

# 银行联络员工作计划 银行工作计划(大全7篇)

制定计划前，要分析研究工作现状，充分了解下一步工作是在什么基础上进行的，是依据什么来制定这个计划的。计划怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编带来的优秀计划范文，希望大家能够喜欢！

## 银行联络员工作计划 银行工作计划篇一

为切实推动电子银行业务快速发展，××××银行精心组织，综合运用多种宣传形式和活动载体，采取“做好两个准备、明确三类客户、利用四种平台”措施，全面加强电子银行业务宣传，不断提高产品认知度，积极抢占电子银行业务市场。截止××月××日，××××银行共拓展企业网银客户138户，个人网银客户2312户，手机银行客户1996户。网上银行交易1.77万笔，金额24.47亿元；手机银行交易4549笔，交易金额2.08亿元。实现电子银行业务收入6.66万元。

**【一】**是明确组织领导。

该行成立了由分管行长任组长，相关部门负责人为成员的电子银行业务推广领导小组，明确各部门分工，形成推广工作整体合力。电子银行部负责电子银行业务推广工作的总体实施，科技部做好技术支持和运维保障，财务会计部负责电子银行相关业务参数的管理。

利津农商行电子银行部根据辖内实际情况，制订了切实可行的宣传活动实施方案，按照农村市场和城区市场区分宣传重点。同时，为有效提高员工拓展电子银行业务的积极性，该行还专门制定了电子银行业务推广奖励办法。该行将电子银行业务计划分配到各网点，加大激励力度。每拓展一个企业网银、个人网银、手机银行分别给予200元、30元、20元奖励，

超额完成任务的给予额外奖励。

根据辖内客户构成情况，确定授信客户、结算大户、新增客户为重点客户，加大对重点客户的宣传营销工作。

将电子银行产品与信贷产品实行一揽子营销，促进授信客户开通、使用我行电子银行产品。在拓展电子银行业务的同时，也为客户提供了更加便捷的服务，使银行和客户的业务关系更加紧密。

对对公结算账户进行筛选，逐个上门营销，重点对月交易量在20笔以上的客户进行宣营销，有效的加快企业网银客户拓展速度。

积极引导新开立账户的客户，特别是企业客户，同步开通电子银行业务，让新客户更好地享受到我省日益丰富的电子结算服务。

××××银行采取多种措施加强宣传发动，在充分发挥现有资源优势的基础上，创新宣传模式，提高客户对电子银行的认知度。

该行利用led显示屏具有“快捷、经济、辨识率高”的宣传优势，从省联社和办事处下发的宣传标语中，确定了5条通俗易懂、侧重点不同的宣传标语，在网点led显示屏上滚动播放，取得了良好效果。

该行所有营业网点在显著位置摆放x展览架和宣传手册，对前来办理业务的客户，适时介绍电子银行业务知识，积极引导客户开通使用电子银行产品，并通过网上银行、手机银行、电话银行和自助设备办理业务，提高业务替代率。

由电子银行部牵头，所在区域网点负责，组织辖内年轻职工组成固定的宣传队，定期深入农村、社区、市场、集市，为

群众讲解电子银行业务的相关知识，并通过现场演示与操作，对群众的疑难问题进行一一解答。

以现有班子成员包大户为基础，由班子成员直接对大客户和黄金客户进行营销，并在各类公共场合宣传电子银行业务。

## 银行联络员工作计划 银行工作计划篇二

### 一、统一思想，提高认识

扶贫开发工作事关群众切身利益，事关全面小康建设全局，事关国家长治久安，事关党的执政基础。定点扶贫工作是扶贫开发工作的重要组成部分，是党政机关、企事业单位贴近基层、了解民情、培养干部、转变作风、密切党群干群关系，落实民生工程政策措施的重要途径和有效形式。当前，我县扶贫开发工作已从解决温饱为主要任务的阶段转入巩固温饱成果、提高发展能力、加快脱贫致富、缩小发展差距为主要任务的阶段。加快贫困地区发展，帮助贫困人口解决温饱、改善生产生活条件、脱贫致富，不仅是经济任务，更是政治任务。我局把帮助贫困村和贫困群众脱贫与发展作为己任，牢固树立扶贫开发长期作战的思想，把定点扶贫作为一项常态性的工作来抓，做到帮扶对象不脱贫，单位干部不脱钩。

