

区域代理啥意思 品牌代理合同免费 共(汇总10篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编帮大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

区域代理啥意思篇一

甲方(委托方)： 乙方(代理方)：

甲乙双方经充分、平等、友好协商，就广告委托代理事宜，达成本协议书。

三、甲方承诺，乙方为甲方广告经营的唯一代理方。在本协议书的有效期限内，甲方不再委托任何第三方代理甲方广告的经营。

四、甲方委托乙方代理广告经营的内容是：（一）对甲方广告进行推广和营销；（二）与广告客户进行谈判和签约；（三）提出广告设计与发布的意见和要求；（四）收取广告客户的广告费用。

五、甲方应当按照乙方提出的意见进行广告设计，并按照乙方提出的要求在甲方的平台上进行广告刊登和发布。

六、乙方应当按照甲方确定的广告收费标准与广告客户进行谈判，并在甲方确定的广告收费优惠范围内与广告客户进行签约。甲方确定的广告收费标准和广告收费优惠范围，见本协议书附件。

七、甲方按照甲方确定的广告收费标准的贰点伍折的价格，与乙方进行收费结算。即，乙方从广告客户处收取广告费后，将按照甲方确定的广告收费标准的 25 的部分上缴给甲方，其余部分留给乙方，作为乙方的代理费用。

八、在本协议书的有效期内，甲方原则上不再直接经营广告业务。广告客户直接与甲方洽谈广告业务的，甲方应将其移交给乙方办理。如是甲方以前的老客户，经乙方同意后，可以由甲方直接与其进行洽谈，并由甲方直接经营该笔广告业务，但广告收费标准不得低于甲方确定的广告收费优惠范围内的最低标准。

九、广告客户支付的广告费，原则上由乙方负责收取，并解入乙方的账户。乙方在按照甲方确定的标准和方式收取广告费后，应即将应缴纳给甲方的部分缴纳给甲方。

十、本协议书成立后十天内，乙方应缴纳给甲方履约保证金万元人民币。本协议书有效期终止或因非乙方违约的原因而使本协议书中止、撤销、无法履行后的十天内，甲方应当将保证金退还给乙方。甲方退还保证金时，不计保证金的利息。

十一、委托代理期限：伍年，自本协议书生效之日起起算。

十二、违约责任：甲方违约，甲方除应退回给乙方保证金以外，还应支付相当于乙方缴纳的保证金的数额，支付给乙方违约金；乙方违约，甲方有权不退还乙方缴纳的保证金。一方违约给另一方造成的损失超过违约金数额的，违约方应当增加赔偿。

十三、甲乙双方对本协议书有争议的，应当协商解决；协商不成的，任何一方均可提请政府仲裁部门仲裁解决，或提请人民法院裁定。

十四、本协议若有未尽之处，甲乙双方可协商签署补充协议。

补充协议与本协议书具有同等法律效力。

十五、本协议的任何变更，须经甲乙双方协商一致始得进行。变更后的协议与本协议书不一致的，以变更后的协议为准。

十六、本协议书自甲方双方签字、盖章之日起成立，自乙方缴纳给甲方的保证金汇出之日起生效。本协议书的有效期与委托代理期限相同。

十六、本协议书壹式肆份，甲乙双方各执贰份，具有同等法律效力。

甲方(盖章)： 乙方(盖章)： 代表人(签字)： 代表人(签字)：
年 月 日

区域代理啥意思篇二

代理操盘协议书 甲方： 乙方：

本着友好合作的原则，在互惠互利的共识下，甲乙双方经协商，达成如下协议：

一、协议内容：

1. 甲方代理乙方进行买卖外汇操作细则。 2. 甲方对乙方资金风险的控制的责任。
3. 甲方和乙方对外汇投资赢利的分成。
4. 甲方代理乙方买卖外汇操作的周期。
5. 其他补充：甲方保证自己的行为符合相关国家的法律法规及各项规定，若因甲方的资质、身份问题造成乙方的损失，由甲方赔偿乙方的所有损失。

