

2023年书店打工社会实践报告 打工社会实践报告(通用8篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。那么什么样的报告才是有效的呢？下面是小编帮大家整理的最新报告范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

书店打工社会实践报告篇一

专业：09包装技术与设计专业；班级：09包装技术与设计2班；

姓名：某某某；学号d09020xx*；

实践单位：庐江联众电子厂；

实践时间□xx年7月10日至xx年11月22日

一、前言

早在离暑假还有一个多月我就盘算着怎样度过这样一个漫长的暑假，毕竟这是进入大学的第一个暑假。首先钻入我思想的第一个念头就是参加社会实践，进工厂锻炼一下自己，一是因为作为一个农村走出来的孩子，本身就具备了吃苦耐劳的精神；其次，因为我还是一个大一学生，刚接触到专业知识，学习的还不够深，不能用回贯通，。所以最好的选择就是先进工厂，走进社会，去学习一下社会经验，从而提升自己。

二、我的找工作历程

这个暑假的找工作历程可谓一波三折，在学期接近尾声之时，一名大二学长介绍我们去上海一家憬之礼品包装有限公司做

暑假工，由于是包装厂跟自己所学专业有点联系，我们班十多名同学详细了解情况后征得家长同意的情况下决定一同前往上海。将此决定告诉辅导员后，老师出于对我们的关心，要求亲自与我们父母沟通交流了解家长的意思，有的家长在老师的话语下动摇了让我们去的念头，最后好不容易解释清楚才打消了父母的顾虑，都等待着7月1日出发去上海，可谁知我们在等待中得到的消息是我们去不了了，当初介绍我们去的学长说在我们之前已经有一批暑假工提前去了。当初一心打算去上海没有找其他工作，无奈之下只有收拾行李回家。

“努力不一定成功，但放弃必定失败”是我暑假前期找工作的体会。回家后爸爸帮我介绍到我家附近的一家皮具厂，严格说起来只能算是一家手工作坊，没有任何的规章制度，完全不能起到锻炼作用，于是我只干了一天就再也没去过了。接下来的几天我和同学一起跑遍了所有的店铺超市以及厂，但得到的都是同样的回答“我们只收长期工，不用暑假工”。连续的打击让我深知找工作之难！但我依旧没有放弃。

后来在别人的介绍下我去了离家不远的庐江联众电子厂工作了40多天。

三、我的实践内容

庐江联众电子厂是一家属于来料加工的企业，其终端客户是索尼、联想、惠普、海尔等知名厂商。

7月10日下午我们经人事部门安排，车间主任给我们分配组别，待组长登记完后给我们简单介绍了一下车间的规章制度后便带领我们参观了生产线，并安排我们在不同的岗位学习一天。

7月13们正式走上生产岗位，车间是流水线式生产，一条流水线6个人分5个站别，分别是外观检测站、耐压站、对脚站、测试站和总检站。我的工作是在外观检测站，我的任务是检查材料外观情况，主要有以下几点：

1)检查材料印章：看是否清晰正确，是否盖印在指定位置，是否有脱落污染现象;2)检查胶布：看胶布是否破损，是否有因胶布问题导致铜线暴露在外;3)检查铁芯：看是否破损、缺失;4)检查脚位：看长短是否一致，是否有弯曲，是否粘有异物，是否有缺焊漏焊现象等。

在一个多月的工作期间，我也发现(20xx年 个人社会实践报告)了厂内存在的几点不足之处：

1)厂内员工流动性大，不能很好的留住操作熟练的长期工人，员工一般都只作几个月而已;2)员工的整体文化水平和思想道德素质不高，团队合作意识不强，只关心小我利益;3)长期工与短期工、熟练工与新员工工资基本无差别，不能很好的调动员工的积极性，厂内的员工福利性支出过少;4)物料部和苍管部工作存在不足，不能及时为生产线提供材料，经常导致生产线缺材料而停线;5)厂内很多机器老旧，经常出现故障影响产线速度，导致员工抱怨增多，收益减少;6)企业没有自己独特的文化，需加强文化建设;缺乏自主知识产权，因多吸纳人才，加强企业创新意识;7)厂内依旧实行打卡制度，员工带打卡现象严重，应采用指纹等先进计时工具;员工的食宿环境还有待提高。

五、我的实践总结

经过一个多月时间的社会实践，通过自身的努力，无论是在思想上、学习上还是工作商我都学会了很多，以下是我的几点心得体会：

1)我懂得如何去适应从学校到社会的环境变化，身边接触的人完全换了角色，相处之道也完全不同;2)其次，我在就业心态上有了很大的改变，以前总想着找一份适合自己爱好的、专业对口的工作，可现在知道找工作不容易，很多事情只有走上社会才能接触到。所以我现在不能再像以前那样等待机会的到来，应该尽快丢掉对学校等的依赖心理，学会在社会

上独立，敢于与社会竞争，敢于承受社会压力；3)我认识到“团队精神、共同合作”在工作中的重要性，每个人对每件事的看法不会完全相同，但随着相互的了解、包容合作分歧会减少，开展工作也会越来越顺利；4)要善于与人交流，正确处理各方面的关系；遇事应沉着应对自己不会的事应该多虚心请教他人；工作中不能总想着自己得到了多少，要问自己付出了多少，你做的事别人都看在眼里。

