

# 开工项目情况汇报 项目经理竞聘演讲稿(优秀8篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

## 开工项目情况汇报篇一

大家好！

首先感谢公司给我们提供这样一个平台，让我们展示自己！下面我将对我这次竞聘项目经理的观点做以下叙述。

### 一、对项目经理工作岗位的认识和自身优势

项目经理主持项目部全面工作，对项目部的经营成本、施工进度、质量安全、环境保护负全面责任。不但要协调项目部成员之间的关系，还要协调外部更为复杂的同工程有关系的单位。因此，必须具有良好的综合专业素质和项目管理能力以及协调沟通能力，同时必须具备良好的心理素质和个人魄力，以及较强的交际能力、应变能力等。

本人具有吃苦耐劳的本性，敢于挑战和创新；富有勤奋严谨的工作作风，但我认为要成为一名优秀的项目负责人，我想更重要的是必须有高尚的道德品质，崇高的敬业精神和脚踏实地的工作态度，只有这样才能够全身心地投入到自己所热爱的工作中去，确保建设项目高标准、高质量、高效益的完成，为集体谋利益，为团队谋荣誉，为项目部谋发展。

团结同事，有全局观念。团结就是力量，一项事业、一项工

作，只有靠大家团结一致，才能较好的完成。自己的能力再大，也大不过集体，三人行必有我师也，学习他人的优点，查找、纠正自己的缺点，识大体，顾大局，以公司和集体利益为重。

经过多年项目管理和工作中的锻炼，使我积累了比较丰富的项目管理工作经验，也具有较强的项目组织、协调和综合管理能力，同时具有灵活处理突发事件和应急事件的能力。

## 二、经营管理

项目经理和项目部成员在项目开始时就应当牢记成本管理的要求，通过系统的项目成本管理和风险预测，项目施工过程中有关成本的各个细节都应当清晰明了、毫不含糊，并确保项目部每个人对此都达成了一致的意见。然后项目根据职能要求进行成本目标分解，各自负责成本目标的实现，做好对可能存在的施工风险进行预控，把施工风险降低到最小。最终达到企业是利润的中心，项目部是成本的中心”这一目标。为此，根据工程特点，采取以下措施降低成本。

- 1、制定先进的、经济合理的施工方案。
- 2、组织均衡流水施工，加快施工进度。
- 3、降低材料成本。
- 4、提高机械利用率。
- 5、用好奖罚机制，调动员工节约积极性。
- 6、注重对设计变更和工程洽商工作的管理，有效扩展项目的利润空间。

## 三、工期控制

根据最终的合同工期和现场实际情况编制总体进度计划，围绕总体进度计划选择科学合理的施工方法，有效组织和利用施工资源，加强对分包单位和供应商的有效协调与控制，通过制定组织、技术、合同、经济和管理信息等强有力的措施保证，确保进度计划的实现，达到预期目标。

#### 四、质量控制与创优

在确保工程质量合格的基础上，通过学规范、学创优标准，在头脑里面树立全面质量管理的创优思想。根据工程的具体情况，采取如下质量保证措施。

首先，项目部要建立完整的质量控制体系，有明确的创优质量目标，围绕目标层层分解落实。

第二，项目部要建立和完善岗位质量责任制度、样板管理制度、质量奖罚制度、原材料检验制度、质量分析制度等各种质量管理制度。实施过程中，严格实行施工样板制、三检制，严格实行合理工序安排和管理，不合格的材料设备绝对禁止使用，达不到标准要求的工序彻底返工，毫不留情。

第三，强化质量过程控制，加强对重要和薄弱环节的质量控制，严格质量程序化管理。

#### 五、强抓分包促管理

本着科学、实用、快捷的原则，进一步强化分包管理，划小管理到位，设立项目责任制，坚持一人为主，多人参与的办法，在项目内部开展劳动竞赛，制定奖惩措施，抓好项目小队的严格管理，注重奖勤罚懒，注重人性化管理，使经营管理措施到位，富有效率。

