当燃烧，发出亮光才有价值！人的一生可能燃烧也可能腐朽，既然这样，我不愿腐朽，也不能腐朽，我愿意燃烧起来！在坐的朋友们！你们愿意吗？说到这里，我想起了这样一句话：“有的人活着，他已死了；有的人死了，他还活着。”生命的意义在于活着，那末活着的意义又是甚么呢？固然不是为了活着而活着，答案只有两个字，奉献！我们可以假想一下，不付出、不创造、不寻求，这样的青春必定在似水年华中渐渐老往，

回首过往，没有痕迹，没有追思，人生四周弥漫着叹息。我想，这尽对不是我们存在的意义。古往今来，有无数能人志士在自己的青春年华就已成绩了不朽的人生，在这里我来不及逐一罗列。说实话□x年前，我刚来工作的时候也有过失落和茫然，由于工作环境卑劣，空气中到处弥漫着灰尘，感觉现实不尽如人意，感觉离曾的梦想总是有一些间隔，一度堕进困惑当中。

可是，青春的我是一把刚刚铸好的刀，不容得你有片刻的等待和迟疑。我决不能眼睁睁看着这把刀渐渐氧化，失往光泽，随即班驳、锈蚀、风化，最后成为一块废铁。我告知自己，“假如你是金子，到哪都能发光，只要你斗志高昂的面对生活、面对工作，你就会有所取得”。青春是学习的季节，青春是奋斗的岁月，不要停止我们前进的步伐，由于青春的路正长。有空的时候静下心来好好看看书，回头想想自己走过的路，为自己的人生做好一个规划，把自己的理想铭刻在心中，做一个甘于孤单，勇于创新、干劲十足的年轻人。作为一位xx人，心中无不闪烁着梦想，那末现在就是我们努力实现梦想的时候了。我们要做的有很多很多。纵使艰巨险阻，也要努力前行：寻求出色，真诚回报，开释青春能量，点燃创业梦想。或许我们成不了伟人，纵使我们的平淡一生，但这都没关系，群星闪烁时我们一样灿烂，这样的平凡实际上是一种伟大。由于只有我们自己清楚，平凡的岗位需要我们付出，火热的生活需要我们的付出，构建xx的宏伟蓝图需要我们大家一起付出。我们的青春是有限的，有限的青春由于我们的奉献变得充实、久远。

我选择了xx□从某种意义上来讲，就已选择了奉献。青春不是人生的一段时期，而是心灵的一种状态。假如你的心灵很年轻，你就会经常保持很多梦想。大家都知道我们企业的精神务实、敬业、创新、高效，固然我们工作在不同的岗位，但我们具有一个共同的家，在这里，我们信守一样的精神，写下一样的奉献承诺，具有一样的壮美青春。这是一次演讲，

更是一次告白。当我满带着青春的气味，怀揣着沉甸甸的梦想与信念站在这里的那刻，我的内心是如此的坦荡与激昂，那种难以形容的兴奋与紧张，我真诚的邀请你们一同分享。

创业路演演讲稿篇三

最近一直在关注和研究大学生创业的问题，希望能够给孩子们提供更多的帮助和指导。其实并不是要孩子们把学业荒废了，都去做生意。而是经过四年多的工作，感觉孩子们缺乏对生活的理解，有一点享乐主义倾向。虽然每个人都希望生活过得舒坦安逸，可是没有一个奋斗过程，如何让自己让家人过上舒适的生活呢？所以，在我们年轻的时候，要有点理想、有点追求，要为了实现自己最基本的生存需要以及高层次的精神需要而努力奋斗。每个大学生都去创业是不现实的，但是在尝试创业和学习创业的过程中，可以磨炼大学生的人格品质。一个正直高尚的人、一个坚持不懈的人、一个心怀社会的人才能真正得到自己真正的快乐和幸福。

我所提倡的创业并不是一个简单的“金钱游戏”，创业可以获得财富，但财富不是人生唯一的目的；创业可以光宗耀祖、扬眉吐气，但光宗耀祖、扬眉吐气也不能诠释生命的价值。真正意义上的创业是开创一项全新的事业，是创业者强烈事业心与进取精神的体现，是从无到有，从不会到精通，通过自己艰苦的努力让自己所从事的工作对自己、对企业、对社会、对国家有意义。

我的孩子们都是学经济的，可以说经济无处不在，生活中处处都有突破点，只看你是否有一股改变人生、改变世界的冲劲，是否用心去观察、用心去尝试，可以说就是需要具备创业意识。

