

最新大学生创业讲座心得体会题目 创业 讲座心得体会题目(大全8篇)

通过写培训心得，可以将自己在培训期间的所感所悟记录下来，使之成为宝贵的财富。以下是小编为大家收集的一些优秀培训心得范文，希望能够给大家提供一些参考和启示，让大家在写作时有一些思路 and 方向。这些范文涵盖了各个领域的培训经历和心得体会，从不同的角度和层面展示了作者的学习方法和心得体会，对于我们写作有很大的帮助和借鉴意义。以下是一些培训心得范文，仅供参考，希望对大家有所启示。在这里，小编为大家整理了一些优秀的培训心得范文，供大家参考和学习。在这里，我们为大家整理了一些优秀的培训心得范文，希望能够给大家一些写作的灵感和思路。在这里，小编为大家收集了一些优秀的培训心得范文，希望能够给大家提供一些参考和借鉴。在这里，我们为大家整理了一些优秀的培训心得范文，供大家参考和学习。在这里，小编为大家整理了一些优秀的培训心得范文，供大家参考和学习。通过阅读这些优秀的培训心得范文，相信大家能够更好地理解和掌握写作的技巧和方法，提高自己的写作水平和表达能力。通过阅读这些优秀的培训心得范文，相信大家能够更好地理解和掌握写作的技巧和方法，提高自己的写作水平和表达能力。通过阅读这些优秀的培训心得范文，相信大家能够更好地理解和掌握写作的技巧和方法，提高自己的写作水平和表达能力。通过阅读这些优秀的培训心得范文，相信大家能够更好地理解和掌握写作的技巧和方法，提高自己的写作水平和表达能力。通过阅读这些优秀的培训心得范文，相信大家能够更好地理解和掌握写作的技巧和方法，提高自己的写作水平和表达能力。

大学生创业讲座心得体会题目篇一

第一段：引言（100字）

近日，我有幸参加了一场关于创业的讲座，从获得启发到提升思维，整个过程都让我收获颇丰。在这次讲座中，演讲者结合自身经验，向我们分享了许多创业的精髓和成功秘诀。在与同学的交流和思考中，我深刻体会到了创业的重要性和意义。

第二段：影响（250字）

在这次讲座中，我最为深刻的是创业的的决心和勇气。演讲者讲述了他在创业过程中所遇到的困难和挫折，但他始终坚持并克服了这些问题。他的故事告诉我，创业不是一帆风顺的，会有各种各样的困难和挑战。但只要我们坚定不移，积极应对，就一定能够战胜困难，实现自己的目标。

另外，演讲者还提到了创业者应该具备的一些品质，如坚持、创新和团队合作。这些品质的培养不仅对创业有益，也对个人的成长和发展非常重要。通过听这次讲座，我开始思考自己是否有这些品质，并积极努力去培养它们，希望自己能够在未来的创业道路上取得更好的成绩。

第三段：启示和认知（300字）

在这次讲座中，我还意识到了创业的重要性和意义。演讲者以自己创业经历为例，详细介绍了创业对于个人和社会的积极影响。他表示，创业不仅可以带来经济利益，还能够推动社会进步和创新。他的话让我深感到创业对于社会的重要性，同时也让我更加决心要成为一个创业者。

此外，演讲者还提到了创业的风险和挑战。他说，创业不等于成功，也可能失败。然后他分享了自己在创业过程中所遇到的失败经历。通过他的讲述，我学到了失败并不可怕，关键在于我们如何从失败中汲取经验教训，重新站起来，继续努力。这让我有了更为客观和成熟的认知，也更加坚定了我创业的信心。

第四段：行动和实践（350字）

在听完这次讲座后，我开始思考如何将所学知识落地实践。首先，我深感理论知识无法独立于实际应用。只有通过实践，我们才能够真正理解并运用所学知识。因此，我计划通过参加一些创业项目，亲身体验创业的过程和挑战，以此来锻炼自己。

同时，我意识到一个成功的创业者需要不断学习和积累知识。为了更好地准备自己，我计划在业余时间多读一些关于创业的书籍和文章，向成功创业者请教经验，并通过参加相关活动和讲座扩宽自己的视野和思维。

