

医疗器械工作计划(模板9篇)

光阴的迅速，一眨眼就过去了，很快就要开展新的工作了，来为今后的学习制定一份计划。怎样写计划才更能起到其作用呢？计划应该怎么制定呢？下面是小编为大家带来的计划书优秀范文，希望大家可以喜欢。

医疗器械工作计划篇一

供货单位(乙方)：

为了保障双方的权益，明确双方义务，经双方友好协商，就甲方向乙方订购下列货物达成如下协议，以资共同遵守。

一、合同供货内容：详见附表

二、质量和技术标准：

乙方保证所提供的产品必须符合国家标准(依据医疗器械注册登记表的产品标准)并且证照齐全。如在正常使用和治疗过程中，因产品质量问题而导致医疗纠纷或事故的发生，经相关部门鉴定属实，乙方必须承担全部法律和经济责任。

三、交货方式及地点：

1、乙方在接到甲方的订货电话或书面通知后，应及时组织货源，保证按甲方所需产品送到甲方库房，经双方清点后验收入库。

2、货物的运输、搬运(包括从甲方所在地的货运部到甲方库房的搬运费)等费用均由乙方负责。

3、高值医用耗材实行临时送货制，原则上甲方库房不留库存。某些品种也可实行寄销制，乙方可寄存一定数量的货物在甲

方库房，每隔规定时间段(如一个月、一季度或一年等)，乙方自行到甲方库房核实货物使用情况并补充货物，按实际使用数量开票结账。

四、验收方式：货到当天内双方以产品说明，合格证书等标准进行验收，如有产品质量问题由乙方负责更换。

五、付款方式及期限：甲方收到乙方出具的正式发票后，经核对无误，以甲方收到发票时间为准，甲方在三个月内以电汇方式将货款汇入乙方指定的银行帐户。高值医用耗材以使用数量开票入帐付款。

六、违约责任：以上条款双方均应自觉遵守，不得违约。如有违约，违约方应承担由此而给对方所造成的经济损失。

七、本合同执行过程中如产品市场价格发生变化，双方另行议价。

八、合同有效期：本合同在本次招标期内有效，下次招标后自动失效。如果执行期间，乙方有违反国家有关政策、法规，违反廉洁协议，产品质量不合格，送货不及时等情况，甲方有权终止本合同。

九、争议解决方式：本合同如有争议，双方协商解决，协商不成，可向甲方所在地人民法院申请仲裁。

十、本协议壹式贰份，甲乙双方各持壹份。本协议经甲乙双方签字盖章后生效。

十一、廉洁承诺协议书和质量保证协议书作为本合同的附件，具有同等法律效力。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

医疗器械工作计划篇二

- 2、我方所提供的医疗器械符合质量标准，全部为合格产品；
- 3、我方所提供的医疗器械均提供规范的售后服务；
- 4、我方一旦发现产品质量问题，将及时通知你们并采取相应的召回等处理措施，以确保用户的利益和安全。
- 5、本质量保证书长期有效。

承诺单位：（盖章）

承诺单位法定代表人：（签字）

二〇**年 *月* 日

医疗器械工作计划篇三

- 1、电话支持：通过电话或传真形式，将安排专业技术人员在规定时间内对设备故障定位，并拿出解决方案，最终排除故障。
 - 2、现场支持：通过电话不能诊断的故障，将安排工程师赴现场分析原因，制定方案，排除故障。
- 1、服务响应及时；
 - 2、解决问题有效；
 - 3、服务过程规范；
 - 4、服务内容全面。

对本公司提供的设备均不少于规定保修期，如在此期间出现质量问题，我公司将派专门工程师，1小时内响应，16小时内到达现场，24小时内解决问题，如在24小时内不能解决的，当天给予相应产品替代更换保证设备运行正常。