我始终遵守管人不整人、用人不疑人，团队建设需要集思广益，加强项目员工与项目管理层面对面的沟通，用其所长、

避其所短，充分发挥各自的聪明才智，最大限度的挖掘项目部人力资源，引导大家为组建一个高效，精干的管理团队而出谋划策。为员工制定工作目标，通过考勤制度，奖惩条例以激励员工。在施工中，始终贯彻“安全第一、预防为主”的安全生产工作方针，认真执行国务院、建设部、建筑施工企业安全生产管理的各项规定，把安全生产工作纳入施工组织设计和施工管理计划，使安全生产工作与生产任务紧密结合。施工生产中始终强化安全管理，通过组织落实、责任到人、定期检查、认真整改，最终实现重大安全事故为“零”的目标。

参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求、完善自己。我深知项目经理工作的重要性，如果我竞聘成功，一定不辜负公司重托，认真履行职责，确保工程质量、安全、工期和成本等目标的完美实现!最后我祝愿酒泉天润建设工程有限公司和酒泉山水园林绿化有限公司不断发展壮大。

我的演讲完毕。谢谢大家!

## 开工项目情况汇报篇二

大家好!我叫\_\_，\_\_岁，中共党员，大专毕业，工民建专业，工程师职称，国家二级项目经理。入司十三年多，在此前一直从事建筑施工工作。我能以一个竞聘者的身份走上讲台，向各位展示自己，心里既激动又紧张。激动是因为我幸运地赶上了公平竞争的大好时机，紧张是因为我害怕有负董事长和领导的厚望。但无论如何，我要对\_\_能给我这个机会表示衷心地感谢!并借此向所有关心和支持我的领导和同志们表示深深的谢意!至于说到对竞聘的认识，我想房产公司的项目主管竞聘的成功实践已经作出了回答，公司上下呈现出的“百川归海，百舸争流”的可喜局面就是最有力的证明。对此，一我举双手赞成，二要积极参与。我要竞聘的岗位是飞山新城项目部副总监。

入司后，我从事过工程施工管理和工程材料采购，\_\_年四月调入\_\_飞山新城项目部工作，现任飞山新城项目部代理总监、工程主管，享受集团公司主任级待遇。

我之所以敢上台参与竞聘，是因为我有信心也有决心更有汗水来证明我的实力和能力，下面我将这次竞聘的主要内容向大家做个汇报。

但是，要把这个项目做好有一定的难度，\_\_目前有七个楼盘在开发，在我们之前又成功的开发了三个小区(和梅林路一条街)。

1、户型设计：根据不同的客户，设计不同面积的户型。有钱人需要的是大户型，公务员需要的是小户型，顶楼要设计成大露台小面积。

2、售后服务：对老客房的投拆处理要急时，保洁和保卫工作要做好，使人觉得自己住得舒适又安全。

3、内部方面：加强与老客户的沟通与联系，按照管理学大师彼得.德鲁克的营销学理念“当商品的销售率达到一定的额度，剩下的问题就是与客户的沟通问题，这是解决销售瓶颈的唯一途径，也是唯一可行的办法”，所以这是我们首要解决的问题。

4、广告投入：加大\_\_一些重点乡镇的广告投入力度，项目部原广告基本是围绕县城投放，但是根据销售资料显示，有一大批客户是乡镇的。

5、工期和质量：确保工程质量和按期交房。工程施工期间要严格按工序管理进行，即上道工序没有验收下道工作不能进行。

如果我有幸通过了副总监竞聘，我会严格的按公司制度去执

行，我的工作重点是执行公司制度。

为了要提高自身的工作能力,唯一的途径是学习。认真学习,全面掌握与本行业管理相关的政策,法规和业务知识协调与政府各职能部门之间的关系,当好总监最好的“辅助者”。

谢谢大家!

## 开工项目情况汇报篇三

首先,我想谈谈研究这个课题的意义和目的

在传统的康复医学领域,偏瘫康复训练方法还是依赖于治疗师用手控制患者进行下肢训练,多以肌力训练为主,这样患者会出现偏瘫步态“行走”等误用综合征,妨碍患者实用功能的恢复。医学上把辅助人体、支撑体重、保持平衡和行走的工具通称为助行器。普通的助行器包括拐杖、助步架,是行走困难的老人和残疾人、以及感知困难的视弱和盲人等广泛使用的行走辅助设备。这些普通助行器的功能非常简单,但舒适性和安全性有限。如果是下肢完全失控或者上肢力量欠缺的瘫痪患者,则难以倚靠这些简单设备实现站立和行走,更无法帮助老年人和残疾人实现高质量的、独立生活的愿望。本课题的目的是设计开发出一种多功能电动助行器,专为患有小儿麻痹、偏瘫以及行走不便病人使用的康复器械,实现各使用人士辅助行走、辅助起坐、自主移动和下肢康复训练等功能,患者可以非常轻松自主的进行康复训练及日常生活,实现定量评价康复训练效果。而且,它对于减少老年人及残疾人士对于他人的依赖性,获得独立生活的能力。