通过这次社会实践，我得到了很多锻炼，更新了观念，吸收了新的思想与知识，为将来更加激烈的竞争打下坚实的基础。在今后的学习生活中，我将摆正心态，正确定位，更加发奋学习，努力提高自身综合素质，适应时代的要求。

xx年11月21日

书店打工社会实践报告篇二

这次我真实的体会到了合作的重要性。虽然我工作的只是小小的一家饭店，但是从点单到制作到递送到结帐这每一环的工作都是有分工的，只有这样才能使整家店的工作效率都大大的提高。以前虽然在书上看见过很多的团队合作的例子，但这一次是深刻的体会到了，正所谓“众人拾柴火焰高”，“团结就是力量”。在以后的学习和工作中，一定要牢记这一点，将自己融入到集体中，和大家一起携手走向辉煌。

再次，这次打工的经历也让我的心理更加趋于成熟。在餐厅里每天面对形形色色的客人，重复着单调的工作。让涉世不多的我还是有那么一点点不适应的，但是坚持就是胜利。打工毕竟和在家是完全不同的概念，我们需要学会忍耐，需要学会承受，需要学会坚持。

真的是不干不知道，原来当服务员真的很累。而且在社会上，没有人再平等地对待你，初来乍到的新手来说，老手会觉得

你碍手碍脚，主管会觉得你什么都不懂很费事，而一个人在那打工更是饱受孤单的味道。因此，社会实践真的是十分必要，只有经过社会实践，才能获得书本上得不到的经验，在这个社会中，经验是必不可少的。

我真的发觉这一个月对我的推进作用很大，这些在学校都是学不到的。当然，我进修的工夫尚短，之后都要不断不断的进修上去才行，我会努力的！

书店打工社会实践报告篇三

因此，为了更好的了解社会，锻炼自己，感受社会就业的现状，体验一下工作的乐趣，这学期的假期我根据时间及自己的实际情况在假期期间找了一份促销的工作，虽然仅有10多天时间，但我觉得受益非浅，基本上达到了自己的目的。短短的工作让我体会到了就业的力，自己能力的欠缺及社会的艰辛，同时让我感到工作的无比快乐，一种在学校自由天地无法体会到的残酷竞争的 愉悦 。

促销是一种很好的工作体验，通过人与人的沟通，可以了解一些跟我们专业相关的知识，比如不过的人过春节的习惯习俗，春节期间的旅游计划等等。我的促销工作主要是促销电器。

促销的一天基本工作安排：

促销过程中的体会及感触：

促销通过我实践我觉得就是通过自己把厂商的产品推销给消费者，对于一个促销员来说，促销产品的同时也是向别人推销自己，同自己的言语、形态让他人了解自己。因此对于一个优秀的促销员来说必须具备以下素质：

要有良好的专业素质

当我们促销一种产品时，首先我们必须对产品的相关知识及厂商的具体情况要有一个明确的认识，大量的相关知识的贮备可以使我们在促销过程中面对顾客的一系列问题，通过自己的介绍可以使顾客了解产品的一些具体问题，能使客明明白白的消费。

要有良好的语言表达能力及与陌生人交流的能力

促销是促销员跟顾客以产品为媒介的一种陌生的交流，所以语言表达必须合理得当，说话要有条理同时应让他人感觉你的亲和力。要通过自己层次清醒的说明，把产品介绍给顾客。同时要用自己的魅力吸引顾客，让他们通过自己来了解产品。另外在面对具体问题时我们应保持良好的心态，不能自乱手脚、语无伦次。

要有良好的心理素质及受挫折的心态

促销每天会面对社会上的形形色色的人，由于每个人的道德修养及素质的不同，会使工作中遇到很多问题。比如有的顾客会用各种方式刁难你，此时你必须保持良好的心态，不能跟顾客发生不愉快的事。有时候一天的工作可能收获不大，这时候我们不应气馁，要学会自我调节、自我鼓励，及时的自我总结，自我提高。

要有吃苦耐劳的精神，要坚持不懈。

促销是一种比较枯燥的工作，每天站着用一个笑脸面对不同的顾客，这生活需要我们坚持，要让自己在烈烈炎日下磨练。

不管做什么事，态度决定一切。

做一项服务工作，顾客就是上帝良好的服务态度是必须的，要想获得更多的利润就必须提高销售量。这就要求我们想顾客之所想，急顾客之所急，提高服务质量语言要礼貌文明，

待客要热情周到，要尽可能满足顾客的要求。只要你有一个服务于他人的态度，你就会得到他人的肯定及帮助，用自己的热情去换取他人的舒心。

明确目标，合理的设计规划自己。

短暂的促销工作的结束让我在劳累中得到快乐，在汗水中得到磨练，我觉得自己的能力有了一定的提高，达到了自己预定的目标，残酷的社会就业压力让我不在感到恐惧，我想，只要我们有能力有信心我们一定会创造一个属于自己的乐园。

书店打工社会实践报告篇四

寒假如期而至，这个寒假是我大学生活的第一个寒假，时间比较长，为了充实自己的大学是生活，在学习的同时积极参加社会实践活动。这样不仅可以增加自己的社会经验挣点钱而且在人际交往等方面也有很大的帮助，这也可以为将来自己踏入社会奠定坚实的基础，使自己立于不败之地，所以我决定利用寒假这个好机会好好实践，体验一下正真的社会生活，因此我来到九龙五金厂。

在九龙五金厂里，别人一眼就能把我人出是一名正在读书的学生，我问他们为什么，他们总说从我的脸上就能看出来，呵呵，也许没有经历过社会的人都有我这种不知名遭遇吧！我并没有因为我在他们面前没有经验而退后，我相信我也能做的像他们一样好。