1、产品质保期内免费保修，五年维护。质保期在产品安装完毕验收合格之日计算。质保期满后根据情况合理收取费用，详见备品备件收费标准。

2、每次服务完毕后，都会向客户提交正规的售后服务报告。

3、服务计划：详见投标文件内容。

4、备品备件：详见投标文件优惠备品备件。

5、联系方式：详见投标文件售后服务网点。

6、安装调试：免费提供货物的安装调试，根据预定方案及用户的实际需求，制定安装方案并安装调试。

7、资料：安装完毕、免费提供必需的文档及全部有关本次工程项目的资料。

承诺单位盖章：

日期□xx年1月22日

医疗器械工作计划篇四

年初认真学习办院方针及20xx年工作要点及责任目标，并对创新思维转变观念及主人翁精神的进一步深入讨论，并深入学习科学发展观，转变了观念，统一了思想，提高了认识，树立了全心全意为人民服务的思想，目标明确，信心十足。

在全体医护人员中推行以“尊重、关爱”为主题的和谐文化建设。围绕以“感动”为核心的服务理念，开展亲情化，个性化服务模式，营造医患一家亲的温馨环境。开展“假如我是一个病人”的讨论活动，通过学习讨论，极大的改善了大家的服务态度，待病人如亲人，急病人所急，想病人所想，使病人到医院就像到了自己家一样，非常温暖。坚持以病人为中心，以病人需求为导向，以病人满意为标准，提供亲情化服务，精细化服务，便捷化服务。如病人入院后，热情接待，态度和蔼，微笑服务，给病人端一杯茶，送一个包，把病人送到干净整洁的病房，为病人认真检查、评定并科学制定康复治疗方案，陪同病人办出入院手续，送一个医患联系卡，出院后随访，健康干预等。加强医患沟通，注重诊疗沟通，情感沟通，意见沟通，并注重沟通效果。由于服务周到，态度好，使病人非常满意。如偏瘫康复科推出意见簿，放在康复治疗大厅，并定时收集患者及家属对本科室的意见，好的继续发扬，批评意见及时改正，对科室有指导性的意见给予表扬，患者非常感动；骨伤康复科的病人为了表示对医务人员的谢意送锦旗表示感谢；脊柱病科，由于服务好，技术水平高，深得患者的爱戴和好评，科室分出去头一个月，每天住院病人床位数就达十六人之多。

由于我院专科的特点，治疗项目多，人员相对不足，一部分治疗项目一对一治疗，每人都是一专多能，一职多用，平时康复治疗病人多，治疗项目做不过来，为了满足病人的康复治疗需求，经常加班加点，不怕脏、不怕累，累的背痛腰酸，但他们毫无怨言，尤其是偏瘫康复科pt治疗师，每天晚上加班至九点多，每天加班时间累计约三小时之多。有的带病工作，好人好事层出不穷。

由于宣传到位，服务热情周到，技术水平过硬，偏瘫康复科病员从数量到质量都有显著的提高，从去年的住院床位十余人增加到现有的二十余人，最多达二十八人；病员质量上从前年住院病人绝大部分5—10年偏瘫史，逐渐过渡到今年绝大部分偏瘫史在6个月内，一部分病员急性期过后就来我院偏瘫

康复科住院康复治疗，优质病员多了，有的病人住院还得提前预约。

专科医院一定要有较高的设备档次，尤其是要确保专科设备的先进性。这是参与激烈的医疗市场竞争的必备条件。今年五月份我们又新进一批康复设备，充实了康复专科。我们脊柱科有本院自主研发获国家专利的并获多项科技成果奖的腰椎病正脊复位治疗机等；骨伤康复科的熏蒸治疗床、偏振光红外线治疗仪等偏瘫康复科有高科技现代化的康复设备如：减重步态训练仪、脑功能治疗仪、德国进口的言语吞咽治疗仪、四肢血液循环泵等。总计约一百余台件。我们要充分利用和发挥他们的功能及治疗效果，为临床服务。

和病例分析，总结经验进一步推广阶段。

组织举办全院学术讲座两次，学术内容四人次，其中脊柱病科一次，骨伤康复科一次，偏瘫康复科两次，均受到领导、专家及与会者的好评。总计举办科内学术活动二十余次，写论文二十三篇。积极参与学术及文化活动，每个职工写作关于主人翁精神、专科建设、科学发展观等方面文章，挂贴于职工园地，活跃了职工文化生活。

