

# 最新烟草专卖局工作计划(汇总6篇)

计划可以帮助我们明确目标、分析现状、确定行动步骤，并在面对变化和不确定性时进行调整和修正。大家想知道怎样才能写一篇比较优质的计划吗？以下是小编收集整理的工作计划书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

## 烟草专卖局工作计划篇一

20xx年，是全面贯彻落实党的十七大精神的第一年，是“十一五”规划承上启下的一年，也是我镇牢牢把握扩权强县机遇，实现镇域经济社会跨越发展的关键一年，做好今后的工作，意义十分重大。

:全面贯彻党的十七大和县十一次党代表大会精神，深入贯彻落实科学发展观，围绕镇第十二次党代表大会精神，紧紧抓住扩权强县发展机遇，坚定不移地实施“三大战略”，推进“三大重点”，提高发展质量，大力改善民生，促进社会和谐，推进镇域经济又好又快发展。

实现国内生产总值3.6亿元，增长11%；农业增加值1.18亿元，增加6%；粮食总产达到11000吨；规模以上工业新增产值1.5亿元，增长38%；农民人均纯收入增加400元，人口自然增长率控制在2%以内，政策生育率达到90%以上，社会事业协调发展。

(一)坚定不移地实施“工业强镇”战略，努力推进镇域经济持续快速发展

我镇多年来经济发展的状况表明：东塔的发展，难点在工业，差距在工业，希望也在工业。发展的经验也同时告诉我们，东塔工业的振兴和腾飞，必须要进一步扩大对外开放，以大开放促大发展，广辟招商引资渠道，要以开明的思想和勇气，以宽松的环境，到位的服务，大胆吸引外资。今年，全镇规

模以上企业达到6个，工业总产值达到2.5亿元。一是要坚持“发展优势产业，打造核心企业，延伸产业链条，培育产业集群”的思路，支持现有企业做大做强，全力抓好饲料、家具、农产品深加工等产业建设，逐步把三盐路沿线建设成为特色鲜明的民营经济区；发展个体工商户，抓紧处置塑料厂，解决好遗留问题。二是要大力发展第三产业。要抓住县城“东大门”的地理优势，打造三产亮点，使之成为财政增收的重要来源。要抓住县改造东山公园机遇，紧紧依托小明湖、大佛寺等自然资源，全力发展城市近郊旅游业，使滨河路沿线观光、休闲成为三台市民首选的最佳旅游区。三是要加快集镇建设，不断改善东塔、高山两个场镇的基础设施条件。实现绿化带、路灯、垃圾处理的硬化达标。积极引导和鼓励农民和外地有识之士到场镇建房、投资经商，不断加快小集镇建设步伐。

## (二)紧紧抓住新农村建设这个重点，努力推进“三农”工作

今年，我们要以“十一五”规划为基础，科学编制和完善《新农村建设总体规划》，积极开展新农村建设试点示范工作。要以东涪村、东泉村为辐射点，带动公路沿线及东塔、高山场镇周边村，稳步推进新农村建设。一是要抓好产业发展，优化农村结构。在抓好大型综合粮食生产基地镇，确保粮食安全的同时，要把“特色”和“亮点”作为产业发展的重点来抓，今年，要在继续抓好“一带两线，三区四点”的特色农业的基础上，突出抓好以川新村、东江村为主的米枣产业带和250亩的“荒造”工程。今年，全镇规模种植蔬菜达到2500亩，出栏生猪4.2万头，小家禽49万只，养蚕发种3000张。培育年纯收入3万元以上的种养大户30户。二是要继续抓好劳务开发，整合农民工培训的资源、资金。劳务输出是我镇农民收入的重要来源，在农村经济中占有十分重要的地位。今年，我们要着重打造劳务品牌，要把外出务工人员的技能培训作为重点，有组织、成规模的转移，今年计划输出劳动力7000人。要制定优惠政策，鼓励外出务工人员回乡创业。三是要在农村基础设施建设上狠下功夫。深入贯彻中共中央、

