

# 四年级课前三分钟演讲稿 四年级三分钟演讲稿(优质5篇)

演讲作为人类一种社会实践活动，它必须具备以下几个条件：演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

## 四年级课前三分钟演讲稿篇一

尊敬的各位同事，领导：

大家好。我是\_，今天站在这里想和大家分享一下信任营销。

培训项目中经常会用到一种叫“信任背摔”的活动：一名队员站在高处，背向队友，闭上眼睛，双手交叉放在胸前，整个身体向后倒下，依靠队友将自己接住。这个活动的价值体现在两个方面：首先，它无疑能教会我们信任他人的重要性；同时，它也能让我们学习如何换位思考，在轮到自己去接应队友时，你就能体会到他们在释放重力、向后倒下的那一瞬间的感受。把这个项目代入我们的营销工作中，我认为充满信任的营销，背摔下面是可靠的臂膀；而缺乏信任的营销下面是致命的砧板，轻则鲜血淋漓，重则一命呜呼。我认为“信”是在营销活动中最重要的元素。

古人对于信的解释是这样的，信诚也，言合于意也。用今天的话说，信就是诚实，不欺骗，不怀疑，认为可靠的意思。

通常认为信任是由五个维度构成的，正直、能力、责任、沟通、约束。其中正直来源于自小的教育及环境影响，决定信任的高度。能力和责任则是后天习得，决定信任的宽度。沟通和众所周知营销部门是一个接触钱比较多的部门，信任是

商业社会无论个人还是企业的立足之本。有个故事，讲的是秦末有个叫季布的人，一向说话算数，信誉非常高，许多人都同他建立起了浓厚的友情。后来，他得罪了汉高祖刘邦，被悬赏捉拿。结果他的旧日的朋友不仅不被重金所惑，而且冒着灭九族的危险来保护他，使他免遭祸殃。因此当时流传着这样的谚语：“得黄金百斤，不如得季布一诺。”(这就是成语“一诺千斤”的由来)一个人诚实有信，自然得道多助，能获得大家的尊重和友谊。

那时，在狩猎和战争时，人们手上经常拿着石块或棍棒等武器。他们遇见陌生人时，如果大家都无恶意，就要放下手中的东西，并伸开手掌，让对方抚摸手掌心，表示手中没有藏武器。这种习惯逐渐演变成今天的“握手”礼节。

喝酒碰杯则起源于古罗马。古代的罗马崇尚武功，常常开展“角力”竞技。竞技前选手们习惯于饮酒，以示相互勉励之意。由于酒是事先准备的，为了防止心术不正的人在给对方喝的酒中放毒药，人们想出一种防范的方法，即在角力前，双方各将自己的酒向对方的酒杯中倾注一些。以后，便逐渐发展成为一种碰杯礼仪。作为一名业务员，我们周围的信任系统主要是建立在以下三个方面，同事之间的信任、上下级间的信任，以及和客户之间的信任。

我认为，同事的信任是团队战斗力的奠基石。当我喝的输液的时候，同事的臂膀和关怀是我最好的解酒药，我相信有他在，可以放心去醉；当我出差在外不能回所时，家里的同事总是认真的帮我处理一个个传真、一次次发货，我相信有他们在，我可以安心出差。

领导的信任则是团队大胆向前，勇敢开拓的火车头。宋代欧阳修是这样说的，任人之道，要在不疑。宁可艰于择人，不可任而不信。在座的每个人都是一层层筛选进入营销系统的，这筛选的过程就是领导对我们建立信任的过程；一份份标书上的名字，是领导对我的信任；一张张报销单上，领导的签

字也是对我的信任；一次次不辞辛劳的来到湖北给我帮助，更是让我心中愧疚，唯恐辜负这份信任。

当有了同事的信任、领导的信任，我们便可放手建立与客户之间的信任。根据《中国保险报》调查：70%的准客户作出购买决定是因为信任业务员，20%是相信制度，10%是认为商品合适。营销中建立信任能够帮助你将原来1/20的成交率提高到1/15，甚至1/10。