第五段：总结（200字）

通过这次创业讲座，我深刻认识到创业的的决心和勇气对于成功的重要性，也意识到自己在创业道路上需要不断学习和提升。同时，我也明白创业风险和挑战的存在，只有不断学习和成长，才能更好地应对并战胜这些问题。

总之，这次创业讲座给予我许多启发和思考，让我深入了解了创业的意义和挑战。我相信，通过自己的努力和不断学习，我一定能够成为一个优秀的创业者，为社会做出自己的贡献。

大学生创业讲座心得体会题目篇二

大学生创业讲座心得体会

作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西；我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望；我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的，《穷爸爸，富爸爸》的故事告诉我们，创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创业的方向，方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力。就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

我们都看过《谁动了我的奶酪》，这个非常简单的寓言故事就告诉我们，我们拥有的奶酪其实是在不断变化的，也就是我们在社会上所握有的筹码是不断变化的，不更新就会被用完，不注意保存就会变质。所以这提醒着我们随时要更新自己所掌握的知识与技能。在今后的生活中要不断的学习，充实自己，增加自己的社会竞争力，这样才有利于我们更好地立足于社会，更好地实现我们的创业理想。

但是在创业道路上，作为大学生，往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对市场营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

此外，在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而

对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上。很多的大学生创业后就整天只懂跑商家，荒废了学业，这是十分不可取的。毕竟不是所有的人都是比尔盖瓷。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻：火焰与海水。火焰象征着热情、激情和希望；海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。没有火焰般激情的创业是不可想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。市场经济不同情弱者，也不会给任何人实习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮？当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。大学生创业其中不乏成功者，但肯定经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

大学生创业讲座心得体会题目篇三

通过这次讲座培训，我学习到了很多，越过了很多心理上的障碍；我给自己做了很多人生的规划，规划了自己短期的目标、长期的目标和最终的目标，懂得了自己需要什么和为什么奋斗、做一个勇敢自信、有目标的人，在这次大学生创业学习培训中总结了一些经验，希望在将来的创业或者工作之路上多多注意。

1：在合作之前一定要把利益关系，工作安排给讲明了，不要

冲动做事，能签合同还是签合同，为的是将来不容易发生冲突。

2: 如果是合作的话，一定要把所占的利益多少写明。

3: 寻找合伙人时，一定要了解他，不要简单的看一个人觉得好就放心的合作，看看他适合一个人创业还是团队创业。

4: 团队创业一定要找一个办事圆滑，考虑全面，能够和每个人和睦相处的，积极主动的人来做主要负责人。并讲明如果是多数股东不同意这么去做的话，主要负责人没权利按照自己少数意见来做决定。

5: 创业初期的每一笔开销都要有明细账，金额超过一定的数额，根据不同行业的开销金额大小定，一定要大家商量后决定。

6: 谨防上当受骗，现在的骗子很猖狂。

7: 要有恒心和毅力，创业初期会很累，大家要能吃苦。

8: 和团队里的每一个人搞好关系，建立起自己的智囊团队，这样就不怕任何的外来的竞争压力。

9: 要学会奖励和答谢帮助过你的人。

10: 创业初期要勒紧裤腰带，每一笔花销都要拉下脸皮往下压价，这样省出来的全是自己的钱。

11: 创业前要进行市场调研，现在很多年轻人可能有着满腔的创业热情，但我要说的是，创业不能盲目，在创业前一定要进行全面细致的市场调查，是从事自己熟悉的领域。

人生能有几个十年，机会走了就不会再来，我们都不想错过机会，但机会却悄无声息的从我们身边溜走。与此同时我们

要以一颗感恩的心去感谢我们的父母，用一颗感谢的心去回报我们的社会，用一颗责任的心去对待我们自己。

大学生创业讲座心得体会题目篇四

近日，我有幸参加了一场关于创业的讲座。在这场讲座中，讲师们分享了他们的创业经历和心得体会，给予了我很大的启示与鼓舞。以下是我对于这场讲座的心得体会。

首先，讲师们在讲座中强调了创业的重要性。创业是社会发展与进步的重要动力，是实现个人价值与财富积累的重要途径。他们分享了自己创业过程中的历程与困难，让我深刻认识到，创业需要坚定的决心和勇气，不能被困难所吓倒。每个创业成功者都经历了各种坎坷与挫折，但他们从不轻言放弃，始终保持对成功的追求和对梦想的执着。