国、日本和一些欧洲国家,从最初的无动力式发展到现在的动力式助行器以及功能式电刺激性助行器。目前,国外助行器技术正在向智能化的方向发展,并且有很大一部分已经实用化量产,如爱尔兰pam-aid助行器、日本hitachi助行器等。

我们认真分析研究国外助行器的创意构思，结构原理，总结之前的研究，通过谈论分析，确立了科研项目，想研究一种针对老年人、残疾人和行走障碍患者的康复护理要求的设计运动辅助装置，解决患者移动和康复训练的问题。

在分析国内外电动站立助行器的基础上，在导师的指导下，完成了电动站立助行器的总体方案设计，完成零件图设计，系统的动力参数计算，控制系统的方案设计。

本项目是机械结构与控制结合的项目，属于机电一体化研究。本项目实践性很强，需要扎实的理论基础，且需要丰富的机械设计和电子方面的经验。因此，拟采用理论设计分析，仿真研究与实验并行的研究方法。

第一步：查找资料，学习讲课题中可能用到的知识，设计整体方案查阅资案，并进行组内成员分工。

第二步：掌握原理，完成结构设计，画出零件图。

助行器采用电机驱动，配合有机械式离合器来达到一定的助力功能，被动驱动方式为后轮驱动。前轮采用万向轮机构，使用者可对助行器进行导向。同时两端延伸出类似儿童自行车后轮中的导向轮，在使用中可防止患者摔倒，进行康复的踏板采用双曲轴进行约束，使踏板总是保持水平状态，以利于患者进行康复训练。确定结构后由组内成员xxx完成零件图、结构图的绘制。目前已完成了站立助行器的机械传动简图的设计，康复踏板的具体结构设计，前轮导向机构的设计，电动辅助站立座椅的整体设计，各实验元器件备齐。项目组指导老师和成员在电路设计和控制方面方具有较好的基础，具备完成项目工作的能力。并将得到机电学院机电一体化实验室的支持，具备实验场地和基本实验仪器的条件。

第三步：进行样机安装，设计控制电路。

这时，我们依据已经设计好的方案，选取购买电机、电动推杆等电动原件，本着环保、经济、美观的理念对助行器的外观进行设计，最后，完成最至关重要的控制电路设计。此过程需要借助导师的指导帮助和相关专业知识的支撑，不仅考验了我们对电路原理、程序设计、过程控制等方面知识的运用，而且还锻炼了我们的创新思维、发现和解决问题的能力。

第四步：样机调试，性能测试试验。

在完成样机后我对其进行了调试，通过生活场景模拟，对使用过程中可能遇到的情况进行了预测和分析，并对助行器进行改进，实验由组内成员进行，他不仅进行了性能测试，还提出了优化方案，使该助行器更趋完善。国内电动助行器的起步虽然较晚，但是发展相当迅速，各相关零部件的选用以及人体的各项参数都已有非常正规的标准，我们可以通过查找资料来寻求合适的参数来完善这项助行器的创新。

下面我将该项目的创兴之处向各位老师进行展示。

(1) 本项目将可站立式座椅引入设计中，使患者可以不用在其他看护人员的协助下自主完成由坐姿到站姿的双重转换，同时座椅可以供患者在进行康复训练中用于休息。

(2) 在助行器中引入了转为老年人和小儿麻痹症患者使用的助行康复踏板，可供患者进行下肢的康复训练。

(3) 在助行器的驱动部分加装一种简单的助力机构，使该电动站立助行器可以拥有，人踩车不走、人踩车走两种模式的转换，减轻重病患者踩踏训练时的负担。

以上就是我们小组的科研结果，还请各位老指正，谢谢。

## 开工项目情况汇报篇四

尊敬的各位领导，各位评委：大家好！

莎士比亚曾写过一句名言：人生是个大舞台，每个人都是舞台上的演员。今天我站在这里就是要当个演员，接受大家的评判。不仅仅是今天我要当好演员，以后工作中我也要努力扮演好每一个角色。我此次竞聘的岗位是设计计算分析部项目经理乙岗。

