

招生演讲稿分钟 招生演讲稿(模板9篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来看看吧。

招生演讲稿分钟篇一

大家上午好！

生给我们带来了什么：

首先，学校的基础设施是我们做好招生工作的有力保障，学校的好坏，相信在场的每一位同学心里都有一个对比，我在这里也不刻意把我们的学校描述成人间仙境。但是学校实实在在的基础设施就摆在我们眼前：宽敞明亮的教室、干净整洁的学生公寓、配套完整的餐厅、先进的计算机教室、汽修实训车间、汽修美容车间、数控实训车间、焊接实训车间、这些都为我们开展招生工作提供了坚实的保障。讲到这里，我希望同学们仔细想一想，在我们没来到甘肃秦陇技工学校之前，你们家附近有很多学校，父母的鉴别能力我相信每个同学都不会怀疑，为什么当初选择甘肃秦陇技工学校，今天在场的同学，你们就是最好的见证。如果你们现在还在为了招生而犹豫不定时，我请你们放下思想包袱，积极主动投入到这项工作中来，因为学校和老师做坚强的后盾可以解除你的后顾之忧！

间行动起来吧！感恩父母不是挂在嘴上的，一味的抱怨只会让我们丧失这次机会，借助这次机会，想送给同学一句话：“心存感激，你成长的道路就会越来越宽。”如果你周围的同学或朋友有求学意向的，就请把他介绍到我们的学校

就读就可以了。

第三：提升我们的社交，待人接物的能力。同学们，如果你继续你的顾虑，那么请为你的将来考虑考虑！在暑假招生过程中，我们可能因为招生的需要面对各种各样的人群，这就是锻炼你的口才，社交能力最好的机会。怎样去和别人沟通，怎样捕捉别人的心理，怎样才能打动别人，怎样才能让更多的人接收你的观点，这些都是无形中提高了我们适应社会的能力。

第四：不断提高教学质量和丰硕的教学成果，使我们的底气更足。

招生演讲稿分钟篇二

1) 开门见山，揭示主题

运用这种方法，必须先明确把握演讲的中心，把要向听众揭示的论点摆出来，使听众一听就知道讲的中心是什么，注意力马上集中起来。但这种方法容易显得过于平淡、冷静，很难吸引人。

2) 说明情况，介绍背景。

这个开头对事情发生的时间地点人物作出了必要的说明，为进一步向听众揭示论题做准备。运用这种方法开头，一定要从演讲的中心论点出发，不能信口开河，离题万里，更要防止套话、空话，败坏听者的胃口。

3) 提出问题，引起关注。

写演讲稿的开头，可根据听众的特点和演讲的内容，提出一些激发听众思考的问题，以引起听众的兴趣。这种问题应该新颖、独特，确实能促使听众去思考。

演讲稿的开头有多种方法，通常用的主要有：

1. 开门见山，提示主题。这种开头是一开讲，就进入正题，直接提示演讲的中心。例如宋庆龄《在接受加拿大维多利亚大学荣誉法学博士学位仪式上的讲话》的开头：“我为接受加拿大维多利亚大学荣誉法学博士学位感到荣幸。”运用这种方法，必须先明晰地把握演讲的中心，把要向听众提示的论点摆出来，使听众一听就知道讲的中心是什么，注意力马上集中起来。

2. 介绍情况，说明根由。这种开头可以迅速缩短与听众的距离，使听众急于了解下文。在1814年生于萨尔茨维德尔。她的父亲冯·威斯特华伦男爵在特利尔城时和马克思一家很亲近；两家人的孩子在一块长大。当马克思进大学的时候，他和自己未来的妻子已经知道他们的生命将永远地连接在一起了。”这个开头对发生的事情、人物对象作出必要的介绍和说明，为进一步向听众提示论题作了铺垫。