其次，讲师们强调了创业需要良好的资源和前瞻性的市场洞察。在讲座中，他们强调了市场洞察力与理念创新的重要性。在竞争激烈的市场环境中，只有对市场有深入的了解和前瞻性的判断，才能抓住商机，做出正确的决策。同时，他们还提到了资源整合与创新思维的重要性。创业者需要全面考虑资源的利用与整合，找到适合自己项目的资源，并善于创新，开拓新的商业模式与商机。

再次，讲师们重点强调了人力资源的重要性。在创业过程中，一个团队的凝聚力和协作能力至关重要。一个高效的团队需要团队成员之间有良好的沟通与协作能力，需要有共同的目标和价值观。讲师们分享了他们在团队建设中的经验和方法，使我对团队管理有了更深入的认识。在团队中，每个成员都有自己的专长和优势，通过合理的分工与互相支持，可以更好地实现团队的协作。讲师们还强调了团队文化的重要性，一支能够共同进退的团队需要有积极向上的团队文化，才能在激烈的市场环境中取得成功。

最后，讲师们对于创业者的价值观和人生态度给予了重要的指导。他们强调了创业者需要有正确的价值观和积极向上的人生态度。创业者不仅仅是在创业过程中创造财富，更是为社会提供就业机会，推动社会发展。在面对困难和挫折时，一个正确的价值观和积极向上的人生态度可以帮助创业者坚持并克服困难，最终迈向成功。讲师们还鼓励我们不要怕失败，要勇敢去尝试和创新，因为只有失败了才能更好地成长。

通过这场创业讲座，我受益匪浅。我深刻认识到创业需要坚定的决心和勇气，需要前瞻性和市场洞察力，需要良好的资源整合与创新思维，需要高效的团队合作和积极向上的人生态度。我相信，在这个日新月异的时代，只有不断学习和进步，才能在创业的道路上迎风而行，取得成功。

总之，创业讲座给了我很多启示和鼓舞。我将牢记讲师们的教诲，不断提升自己的能力和素质，在创业的道路上奋勇前进，为自己的梦想而努力。我相信，只要坚持不懈，追求梦想，成功就会向我们微笑。

大学生创业讲座心得体会题目篇五

创业是当前社会热门话题，每个人都希望可以靠自己的智慧和胆识创立一番事业。为了学习更多关于创业的经验和知识，我参加了一场创业讲座。在这场讲座中，我受益匪浅，不仅学到了很多创业的技巧和方法，也对创业的过程和困难有了更深入的了解。

首先，讲座中的嘉宾分享了他自己的创业经历和故事。他的成功案例激励了我，让我坚信只要脚踏实地、勇往直前，我也能实现自己的梦想。他在创业初期所面临的各种问题和挑战让我明白，创业不是一帆风顺的，会遇到各种的困难和挫折。但是只要能够坚持，并且不断改进和调整策略，就一定能够迎接成功的到来。

其次，讲座中讲到了创业的基本要素和关键因素。创业不是胡乱投资和开展业务，而是需要有详尽的市场调研和策划。只有了解消费者需求和市场竞争，才能够找到适合自己的商业机会。而创业的关键则是要有独特的创意和创新能力。在同质化竞争激烈的市场环境下，只有有差异化的产品或服务才能够脱颖而出，吸引消费者的注意。

第三，讲座中谈到了创业者的个人素质和能力。创业不仅需要有一定的经济实力和资源，更需要有坚韧不拔的毅力和决心。创业是一个充满风险和不确定性的过程，创业者要有足够的耐心和勇气去面对困难和不确定性。此外，创业者还需要具备良好的沟通和组织能力，能够有效地与合作伙伴和员工沟通和协作，促进团队的协同工作。

第四，讲座中还给出了一些创业的方法和途径。创业不仅仅是从零开始，还可以通过创业引领，即与已有企业合作，共同创新，共享资源。这种方式不仅能够降低创业的风险，还能够利用现有企业的品牌和渠道优势。此外，技术创新也是一个重要的创业途径。随着科技的进步和互联网的普及，创业者可以通过技术创新来开发新产品或服务，满足市场需求。

