

房地产销售月工作计划(汇总9篇)

时间就如同白驹过隙般的流逝，我们又将迎来新的喜悦、新的收获，让我们一起来学习写计划吧。优秀的计划都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的计划书范文，我们一起来看看吧。

房地产销售月工作计划篇一

房地产设计周是一个集展览、演讲、论坛于一身的大型活动，旨在探讨建筑设计领域中各种新技术、新材料和新设备的应用，为建筑师提供一个交流学习的平台，本人也有幸参加了这次活动。在这篇文章中，我将会谈论我在房地产设计周得到的心得和体会。

第二段：与会者精彩演讲

在这次活动中，我参加了不少有关渲染工作流程、激光扫描技术、高效绿色建筑设计等演讲，他们的演讲卓有成效，内容丰富，令人受益匪浅。特别是有位厂商从新的角度阐释了混凝土的使用和发展前景，这反映了市场上的新趋势，大大地增强了我对可持续发展的理解。

第三段：展览中的新设计

在展览区，我们看到了许多精美绝伦的设计，它们的创造力和实用性是不可忽视的。尤其是对于大型的酒店、购物商场和住宅项目等，这些新设计能够提高建筑的效率，同时也注重人性化和环保。

第四段：与会者的互动交流

我与来自各地的专家和学者沟通交流，学习到了许多新技术和前沿技术的应用在设计中的实际效果。而且，在与会者之

间，交流是双向的，我也分享了自己的项目，获得了反馈和建议。这种学习方式很受欢迎，它强化了我们对于建筑设计的理解，并让我们知道应该采取哪些方法来解决常见问题。

第五段：总结感言

总的来说，在这次房地产设计周中，我受益匪浅，由此着迷。在这么多精彩的演讲和展览中，我看到了一种更精确和高效的设计方法，这将对未来的建筑行业产生积极的影响。相信我，这不仅是一个对设计师来说的好机会，也是一个展现设计创新和发展前景的窗口。同时，我也认识到了团队合作的重要性，现在的建筑已经离不开多学科、多领域的交流与合作。我相信，通过举办这类活动，我们将不断提高我们的创新能力和解决问题的能力，也将为建筑设计师制定更可持续的策略制定更可持续的策略提供更多的机会。

房地产销售月工作计划篇二

_____ (以下简称甲方)

_____ (以下简称乙方)

为明确责任，恪守信用，特签订本合同，共同遵守。

总投资____万元(其中：征地费____万元，开发费____万元，建筑安装费____万元)。投入资金规模____万元，甲方出资____万元，分__次出资，每次出资____万元，预收款____万元；乙方出资____万元，分__次出资，每次出资____万元。

