

分队长分队半年总结(精选9篇)

总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

分队长分队半年总结篇一

大家好，这次班级竞选是对我的锻炼。我十分珍惜这次机会，想竞选中队长，在为班级的工作中做出贡献，同时锻炼锻炼自己，希望大家多多支持我。

如果当上了中队长，我会在下面的几个方面做出努力：

1、和全班同学一道共同营造一个良好的学习氛围。

我们已经是中高年级的学生了，应该努力掌握一些独立学习的方法，不要再让家长和老师督促着学习了。应该主动、自觉地做好自己的事情，比如，自己做到课前预习、课上练习、课下复习，争取做好每一次作业，认真面对每一次考试。

2、在班内营造一个互相帮助的氛围。

孔子曰：“三人行，必有我师焉。”我们也要互相帮助，互相学习，要学习别人的长处，同时也要发现自己的不足，正是“择其善者而从之，其不善者而改之”。对老师课堂上讲的内容，我们有一个消化吸收的过程，这就要求我们课下要互相学习，有疑问的同学要虚心向已经学会的同学请教，学会的同学要积极帮助他们。我们还可以共同探讨更好的学习方法，有好方法的同学要积极向大家推广。

3、要努力跟大家一道营造一个团结的氛围。

我们在家里娇生惯养的习气不能带到学校来，要通过班级的集体生活逐步改掉这些坏毛病，要做到不吵嘴、不打架、不自私自利、不欺负同学，时刻记住自己是班级中的一员，学习和生活中注意与他人合作，共同做好班级的工作。

最后，让我们共同努力，让我们班成为学校的优秀班集体！

分队长分队半年总结篇二

大家好！

我是xxx□这次我来竞选小队长，这是我第一次竞选小队长，希望你能投给我一票。

我很同情别人，经常我一看到路边的一个个讨饭子，我心里就过不过去，把我自身唯一的一元给了他，所以我一看到有同学受伤了，我就会立刻去帮忙。我很有责任心，无论做什么事，我都会做好。我喜欢英语，我几乎每次英语考试都考95分以上。我还喜欢拉小提琴，每天我练拉小提琴都要一至二小时。我还喜欢看书，每次我闲着没事就是看书或者拉小提琴，起码每天加起来的话，是3小时！

我知道小队长是一个很光荣的荣誉但是，要做得好却很难，所以我会更加尽力来做好这个职务！

我的演讲完了！谢谢大家！

分队长分队半年总结篇三

尊敬的各位领导、各位同事大家好！

首先请允许我作一下自我介绍，我叫贾伟来自美丽的海滨城

市烟台，北京化工大学市场营销专业毕业，大学里一直担任班长，毕业后从事过北京大学创业投资研究会外联部干事的职务随后自己也创过业搞过一年网络科技公司，但是我始终觉的自己还没有找到我真正所要的，直到加入到了__银行我才终于真正找到了可以另我寄托，能让我长成参天大树的土壤，时间过的真快转眼我来已经有一段时间了，这段时间里我的综合能力得到很大提升，业绩也稳中有升吧，每个月没有太大的波动基本维持在一百六七十张左右，我曾成功开发过联想集团，用友集团，华为集团、中科院，铁科院，水科院等一些资质好的大企业及一些国字头单位，展业方式以扫楼和谈活动为主，来广发后我先后经历了三任队长，我本着“踏实做人，本分做事”的理念，一直担任队里的副队长，积极支持配合队长的工作，得到贾经理和每一任队长的肯定和表扬，同时也从每一位队长身上学到了他们的优点，也看到了他们的缺点，在今后的的工作中我会积极的借鉴和避免。更荣幸的是今年十月底的军旅历练中我有幸得到了孙总、杨总的信任得以担任一连二班的班长，这短暂的七天中我没有辜负领导们对我的期望，带领二班在二十二个参评的班级中获得了优秀班级的荣誉，并且我个人也获得优秀标兵的称号，同时我也跟班里每一位队员都结下了兄弟般的友谊，因此我相信我同样有能力、有决心、也有信心能再为__银行带出一支所向披靡的精英团队。(激昂)