下面，我先简单的介绍一下我个人基本情况。我于20xx年就读长安大学道路桥梁与渡河工程专业[]20xx年取得硕士学位，同年到本单位参加工作。工作1年多以来，我始终一丝不苟，兢兢业业，深得领导和同事好评。虽然我很自信，但还要拿出真本事来。在满足《公司部门岗位规划》竞聘条件的基础上，我觉得我具有以下竞聘优势： 第一、我具有较好的政治素质和高尚的思想品质。自从年参加工作以来，我经常自学并积极参加组织活动中党的一些文件，不断提高自己的政治觉悟性，能够在思想上和行动上与党中央和公司保持高度一致。我总是用信心激发热情，用恒心磨练意志，用诚心对待工作，思想奉献真情，行动追求卓越。 第二、我具有一定的工作经验和较强的创新意识。参加工作以来，我先后在杭新景、沪杭甬高速公路参加桥梁检测、加固等相关项目，不同的工作任务的经历锻炼了我不同的工作能力，丰富了我的人生阅历，锻炼了我的意志，拓展了我的视野，更重要的是培养了我注重基础、认真仔细、开拓创新的精神和作风，而这样的性格和作风，无疑是一名设计计算分析部项目经理所必备的素质。更重要的是，在这1年里多时间里，在领导的支持和帮助下，使得我对所参与的各项业务有了较为深入的了解，对于工作中出现的矛盾和问题，我都能做出很好的处理。

第三、我具有扎实的专业基础知识。我毕业于公路学院，7年的学校学习，使我掌握了扎实的专业基础知识，特别是工作以后，我严格要求自己，在一年多的实践中，使自己的理论

知识与实践相结合，做起工作来才更能做到心中有数，融会贯通。这都为我做好下步工作打下了坚实的基础。

第四、我具备担任该职位的基本素质。作为女性，工作耐心仔细，具有较强的学习能力，上进心强，有很大的可发展空间。同时，我处事踏实谨慎，有大局观念，凡事以单位利益为重；工作中团队意识强，能够主动照顾到团队的方方面面，得到了领导及同事的肯定和信任。此外，我人缘好，善于与人及其他部门沟通合作，能够长期与每位同事保持融洽的合作关系。

俗话说，人贵有自知之明。同时，我也明白自身的差距。在各位领导和同事们面前，我还有许多不成熟的地方，很多地方还需要向大家学习。我的性格含蓄，不爱张扬，不大善于在人面前表现自我。为了克服这个缺点，我决心工作上要多向部门领导汇报，在领会上级精神的同时让领导自己的想法，同事之间多作沟通和思想交流。我相信：经验，我会不断总结、升华；才干，我会不断培养、提高。我希望能一如既往地得到领导的关怀，诚心诚意地希望能不断得到同事们的批评与帮助！各位领导、各位评委，同志们、朋友们，参与此次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在竞争中完善自己。

如果承蒙领导和评委的厚爱，让我走上设计计算分析部项目经理的岗位，我将不负众望，不辱使命，开拓创新，具体我将做到以下几点：第一、团结合作，开拓创新。打开工作新局面的工作经验告诉我，同事之间，理解、支持和友谊比什么都重要。在团结方面，我要当好主角，摆正自己的位置，协调好各个部门之间的关系。在工作上，我将在充分调查的基础上，有步骤、有目的地制定工作计划，逐步落实工作，让各项工作有条不紊地开展。

第二、“以为争先，以为促为”。工作中不断学习，基础知识要温故而知新，专业能力要多面发展，不断进步，以优秀

为目标，绝不得过且过。第三、立足本职，开拓市场谋发展。市场经济下，效益是第一位。工作中我将保质保量完成，为单位创造更多的效益。第四、搞好技术，打造部门技术形象也是一个企业的形象，只有良好的、有特色的技术才能换得良好的发展。技术本身蕴涵着价值，蕴藏着无限的商机和潜在的客户资源。为此，我将在自身不断学习的基础上，与同事领导多沟通交流，致力于自身和团队的技术水平提高，使团队能够以良好的技术水平赢得客户的信赖，使我们的公司的技术能力深入人心。