国务院《关于切实加强农业基础设施建设，进一步促进农业发展农民增收的若干意见》，要以解决群众行路难、用水难为重点，切实抓好农村饮水安全、灌区节水改造等项目建设，大力推广旱地改制。要建立以财政投入为引导，群众投入为主体，社会投入为补充的多方投入机制，大力改善农村基础设施条件。以机关办公楼维护、红英村、东塔村隧洞工程、龙柏村拦河堰工程为重点，积极争取和引进各类建设项目和资金，有计划、有步骤地分类实施；要进一步完善武引渠、农毛渠建设和各项水利配套设施，组织群众整治、新建塘、库、堰。要抓住“村通、通畅”工程的实施，有计划地对各村的道路进行扩建和整治，重点抓好永陈村、三湾村的道路建设。其余未列入20xx年道路规划的村，要筹资筹劳，做好路基建设。要坚持开展“清洁农村”大行动，搞好农村人居环境治理。要在东涪村进行试点的基础上，推进全镇“清洁农村”大行动的顺利实施；大力支持农民新建沼气池，推广“一建三清五改”。广泛开展文明家庭、文明村组、文明院落的创建活动，为广大农民创造整洁、舒适的生产生活环境。

### (三) 全面发展各项社会事业，努力构建和谐东塔

要构建和谐社会，首先要从解决群众迫切需要解决的实际困难和问题入手，而解决这些问题的关键，就是要大力发展各项社会事业。一是要抓好财税金融工作，完善乡镇财政体制改革。要全力支持骨干企业和成长型企业的发展，提高经济运行质量，培育新的财税增长点。今年，我们一方面要进一步健全征收激励机制，完善协税、护税网络，全面完成财政收入任务，另一方面要加强财政资金的管理，优化支出结构，集中财力保工资、运转、稳定等重点支出，努力确保财政收支平衡。加大财政对产业发展和农业基础设施等方面的投入力度。要积极引导金融机构增加对重点企业、产业、旅游开发以及“三农”的信贷投入。二是要大力繁荣各项社会事业。今后五年，我们要继续坚持教育优先发展战略，进一步深化教育体制改革，巩固教育成果，提高办学质量，重视科技进步和人才培养。要完善公共卫生服务体系，搞好农村新型合

作医疗试点工作，在如何让参合农民满意上下功夫，尽量精简办事程序，切实解决群众报销难的问题。要下大力气改进和完善有线电视的管理和服务工作。要坚持不懈地贯彻落实基本国策，确保人口与计划生育目标任务的实现。要切实做好优抚、扶贫、救济等工作，切实关心困难群众和社会弱势群体的生产生活，不断完善社会救助体系。加强国土管理和环境保护工作，搞好公路沿线和场镇居民建房的规划设计，加大污染治理力度，年内力争协调开通天然气；做好防汛抗旱工作；切实保护森林资源。积极开展喜闻乐见、丰富多彩的文化体育活动，努力繁荣各项社会事业。三是要加强民主法制建设，全力确保社会稳定。要进一步完善民主决策和科学决策机制，依法接受镇人大主席团的法律监督和工作监督；全面落实村(居)务、政务公开制度，规范行政审批。认真实施“五五”普法；加强国防教育，切实做好民兵预备役工作，圆满完成征兵任务。要抓好安全生产，定期不定期地开展道路交通、矿山、食品等行业的安全生产专项检查和整治，不断完善处理突发事件的预警机制。要切实做好信访工作，认真做好民事纠纷的调解和善后处理工作，妥善处理好热点、难点问题，及时化解不稳定因素。要进一步加强社会治安综合治理，加大对违法犯罪活动及邪教组织的打击力度，全力确保社会稳定。

(四) 牢固树立执政为民的思想，切实加强政府的自身建设

## 烟草专卖局工作计划篇二

xx年度，质量管理办公室将根据学院的年度工作计划要点，围绕改革、发展、质量、效益的总体要求，认真做好质量管理体系的日常管理工作，积极开展各项质量管理活动，确保我院船员教育与培训质量管理体系的持续、有效运行。

本年度将根据院党委政治学习计划的总体安排，认真组织部门所属人员进行政治学习，使部门人员能深入学习、领会党的路线、方针、政策和有关文件精神，关注时事，与时俱进。

并结合部门工作特点和实际，不断强化服务意识、质量意识，在提高政策理论水平的时候，认真学习质量体系文件，深入研究质量管理的方式、方法，不断提高综合素质和管理水平，努力推动我院的质量管理工作再上新台阶。

本年度，质管办将在开展各种质量管理活动中，对各受控部门进一步加强体系文件的宣贯和学习指导，并要求各受控部门及分承包方对所属人员定期进行集中学习，对新引进人员、转岗人员及时进行质量培训。通过各种形式的宣贯，努力使各受控部门和人员能及时、准确地掌握外审后修订的文件、新增部分乃至整个体系文件的内容和特点，严格按文件规定的要求开展日常工作，进一步强化全员质量意识，确保我院质量体系得到持续、有效的运行。