创业意识是支配创业的精神支柱，是一种蕴藏于人头脑中的精神能量。每个人都想拥有自己的独立的一片天地，都希望自己能开创伟大的事业，但是这种愿望还不能称为创业意识，

仅仅是人们的一种朦胧的自发的梦想。创业意识不仅仅体现在“想”的层面上，更重要的在于拥有创业的计划 and 坚定创业的理念。

创业是艰难的，是成功与失败、兴奋与悲观相互交织的过程。创业过程就像一块试金石，经过大浪淘沙，检验出你是什么样的人，你的能力有多大。当代大学生在中、小学时期接受的是传统教育模式的培养，在人格特征上有明显的依附性，缺乏自主意识。大学生创业不仅仅为了创造财富，而是为了在经受风险考验中得到成长，在进行创业策划中增强才干，在创业实践中学会把握机遇。因此，大学生要有正确的创业意识，努力培养自己的创业兴趣，使自己具有广泛的人文关怀精神；敢于独立开辟人生道路、自主创造人生价值的精神；勤于实践、生命不息、奋斗不止的进取精神。

孩子们，年轻无极限，勇敢的走出校园、走向社会。路在脚下、路在心中，活出你们的精彩！

创业路演演讲稿篇四

经过重重考试，我终于来到向往已久的大学，我心中神圣的殿堂。经过深思熟虑我报读了我院电子商务专业。在很早的时候我就通过购物认识了电子商务这一领域。那价格低廉、品质优异的商品让我欢喜无比，也让我看到了其中隐藏的商机，于是我从兴趣入手，把科幻模型搬上了淘宝销售。既然需要开店就必须有货物，于是通过各种渠道了解到了广州的代理商，并与朋友合资，开了一家属于自己的网店——永远的塔克奇马。一开始为了节约成本我们的网店主要以预购为主，现货为辅，以调节资金周转，这样有效地解决了初期资金不足的问题。在经过初期宣传和铺垫后，我们的网店步入了正轨，在一年的时间里，我们成为了淘宝的3钻卖家。由一个大部分只接受预购的小店变成了经营高达、电玩、动漫周边等多种商品的店铺，为我的人生赚取了第一桶金。

由于不需要支付租金、各种人工费用及杂费，为我的创业之路打开了一扇通向光明的大门，淘宝让我当上了老板，接触了网络营销。下一步我和我的合伙人打算把我们开网店所获得的利润累积起来，再投资开办一家专业的网络销售公司。我们的新公司将拥有自己的客服中心，专业的配送中心，以及实体店等，通过线上线下配合，充分满足消费者的不同需要，让消费者更加放心。同时，通过合理的进货渠道，扩大经营范围和商品种类，减少中间商和代理商的数量以获得更高的利润。

随着电子商务技术的快速发展，电子商务交易环境的不断改善，具有商品品种优势、价格成本优势、进货渠道等优势在网上销售必将蓬勃发展，我对此充满信心。

我坚信只要坚持不懈地学习和完善自己的电子商务知识和技能，勇于实践和探索，我的创业梦想将会实现，我在为自己创造财富的同时，也为社会作出贡献的梦想也一定能够实现。

我的演讲完毕。感谢各位评委、老师、同学们！

创业路演演讲稿篇五

很多人会认为打工是在赚钱。

其实打工才是最大最愚蠢的投资。

人生最宝贵的是什么？除了我们的青春还有什么更宝贵？！很多人都抱怨穷，抱怨没钱想做生意又找不到资金。

多么的可笑！其实你自己就是一座金山（无形资产），只是你不敢承认。

宁可埋没也不敢利用。

宁可委委屈屈地帮人打工，把你的资产双手拱让给了你的老板。

我们试想一下，有谁生下来上天就会送给他一大堆金钱的？有谁是准备非常齐全了完美了再去创业就成功了？含着金汤匙出生的毕竟是极少数、富不过三代，许多伟业都是平凡人创造出来的。

计划赶不上变化，特别是在如今这个信息高度快速传播的年代！我曾经问过我的一个朋友为什么不去打工？他的回答是：“说句得罪点的话，出去打工简直就是愚蠢的浪费青春！”为什么你一直是打工仔？因为你安于现状！因为你没有勇气，你天生胆小怕事不敢另择它路！因为你没有勇往直前，没有超越自我的精神！虽然你曾想过改变你的生活、改变你穷困的命运、但是你没有做，因为你不敢做！你害怕输，你害怕输的一穷再穷！你最后连想都不敢想了，你觉得自己也算努力了、拼搏了、你抱着雄心大志、结果你没看到预想的成就，你就放弃了。