尊敬的各位领导、各位评委，如果我竞聘成功，我将以凌云之志实现一腔抱负；以精诚之心开启工作思路；以勤劳双手创造工作业绩。不遗余力地做好本职工作，用出色地表现回报大家的厚爱！“不积跬步，无以至千里；不积小流，无以成江海。”我愿从点点滴滴做起，伴着钱塘江的怒吼奋勇前进，以昂扬的斗志吹响杭州公科发展的号角！我的演讲完毕，谢谢大家！

## 开工项目情况汇报篇五

大家好！

我是市场营销部的张秀。在这里我以平常人的心态，参与这次项目经理岗位竞聘。首先很感谢领导为我们创造了这次公平竞争的机会！对此，我十分珍惜这次机会，实现自己的人生价值。

下面从四个方面向各位领导和评委陈诉我的竞聘报告

20xx年7月从经管院毕业进入公司开始工作将近五个月。虽然刚毕业来到公司的时间不是太长，但是我在大学三年的生活中，用学到的营销知识到社会中实践，采用理论与实践相结合方式学习。在学习中工作，在工作中学习，不断的巩固和完善所学的营销知识，为将来工作奠定坚实的基础。

来到公司，我经过公司的应知应会考试，参加全国物业企业经理上岗资格培训班，并顺利通过考试拿到《物业经理上岗资格证书》，同时参加过全国房地产行业培训中心关于物业管理招投标相关知识学习，以及其他的物业管理和服务知识的学习。

我于20xx年在太原上大学，所学专业市场营销，在校期间从20xx年6月到20xx年7月兼职《生活晨报》业务员□20xx年8月至今在山西通信物业管理有限公司市场经营部。

在市场经营部，我的职责是负责总公司业务拓展，产品项目发展，对外合作等前期的调整论证、组织筹办工作。以及负责总公司业务、产品的宣传推广工作，负责总公司统一的形象宣传、策划工作，指导分公司利用多种媒介手段开展品牌宣传和市场营销工作。

在这将近五个月的时间里，为了调动大家的工作积极性，起草并完成了“百日劳动竞赛”和“全员营销办法”。

在“中秋、国庆”两节完成通信超市促销活动的策划以及营销分析。同时起草了晋中网通物业管理费用测算方案，以及公司整体的宣传策划正在进行中。我在工作中勤勤恳恳、踏踏实实，已经受到领导和同志们的认可。

## 1、竞聘岗位的认识

这次我所竞聘的岗位是招投标项目经理，作为项目经理首先应该具有良好政治素质，强烈的事业心和责任感；勤奋工作，开拓进取，遵纪守法，诚实守信。熟悉物业管理企业经营理念，有扎实的理论基础。

熟练掌握物业管理招投标工作及咨询服务流程。了解行业最新技术与动态。及时掌握公司业务工作情况，并及时提出建议和意见，当好经理的参谋和助手，同时掌握公司与同类企

业的竞争情况，为应对市场竞争，下达相应的明确的指示。

经常考虑公司的发展方向，努力贯彻、落实公司长期发展计划。掌握并贯彻执行物业行业的相关法律、法规。做好项目团队建设，保证有效沟通。及时对下级工作中的争议做出裁决。完成公司各项管理制度的落实，以及上级领导临时交办事宜。

## 2、工作设想

坚持“创新发展、效益领先、沟通人心、服务为本”的方针，实现“整体规范、市场运作、强化管理、争创一流”的目标，将物业总公司打造成“企业化、专业化、市场化”为一体的具有一定市场生存能力和竞争能力的现代物业管理企业。

加大宣传和业务的拓展工作，建立完善的外拓业务管理制度，把宣传和业务拓展有效的结合起来，在进行各种宣传的同时配合人员营销的办法进行市场开拓和发展。把整个公司推向“市场化、专业化、企业化”的运行模式。