最后，在讲座的总结中，我明白了创业的过程不会是一帆风顺的，会遇到很多挑战和困难。然而，只有坚持不懈，不畏艰难，才能够取得成功。创业讲座为我指明了创业的方向和方法，使我对创业有了更加明确的认识和目标。

总之，这场创业讲座为我提供了丰富的创业知识和经验。我明白创业不仅需要有创新的思维和独特的理念，还需要有坚定的信心和坚强的意志。只有不断学习、不断改进，才能够竞争激烈的市场中脱颖而出，实现自己的创业梦想。

大学生创业讲座心得体会题目篇六

大学生在毕业之后，出来社会的大多数大学生选择到一家公

司里工作，然而也有少数的大学生选择创业，下面是小编为大家整理的大学生创业讲座心得体会，欢迎大家阅读。大学生创业讲座心得体会一

比尔·盖茨的神话，使IT业、高科技业成为大学生眼中的创业金矿，以至于不少学生不屑于从事服务业或技术含量较低的行业。其实，高科技创业项目往往需要一大笔启动资金，创业风险和压力都非常大，大学生如果对自身经验和能力认识不足，对创业的期望值又过高，一开始就起点较高，很容易失败。因此，大学生创业不妨放平心态，深刻了解市场和自己，然后从小做起，从实际做起，第一步走稳了再走第二步。

缺乏经验是目前大学生创业中普遍存在的问题，不少大学生创业者不习惯对其产品或项目做市场调查，而是进行理想化的推断，例如：“如果有3亿人需要我们的产品，每件售价100元，我们就有300亿元的销售市场。”这种推断方法是站不住脚的，而且常常起着误导作用。大学生在创业初期一定要做好市场调研，一些可行性研究也可委托专业机构进行，在了解市场的基础上创业，才能长久。

在强调团队合作的今天，创业者想靠单打独斗获得成功的几率正大大降低。团队精神已成为不可或缺的创业素质，风险投资商在投资时更看重有合作能力的创业团队。如今大学生一般都有个性，自信心较强，在创业中常常自以为是、刚愎自用，这些都影响了创业的成功率。因此，对打算创业的大学生来说，强强合作，取长补短，要比单枪匹马更容易积聚创业实力。

大学生在校期间普遍缺乏职业规划培养，创业意识淡薄。创业意识支配着创业者对创业活动的态度和行为，是创业素质的重要组成部分。由于自主创业的难度较大，限于大学生年龄、经济条件等各方面制约，大多数同学并没有创业意识。尽管现在的大学生独立意识较强，但却缺乏真正的自主意识，对自己的优势和劣势认识不清，往往不能发现自己的创业潜

质或者说商业潜质。

大学生的理解还仅仅停留在设想和概念上，由于缺乏相关的企业经营管理知识，他们往往不能制定详细的创业计划。缺乏周密的可行性论证与市场调研。在这种情况下，如果仓促选择自主创业不仅难以获得所需的资金，而且在市场经济的竞争中也将处于劣势。

大学生在学校的学习一方面是知识的积累，另一方面则是实践能力与自身综合素质的培养。实践能力与自身综合素质的培养很重要的一个方面就是创新意识的培养。然而我同学校则足停留在学生就业教育的阶段中，很少有学校针对性地对学生进行创业教育，一些暑期社会实践活动也多流于形式。

这直接导致了学生对国家在学生创业方面的方针政策知之甚少，创业技能及实践能力更是无从谈起。我国传统观念较多认为，大学生创业是一种“冲动”、“逞能”、“瞎折腾”，是一种不成熟的表现，往往得不到足够的重视和提倡，加之学校对学生学习成绩的要求，往往导致大学生对校同创业活动没有足够的兴趣。

大学生自主创业需要完善的社会保障机制。与外国成熟完备的创业环境相比，我国现在的创业环境还很不完善，导致大学生创业成功少，失败多。政府需要在法律法规、创业培训、创业扶持、创业环境、项目配套、创业保险等各个方面进一步完善和健全。