你就只能是一个打工仔！！

为什么你一直是打工仔？因为你随波逐流，近墨者黑、不思上进，分钱没有、死爱面子！因为你畏惧你的父母、你听信你亲戚、你没有主张、你不敢一个人做决定。

你观念传统、只想打工赚点钱结婚生子，然后生老病死、走你父母一模一样的路。

因为你天生脆弱、脑筋迟钝只想做按部就班的工作。

因为你想做无本的生意，你想坐在家里等天上掉馅饼！因为你抱怨没有机遇、机遇来到你身边的时候你又抓不住，因为你不会抓！因为你的贫穷，所以你自卑！你退缩了、你什么都不敢做！你只会给别人打工！你没有特别技能，你只有使蛮力！你

和你父母一样，恶性循环!所以，你永远是一个一直在打工的打工仔!

很多人想把握机会、但要做一件事情时，往往给自己找了很多理由让自己一直处于矛盾之中!不断浪费时间，虚度时光。

如：

2、我没有钱——错：不是没有钱，而是没有赚钱的脑袋。

工作几年了没有钱么?有、但是花掉了。

花在没有投资回报的事情上面。

花在吃喝玩乐上、或存放贬值了，没有实现价值最大化、所以钱就这样入不敷出。

每月当月光族、周而复始、没有远虑、当一天和尚敲一天钟，得过且过。

3、我没有能力——错：不给自己机会去锻炼，又有谁一出生就有能力?一毕业就是社会精英?一创业就马上成功?当别人很努力的学习、很努力的积累、努力找方法，而你每天就只做了很少一点就觉得乏味。

学了一些就觉得没意思、看了几页书就不想看、跟自己也跟别人说没兴趣学。

然后大半辈子过去一事无成，整天抱怨上天不给机会。

能力是努力修来的、不努力想有能力，天才都会成蠢材。

但努力，再笨的人也能成精英。

4、我没有时间——错：时间很多、但浪费的也很多!别人很

充实、你在看电视，别人在努力学习时、你在玩游戏消遣虚度。

总之时间就是觉得很多余、你过得越来越无聊。

别人赚钱了羡慕别人、但不去学别人好好把握时间创造价值，整天不学无术。

5、我没有心情——错：心情好的时候去游玩、心情不好的时候在家喝闷酒，心情好的时候去逛街、心情不好的时候玩游戏，心情好的时候去享受、心情不好的时候就睡大觉。

好坏心情都一样，反正就是不做正事。

7、我考虑考虑——错：考虑做吧有可能就成了、不做吧好不甘心！一想整天上班也没有个头、还是明天开始做吧！又一想还是算了、这钱挣的也不容易！不不、就是打工挣钱也不容易，决定了不能放弃机会！哎呀、天都黑了，明天再说吧！然后第二天又因为以上12345点、因为左思右想、继续循环、最终不能决定。

犹犹豫豫、耽误了很多时间、还是一无所获。

有句话是：“可怜之人必有可恨之处！”这一一生中不是没有机遇，而是没有争取与把握！借口太多，理由太多.....！争取之人必竭尽全力、一分钱都没有也千方百计想办法！不争取之人给一百万也动不起来、发财不了、还有可能一败涂地。

这就是行动力的欠缺！喜欢犹豫不决、喜欢拖延、喜欢半途而废、最后一辈子平庸、碌碌无为！还有的人、做事三分钟热度，一开始热情高涨、等会就继续懒散，这种人成功的帽子也不会落在你的头上。

看看为什么别人身价几个亿，你自己还在为钱奔波！不要羡慕

别人命好，别人很困难的`时候是怎么坚挺过来的，怎么克服困难、突破自己、改变命运的，你没看到罢了！你看到的只是他成功后的光环！所以你抱怨嫉妒羡慕恨！

人、活着就要有一身价值.....