作为招投标项目经理，我认为首先通过政府、房地产开发商、物业管理企业、以及相关的部门，进行对整个物业管理招投标市场进行调研和研究，建立招投标信息的档案，为今后的外拓业务开展和招投标工作的进行奠定坚实基础。

我们还要零距离地贴近客户、理解客户，了解物业管理行业的发展方向，聚焦全新的发展目标。同时，不断更新理念，深层次的挖掘和探讨物业行业中的细微服务，符合业主的需求，适应市场经济体制下的发展规律，为企业走可持续发展道路提供坚实的基础。

最后我要感谢各级领导对我的鼓励和鞭策，同时也感谢在座各位对我的理解和支持。我愿与大家共创美好的未来，迎接山西通信物业管理有限公司辉煌灿烂的明天。

谢谢大家！

## 开工项目情况汇报篇六

### 一、个人简历（略）

### 二、竞聘优势

我的. 优势主要体现在以下三个方面：

20xx年《末精煤脱水回收系统的完善》项目，获省煤矿工会科技创新优秀成果奖和集团公司一等奖。同时，由我牵头组织的选煤厂机电设备改造项目共28个，均产生了较好的使用效果和可观的经济效益。

二是具有基层管理经验。在5年的基层管理工作中，我在全车间先后推行了班组优化组合，实现了人员双向选择，动态流动，进行了班组整合，将7个专业组合并精简为3个，大大提高了工作效率，实施了设备包机到人，制定包机责任制共6章48条，坚持了每季一次的技术测试，在分配上实行了竞岗分配。通过这些管理措施，逐步把平均年龄只有29岁的机电车间职工，锻炼成了技术过硬、纪律严明的机电维修队伍。20xx年度，机电车间取得了机电设备台时0.58小时/万吨的好成绩，在全公司所有选煤厂中名列前茅。

三是我有在非煤领域干事创业的激情。随着煤炭主业的逐步萎缩，就业压力的越来越大，非煤产业的位置就越来越重要，我之所以从轻车熟路的车间主任的岗位上，来竞聘恒邦公司副经理，就是想把握当前非煤发展的战略机遇，发挥自己年轻、易于接受新事物，能够熟练利用互联网等现代传媒获取信息、学习新知识的优势，在非煤产业干出一番成绩，为非煤产业支撑起半壁江山，做出自己应有的贡献。

### 三、竞聘成功后的工作思路

第一，牢固树立“安全第一”意识，切实承担起安全生产直接责任者的责任，认真抓好全公司的安全生产。

第二，牢固树立“大成本”意识，一切从效益出发，强化对生产环节中的成本控制，努力实现生产管理由粗放型向集约型转变。

第三，牢固树立创新意识，立足当前，着眼长远，通过加强管理和技术创新，确保“恒邦”产品富有较强的生命力和较高的市场占有率。我的“三步走”的工作目标是“提高质量，服务本矿；以质取胜，打入超市。

在确保现有产品市场占有率的同时，以市场为导向，抓好现有项目的技术开发，如精密铸造项目，其主打产品市场前景相当可观，要发挥这一优势，尽可能地上规模、上档次，增加产品品种，尽可能地拓宽和延伸产品领域，发展关联性产品链，形成产业优势，打造我们自己的拳头项目。三是利用一年左右的时间，搞好新项目、新产品的开发，在这方面，我会加强和部分高等院校的联系，利用他们的技术优势，利用互联网等现代媒体，学习、引进和掌握前沿技术，为我所用，提升现有产品的科技附加值。同时，牢牢把握市场占有率和产品生命力两个基本点，争取上一到两个高科技含量、高市场占有率、高附加值的骨干项目，使我们的恒邦产品冲出矿区，走向社会，为把我矿非煤产业做大做强打下坚实基础。

## 开工项目情况汇报篇七

大家好！

首先感谢和勤三年来对本人的培养与教诲并且提供了这样一个机会，也感谢领导和同事们在工作中对我的信任和支持。我是高晓辉，来自xx。有幸参加公司竞聘，但这是一次展示自我、认识自己的机遇，更是一次相互学习、相互交流的机