二、协议细则：

1. 甲方代理乙方进行买卖外汇操作细则 由乙方委托者用自己名字在外汇公司开户，并存入委托资金，该帐户资金需全部是委托操作资金，乙方每天可以登陆帐号查看收益报表，保证甲方可以进行交易。（外汇公司规定只有开户人有提取资金权利）

委托期间，乙方完全委托甲方买卖外汇，乙方不得干涉和督促甲方买卖外汇，不得自己操作委托资金的外汇买卖。

2. 甲方对乙方资金风险的控制的责任

在甲方取得操盘权限后，直接操作乙方帐户，进行外汇试操盘，试操盘期间，甲方将乙方的资金翻倍，翻倍后的资金由乙方适量取出后，剩余的做为乙方的起始资金。确定起始资金后开始计算正式操盘周期。试操盘期间的佣金收入归乙方所得。在一个结算期（即操盘周期）内，操盘收益按照5：5的比例分成（收益的一半）。佣金收益也按照5：5的比例分红。

4. 甲方代理乙方买卖外汇操作的周期

甲方代理乙方买卖外汇操作的周期是一年。每三个月一结算，为一个操作周期。即结算期为三个月. 分红后自动进入下一个结算期。 如果未满操作的周期，甲方提出终止协议，则如果帐户有亏损情况，甲方应负责亏损的赔偿，而如果帐户有赢利的情况，甲方则放弃赢利部分的分成。

如果未满操作的周期，乙方提出终止协议，则如果帐户有亏损情况，则甲方有权利拒绝承担亏损部分的赔偿，而如果帐户有赢利的情况，甲方有权利按照5：5的比例要求赢利部分的分成。

协议到期后乙方与甲方在没异议的情况下自动续约一年。

5. 其他补充

甲方首先要考虑资金的安全，然后才考虑资金的收益。不得为了佣金收入而故意多次进行买卖。乙方不得干涉甲方在协议操作期内对外汇买卖的操作，更不能对委托资金进行买卖操作，否则亏损部分全部由乙方自己承担。

三、协议有效期

本协议有效期自_____年_____月_____日
至_____年_____月_____日。

四、双方保密义务

甲乙双方对其通过接触和通过其他渠道得知的有关双方的商业机密等严格保密，对所有资料严格保密，不得向第三方透露。

五、未尽事宜，由双方协商签订补充协议，作为本协议的组成部分，经双方签字后与本协议同等法律效力。

六、本协议一经成立，双方应严格履行。

七、本协议一式两份，甲乙双方各持一份，均具有相同法律效力。

甲方（签字）：

乙方（签字）： 身号：

身份证号： 身份址：

身份证地址： 日期：

日期:

证 地

区域代理啥意思篇三

甲方: _____商务酒店有限公司(以下简称甲方)

乙方: _____(以下简称乙方)

酒店为更好的服务于客户, 并与客户保持良好合作关系, 本着互惠互利的原则, 制定本协议书供双方遵守。

1、甲方为乙方提供标准间_____间, 日租金_____元/间·天, 每个房间含自助早餐_____位/天。共计_____元。如协议提前终止, 按实际住宿天数计算。

2、协议期限为 年: 自 _____年 _____月 _____日起, 至_____年_____月 _____日止。

3、结算式: .

4、客房服务人员每天整理、清洁长包房, 但房间布草的更换为每_____日一次, 如有 特殊需要, 甲方可适当予以更换。

5、酒店将继续为乙方提供拖鞋、牙具、梳子等客用一次性用品。

6、甲方应爱护房内物品, 如有损坏、遗失等情况, 乙方须按甲方的规定进行相应 赔偿。

7、根据双方意愿, 在合作过程中若出现协议未尽事宜, 双方协商解决。

8、本协议一式二份，双方各执一份，经双方签字后生效。

甲方：_____ (章) 乙
方：_____ (章)

区域代理啥意思篇四

甲方(授权方):

乙方(代理方):