——学生时代能为创业做些什么？

在创业大潮迅猛来袭之际，新东方集团董事长俞敏洪[微博]却给北京大学[微博]的学子们泼了一盆冷水。

俞老师提出，想要创业成功还是要先打好基础。

他提出：读书、交友才是大学最重要的事情。

读书获得了创业的知识基础，而交友能学会人与人之间的相处，学会宽容，学会大度，学会欣赏。

俞敏洪老师还概括了创业的四要素。

第一是情商，第二是突破思维，第三是商业判断，第四是长久能力。

近日，俞敏洪在“中国创业者2014峰会”说：

“不要以为创业是一件容易的事，我们这些创业成功的人，总会跟大家谈论创业成功的美妙和好处，这就像一个谈恋爱成功的人告诉你，谈恋爱不难，结果你去试一试，被每一个女人打一个耳光。

俞老师讲到：“不少学生问我，怎么样创业成功？怎么样迅速地做起市场，却很少有学生问我，当年在北大是怎样读书的，是怎样参加学生活动的。

这说明学生的关注点已经不在读书这件事情上了。”在俞敏

洪看来，想要在未来创大业，并不一定在学生时代就去创业。

读书、交友才是大学最重要的事情。

读书获得了创业的知识基础，而交友能学会人与人之间的相处，学会宽容，学会大度，学会欣赏。

俞敏洪说：“在大学，学生要有5到10本书反复读，不管是专业书籍还是思想性的书籍。

读到最后，把书里的思想变成自己的，并且能用自己的语言说出来，这样的读书才算是‘入味’了。”他在北大上学时，曾经因肺结核在医院里住了一年。

这一年，他读了整整200本书，写了200多首诗歌，背了上万个英语单词。

“这直接奠定了我在中国成为一流英语词汇老师的基础。”

在他看来，上大学第二件重要的事是交友。

“大学交友的核心内容是要跟人学会相处，中国的大学宿舍里住6个人，这对学生是极其有益的。

如果一个大[微博]学四年能和宿舍里的同学相处得非常好，就培养了一辈子与人相处的能力，也培养了做生意的能力。

因为做生意就是与人相处。”这些同宿舍的同学很有可能也是未来创业的伙伴。

俞敏洪将创业的要害概括为四方面。

第一是情商，第二是突破思维，第三是商业判断，第四是长久能力。

第一是情商

“情商主要体现在三个方面：第一是被人充分相信的能力，第二是关注别人感受的能力，第三是让利于公的能力，三者结合起来就叫团队能力。

因为只有这三种能力才能将团队成员比较长久地凝聚起来”

第二是突破思维

在风险可控的情况下，要勇于尝试。

“舍得”，有舍才有得。

第三是做事时，随时问自己，有更好的办法吗。

没有事情是不能做得更好的！“有一个企业家，从小不喜欢学习，但是喜欢把家里的东西拆了装、装了拆。

后来家里买了一辆摩托车，他又拆了装、装了拆。

一般人就到此为止了，但是他想，既然我做这个这么熟练，就开一个修理厂吧，一年也能赚个几十万元。

这个人最后不只开了修理厂，而且开始生产摩托车、汽车。

第三是商业判断

做任何事情一定不要贪大，要做到小而精、小而美。

要专注现在、关注未来，不要现在没做好，就开始探讨未来的模式。

“想可以想得宽阔，但是做事情一定要从小而美入手。

然后是做事情一定要不断和成功者或有经验的人去探讨。

第四要做长久的事情

一个有人品的人、一个有气度的人、一个有责任心的人、一个有高度的人，是一定可以将事情做得又长久又好的，就算他做的事情不是最大的，但是也会做成对国家对人民最有好处的！

回顾一下俞洪敏老师的演讲主旨：读书可以获得创业的知识基础；交友能学会人与人之间的相处，学会宽容，学会大度，学会欣赏。

同时谈到的创业四要素：第一是情商，第二是突破思维，第三是商业判断，第四是长久能力。

作为一个创业者，首先要给本身一个胡想。

在95年我偶然有一次时机到了美国，然后我发现了互联网。

所以回来以后我叫了24个朋友到我家里，大家坐在一起，我说我准备从大学里辞职，要做一个互联网。

两个小时以后大家投票表决，二十3个人阻挡，一个人支持，大家觉得这个东西肯定不靠谱。

别去做那个，你台式机也不懂，而且根本不存在这么个收集。

但是经过一个晚上的想呢，第二天早上我决议，我还是辞职，去做我，去实现我本身的胡想。

那为什么是这样呢？我发现，今天我回过来想，我看见很多优秀的年轻人，是晚上想一想千条路，早上起来走原路。

晚上出门之前说，明天我将干这个事，第二天早上仍然走本

身原路的线路。

如果你不去采取行动，不给本身胡想一个实践的时机，你永远没有机会与友人书翻译会，所以呢，我稀里糊涂地走上了创业之路，我把本身称作是一个盲人骑在一个瞎的山君上面，所以根本不明白将来会怎么样。