(1) 甲方：_____

(2) 乙方：_____

资金占用费按月利率__%计付，并于每季末的前__天内付给出

资方。资金的偿还按如下时间及金额执行_____，最后一次还款时，资金占用费随本金一起还清。

(1) 成本核算范围：_____

(2) 决算编制：_____

(3) 财产清偿：_____

(1) 该项目资金在_____行开户管理。

(2) _____方经济责任由_____担保。保证方有权检查督促_____方履行合同，保证方同意当_____方不履行合同时，由保证方连带承担经济责任。

(3) _____方愿以_____作抵押品，抵押品另附明细清单作为本合同的附件。_____方不履行合同时，_____方对抵押品享有处分权和优先受偿权。

(4) 本合同正本一式_____份。甲方执_____份，乙方执_____份。合同副本_____份，报送_____等有关单位各存1份。双方代表签字后生效。

本合同附件有_____，与本合同有同等效力。

本合同的修改、补充须经由甲乙双方签订变更合同协议书，并须保证方同意，作为合同的补充部分。

甲方：（公章） 乙方：（公章）

地址： 地址：

法人代表：（签章） 法人代表：（签章）

开户银行及帐号：

保证方：（公章）

地址：

法人代表：（签章）

开户银行及帐号：

签约日期： 年 月 日

签约地点：

房地产销售月工作计划篇三

甲方：

乙方： 身份证号码：

根据《中华人民共和国公司法》及中国其它法律、法规规定，为明确甲、乙双方在合作经营上的权利和义务，特订立本合同，以便共同遵守，房地产合作合同范本。

合作经营项目名称：台海岸活虾餐饮（店）（简称门店）

1、投资合作经营位于 省 市（县）路（巷）号“台海岸活虾餐饮（店）”。

2、营业范围：甲方享有商标权和专有技术的罗氏沼虾特色餐饮店

3、营业规模：营业场地约 平方米（详见合同附件：房屋租赁合同）

合作期限为 年，自20 年 月 日开始至20 年 月 日止，同合作经营项目营业场地房屋租赁合同期限(房屋租赁合同期限原则上不得少于6年)。

合作经营方式：

1、甲方和乙方共同投资，其中，乙方为现金投资人，投资款为100万元人民币。甲方以台海岸活虾的商标、商誉、配料技术、经营管理系统和经验等无形资产以及合作项目投资中乙方现金投资不足部分的现金，进行投资。

2、由甲方全权管理经营合作经营项目，乙方不参与管理，但可委派一名财务收银人员参与项目管理。

3、利润分配方式为，

(1)乙方按年度(以每年度12月31日为截止日)固定分配利润，甲方负责向乙方支付。计算方式以合作经营项目独立经济核算，乙方每年保底固定利润分配(无论合作经营项目实际盈亏状况)为乙方现金实际投资总额的25%，并以总公司的资产作为本合同的担保方。

(2)合作经营项目当年度税后纯利润高于50万元人民币时，则乙方按照50%的比率分取定额红利。

(3)除乙方固定分配利润的其他利润，归甲方所有。合作经营期满，门店的全部资产归乙方所有。

(4)年利润金额以甲方提供的合作经营项目的年总营业收入及相关财务报表为准。如有疑义，乙方有权要求甲方对财务数据做出解释。

(5)不足一年的合作经营期，以该年度实际合作经营期除以12个月计算乙方的定额分利。

(6) 乙方享有固定分利的起始日期为合作经营项目实际开业之日的次月首日为起始日。

(7) 甲方为合作项目唯一管理经营方，无论经营年度实际风险和损失均需承担向乙方支付保底固定分利的责任。

乙方一次性投资额为人民币100万元，投资款专项用于：

1. 门店设计费和装修费；
2. 门店租金；
3. 门店筹建费；
4. 门店开业筹备费；
5. 门店开业前的流动资金；
6. 门店各类经营所需设备；
7. 门店的其他经营费用。

如实际用款总额超出乙方的投资额，则超出部分由甲方负责承担并出资；如实际用款总额低于乙方的投资额，则多余部分由甲方用于门店备用金或广告宣传开支。

甲方和乙方的出资方式

1. 甲方许可门店使用甲方所有的商标、配料配方等技术诀窍；委派店长和其他主管职员，并对门店员工进行招聘和培训。负责门店的装修设计审核、装修工程监督管理、广告、营业手续的办理、设备设施的购置、以及其他采购，管理人员的薪酬标准的制定、广告管理以及营销政策等一切经营管理事项，合同范本《房地产合作合同范本》。

2、乙方应分两次将其投资款汇入甲方指定银行帐户。第一次出资应于本合同签定之后三日内交付50%投资资本，计50万元；第二次应于第一次资金交付后15天内交付50%的投资资本，计50万元。

3. 乙方未能在前条规定的期间内履行出资义务，需根据延误的时间和金额，按每日2%的利率向甲方支付延误违约金。如超过期限壹个月仍未履行出资义务，即属乙方违约，甲方可单方面解除本合同，并有权按本合同第九条第一款比例处理乙方的已出资额。

本合作项目的乙方投资权，在合作期限内未经甲方书面同意不得转让给第三方。

本合同一经签订，乙方在合作期内原则上不得退出合作抽回资金，如乙方确需退出项目并抽回投资金，在征得甲方书面同意后可按以下方式处理：

1. 在签定合同之日起一年内按乙方投资总金额的70%由甲方退还；
2. 在签定合同之日起二年(含)内按乙方投资总金额的60%由甲方退还；
3. 在签定合同之日起三年(含)内按乙方投资总金额的50%由甲方退还；
4. 在签定合同之日起四年(含)以上不予以退还。

