

最新邮政新员工试用期个人工作总结报告 新员工试用期个人工作总结(大全8篇)

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面是小编为大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

邮政新员工试用期个人工作总结报告篇一

三个月，喜悦伴随着汗水，成功伴随着艰辛，遗憾激励着奋斗。今后在部门领导的带领下，我会更加努力，不断学习，虚心学习，严格要求自己，全面提升自己，为公司做出自己的贡献！

关于新员工的个人试用期，范文2很快就过去了，转眼间我们到公司已经三个多月了。这是我一生中一次宝贵的经历。在这段时间里，领导和同事们在工作上给了我很大的帮助，在生活上也给了我很大的关心，让我充分感受到了领导“海纳百川”的胸襟和“不经风雨怎见彩虹”的豪情。在肃然起敬的同时，我也为自己有机会成为公司的一员而自豪。在这三个月的时间里，在领导和同事的关心指导下，通过自己的努力，各方面都取得了一定的进步。现在，我的工作汇报如下。

9月份，我得到的第一个信息是公司简介。当时感觉企业规模大了，有了空房的发展。经过短暂的过程，我加入了公司，期间对公司有了一定的了解。三个多月的亲身经历，让我对自己的工作和公司有了更深刻的认识。我非常认同这种文化理念，公司发展不忘回报社会，令人钦佩。公司以人为本、尊重人才的理念贯彻在实际工作中，这是公司不断发展壮大的重要原因。

二、遵守规章制度，努力工作，不断提高自己的素养。

敬业的职业道德是每项工作顺利开展和最终成功的保证。在这三个月里，我能够遵守公司的规章制度，认真做好本职工作，三个月来从未迟到早退，热情完成每一项任务，认真履行职责，在日常生活中团结同事，不断提高团队精神。一本《成功取决于细节》让我充满了自豪感。积极豁达的心态，良好的习惯，一个计划及其按时完成是如此重要，最终决定一个人的成败。这本书让我对自己的生活有了更好的理解。我渴望有所突破，在以后的工作生活中也会时刻提醒自己，让自己以后的生活越来越精彩。

按照现在的分工，我的主要任务是历史复习。通过以上工作，我认识到一个称职的xx职员应该具备良好的专业基础，流畅的写作能力和灵活的解决问题的能力。

虽然来公司三个多月了，但是对公司的了解还不够，审稿的熟练程度也不够。问题还是很多的。随着对公司和工作越来越熟悉，觉得多干点活更能体现自己的人生价值。“勤劳善于勤奋，浪费于玩乐”。在以后的工作中，我会不断学习业务知识，通过多读书、多提问、多学习、多实践，不断提高自己的各项业务技能。学无止境，时代发展日新月异，各学科知识日新月异。我会坚持不懈地学习各种知识，并用它来指导实践。在以后的工作中，要努力做好自己的本职工作，做好自己的创意工作，为公司的发展贡献自己的力量。

公司正处于企业转型时期，这是一个非常关键的时期。这期间要在管理上下功夫。企业管理的好坏将决定企业转型的成败。

首先，要加强思想观念的转变，加大培训力度，特别是对管理干部的培训力度，使他们的旧观念从实用性转变为管理性。领导干部定期参加外部培训，可以开阔视野，学习管理理论。

其次，公司应完善管理制度，明确岗位权限，建立激励机制，改进考核方法。好的制度可以改变人的行为，激励员工，加强管理。

第三，要做好接班人培养工作。成立15年了，当年创业的成熟的人，渐渐都成了老人，这也是客观规律。从现在起，我们要做好对老同志的指导工作，把他们的好做法传下去，让他们永载史册。

第四，既要引进人才，又要用好人才，特别是挖掘公司内部现有人才，充分发挥各类人才的作用。来到公司工作，我最大的收获就是在职业素养、思想境界、业务素质、工作能力等方面都有了很大的进步，这也激励着我在工作中不断进取，不断提高。我明白公司的美好未来要靠大家的努力去创造。相信在全体员工的共同努力下，公司的美好未来会更加辉煌。