凡事想时容易，做时难！

本以为来到这里打工是件很容易的事，不就封封箱子，装装货物吗？这些看起来很简单呀，谁都会做呀。可是没想到的是刚去的第一天就出错了。上班打卡的时候打错了，一上午算是白干了。这都是不细心惹祸，下午打卡的时候检查了两遍才没错才放心。在工作的时候，封箱子的时候觉得封的挺快

的，可是就是供不上用。当时组长也来了，说你去装箱我来封吧，你封的太慢了我们还赶着出货呢。哎，看着组长封箱一会就封了一大堆，再看看自己封的不但不好也不多脸不之不觉的就红了。暗暗的下定决心，以后工作是一定要封的好点也要加快自己的速度。从这件事中我深深的体会到了想要干好一项工作很难，即使是看着很容易的事。心中总有一种想法不愿从事简单繁琐的工作，可是一屋不扫何以扫天下的道理，我们都懂。在接下来的工作中一定要认真。

厂里的货越来越多了，要分夜班白班。我被分在了夜班的队伍里，白天上完班晚上还要上班，对于没干过这么长时间工作的我那一也是最难熬的一夜。下午出完饭，我开始去上夜班。晚上十一点，我就开始犯困，还有点饿可是还有一个小时才能下班休息吃饭没办法，我只好硬撑着。当我撑不住的时候也该下班了吧，当我正想的时候一个不小心没拿好把别人装好的货给撒了一地。完了，这次完了该被罚款了，又要被吵了一顿了。

十二点下班休息完之后开始工作，谁知道后半夜更难熬。真困呀，我快熬不住了可是我们还没完成任务。哎，没办法还的坚持。出去洗了洗脸，吹了积分中风回来后接着工作。这次可不敢多想什么也做时也细心了许多，怕一个不小心又被吵，被吵还是小事，被扣钱就不好了。好不容易熬到天亮了，但是我们的任务还差点没有完成。虽然又累又困，可是还是要打起精神来加快工作速度还得保证质量。

总算在下班前完成任务了，我的俩眼都快睁不开了。下班后跑下去吃完早餐就跑宿舍里倒头大睡，一觉醒来都下午两点多了中午饭都错过了。又得自己掏钱出去吃了。

虽然我只工作了短短的二十天，可还是体会到了赚钱的辛苦生活的不易。二十天的打工体验让我懂得了很多，心中也有了辛苦也有甜，真是一份耕耘一份收获，不经历风雨怎么能见彩虹。在这而是多天里我认识了很多的员工，解释了社会

上形形色色的人，学会了要以礼貌温和的态度与人交流，用心对待每一份工作。现在自己还是一名大学生，都说大学是半个社会，可是我认为截然不同，社会上的人不会像老师那样给我们讲解，他们的言辞很锋利，直戳我们的心里。大师为了赚钱我们只有忍耐了。20天结束了.我拿到了一千多的工资，钱虽然不算多可在我心里很高兴。因为我学到了书本里没有的知识，增长了我的个人阅历：我相信这个开始回成为我人生中的美好回忆，也会时刻的`鼓励我不断前进在人生的旅途中越走越远。

书店打工社会实践报告篇五

为了锻炼自己的社会实践能力，暑假期间我在珠海联通找到一份暑期工，在大客户部一部，主要工作是跟正式员工到单位去推销手机cdma□一个月过得很快，在这期间，学到很多东西，结识了很多很优秀的人。有一些道理是早就懂行的得了，但当你有亲身经历的时候才会有更深的感受，在这里写一点感想，和大家分享一下。

1 责任。因为我是一个学生，所以正式员工在各方面对我都很照顾。但在工作的时候，是把我作为一个同事对待，所以，我在工作的时候一点也不敢放松，经常会接触到值几千块的手机，有什么差错是要负很大责任的。平时很多同学在学校里过着比较堕落的生活，没有直接的压力，一点也感觉不到自己的责任。我们已经20了，早已是一个成人了，要时不时想下自己的行为，对自己负责，对父母负责，对所有爱我们的人和我们爱的人负责。所以，大家在逃课的时候，在沉迷于上网的时候，在没日没夜的玩游戏看电视剧的时候，请想下自己应负的责任，想下自己以后想做怎样一个人，自己以后拿什么来给父母和爱人孩子幸福。

2 锻炼思维和学习的能力。作为一个大学生，应该知道和中学的不同，中学只是要求我们记住很多东西拿个好分数就行了，但在大学，更重要的是培养自己学习的能力和锻炼自己

的思维方式。处于一个信息爆炸的年代，记忆力再好也记不了太多东西，社会更看重的是你有学习的能力，而不是你脑子里装了多少书本的知识。我们中大的只培训了四天，而北师大大的培训了十多天，所以他们的考试成绩比我们好得多。但真正工作起来，多数东西是和培训时学的理论不同的，很多东西要再从头学起。我们中大的做得一点也不比北师大的差，因为我们有很强的学习能力，并且能一有不懂的马上问正式员工。我们大学四年要学到的就是有自己的思维方法，有学习的能力，我们四年里从课本学到的东西以后直接用到的几乎没有。比如数学，按郑渊洁的说法，非专业研究数学的人能在计算器的支持下会四则运算就已足够。但我们工管的还是要学高数，其实目的就是在解题过程中锻炼到思维的方式，而不是学到以后会多有用的数学知识。不要指望你以后在生活中会有机会用到积分，更不要指望学了概率你买彩票时中奖的机率会大大提高。所以，不要忽视了平时学习时对能力的锻炼，而不要只想着哪些知识考试会考到。

