

syb创业课培训心得体会(汇总10篇)

在实习心得中，可以对实习导师和同事的指导和帮助表示感谢并进行反思。以下是一些读书心得的摘录，它们或许能够帮助大家更好地理解和应用所读书籍中的知识。

syb创业课培训心得体会篇一

2015年4月1日我很荣幸的参加了syb培训班。在这短暂的9天学习生活中，我学到了很多有关创业的专业知识，通过这次学习也给我的人生增添了丰富多彩的新篇章。刚开始参加syb培训时，看到这三个字母一点都不知道它们意味着什么？学习这个有什么用？听听全是大道理，跟我完全不沾边，对syb有种看不起的心理，想象自己以后一定能过的很好，想象自己以后肯定会大有作为。刚开始对这次培训有一点不屑一顾的思想，后来随着课程的慢慢深入，我的心里开始犯了愁。因为以前的自信，在老师的讲解和学习过程中不断的打击下，渐渐的没有了。等学习完了我才知道在没有学习前，我脑海里对创办企业的想法只不过是皮毛，和真正的企业相比还差很远，我还有很多知识需要学习，很多能力需要锻炼。

以前自己是很想创业，在自己的眼里创业只知道只要有钱买机器，能招够工人，能找到顾客，生产上能把质量抓上去，销售上能把产品卖出去就能成功，这样的企业就是一个好企业，就能赚上钱。而对其中的成本核算、现金流动等问题却是一概不知，更不要说去如何谋划和设计，对其中的一些知识的运用更是无从下手，到这时候才知道自己太小瞧syb了。

在今天这个社会，我们大学生择业面临很大的挑战。大学生的毕业就是等于大学生失业，创业就成了我们大学生一条很好的出路。创业是当今社会发展的大趋势。大学生在这样一个大环境中，有更多的优势，但也面临着很大的挑战。优势：我们有热情，有活力，有知识，有胆识；挑战：在社会这个

大染缸中，我们的经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈，这就造成了我们的创业中可能有的盲目性和随意性。syb培训帮助我们早做准备，起到一种很好的监控效果。

我们需要感谢我们的那些默默奉献了两周时间的老师们，是他们指引了我们创办企业的门路，是他们指引我们走向辉煌的那一天，是他们每天口干舌燥的为我们讲解着每一个问题，是他们那样的站着为我们默默的奉献了这么多天，请允许我们说声：老师，您辛苦了！其实每个人都一样的，当他说出自己想做的事情时，他会想尽一切办法去做的，因为他是很自信的说出的。当有人说出自己的承诺时候，有人为什么不相信能成功，为什么不相信做不到，为什么会怀疑，这些都很正常的表现，在我们生活中，是没有顺心事的，只有你用心去做了，认真的去做了，你的那个诺言，你的那个许诺一定会兑现的。巴尔扎克说过：遵守诺言就像保卫你的荣誉一样。所以，一个人他给你承诺了，他不会失去自己的荣誉同样他会遵守诺言。

对企业有了一个全新的认识，计划是实际行动的指南，所以我们在做计划的时候一定要考虑全面，做到细、准、实。俗话说的好，不想做将军的士兵不是好士兵。但，又不是每一个人都适合，都有能力去做。所以syb就是教大家如何创业，如何成为一个优秀的创业者。在参加这个培训前我是有过创业的念头，但苦于自身能力不足和无相关经验，始终无法去做。但经过培训，对于创业我有了更高的自信心。首先，要成为一个成功的创业者必须具备较高的个人素质，品德及修养，当然自身能力和对自己企业的生产技术的了解也是不可缺少的，同时家人的支持与资金是否充沛也密不可分。所以“创业=德+能+家+财”，然后，我们构思好自己的企业，并用“swot”分析法，分析我们的企业本身的竞争优势，竞争劣势，机会和威胁，从而将公司的战略与公司内部资源、外部环境有机结合。因此，清楚的确定公司的资源优势和缺陷，