这次竞聘我非常重视，参选支队长一个目地就是为了秉承__银行的理念让优秀成为习惯，让优秀成为__银行不竭的动力，以优秀带优秀，以优秀促优秀，让优秀真正的融入到我们的每一天；我在市场规划开发，团队建设方面思考已久，今天拿出来跟大家分享一下，即使竞聘不成也希望能对__银行的发展起到一点用处，下面是我在市场开拓和团队建设方面一点个人的愚见。

一. 市场开发方面

我认为做为一名支队长不单纯要会整表、填表，还要能统筹

规划好市场布局,带领和指导团队成员拼杀在市场一线。

现在信用卡市场众所周知可谓群雄逐鹿,为了发卡各家银行纷纷使出不同解数,同质化越来越严重,要想在激烈的市场竞争中取胜,我觉得的最根本的是1.如何规划好自己的市场,充分整合团队资源打造我们广发的核心竞争优势,集合有限的资源投入到特定的领域(地域),作好行业开发、地域区块开发,以及某一类人群的定向开发,这样既目标明确,资质也容易把控,可以集中全团队的力量形成合力对某一目标阵地进行多波次的轮番攻击,团队所有成员要协同集群作战,形成强有力的拳头,步步为营,将市场一个个攻克,把市场一个个的吃透,要避免漫无目的的遍地撒网,这样既浪费时间也浪费宝贵有限的资源,在这点上我觉得我们朝阳中心潘__支队做的很好,队长亲自带头奋战在市场一线,她们集合全团队的有生力量重点进攻机场,我们可以看到她们每个月的战役都打的特别漂亮,业绩也问鼎榜首;2.其次要充分发挥客户的口碑介绍作用,队长要负责监督指导队员对老客户做进一步的回访挖掘,在做好活卡的同时通过他们来发掘新的客户群、新的市场,在开发市场的过程中不能单纯的为办卡而办卡,这样在激烈的竞争中很难突显自己的竞争优势和独特的差异化,3.要通过整合一些新业务如(销售基金、开发收单商户,销售黄金),在开发新业务的同时来为卡开发新的客户,一个行业的背后必定隐藏着一个巨大的客户群,而且这些客户群本质上都是互通的,对于我们来说是很难得也是再好不过的资源,我们要充分整合这些资源并做好资源共享,将这些资源的价值挖掘并发挥到最大,不要让这么宝贵的东西从我们身边白白流失。同时我们也要把这些新业务切实的贯彻下去不能让领导们苦心增加的新业务形同虚设;4.在开发方式上要以点带面做好深度挖掘,要以一人带一群,以一点带一片,扫楼与展示相结合,着重开发单位以一些国有单位,外资企业,大的股份制企业,一些发展潜力大,市场表现好的中小业为主,资质上要严格把控,积极的避免风险,队长要大局清晰,并协助队员作好开发前的准备,尽可能多的帮队员并且教队员去谈一些好的活动,每天晚上都要都要帮队员规划好第二天

的去向，在队员要陌拜一座大厦前先帮助他们先从网上查一下该大厦里有哪些企业，企业的联系人是谁，联系人的电话，这样既能帮队员减少许多盲目性，也能避免太多不必要的时间浪费，防止队员进大厦前因不知找谁而被保安拒之门外的尴尬，让员工少受点不必要的挫折。

二. 团队建设方面，打造一流高效率的精英团队我总结了六点看法。

1. 要打造独特的团队文化，增加团队凝聚力：团队就是队员的家，要让每一位队员感受的家一般的温暖，让队员可以尽情的倾诉一天的喜怒哀乐，缓解他们一天的疲劳，在团队中队长既要扮演好父母的角色，也要当好教练的角色，在生活上要像父母一样关心爱护好自己的队员，其实每一位队长都是从队员一步步走过来的，最能体味到队员工作中的辛酸，要体谅队员的难处，并给予及时的解决，在工作上要是对队员的成绩及时发现并积极给予认可和表扬，多换位思考，对每一名队员都要做到不抛弃不放弃，对症下药，根据他们的特长因材施教因材施用充分激发他们的潜能让他们走出暂时沉沦的泥潭，多鼓励员工积极发表自己的想法，共同交流，引领团队形成一种积极向上，互助协作、温馨和-谐的团队氛围，在团队中形成“我为团队而自豪，团队以我为骄傲”的团队主人翁文化理念，让队员真正把团队当成自己的家。