邮政新员工试用期个人工作总结报告篇二

我是xx月份到公司工作的，仅凭对销售工作的热情，而缺乏对汽车行业销售经验和产品知识。为了迅速融入到这个行业中来，到公司之后，一边学习产品知识，一边摸索市场，遇到销售和产品方面的难点和问题，我经常请教各品系经理和领导和其他有经验的同事，一起寻求解决问题的方发和对一些比较难缠的客户进行应对方针，取得了明显的效果。

现在我逐渐可以清晰、流利的应对客户所提到的各种问题，准确的把握客户的需要，良好的与客户沟通，因此逐渐取得了客户的信任。所以经过大半年的努力，也成功谈成了一些用户购买我们的产品，在不断的学习产品知识和积累经验的同时，自己的能力，业务水平都比以前有了一个较大幅度的提高，针对市场的一些变化和同行业之间的竞争，现在可以拿出一个比较完整的流程应付一些突发事件。对于一整套流程可以完全的操作下来。

还有我的工作重点是二线兼销售，二线的工作环节是十分关键重要的，在我们dfac销售的每台车都要经过二线的手。二线这个岗位是销售一线和用户之间的桥梁，一是，把一线的工作进行补充和完善，二是给用户进行指导和维系。在岗位上工作了这么长时间，对我的试用期工作满意度基本上是良好，我服务的用户，全年计算来可以说至少有一百多个！这么多用户是我感觉有些自豪感！

我们根据上半年销售的车型，进行了总结。用到了提前上牌的车上。我们也可以预测到，上半年的车型在下半年消化肯定不是很好，因为上半年的车型基本接近饱和，所以提前上牌车型选择有误。

还有一些提前上牌车型有误的，我们已经做好准备，赶在今年旺季把车消化一部分，看看市场，到底是什么情况，做一个准确的判断！减轻公司和部门的资金压力，让我们dfac人轻松上阵，挑战下一个工作任务！

邮政新员工试用期个人工作总结报告篇三

作为一个新人，我其实也非常清楚，身为一个it工作者，需要具备的能力，来到公司的时候我勉强达到了公司的合格线，需要学习和进步的地方还有很多。

很多时候我都在思考自己要做到任何才能够得到公司的认可，我不认为自己有能力做好这份工作，更多的是希望自己在平凡的工作中一点点的提升，刚进来我做的都是一些简单的编程任务，想当与更其他同事打杂，而且还会得到师傅的教导，我们公司的模式是老带新，一对一，这样的工作和教学让我很快就接受了公司的工作节奏，减少了独自摸索的时间，有着师傅带更多的是能够更好的完成任务。

作为一个新员工。我每天在做编程的时候，我除了完成自己的任务，还会经常会去考虑自己做的结果好不好，经常会因

为自己做的不好被师傅训斥，然后就是指点和教导，或许我做的不好，但是我的勤奋还是让老师非常高兴，老师经常告诉我，想要做好就要多考虑多做好任务。不管有多难总要把自己的任务完成。

对待工作的态度我最希望的是，加大对工作的责任心，我不是最优秀的，但是可以用努力弥补，每天除了锻炼就是加强工作。还有经常请教自己的师傅，我的师傅也是一个非常尽职尽责的人，我每天很多的问题，虽然有时候会因为我问的问题有些幼稚但是师傅还是非常认真的解答，责任心一直都在我心头，还有我清楚我是试用人员，需要继续提升自己，才能够进入岗位去完成公司分配的任务，很多时候我做的不够，就自己加时间完成。

每天埋头在电脑前，加班加点去完成自己的任务。有对工作的认真，也有对自己能力的不满，就这样我不断的提高自己的 我从与刚进来的时候变化非常明显，就如我需要完成任务时间变得更加短暂，可以更加有效的去完成自己的任务。我从不在意自己是否做得够不够，至少要完成任务。