根据《xxx合同法》的有关规定，甲乙双方本着平等自愿的原则，达成如下项目代理协议：

一、甲方授权乙方从事甲方《新视野. 互动仿真数码演示平台》项目的代理。

二、乙方负责项目的市场开拓和销售工作，并及时将有关情况反馈给甲方；乙方在销售过程中，发生的所有费用(销售费用及市场开发费用等)由乙方负责；乙方可以自行制定项目报价，甲方只按所提供的合作报价向乙方收取费用(报价详见附表)。

三、乙方接到定单后需向甲方提供详尽制作信息，包括：制作内容、大小等准确数据，项目功能要求，项目设计要求等。甲方根据乙方提供的项目资料负责进行项目的应用功能调研，系统方案设计，技术开发，安装和调试。制作方案确定后，不得随意改动，如确需改动，须在确定制作方案10日内由乙方向甲方提出；逾期将视工程难度加收修改费用，由乙方向甲方支付。

五、项目开发合同金额涉及的任何款项以银行转帐、现金和支票形式结算。

六、甲方在启动项目开发前所收到的第一部分款项不低于甲方应得款项的 %。

七、在签订项目开发合同后，乙方应敦促客户在3日内支付第一部分款项；在项目完成，并在客户处调试成功后，乙方应敦促客户在3日内支付全部款项。剩余款项未付清期间甲方拥有其产品的全部所有权；当甲方应收的款项全部到达甲方帐户后，其产品所有权归乙方客户所有。

八、授权有效期自____年__月__日起至____年__月__日止，为期__年。合同到期可协商续签。

九、本合同从签定之日起即生法律效力。本合同一式两份，甲乙双方各持一份。

甲方(公章)： _____

乙方(公章)： _____

法定代表人(签字)： _____

法定代表人(签字)： _____

_____年__月__日

_____年__月__日

区域代理啥意思篇五

项目名称：

委托单位：（公章）

（甲方）

代理单位：（公章）

（乙方）

合同签订日期：年月日

本合同双方：

委托单位（甲方）

代理单位（乙方）

委托方将项目的招标事宜委托乙方代理，依据《xxx招标投标法》及有关法律、法规的规定，合同双方经协商一致，签订本合同。

甲方委托乙方组织建设工程招标活动。

工程概况：

本次招标范围：

1、招标代理的内容：填写申请表格，编制招标文件（包括编制资格预审文件）。审查投标人资格。组织投标人踏勘现场和答疑。组织开标、评标、定标。提供招标前期咨询等业务。

2、招标代理的形式：

1、建设工程规划临时许可证、建设项目资金来源证明等（详见《办理建设工程招标投标需提交的资料》清单）。

2、委托方提供能够满足施工，标价计算要求的施工图纸及技术资料。或者经符合资质条件的工程造价咨询机构编制的建设项目投资预概算。

3、乙方代理过程中，遵守国家、地方有关工程建设招标、投标法规，坚持公开、公平、公正和诚实信用的原则，按照有关程序规定进行，接受招标监督管理部门的监督。

4、委托代理人在签订本合同时，应出具委托证书。

本合同自签订之日起执行，中标通知书签发后自行废止。

1、本工程造价为人民币（大写），收取代理费用合计人民币（大写）付款方式为现金或转账，代理费用应在开标前全部付清。代理费用不包含编制标底的费用、资格预审及评标专家费用。（收费标准：按国家计委计价格[20xx]1980号）