医疗器械工作计划篇五

电话：

法人：

乙方：

地址：

电话：

法人：

为保护甲乙双方的合法权益，根据国家有关法律、法规的规定，本着‘平等互利、共同发展’的原则，双方协商一致，特订立本合同。

风险提示： 在签订经销合同时，应当对商品的规格、质量以及销售区域、是否是独家代理经销等做出明确约定，避免双方在协议履行中产生争议。

对上述情况约定不明的，在合同履行过程中常会伴随发生“经销商超范围销售”的情况，致使合同履行争议重重而最终夭折、亏损。

一、甲乙双方同意按照本合同内容之规定执行

1、甲方授权乙方作为_____（市、县）区域总经销商，全面负责甲方产品_____等品牌安全套在该区域的销售及售后服务。

2、甲方要求乙方首批进货不少于_____元，乙方保证合同期内向甲方总回款额不少于_____元，月平均回款额不少于_____元。

3、甲方按区域总经销价向乙方供货。

4、货款支付方式：款到发货。

自签订合同之日起七日内，乙方办理第一批提货手续，否则视为乙方自动放弃总经销权。

5、交货验收地点为甲方仓库或款到后由甲方发货至乙方所在地区的火车站或汽车站。

其中长途运费由甲方负担，短途运费由乙方自行承担。

二、甲方的权利和义务

1、对乙方经营甲方系列品牌安全套的经营活动具有建议和监督权。

对乙方违反合同的行为具有追究责任权，情节严重可直接追究乙方经济法律责任。

2、甲方应确保产品质量，并提供产品销售所需要的相关证件。

3、甲方承诺在合同期内不直接向乙方总经销区域内其他客商供货，否则乙方有权追究甲方经济法律责任。

三、乙方的权利和义务

1、乙方在合同规定范围内有对甲方系列品牌安全套的自主经营权。

对甲方违反本合同的行为具有追究违约责任权，情节严重可直接追究甲方经济法律责任。

2、乙方应努力做好甲方产品的宣传和销售，并及时向甲方反馈市场信息和销售情况。

3、签订合同两个月内，乙方必须完成甲方产品在该地区终端市场____%的铺货率，两个月后，甲方进行市场调查，乙方必须提供供货下级经销商及终端明细。

4、乙方保证不向总经销区域外其他区域发货，如有窜货行为，按窜货金额____倍以上给予处罚，并且甲方有权利取消乙方代理权。

5、乙方在给甲方付款时，必须把货款直接打入甲方指定的银行账号或卡号，否则造成货款流失，由乙方负责。

乙方不得以任何理由从甲方货款中借支给甲方业务人员或其他人员，否则，甲方不予认可。

风险提示： 虽然，经销商经供应商授权销售特定产品，但若该商品是仿冒或者以其他方式侵犯第三方主体的权益的，经销商需要承担连带责任，第三人有权直接要求经销商承担侵权责任。

因此，未侵权条款的承诺可以为经销商向供货商索赔提供相应的法律依据，在经销合同中至关重要。

四、换货及退货的有关规定

- 1、乙方在所有甲方产品范围内，可根据实际销售情况，可向甲方申请货物调换。
- 2、双方在合同解除时，甲方在为乙方降低经营风险，实行可退货制度(不包括首批进货)，但乙方退货总值不超过合同解除前一次购货总值。
- 3、乙方须保证退换货物的申请日期距货物的生产日期不超过____个月，并确保产品品质与包装外观完好无损，不影响产品的第二次销售。
- 4、在退换货过程中发生的运费等相关费用由乙方承担。

五、出现以下情况合同自动终止

- 1、甲方确认乙方恶意窜货达____次以上。
- 2、乙方擅自以低于产品总经销价格向外供货，造成市场混乱。
- 3、乙方连续____个月未能完成指定回款月平均数的____%。
- 4、甲乙双方对自身权利和义务有违约而给对方造成损失的情