试用期很长，那是因为能力不够，工作非常吃力，也是我刚开始对工作的心态。之后感觉试用期很短，原因是我已经可以做好自己的工作，可以完成好自己的任务。又有什么难得。我对自己的要求其实很高，不会因为在试用期取得过什么成绩我就会高兴，反而我会好好考虑自己的情况，分析自己的能力，不断的去完成工作。

走上it行业是我的选择，我的目标是成为公司的一个优秀的it人员，用自己的能力为公司开拓市场，不断的更新出更加优秀的it产品。

邮政新员工试用期个人工作总结报告篇四

我叫xx□是今年的应届毕业生□20xx年x月x日，我通过面试，

来到xx贸易有限公司工作，不知不觉已有三个月了。在这三个月的试用期里，我努力适应新环境，虚心学习，积极工作。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了美好的回忆。

回顾这段时间的工作，售后部门对我来说是一个全新的工作领域，作为晶弘冰箱的售后负责人，自己清醒认识到其职责的重要程度，用户的每一件小事，都是我们的大事，一个品牌的建立是靠良好的口碑建立起来的，而一个品牌的售后则是口碑的重要组成部分。通过这三个月的学习与工作，感到了自己的成长与进步。现将工作情况总结如下：

同时掌握晶弘冰箱的售后服务政策，以便日后更好的工作。业余时间，我还通过手头资料和电视网络等了解晶弘冰箱的各方面情况，当了解到晶弘成立时间短，是一个全新的品牌，我暗暗下决心要通过自己的努力为打响晶弘品牌出一份力。

每日查看系统里报修情况并通过自己的判断派往下面的各个网点，以及对所派任务进行跟踪反馈是我的一项日常工作内容。由于现实情况，只通过系统里查看维修状况是不足以反映浙江地区冰箱的真实维修情况，我们通过销售部负责冰箱销售同事的帮助传递另一部分因无法拨通合肥总部报修热线而未通过系统反映上来需要维修的客户。这样，及时的维修，程度的保证了顾客的利益，也进一步提升晶弘在社会上的形象。

我感受到，这是一个充满热情，关系融洽的'集体。处于发展阶段的晶弘售后需要付出更多的努力。派工，跟踪只是我日常工作的一部分，更多的时间我都用在如何提高冰箱配件的效率上，这是一件大事。取得网点的信赖，得到维修网点的肯定是牢固维系网点的决定因素。因为暂时仓库那边还没有真正意义上负责冰箱配件管理的对接人员，不能及时了解配件的所有情况。所以经常前往萧山配件库（恒升仓库）便是家常便饭的事情。以为我需要了解这段时间配件发放的具体情况，有时候帮助盘点冰箱配件，看着一排排冰箱的货架搭

起来。

我申请的配件一件件的盘点上架，最后整理成为电脑里的数据，我沉浸在喜悦中。申请什么样的配件，了解下面维修网点多数时候需要什么样的配件，这是一门学问。时间给了我经验，在合肥厂配件对接员的帮助下，现在应对这块事务是顺畅的多了。维修费用审核及结算和维修鉴定审查是日常事务中另及部分比较重要的事项，这两项事务都讲求手续齐全，结算费用讲求一个时间问题，审查更是至关重要，哪件都不是儿戏，责任重大，在陈经理和同事官清的帮助下，我的质和效都有了很大提高，现在操作起来是如鱼得水了。

工作三个月不能说有多顺手，但朝着这个方向迈进是我的目标，顺手的前提便是责任二字。工作不比学生阶段，对自己负责，对自己工作负责才能做起来顺手。三个月来，以电话交流以及上门拜访的'形式向网点负责人了解情况，签订新网点并在同时对已签网点做了一些调查，以便更直观的呈现售后问题所在。收集中发现费用问题是最为突出的。在陈经理帮助下做了一份有关费用的调查问卷，向各网点征集并选出最有代表性的建议，以报告形式加以呈现，在让同事们帮助下完成报告。这是我这三个月来的收获和成就。