3 环境和压力对人的影响很大。带我的那个正式员工显得很成熟，并且很有能力，但其实她只是85年出生的，比我还小一岁。而另一个和她一样大一起进公司的就显得还完全是小女孩一个。为什么有这样大的差别呢，因为一个一进公司就被安排出去外面跑业务，到外面接触到社会上形形色色的人，而另一个被放到可能是营业厅这样的没什么挑战性的单位。出去的那个经过一年的社会的风吹雨打，可以说和刚进公司是能力完全不同的两个人。所以，我们也要给自己找点目标和压力，才能在想偷懒的时候克制自己。大学真是一个使人特别是意志力不强的人堕落的场所。高中时几天考一次试，高三紧张时甚至一天考几次试，所以大家都很容易知道自己是不是偷懒了，也不敢太放肆。但大学只有到了期末试大家才会有点感觉，平时有的同学即使很堕落也不像高中那样轻易感觉出来，想逃避现实也可以逃避很久的。给自己点压力吧，不要以后后悔。

4 锻炼沟通和交际能力。对于我们工管的学生来说，沟通和

交际能力真是太重要了。我常和学计算机的同学开玩笑：“你们好啊，毕竟有一门技术，以后找不到工作可以回去开网吧，我们就惨了，找不到工作就完全是废了。”我们真是没有可以像理科学生一样可以赖以为生的一门技术，我们有的只是很抽象的所谓能力了。其中，我觉得沟通和交际能力是最重要的了，和客户谈生意需要沟通，给下级安排工作需要沟通，一个不会沟通和没有交际能力的工管毕业生干得了什么啊？大家从现在起要有意识地培养沟通和交际能力，多参加些活动和多交些朋友，对能力培养很有帮助的。要提醒一下的是不要以为你在学校的社团混得不错就觉得自己的交际能力很强，外面社会的交际和学校有着本质的不同。在学校里学生都是有一定素质的人，大家没有直接的利益冲突。当你工作或者到社会后就会发现，有些人的素质真是低得离谱，还有就是和你有直接的利益冲突的同事间的关系远比你想像的复杂。有机会多出去见识下吧，在社会这个活到老学到老的学校里，我们要学的还很多。

5 对工管的学生来说，喝酒的能力比较重要。在日前中国，很多所谓应酬就是喝酒，我们工管的学生以后肯定少不了要经常应酬的，没有一点酒量真的不行。别人说一句“敬你一杯，你不喝就是看不起我”，即使你拿的是毒药，你也不得不喝下去的。我就没有什么酒量，有次中午和我们领导出去吃饭，他说要培养我喝酒的能力硬要我喝了几大杯啤酒我就有点晕了，结果回办公室睡了半个下午，真是惭愧。可以的话培养下喝酒的能力吧，不过不要太勉强，还是身体要紧。

6 要对以后的重复性工作有心理准备。 在一个月里，我有时会跟正式员工出去

书店打工社会实践报告篇六

在今年的寒假里，我体验到了我人生中的第一次打工经历，有苦有乐，但的是通过这次经历我得到了很多收获这绝对是一次很有意义的活动。小草用绿色证明自己，鸟儿用歌声证

明自己，我们要用行动证明自己。这次的打工，也是为以后的成功奠基吧！

通过实习了解中国传统式饮食饭店的基本操作过程,掌握服务技巧提高服务水平,锻炼自己的社会实践能力。随着我们生活方式的改变,中西方交流的加深,很多西餐,泰国菜,越南菜等等店子都开始进入了中国人的餐桌,虽然西方菜进入中国,但中国人开始变得更向往中国传统式食品,许多外国人也对此感到新鲜并想深入了解。我这次实践的是广州市的一间叫“好吃点”的饮食饭店,该饭店主要经营午市与晚市,主要是以自助的形式进行点餐的,且是一间“煲仔饭店”,客人需自主在陈列的各种食物中挑选自己比较喜欢的,然后递给厨房进行清点算价钱然后开煮。上菜与饭的容器是一个圆弧形的“煲仔”,非常轻巧,饭菜互相渗透,美味极了。该饮食店比较宽敞,环境幽雅,虽临近马路,却不会觉得太吵,便于交谈,非常适合一家老少,青年朋友们。其最大的特色便是自主选菜,使得每位顾客都能按照自己的口味及分量进行选择,不会有浪费,是所环保餐厅。中国传统食品源远流长,且一所餐厅最重要的是服务,第三产业一服务业是当今世界最为重要的行业,所以,了解一些服务方面的知识是十分重要的。今年寒假,我在该“好吃点”饮食店实践了一个星期的时间,获得了经验,更增长了见识,使我对服务业有了更深的了解。

我们说的餐馆可分为两种,一种是在外面当店员,另外一种是在厨房工作的厨师。而在厨房工作的厨师里还分为大厨和主厨,再次就是打杂的了。所谓外面的店员,干的就是服务性质的工作,如:点餐,上菜,埋单。而我所负责的则是外面的工作。因为该店是自主选菜的且并不是只是我一个人负责外面,大约有5,6个,所以工作量并不多,且具体工作仅有引领客人到选菜台以及帮助客人拿需要的东西,最直接的便是语言的沟通以及服务态度,不同人有不同的语速,我必须打起12分精神去认真听客人们的要求,即时有时落下了收到挨骂,也要微笑迎人,做到平静,这对于暴躁的我。无