吃喝玩乐，礼尚往来，解决的只是营销的方法和手段，使我们增加与客户的沟通机会，然而沟通的真正目的是要让客户信任我们，拉近彼此间的距离。我认为正真能拉近客户距离的并不仅限于礼物的多寡，而在于你是否真的用心。不能陪客户举杯豪饮，我就陪客户晨跑；不能和客户挽手逛街，我就和客户交流种花心得；不能和客户谈天论地，我就仔细聆听，虚心请教。

慢慢的我发现：原本满脸严肃的客户笑了；原本不耐烦的客户居然帮我倒茶；甚至客户教给我的知识，我居然可以分享给新的客户？拜访客户不再是这样愁眉苦脸，也可以是这样喜笑颜开。

在20\_年的营销工作中，我用真诚浇灌我的信任种子，使他发芽在未来的工作中，我想换一把大一点的壶，同时装上真诚、专业、以及责任心，继续浇灌希望这个信任的幼苗，能在同事，领导，客户之间扎下深根，开枝散叶。谢谢大家。

## 四年级课前三分钟演讲稿篇二

尊敬的老师们，亲爱的同学们：

大家好！一颗珍珠在一个河蚌里生长十几年，由于他们生活在人迹罕至的河里，所以一直没有被人发现。

有一天，一个慧眼识珠的伯乐发现了这颗珍珠，他小心翼翼地把她从河蚌中取出，惊喜地发现这颗珍珠真是人间的极品。她是颗硕大的正圆珠，没有瑕疵，还散发着晕彩，本色与晕彩相得益彰，非常漂亮。

伯乐准备把这人间珍品献给女皇。在坐船的时候，他忍不住拿出来细细欣赏。可是乐极生悲，正好起风了，一个波浪过来，他手里的珍珠一下子滚到河底去了。他雇人在河里整整找了七天七夜，也没找到，只好懊恼地失望离开了。

珍珠滚到了河底染上了一身的淤泥，失去了她的美丽光彩。可是她还是努力地保护自己不受到沙石的伤害，让自己染上瑕疵。她不气馁，也绝不放弃，相信自己总有一天会重新闪光的。小鱼小虾常常过来讥笑她说：“你算了吧，瞧你那黑乎乎的样子，真以为自己是什么宝贝吗？”她都只是笑笑，继续保护自己。

日子一天天过去了，一头大鱼过来觅食时，把她当食物一口吞掉了。很快大鱼被渔民捕捞了上来，剖开大鱼的肚子，大家发现了这颗蒙尘的珍珠。

几天后，女皇的皇冠上出现了这颗美丽的珍珠，是皇冠上最耀眼的一颗，还是没有一点瑕疵，闪烁出熠熠光辉。配上这颗珍珠，使女皇更显得气宇非凡，风华绝代。大臣和百姓们每个人见了都啧啧称赞，其他珍珠都羡慕不已。

在遇到挫折和困难时，别徘徊，别流泪，相信自己，永不放弃地努力，才能成就出类拔萃的不平凡。

## 四年级课前三分钟演讲稿篇三

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家好！

小草看到苍松的伟岸，便立志发奋图强，可经历千辛万苦，还是一株普通的小草；鲷与学鸠看到扶摇直上的大鹏，便极希望自己也能鹏程万里，于是冬练三九，夏练三伏，可临终也没有“若垂天之云”的双翼，更没有“水击三千里，抟扶摇而上者九万里”的辉煌。