时光流转间，我已到公司工作三个月，非常感谢公司领导对我的信任，给予了我体现自我、提高自我的机会。在整个工作过程中，我认为自己工作比较认真、负责，与各网点沟通融洽，并具有较强的责任心，能完成领导交付的工作。当然，也存在着许多缺点与不足：在日常工作中有时不够干练，且工作主动性发挥的还不够，对工作的预见性不够，离领导的要求还有一定的距离；在以后的工作中，缺点加以注意和改正，不足的通过学习充实自己。

在此，我想借此机会，正式向公司领导提出转正申请，希望公司领导能对我的工作态度、能力与表现，以正式员工的要求做一个全面的考量。同时也非常感谢公司领导对我信任，

给予我体现自我、提高自我的机会，使我的思想境界、业务素质、工作能力都得到了幅度的提高，同时也激励了我在今后的工作中不断前进与完善。

邮政新员工试用期个人工作总结报告篇五

我是xx月份到公司工作的，仅凭对销售工作的热情，而缺乏对汽车行业销售经验和产品知识。为了迅速融入到这个行业中来，到公司之后，一边学习产品知识，一边摸索市场，遇到销售和产品方面的难点和问题，我经常请教各品系经理和领导和其他有经验的同事，一起寻求解决问题的方发和对一些比较难缠的客户进行应对方针，取得了明显的效果。

现在我逐渐可以清晰、流利的应对客户所提到的各种问题，准确的把握客户的`需要，良好的与客户沟通，因此逐渐取得了客户的信任。所以经过大半年的努力，也成功谈成了一些用户购买我们的产品，在不断的学习产品知识和积累经验的同时，自己的能力，业务水平都比以前有了一个较大幅度的提高，针对市场的一些变化和同行业之间的竞争，现在可以拿出一个比较完整的流程应付一些突发事件。对于一整套流程可以完全的操作下来。

还有我的工作重点是二线兼销售，二线的工作环节是十分关键重要的，在我们dfac销售的每台车都要经过二线的手。二线这个岗位是销售一线和用户之间的桥梁，一是，把一线的工作进行补充和完善，二是给用户进行指导和维系。在岗位上工作了这么长时间，对我的试用期工作满意度基本上是良好，我服务的用户，全年计算来可以说至少有一百多个!这么多用户是我感觉有些自豪感!

我们根据上半年销售的车型，进行了总结。用到了提前上牌的车上。我们也可以预测到，上半年的车型在下半年消化肯定不是很好，因为上半年的车型基本接近饱和，所以提前上牌车型选择有误。

邮政新员工试用期个人工作总结报告篇六

我于20年1月17日加入这个大家庭，成为一名试用员工，在公司系统软件开发部担任java软件工程师一职，至今已近两个月了，目前负责项目应用功能模块的开发。透过这两个月的工作与学习，我对公司的部门结构、协同合作方式、工作环境、项目框架、开发方式等已轻驾就熟。

邮政新员工试用期个人工作总结报告篇七

20xx年xx月xx日，有幸进入焦化公司，对我们进行了简单系统的培训，那会听技术科的同事讲厂里的工艺流程，可以说是云里雾里，不知所云。进了科室，进行了电力安全工作规程的学习，考试刚结束，适逢同事们统计现场压力表和变送器，就这样我轻装上阵了。

锅炉房里，温度很高，同事们不顾外界环境的炎热，认真将压力表，热电阻，变送器，气动阀门[]plc[]继电器等等所用设备的型号，编号，位号，量程范围及厂家一一抄写，在同事们的悉心指导下，我初步掌握了压力变送器的使用方法及技巧。