3. 提出问题，引起关注。这种方法是根据听众的特点和演讲的内容，提出一些激发听众思考的问题，以引起听众的注意。例如弗雷德里克·道格拉斯1854年7月4日在美国纽约州罗彻斯特市举行的国庆大会上发表的《谴责奴隶制的演说》，一开讲就能引发听众的积极思考，把人们带到一个愤怒而深沉的情境中去：“公民们，请恕我问一问，今天为什么邀我在这儿发言？我，或者我所代表的奴隶们，同你们的国庆节有什么相干？《独立宣言》中阐明的政治自由和生来平等的原则难道也普降到我们的头上？因而要我来向国家的祭坛奉献上我们卑微的贡品，承认我们得到并为你们的独立带给我们的恩典而表达虔诚的谢意么？”除了以上三种方法，还有释题式、悬念式、警策式、幽默式、双关式、抒情式等。

开场白技巧

1. 开门见山，不讲多余的话

有的人演讲，开头常讲一些没有必要的客套话。叶圣陶对此曾评述说：“谁也明白，这些都是谦虚的话。可是，在说出来之前，演讲者未免少了一点思考。你说不曾预备，没有什么可以说的，那么为什么要上演说台呢？随后说出来的，无论是三言二语或长篇大论，又算不算‘可以说的’呢？你说随便说说，没有什么意思，那么刚才的一本正经，是不是连场作欢呢？自己都相信不过的话，却要说给人家听，又算是一种什么态度呢？”其实，演讲者说这种“多余的话”，并不一定是出自本心，不过是受了陈规旧套的影响，听人家这么说，自己也这么说，结果，往往是使听众松弛了注意力。

实例一：

这次扩大会议，主要是讨论党和国家领导制度的改革以及一些有关问题。

实例二：

再如张承先的《“三个面向”是教育改革的指针》的开头：

1983年9月，邓小平同志又提出“教育要面向现代比，面向世界，面向未来”。“三个面向”指明了新历史时期教育工作的战略方向，是今后教育改革的总指针。

这样的开头，使听众一听就知道明白讲的是是什么，注意力马上就能集中起来。

2. 交代背景，说明演讲的目的和原因

实例：

例如《在欢迎民主柬埔寨代表闭宴会上李先念主席的讲话》的开头：

在我国举国上下，万众欢腾，热烈庆祝中华人民共和国诞生三十五周年的日子里，以西哈努克亲王为团长，宋双和乔森潘阁下为副团长的民主柬埔寨代表团特地来参加我国的庆祝活动，并进行正式友好访问，我们感到格外高兴。我代表中国政府和人民，对你们的光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢。

这个开头，说明了这次演讲的背景、起因，使听众了解这篇讲话是在怎样的一种情况下讲的。

招生演讲稿分钟篇三

我于1988年毕业于白城师专化学系，毕业后就担任班主任和化学教学工作。教学中，我能够认真上好每一节课，做为一名师范教师，必须要了解小学，为此我曾在学校附小连续三年无偿上“小学自然课”，教完小学1—6册自然。为我的评堂教学打下坚实的基础。我讲的化学课曾多次被评为校级优质课，九四年全省“四学科”教学评比中，我的化学课被评为一等奖，我制作的教学“双管胶头滴管”和“粉笔字描模板”分获省级一等奖和二等奖。

由于我在工作中的表现，94年我被选为教学干事，从此走上了教学管理工作。

工作中，我能够脚踏实地，实事求是地完成各项任务。97年我光荣地加入了中国共产党。

合校后，我仍然担任教学干事工作。九九年初，我校领导为了开辟办学的新渠道，与四平师院和内蒙民族师院联合办学，先后，在我校成立了两个，“四平师范学院松原”“内蒙民族师范学院吉林省”，校领导选我负责“xxx”的管理工作□“xxx”当年筹备，学年成立，学年见效□20xx年和20xx年仅两年就招收了447名函授生、并开设了10个专业。

20xx年，为了开辟函授工作的新局面，在校领导的支持下，

面向社会招生，加大了宣传力度。然而，此时函授工作遇到了前所未有的困难。

电大、原教育学院、自考和我校共同争夺松原地区有限的生源，出现了四足鼎立的局面。

由原来五科考试改为三科，并且，新增设了“大学英语”这一门。许多考生因为害怕都纷纷参加自考去了。为此，我们首先加大了考前辅导的力度，选准教材，选好教师。同时，向市招生办，县招生办的同志取经。可以说在我们的考生报名，考试等多个环节，各招生办的领导给予了极大的帮助。