乙方在收到以上退还金额之日起，停止当年保底红利及享受利润分配，本合同自然终止，同时该合作项目所有权归甲方。

如甲方在合同期满内，单方提出取消合作关系，甲方除退还乙方全部投资额，还须按以下方式给予乙方赔偿：

1. 在签定合同之日起一年内给予乙方实际投资额的30%赔偿;
2. 在签定合同之日起二年(含)给予乙方实际投资额的40%赔偿;
3. 在签定合同之日起三年(含)给予乙方实际投资额50%赔偿;
4. 在签订合同之日起四年(含), 甲方不得终止合同。

甲方按以上方式赔偿之日起, 乙方不再享有当年的红利及利润分配, 同时合作项目所有权归甲方。

合同期满后, 合作项目经营场所内的所有资产归乙方所有, 但乙方不得使用甲方的商标、商名、标志(包括与其相似或易混淆的任何商标、商名和标志), 如乙方转让, 甲方享有优先权。如房屋租赁合同期限延长, 在征得甲方认可后, 双方可延续合作经营合同。

甲方的权利和义务

1. 对经营场所进行装修或改造。
2. 负责办理经营场所所需的一切相关证照及手续, 并由甲方出面注册公司法人或负责人。
3. 人员培训及上岗。
4. 全权负责及管理经营场所涉及的相关工作。对门店按照甲方的管理制度进行标准化管理。
5. 全权负责及管理经营活动的财务支出、收入和其他财务事项。
6. 与项目场地出租方签订租赁合同。

7. 将合作经营项目的年度总营业收入及年度相关财务报表于次年 月 日前交与乙方备案。

8. 协助乙方寻找适合的营业用房。

9. 对双方有意向的营业用房出具风险评估报告。

乙方的权利和义务

1. 按时收取相关年度财务报表并查账质询。

2. 不参与合作经营项目的经营管理及财务管理。

3. 于年报表发放之日起五日内收取当年保本红利或利润。

4. 在经营合作项目中消费可享受8.8折优惠。

5. 负责在合作项目当地或异地寻找经营活动场地。

6. 须协助甲方办理经营场所所需的相关证照手续。

7. 负责处理甲方在当地经营中与有关部门的一切协商工作。

8. 有权选择甲方推荐的任何但尚未投入装修的经营用房的合作投资。

由于地震、台风、水灾、火灾、战争以及其他不能预见并且对其发生和后果不能避免或克服的不可抗力事故和事件造成的损失，各方都不负赔偿责任。

甲乙双方在履行本合同中发生的或者与本合同有关的任何争议，应首先以友好精神力求协商解决。如争议未能协商解决，可在甲方所在地人民法院提交诉讼解决争议。在发生争议期间，除有争议的问题外，甲乙双方应继续履行本合同中规定的各自应承担的其他义务。

本合同一式叁份，甲方执贰份，乙方执一份，具有同等法律效力。并由甲乙双方签署后生效。

本合同以下附件为本合同不可分割的组成部分：附件一：经营场所房屋租赁合同复印件；附件二：甲乙双方有关证照或证件复印件。

甲方(盖章)：

乙方(盖章)：

法定代表人签字：

法定代表或个人签字：

年 月 日

年 月 日

房地产销售月工作计划篇四

疫情期间，房地产销售行业面临了前所未有的挑战 and 变化。一些销售人员没有很好地适应疫情下的销售方式和市场环境，导致了销售业绩的下降。但是，也有一些销售人员通过针对疫情下的特殊情况进行了深入分析和积极应对，取得了较好的销售效果。本文将结合我的实际工作经验，分别从客户情况分析、销售方式变化、线上渠道拓展、服务质量提升以及个人成长等方面，总结疫情期间房地产销售的心得体会。

一、客户情况分析

客户的经济状况是决定其购房意愿的关键因素，在疫情期间客户的经济状况受到了较大的影响。因此，我们需要更多地了解客户的家庭和职业状况，给予合理建议。同时，从客户

的心理角度出发，我们应该耐心倾听、理解客户的情感需求，充分尊重客户的意见和决策。

二、销售方式变化

在疫情期间，线下销售受到限制，我们需要积极探索线上销售渠道。同时，可以通过对销售流程的调整，实现线上报名、网上实地看房、视频看房等销售方式的创新。但是，这些方式需要更加注重客户服务质量与安全保障，加强沟通与交流，做好信息的漏洞补救以及后续服务的跟进工作。