根据内部质量审核程序和管理评审程序的规定，本年度工作计划安排两次内审和一次管理评审，质管办将从质量活动的组织、开展的形式、活动内容和审核评审过程等各个环节进行规范，严格执行文件要求，实行质量管理。内审重点是审核体系文件的符合性和宣贯培训情况，检查质量记录的填写情况和不合格项的纠正情况，检查体系运行的有效性、连续性。同时，协助有关职能部门对分承包方提供的服务开展好评估工作。在内审中发现的不合格项和缺陷将及时督促纠正。在管理评审中，将对本年度质量体系的有效性和运行情况予以分析、评价，研究内审中出现的问题、不合格项产生的原因以及体系运行方面的缺陷等，通过管理评审总结经验，为下一年度开展质量管理活动提供借鉴。

本年度，质管办将根据最高管理者的要求，为推进质量管理全院化努力做好各项准备工作。

一是认真开展调查研究，主动与主管机关联系，到兄弟院校学习取经。

二是根据我院的机构设置和工作实际，制定全院实行质量管

理的可行性方案，确定采取的管理模式。

三是落实文件的起草、汇编、统稿等工作。

## 烟草专卖局工作计划篇三

回首往日，我觉得可以用几个词形容我心中的感受，第一个便是收获，是的，我只做了我应该做的，却收获了太多东西，在我有限付出的同时，我收获了成果，收获了成长，收获了大家对我的信任，收获了围绕在身边的浓浓的企业温情，这是企业所给予我的，也是激励我迅速成长的源泉。

作为煤炭行业的一名员工，我感到学习的紧迫性，所谓学海无涯，在知识爆炸的年代，现有的知识水平是远远不够的，人才是企业的第一源泉，随着公司不断深入发展，只有不断的学习，不断积累，才能满足企业发展的需求，在学习中，不断丰富自己，提高自己，随时准备在企业需要时贡献自己的才智，这一年我感触最深的就是在车间工作的氛围，领导平易近人，像长辈一样和蔼可亲，同事们善良朴实，无微不至的给我关心，像对徒弟一样传我技能，像对孩子一样包容我的缺点，我很幸运，我融入了这样一个团结战斗的集体，融入了这样一个温暖的大家庭，它鼓励我进步，激励我成长，并无时无刻的提醒着我，这种团结一心携手并进的企业合力是企业宝贵的团富，是能够破除一切障碍，乘风前行的助推器。

每个人都有一些长处，下面是自己认为干的不错的几点：

虚心学习，勤于实际操作，深刻学习怎样控制好指标，理论结合实践能熟练解决本岗位经常发生的一些问题。

能够正确认真的对待每一项工作，工作投入，热心为大家服务，有效利用工作时间，需要加班完成工作的时候，能够按时加班加点，保证工作效率，在开展工作之前做好个人工作

计划，有主次的先后及时的完成各项工作，同时在工作中学习了很多东西，也锻炼了自己，经过不懈的努力，使工作水平有了进步，开创了工作的新局面。

热情帮助其它同事解决工作中的问题，如硫铵包装岗位入库的时候，忙完自己岗位的活之后，帮他们入库，受到了大家的好评，这使我越来越感受到帮助别人的乐趣。

认真遵守劳动纪律，从不因故请假，迟到，旷工，保证按时出勤，不怕苦，不怕累，总是以百倍的热情投入到工作中。

今年虽然收获了不少，但也还有很多的不足：

一、培训学习，投入还不够和有经验的同事有一定差距。

二、有时因为任性，对领导的话不放在心上，给车间添了不少麻烦，造成了一些不必要的损失。

三、对其它工段的工艺，操作流程了解甚少。

四、上进心不足，太满足于现状，来公司一年多了还是一名普通员工。

五、对设备维护保养不太到位，有时存在应付现象

根据自己的不足，制定下明年的工作计划

一扩充自己的知识面，学好车间其它工段相关知识，用最短的时间将整个系统摸透，熟悉所有工段的操作流程，较好的结合实际加以运用，加强车间操作规程工艺指标的控制，永无止境的追求，即是一种我们应该发扬的一种工作精神，也是学习精神的需要。