最后，我们的考生取得了较理想的成绩，如：41名英语考生，300分以上的就20人，而四平师院延边的106名考生中，280分以上的才有1人。

在过去的三年里，共招收560多名函授生，开设了12个专业，为学校创造了20多万的经济价值。

我们清楚地看到函授工作有着美好的发展前景，但又是困难重重。

我国与发达国家相比，人才“拥有率”少得可怜。在法国本科以上占国民总数的13、7%，日英占5—7%，而中国只有0、3%。尽管我国采取了本科院校扩大招生但仍不能满足社会对人才的需要，所以，成人教育有着美好的前景。

那么，如何将函授学生招进来呢？这是“xxx”发展的关键。

1、我们要面向社会，优化专业设置。

2、加大宣传力度（有是考生到了考场才知道我们家门口就有四平师范学院和内蒙古民族大学的。

3、加强管理，用我校现代化教学资源，一流教师，一流的服务，吸引学生并让想学知识的学员满意而归。

4、寻找，开辟生源的新渠道，目光要远一点信息要灵一点动作要快一点，把市场竞争意识用于成人教育学中去。到本地以外的地方寻找生源。

具了解，黑龙江、内蒙等省份的成人教育比较滞后，那里有许多等待进职，而苦于学历低的在职教师，为此20xx年，计划到内蒙招收200名本科函授生、现在生源已经搞定，并且，本月12日学校领导派我到长春，在省教委民教处包国庆同志的帮助下，招生指标基本审批下来。

假如，我能选继续重事这份工作，“将在科学化，信息化的管理上下功夫，办出特色，办出名气，使“xxx”持续地发展下去。

招生演讲稿分钟篇四

大家下午好！

能够代表砺青中学的高一学生在这儿发言，我感到无比荣幸！

俗话说：“一年之计在于春”。那么，新学期无疑，是播种的春天，是耕耘的春天，是师生的春天，是学习的春天。耕耘和播种需要付出艰辛和努力，只有在春天辛勤地耕耘，秋天才会结出累累硕果。作为一名学生，在新学期里我们一定要努力学习，开拓进取。目前我们正处于积累知识的黄金时期，所以我们首先需要珍惜时间，集中精力搞好学习。时间即是生命：虚度一分，就逝去一分；应付一秒，就失去一秒。学习和生活的“质量”就这样一分一秒地被丢弃了。难道我们还要倚仗着自己尚且稚嫩这个资本，用橡皮一点一点愚昧地擦去生命线上最最美好的青春时代么？把握好生命力的每一分每一秒，因为你的生命不属于别人；我们高质量的人生更是

只属于我们自己，一分一秒都输不起！

亲爱的同学们，“一年好景君须记，正是橙黄橘绿时”。如今正是一年之中最美的时光，你准备好了吗？去年夏天，我们学校取得了辉煌的成绩，门口的大红榜上至今还贴着让我们骄傲的喜讯，这一切都是全体师生共同努力的结果，已被光荣载入学校发展的史册。今年，是我们学校的又一个“质量年”。质量年，只有三个字，简约却不简单！这是一种需要不断增强的意识，是一份对人对己的责任！；让我们每一位老师、同学，在20xx年的每分每秒都能成为精彩，这不单单是为了我们身边的每一个，更是为了我们自己！

每一位学生都怀揣着一盏希望之灯，让它的光明照亮我们前行的路，步步踩实，走出自己绚丽的人生！同学们、老师们，让我们用热血和激情，用青春和活力，用智慧和勤奋共同编织砺青中学美好的明天，共同谱写和见证砺青中学更新更美的篇章！让我们在砺青中学共度的日子，都如彩虹般灿烂辉煌。