### 二、加强领导，精心组织

一是根据县委县政府下达的扶贫开发目标任务，我局专门召开了党组会议，研究布置了具体的定点扶贫工作，成立了局长、党组书记黄应友为组长，副局长徐刚、李春兰为副组长，各股室工作人员为成员的定点扶贫开发工作领导小组，具体负责帮扶活动的组织、检查、督促工作。二是建立健全了定点扶贫工作责任机制，在年初就制定了定点扶贫开发工作计划，根据计划的要求，一步一个脚印地开展工作，按时报送计划、总结和帮扶信息。三是开展实地调研，根据调研情况制定切实可行的帮扶措施。

### 三、瞄准对象，抓住重点

我局根据部门实际，充分动员有能力的干部职工积极参与到定点扶贫工作中来，切实做到扶贫到村，帮扶到户，让贫困户得到更多实惠和发展机会，使扶贫解困明显推进，新农村建设明显加快，干部作风明显转变，基层组织明显加强。一是落实包村帮户责任。单位主要领导和扶贫领导小组的工作人员曾多次亲临帮扶村，走访820余人次，慰问贫困群众和贫困党员家庭10户，送去价值3000元的米油肉等生活用品，我局还筹措了8000元，为贫困户购买了化肥，并发放到贫困户手中，解决了贫困户的实际困难，并为张云珍、伍秀珍两户分别送去了慰问金1000元用于购买衣物，并鼓励他们要坚定生活信心，自力更生，找准致富门路，早日脱贫致富。帮扶小组还向困难户发放了帮扶信息卡，确定了班子成员一对一，普通职工一对一的帮扶模式；二是帮助制定帮扶计划。扶贫领导小组根据对口联系的大窝镇陈坳村的具体情况，与结对帮扶村陈坳村村委共谋发展路，共商致富良策。一行根据在农村工作多年的经验，建议陈坳村理清自身发展优势，谋划发展思路，放大自身资源集聚效应，合理利用地理条件，培育花卉、树木，发展茶叶，规模型扩展大窝特色水果李子、桑树等果桑产业，组织陈坳村贫困群众和党员到羊田乡参观学习先进的种茶技术和养殖技术等；同时提出将在发展规划、产业政策引导，项目扶持等方面帮助陈坳村发展经济，早日走上致富路；三是加大对贫困学生的帮扶力度。扶贫领导小组积极动员单位有能力有爱心的退休职工加入到帮扶行列中来，开展老同志牵手留守儿童活动，为陈坳村贫困学生捐资助学，使其能够静下心来好好学习，同时也有一个更好地学习环境。

### 四、存在的问题及建议

1、农民增收难，生产无发展后劲，干部群众等、靠、要思想严重，青年劳动力流失严重，农民贷款难。

强化思想引导，转变群众观念：宣传是工作开展的首要工具，组织召开社员会、户长会，向群众宣传党对三农工作的方针政策、党的富民措施和扶持政策，教育引导群众转变思想观念、思维方式，突破现在生产生活模式，引导群众怎么发家致富，怎样才能增加收入，解决等、靠、要的思想观念，穷则思变；调查研究，合理规划：乡镇、村干部深入村组农户，召集群众座谈商议，调查摸清情况，分析镇情、村情、组情，规划到田块、地块、山头，合理规划布局，找准发展产业的项目；务实工作，树立典型：党员干部，特别是涉农部门的工作人员，必须深入农民，到田间地块，督促检查项目、产业落实情况，帮扶指导，用科技指导农户发展经济，同时搞好典型示范户的带动作用，把典型树立起来了，其他农户就会跟上去；部门配合，项目支撑：制定考核激励机制，抓住国家对三农工作的大量投入，争取上面的项目支持，搞好土地流转，集中成片打造产业集群，引进企业进驻，保障群众利益；增加造血功能，增强发展后劲：鼓励大学毕业生回乡创业，外出务工人员带技术返乡创业，在政策扶持、协调贷款等方面提供帮助，提供公平、公正的创业平台。