二设备是我们搞生产的锅与碗，是完成产量的根本，没有了良好的设备运转，我们的生产就无从谈起，要以预防为主的

思想去管理设备，爱护设备，确保生产中设备万无一失。

“人生就像一粒豆子，在成长的过程中，充满无数机遇，千万不要因一时挫折或遭人冷落，放弃自己，看贬自己只要你在努力改变自己、发展自己，你人生的旅途就会充满机遇。这句话一直在我耳边想起，今后将已更加顽强的斗志去迎接新的明天。

回首一年，我深感欣慰，我从一名新员工，成长为一名要求自己进步的企业员工，各种滋味只有自己能体会到，这一年工作的启示，将会成为我不断前行的坚实动力！我会不断思索和寻求，用全部青春和热血为金能发展壮大贡献自己的一份力量，书写我人生中浓墨重彩的一页。

“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来，实践是检验真理的唯一标准，曾经的成功与失败只属于过去，每进一步，都要面对新的挑战，每个早晨，又是一个新的开始。前面风浪或许更大，困难或许更多，但有一种力量却是任何艰难险阻也战胜不了的，那就是我有面对万重困难的气概，像面对暴风雨中的海燕一样，毫不畏惧，勇往直前。我相信，在主任及秦总的带领下，未来的车间会更加辉煌，未来的金能公司一定会像历史上的“乾隆盛世”那样大而美，富而强！

## 烟草专卖局工作计划篇四

门面房一期工程已于20xx年竣工，本年度主要是进行销售和资金回笼工作，以及交户后的质量保修回访工作；门面房二期工程主要施工内容已于20xx年基本结束□20xx年主要进行销售和资金笼工作，以及门面房门前大理石铺装，和\*\*\*\*路亮化及广告牌等其它配套设施的施工，门面房二期工程已于20xx年11月28日举行了竣工验收会；现在已进入全面交户阶段和后期手续的办理。

在项目建设施工过程中，我公司从项目组织管理、工程质量

控制、现场管理等几个方面开展工作。

在项目组织管理方面：首先明确项目组织管理体系、项目工程部主要工作职责，确定项目管理的任务，制定工程四大总体目标(质量、进度、投资、同事的协作下，使得商业用房工程得以顺利进行，通过工程例会协调各项工作、解决日常施工中的矛盾，加强相互之间的沟通，及时有效地控制好工程的质量、进度、成本、安全文明。

在工程质量控制方面：质量管理上，项目部着重抓了三个环节：确立质量目标、确定质量预控方案；产品形成的过程控制；验收控制。开工前确定质量预控方案，公司提出“建精品工程、树\*\*\*形象”的质量目标，对监理及单分包单位明确目标、验收标准等。并审定监理大纲及施工单位的施工组织设计。针对监理、施工单位在节能、智能、质量通病防治等方面的薄弱环节提出改进要求，协助其完善施工工艺、措施的制定。抓好过程质量控制，在过程控制上，发挥监理在质量管理上的职能，对监理充分授权、有效监督；严把原材料质量关，项目部对进场材料质量、数量、规格验收，并监督现场取样送检，以检查到场材料是否符合合同要求。工程项目部在对于施工单位的质量管理上，主要抓其质保体系建设，发挥质保体系在质量管理上的作用，从思想上重视质量管理，在日常的管理中重点工作是质量巡查，质量跟踪，并结合施工的阶段，组织一些有针对性的质量管理活动，有效利用工程例会制度，讲问题、提问题、解决问题。现场管理中，强调服务意识，为乙方生产质量优质产品创造条件，提供技术支持、管理支持。产品的验收控制中，主要是要求施工方做到自检、互检和交接检，严格监理验收制度，确保按工序报验制度执行。总之，门面房工程的施工质量总体是好的，能较好地按规范施工，按规范验收，现在门面房二期工程已经各级质量监督检验部门验收合格。

在安全与文明现场管理方面：本工程施工场地较小工作面较大，且在镇区主要交通要道占道施工，现场安全较难管理，

工程项目部结合实际情况，和施工、监理研究，实时调整现场临时设施，根据本工程安全文明项目管理目标，督促施工单位在施工过程中贯彻执行国务院及各部门颁发的安全规程、生产条例和规定；为了提升工地形象和安全文明施工，科学安排、合理调配使用施工场地，并使之与各种环境保持协调关系，要求施工单位按安全文明标化工地标准进行施工；督促监理工程师做好安全控制，目的是保证项目施工过程中没有危险、不出事故、不造成人身伤亡和财产损失；督促监理工程师和承包商按照有关法规要求，使施工现场和临时用地范围内秩序井然，文明安全，环境得到保护，交通畅达，防火设施完备，居民不受干扰，场容和环境卫生均符合要求。