况。

六、合同解除后，乙方应对甲方产品经营销售的全部相关内容继续承担保密任务，并退还甲方所有的文件、资料、授权委托书、经销牌等，并在半个月内存清理双方所有债权债务。

风险提示： 在经销合作中，经销商或多或少都会获悉供货商与产品相关的商业秘密，因此，对保密义务的约定必不可少。

具体而言，需要根据实际情况确定守密的范围、期限、赔偿范围以及违约责任等。

需要特别注意的是，对守密范围的约定即不可过分宽泛，亦不要过窄，范围过宽，可能导致条款无效，约定过窄或导致某些商业秘密无法得到保护。

七、违约责任

1、甲乙双方如有违约，违约方需赔偿对方直接经济损失，触犯法律责任，具体根据国家有关法律、法规解决。

2、发生纠纷，双方应协商解决，协商不成，由甲方所在地人民法院处理。

八、合同生效及期限

本合同自乙方进行首批提货后即生效，有效期壹年，即____年____月____日至____年____月____日。

九、本合同未尽事宜，经甲乙双方共同协商，并以书面形式达成的附件，经双方签字盖章后与原件具有同等法律效力。

十、本合同一式____份，均为正本，双方各执____份。

十一、双方约定事宜：_____。

甲方：__市__法人：

____年__月__日

乙方：

法人：

____年__月__日

医疗器械工作计划篇六

第一类 通过常规管理足以保证其安全性、有效性 医疗器械的医疗器械。

第二类 对其安全性、有效性应当加以控制的医疗器械。医疗器械。

第三类 用于植入人体，于支持、维持生命；对人体具有潜在危险，对其安全性、有效性必须严格控制的医疗器械。

大家可以根据医疗器械的注册证号来区分医疗器械属于第几类，比如：

注意：

在摆放上，我们主要是看其标准来划分，比如一些粘贴的膏药，其标准是国药准字开头的，我们必须放置在外用药的类别里，而以国食药监械准字开头的需要放置于医疗器械类别里，消毒用品（消证字）及化妆品（妆字号）需要分开归类合理摆放。

医疗器械工作计划篇七

专项治理工作情况汇报

一、强化领导，组织得力。

开展整顿规范药品和医疗器械市场秩序，是保障人民群众身体健康和生命安全的迫切需要，是维护社会公平正义的社会公共秩序的有力举措，为保证整治工作不走过场，取得实效，区卫生、食药局成立了由局长、党组书记xxx同志为组长，党组成员、副局长xxx同志为副组长，稽查大队队长xxx、疾控中心主任xxx和办公室、各主要科室负责人参加的专项治理领导小组。认真做到了主要领导亲自抓，分管领导具体抓紧，高度重视，精心组织，全面做到了职责明确，任务分解，落实到人，具体到户的领导责任机制，务实到位，抓出成效。

二、突出重点，集中整治。

为落实好此项工作，领导小组组长亲自坐阵安排，为治理小组安排车辆与经费，此次检查，我局共出动人员20人次，车辆5台次，对全区的各类药品零销单位和医疗器械经营单位和公立医疗机构、个体诊所进行了全面的摸底。目前，我区登记在册的各类药品批发经营单位为0家，药品零售企业16家，医疗器械经营单位1家，公立医疗机构2家，个体诊所营田城区36家，各乡镇个体诊所41家。在澄清底子的基础上，我局充分发挥职能作用，加大市场监管力度，一是依法查处和取缔各种形式的无证无照经营等违法经营活动，坚决打击挂靠经营、出售假冒药品等违法经营活动。自区食药局成立以来，现已查处3起出售假药、1家变更地址经营的行为，我们下一步将加大对上述行为的查处力度。二是加强对药品零售单位、个体诊所的违规购货监管，严肃查处在购货行为中，不核对供货同行单位进行入库验收，不向供货商索要发票，从不合法渠道购进药品器械等违法行为。目前，已下达整改意见书15份，要求没有做到位的单位限期整改到位，对限期限整