三、线上渠道拓展

线上渠道的拓展不仅可以提高销售业绩，而且有助于公司的品牌宣传和推广。我们可以通过参与行业论坛、在线发布房产信息、进行社交媒体宣传、建立销售团队等方式，增强业务人员的培训和激励，打造有特色的销售团队，提升服务质量和提供全面的服务体验，提高客户满意度和忠诚度。

四、服务质量提升

在疫情期间，客户的体验感和满意度更为重要。我们要通过全方位的服务质量提升，推动企业形象的提升和口碑的传播，让顾客成为我们的推广者。在服务质量的提升方面，企业可以在产品质量、服务体验、后期售后支持等方面下功夫，从而带动企业长期发展。

五、个人成长

疫情期间，销售人员是最直接面对客户的岗位之一，个人成长对于企业的成长至关重要。销售职业本身需要不断学习、创新和突破自己，在解决客户问题的过程中培养自己的思维能力、沟通能力、逻辑能力，形成自经验。同时，销售人员也应该注重自身修养和形象，通过多方位的学习和交流、社

交活动、与同事学习经验特别是寻找成功的同行作为自己的榜样，不断拓展自己的经验和市场领域，向成功的人学习，并且坚持努力工作和实践，做出出色的业绩以及推动企业的长足发展。

总之，疫情下的房地产销售带给我们新的挑战 and 机遇，需要销售人员能够针对市场变化和客户需求，调整自己的工作方式和心态，把握住机遇，积极适应环境变化，不断提高自己的综合素质，不断拓展技能和经验，加强个人成长，以实际行动和有效业绩，完成自己的销售目标和企业使命。

房地产销售月工作计划篇五

随着中国经济的不断发展，房地产市场成为国家经济的一个重要组成部分。然而，过去几年来，房地产市场的快速增长也带来了一系列问题，比如房价过高、投机炒房等。为了有效控制房地产市场的波动，中国政府实施了一系列的房地产调控政策。在对这些政策进行了解和研究的基础上，我认为房地产调控对市场的影响是明显的，但也存在一些问题和挑战。

首先，房地产调控政策使房价得到了一定程度的控制。过去几年来，全国范围内的房价飞涨，让普通百姓购房成为了一个难题。随着房地产调控政策的实施，房价在很大程度上得到了抑制。政府通过限购、限贷等措施，有效地控制了投机炒房的现象，从而维护了市场的稳定。在我所在的城市，限购政策的实施让购房者有更多的机会选择适合自己的住房，不再为房价过高而犯愁。

其次，房地产调控政策推动了房地产市场的健康发展。过去几年来，房地产市场存在着一些乱象，比如住房空置率高、投资炒房等。用调控政策来干预市场，有助于清除市场上的泡沫，避免了市场的过热。例如，限购政策的实施，使得购房者更加注重住房的实际需求，减少了对房地产的过度投资。

这种健康发展的趋势对于房地产市场的可持续发展至关重要。

然而，房地产调控政策也存在一些问题和挑战。首先，调控政策的实施需要密切关注市场的变化和反应。房地产市场是一个复杂的系统，调控政策的实施需要及时准确地把握市场的走向，避免因过度调控导致市场的崩溃或过度波动。此外，调控政策也需要与经济的其他领域密切配合，避免引发经济的连锁反应。最后，调控政策的长期效果需要关注。虽然调控政策在短期内可能会产生一些积极的影响，但在长期内其效果可能会逐渐减弱。因此，需要持续监测房地产市场，及时调整政策措施，以保持市场的平稳健康发展。

综上所述，房地产调控对市场的影响是明显的。通过限购、限贷等措施，房地产调控政策在一定程度上控制了房价的上涨，促进了市场的稳定发展。同时，房地产调控政策也推动了市场的健康发展，清除了市场上的泡沫，使市场更加注重住房的实际需求。然而，调控政策的实施也存在一些问题和挑战，需要密切关注市场变化和反应，保持政策的有效性和持久性。只有通过科学合理的调控手段，才能实现房地产市场的平稳健康发展，为国家经济的可持续发展提供保障。

房地产销售月工作计划篇六

房地产投资者是指通过购买、持有、管理和出售房地产来获得收益的人。在中国，房地产一直是一个非常火热的投资领域，许多人都想投资房地产以获取高额回报。然而，房地产投资是有风险的，投资者需要具备一定的专业知识和经验，才能在这个领域中取得成功。

第二段：房地产投资需要了解的风险和机遇

房地产投资存在许多风险和机遇。普遍的投资者可能抱有以下几个误区：一是认为只要持有房产时间足够长，就一定能获得高额收益；二是认为只要在热门城市购房，就一定能获

得高额收益；三是认为只需要看着房价上涨，去贷款购买房屋就会赚到盆满钵满。但实际上，房地产投资需要考虑多种因素：市场供需关系、资金周转、政策风险等，仔细了解风险和机遇，才能取得更好的投资效果。

第三段：房地产投资需要注意的细节

在房地产投资中，要注意秉承诚信、着眼长远、控制风险的原则。然后就要考虑一些具体的投资技巧，如听从专业人士建议，留意房地产的规划、环境、交通、人口等信息，提前布局城市前瞻性区域和投资升值潜力的板块。同时，没有比更加纵深的研究更重要的了。详细熟悉区域的历史、人文及资产的潜在价值，这样才能更准确地了解这个房地产市场的复杂性。

第四段：成功的房地产投资者的经验

成功的房地产投资者往往有着丰富的经验和专业知识，他们注重分析不同类型的房地产市场和经济趋势，有着前瞻性的投资眼光和计划，能够量身定制的投资策略，严格的执行计划和市场风险控制方案。此外，他们总是采用杠杆投资，也就是通过借款购房来扩大收益率。但此流程也是十分复杂的，需要有丰富的实践经验和对于金融细节的理解。

第五段：总结

随着人们对于房地产市场的了解与认识不断提高，房地产投资也越来越成为了一个热门的投资领域。但投资房地产是要风险并存的，需要投资者具备丰富的知识和经验，方才能够在市场上获得成功。投资者需要谨慎评估风险和机会，并遵循基本的投资原则，将有可能在房地产市场中获得良好的投资回报。

房地产销售月工作计划篇七

地址：_____

邮码：_____

电话：_____

法定代表人：_____

职务：_____

乙方：_____

地址：_____

邮码：_____

电话：_____

法定代表人：_____

职务：_____

第一部分协议书

根据《中华人民共和国合同法》及其他有关法律、法规之规定，为明确责任，恪守信用，特签订本合同，共同遵守。

第一条项目内容及规模

总投资及资金筹措：

总投资____万元(其中：征地费____万元，开发费____万元，建筑安装费____万元)。投入资金规模____万元，甲方出

资____万元，分____次出资，每次出资____万元，预收款____万元；乙方出资____万元，分____次出资，每次出资____万元。

第二条合作及经营方式

合作方式：

各方负责：

甲方：

乙方：

经营方式：

第三条资金偿还及占用费

资金占用费按月利率____%计付，并于每季末的前____天内付给出资方。资金的偿还按如下时间及金额执行_____。

最后一次还款时，资金占用费随本金一起还清。

第四条财务管理

1、成本核算范围：

2、决算编制：

3、财产清偿：

4、利润分配：

第五条违约责任

第六条其他

- 1、该项目资金在____行开户管理。
- 2、____方经济责任由____担保。保证方有权检查督促____方履行合同，保证方同意当____方不履行合同时，由保证方连带承担经济责任。
- 3、____方愿以____作抵押品，另附明细清单作为本合同的附件。____方不履行合同时，____方对抵押品享有处分权和优先受偿权。

第七条本合同正本一式____份，甲方执____份，乙方____份。合同副本____份，报送____等有关单位各存1份。双方代表签字后生效。

本合同附件有_____与本合同有同等效力。

第八条本合同的修改、补充须经甲乙双方签订变更合同协议书，并须保证方同意作为合同的补充部分。

甲方：_____ 乙方：_____

法人代表：_____ 法人代表：_____

____年____月____日 ____年____月____日

房地产销售月工作计划篇八

房地产一直是吸引投资者的一个领域。房地产投资者可以通过租金、房产交易、土地买卖等方式获得收益。但是房地产市场也存在风险，我们需要具备一定的知识和经验来投资这个领域。在我的投资经历中，我学到了很多经验和教训，感觉很有必要和大家分享一下，以帮助更多的人更好地理解房

地产投资。

第二段：研究市场

在房地产投资过程中，准确的市场研究是关键。我们需要了解房地产的发展趋势，以及目标市场的需求和趋势，选择适合自己投资的类型和地方。同时，了解政策和法规的变化。市场研究还涉及了风险预测。在我之前的投资中，我并没有做好充分的市场研究，导致我在某些项目上失去了很多钱。现在我知道了，市场研究是房地产投资成功的第一步。

第三段：分散投资风险

在我投资的过程中，我逐渐认识到分散投资风险的重要性。我曾经只是投资在一个特定的项目上，结果尽管该项目在市场上很有价值，但由于市场突变而失败了。创建一个适合自己的投资组合是非常重要的，我们需要不断分析房地产市场，同时考虑风险与收益，为我们的投资打造一个安全、稳定的组合。

第四段：谨慎委托经纪人

房地产经纪人有时候可以帮助我们找到最适合的项目和购买方案，但也有时候会被误导。尽管经纪人推荐了很多投资型房地产，我发现其中有不少并不是我所想要的。委托经纪人进行交易时，我们需要谨慎选择，同时要充分了解经纪人本身的背景和信誉度，这样才能更好地规避潜在风险。

第五段：学习同行经验

在房地产市场，没有谁是绝对正确或绝对错误的。因此，阅读关于其他人的投资经验和成功故事可以帮助我们更好地了解该领域，并帮助我们做出更明智的投资决策。我常常参加房地产行业的交流活动，学习其他人的投资经验和教训，不

断学习，并在我自己的投资中应用它们。通过学习与交流，我不仅有了更全面的视角，而且也能获得其他人的支持和帮助。

结论

在房地产投资的过程中，市场研究、合理分散风险、谨慎选择经纪人、学习同行经验，都是非常重要的因素。房地产投资需要耐心，需要谨慎，需要长远考虑。如果你想在这个领域获得成功，需要不断学习和获得经验。以上是我的经验总结，希望能对您有所帮助。

房地产销售月工作计划篇九

甲方（卖方）：

乙方（买方）：

甲、乙双方就房屋买卖事项，经协商一致，达成以下合同条款：

一、甲方自愿将坐落在 市 区 2小区3号楼4单元4xx室（建筑面积120平方米，储藏室40平方米，产权证号st10021xx420□）房地产出卖给乙方，并将与所出卖该房产的相关的土地使用权同时出卖给乙方（附房产证复印件及该房产位置图）。

二、双方议定上述房地产及附属建筑物总价款为人民币大写壹佰万零二千元整；即人民币小写100xx元。

三、乙方在签订本合同时，支付定金三十万元整，即小写300000元。

四、乙方支付定金之日起2个月内，向甲方支付首付款（定金从中扣除），首付款之外的款项通过银行住房按揭方式交付

（有关期限和程序按照所在按揭银行规定办理）。

五、甲方保证该房产合法、权属清楚、有合法的土地使用权（已交纳土地出让金）。

六、办理房产证手续所产生的有关税费由甲方承担。

七、乙方支付首付款后，甲方即积极配合乙方办理有关房产过户手续，待房产过户到乙方名下之时，乙方应向甲方付清全部房款余额。

八、甲方应在1个月前将该房产交付乙方；届时该房产应无任何担保、抵押、房产瑕疵，无人租住、使用；无欠账，如电话费、水电费、物业管理费、取暖费、入网费、有线电视费等。

九、本合同签订后，如一方违反本合同条款，该方应向对方支付五十万元的违约金；一方如不能按规定交付房产或按规定支付房款，每逾期一日，应向对方支付五十元罚金，逾期30日视为毁约；如因政府及银行规定，本合同涉及房产手续客观上不能办理过户或银行不能办理按揭导致合同解除，不适用本条款。

十、交付该房产，甲方不得损坏该房产的结构、地面和墙壁及不适移动的物件，并将抽风机一台（型号□10xx648485□□空调两台（型号：0152468549），热水器（型号：1095874554），浴霸（型号：1025456985），饮水机（型号：1084759264），音响两台（型号：258695），凉衣架，房内灯具，前后门窗窗帘、电脑桌一张，橱卫设施，等让与乙方（含在房屋价值内）。

十一、本协议一式两份，具有同等法律效力，自双方签字之日生效。

十二、附加条款：

1、转让过后，甲方不的以任何借口干涉乙方对房屋的修改。

甲方（卖方）：（印）

身份证号：

住址：

电话：

乙方（买方）：

（印）身份证号：

住址：

电话：