招生演讲稿分钟篇五

当我未登上这个演讲台之前我意识到，即使你不曾参加竞聘演讲，也会被这跃跃之心、烈烈之情所吸引，所感染。拥护、支持、参与、投身改革是我院每个教职工的共同心声和光荣使命。借此机会向多年来一直关心、支持、帮我的各位领导表示诚挚的谢意。

我叫xxx□□.....简单介绍自己）。

我竞职的条件是：

在我十几年的工作中，很多时间和精力都投放到行政工作中，历任过（……工作经历与所获荣誉）。

十几年来，自己一直信守从我做起，从现在做起，从点滴做

起的工作作风，本着这所不欲，勿施于人的工作态度进行工作，且一直没有放弃教学第一线的化学教学工作，刻苦钻研业务、不断学习，曾在省教委组织的教学评估中，多次获奖为学校争得了荣誉。

在工作中始终能以身作则，言于律己，尽心尽力的完成第一项工作，且始终没有忘记教育科研工作，不断探索曾在省教委组织的科技制作比赛中×次获奖、并发表论文×篇。

今天，站在这里，我参加了招生就业岗位的竞选。我的工作思路是：

搞好培训中心工作，首先要深入全省蒙古族小学、幼儿园了解学科及骨干教师等基本情况，并对具体情况进行分析，我想这是开展好培训工作的基本前提，只有这样才能量体裁衣，对症下药。

按照打铁先严本身硬的作法，要加强学习，提高自身的业务水平，进一步了解掌握有关民族政策理论，从而使工作有条不紊。

站在一定高度加强对我省蒙古族教育的研究一方面研究蒙古族教育自身发展的特点，另一方面把蒙古族教育放在整个教育中，尤其是在市场经济条件下如何发展蒙古族教育等方面进一步研究、寻求民族教育发展的新思路。

说一千道一万还是一条，不想当将军的士兵不是好士兵。我们应有参与的意识，我们更应有竞争的表现，只有这样才能证实，我们一直在努力。

最后我愿说一句，坦诚、务实是××永远不变的本色。

谢谢

招生演讲稿分钟篇六

饱含着忘的希望的`日子!这是一个激动人心的时刻，今天是个难日子。充满激情的时刻!只要我心往一处想，劲往一处使，就会获得成功。相信你心在哪里，收获就在哪里，今天的不再沉睡，明天的新必将崛起。展望未来我有理由相信，未来一定会更加美好。今天的人将会用自己的努力去迎接明天胜利的曙光。

召开暑期招生动员大会。首先，今天我全体教职员工欢聚一堂。让我为自己能光荣加入这个团队表示热烈 祝贺。今天的大会是一个鼓舞士气的大会，一个为大家鼓劲加油的大会。

生源是学校的生存之本，对于民办学校来说。生源的多少将直接决定着学校的发展前景，所以招生就成了人义不容辞的责任。因为民办学校是教育与商业的结合体，只有好的教学质量没有更多的生源，那么我学校只能驻足停歇;相反，有了生源，没有高质量的教育，学校将会坐以待毙。所以只有把两者有机地结合起来，提高教学质量，扩大生源，学校才会蒸蒸日上。

得到家长的认可，如果说的昨天只是努力付出中吸引着诸多家长的眼球。让他把孩子送到这里来就读，那么的明天将会因为我今天的共同努力而变得更加灿烂辉煌。暑期的共同目标是:预招新生300名，今年9月份让600名学生享受教育。下学期的主要目标是人将共同努力，内强素质，外树形象，打造精品小学。这不仅是量的突破，更是质的飞跃。

力争9月份让600名学生享受教育。今天我召开这个暑期招生动员大会的主要目的共同努力完成暑期目标—预招新生300名。

首先要改变观念，要达到这个目标。打破常规。未来的人不但要学会教书育人，更要学会营销。所以我人人都应参与到招生的行列中来。人人为学校，学校为人人。学校的发展离

不开个人，个人的提升离不开学校。既然选择了小学，就不要后悔，而要为学校的发展添砖加瓦，把自己最大的潜能挖掘出来，让它这片热土上发挥得淋漓尽致。不要好于面子，放不下架子，生存面前他分文不值。要记住：碍于面子的人永远干不成大事。