疑是种折磨，可是我知道，这是我忍耐力的锻炼，而且为了老板的利益，我必须克服这障碍。

有的时候，客人会很多，而我们这些店员就会很忙，不够人手，可是我告诫自己，千万不能有的就是“抱怨”，这是魔鬼，会让自己推进万丈深渊的。

饮食饭店服务的质量是饮食饭店的生命线，要提高饮食饭店服务质量，关键在于提高饭店员工文明礼貌这个最基本素质。讲究文明礼貌，既体现饭店员工对宾客的基本态度，就个人而言，则更是衡量道德水准高低和有无修养的尺度。因此，饮食饭店员工必须十分重视饭店服务礼貌礼节知识的学习和修养，而所有有名的饭店，都是和至高无善的服务是分不开的。创先争优谋发展，我觉得服务很重要，无论干哪一行都需要很好的服务！还有，饮食饭店能够做得好，还离不开一个主要因素：微笑。古人云：“没有笑颜不开店”。微笑可以赢得商朋满座。所以，可以说笑是对一个饮食饭店的治店法宝。

在该“好吃点”饮食店一个星期的实习已划上了圆满的句号。在这里，第一次接触社会的实践生活，体验到生活的艰辛和不易，总体来说还是有不少的收获和所得。从一个对饮食行业无知的少女变成一个既具有服务知识，又懂得传统礼仪和社会交往的青年。实习的收获是不能用语言一一所能描述的，总的来说有酸有甜、有苦有乐。

都说服务是餐厅的形象之本，是饮食店的竞争之道，那么“好吃点”饮食店的服务魅力有表现在哪呢？那就是一张诚挚动心的笑脸，一声声悦耳动听的话语，一次次全身心投入的服务而凝结出一个个回味无穷的优质服务。在那里实习的一个星期间学到的东西可不少，感触也颇多，若要为客人提供优质的服务，就是要充分读懂客人的心，充分理解客人的需求，甚至是超越客人的期望，在日常工作岗位上为客人提供富有人性化的和艺术化的服务，高层次的满足客人的需求，让客人愉

悦地有频频光顾的欲望，有人说服务是个即时的工作，过去了就不会再来，所以要在当下满足客人的多方面要求，把服务的质量提高。在“好吃点”饮食店实习的这一个星期，在工作岗位上勤勤恳恳付出的不光有汗水，还有智慧和技巧，更多的是自我超越。因此，自己变的成熟了，少了一份脆弱，多了份坚强，忘了如何去依靠，想的是如何去学习让自己独立自强。没有了父亲和母亲的关怀，没有了老师和同学的指点，自己的一切事物都得要自己亲自去解决，增强了自己的自信心，从这次实习中我深深的体会到没有自己办不成的事，只有自己不去做，认认真真的学习，勤勤恳恳的做事，这就是生活，是真正的生活！通过实训、实习，我对中国传统食物知识与做法有了很大的提高了，尤其是服务意识、语言交流与表达能力、外语能力、处理宾客关系能力、团队协作能力等方面具有明显的提高，还有自己的口语能力，为自己以后走上社会做了个好的开始。社会上由课本上学不到的东西，那就是社会经验，为人处世的经验，想想自己过几年就要真正的走向社会，参加工作，也许自己的这次实习就是自己新的开始，也就意味着自己的成熟，我会在以后的工作和学习中，不怕困难，勇于克服，在实践中锻炼自己的能力，努力提高自己，实现自己的理想。

书店打工社会实践报告篇七

发现不顺利。一是床的问题，二是室友的问题。首先宿舍的床很脆弱，让人不敢在床上翻身，尤其是上铺，只要稍微一动那床就吱吱作响，来回摇摆，让人很是担心。有的床上坐三个人就断掉。接着是室友问题，来之前说好可以将学生安排在一起，不会和工厂员工在一起住，但是来了却完全不一样。说到这个问题，听起来好像有歧视员工的含意，不过恰恰不能这么认为，而应该理解为涉足社会不深的大学生不敢正视社会的一种自然表现。我们不愿意和员工住一起，担心的就是各种安全，以及横跨文化鸿沟的交流，谈不到一块而产生矛盾。这就是未跨出校园的大学生在对待社会的态度，也不是说想象着坏人多，就是防人的心太过于敏感，不能积

极主动地看待社会，了解人心。我当时和所有人是一样的态度，现在我可以承认自己是错误的，事实告诉我是错误的。我刚住进去的宿舍里有一个员工，说来还是老乡，只见了一个晚上我们就搬到另外的我们学生要求的宿舍去了。当时对那伙计没有好感也没有坏感，就是觉得有个老工人同宿舍不好，不知根知底的，谁知道人怎么样。但是在以后的时间里，我经常见到他，就只有一个晚上的见面，没有一句话的交流，相互见面是他却能和你友善的打招呼，令我是既惊讶又羞愧。

入住以后就开始了真正意义上的打工时间。我和一起的其他三个同学被分到同一条生产线上工作，两个哥们干刷胶的活，另一伙计在机器上，而我在上鞋的地方，主要把组成鞋的几部分粘贴起来使其成为一个完整的鞋底，这算是个技术活，因为不同的鞋底有不同的上法，而刷胶总是那样刷，在机器上只需识别鞋的号码，换一换模具。在这个活上，我是感受了什么叫闻道有先后，术业有专攻。在这里，这些没有上完初中的员工就是你的老师，你干活的能力是不能和他们相比的，把他们比作赛跑者，那你只不过是刚刚学走路的小孩，尽管你是大学生，有很多的知识。从他们教我如何上鞋我感受到了他们的善良，这是发自内心的好，装是装不出来的，以后的接触也正是了我当时感觉。他们会仔细的教你每一个动作要领，指出有可能出现问题每一处，更令我感觉特别的是他们会不厌其烦的至少教我们三遍，只要你不阻止。我是没有阻止，我认为每一次做给我看我都会有新的收获，毕竟学习新事物一遍不能把应注意到的问题全部了解。另外，我在工作的开始体验了万事开头难的经典古语。上鞋对手上活要精，刚开始对手的运用还不能达到老员工的能力，所以工作起来很是费劲。慢慢的适应之后就觉得顺手起来，工作也变得轻松了许多，就这样平平静静的工作了半个月。在这半个月也没再感觉吃到什么苦，反而感觉学校给联系的工作还不错，工厂也挺好。可是，事情却没有那么简单，而后就出现了差错，也就是这样的差错，让我不觉得打工是件容易的事，给了我许多思考，积累了不少经验。