2. 要有严格的组织纪律，严格的执行力：纵观历史没有哪知纪律涣散的队伍能够成为胜利之师的，只有具备了严格的纪律作保障，方能所向披靡战无不胜，要做到这点首先队长自己要严格自律，率先垂范，给队员作好表率，其实队长的一举一动队员都在时时关注和效仿，在遇到困难时要及时调整好自己的心态，做到镇定从容，处变不惊，要有“泰山崩于前而不慌，无故加之而不怒”的那种境界，要用自己的行动给队员以足够的勇气和信心，工作上也要对队员严格要求，注重每一细节，并对其出现的问题进行及时诊断并找出其问题症结，指导其修正方向，帮其消除隐藏的地雷隐患。

5. 要量化团队目标，进行合理的时间管理：清晰的制定团队目标以及每一队员的目标，并将其量化到每一天，分清主次，分清轻重缓急，合理分配时间，既要做到高效率，也要做到高效果。

6. 要多倾听客户的意见，并对队员进行不间断的培训，帮其增加一些实用的业务技能，打造其优良的业务素质，要让队员敢于积极尝试，在实践中练兵，只有实践才能造就出真正的战士；其次要树立“客户至上的服务理念，服务好客户”，并且也要时时刻刻保护自己的队员，帮队员避免不必要的投诉。

下面我跟大家互动一下大家看我像不像当兵的？(大声)台下(像)其实好多人初次见到我时也都说我像一个当兵的，我的确从小就有当兵的梦想，可是一直没能实现，庆幸的是我加入了__银行才得以成为__银行大军营中的一兵，在孙总和杨总两位首长的英明领导下，我要不断的修炼自己，自律自强，不断的提高自己的综合素质，真正的把自己打造成__银行一名真正合格的兵，并且将来也一定要为__银行带出一群优秀的兵，在没有硝烟的战场上奋力拼杀，一往无前。

再次感谢各位领导和同事们的支持。__银行一兵贾伟给大家敬礼。(手势)

分队长分队半年总结篇四

大家好！

上周符老师说要进行班干部竞选，回家后我和爸爸妈妈一起讨论，看看我适合竞选什么职位。哪里知道爸爸妈妈竟然跟我的想法一样，都觉得我可以试下竞选中队长，然后我写了一篇“中队长竞选稿”，在周一的时候交给了符老师。

周一交完竞选稿，晚上放学回到家，我跟爸爸妈妈说心情很

紧张，不知道能不能当选上中队长。妈妈看我这么紧张就开导我说：“如果当不上中队长也不要伤心，不是你不优秀，而是有比你更加优秀的人，要相信自己给自己加油。”妈妈这句话让我宽心了不少，是的，万一这次没选上我就要更加努力的去完善自己，让自己变得更优秀。

时间过得真快，星期四到了，符老师把我们的竞选稿发下来，让我们自己上台演讲。轮到我上台演讲时，刚走上讲台我就开始全身发抖，但是我还是大声读着我的竞选稿，非常成功的完成了演讲。所有演讲结束后，就开始同学们投票，我偷偷望了一下身边的同学，看见有几个同学都写了我的名字，我心里默默的高兴。晚上回到家我把白天演讲的事和投票的事告诉了爸爸妈妈，和她们分享了我的喜悦。第二天中午，符老师公布班干部名单，我果然被选上了中队长，当时我高兴的不得了，第一时间我就发信息告诉了妈妈。

回到家爸爸妈妈跟我说，当选中队长后要对自己更加严格，自己要做到好好学习、天天向上，要讲文明讲礼貌，要当好老师的小助手，要帮助有困难的同学，要当得起中队长这个称号，不能辜负老师和同学们对我的期望。是的，我一定做一个负责任的中队长！

分队长分队半年总结篇五

我是602中队的吕文妍。

在加入大队部之前，我曾三年连任中队长，出色的工作能力得到了老师和同学的一致好评。四年级，我就像一只喜羊羊，从菁菁草原来到广阔世界，成为了学校大队部的一员。五年级，我荣幸地当上了副大队长，真是五福临门，让我有了更大的锻炼舞台。我还六次被评为免考生，三好学生。真是六六大顺，惊喜连连。