了解公司所面临的机会和挑战，对于制定公司未来的发展战略有着至关重要的意义。要初步拟定企业“4p”在创业过程中，我们还要懂得三个流：商品流、现金流、信息流，所以在生活中我们要发现有用信息，抓住有用信息，把握有用信息，最后利用信息给自己的企业带来更大的财富。同时培养自己成为一个有规划，有目的的优秀“牧师”，也就是说：当企业到了一定规模时，我们要进一步完善“4p” 4p商品（适当考虑是否要扩大自己的经营产品，扩大企业规模）、价格（根据市场的发展趋向，是否考虑对商品价格进行变化）、地点（当企业扩大时，是否考虑将企业向发展潜力更广的城市进军）、促销（拟定出更是和自己企业成长的经营方式）。总之，参加syb创业培训让我知道了很多，这也成为了我以后创业的一笔可观的“财富”！

在今天这个社会，大学生择业面临很大的挑战。创业就成了一条很好的出路，创业是当今社会发展的大趋势。鼓励创业，不仅有利于拓宽劳动者的就业门路，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现劳动者的个人价值，在全社会形成创新、创业的氛围，推动社会经济的持续、快速、健康发展。大学生在这样一个大环境中，有更多的优势，但也面临着很大的挑战。优势：我们有热情，有活力，有知识，有胆识；挑战：在社会这个大染缸中，我们的经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈，这就造成了我的创业中可能有的盲目性和随意性。syb培训帮助创业者早做准备，起到一种很好的监控效果。

syb创业课培训心得体会篇二

第一段：介绍SYB创业培训的背景和目标（200字）

SYB创业培训是由某创业公司主办的一项为期三个月的培训课程，旨在帮助创业者提高创业能力和背景知识。在此期间，我有幸参加了由资深创业者和专业导师组成的优秀团队的培

训，获得了许多宝贵的经验和知识。

第二段：培训的内容和方式（200字）

SYB创业培训的课程安排非常丰富多彩，包括创业理论知识的讲座、创业案例分析、创新思维培养、市场调研和商业模式设计等。此外，导师还针对每个参训者的具体项目进行了人才培养和项目指导。培训通过理论和实践相结合的方式，使我们能够充分学习和应用所学知识。

第三段：培训的收获和体会（400字）

在SYB创业培训中，我感受到了创业者的使命感和责任感。导师们分享了他们的成功和失败经历，让我们充分认识到创业的风险和机遇。通过实践，我深刻体会到创业需要具备坚持不懈的毅力和勤奋的努力，需要不断学习和适应市场变化。此外，与其他参训者的交流和合作也让我收获颇多，大家互相激励和帮助，形成了一个良好的学习氛围。

此外，SYB创业培训还提供了创业项目的展示、路演和投资对接等机会，为我们提供了实际操作和市场验证的平台。这些实践活动使我们能够将所学到的理论知识应用于实际项目中，更好地认识到自己的项目存在的问题和改进的方向。

第四段：对SYB创业培训的建议和期望（200字）

作为参训者，我希望SYB创业培训能在课程设置上更贴合实际需求，加强实践训练的环节，并提供更丰富的创业资源和信息。此外，与导师和其他创业者的互动、交流也是我希望得到改善的地方。我希望SYB创业培训能够继续发展和完善，为更多有创业激情和潜力的人提供支持和帮助。

第五段：总结同SYB创业培训的感受和收获（200字）

SYB创业培训让我对创业有了更深入的了解，明确了自己的创业目标和计划。它不仅给予了我丰富的理论知识，更通过实践和经验分享，培养了我的创新思维和创造力。我相信，通过SYB创业培训的助力，我将能够在创业的道路上取得更好的成果。同时，我也衷心希望SYB创业培训能够在未来继续创新和发展，为更多有创业梦想的人带来希望和机遇。

syb创业课培训心得体会篇三

第一段：引言（200字）

SYB创业培训是我大学期间最有价值的经历之一。在这个课程中，我们学习了创业的基本知识和技能，并且通过实际操作和团队合作，深入了解了创业的挑战和机遇。在课程结束之际，我想分享一下我在SYB课程中的心得体会。