不要墨守陈规，再次。要敢于走出去。不要心有余而力不足，心里整天想着：要招生，要招生…可就是不行动，那样只能是望梅止渴，永远品尝不到梅子的美味。所以走出去，会看到一个广阔的天空；走出去，会看到一个别样的全新的自我走出去，就会有意想不到收获，只有走出去你才能成功。30年前，一个伟大领袖，一个中国新时期的设计者—邓小平，代表亿万人民，顺应历史潮流，打开了中国改革开放的大门，中国从此走向世界，世界从此认识中国，改革开放使中国经济蓬勃发展，改革开放使人们生活安居乐业。现在正值改革开放的新时期，谁抓住了机遇，敢于挑战，谁就是最后的胜利者。

一个人的能力代表着他现在而一个人的学习力却代表着他未来。让我从现在开始，老师们想说的一个人的文凭只代表他过去。不断学习，学会营销，挖掘自己身上的招生潜能，达到暑期目标。

招生演讲稿分钟篇七

大家上午好！

很高兴今天能站在这里进行招生宣传的演讲。因为目的是为了招生，所以我要把在座的各位看做是初中的学生了，希望大家千万别介意！我的演讲题目是“选择职教，祝你腾飞”。

激情燃烧的六月渐成人生的美好记忆，新的征程又将再次启航，在座的你们将第一次面临人生的重大抉择：是选择继续扬帆破浪，还是选择靠岸归航？我想各位同学心里都已经有了自己的思量，无论你的选择如何，我都要真诚地说：青春

无价，正值美好青春的你们此时不搏更待何时？选择进一步的学习，增加知识为你以后的成功增添厚实的资本，才最为明智！选择无悔，息县职业教育中心将助你腾飞！

而今上职业学校就是一条很好的成才之路。

常言道：家有万金，不如一技在身。如今的职业学校有广阔的发展前景。现在社会缺少的不是人，而是技术型人才。而息县职业教育中心就是你升学，就业，成才的最好的助手！

我们学校属于综合性办学，开设的有普高班，主要针对体音美特长生，以升学为主。假如你对画画有兴趣，比如你参与你们班的板报设计，组织你们教室的布置，那么千万别扼杀了自己的未来；如果你爱好唱歌，喜欢运动那么也请你别辜负了上帝对你的恩宠。我校设有县教育局批准成立的息县中小学生体音美特长培训班。到我校就读的特长生，除继续学习文化课程外，还会有专业老师对你进行专业训练，为进一步升入高一级学府打下基础，目前，我校通过特长生考试升入大学的有十多位同学，其中尹子涵考入吉林大学美术专业、代晓宇考入北京科技大学体育专业等。学习体音美特长，考大学要比普通类的容易很多，就拿10年高考来说，本科线480，美术310音乐280，文化课分数相对低近200分。

数控技术，计算机应用，学前教育（幼师），农业机械化，种植，养殖，园艺，旅游服务与酒店管理，高级海员。

并且为了更好的有助于你的升学，我们学校与多所高校实行联合办学。

其中，旅游与酒店服务管理专业与扬州商务高等专科学校联合办学。大家应该都听过这句诗“故人西辞黄鹤楼，烟花三月下扬州”扬州是一个十分美丽的地方，非常令人向往。你报考我们学校的旅游与酒店管理专业，前两年在我校学习，第三年到扬州学习，不仅可以享受优质美好的生活，在毕业

时可以获得扬州商务的毕业证，并且还可参加考试有专科升入本科，或者由我们学校为你联系直接安排就业。

计算机应用专业与郑州北大青鸟联合办学，开设有北大青鸟班，在校学习三年特色课程，颁发国际通用it认证资格证，高薪就业。

幼师专业与鹤立幼师学院联合办学，开设有鹤立特色幼师班，毕业颁发大中专毕业证，教师资格证，普通话等级证。

我校与江苏大丰合作开设对口升学班，为你办江苏学籍，参加江苏省对口高考，只要你语数外达到及格分，来我校认真学习，保证考上本科院校，如果考不上本科，学校承诺百分之百退还三年学费。