产生问题的事实是这样的，当初学校跟厂方签合同时的时间是2月24日—2月 日，但是很多学生不能接受这个时间，所以只有几十个人报名。后来学校方面和厂方代表商量出一个时间段是至少干一个月或者四十天，这样吸引了将近二百名学生报名，后来在厂方代表与报名学生面谈提问时，没有人问合约签订的时间，就这样，大家就好像没有问题的进了工厂工作，然而就是最重要的合约问题忘在了大家脑后。而我很懊悔，在面谈时我想到了这个严肃的问题，可是我想到学校代表和厂方代表都这么说了那就应该没问题，学校组织学生出去还会出问题吗？这样的想法使我没有提出关键问题。就是这个问题贯穿着打工这段时间的各种矛盾。

当问题出现，很多同学不能接受，校方安排两个学生负责人也没了主意，他们并不知道合同的内容，事实上没有一个同学见过校方与厂方签订的合同。而后是不理智的同学的表现，什么不利于自己的主意都出，什么要与厂方领导面谈，罢工等等，感觉有点像是英雄主义似的。那两天搞得挺乱的，一时间感觉自己像是被学校代表骗了。最后还是得等和厂方签合同的校方代表来谈。经过一天的等待，把事情说清后，大致是这样一个情况。当时校厂双方代表商量的是开始的情况，只是没有写在合同里，把合同放到厂子真正的当家的韩国人那里就变得行不通啦，因为工厂严重缺人，我在的车间三分之一都是学生，想想没有我们他们怎么保证产量，又是订单多的旺季，出于这种状况资本主义的韩国人怎会愿意放手。他们拿工资来要挟我们，让我们一直干到2月 日。我们也不是容易就范的，经过一个下午的商议，给我们了一个结果：干到 月3 日，2月3日发工资。这仍然是一个口头承诺，没有什么面表示，可是也给所以人吃了一颗定心丸，接下来的半个月没有在出现和此相关的任何事，直到又传出2月3日不发工资的消息，然后又起波澜，感觉事有越来越大的可能。我们都明白，工厂如此缺人，为了他们自己的利益，他们有这么做的可能。渐渐地，大家都担心起来，我也觉得这次打工真是太难啦，不是因为辛苦，而是出现这类不好的情况。事情一波三折，最后还是风平浪静，有种化险为夷的感觉。

校方代表又一次来这解决问题，经过艰难谈判，最后韩方放弃，我们也如愿以偿，拿到了自己的血汗钱。这种不幸事件的出现对我们这些刚想涉足社会的学生来说又是万幸的，这是非常宝贵的经历，会在以后的生活和工作中提供宝贵的经验。这个社会是一个法治的社会，在很多问题上都是有法律保障的，即使是再信任的人或团体，在某些方面自己应该做的，需要做的，都要不避讳的去做，让自己了解事情真相，不让无知占据自己的脑海，防止出现一些不必要的麻烦，使自己处于有利的局面。

上面这件事情几乎贯穿了整个打工时间，从这样一件大的事件我是收获到了大的经验和生活感触，懂得了很多在学校不能得到的知识和现实。大事件有大收获，我的其他的经历则来自工厂生活，包括看人，看事，看一切可以让我产生想法的人、事、情。

刚进厂的前一段时间我们这帮学生最常见的是工人之间的吵架，这些人的吵架让我的那种领导至上的理解在很短时间内受到了很大的冲击。刚开始我看到的是工人之间因为一点小小的摩擦相互大骂，这种摩擦一般都是因为工作的原因，比如流水线最前头的人会和我们上鞋的人吵，因为他们在前面下鞋总是一套一套的下，可是到我们这时总会出现多一两个或少一两个零件，这样会使有的鞋缺这少那，到最后还得拿给下鞋的人搭配好再下，而他们会感觉麻烦产生愤怒，次数一多，就会爆发矛盾，开始吵架。还有的是工人和本线的班长吵架，因为班长总是很凶的对待员工，不让员工之间说话，只能干活。因为这是规定，出现被韩国人或经理抓到班长就会挨骂，挨骂后只能拿比自己级别更低的工人发气。这样是不难理解的，自古都是高级别的讯低级别的，一层一层的往下去。从他们之间的吵架很容易知道这样一个工厂是很难团结的，一个多月的经历得出的结果可以很好的证明。他们的员工总是来来走走，没有多少人在这个工厂是长期干的，一般一两年算长的，而且每个月都会有人离职，若不是我们这些假期打工的学生，恐怕这工厂很难维持。这样一个如此不