当然，我不是十全十美的，但我却是多才多艺的。

首先，我爱好船模，参加过共5次省市比赛，取得了6个奖项。其次，我还喜欢写作，曾多次在南湖晚报上发表文章，还代表南湖晚报小记者采访两会，并作报道。我还很喜欢吹笛子，单簧管，是学校铜管乐队的主力队员。

假如我有幸成为“大队长”，我将用我的才智和双手来“弹钢琴”。因为大队部的各个部就是钢琴上的每一个琴键。我的工作就是要协调好每一部门的工作，弹好这架与众不同的钢琴，谱写一首全新的《实小之歌》。

亲爱的同学们，现在我的工作热情就像一团热情的火，急需你们点燃那神圣的火种。你宝贵的选票就是我前进的动力。支持我吧！最后，我想用大家熟悉的歌词来结束我的演讲：在什么时间都爱开心，笑容都会飞翔，就算会摔倒站得起来，永远不会沮丧，在所有天气，拥有叫人大笑的力量。因为我是602中队的吕文妍。谢谢大家！（鞠躬）

分队长分队半年总结篇六

大家好！

我当路队长还是有一定的优势的，因为我的声音洪亮，在三年级时我曾担任过路队长这个职务，积累了一定的管理经验。而且我很喜欢这个职位，这项工作对我也很有帮助，这样既可以帮助我提高管理能力，还促进的学习更上一层楼，可以帮我将来发展到班长等更高的职位呢！

如果我当上了路队长，我可以用“奖赏”的方法，谁走的好或背诗洪亮的可以给谁加一个分。我要精心设计一个表格，让爸爸给我打印出来，记下我们路队每个人的分数，谁加的分到了50分，可以给他五块糖。但必须回家吃，谁在学校里吃，就给谁扣一分。同学们在路队上安安静静，在课堂上就会专心致志了。日复一日地这样下去，我们班的成绩一定会日渐提高的。

期望大家支持我，我不会让大家失望的，谢谢！

分队长分队半年总结篇七

大家好！

我是四〈1〉中队的冯曦雨。今天，我带着老师们的期望和同学们的信任来到这里，竞选校大队委员。

这次，我竞选的是大队长的职位，竞选的依据是：其一，我的各科学习成绩在班上一直名列前茅。其二，我能够积极的配合老师工作，完成老师布置的各项任务。其三，我性格开朗，善于与老师和同学们交朋友，乐于助人，有一颗为集体、为全校的同学服务的炙热的心。其四，我有许多兴趣爱好，会下棋、打牌，还有游泳等，我最喜欢的是打电脑，因为每当我有什么疑问，我就会用电脑查资料。其四，进校几年，我得到多项荣誉，特别是被评为xx学年度浦东新区杨思镇小学优秀少先队队长，这一切，都给了我竞选的自信和勇气。

假如我是大队长，我会首先树立服务意识。热爱和关心每一个队员，真心实意地为他们服务，帮助队员克服困难，共渡难关，勤勤恳恳，任劳任怨。其次，在大队部的领导下开展好丰富多彩的少先队活动，让每一个队员都能在少先队组织中愉快的生活，不断的进步。我要树立“榜样”意识。要时时处处严格要求自己，以身作则，要求队员做到的，自己首先要做好。学习上，刻苦认真；生活上，勤俭节约；工作上，冲锋在前。如果竞选成功，我将用旺盛的精力、清醒的头脑来做好这项工作，我将广泛了解大家的愿望，虚心听取各种意见，主动搜集各种反映，有事与大家商量，与大家一起学习，一起玩耍，一起成长！我相信一定会得到大家的支持和帮助！