2、县级对口联系帮扶部门在帮扶的力度上和人、财、物的投入上杯水车薪。

县级对口联系帮扶部门由于自身部门条件所限，在对困难村、困难群众的帮扶力度上和人、财、物的投入上杯水车薪。我们要转变帮扶思想，不是困难群众缺什么我们就拿什么，而是应该积极地与相关涉农部门取得联系和沟通，将我们了解到的实际情况及时地向他们反映，与他们一道积极地争取相关项目，制定切合实际的帮扶方案；同时积极地做好困难群众的思想工作，使相关的帮扶项目，帮扶方案得到更好的贯彻落实和实施，取得更好的效果，只有这样才能从根本上解决问题。

五、下一步工作计划

1、加大对贫困村困难群众和困难家庭的走访力度，及时地掌握民情，了解民意，及时地制定出切合实际的帮扶措施。

2、对帮扶措施的实施进行监督和指导，以授人以渔改变授人以鱼的帮扶方式。

定点扶贫工作是一级党政机关肩负的帮助困难群众解决温饱、实现脱贫致富的重要政治任务。不得不说，在定点扶贫工作上，我们还有很长的路要走，我们党员是人民的公仆，为群众办好事办实事是我们义不容辞的义务。我们会严格按照县委县政府下达的目标任务和《高县扶贫开发领导小组2013-2016年定点扶贫工作意见》继续贯彻执行定点扶贫工作，使帮扶的困难群众和贫困村更好地解决温饱问题，更早地走上小康之路。

3、考虑到陈坳村信息化技术较为落后，我局计划筹资一万元为村委会购置3台计算机，一台打印机，以方便陈坳村村委会及村民及时了解信息，开展活动。

## 精准扶贫工作情况调研报告范文(二)

自精准扶贫工作开展以来，根据县委、县政府召开的精准扶贫四法暨建档立卡会议精神，我办事处立即召开党政联席会扩大会议，对该项工作进行了专题研究安排部署，对我办事处驻村干部和村干部进行业务培训，会议要求严格按照5个时间节点和9个步骤的程序和方法扎实抓好精准扶贫工作。贯彻落实毕节市委、市政府推进六个到村到户精准扶贫工作会议精神，把六个到村到户作为实施精准扶贫的主要抓手，切实做到五个结合、四个具体，形成1+7工作格局。即：和党的群众路线教育实践活动有机结合起来，和深化试验区三大主题有机结合，和工业化、城镇化主战略、三化兴三农有机结合，和提升农村人口素质与劳动力转移就业有机结合，和四在农家、美丽乡村、两个硬化工程、通村水泥路(油路)建设有机结合；做到目标具体、措施具体、进度具体、责任具体；形成