我校开设的有职高对口升学班，三年毕业参加河南省对口高考，考取本专科院校。职高班开设的课程只有语数外三门基础文化课，其他为自己所学专业基础课程。语数外相对普高来说要简单很多，并且考试内容90%以上是书本及练习册上的原题，只要你肯学，那就有机会上好大学。

总而言之，人尽其才，因材施教。我们的口号是：量身打造你的人生，精心呵护你的未来。我们学校实行弹性教学，灵活变通，注重技能。能升学的参加对口升学，愿就业的随时安置就业。

同学们，随着国家教育方针、教育政策的调整，成才已不再是考上高中同学的专利，它赋予中等职业学校学生的是更多的成功机会。相信大家通过认真的对比，会发现，读自己家门口的职业学校更安全、更实惠、更有机会获得成功。同时也希望面临着中考压力的同学，不要再困惑与彷徨，在人生的路上，选择职业教育，报读息县职业教育中心，你可以更容易到达成功的彼岸。

最后祝你们中考取得好成绩！一定要记住我们是息县职业教育中心。把握好你的选择，给我们一个机会，同时也给你自己一个机会！

谢谢大家！

招生演讲稿分钟篇八

各位同学，你们好！

三年铸一剑，汗水与泪水浸透的初中生活即将结束，在考验实力考验意志的冲刺阶段，我代表**中学三千名师生特地赶来为你们加油助威，并为你们选择高中再次启程做做参谋。今天，我要郑重地向你们推荐被《*县教育局“十一 五”发展规划》定位的正在创办的继**、**之后全县又一所重点高完中——**中学。

中学毗邻重庆市工业园区，依傍交通要道，距县城3公里，是我县城郊结合部唯一的一所高完中，比乡镇便捷，比县城安静，校园周边无网吧、娱乐厅等，校园内部绿树成荫，花草飘香，确实是潜心求学的清静之所。随着区位优势日益明显和美誉度的大幅提升，许多师范院校的应届本科毕业生和县内各中学已打磨成型的骨干教师纷纷加盟我校，**、**、**等地的学生也舍近求远前来求学，学校迅速由两年前的21个教学班壮大成现有的43个教学班，学生人数也由1500多名增加到3000多名。为了实现我校的跨越式发展，县四大家领导和教委领导多次现场办公后专门出台了许多特殊政策□20xx年，我校不但新征了27亩土地用于拓展活动场所，还顺利地置换了**小学，全方位地为学校“创优”奠定了坚实的基础。

**中学连续招办高中三十余年，积累了相当丰富的高考辅导和应试经验，近年又与北京英才苑信息中心、重庆一三八中联合网校、北京四中信息网共享国内最新教育资源。近三年，

我校高考成绩连年翻番，为高等院校输送了大批优秀人才□20xx年高考上线68人，其中本科16人□20xx年高考上线132人，其中本科28人□20xx年高考成绩震撼全县，共计上线243人，其中本科70人，文理科上线率均居全县同类完中第一，重点班升学率达100%，文科上重点人数仅次于**，因此，被县教委考评评为20xx年高中教育质量一等奖。其实，我校招生起点很低，录取线每年都比开中低200多分，但我们有实力做到低进高出□20xx年考入全国重点大学的***同学，入学成绩位于全县500名以后，三年后的高考成绩却跃居全县前三十名□20xx年毕业的同学，三年前的入学成绩低于我校录取线100多分，交调招费后进入我校普通班学习，却以优异成绩考取了全国重点大学。