团结的现状好像是对这家韩资企业无情讽刺，因为在刚进工厂的一个花园竖着一块大石头，上面刻着“人和团结”四个大字。每每看到有人吵架想起人和团结我总是有种不好的心理，是对那些韩国老板的嘲笑。话说回来，他们吵架之后的表现让人深思，吵架当时各顾各的，大声乱骂，但到事后会很快和好，不太记仇，一般都会两天之内与吵架的那个人聊得如同吵架前一样好。在我刚发现这种情况时有一个机会让我证实它。一个下鞋的和我旁边一个上鞋的吵过之后，我对自己说，他们会在三天之内和好，而且毫无条件。最终比我预期的好，两天没过，和好如初。

从那时起我就有了一个新的想法，对人的偏见只在当天有，一过夜，睡上一觉就不能还存在，也可以说不要让自己对别人的不好态度带入第二天，在第二天再见到这人时不带有偏见。当然，这种想法应该只适用于小的偏见，对于看似根深蒂固的看法来讲是不适用的。

善于观察的人会将看到的一些有趣的事情告诉别人，善于思考的人会从别人讲述的有趣现象中想出些感悟，而一个既善于观察又善于思考的人会从自己的观察和别人的讲述中领悟对生活有益的点点滴滴。我不是一个两者兼备的人，但我有时候会有两者同时出现的机遇，我抓住了就是自己的一个收获。工人在厕所吸烟应该是他们感觉轻松的时候，一天一天的在工作，一干就是十几个小时，中间仅有的一个时辰是吃饭时间，让谁这么干都会累的。再说，他们除了用吸烟来打发些时间之外也没有其他更实际的方式。可以这么说，如果一个刚退学的人去类似的工厂打工，那他会在最短的时间里第一个学会抽烟，抽烟时的轻松能够让他们少些暂时的疲劳，工作也是乏味的，每天在那里做着同一件事，来来回回总是同样的动作，久而久之，这就是把自己训练成会呼吸的机器，麻木而痛苦。在这次的工作中，我是真真正正的体验到从前在书中学到的资本主义榨取利润的事实，每次想到都让我的心中感到愤怒。每条生产线几天生产产生的利润就足以来支付这一条生产线工人一个月的工资，而剩余的去掉

成本则是资本家们自己的收入。每日长时间的生产，获得更大的产量，得到更巨大的利润，想想就感觉是在榨取工人身上的油水，再看看那些劳累的工人，越想越愤怒。

最后我想说在我身边的具有悲剧色彩的事。在我打工期间发生了两件几乎一样的事，一个是我的临时室友和女友分手，另一个是和我一起上鞋一对小情侣也分了，要讲的不是这样两件事，而是两件事发生的原因竟然完全一样，是封建家长制的思维让女方家长做出了产生这种结局的决定，另外还带有现代农村买办婚姻想法。此次打工之前我对上面两种事物的观点是：第一种应该是不存在的，我是没见过如此封建的家长；第二种在这个社会是很流行的，嫁女儿和卖闺女差不多，唯一的区别是嫁出去还能回娘家，卖出去是一锤子买卖，再无瓜葛。现在我从此就有新的观念啦，封建思想对我们这代以上的长辈有些根深蒂固，死死地把他们的想法控制住，不能随着时代的发展时间的推移产生进步，拥有创新。我对他们只能是感到惋惜，互相爱慕，彼此相好，就这样很不情愿，无奈的和自己的伴侣表示分手，是双方产生那种可以想象的痛苦与伤心。

行动有发现，发现是收获，收获就是自己付出的结果。打工生活我有新发现，收获这些发现使我得到的远远超过这些发现。往往说举一反三，就是得到喜人结果的原因。生活中有不同的，各异的，变换的行为事件，但是生活中很多行为事件都会是一个相同的道理，如此从一个事件得到一个道理去想平常的其他多个事件，当遇到其他这些个事件时就不必担心自己应付不了。说句老话：一分付出，一分收获。在这次经历中我何止付出了这些，当然，我收获的也就不只是这么几点。从自己得到的对生活和社会的新观点和态度看，我是成长的一大截，给自己的脑袋丰富了宝贵的财富。

大学生工厂打工社会实践报告 工厂打工社会实践报告（3）

寒假，我进入了深圳宝安区的一家制衣厂当起了一名临时工

人。在厂里，我从事的是最普通的生产一线的工作，主要是为已生产好的成衣打包装。

首先简单地介绍下该厂。这家名为宝利时的制衣厂是由一位香港商人开办的，其规模和占地面积都很小，只有两栋厂房和一栋员工宿舍，拥有员工不超过百来号人，工厂环境也比较一般。而该厂生产的服装主要是面向意大利、法国等欧洲国家出口，利润较高，职工的待遇和福利较好，做事的积极性也较高。故虽是小厂，许多员工在这里一待却是好几年。

经过一段时间的了解，我初步掌握到了该厂工作的主要分工和分配。该厂主要拥有大烫部、印染部、手工部、包装部等八个部门，每个部门大概拥有员工十来人。各部门的分工比较明确，各部门的人员各司其职，提高了生产的效率。一个品种衣服的生产流程大致是：设计样本——初步裁剪——洗水——缝合和修改——包装——总检。在最后的检查中，如若发现衣服有质量问题或包装问题，该款衣服就需要返工。只有经过认真检查合格了的衣服，才可以发货。这一系列的流程，都需要工人们熟练的技艺、默契和耐心才能够顺利完成。而以计件为主的工资结算方式，更加提高了工人们做事效率和热情。因此，总的来说，这个厂的效益是不错的。