改不到们的单位，我们将立案进行查处。三是不断规范零售药店的执业范围和执业行为，加大对超经营范围和出租转让柜台销售药品，以及较为普遍的不凭处方销售处方药的查处力度。目前，在我城区内的16家零售药店中，还没有发现有超范围经营和出租转让柜台销售药品行为，但不凭处方销售处方药的行为较为普遍，基本上所有药品零售单位未不有执行。下一步，我们将逐步规范各零售药店的凭处方购药行为，加大对个体诊所超执业许可范围销售药品行为和无处方销售处方药行为。四是加大查处商业贿赂案件的力度，重点检查了区人民医院、区疾控中心的工作人员是否在采购活动中，临床诊疗活动中收受生产、经营企业或其经销人员以非法手段给予的回扣问题。人民医院工作人员是否有为药品企业和营销人员违规提供医生使用药品、耗材数量等统计信息等。经检查，没有发现相关问题，今后，我们将继续加大力度，集中时间，集中精力查处一批案件。并向社会公开监督举报电话：区卫生、食药局5720181，药品稽查大队5711080。充分发挥投诉举报功能，充分发动群众力量，指定专人负责投诉举报工作，及时保证能对各类案件能依法及时作出处理。

三、加强配合，形成合力。

我们在专项治理行动中，积极密切联系区人社局、区纠风办、区工商、区物价、区国税局等部门，得到了他们的大力支持与配合，在统一行动中，不断建立信息沟通机制和案件协同查办机制，做到最大能力整合资源，形成合力，做到重拳出击。并在商业贿赂案件的查处上，得到了检察、公安、法院的协作。今后，在对涉嫌犯罪的案件上，我们将及时向司法机关提供信息，及时移送。

四、加大宣传，营造气氛

在此次专项治理行动中，我们充分利用了区电视媒体，开展专项治理宣传报道，区电视台对我们开展的行动进行了跟踪报道，对发现中的问题也予以了曝光，及时的对我们的工作

进行了报道，形成了强大的舆论声势。

五、下一段工作打算

1、经常性的加强职业道德教育和职能监管强度，开展廉政警示教育。

2、不断完善好管理制度，加强对医疗机构的制度建设，推行药品、器械采购岗位的轮换制，对药剂、器械科科长岗位定期必须轮岗。

3、落实好惩罚制度，对凡是利用职务之便收受回扣的，一经查实，将根据情节给予一定的处分。情节严重的，将移送司法机关。

4、加大监督查处力度，对检查中发现问题，整改不到位的，我们将不断加大查处力度和密度。

全面开展整顿规范药品、医疗器械市场流通秩序专项治理工作，责任重大，任务艰巨。但是我们一定要坚定信心，迎难而上，狠抓落实，确保此次专项治理工作取得圆满成功。

医疗器械工作计划篇八

1. 物品的质量技术标准按国家法律法规规定的标准、招标文件和乙方投标文件所要求的技术标准执行。

2. 保证是原产地生产的原装产品，否则按退货处理。

3. 物品在免费保修期内，如果出现三次以上因质量问题引起的故障，公司负责更换同类新的物品。

4. 乙方应按生产厂家的保修规定和投标文件说明的服务承诺做好免费保修等服务，免费保修期限_____；但属

于正常合理的损耗应由甲方承担。

5. 在正常使用的情况下，物品保证有_____年使用期限。

6. 乙方售后服务响应时间：_____。否则，甲方可自行组织维修，费用由乙方承担，甲方可在货款和其他应付乙方的款项中扣除。

7. 如因乙方物品质量原因，导致甲方损失，乙方应予以赔偿。

1. 交付时间：_____；交付地点：_____。

2. 乙方负责物品的运送、安装、调试，负责操作培训等工作，直至该物品可以正常使用并且操作人员能熟练操作为止；负责提供物品的中文说明书、中文使用手册、中文维修手册及电路原理图，并承担由此产生的全部费用。

3. 验收时间：甲方必须于乙方提出验收申请后_____个工作日内组织验收。甲方验收合格后应当出具验收报告。

4. 验收标准：

2) 质量符合国家法律法规规定的标准、招标文件和投标文件的要求。

1. 结算依据：采购合同、乙方销售发票、甲方出具的验收报告

3. 乙方逾期交货的，按逾期交货部分货款计算，向甲方偿付每日千分之五的违约金，并承担甲方因此所受的损失费用。

2. 甲方违反合同规定拒绝接货的，应当承担由此对乙方造成的损失。

甲乙双方任何一方由于不可抗力原因不能履行合同时，应及时向对方通报不能履行或不能完全履行的理由，以减轻可能给对方造成的损失，在取得有关机构证明后，允许延期履行、部分履行或不履行合同，并根据情况可部分或全部免于承担违约责任。