每一张选票，都凝聚着小伙伴对我的信任，我也真切地希望我能为大家说话，替大家做事，想你们所想，急你们所急，

忠实地做你们的代表。请相信，我将用实际行动为少先队活动插上理想的翅膀，让它飞向更加美好的明天！我真诚希望大家投我一票，谢谢！

分队长分队半年总结篇八

大家好！

我叫××，200×年毕业于××，现在已经完成了××广播电视大学专科文员专业的学习。邮电校毕业后我就进入电信实业公司工程分公司工作，200×年4月至9月从事设备安装及机房整治工作，200×年10月至今在工程分公司工程管理部从事资料主管、部门综合、报帐会计、工会出纳等工作。这次我竞聘的第一志愿是施工副队长。首先感谢公司领导给予我这次学习和锻炼的机会，同时，借此机会向多年来给予我帮助和关怀的领导、同事们表示真诚的谢意！正是大家的支持和厚爱，才使我有信心走上这个竞选的舞台。

诚然，我从没有担任过施工队现场管理，缺少经验。这是劣势，但正因为没有以往经验的干扰，少了畏首畏尾的私虑，多了敢作敢为的闯劲。让我填报这个岗位的直接原因是我有能力、有信心在现有的基础上将基层管理工作做得更好。

我竞聘的理由有以下三点：

第一：青春需要理想，梦想不生长于艳阳高照的温床。对于青年人而言，越是新的工作、新的环境，就越富有吸引力和挑战性。施工副队长就是这样一个挑战与机遇同在，压力与动力并存的工作岗位，它是企业形象和素质体现的一个重要方面，工作强度和工作难度都很高，我认为在这样的环境中工作，能够学到新的基层管理知识，开拓新视野，挖掘新潜力，有利于自己的全面发展。

第二：我认为自己具备了从事施工副队长所必须的个人素养。

首先，我有较强的敬业精神，工作认真负责，有着严明的组织纪律性和吃苦耐劳的优良品质。虽然我是一名女孩子，但是在我的字典里面，没有娇滴滴这三个字。不管是加班加点，还是外出奔波，我绝不会因为自己是女性而退缩。

其二，我年纪较轻，思想活跃，可塑性强。我能够很快地接受新事物，适应新环境，融合到新集体中去。

其三、我信奉诚实、正派的做人宗旨，坚持团结而不特立独行，尊重权威但不妄自菲薄，遇事懂得及时征求他人意见，能够与人一道，共同打造一个充满凝聚力和生命力的战斗团队。

第三：我认为自己具备了从事施工副队长所必须的知识和能力。

首先，从199×年至今，我进行了近8年的综合电信的系统学习，工作以来我先后在施工岗位和管理岗位锻炼过，从事过几个新建局站的设备安装，参与了电信公司的机房整治工作，积累了一定的通信网络知识；成立工程管理部以后，积极参与管理机构的筹建工作，参与编制并出版了《通信工程施工指导及规范》，建立工程公司资料档案体制，建立一套比较规范的资料管理流程，从而巩固了我的专业知识并且锻炼了逻辑思维能力；从事了2年部门综合财务工作，积累了一定的财务及综合管理知识；从事竣工资料的审核出版及工程审计工程，与业主有较为密切的联系，并且关系较为融洽。我认为施工副队长的工作不仅仅只是施工一条单行线，而是各方面综合能力的一个体现。

其次，我平时注意对公司业务知识的收集和学习，近年来，积极参加公司举办的各种培训，遇到不清楚的地方我都会立即向人请教，摸清吃透。

再次，我具有一定的领导管理能力和协作能力。由于我个性

温和，能够很好的与领导及基层人员沟通，这便于我将心比心，联络感情，架起心灵的桥梁。这两年的基层管理经验告诉我：只要做到有据可依，严格按照规章制度办事，没有什么事情不能处理。

一、加强学习，提高素养。

我会以强烈的紧迫感和责任感抓好学习，诚恳地以身边人为师，自我加压，勤学好问，联系实际，善于总结，既要融会贯通业务知识，又要虚心采撷领导和同事们工作经验，尽快转化为自己实际的工作能力。

二、摆正位置，调整角色。

施工副队长是一个配合施工队长以更好的完成施工任务，将公司领导方针融入施工一线每一位员工实际工作，调整公司和个人各种关系的一个重要岗位。踏上这个岗位我一定要维护集体荣誉，尊敬领导，真诚地与周围同事做朋友，言行一致，与他们建立起志同道合的良好关系，形成合力；我还要尽快地转换角色，更新观念，调整好自己的心态和工作方式，以一种崭新的视觉看待问题，解决问题，使自己的所作所为能够从体现公司的工作性质出发，从适应公司的人文环境出发，彰显公司实力。