我所在的部门是包装部，主要工作是给做好的成衣打包装。这份工作看似简单，其实也不易。例如，每种不同款式的衣服和裤子，都有不同的叠法和包装要求。针对有些客户提出的要求，都要做出相应的改变，甚至是同一款式的不同颜色，都有不同的包装要求。此外，包装部还得给衣服打挂牌、包装钮扣等，这些都是看似简单实际上麻烦的工作。由于产品面向国外出口，外国人对衣服尺码的要求比较高，各个尺码都涉及到，这就增大的了包装时的难度，要求我们在打包装时必须把每个尺码都分得很清楚，不能出任何的差错。记得刚进包装部的头几天，我就被不同的叠法和尺码搞糊涂了，而每天十一二个小时的工作时间让初来乍到的我感到异常劳累，不仅厌烦了这份工作，甚至萌生了退意。是旁边的阿姨

帮助了我，她不仅耐着性子教我衣服各式各样的叠法，也鼓舞我不要退缩，要勇敢地坚持下去。阿姨的乐观精神和鼓舞的话语感染了我，我决定要“善始善终”，坚持下去。

作为一家小型制衣厂，在经济不景气的情况下，仍能保持良好的运营和发展趋势，并且员工的普遍工资都在两千以上，不能不说，它的某些经营运作和管理方式，是值得让人借鉴和学习的。且不说它的分工精细、职责明确，办事效率高。它的强烈的节约意识，也给我留下了深刻的印象。在车间，我很难看到废弃的布和线，清洁工人会定时打扫并拿回去回收利用；厂房和职工宿舍的厕所里都没有冲水装置，而是备放了桶接水冲，为的就是节约用水；工人们上岗时发放的工作用具，走时必须退还，否则就会从员工的工资里扣钱……这些，尽管只是点滴的小事，我却从中读懂了“节约”二的深层含义。

尽管工厂生活很苦、时间也不长，但我感觉自己确实从中学到了很多的东西。而这些，都是我们在学校里、课堂上感受不到的。这样的生活，也让我学会了吃苦、学会了坚持，最终收获的是一份坚强、一份成功！

书店打工社会实践报告篇八

很早听说过很多大学生利用暑假的时间来打工，暑假打工真的是那样的好吗，今年假期我决定亲自去尝试一下，看看自己能不能赚到钱。赚钱是其次，首先是看我有没有这个能力，另外是如果我赚到了，也是对我能力的一种肯定啊。还有这是一次宝贵的社会实践啊，可以为以后工作积累经验呢！

就这样我在放暑假之后来到了广东，开始找工作，不过自己在那人生地不熟的地方，找了几天也没找到，最后通过朋友关系认识了一个也在那里打工的老乡，之后就进入了一个木制品公司。

第一天面试之后领了工作证之后就没事做了，回去休息去了，所以到第二天，我便开始了我的暑期社会实践生活-打工。刚开始的时候心理极不平衡。心想来从小到大读了这么多的书，家里花了那么多的钱把我培养长大成人，可现在只能在那木工厂里做个小小的员工，而且那组长还是整天皱着眉头的人，还对我指手画脚，确实心理上很不舒服。但是，人总是要适应自己自下而上的环境，我不想一开始就干不下去了，不行，我告诉我自己一定要坚持下去。要在自己的工作的环境中让自己的工作做起来很轻松。后来被叫去和两个比自己大一点的姐姐一起工作，还好，偶而聊几句话，有时看两个姐姐吵吵嘴皮，那些日子真的很开心!公司放假的时候，我自然没什么地方去玩了，不过在那里还有我的一个老乡和堂哥哥，我每次放假都会和他们去玩，还因为堂哥哥的关系，认识了一个徒弟，就这样的日子让我感觉还好过一点。

不过在打工期间，也有犯错的时候。就在我比较平静地工作的时候，有一天手机上的时间就出了问题，让我早上上班迟到了半个小时，没办法，我只好回去睡觉算了，下午再去上班的时候，我和组长讲明了我的情况，也许是因为我第一次犯这样的错吧，本来当旷工处理的，那天就给我补了一张请假条，原来组长冷酷的外表下，还有另一面，我也看他有了另一种眼光。从那之后，我一心就想要少出点错，可是不久之后，我又犯错了。那是一天下雨后的第二天早上，前一天我去堂哥哥那里玩，穿着拖鞋，那天晚上就留在那里睡，因为第二天也可以直接到公司去上班，所以那第二天早上，我到公司时，组长就对我说，不能穿拖鞋上班的，叫我回去算了，不要上班了，下午再来。我说我不知道，当时也真的不知道，所以他又告诉我这次就算了，下午记得不要这样了，我当时真的挺高兴的，组长在我心中的印象不知不觉又变好了。因为每天都是在做着重复简单的工作，对我来说不能不说是一个耐心的挑战，不过由于我的坚持还是做了一个多月，想想其它在公司长期打工的工友，我又算得了什么呢?只有这样想我才会更有那种坚持到底的精神，我从这里也学到了不少。在长达一个月的社会实践工作中，我总结出了几点工作的

经验让自己更好地快乐地工作的方法：

1. 首先要把自己同领导和同事之间的关系搞好。使尽快地熟悉自己所在的工作环境。
2. 按时上下班、坚决做到不迟到、不早退。
3. 上课时间不能接打电话，做私人事，聊天等。

第一：乐观，不管遇上什么样的困难，都要用乐观的态度去面对。

第二：自信。

第三：肯努力。

第四：谦虚做人，我们学生对于社会上的知识知之甚少，所以千万不能骄傲自大，自以为是，在别人看来那只是肤浅的表现，我们要谦虚做人融入社会这个团体中。别人给的意见，我们要听取，并去耐心、虚心地接受。