统计工作还没结束，脱硫工段熔硫釜要安装压力表、热电阻和压力变送器，为了不影响现场操作工及厂家的调试，当班组长带领我们火速赶到现场，对现场进行了仔细勘察，再次开始忙碌。变送器、热电阻远程控制线很快安装到位，此时的我心里在想，活干完了，可以休息一会了，美梦还没做完，组长就让我们把现场的工具收拾好去调度，不知所以然的我问去调度干什么，同事这才告诉我，硬件工作虽然结束，还有软件工作需要修改，那就是dcs组态编程，从没接触过dcs的我感觉到自己知识的欠缺，要学习的知识太对太多了。同事看出了我的心思，在编写程序的同时，认真讲解了jx—300x监控软件，对此我不再是那样的陌生，从那以后，

每当有空闲时间我就会拿着书对比现场控制柜里的卡件进一步学习，不断提高自己的知识水平。

除此之外，接地电阻的测量，煤气压力报警组态修改及硬件接线，变压器电缆更换工作等等，每一次的工作实践都不断完善了自己的知识结构，提高了自身的工作水平。

在这短短的三个月里，我从零开始慢慢摸索、认真学习，在循序渐进的学习工作中不断提高自己。至此，明白了技术科的同事给我们培训的知识是多么的重要，并对厂里的工艺流程也有了更深的了解，加深了对工作的认识。

这段时间我有着许多的收获和欢乐，一些成功的经验将激励我在以后的人生路上取得更大的成绩，这一切将会成为我生命中最宝贵的财富之一。“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”，在以后的工作中我所做的就是恪尽己责做好自己的本职工作，日事日华，努力学习专业技术知识，提高专业技能水平，认真对待每一次巡检，做好每一项操作，填好每一份记录，抄好每一块仪表。

邮政新员工试用期个人工作总结报告篇八

回顾这三个月来的工作，我在公司领导及各位同事的支持与帮助下，严格要求自己，按照公司的要求，较好地完成了自己的本职工作。通过试用期的学习与工作，工作方式有了较大的改变，现将工作情况总结如下：

- 1、学习法务部门主要功能、职责，熟悉本部门业务。
- 2、从事法务常务性的合同审核、汇总，辅助部门主管和同事处理日常性法务业务
- 3、整理、修订规范的法律范本，供待集团参考、使用。

1、办公能力、合同审查能力、文档整理能力不断提升。

2、通过对企业往年法律文档的学习，对公司各方面情况有了进一步了解；对集团办公室业务处理流程有了进一步熟悉。

3、通过这段时间的' 工作历练，培养了主动工作意识，提高了工作积极性，锻炼了工作能力，提升了工作热情。

三个月来，本人能敬业爱岗，取得了一些成绩，但也存在一些问题和不足，主要表现在：

3、自己的理论水平还不太适应公司工作的要求，还应继续加强理论文化的学习。办事效率不够快，对领导的意图领会不够到位。

在以后的工作时间里，我决心认真提高业务、工作水平，为公司经济跨越式发展，贡献自己应该贡献的力量。

我想我应努力做到：

2、本着实事求是的原则，做到上情下达、下情上报；真正做好领导的助手；

3、注重本部门的工作作风建设，加强管理，团结一致，勤奋工作，形成良好的部门工作氛围。

4、不断改进法务部门对集团其他部门的支持能力、服务水平。

5、遵守公司内部规章制度，维护公司利益，积极为公司创造更高价值，力争取得更大的工作成绩。

就总体的工作感受来说，我觉得这里的工作环境是比较令我满意的。是领导的关爱以及工作条件在不断改善给了我工作的动力。其次是同事间的友情关怀以及协作互助给了我工作的舒畅感和踏实感。再次就是集团营造的“企业文化”氛围

给了我工作的信心。

下阶段主要工作计划：

- 1、尽快整理出规范、完整的法律合同范本。
- 2、对公司往年的诉讼、合同资料进行精细化学习，借助于此，加快对公司各项业务的熟悉进程。
- 3、进一步锻炼相关法律能力，使之得到快速提升，适当分担部门主管的业务压力。

新员工试用期个人工作总结最新五篇范文