我国大学生创业的社会保障体系不完备，以创业资金为例，大学生创业需要启动资金，而我同家庭经济收入普遍不高，特别是一些来自农村的大学生还在为衣食温饱担忧，不可能依靠家庭筹措创业资金。因此大学生创业时很难筹措到所需启动资金，创业也就无从谈起。由于创业风险高，失败多，很多有创业意识的大学生也放弃了自主计划。

金融危机给大学生自主创业虽然增加很多制约因素，但大学生自主创业的重要意义已引起社会、国家和大学生的关注：大学生应认清当前的形势，充分利用现有资源，积极响应国家号召，适应当前就业形势，转变传统就业观念，走自主创业之路，用信心和能力找到就业门路，用自己的成功实现自我价值。

当前，社会舆论为大学生自主创业创造了相对宽松的环境。一方面各种媒体通过广泛宣传大学生创业的成功典型，引导社会形成崇尚创业、以创业为荣的社会氛围。另一方面新闻媒体开辟了各种形式的“励志创业”栏目，举办“创业论坛”，定期宣传国内外创业成功的案例，交流成功的经验，影响和带动一批有创业意向的大学生通过自主创业走向成功之路。成功的创业不仅解决了创业者本人的就业问题，而且在很大程度上能够缓解社会的就业压力，增加社会物资财富。

创业本身的成功还可以使创业者承担更多社会责任，产生良好社会示范效应，有利于构建社会主义和谐社会。对于那些大胆转变就业观念，勇于接受自主创业风险挑战的大学生，社会给予了极大的鼓励和支持，通过宣传不断扩大创业典型的辐射力和影响力，给予大学生舆论上的导向和支持。

在创业带动就业思路的指导下，国家出台了许多优惠政策，涉及金融、税收、创业培训及指导等诸多方面。主要有以下几个方面：

(1) 对高校毕业生从事个体经营符合条件的，免收行政事业性收费。

(2) 为大学生创业提供小额担保贷款。在当地公共就业服务机构登记失业的自主创业高校毕业生，自筹资金不足的可申请不超过5万元的小额担保贷款。对合伙经营就业的，可按规定适当扩大贷款规模。从事当地政府规定微利项目的，可按规定享受贴息扶持。

(3) 享受职业培训补贴。有创业意愿的学生参加创业培训时，按规定给予职业培训补贴，可以享受更多公共服务。国家在鼓励支持高校毕业生通过多种形式灵活就业，保障其合法权益的同时也强化了对高校毕业生创业指导服务，提供政策咨询、项目开发、创业孵化、开业指导、跟踪服务的“一条龙”服务，对于符合规定的学生还可享受社会保险补贴政策。

大学生创业讲座心得体会二

通过这次培训，我学习到了很多，越过了很多心理上的障碍；我给自己做了很多人生的规划，规划了自己短期的目标、长期的目标和最终的目标，懂得了自己需要什么和为什么奋斗、做一个勇敢自信、有目标的人，在这次大学生创业学习培训中总结了一些经验，希望在将来的创业或者工作之路上多多注意。

- 1、在合作之前一定要把利益关系，工作安排给讲明了，不要冲动做事，能签合同最好还是签合同，为的是将来不容易发生冲突。
- 2、如果是合作的话，一定要把所占的利益多少写明。
- 3、寻找合伙人时，一定要了解他，不要简单的看一个人觉得好就放心的合作，看看他适合一个人创业还是团队创业。
- 4、团队创业一定要找一个办事圆滑，考虑全面，能够和每个人和睦相处的，积极主动的人来做主要负责人。并讲明如果要是多数股东不同意这么去做的话，主要负责人没权利按照自己少数意见来做决定。
- 5、创业初期的每一笔开销都要有明细账，金额超过一定的数额，根据不同行业的开销金额大小定，一定要大家商量后决定。
- 6、谨防上当受骗，现在的骗子很猖狂。