2. 执行本合同发生纠纷，当事人双方应当及时协商解决，协商不成时，任何一方均可向合同签订地人民法院提起诉讼。

1. 合同订立后，双方经协商一致需变更合同实质性条款或订立补充合同的，应先征得政府采购监督管理部门同意，并送其备案。

2. 甲乙双方均应自觉配合有关监督管理部门对合同履行情况的监督检查，如实反映情况，提供有关资料；否则，将对有关单位、当事人按照有关规定予以处罚。

甲乙双方如因违反政府采购法及相关法律法规的规定，被宣告合同无效的，一切责任概由过错方自行承担。

1. _____ 政府采购中心第 _____ 号采购项目的招标文件、中标通知、乙方投标文件及澄清说明文件都是本合同的组成部分，甲、乙双方必须全面遵守，如有违反，应承担违约责任。

2. 本合同一式三份，甲方、乙方、大埔县政府采购中心各执一份。

3. 本合同自签订之日起生效。

医疗器械工作计划篇九

在酒店工作三年有余，以前在前厅，可能接触的面没有目前这么广泛，只是班组与班组之间的摩擦、协调与配合，同一

个部门，有同一个领导出面那还好解决一些，但现如今不一样。现在必须要和各个部门自行来进行协调，协调不了才回去找领导和组长，因为她们同为销售部门，同样有收拾不完的烂摊和杂事。

所以，只要有客人有涉及到的营业范围也好，工作范围也好，都必须仅靠自己的一点私人情面，个人力量去解决。打个简单的比方说我的长包房客人xx拖欠押金简单例子来说明，原本导致出现这种局面就不是我的原因，但就仅仅因为这是我介绍到酒店消费的客人，我拉进酒店有业务关系的客人。押金不足是挂的我的担保，所以基本等我发现客人在酒店已欠交押金后几乎很少有人问及到这间房的处理结果，更加别说是有一个建议。

有的也只会是一带而过，电话催我来跟进此事。跟进！我当然会跟进，一我不能催的次数过于多，过于急。

二我不能把与客户的这层友好关系撕破。所以我最多也只会定时定期的催促客人，实在是等到我不能再等了，这便才向部门同事，小组领导取经，经由同事xx冒酒店高层领导和xx前台收银员的`身份配合最终游说客人交得押金。

其中还有前台收银xxx同事的配合对账。再此，我向所有关心我的，帮助我的同事及其领导表示感谢。从这例子可以看出酒店的整体性，目标性不是很特别一致。

由于级别不够，协调不畅等等原因，造成很多事情都存在着给客人拖拉、缓慢的现象。上月xx的特殊销售，是每年最紧张，最激动人心的销售。虽然我今年在此特殊销售时做得不是很出色，但有还是为内部公司的客户要求紧急送货，需要等级不一的5盒488xx□5盒328xx□由于当时本人和组长及其同事手上的票据非常有限，只有10张328xx需要至前台收银换5张488xx票据。

由于一系列的请示，开票，换票所耗费的时间。使得原本就非常忙碌的前台收银又更加忙碌从而缓慢了，然而事情的效率就变低更多。等换好xx再送至客人手上时，客人任由再怎么关照，心里还是会对你有小小的遗憾、甚至顾虑。

因为在他的眼里就只是酒店xx库房到他办公室的距离。这个距离是能够知道且明白的。所以在营销部工作的责、权方面仍存在着不明确的问题，我认为销售部的工作要有一定的权限，只履行销售程序，问题无论大小都要请示甲方，势必会造成效率低，对一些问题的把控上也会对销售带来负面影响，这样营销部工作就会很被动，建立一种责权明确、工作程序清晰地制度，希望是酒店下一部工作的重中之重。

所谓营销为酒店的龙头，既为龙头，那么酒店的各种推新首要让酒店领导，相关部门领导知道，熟悉以外。也需要由销售人员去认知，去了解。我说的并不是文字类的解说，而是实质性的。

例如，推出新品新菜，可以提供一到两份给销售部试味，既可以方便销售人员介绍新品新菜，又可以有更多的人来为新品提出宝贵的意见。正所谓一个诸葛亮抵不过三个臭皮匠。