三、踏踏实实,做好本职。

基础工作要“实”。施工队的性质决定了一切工作的出发点始于施工现场，最后的归宿是施工现场工程质量，为此我一定会报着不怕苦、不怕累的态度，多深入现场，贴近工人，采集和整理第一手有用资料，尽可能多地掌握分类别、分层。

分队长分队半年总结篇九

本人，生于x年,男,汉族. 现年38岁，中共党员，大学专科文

化，本人于1993年高中毕业，同年12月光荣地加入了中国人民解放军。服役于汽车团，往来穿梭于号称世界屋脊的川西藏线上；吃苦耐劳、勤练技术、勇挑重担、哪里最困难、哪里最艰苦、哪里最危险、哪里就有我的足迹！对党赤胆忠心，对人民无限热爱，对部队矢志不渝。凭借过人的技术，凭借大无畏的英雄气概，凭借不怕流血牺牲的精神□20xx年如一日，完成过无数次上级赋予的各项任务，为军区、川藏线上的运输保障，尽到了一名汽车兵的神圣职责，在部队先后荣立过两次三等功；一次二等功；连续7年被团表彰为优秀共产党员；20xx年被军区表彰为优秀共产党员。历任战士、副班长、班长、车辆材料员、排长。于20xx年退役后又在深圳一家物流公司从事车辆管理工作□20xx年又被聘为xx县交警大队特勤中队，从事事故处理工作；20xx年有幸被招录到县环境卫生管理局从事驾驶员工作至今。在此期间，先后参加了xx县第十二届党代会，两届篮球运动会，被局党委评为优秀共产党员；先进个人等殊荣。

几年来，无论是部队，还是在地方，无论是在下海打工还是在家上班，本人都能严格要求自己，干一行爱一行，干一行专一行。凭借在部队养成的良好习惯，认真履职尽责，加强自身政治思想及业务知识的学习，秉公执法，严格律己，热情服务于自己事业。

本人这次有幸参加竞选车队长，有信心，有热情，有能力、在现有的基础上，将车队的工作做的更好。为环卫工作添砖加瓦，为建设五个奉献我的青春和力量！我没有辉煌过去，只求把握好现在和将来，千里之行，始于足下。

竞选车队长这个职位，我认为自己具有以下几个方面的优势。

- 1、在部队□20xx年的汽车兵经历和磨练。
- 2、在外资企业，我从事过车辆管理工作。

3、我曾经在交警大队从事过几年事故处理工作。

4、本人能够积极进取不断学习。

5、一丝不苟的工作作风，谦虚恭谨的为人态度。

人无完人，金无足赤。我也清醒地认识到自己存在一些不足之处：与领导、大家交心、交流思想不够；资历尚浅；不过我有信心，在以后为工作实践中在同志们的帮助下不断克服自身的不足。

我的座右铭就是：律已足以服人，量宽足以得人，身先足以率人。假如我有幸竞选成功，我将笨鸟先飞，不负众望，不辱使命，做到“以为争位，以位促为”。我将珍惜这个机会，用心，用情、用自己的实际行动干好工作。为环卫工作铸造更大的辉煌。一颗红心，两种准备。倘若不能上岗，我将一如既往在原来的岗位上尽心、尽力、尽职、尽责。无论结果如何，我都始终会老老实实做人，扎扎实实做事”。言必信，行必果。

不容置疑，在各位领导和同事面前，我还是一个才疏学浅、相对陌生的学生或者新兵；凭心而论，我到局里工作的时间短，参加竞争，我一无成绩，二无资历，三无根基，优势更无从谈起。倒是拿破仑的哪句“不想当将军的士兵不是好士兵”在激励着我斗胆一试，响应组织号召，积极参与竞选，我不敢奢求什么，只想让大家认识我、了解我、帮助我，喜欢我、支持我。也正因为如此，我更加清醒地看到了自身存在的差距，促使我在以后的工作当中，励精图治，恪尽职守，努力学习，勤奋工作，以绵薄之力来回报组织和同志们。