一个总体方案加六个子方案和一个具体任务分解方案的1+7工作格局，创新扶贫方式，改进工作方法。

通过全面实施和推进结对帮扶、产业扶持、教育培训、农村危房改造、扶贫生态移民、基础设施六个到村到户，确保我办事处2015年1350人贫困人口，已经脱贫585人。

### 1、结对帮扶到村到户

我办事处及时组织召开会议，安排办事处、村干部进村入户，认真对贫困户进行摸底排查，通过民主评议并预以公示，审核确定出我办事处贫困人口1350人，454户。结合县扶贫办分解到我办事处2015年减贫人口任务。我办事处结对帮扶的人员有：副县级干部1名，正科级干部8人，副科级干部9人，一般干部119人，这些人分别是县人大、城管局、房管局、农发行、红旗办事处的干部。这批人分别按54321分配到石关村、路塘村、庆云村、蔬菜村对贫困农户进行结对帮扶。到扶贫对象家中了解情况，并填写好六个到村到户精准扶贫信息采集表，在帮贫困农户规划，在生产上作技术指导。实现我办事处一户一帮扶责任人，做到干部到户、责任到人。帮扶对子结成后，工作队和责任人对贫困户进行精准识别、了解贫困状况、分析贫困原因，逐村逐户理清思路、制定规划、细化措施，重点为帮扶对象找准产业发展路子，改善基础设施。建立精准扶贫帮扶部门和干部考核办法，落实帮扶责任，明确工作时限，实现结对帮扶工作常态化、制度化。

### 2、产业扶持到户

针对我办事处贫困户实际，着眼市场可持续发展，注重以特制胜，路塘村建设250万的天麻种繁基地、石关村马铃薯种植500亩；石关村辣椒育苗种植500亩，都已经落到实处，种植完成，农户得实惠，曾收入。

### 3、教育培训到村到户

大力实施教育9+3计划，加大对贫困户子女九年义务教育入学，办事处、村干部加大对贫困农户适学儿童排查加力度，确保每一个学生因家庭经济困难而失学辍学人，推进雨露计划.雨露直通车行动(到深圳学习的3人，各种职业学校补助已上报的7人，上二本线领取补助的1人);目前正在进行圆梦行动摸底，资助贫困家庭两后生接受职业教育杜绝贫困家庭因学致贫、因学返贫现象。以适用技术、产业化技能、劳务输出和就业创业等主要内容，现场操作实训，大力开展技能培训，让有劳动能力的每户贫困户至少掌握一门以上实用技能。

#### 4、农村危房改造到村到户

全面完成农村危房改造、美化环境。根据县生态办安排，我办事处按计划完成农村危房改造17户，改造资金万元，已经改造结束。

#### 5、扶贫生态移民到村到户

主要针对搬迁进来176户移民进行后期扶持，扶持资金万元和生产技术上的指导。

#### 6、基础设施到村到户

### 银行联络员工作计划 银行工作计划篇三

1、我行一直提倡的“首问责任制”、“满时点服务”、“站立服务”、“三声服务”我们将继续执行，并做到每个员工能耐心对待每个顾客，让客户满意。

2、随着金融业之间的竞争加剧，客户对银行的服务要求越来越高，不单单在临柜服务中更体现在我行的服务品种上，除了继续做好公用事业费、税款、财政性收费、交通罚没款、航空代理等代理结算外，更要做好明年开通的高速公路联网收费业务、开放式基金收购业务、证券业务等多种服

务品种，提高我行的竞争能力。

3、以银行为课堂，明年我们将举办更多的银行结算办法讲座，增加人们的金融知识，让客户多了解银行，贴近银行从而融入到我行业务中。

4、主动加强与个人业务的联系，参与个人业务、熟悉个人业务以更好为客户服务。虽然已经上了综合业务系统，但因为各种各样的原因还没有能做到真正的综合，是我营业部工作的一个欠缺。