第二段：知识与技能的提升（200字）

在SYB课程中，我们收获了丰富的创业知识和实践技能。从市场调研到商业模式设计，再到融资策略和企业管理，这些课程内容让我对创业有了更深入的理解。通过分析真实的商业案例和团队讨论，我们掌握了市场分析、竞争优势、产品定位等关键概念。同时，实践环节让我学会了制作商业计划书、进行市场调研和产品设计。这些知识和技能的提升使我对创业有了更深入的认识，并为将来的创业道路做好了准备。

第三段：团队合作与协调（200字）

SYB课程还教会了我团队合作和协调的重要性。在课程中，我们被分成了不同的团队，每个团队负责一个创业项目的开发和实施。在团队合作中，我们学会了如何充分发挥团队成员的优势，通过分工合作提高效率。我们也学会了如何解决团队冲突和矛盾，通过有效的沟通和协商达成共识。这些团

队合作和协同的技能对于未来的创业道路至关重要，我相信这些经验将在我的创业旅程中起到重要的指导作用。

第四段：挑战与突破（200字）

在SYB课程中，我也体会到了创业路上的挑战和困难。从课堂理论到实际操作，从市场验证到融资过程，每一步都充满了不确定性和风险。但是，正是这些挑战使我不断成长和提升。在课程中，我们面对了很多意见纷争和困境，但是通过团队的努力和合作，我们成功地克服了一系列问题。这些挑战和突破让我明白了创业路上必须充满勇气和智慧，同时也给我信心和动力，迈向未来的创业之路。

第五段：结语（200字）

通过SYB创业培训，我不仅获得了宝贵的创业知识和实践技能，还感受到了团队合作和协调的力量，以及挑战和突破的经验。我相信，这些学习和体验将在我未来的创业道路上发挥重要作用。SYB创业培训不仅赋予了我们创业的梦想和追求，更提供了一条通向成功的道路。我期待将来能够将SYB课程中学到的知识和技能付诸实践，为自己的创业之路铺平道路，实现自己的梦想。

syb创业课培训心得体会篇四

转眼间10天的培训即将结束。在这10天中，有欢乐，有兴奋，也有郁闷。开心的是我们同学师生间相处愉快，也让我懂得了创业的程序，郁闷的是几次模拟创办企业成绩都不太理想。但我想，只要有心，不断加强摸索，我不会输在起跑线上的。

创办企业是我的梦想，但我发现真正打算创办自己的企业时，就会有很多事情要考虑，并且是千头万绪，难以入手。syb培训课程帮助我一步一步地捋理创办企业的思路。经过培训后，我将能决定自己是否适合创办企业。办什么样的企业，衡量

自己的企业构思是否现实可行，并在此基础上形成自己的创业计划书，它让我的梦想更加坚定。

课堂上，两位老师的讲解是那样的生动、风趣，用swot把市场分析得是那样的透彻，是那样的结合实际，又是那样的贴近现实，使我们有身临其境的感觉。从而明白了做企业应注意的事项，以及不利于企业发展的弊端，创业培训发展，在以后的拓展中少走许多弯路。课后的生活也是丰富多彩，兄弟姐妹们来自各个分院，她们有会计的、有学园艺的、有学汽车的、有学机电的、有学旅游的、他们是那么热情、那么大方，言谈举止都那么充满着智慧。我们边学习，边自娱自乐，确实能感到大家庭的温暖。通过学习，使我受益匪浅，明白了许多做生意的奥妙，创业培训，特别是学到了许多做人的道理。

在今天这个社会，大学生择业面临很大的挑战。创业就成了一条很好的出路，创业是当今社会发展的大趋势。鼓励创业，不仅有利于拓宽劳动者的就业门路，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现劳动者的个人价值，在全社会形成创新、创业的氛围，推动社会经济的持续、快速、健康发展。大学生在这样一个大环境中，有更多的优势，但也面临着很大的挑战。优势：我们有热情，有活力，有知识，有胆识；挑战：在社会这个大染缸中，我们的经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈，这就造成了我的创业中可能有的盲目性和随意性。syb培训帮助创业者早做准备，起到一种很好的监控效果。