2、投标单位购买标书每份工本费计人民币元（大写），所得归乙方。

1、双方都必须严格遵守签订的代理合同条款、不得违约。

2、委托方应提供真实可靠的相关资料，及按第四款第一条约定支付代理费用，否则一切责任由委托方自负。

3、双方在合同执行过程中出现争议，可协商解决，也可由相关部门进行调解。

4、双方对代理合同条款变更时必须另签补充合同条款，补充合同条款作为本代理合同的组成部分与主合同具有同等法律效力。

5、本合同一式三份，甲方一份，乙方一份，报招标管理机构一份。

委托方（甲方）代理方（乙方）

法定代表人（签章） 法定代表人（签章）

单位地址： 单位地址：

区域代理啥意思篇六

委托方：（以下简称甲方）

受托方：（以下简称乙方）

甲乙双方经过友好协商，依据xxx有关法律、行政法规以及天津市相关地方性法规的规定，在合法、平等、自愿、相互信任的基础上签订以下合同，并承诺共同遵守：

第一条：房屋基本情况

1、甲方将座落于的房屋

（以下简称“该房屋”）委托乙方出售，并保证提供的信息真实有效。

2、该房屋基本情况：房屋性质所有权人房型朝向 楼层 总层数 结构 单双气 房龄约 总面积(建筑/计租)： 各部分面积：

第二条：合同期限

内，如甲方不办理终止手续，视为甲方同意自到期之日起合同期限自动延期叁个月，本合同继续有效。

第三条：销售价格

经甲乙双方协商，该房屋的销售价格为：人民币（大写）。

此价格下，该房屋办理产权或租赁权及配套设施过户的相关费用由甲方承担；该房屋包含的装修、配套、附属设施有： 。

第四条：支付中介服务费

该房屋售出，签订《房屋买卖合同》时，甲方向乙方支付实际成交价格的1%作为中介服务费，如中介服务费低于400元，按照400元支付。

第五条：甲方的责任

1、甲方应向乙方提供以下文件：

(1) 该房屋的产权证(或租赁合同，其它权属证明)原件及其相关证件。

(2) 产权人或承租人的身份证复印件。

(3) □

2、房屋售出，因甲方不能满足下列情况，造成房屋买卖行为不能完全履行，视同违

约，追究甲方违约责任：

(1) “该房屋”的实际情况与产权证(租赁合同)所标内容相符。

(2) “该房屋”的基本情况应属实。

(3) “该房屋”的所有权或使用权没有纠纷。

(4) “该房屋”同时转让的设施设备齐全完好，并能正常使用。

(5) “该房屋”没有拆改现象，如已拆改，应取得合法有效的证明。

(6) 甲方应积极办理过户手续。

(7) “该房屋”不属于行政司法机关依法裁定或决定查封和扣押的房屋。

(8) “该房屋”若为共有房屋，甲方须保证在签订合同时，已取得其他共有人书面同意。

3、房屋委托代理销售期间，如出现买方，甲方应按乙方通知与买方签订《房屋买卖合同》，甲方不得以任何借口推诿。如因甲方原因造成《房屋买卖合同》无法签订，视同违约。

4、甲方向乙方承诺在该房屋售出后售出日期以签订《房屋买卖合同》之日为准。《房屋买卖合同》对腾房时间另有约定的从其约定。

第六条：乙方的责任

区域代理啥意思篇七

乙方：

甲、乙双方本着平等互利、诚挚合作的原则，就甲方推广和销售乙方的产品，经双方友好协商，共同达成以下合作协议。

1、合作方式

乙方负责产品的研发、生产、以及营销制度制定工作。

甲方由乙方授权，负责范围内产品的销售、宣传以及库存管理工作。

在范围内的所有客户与潜在客户(包含灯具城客户、外贸公司、装饰公司等客户)开发权归甲方所有。

如果范围内有客户与乙方洽谈合作，乙方须转介于甲方，由甲方进行跟进。

如果客户坚持直接与乙方商谈合作，乙方须先在甲方处备案，形成的销售业绩归于甲方。如果乙方违背此条款，须一次性给甲方补偿10万元人民币。

合同生效期间，甲方在无锡范围内代理产品的同时，不得代理销售其他公司的同类产品。如果甲方违背此条例，需要一次性给乙方补偿10万元人民币。

2、产品价格

乙方负责制定产品供应价格。