总体销售状况：门面房一二期工程应销售总额为12348万元，现已销售9147万元，资金已回笼8006万元，未销售部分3201万元，另外尚有1140万元已销售资金没有回笼。

项目开发的最要一环是销售，开发成功与否，主要看销售情况，所以公司采取了多种销售策略，多方开源，通过多种渠道，联系多层次客户。公司在上半年主要是对一期工程交户后的客户进行催款，落实二期门面房开发资金，对资金困难的客户，积极联系银行，动员客户及时按揭贷款，以加快公司资金回笼；在二期工程开发建设过程中，对直接分包的分项工程，优先考虑购置门面房的施工单位，以房款抵工程款，以减小工程建设的支付压力，如玻璃门工程和室外亮化工程；另外，动员地方一些有实力的个体老板购置门面房，以及一些有意投资商铺的外地老板购买，动员本项目的施工承包人购买本工程的一处较大的商铺，用以抵扣工程款；当然，还用了其它销售手段，比如充分利用户外广告宣传，采用涨价手段，动员公司员工亲朋来购买等。

镇卫生院门前门面房开发，开发面积约3500平方米，该处门面房属于原门面房二期工程，各项手续齐全，有现成的施工图纸，在协调好外部关系和补办一些手续后可直接施工建设，该处一旦确定开发，可以在5个月内竣工，且可以很快完成销

售。

进一步对门面房一二期工程剩余门面房进行销售，确保后期开发项目有充足的流动资金。

1、针对开发利润不高的问题，这里诚然有一个社会效益的方面，开发的初衷是为了\*\*\*\*形象的提高，也包含了\*\*\*\*路改造的投资，但其中实际上仍有利润上的开发潜力，比如，在开发规划的初期，没有对房地产开发做全面的调查和研究，没有对投资效益做全面的论证，对其中的部分费用没有充分考虑，以致于在开发过程中产生了许多意想不到的开支，如消防和供电工程等；还有在工程建设的存在管理上也存在一些问题，没有充分协调质量、进度和成本之间的关系，致使了工程建设成本有所提高；另外，在考虑销售价格时，没有制定严谨科学的销售策略也对整体的利润有一定的影响；当然还有一些其它方面，总而言之，开发利润不高的问题不是某一方面或其中几个方面造成的，这里涉及到一个系统的成本管理，而系统的成本管理也就是科学的成本管理，是需要在实际工作中积累经验并不断完善的，同时更需要学习，学习系统的理论和科学的管理方法。我们要在今后的工作中，结合房地产业的实际情况，制定严谨科学的成本管理体制；要从源头抓起，从决策规划和初步设计到施工图设计，到工程施工完毕和最后的竣工决算，甚至可以延伸到项目的寿命周期，都要有详细的成本计划；要加强学习，学习先进的成本管理理念，学习大房地产公司的成本管理经验，努力将房地产开发的经济效益和社会效益最大化。

2、针对目前门面房相对滞销的问题，尽管目前剩余商铺量并不大，但由于总体利润不高，如不将剩余商铺尽快销售出去，就会导致公司周转资金量不足，这对房地产公司来说是非常严重的问题，必须要加以解决。而从市场因素看，\*\*\*\*仍有市场空间可供开发，而放眼整个\*\*\*以及\*\*\*乃至全国，市场空间更大，这就需要在市场上做好调研，进一步开拓市场，而不能坐等；另外在销售策略上也有文章可做，我们在之

前的销售策略上相对比较呆板和保守，需要在销售策略上进一步解放思想。我们将在以后的工作当中进一步拓展思路，在市场开发方面，不能只局限于永安洲，而更应该放眼更大的市场空间，要做好宣传广告工作，可以先在\*\*\*区域内做好宣传，充分利用传媒力量，在\*\*\*区域内做广告宣传，吸引有购买力的业主来\*\*\*\*投资，即使没有投资购买，那也是对\*\*\*\*的一种宣传，对今后的开发也有长远意义；在销售策略上，要起到刺激市场的效果，针对目前门面房的销售现状，我们应在原有销售价格的基础上适当上调销售单价，这样对那些已购买商铺的业主是一种安慰，让他们感受到房屋升值的理想结果，同时他们也会对我们开发建设的门面房做一些间接的宣传，而对那些持币观望的业主却是一种强烈刺激，会促使他们果断购买；另外在今后的开发规划上要做足文章，要确定所开发的项目有充分的市场，所建房型要能最大限度地满足用户的切实需要，同时还要考虑不同层次的购买力人群，侧重于中低收入人群的需求。