最后，感谢市劳动局以及各级领导给我们搭建了这样一个学习、交流、促进的平台，使我们接受了平时接触不到的知识，给了我们一个展示自己的舞台。希望我们姐妹们不负众望，在人生的舞台上展示自己的精彩！

syb创业培训第三期

（二）班 涂敏

syb创业课培训心得体会篇五

第一段：引言（200字）

近年来创业热潮愈演愈烈，越来越多的人选择走上创业之路。然而，创业并非易事，成功的创业需要一定的知识和技巧。为了提高创业者的成功率，很多创业培训机构涌现而出。本文将分享我参加的一次SYB创业培训的心得体会。

第二段：培训内容（200字）

SYB创业培训坚持教育创新思维、培养创业能力的理念，涵盖了创业者所需的各个方面知识。在培训中，我们学习了创业项目的策划与规划、市场调研与营销、财务管理等基础知识。同时，培训还注重培养创业者的实操能力，通过实践项目的分析、讨论、团队合作等方式，让我们更好地学习并应用所学知识。

第三段：培训师资（200字）

SYB创业培训的师资力量十分强大，导师团队由一批在创业领域具有丰富经验的企业家、投资人及学者组成。导师们教学经验丰富，不仅能够让我们从理论上深入理解创业知识，还能将自身的实战经验与我们分享。导师们具有丰富的社会资源，能为我们提供实际的创业指导和帮助，这对我们的创业道路起到了积极的促进作用。

第四段：创业经验分享（300字）

SYB创业培训除了培训课程之外，还定期组织创业沙龙和创业经验分享会。在这些交流活动中，我们有幸与一些成功的创业者进行了面对面的交流。通过他们的分享，我们不仅了解到了创业的辛酸与乐趣，还获得了一些宝贵的创业经验和启示。他们的成功案例激励着我们对创业梦想的坚持，同时

也让我们认识到创业过程中需要克服的困难和挑战。

第五段：结语（300字）

参加SYB创业培训给我带来了许多收获。首先，我系统地学习了创业知识和经验，从而提高了自己的创业能力。其次，与导师和其他学员的交流让我拓宽了视野，认识到创业是一个集体的事业，需要与他人合作。最后，创业经验分享让我更加坚定了自己的创业梦想，同时也让我明白了创业的道路并不容易，需要勇气和毅力。

总之，SYB创业培训为我提供了全方位的创业知识和资源支持，让我在创业道路上更加有信心和底气。我将把所学所得运用到实际中，坚定不移地追寻自己的创业梦想，并将来自SYB创业培训的经验传播给更多有志于创业的人们。

syb创业课培训心得体会篇六

是指创办你的企业（start your business）在这短暂的10天学习生活中，我学到了很多有关创业的专业知识，通过这次学习也给的人生增添了丰富多彩的新篇章。

还没参加syb培训时，看到这三个字母一点都不知道它们意味着什么？学习这个有什么用？在我脑海里觉得创业只要有资金，努力去做就会成功，但是等学习了syb创业我才知道在没有学习前，我脑海里对创办企业的想法只不过是个皮毛，也不知道该如何去创办一个企业，也不知道自己该去点什么，怎么去做。

《创办你的企业》培训课程就是帮助我们找到了创办企业思路，系统的掌握了创办企业的十个步骤：创业者的自我评价；建立企业构思；估计你的市场；企业的人员组织；企业的法

律形态；法律环境和你的责任；启动资金需要你预测；制定利润计划；判断企业生存。最后将写出自己的企业策划书。担任培训的老师根据学员的实际情况出发，尽量用通俗的语言和容易理解贴近生活的实例，耐心的给我们讲解和提示，直到学员弄懂为止。通过各种案例和动手实践不知不觉的掌握了创业的流程，记账的重要性，预测市场，减少风险，减少损失。

4p□商品（适当考虑是否要扩大自己的经营产品，扩大企业规模）、价格（根据市场的发展趋向，是否考虑对商品价格进行变化）、地点（当企业扩大时，是否考虑将企业向发展潜力更广的城市进军）、促销（拟定出更适合自己企业成长的经营方式）。