5、继续做好电话银行、自助银行和网上银行的工作，并向优质客户推广使用网上银行业务。

1、督促科技部门对我营业部的电脑接口尽快更换，然后严格按照综合业务系统的要求实行事权划分，一岗一卡，一人一卡，增强制度执行的刚性，提高约束力。

2、重点推行支付密码器的出售工作，保证银企结算资金的安全，进一步提高我行防范外来结算风险的手段。

3、规范业务操作流程，强化总会计日常检查制度以及时发现隐患，减少差错杜绝结算事故。

4、切实履行对分理处的业务指导与检查。

5、进一步强化重要环节和重要岗位的内控外防，着重加强帐户管理(确保我行开户单位的质量)和上门服务。

6、制定出财务人员工作计划，进一步加强会计出纳制度，严格会计出纳制度的执行与检查，规范会计印章和空白重要凭证的使用和保管。

7、做好会计核算质量的定期考核工作。

- 1、把好进人用人关。银行业听着很美，其实充满竞争和风险，所以到我营业部需要有一定的心理素质和文化修养。在用人上以员工的能力且要能发挥员工最大潜能来确定适合的岗位，从而提高员工的积极性。
- 2、在人员紧张的情况下仍要加强岗位练兵，除了参加明年的技术比武更为了提高员工的业务水平。
- 3、勤做员工的思想工作，关心鼓励员工，强化员工的心理素质。
- 4、加强业务培训，这也是明年最紧迫的，现已将员工培训工作计划上报人事部门，准备对出纳制度、支付结算办法、综合业务系统会计制度、新会计科目等基础知识以及各种新兴业务进行培训。
- 5、有计划、有目的地进行岗位轮换，培养每一个员工从单一的操作向混合多能转变。

## **银行联络员工作计划 银行工作计划篇四**

- 1、以学习党的<sup>v</sup>和十七届三中、四中全会精神为重点，加强全体党员干部政治学习，发挥党员的先锋模范作
- 2、加强党员自身教育，配合办事处党工委开展主题活动，大力加强党员道德建设。
- 3、建立入党积极分子学习小组，加强入党积极分子的培养考查和<sup>v</sup>员发展工作。
- 4、积极配合、协助上级各部门、村委会认真做好我村各项工作及重大事务组织指导工作。
- 5、以强化队伍素质为核心，加强党建思想工作，优化发展环