**中学招生和办学的机制十分灵活。近几年，学校对中考高分学生、体艺尖子生实行免费招收□20xx年对新入学的何鲁军等24位同学予以全免，享受70%、50%、30%免费的新同学计160多人，上期用于奖励期末考试优秀生的费用高达10万元，学校今年将进一步加大免费和奖励力度。由于同学们进校基础不一致，我校实施分层设班，宏志班和重点班的师资配备和教学度绝不逊于县内任何兄弟学校；为了让艺体班的同学发展特长，从去年开始，我校高薪聘请县内最优秀的音乐、舞蹈和美术老师按课程标准定时到校辅导，并且与他们签定目标责任书。此外，学校教学张弛有度，校园艺术节、篮球联赛和足球对抗赛等丰富多彩的课外活动足以为繁重的学习减压。

亲爱的同学们，最后请允许我说一说大家都心照不宣的话，万一你考不上**、**，你会迷茫失落吗？你会驻足不前吗？作为一位老师，我有几句话与你们共勉：我们背负的期望不允许我们退缩，我们立下的志向不允许我们退缩。到**来吧，我们真诚地欢迎你。凭借你们的天赋，凭借**的土壤，我们有理由相信，即使种下一粒普通的石子，也能收获一座巍峨的大山。

谢谢大家！

招生演讲稿分钟篇九

饱含着忘的希望的日子！这是一个激动人心的时刻，今天是个难日子。充满激情的时刻！只要我心往一处想，劲往一处使，就会获得成功。相信你心在哪里，收获就在哪里，今天的不再沉睡，明天的新必将崛起。展望未来我有理由相信，未来一定会更加美好。今天的人将会用自己的努力去迎接明天胜利的曙光。

召开暑期招生动员大会。首先，今天我全体教职员工欢聚一堂。让我为自己能光荣加入这个团队表示热烈 祝贺。今天的大会是一个鼓舞士气的大会，一个为大家鼓劲加油的大会。

生源是学校的生存之本，对于民办学校来说。生源的多少将决定着学校的发展前景，所以招生就成了人义不容辞的责任。因为民办学校是教育与商业的结合体，只有好的教学质量没有更多的生源，那么我学校只能驻足停歇；相反，有了生源，没有高质量的教育，学校将会坐以待毙。所以只有把两者有机地结合起来，提高教学质量，扩大生源，学校才会蒸蒸日上。

得到家长的认可，如果说的昨天只是努力付出中吸引着诸多家长的眼球。让他把孩子送到这里来就读，那么的明天将会因为我今天的共同努力而变得更加灿烂辉煌。暑期的共同目标是：预招新生300名，今年9月份让600名学生享受教育。下学期的主要目标是人将共同努力，内强素质，外树形象，打造精品小学。这不仅是量的突破，更是质的飞跃。

力争9月份让600名学生享受教育。今天我召开这个暑期招生动员大会的主要目的共同努力完成暑期目标一预招新生300名。

首先要改变观念，要达到这个目标。打破常规。未来的人不

但要学会教书育人，更要学会营销。所以我人人都应参与到招生的行列中来。人人为学校，学校为人人。学校的发展离不开个人，个人的提升离不开学校。既然选择了小学，就不要后悔，而要为学校的发展添砖加瓦，把自己最大的潜能挖掘出来，让它这片热土上发挥得淋漓尽致。不要好面子，放不下架子，生存面前他分文不值。要记住：碍于面子的人永远干不成大事。

不要墨守陈规，再次。要敢于走出去。不要心有余而力不足，心里整天想着：要招生，要招生…可就是不行动，那样只能是望梅止渴，永远品尝不到梅子的美味。所以走出去，会看到一个广阔的天空；走出去，会看到一个别样的全新的自我走出去，就会有意想不到收获，只有走出去你才能成功。30年前，一个伟大领袖，一个中国新时期的设计者—邓小平，代表亿万人民，顺应历史潮流，打开了中国改革开放的大门，中国从此走向世界，世界从此认识中国，改革开放使中国经济蓬勃发展，改革开放使人们生活安居乐业。现在正值改革开放的新时期，谁抓住了机遇，敢于挑战，谁就是最后的胜利者。

一个人的能力代表着他现在而一个人的学习力却代表着他未来。让我从现在开始，老师们想说的一个人的文凭只代表他过去。不断学习，学会营销，挖掘自己身上的招生潜能，达到暑期目标。