争如此激烈且复杂的社会中，我们的经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈，这就造成了我们的创业中可能有的盲目性和随意性□syb培训帮助我们早做准备，起到一种很好的监控效果。

在培训期间，让我更加的有自信心。我的自信不是天生就有的，而是在课堂上一次次回答错问题的答案，在模拟企业商战中一次次欠考虑，在做计划书时的一次次犯错，在老师和同学们面前一次次的出丑中建立起来的。其实每个人都一样的，当他说出自己想做的事情时，他会想尽一切办法去做的，因为他是很自信的说出的。当有人说出自己的承诺时候，有人为什么不相信能成功，为什么不相信做不到，为什么会怀疑，这些都很正常的表现，在我们生活中，是没有顺顺心想事的，只有你用心去做了，认真的去做了，你的那个诺言，你的那个许诺一定会兑现的。巴尔扎克说过：遵守诺言就像保卫你的荣誉一样。所以，一个人他给你承诺了，他不会失去自己的荣誉同样他会遵守诺言。

业优惠政策的落实，中国将迎来一个新的创业高-潮。我希望我们也是这市场经济汪洋海中的一叶小船，乘风破浪，达到

成功彼岸。这次培训课让我获益匪浅。我相信，我以后不论是创业者还是就业者，这次培训课都将对我有很大的帮助。在接下来的生活中我会运用在这次培训课程中学到知识指导我的人生航向。

syb创业培训五班学员

唐仁坤

2015年11月23日

2015年3月我很荣幸的参加了syb培训班。在这短暂的10天学习和生活中，让我学到了很多有关创业的专业知识，通过这次学习也给我的人生增添了丰富多彩的新篇章。在此，我特别感谢三都、县人民政府的大力支持，感谢县人劳局给予的这个学习的平台，感谢给予灌输知识的讲师们，深情的对你们说一声，你们辛苦了！

转眼间10天的学习生活结束了，在这10天中，有开心、有快乐、有兴奋、有郁闷、也有伤心。开心的是我和讲师相处得特别愉快，也让我懂得了创办企业的很多程序。郁闷的是由于本人的文化程度比较低，在几次作业当中都没能让老师满意，成绩不是很理想。伤心的是我们就要分别了。在来之前，看到“syb”字母都不知道它是意味着什么？更不用说去理解它的含义了，后来经过老师的用心讲解，让我终于知道“syb”的意思是创办你的企业，也让我懂得了，这是一门很好的课程，值得学习，尽管很短暂但我是很用心的去学，去听，去理解。随着课题慢慢的深入，老师也讲得非常的到位，让我以前有过的种种顾虑完全释放出去，等我学习完了才知道在没有学习前，我脑海中对创办企业的想法只不过是个皮毛，和真正的企业相比还差很远，我还有很多知识需要学习，很多能力需要锻炼。

《创办你的企业》培训课程就是帮助我们找到创办企业

思路，系统的掌握了创办企业的步骤，创业者的自我评价；建立企业构思；估计你的市场；企业的人员组织、分工；企业的法律形态；法律环境和你的责任；判断企业生存。最后将写出自己的企业策划书，担任培训的老师根据学员的实际情况出发，尽量用通俗易懂的语言和容易理解贴近生活的实例，耐心的给我们讲解和提示，直到学懂弄懂为止，通过各种方式和动手实践不知不觉的掌握了创业的流程，记账的重要性，预测市场，减少风险，减少损失。要想成为一个成功的创业者必须具备较高的个人素质、品德及修养，当然自身能力和对自己企业的生产技术了解也是不可缺少的，同时需要家人的支持与资金是否充沛也密不可分，但企业必须考虑到四点：一是商品，二是价格，三是选址，四是促销等等因素。