- 7、要有恒心和毅力，创业初期会很累，大家要能吃苦。
- 8、和团队里的每一个人搞好关系，建立起自己的智囊团队，这样就不怕任何的外来的竞争压力。
- 9、要学会奖励和答谢帮助过你的人。
- 10、创业初期要勒紧裤腰带，每一笔花销都要拉下脸皮往下压价，这样省出来的全是自己的钱。
- 11、创业前要进行市场调研，现在很多年轻人可能有着满腔的创业热情，但我要说的是，创业不能盲目，在创业前一定要进行全面细致的市场调查，最好是从事自己熟悉的领域。人生能有几个十年，机会走了就不会再来，我们都不想错过机会，但机会却悄无声息的从我们身边溜走。与此同时我们要以一颗感恩的心去感谢我们的父母，用一颗感谢的心去回报我们的社会，用一颗责任的心去对待我们自己。

大学生创业讲座心得体会三

作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西；我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望；我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基础。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的，《穷爸爸，富爸爸》的故事告诉我们，创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比。

没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键

是创业的方向，方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力。就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

我们都看过《谁动了我的奶酪》，这个非常简单的寓言故事就告诉我们，我们拥有的奶酪其实是在不断变化的，也就是我们在社会上所握有的筹码是不断变化的，不更新就会被用完，不注意保存就会变质。所以这提醒着我们随时要更新自己所掌握的知识与技能。在今后的生活中要不断的学习，充实自己，增加自己的社会竞争力，这样才有利于我们更好地立足于社会，更好地实现我们的创业理想。

但是在创业道路上，作为大学生，往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对市场营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

此外，在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

再者就是大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，

他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上。很多的大学生创业后就整天只懂跑商家，荒废了学业，这是十分不可取的。毕竟不是所有的人都是比尔盖瓷。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻：火焰与海水。火焰象征着热情、激情和希望；海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。没有火焰般激情的创业是不可想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。

市场经济不同情弱者，也不会给任何人实习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮？当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。大学生创业其中不乏成功者，但肯定经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己，提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。

大学生创业讲座心得体会题目篇七

听了彭教授《互联网+创新创业》讲座后，我觉得自己仿佛进行了一次与前辈的对话，收获颇多。作为当代大专学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西；我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望；我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了我们这些学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神支柱。

当然创业之前，我们首先必须具备从业的能力和素质，这个时候我想到刚刚开学的时候，一位已经毕业了学长给我们开设的讲座，他系统的介绍了一个从事电子信息技术研发的人员所应具备的能力与素质。学长的讲述使我认识到了自己的不足和今后努力的方向。原来正式工作并不像我们所想象的那么简单，更不要说我们这些连大学生都不是的学生创业了。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的，《穷爸爸，富爸爸》的故事告诉我们，创业的成功与否不x与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创业的方向、方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

我们都看过《谁动了我的奶酪》，这个非常简单的寓言故事就告诉我们，我们拥有的奶酪其实是在不断变化的，也就是我们在社会上所握有的筹码是不断变化的，不更新就会被用完，不注意保存就会变质。所以这提醒着我们随时要更新自

己所掌握的知识与技能。在今后的生活中要不断的学习，充实自己，增加自己的社会竞争力，这样才有利于我们更好地立足于社会，更好地实现我们的创业理想。

但是在创业道路上，作为一位大专学生，往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对市场营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，我们这些刚刚踏入社会的学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

大学是追逐自己的理想、兴趣的人生关键阶段。我觉得在大学里培养个人的兴趣爱好对于个人而言就是一种创新过程。在培养个人的兴趣爱好无形地就是创新了个人独特的实现方式。创新，往往就是在个人的兴趣爱好基础上实现。我国伟大的教育家孔子说：“知之者不如好之者，好之者不如乐之者。”可见他特别强调兴趣的重要作用。兴趣是最好的老师，兴趣是感情的体现，是学生学习的内在因素，事实上，只有感兴趣才能自觉地、主动地、竭尽全力去观察它、思考它、探究它，才能最大限度地发挥学生的主观能动性，容易在学习中产生新的联想，或进行知识的移植，做出新的比较，综合出新的成果。

也就是说强烈的兴趣是“敢于冒险、敢于闯天下、敢于参与竞争的支撑，是创新思维的营养。如李开复老师就是一个很好的例证，他在大学期间，原来是就读于法律系，可是那并不是他所感兴趣喜欢的专业。偶然有一天，李开复老师接触了计算机，他觉得他仿佛对这个知识很感兴趣，于是他毅然放弃当时热门的法律系专业而转向无人问津的计算机技术专业。也正是因为这样，李开复老师才有了今天的成就。要不然他现在可能还是在某个律师所里面的打工者。从中可以看出，