3、针对目前门面房工程扫尾进度不快的问题，总结的关键原因是没有科学合理的进度计划和详细的规划设计，另外在择优选择施工队和合同管理方面也存在一些问题。我们在以后工作中，要抓好各项配套工程的施工，制定详细的工作计划；抓好工程质量，完善各项竣工验收资料，做好工程竣工验收准备工作；在以后的项目招标中，要选择有实力、有信誉的施工单位。

4、关于现有管理理念落后和开拓进取精神不够的问题，我们认为解决问题的关键是改革现有运行体制，要面对市场，采取纯公司化运作；制定公司长远发展规划，建立公司人才计划，投资计划，管理计划，并建立和完善相应的制度；要有将公司发展壮大，做大做强的观念，不可坐享其成；要加强学习，坚持走出去，引进来，要将先进的管理理念为我所用。

以上是我公司\*\*\*年度的工作总结及\*\*\*年工作计划和工作思路，我公司全体员工，将在到来的\*\*\*年的工作当中，放眼未

来，着重眼前，各司其职，做好本职工作；我们要求公司全体员工要振奋精神、迎难而上，抓住目前\*\*\*\*的大好发展机遇，开创我们房地产公司的新的未来；要努力学习，加强自身的素养，埋头苦干，扎实工作，提高自身的业务水平；用科学发展的观点指导我们房地产公司的各项工作，使房地产公司的各项工作能够全面、协调、可持续的发展。坚持以人为本，把我们房地产公司做大做强，为\*\*\*\*经济建设作出应有的贡献！

## 烟草专卖局工作计划篇五

1、作业员及生产、品质对首件是不认真，造成批量事故，对于此类原因造成的品质事故，需加强xx对首对核对方法及特别注意事项的要求，同进要求组长对首件进行再次确认，杜绝此类问题的发生□iqc漏检、误检在国内物料上主要为xx及电解电容上面，因xx来料品质不稳定及颜色错等不良；电解电容主要集中在产品混料上。

2□iqc漏检、误检主要在xx物料上，对iqc本身的技能及作业方法进行培训，使技能增强，在核对物料时必须认真，有不清楚时需找领导进行确认，清楚后方可判定。按现在公司状况□xx物料特急的情况不能改善，需对iqc的作业顺序进行培训，使iqc在检验物料时能分清主次，检验时不会因时间急造成物料漏检及误判。

1□iqc现在增加样品及承认书的参与，现研发也积极配合，主要问题还是研发所提供的样品承认书与生产物料到料时间不一致，经常出现样品承认书未到而采购物料已经送检，影响iqc效率□iqc检验设备已经不能满足现有的生产要求，晶振不能进行确认测试，磁珠不能检测等问题一直困扰iqc□对iqc的工作造成很大影响□xx人员的知识面不够，在作业过程中出现特殊情况时的处理方法不及时□xx人员流动较大，特别是增加外发厂后人员难对管理，且外发厂距离太远，对人员管理存在一定难度□xx做可靠性试验空间明显不够，现高低温试验

箱放在光电部，老化平台放在返修组，对设备及试验过程管控提高难度。

2□iqc检测xx设备在整机，而测试xx人员属iqc管理，人员管理有一定难度，且现在xx测试时iqc自身物料需多次开单放行，给iqc的工作增加了负担□iqc检验工装缺乏，现xx内存测试工装板卡已经过时，且经常出现问题，需更新板卡，现增加对xx类测试，缺少相关的检验数据□xx只提供测试工装，研发部未提供相应的需检测项目及标准等。高频头的工装搞好了，但是无信号线，到别的楼层测试时又经常出现无测试工位等情况。

1、建议样品及承认书分两块来管理，之前使用物料来料时进行登记，可按正常物料放行，每周进行总结一次，新物料及新供应商来料时建立体系，未确认的供应商及物料不得采购，未确认的物料不得入库□iqc来料不发单直接使用待处理标，由物控自行处理好样品及承认书后再送检iqc□对于特别急的物料，要求由研发部首先进行样品的初步确认后才能进行评审。