会。

1、本人具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。做为管理员，必须先做好人。

2、本人在浦东区域担任抢修主管，对浦东的地理环境及领导、工作人员都比较熟悉，并且有着良好的口碑，我坚信在我和全体员工的共同努力之下，必定能协调好与客户之间的关系，以确保客户满意度。

3、我有饱满的工作热情。我将用百分之百的热情投入到工作当中去，让公司的业绩更上一层楼。

进入角色要“快”。我要尽快地转换角色，更新观念，调整好自己的心态和工作方式，与公司领导形成合力，以一种崭新的视觉看待问题，解决问题，使自己的所作所为能够从公司的战略出发，从公司的利益出发，从员工的利益出发。

学习知识要“深”。我会以强烈的紧迫感和责任感抓好学习，诚恳地以身边人为师，以互联网为师，自我加压，勤学好问，联系实际，善于总结，既要融会贯通业务知识，又要虚心采撷工作经验，尽快转化为自己实际的工作能力。

在日常工作中注重“三勤”。一是脑勤，勤学善思，注重研究剖析kpi指标，作出解决方案，解决网络运营中的难点问题；二是腿勤，以每一分钟维护网络为根本要求，走入基层跟着员工维护抢修，不怕多跑路，不怕多流汗，舍得花气力，带动员工的工作积极性，把维护工作做实做细；三是嘴勤，多向领导汇报情况，多向有关部门通报情况，加强沟通，密切协作，树立活跃、高效的企业形象。

空谈误事，实干兴邦。我虽然没有有什么豪言壮语，也没有有什么博大精深的施政纲领。但我深知事业如山，同时我也清楚自己还有不适应这个职位的另一面。但我相信有在座的各位

领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的项目经理。

谢谢大家！

## 开工项目情况汇报篇八

欢迎大家来到美丽的江城xx[]参加重庆市生猪养殖小区建设项目工作会议。这次会议既是提供给我们的一次难得的学习机会，也是对xx加快发展的鞭策和鼓励。在此，我谨代表中共xx市委、市人民政府向参加会议的各位领导、各位同仁表示诚挚的欢迎和问候！对大会的召开表示热烈的祝贺！

xx地处渝西北，紧邻主城区，三江贯全境，辐射南(充)广(安)遂(宁)。幅员面积2356平方公里，辖27镇、3个街道办事处，总人口150万，城区面积26.4平方公里，常住人口29.5万[]xx历史悠久，曾为巴国别都，公元前316年建县，公元556年置州，历为州郡治所。水资源极为丰富，有3条江，每年地表水径流量730多亿立方米。区位优势独特，境内212国道、襄渝铁路、遂渝快速铁路、渝合高速公路、武合高速公路等交通干道纵横交错，历来商贾云集，是重要交通枢纽和川东北物资集散地。有闻名中外的钓鱼城古战场遗址、风光秀丽的双龙湖、古韵独特的涪滩古镇和全国最大的禅宗石刻造像二佛寺。重庆直辖后，是正在建设中的国内大城市和重庆北部地区中心城市。

占农业总产站值的36.4%，占畜牧业产值81%，为农民人均创收达970元，人均增收达279元。现全市已发展年出栏生猪50头以上的规模化猪场830余个，其中100头以上的pic父母代种猪场120个；年饲养出栏商品猪100头以上的养猪场550个(其中1000头以上规模的35个，1万头以上规模的大型集约化猪场8个)，建成了南办、合办、尖山、盐井、云门五个重点优质肉猪生产基地，为顺利推进优质肉猪标准化小区建设打下

了坚实基础。

为做大做强生猪产业，我们将认真贯彻今天的会议精神，借鉴兄弟区(市)县的先进经验，进一步增添措施，加大工作力度和政策投入，规范小区管理，搞好服务，加快养殖小区建设步伐，从小区建设数量、质量上有更大突破，促进我市养猪生产由传统粗放分散的饲养方式向规模化、标准化方向快速转变，推动生猪产业朝着高产、优质、高效、生态、安全的方向持续、健康发展，促进农民增收致富。

多情三江水，好客xx人。我们热忱欢迎各位领导和同仁们为xx生猪产业的发展和生猪标准化养殖小区建设建言献策，给我们的工作提出宝贵的意见。

祝会议取得圆满成功!祝大家在会期间生活愉快、工作顺利!

谢谢大家!