供应价格为不含税价，含税在原基础上增加8%。

甲方自行制定系列产品销售价格，确保x地区经销店的价格统一。乙方给予指导建议。

乙方如果调整价格，应提前30天通知甲方。

3、产品

4、产品供应、库存管理

对于产品实行订单发货制度，甲方填写《订货合同》(大额商品须预付30%订金)并传至乙方，乙方回复交期，并根据订货合同进行生产，交货。

甲方在接受乙方货物之前必须检查外包装是否破损或拆封。如发现产质量问题，及时与乙方联系以便及时处理(不得超过7日)，否则由此产生问题由甲方承担。

5、单据以及结算方式

对于订单发货产品，乙方采取订金(30%定金)+70%出货前结算制度。

对于铺货产品，甲方每月月尾对上个月铺货商品进行结算，前提是销售额达10万人民币以上。

甲方在接收乙方货物时须在送货单据上面签收(现款结算则签付清，铺货则签未付款)。

具体付款方式由甲、乙双方财务另行协商。

6、宣传奖励政策

甲方年销售额在50万元以上，100万元以下时，乙方以销售额为基数，对甲方进行1%的宣传奖励，以支持甲方在x地区开发市场。

甲方年销售额在100万元以上时，乙方以销售额为基数，对甲方进行2%的宣传奖励，以支持甲方在无锡地区开发市场。

销售额以乙方回收货款为依据，奖励于年底结算。

7、其他支持方式

乙方向甲方提供公司的简介、产品目录和宣传资料等营销材料支持。

8、售后服务

主要产品及电器的保质期：

甲方向客户承诺保质期时应根据上述规定执行。

甲方对于特定工程所供应的，可以单独签订其他售后服务特约协议，并将书面提交乙方，经审批后执行。未经乙方审批的特约协议无效。

有以下原因造成产品质量问题的，不予保修：

产品在安装或使用过程中，由于用户操作不当而造成的人身伤害和损失，本公司

9、其他

甲方必须维护乙方的企业信誉、企业形象和合法权益，遵守保守甲方的无形资产、产品技术、产品价格和经营理念等商业秘密的承诺；不得仿冒、仿造系列产品；未经乙方书面同意，甲方不得以任何形式生产有“”“”“”字样商标的产品或制作其它广告投向市场，否则甲方将承担相应的法律责任及乙方方的经济损失。

甲方须遵从乙方有关项目申报的相关规定。

甲方在进行经营权转让前必须事先通知乙方，并告知债务转移方式，如无通知，则债务默认仍由乙方承担。

本协议自双方签字合作日起开始生效，有效期5年。

本协议的更改需经双方书面同意，口头承诺均无效。本协议遵守《xxx合同法》。

未尽事宜，双方另行协商制定。

10、协议有效期

本协议由甲、乙双方共同签定之日起生效，有效效期至201年 月 日终止。

本协议一式两份，甲、乙双方各执一份。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

区域代理啥意思篇八

甲方：

地址：

户籍地址：

现居地址：

代理区域：

根据《xxx合同法》相关规定，甲、乙双方经友好协商，就贷款融资业务开拓达成以下协议：

第一条：乙方认同甲方制定的个人代理协议，并保证严格遵守。

第二条：乙方与甲方没有劳动、劳务以及其它任何形式的聘用关系，甲、乙双方的权利、义务由本协议约定。

第三条：乙方享有的权利

1. 根据本协议约定，为乙方介绍客户，从事客户开发。

2. 乙方成功开发客户后：（签署《贷款服务合同》且资金到

位)，有按本协议约定向甲方收取个人代理报酬的协议。

第四条：乙方应尽的义务

1. 遵守国家的法律、法规和政策。
2. 遵守甲方的相关规章制度。
3. 遵守协议规定、个人代理服务准则。

忠实准则：必须遵循诚实信用原则，忠实履行自己的中介义务，积极促成客户签订《贷款服务合同》，不得阻扰妨碍客户的签约活动，不得损害客户的合法权益。

告知义务：如实向签约双方告知有关签订事项，特别要向客户阐述该笔贷款金额，所需承担的利息费，贷款业务的有关进度。向甲方提供真实的各人信息材料，积极配合融资部门贷款申请，以保障贷款顺利进行。