境，深化改革，为提升全村经济竞争力和综合实力提供强有力保证，确保新农村建设顺利进行，确保村民生活质量的不断攀升，确保全村工作目标的实现。

## 二、工作措施

### （一）加强精神文明建设

1、注重抓好思想理论建设，采取形式多样的学习方式，组织党员干部认真学习理论，努力从思想上、政治上与上级党委保持高度一致。

2、加强作风建设，不断提高服务水平。引导党员爱岗敬业，遵章守法，塑造良好的党员形象，真正发挥党员的先锋模范作用。

3、加大法制宣传工作力度，重点宣传《村民组织法》、《村民自治法》。《妇女权益保障法》、《人口与计划生育法》等内容，提高党员干部的法律素质。

### （二）加强思想教育

1、逐步完善学习制度，严格学习纪律，认真做好深入学习实践科学发展观活动二、三阶段工作，学习笔记以及考勤检查，确保党员政治素质的提高。

2、做好^v^员的发展和党费的收缴工作。严格按照党员发展程序，保质保量地发展^v^员。计划在2012年培养、考察2名发展对象，上、下半年各一名。

3、充分利用农村党员现代远程教育平台，扎实开展党员的电化教育工作。并根据我村的实际情况，有计划地组织党员干部外出参观考察学习。

4、抓好本年度的党员评议工作。

### （三）加强组织建设

1、抓好党员队伍建设。本着成熟一个、发展一个的原则，做好党员的发展工作，不断增强支部的活力。

2、进一步完善党员管理、活动日和考评制度，充分发挥党的组织优势和党员干部的带头作用，把党支部建设成坚强的领导核心。

### （四）加强制度建设

1、健全明确的责任管理机制，坚持集体领导和个人分工负责相结合的原则，坚持少数服从多数，个人服从组织的原则。

2、完善民主生活会制度。对党内重大问题，坚持集体讨论决定，充分发扬民主集中制，正确开展批评与自我批评。

3、推广运用“4+2”工作法。结合本地实际，因地制宜，活学活用“4+2”工作法，解决具体事务，充分发挥该工作法在实际工作中的作用，破解我村发展难题。

4、坚持和完善党内生活制度，强化对党员的管理教育和监督，严肃组织纪律。

5、开展党员设岗定责活动，为党员发挥作用搭建舞台。

### 三、其他工作安排

1、关心年老党员生活。对于年老党员要不定期的去看望慰问，并给予一定的经济补助和身体检查。

## 银行联络员工作计划 银行工作计划篇五

我叫xxx□一年多以来，我从一个在对银行业务几乎什么都不懂的实习生到现在对各项业务都能熟练应对并服务于每一个客户，这其中的成果离不开领导的支持和同事们的帮助，在这里真诚的向大家说声：谢谢！为不辜负领导的期望将工作做的更好，我特制定出个人工作计划。

我所在的岗位是xx的服务窗口，我的一言一行都代表着本行的形象。我的工作中不能有一丝的马虎和放松。众所周知，储蓄所是最忙的，每天每位同志的业务平均就要达到近两百笔，接待的顾客二百人左右，因此这样的工作环境就迫使我自己不断的提醒自己要在工作中认真认真再认真，严格按照行里的制定的各项规章制度来进行实际操作。三个月中始终如一的要求自己。

记得刚来时，在业务上还不是特别熟练，为了尽快熟悉业务，当我一遇到问题的时候，我会十分虚心的向老同志请教。对待业务技能，我心里有一条给自己规定的要求：三人行必有我师，要千方百计的把自己不会的学会。今后想在工作中帮助其他人，就要使自己的业务素质提高。刚开始的时候，我还由于不够细心和不够熟练犯过错误，虽然赔了钱，但是这并不影响我对这份工作的积极性，反而更加鞭策我努力学习业务技能和理论知识。

所位于城乡结合部，有着密集的人口。在储蓄所的周围有很多领社保和医保的下岗、退休工人，也有好几所学校。文化层次各不相同，每天都要为各种不同的人服务。我时刻提醒自己要从细节做起。把行里下发的各种精神与要求落实到实际工作中，细微化，平民化，生活化。让客户在这里感受到温暖的含义是什么。

所里经常会有外地来的务工人员或学生来办理个人汇款，有的人连所需要的凭条都不会填写，在银行就有这样一条是：

不论身份，不论金额大小，耐心服务每一个客户。谨记在心，每次我都会十会细致的为他们讲解填写的方法，一字一句的教他们，直到他们学会为此。

临走时还要叮嘱他们收好所写的回单，以便下次再汇款时再写。当为他们每办理完汇款业务的时候，他们都会不断的我表示感谢。也许有人会问。个人汇款在储蓄所只是一项代收业务。并不能增加所里的存款额，为什么还要这么热心的去做，但是我认为，用心来为广大顾客服务，才是最好的服务。当我听到外边顾客对我说：你的.活儿干的真快那个小妹儿态度真不错。就是好这样的话的时候。我心里就万分的高兴，那并不光是对我的表扬，更是对我工作的认可，更是对我工作的激励。

新的一年我为自己制定了新的目标，那就是要加紧学习，更好的充实自己，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战。明年会有更多的机会和竞争在等着我，我心里在暗暗的为自己鼓劲。要在竞争中站稳脚步。踏踏实实，目光不能只限于自身周围的小圈子，要着眼于大局，着眼于今后的发展。我也会向其他同志学习，取长补短，相互交流好的工和经验，共同进步。征取更好的工作成绩。

## 银行联络员工作计划 银行工作计划篇六

根据我行今年一年来会计结算工作的.实际情况，明年的工作主要从三个方面着手：抓服务、抓质量、抓素质，现就针对这三个方面制定我营业部在20xx年的工作思路。

1、我行一直提倡的“首问责任制”、“满时点服务”、“站立服务”、“三声服务”我们将继续执行，并做到每个员工能耐心对待每个顾客，让客户满意。

2、随着金融业之间的竞争加剧，客户对银行的服务要求越来越高，不单单在临柜服务中更体现在我行的服务品种上，除

了继续做好公用事业费、税款、财政性收费、交通罚没款□bsp航空代理等代理结算外，更要做好明年开通的高速公路联网收费业务、开放式基金收购业务、证券业务等多种服务品种，提高我行的竞争能力。