它们付出努力了，却没有实现自己的目标。为什么呢？因为它们没有认清自己，没有把握好自己应该努力的方向。

一个人若想得到成功女神的垂青，努力、奋斗虽必不可少，但认清自己的实力，把握好自己奋斗的方向显得尤为重要。

正是认清了自己在文学方面的缺陷，班超毅然投笔从戎，使自己不仅在军事方面取得较高的成就，而且也保卫了大汉江山的稳定与繁荣。杨振宁坦然面对自己的失败，认真分析原因，正确地评估自己的能力，最终，他卸下了“实验物理”的专业抱负，改修“理论物理学”，在理论方面，他驾轻就熟，一日千里，最终摘下“诺贝尔奖”的桂冠。

认清了自己的方向，努力才是通向成功的捷径，奋斗才会有结果，很难想象潘长江能够在nba的赛场上抢篮板、抢断、扣篮……也很难想象姚明穿着时尚的服装，站在舞台上将欢声笑语送进千家万户。

如果不能成为自己的伯乐，不能认清自己，努力方向与实际南辕北辙，那么再多的努力，再多的汗水也只能是石沉大海——没有一点壮观的波澜，再多的付出也不会得到回报。现实中，我们每个人不一定都要轰轰烈烈，流芳百世，每一个人的事业不一定都要惊天动地，垂名千古，只有适合自己的，才是的。

做自己的伯乐，发现自身的闪光点，认清自己奋斗的方向，把握自己，经过坚持不懈地奋斗，经过挫折的暴风雨，才会出现鸥翔鱼游的天水一色。

同学们，只有认清你的方向，走出失败的荆棘地，前面才是铺满鲜花的康庄大道。

我的演讲完毕，谢谢大家！

## 四年级课前三分钟演讲稿篇四

大家好！

今天是我课前三分钟演讲的时候了。在基督降生3年以前，有一个古希腊大政治家，雄辩家，是一个真正变态的家伙，不信，请允许我用他真实的经历给你们一一介绍！

德摩斯梯尼天生就是一个声音微弱、吐字不清而又气喘的人，尤其是“r”这个字母，他怎么说也说不清楚，而且他的发音比刚学会说话的小孩还更糟糕！

当他站在台上面对听众演讲时，他经历了无数次的失败，尤其是在他第一次尝试演讲时，他的语句全混乱了，听众们都放声大笑。为了提高自己演讲能力，他特意挖了一个地洞，每天在里面练习他的声音，和演说的姿势，他还将自己的头发剃去了半边，以此来控制自己想上街的欲望。德摩斯梯尼的坚持终于取得了成果，他成为了自古以来古希腊最伟大的演说家之一。

这个故事告诉我们，一个人的缺陷有时就是上苍给他的成功信息的暗示，一个人的弱点可以成为他一生中的激励因素，也可成为你消沉胆怯的借口。当德摩斯梯尼在含小石子时，当他在海边、在洞坑里的时候，心里肯定依旧在想，我要变态！我要超越常人状态，在几十年后，他将会说：“如此的这种的变态，怎么可能不成功？！”

爱迪生在发明灯泡的过程中，经历了1万多次的失败，；可口可乐公司开张第一年反销出了400瓶可口可乐；创立迪士尼乐

园的沃乐特迪士尼在报社工作曾以“缺乏创意”被开除；超级球星乔丹曾被所在的中学篮球队除名；瑞弗·约翰逊，十项全能的冠军，有一只脚先天畸形。

当他们完成了各项伟业的时候，他们一定会说：如此的这种变态，怎么可能不成功？！

我的演讲完毕，谢谢大家！

## 四年级课前三分钟演讲稿篇五

亲爱的老师、同学们：

说起书，我就和它结下了不解之缘，因为我从小就喜爱读书。接下来，就让我讲一个我经历过的读书故事吧！

我刚刚看到葛莱森先生走进来和歹徒搏斗时，就听见有人敲门，便跑出去大声喊：“歹徒，哪里逃？”给刚要进门的妈妈和客人都吓坏了，幸好姥姥给我解了围，要不，客人都不知道发生了什么事。

这，就是我的读书故事！