大学时追逐自己理想、兴趣爱好的人生关键阶段。

科技创新就是一个运用先进新知识和新技术、新工艺，采用新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，提高产品质量，提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位正在学习的学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力，在如今市场竞争激烈、产品生命周期短、技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的关键，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我们在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业、创业的路途上铺上了垫脚石。

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上。很多的大学生创业后就整天只懂跑商家，荒废了学业，这是十分不可取的。毕竟不是所有的人都是比尔盖瓷。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻：火焰与海水。火焰象征着热情、激情和希望；海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。

没有火焰般激情的创业是不可想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。市场经济不同情弱者，也不会给任何人实习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮？当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。大学生创业其中不乏成功者，但肯x经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清

楚，思考自己的人生方向和自我x位，在学习和工作中不断充实自己，提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。

大学生创业讲座心得体会题目篇八

比尔·盖茨的神话，使It业、高科技业成为大学生眼中的创业金矿，以至于不少学生不屑于从事效劳业或技术含量较低的行业。其实，高科技创业工程往往需要一大笔启动资金，创业风险和压力都非常大，大学生如果对自身经历和能力认识缺乏，对创业的期望值又过高，一开始就起点较高，很容易失败。因此，大学生创业不妨放平心态，深刻了解市场和自己，然后从小做起，从实际做起，第一步走稳了再走第二步。

缺乏经历是目前大学生创业中普遍存在的问题，不少大学生创业者不习惯对其产品或工程做市场调查，而是进展理想化的推断，例如：“如果有3亿人需要我们的产品，每件售价100元，我们就有300亿元的销售市场。”这种推断方法是站不住脚的，而且常常起着误导作用。大学生在创业初期一定要做好市场调研，一些可行性研究也可委托专业机构进展，在了解市场的根底上创业，才能长久。

在强调团队合作的今天，创业者想靠单打独斗获得成功的几率正大大降低。团队精神已成为不可或缺的创业素质，风险投资商在投资时更看重有合作能力的创业团队。如今大学生一般都有个性，自信心较强，在创业中常常自以为是、刚愎自用，这些都影响了创业的成功率。因此，对打算创业的大学生来说，强强合作，取长补短，要比单枪匹马更容易积聚创业实力。

大学生在校期间普遍缺乏职业规划培养，创业意识淡薄。创业意识支配着创业者对创业活动的态度和行为，是创业素质的重要组成部分。由于自主创业的难度较大，限于大学生年

龄、经济条件等各方面制约，大多数同学并没有创业意识。尽管现在的大学生独立意识较强，但却缺乏真正的自主意识，对自己的优势和劣势认识不清，往往不能发现自己的创业潜质或者说商业潜质。

大学生的理解还仅仅停留在设想和概念上，由于缺乏相关的企业经营管理知识，他们往往不能制定详细的创业方案。缺乏周密的可行性论证与市场调研。在这种情况下，如果仓促选择自主创业不仅难以获得所需的资金，而且在市场经济的竞争中也将处于劣势。

大学生在学校的学习一方面是知识的积累，另一方面那么是实践能力与自身综合素质的培养。实践能力与自身综合素质的培养很重要的一个方面就是创新意识的培养。然而我同学校那么足停留在学生就业教育的阶段中，很少有学校针对性地对学生进展创业教育，一些暑期社会实践活动也多流于形式。

这直接导致了学生对国家在学生创业方面的方针政策知之甚少，创业技能及实践能力更是无从谈起。我国传统观念较多认为，大学生创业是一种“冲动”、“逞能”、“瞎折腾”，是一种不成熟的表现，往往得不到足够的重视和提倡，加之学校对学生学习成绩的要求，往往导致大学生对校同创业活动没有足够的兴趣。

大学生自主创业需要完善的社会保障机制。与外国成熟完备的创业环境相比，我国现在的创业环境还很不完善，导致大学生创业成功少，失败多。政府需要在法律法规、创业培训、创业扶持、创业环境、工程配套、创业保险等各个方面进一步完善和健全。