实名准则：在从事中介业务时，乙方不得隐瞒身份；同时必须向甲方提供客户的真实身份。

第五条：乙方开发客户的费用由乙方自行承担。

第六条：乙方与甲方签订本协议后，方可进行业务开发，并据此行使有关权利，承担有关义务，接受甲方有关个人代理商管理制度的约束。

第七条：居间报酬及领取方式

1. 乙方实际促成客户签订《贷款服务合同》，并严格履行本协议。
2. 乙方的中介报酬以人民币支付，并于次月30号存入乙方提供经甲方认可的银行账号(账号信息见下表)：

3. 乙方中介报酬计算方法及奖励标准(附表)

4. 乙方在每个客户递交资料的同时可以向客户收取金融服务费6%，其中6%乙方可以收取3%作为乙方的金融服务费用，其余3%归公司所有。

5. 乙方需要向甲方缴纳元作为放款保证金，甲方需要负责信贷客户最少为期为 期的准时还款，入为达到甲方有权在乙方的保证金上扣除当期的还款金额，如乙方递交的信贷客户出现首逾，甲方有权对乙方做出“立即停单、结束代理”等系列处理条例。

第八条：业绩考核要求

甲方定期对乙方业绩进行考核，对业绩优秀的给与额外奖励，对业绩不达标敦促其改进，限定期限仍无法达到考核标准，甲方有权终止个人代理合作关系。

备注：对完成或超额业务量个人代理奖励(现金、物品、旅游等)，具体奖励按月初制定奖励方案实施。

第九条：乙方有以下行为之一的，甲方有权单方面终止本协议。甲方终止合作关系的传达方式包括：书面文件邮寄。

1. 利用甲方代理商身份变相非法集资或融资的。
2. 以甲方代理商的名义从事非法代理交易业务。
3. 以甲方代理商的名义从事于授权范围无关的活动，损害甲方形象的。
4. 向客户做获利保证或共担风险承诺的。
5. 其他有损于甲方利益和客户利益的行为。

第十条：因本协议或履行本协议产生的纠纷，双方应友好协商。协商不果，可向甲方所在地人民法院起诉。

第十一条：生效和有效期

1. 本协议双方签字后生效，一式两份，甲乙双方各执一份，与协议具有同等法律效力。

2. 本协议有效期为日至日，协议期满提前15个工作日商定续签或终止合作。

甲方：

授权委托人(签字)：

区域代理啥意思篇九

甲方（卖方）：

住所：

法定代表人：

乙方（买方）：

住所：

法定代表人：

双方根据《xxx合同法》、《民法通则》等有关法律，经充分协商，现就甲方向乙方销售事宜达成以下协议，以资共同遵守：

第一条 定义

除非本合同的条款或者内容中另有规定，下列名词具有如下意义：

- 1、软件产品：指已进行商品化工作的、公开发表过的、且甲方作为权利人能够进行授权销售并能够提供技术支持和服务的软件。
- 2、代理销售：指软件权利受让人被许可行使展示、销xxx产品的权利，代理销售包括代销或经销。
- 3、知识产权：指依据中国有关法律和国际条约规定权利人所享有的专利权、版权（著作权）、商标权、商业信誉和商业秘密权。
- 4、技术支持：应软件用户的要求，为用户解决软件应用过程中产生的各种技术问题；应乙方要求，为乙方培训销售、技术人员，使上述人员掌握技术支持、销售等服务中所需要的技术知识。
- 5、售后服务：指为乙方及乙方用户提供产品退、换货服务和软件维护、升级等其它服务。