2、对于iqc设备事宜，建议增加xx晶振测试仪及针规□xx电桥、带标尺测量的放大镜一套等设备用于检验，以保证来料品质。针对xx测试仪，建议将xx测试仪搬到xx拷贝房，有如下优点：便于人员管理，同时便于测试时的管控；节省费用，现xx房为单独空调，增加电费，而搬到xx后可使用中央空调，节约电费开支。针对xx测试这一类，需提供iqc相应的资源及标准，建议给iqc房提供低中高频电视信号□xx由研发部提供相应的检测标准。由品质部转换成内部检测标准。

公司品质需提供，对供应商管控需从源头开始，供应商应从按物料类型进行分类管控，如xx元件问题较少的，可按性价比进行管控□xx类物料按品质及交期来管控，供应商设定准入制度，现有的对供应商现场审核资料已经不能适应公司的发

展，需制定新的审核资料以更全面对供应商进行审核。建立供应商品质检讨系统，每月对供应商所发生的问题进行检讨，由供应商品质部及工程部等相关部门组织人员到我司进行检讨。加强xx工艺方面的技术支持，多提供xx工艺工程师的交流平台，必要时可送外培训。

## 烟草专卖局工作计划篇六

新年伊始，前任会计褚大姐退休，我重新回到了会计岗位，虽然是一名老会计，但因为之前做的.都是企业会计，事业会计对我来说是一个新的领域，什么都得从零开始，这一年的工作中，经常会遇到这样或那样的问题，我所在的三个单位的领导都给予了我支持和理解，邹主任和张会计给予了我很多无私帮助和热心指导，为此我非常庆幸工作在一个团结互助的集体里，在此，我对给予我帮助和支持的各位领导和同事深表谢意。

xx年，留给我最深的记忆用一个字概括就是“累”，劳心也劳力，我是新手，出纳杜佳妮也跟我一样从零开始，我俩这一年都很累，边干边学，边学边干。做企业会计时，觉得事业会计太简单了，就那么几个科目，不象企业会计科目一大堆，等我自己深入进来时却觉事业会计太过琐碎，比企业会计繁复得多，尤其是我们这种小单位“麻雀虽小，五脏俱全”，会计不仅要做好会计工作，还要做统计工作、劳资工作，相对来说企业分工比较细，会计只要做好你本岗位的工作就好，工作量在平常的日常工作中一点一点地完成。事业单位会计则临时性工作太多，不同的部门会要求你填报不同的报表，而且时效性比较强，这些报表不是简单的填几个数就成，你必须做大量的数理统计工作。这些工作别人是看不到的，只有具体做工作的人才知其中甘苦。一个单位还好说，几个单位就让人感觉有点手忙脚乱了。

4月份一接手会计工作，就面临着企业所得税汇算清缴工作，对于以前从不关心单位收支情况的我来说，一开始真的毫无

头绪，找资料，看账本，了解企业所得税相关政策，熟悉企业所得税汇算清缴系统，终于顺利地完成了所得税汇算清缴。

在此过程中，由于企业所得税政策的变化，冰川管的上级补助收入8万元也应该缴纳所得税2万，这对于创收本就艰难的冰川馆来说无疑是雪上加霜，怎么办？我苦思冥想也找不到办法，只好求助于邹主任和张会计，通过探讨，集体的智慧巧妙地解决了这一难题。接着就是社保局的单位信息核对和社保保证的换证工作，再就是社会保险的各项保险的基数核定工作，6月份的住房公积金的基数核定工作，7月份开始xx年的部门预算工作，9月份又开始公费医疗改革医疗保险基数的核定，尤其医疗保险基数的核定，因为统计口径的变化，我们至少做了3次重复劳动，11月份的xx年度的预算调整工作，还有刚刚结束的事业单位工资调查工作，这些工作说起来一句话就表达了，都是一张或一套表，可要填报这些表，却要做大量的数据统计、汇总、分析的基础工作，量大而繁琐，为了按时完成这些工作，同时为了不影响日常工作，只有加班加点做。

总的说来，这一年是充实的一年，忙碌的一年，对会计工作有了比较深刻而具体的认识，我想有了今年一年的基础，明年我的工作应该得心应手得多。同时，通过这一年的工作，我深深地认识到学习的重要性，作为一个财务人员，要有一颗进取心，要不断地用新知识、新丰富自己的头脑。