3、主动加强与个人业务的联系，参与个人业务、熟悉个人业务以更好为客户服务。虽然已经上了综合业务系统，但因为各种各样的原因还没有能做到真正的综合，是我营业部工作的一个欠缺。

4、以银行为课堂，明年我们将举办更多的银行结算办法讲座，增加人们的金融知识，让客户多了解银行，贴近银行从而融入到我行业务中。

5、继续做好电话银行、自助银行和网上银行的工作，并向优质客户推广使用网上银行业务。

1、督促科技部门对我营业部的电脑接口尽快更换，然后严格按照综合业务系统的要求实行事权划分，一岗一卡，一人一卡，增强制度执行的刚性，提高约束力。

2、进一步强化重要环节和重要岗位的内控外防，着重加强帐户管理（确保我行开户单位的质量）和上门服务。

3、进一步加强会计出纳制度，严格会计出纳制度的执行与检查，规范会计印章和空白重要凭证的使用和保管。

4、重点推行支付密码器的出售工作，保证银企结算资金的安全，进一步提高我行防范外来结算风险的手段。

5、规范业务操作流程，强化总会计日常检查制度以及时发现隐患，减少差错杜绝结算事故。

6、切实履行对分理处的业务指导与检查。

7、做好会计核算质量的定期考核工作。

## 银行联络员工作计划 银行工作计划篇七

试过如梭，转眼间20xx年了，如果我在今年的工作中还是跟去年一样漫无目的的工作着，结果还是会跟去年一模一样，不会有成就，不会有长进，更别想银行的领导看我出色的`工作表现了，在我请教过前辈们以及自己上网查了这方面的资料后，都是建议我为自己的工作做一个详细的工作计划，在工作的时候就按照自己的工作计划来实施就可以了。

1、进行安全防范意识理论知识的培训，把基本知识教给他们，要他们知道真正遇到安全隐患的时候应该这么做。

2、观摩其他银行成功的安全事故演练事例，让大家知道，这种事情随时可以发生在我们身上，我们是银行，只要歹徒有想法，最先选择的也是我们。

3、停业一天，所有员工参与到这次演习当中里，看看大家是否真的已经把这些东西已经听到心里去了，这个时候不慈手软，是让他们当了关键时间能够捡回一条命。

4、演习活动总结，所有员工写一份对本次演习的感悟，说一说自己有哪些地方是没做好的。

首先是随着现在科技的进步，是不是应该把银行的所有玻璃都换成新一代的防弹玻璃，这样更能保证工作人员的安全问题，其次就是我们设下的各个24小时自动营业厅要有专业的报警功能，防止有人恶意对取款机进行破坏，如果有客户在这种地方被抢钱了，也能按里面的一键报警按钮。还有最最关键的，监控系统，我不难发现，我们银行外面内部还是存在视野盲区的，首先要做的就是保证这几个地方，都能被监控室的人看到。还有就是保证摄像头的是当前最好的，这样不仅能全景看，还能对监控内容进行放大，清晰度也不是我

们目前这样可以比的。该换的东西是一定不能省的，这样最后吃亏的只能是我们。

我相信自己的眼光，一个人是否有歹心，我能观察的出来，他们的目的跟来办理业务的客户是完全不同的，所以他们的眼神想法也是不一样的，我要严格监督这类人，在他们企图犯罪的时候，及时的进行阻止。

在新的一年里，我将不断提高自己的专业知识，同时多学习多帮助他人，做好本职工作的同时做一个对社会有益的人！