第二条 授权销售代理的产品

本合同有效期间，甲方作为权利人合法授权乙方代理销售的软件产品为：（名称）。

第三条 合同期限及授权销售地区

本合同期限为年月日止。

甲方授权乙方为上述产品的独家总销售代理商，销售区域为

第四条 双方权利义务

（一）甲方的权利和责任

- 1、甲方向乙方提供具有良好市场前景和市场竞争能力、性能可靠的软件产品。
- 2、甲方支持乙方开展软件产品的市场宣传和销售工作。
- 3、甲方提供乙方所需的技术支持工作以及乙方在产品销售中所需的支持工作。
- 4、经与乙方协商一致，甲方有权对软件产品的产品策略、市场策略和价格策略作必要的调整。
- 5、甲方有权要求乙方共同维护市场秩序。若乙方确实违反合同规定，破坏秩序，甲方有权做出直至取消乙方的授权销售代理商权利的处罚决定。
- 6、甲方保证软件产品知识产权状况的真实性，并对客户软件使用中遇到的故障，进行完善的售后服务和终身维护。否则，因此发生的任何纠纷，并因此造成的一切损失，均由甲方承担。

区域代理啥意思篇十

托人（甲方）：

受托人（乙方）：

为共同做好南浔的招商引资工作，托人与受托人约定，由甲方托乙方进行招商引资事务。为明确双方之权利义务，依照《xxx合同法》及其有关法律法规的规定，经双方充分协商，订立本托代理合同。

第一条 托事务

乙方以甲方名义对外推介南浔开发区，并进行立招商活动。

第二条 托期限

自 年 月 日起，至 年 月 日止。

第三条 转托（第 项）

（一）乙方不得再行托第三人处理托事务。

（二）乙方托第三人处理托事务的，必须事先征得甲方同意。第三人处理托事务，须接受本合同约束。第三人不得再行转托。

第四条 费用及支付

（一）具体项目引进谈判中，在南浔的考察费用由甲方承担。具体有：

上述款项支付方式及时间：

（二）乙方在处理托事务中，其余的一切费用和损失，由乙方自行承担。

第五条 报告情况

乙方每（星期、月、季、半年、年）应以书面的形式向甲方报告招商引资工作中的情况。

第六条 托事务成果的交付时间、方式

（一）乙方在处理托事务过程中，遇有投资意向的客商，必须在 日内向甲方报告，并且向甲方提供相关的一切资料。

（二）乙方须按甲方的通知和要求在 日内将有关托事务的一

切资料及相关事宜移交甲方，并积极协助配合甲方招商引资的相关工作。

第七条 报酬及支付

乙方的计酬办法，以实到资金为计算依据，具体为：

上述款项支付方式及时间：

第八条 双方的权利和义务

一、甲方的. 义务：

（一）甲方向乙方提供南浔经济开发区的所有招商资料和政策，及乙方所要求的相关资料，并承诺政策的正确性，如遇政策调整，甲方应及时通报乙方。

（二）甲方应为乙方配备工作所必要的设施、设备。具体有：

二、乙方的义务：

（一）乙方在招商活动中必须严格执行我国的有关招商政策。

（二）乙方不得以甲方名义进行与代理招商无关的经济社会活动。

（三）乙方在招商活动中应保守甲方的招商秘密，不得向第三方透露。

（四）乙方引进的项目必须符合南浔开发区产业发展规划。

（五）除甲方外，乙方不得再代理第三方从事与甲方托的相同或类同的业务。

第九条 本合同的解除条件

（一）甲方可随时通知乙方解除本合同，但应补偿乙方的相关开支和费用。

（二）在合同有效期限内，乙方非经甲方同意不得提前解除本合同。经甲方同意，提前解除本合同的，应补偿甲方的相关损失。

第十条 违约责任

（一）若因乙方交付的托事务果不真实或因与交付成果有关的一切原因而造成甲方损失的，乙方须赔偿甲方受到的一切直接和间接的损失。

（二）若一方违本合同约定，及合同法相关规定的，应赔偿另一方因此受到的所有直接和间接的损失。

第十一条 合同纠纷的解决办法

因履行本合同发生争议，双方协商或向合同签订地起诉。

第十二条 其他

本合同未尽事宜，由双方协商补充协议。补充协议与本合同具有同等效力。

本合同共三页，一式两份，合同双方各执一份。

甲方：

乙方：

代表人：

代表人：

签约时间:

年 月 日

签约地点: