

2023年建材演讲稿三分钟(优秀7篇)

演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。在现在的社会生活中，用到演讲稿的地方越来越多。那么演讲稿怎么写才恰当呢？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

建材演讲稿三分钟篇一

大家好!首先感谢支行领导给我这次展示自我的机会。希望我站在这里没有让大家感到意外，这次竞聘对我来说可谓一个崭新的开始，从今天开始，从现在开始，大家看到的将不再是那人不求上进，安于现状的了，今天，展现在大家面前的将是一个积极上进，充满自信的。

我，今年岁，大专在读。年入行以来，我先后作过行政、储蓄，经警等工作，工作中，我勤奋好学，熟练地掌握了各种业务知识和操作技能，在工作中表现了良好的业务素质和业务能力，多次参加市行的业务技术比赛，连续三年被评为业务标兵，并被评为年度先进个人。我自认有能力有条件竞聘支行副行长一职。

一、参加本次竞聘的原因

首先，源于自己价值的实现。不想当将军的士兵不是好士兵，我从事储蓄工作已有年了，我自认在现有的工作岗位上游刃有余，渴望能在一个新的岗位上锻炼一下自己，二级支行副行长这一职务既能锻炼一个人的沟通协调能力，又能锻炼一个人的组织管理能力，所以，我希望给自己一个提高工作能力、实现自我价值的机会，而且我自信有能力适应这个岗位的工作。

其次，源于这个工作带来的挑战。由于诸多原因的存在，支

行储蓄存款呈自然负增长，这与存款指标的逐年增长显然不对称，这就加大了工作的难度，我很愿意去迎接这份挑战，用自己的努力开创出一条的工作思路，为领导分忧，解决问题。

再次，源于一份情节。支行工作的难度大家有目共睹，但我在千山路支行工作已近年，可以说是与同兴衰，共荣辱，所以，我对支行有一种责任感，希望能通过我的努力让他不断发展，做出成绩。

二、参加本次竞聘所具备的优势

首先，我在支行具有良好的客户基础。我在支行从事储蓄工作，至今已有年了，我通过在储蓄窗口为客户提供优质的服务，与支行较为稳定的储蓄客户都建立了较好的合作关系；由于支行绝大部分对公客户在我行都有储蓄业务，所以，在工作中与对公客户也有业务合作，也建立了与对公客户的良好合作关系；通过上门服务，对、等大客户的情况都比较了解。良好的客户基础将会帮助我尽快适应新的工作岗位，更好地开展工作。

其次，我在支行具有良好的群众基础。我在日常工作中，能做到任劳任怨，对同事工作中遇到的问题能够热心帮助其解决；始终坚持上门服务，另外，我还不断加强业务学习，提高自身的业务能力，适应新业务的要求。我用自己的行动得到了大家的认可，连续三年被评为业务标兵，年被评为先进个人。这些荣誉是大家给我的，它反应了大家对我的信任，相信这份信任将会成为我顺利开展工作的有力保障。

三、对今后工作的设想

如果我竞聘成功了，我今后的工作任务就是如何作好支行长的助手，协助他把支行的各项工作做得更好。

(一)发挥自身优势，提高储蓄工作质量。

储蓄客户不同于对公客户，他与银行之间不存在其他关系，就是单纯的债权债务关系，那么如何让客户在林林总总的银行中选择我们就是我们应考虑的问题。我们不排除其他因素的存在，但服务质量的好坏绝对是老百姓最先考虑的因素。所以，提高储蓄存款的最有效途径就是为客户提供满意的服务，是能够针对不同的客户提供个性化的服务。

以前我们帮助老人写凭条，不厌其烦地与聋哑人进行手势交流就是最为简单的个性化服务，都收到了很好的效果。当然，我们现在没有条件提供更进一步的个性化服务，但至少，我们应该为客户提供周到、温馨的服务，真正作到将心比心，用真心的服务换取客户的忠诚。为此，我将协助支行长，一方面加强储蓄人员的思想教育工作，树立端正的服务态度；另一方面，加强业务学习和交流，提高业务能力，为客户提供准确、快捷的服务。总之，我们将尽力保持储蓄存款的稳定。

(二)协助支行长作好吸存工作

今年，支行的存款任务是亿元，对于我们来说，这是一个新的挑战。近年来，支行存款的增长完全是职工吸存工作的成果，若完全依赖以往的吸存思路恐怕很难保证存款任务的顺利完成。只有广开思路，真正能走出亲戚朋友的圈子，走出银行柜台，才能使存款额有质的飞跃。

所以，在今后的工作中，我将协助支行长一方面作好现有大客户跟踪走访工作，达到稳定现有客户，保证现有对公存款的相对稳定；另一方面，调动全体员工的积极性，通过各种渠道收集存款信息，不断发掘市场潜力，开发优质客户，把吸存工作真正做大。

另外，我将会加强业务学习，特别是会计业务知识，使自己能够成为一个业务全面，能力强的领导的好帮手。

再一次感谢大家给我的这个机会。如果我这次能够竞聘成功，我将为支行的发展不遗余力；如果我未能竞聘成功，我将继续立足岗位，培养和锻炼自己，保证下一次展现在大家面前的是一个更加出色的。谢谢。

建材演讲稿三分钟篇二

大家好！

勤奋这个词语对于我们来说已经不陌生了。其实说到勤就让我想起了一个人——xxxx□

xxxx是一个既活泼又可爱的女生，还是个舞蹈能手，这都要归功于她勤奋刻苦的练习舞蹈。

之所以说天才是百分之一的灵感加上百分之九十九的汗水，是因为每个人生下来都是一样的，只有勤奋才能取得一个好的成就。

谢谢。

建材演讲稿三分钟篇三

虎啸群山辞旧岁；兔奔匝地庆新春。在这辞旧迎新之际，首先请允许我代表公司设计部的同事，向在座的各位领导及同仁们致以新春的祝福，祝愿大家在新的一年里心顺气顺事顺户户一帆风顺；乐意快意满意家家万事如意。

不知不觉旧的一年即将过去，回顾这短暂而又充实的一年，作为潍坊中建地产的一名员工，我深深地被身边的变化感动着。在过去的一年里，我们从一个不足30人、工程量不足5000平米、场地平整度不足10%的项目，一跃成为专业员工团队近80人、开工建筑面积近12万平米、销售收入近2亿的知

名房地产公司。一串串数字都体现着项目的壮大，每一名员工都表达着对公司的自豪，每一个成绩都充斥着企业的朝气。

过去的一年，在公司各位同仁的共同努力和拼搏下，公司刷新了潍坊房地产市场的一个又一个纪录，创造了一个又一个奇迹。回想一年前的今天，我们在进行对外宣传时，在做业务交流时，都要先提及潍坊市文化艺术中心，提及我们项目与文化艺术中心的关系，有时还要提及中国建筑、中建三局等等，那时的潍坊中建地产知名度甚至不及茂华紫苑公馆、凤凰太阳城等项目。

而经过我们一年多的共同努力，中建大观天下已成为潍坊妇孺皆知、街听巷闻的知名品牌。在很多商场及酒店我们都能欣赏到中建大观天下的宣传片，在很多报刊及杂志上都能看到中建大观天下的广告，在很多场合都能听到普通市民对中建大观天下的热议。每位与我们交流的业主，都会表达对大观天下项目的肯定，对成为大观天下业主的自豪。

过去，我们想要打车到项目地块附近时，都要提前想好怎样和出租车司机说明项目的位置，怎样才能让司机师傅最方便地停靠在项目附近。而今天，只要说中建大观天下售楼处，司机师傅总能舒舒服服地将您送到售楼处前，并且时常会津津乐道地谈起对大观天下的认识。尤其是10月17日和11月21日两次开盘时那万人空巷的盛况，1.5亿元的销售额，去化率80%的销售业绩，更是让他们钦佩不已。

有时，市民们会抱怨我们项目太贵，把整个潍坊房地产市场的`价格都抬高了，但他们也毫不吝惜地表达出对大观天下项目的认可，和对成为大观天下业主的向往。

这些生活中的细节和变化，都体现出了中建大观天下项目在潍坊的影响力和号召力，体现了中建大观天下项目在潍坊房地产市场中的领导地位。

公司在过去一年的成功，不仅影响了潍坊人民的生活，更影响了中国房地产企业对潍坊房地产市场的认识，很多国内知名房地产企业，如恒大、保利、阳光100等，也纷纷踏着潍坊中建地产的业绩进入和准备进入潍坊市场。而这种现场的出现才真正说明潍坊中建地产和中建大观天下项目的影响力已不仅仅局限于潍坊，而是更广大的中国。

随着大观天下项目知名度进一步提高，随着潍坊房地产市场进一步发展，企业的竞争压力也将越来越大。然而随着公司的不断成长和不断壮大，以“筑国、筑家、筑天下”为己任，坚持臻品建筑的中建地产，也势必会鼓足精神，为迎接下一个挑战做好准备。

过去的一年是丰收的一年、是喜悦的一年、是承上启下的一年。我相信在公司领导班子的带领下，在各位同仁的共同努力下，我们定能延续20**年的神奇，创造出更加辉煌的2016。

最后，再次祝愿大家新年快乐，万事如意

马丁·路德·金说过“如果你的梦想还站立的话，那么没有人能使你倒下”。

人类最初的梦想是天真的。

看见鸟儿在空中飞翔，我们梦想能像鸟儿一样自由搏击广阔无垠的天空，于是我们有了飞机。

看见鱼儿在水里游弋，我们梦想能像鱼儿一样欢乐的遨游辽阔无际的海洋，于是我们有了船舶。

看见世间万物，我们梦想能超越一切，于是便有了现在……

正如每一条小溪都梦想汇入大海，为此而奔流不息；

正如每一株树苗都梦想长成参天大树，为此而茁壮成长；也正如每一只雏鹰都梦想拥抱蓝天，为此而坚强的一次又一次张开翅膀。

正是因为拥有了梦想，又坚定了实现梦想的信念，许许多多不畏艰难的人们前赴后继，使一个个不可能变为现实。人类为了美丽的梦想，从未停止过艰难的求索。

哥白尼因大胆怀疑“地心说”的科学性，勇敢的提出了“日心说”而惨遭迫害。布鲁诺因宣传哥白尼的真理而被活活烧死。可是后人却没有退缩，伽利略实现了他的梦想，证明了“日心说”这一科学推断。这一过程艰难而漫长，但因为人类有梦想并为梦想而坚持，最终梦想成真。

为了梦想，有的人脚踏实地的努力奋斗。而有的人只是躺在梦想的摇篮苦苦等待。努力付出者必将收获美梦成真的喜悦；蹉跎岁月者换回的只是时间在脸上留下的悔恨，最终一事无成、一生虚度。虽然并不是所有的梦想都能变成现实，但是“临渊羡鱼，不如退而结网”，与其花时间去等待，不如加快步伐去追寻梦想，试着与时间赛跑。也许身体和心理疲惫，但是汗水中会收获充实的生活。而现在的我们呢？该用青春点燃自己梦想，并为梦想插上知识的翅膀！

马丁·路德·金演讲过《我有一个梦想》。他为他的梦想而努力，最后献出了宝贵的生命。他没能完全实现他的梦想，可是他的付出，他的追求，他的坚持，给了世人一个反对种族歧视的榜样，人们记住他，并因此纪念他。看今天的美国总统第44任美国总统一——这个美籍肯尼亚裔黑人总统正是马丁·路德·金梦想变成现实的一个有力的诠释。让我们看到人类不因种族，肤色的不同而存在歧视和争端，让我们记住人类是一个大家庭，我们拥有同一个家园——美丽的地球。

梦想是生活的延伸和拓展，是人类进步的动力，是创造的源泉。让我们拥抱梦想，生命不息，梦想不灭。

建材演讲稿三分钟篇四

在开头讲一个与你所讲内容有密切联系的故事从而引出你的演讲主题。这个故事要求完整，要有细节和主要人物。总之，你要注意的是故事型的开场白一定要摒弃复杂的情节和冗长的语言。

打开门映人眼帘的就是山，也就是一开始就用高度凝练的语言把演讲的基本目的和主题告诉朋友，引起他们想听下文的欲望，接着在主体部分加以详细说明和论述。这便是直白型，又叫开门见山型。

幽默型即是以幽默或诙谐的语言及事例作开场白。这样的开场可以使听众在演讲者的幽默启发下集中精力进入角色，接受演讲。

演讲的开场白也有直接引用他人话语的(大多是名人的富有哲理的名言)，它为演讲主旨作事前的铺垫和烘托，概括了演讲的主旨。

建材演讲稿三分钟篇五

养育我们的是父母，关爱我们的是大家。感恩节就是一个这样的节日。

感恩，是结草衔环，是滴水之恩涌泉相报。

感恩，是一种美德，是一种境界。

感恩，是值得你用一生去等待的一次宝贵机遇。

感恩，是值得你用一生去完成的一次世纪壮举。

感恩，是值得你用一生去珍视的一次爱的教育。

感恩，不是为求得心理平衡的喧闹的片刻答谢，而是发自内心的无言的永恒回报。

感恩，让生活充满阳光，让世界充满温馨……让我们学会感恩！

建材演讲稿三分钟篇六

“笑一笑，十年少”这句名言，我很小就知道。可是我不怎么喜欢笑。

这一段时间来，总是觉得烦，心情很糟，做什么事情都觉得没劲。

今天去补英语课，我一走进教室，一个男生说：“小胖胖来了。”本来心情就不好，现在更糟糕，害的我上课老是分神，老师讲的什么内容，我都记不清了。

回到家里，老师布置的作业是什么，我也不知道，趴在桌子上，着急的要哭了。

妈妈轻轻的走了过来，拍了拍我说：“怎么了啊！这段时间为什么老是不高兴啊？”对啊，我怎么了啊，我也不知道。

咦？我的妈妈很少愁眉苦脸的，她很喜欢笑，一边做家务一边还轻轻唱着歌。她的朋友很多很多。她的微笑很美，轻轻一笑，似一抹淡淡的霞光从她的嘴角飘了过来。对，我要向妈妈一样。

我站在镜子前，看着自己，一张没有生机的苦瓜脸，不好看。对啊：微笑我缺少的不就是微笑吗？我对着镜子给自己一个微笑，镜子的我活力四射，脸上就似一朵怒放的鲜花，心情也似春天的阳光一样晴朗。抬头，原来微笑的感觉是那么的好的，那么的美。

吃了晚饭以后，我与妈妈一起出去散步，碰见了愁眉不展的娴娴。我笑嘻嘻地走过去对娴娴说：“咦？今天谁惹我们的大小姐生气了啊？要不我帮你去揍他一顿。“就是我弟弟在欺负我。”娴娴气愤的地回答着。

“不管他的，笑一个就没事了。你看你眉毛都“跑”到一起去了，小美女变成丑八怪了。”我把娴娴逗笑了。

微笑的力量是那么的的大。微笑是阳光，给人们温暖；微笑是赞赏，让你充满自信！

建材演讲稿三分钟篇七

大家上午好！

三寸粉笔，系国运；一颗丹心，铸民魂。我叫xxxx今天我演讲的题目是《为你坚守，我愿意》。

我是xxxx中学的一名普通的年轻党员，没有什么社会阅历，没有什么工作经验，但从我身边那些老一辈优秀党员干部们的身上，我学到了，无论身在哪里，志在何方，作为一名党员，心中要始终坚守六个字：忠诚，责任，服务。

20xx年6月，我毕业于湖北师范学院英语专业，以高分荣获英语专业八级证书。当翻译，做外贸，搞销售，拿高薪，我都没有为之所动，因为我心里一直扎根着当人民教师的梦想。带着纯真的梦幻，怀着青春的豪情，一毕业，我就从校园来到了xxxx市最偏远的一所乡镇中学。当我怀揣美好的梦想走进教室，当我面对一张张纯真的笑脸，当我目视那一双双渴求知识的双眼，顿时感到自己肩上的担子好重好重！要做新时期人民满意的好老师，就必须在这三尺讲台中，注满我的情，倾尽我的心。为忠诚于人民教育事业而坚守，我愿意！

班上有个留守孩子叫黄镇，父母常年在外打工，从小由他姑

父带大，小黄镇个子小小的很可爱，但总是隔三差五的生病。他姑父整天在外奔波，我只好自己领着他到医院治病，并多次代付了医药费。家长从南方回来，见到我后非常感激，孩子爸爸告诉我，为生活所迫，他和妻子一直在外打工，12年来陪伴儿子的时间总共不足3年。

面对这样的家庭和留守孩子，总觉得自己有责任去帮助他们走出困境，重拾希望。生病了，我是家长；乱花钱了，我又成了账房先生；想家了，带到家里做上好吃的；想父母了，我用自己的手机为他们免费开通了亲情热线；无聊了，我在教室里创建了“图书角”；学习掉队了，我又开展了“一帮一”活动；夏天，为他们沏上一壶清凉的菊花茶；冬天，为他们送上一个温暖的热水袋；哭了，轻轻地替他们擦掉眼泪；笑了，我和他们一起开怀。因为为教书育人关爱学生的天职而坚守，我愿意！

也许大家都有与我类似的经历和感受，当我们精心备课，辛辛苦苦传授学生知识，有时却发现他们热情不高，眼神不够渴望；当我们认真投入，对他们晓之以理，动之以情，却发现那些调皮有个性的孩子依然我行我素；曾经，我有说不出的恼火和伤心。但多少次，孩子的童真又总能给人意外的欣慰和感动。一个中午，班上一位男同学和其他学生讲话，被我训了一顿。第二天下午放学时，他找到我，递过来一张字条转身就跑。朋友们，正是这张小小的字条啊，读得我热泪盈眶：“李老师，实在不应该。我知道，昨天是您生日……下课后同学们都说我，看你把老师气得脸都红了。我向您道歉。老师其实昨天我说话，是想和同学商量，给您买张生日贺卡。”看着一行行稚嫩的语言，瞬间，一股暖流在我心中流淌。有这样的理解和学生的支持，再苦再累我也愿意，为服务教育事业而坚守，我愿意！

三尺讲台，无语能言其妙；树叶千条，风景这边独好！

同志们，朋友们！让我们坚守岗位，心怀天下吧！以老一辈

优秀党员好干部为榜样，以普通党员的光荣形象，忠于党，忠于人民，牢记使命，勇于担当，清白做人，干净做事，充分彰显党的先进性，充分发挥党员的模范带头作用，让我们这枚螺丝钉，在自己平凡的岗位上，继续无私奉献。我愿继续扎根在乡村教育的这片沃土上，用自己所有的才智，点亮学生心中智慧的明灯；用辛勤的劳作书写一名普通教育工作者的奉献与真诚！