在这当今社会里，我们面临很大的挑战，但是如今的社会也给我们提供一个很好的平台，相信我们有实力、有信心能战胜，年轻是我们的绝大优势，通过syb培训能帮助我在创业中可能出现的盲目性和随意性。在这10天里，我也认识了一起创业的朋友伙伴们，一起开心，一起创业，一起交流所得，是我人生中可遇而不可求的，虽然时间短暂，但我们像亲兄弟姐妹一样快乐的学习着，希望今后我们互相鼓励，互相支持，让每一个角落都能听到我们的声音。

最后，再次感谢我们的培训老师，跟你在说一声：您辛

苦了！是您一直陪伴了我们整整10天，我会用我所学到的知识用到创业实践中去，不辜负党委、政府及老师对我们的一片用心，取长补短，创造出属于自己的一个美好将来。

是指创办你的企业〔start your business〕在这短暂的10天学习生活中，我学到了很多有关创业的专业知识，通过这次学习也给的人生增添了丰富多彩的新篇章。

还没参加syb培训时，看到这三个字母一点都不知道它们意味

着什么？学习这个有什么用？在我脑海里觉得创业只要有资金，努力去做就会成功，但是等学习了syb创业我才知道在没有学习前，我脑海里对创办企业的想法只不过是个皮毛，也不知道该如何去创办一个企业，也不知道自己该去点什么，怎么去做。

《创办你的企业》培训课程就是帮助我们找到了创办企业思路，系统的掌握了创办企业的十个步骤：创业者的自我评价；建立企业构思；估计你的市场；企业的人员组织；企业的法律形态；法律环境和你的责任；启动资金需要你预测；制定利润计划；判断企业生存。最后将写出自己的企业策划书。担任培训的老师根据学员的实际情况出发，尽量用通俗的语言和容易理解贴近生活的实例，耐心的给我们讲解和提示，直到学员弄懂为止。通过各种案例和动手实践不知不觉的掌握了创业的流程，记账的重要性，预测市场，减少风险，减少损失。

4p□商品（适当考虑是否要扩大自己的经营产品，扩大企业规模）、价格（根据市场的发展趋向，是否考虑对商品价格进行变化）、地点（当企业扩大时，是否考虑将企业向发展潜力更广的城市进军）、促销（拟定出更适合自己企业成长的经营方式）。

争如此激烈且复杂的社会中，我们的经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈，这就造成了我们的创业中可能有的盲目性和随意性□syb培训帮助我们早做准备，起到一种很好的监控效果。

在培训期间，让我更加的有自信心。我的自信不是天生就有的，而是在课堂上一次次回答错问题的答案，在模拟企业商战中一次次欠考虑，在做计划书时的一次次犯错，在老师和同学们面前一次次的出丑中建立起来的。。。。。。其实每个人都一样的，当他说出自己想做的事情时，他会想尽一切

办法去做的，因为他是很自信的说出来的。当有人说出自己的承诺时候，有人为什么不相信能成功，为什么不相信做不到，为什么会怀疑，这些都很正常的表现，在我们生活中，是没有顺顺心想事的，只有你用心去做了，认真的去做了，你的那个诺言，你的那个许诺一定会兑现的。巴尔扎克说过：遵守诺言就像保卫你的荣誉一样。所以，一个人他给你承诺了，他不会失去自己的荣誉同样他会遵守诺言。

syb的老师告诉我们?赢在执行，成功只是一步之遥。?我深

业优惠政策的落实，中国将迎来一个新的创业高潮。我希望我们也是这市场经济汪洋海中的一叶小船，乘风破浪，达到成功彼岸。这次培训课让我获益匪浅。我相信，我以后不论是创业者还是就业者，这次培训课都将对我有很大的帮助。在接下来的生活中我会运用在这次培训课程中学到知识指导我的人生航向。

syb创业培训五班学员

唐仁坤

2015年11月23日

syb创业课培训心得体会篇七

20xx年10月我很荣幸的参加了syb培训班。在这短暂的13天学习生活中，我学到了很多有关创业的专业知识，通过这次学习也给我的人生增添了丰富多彩的新篇章。

转眼间13天的培训结束了，确切的说是11天培训时间。在这13天中，有快乐，有兴奋，有郁闷，也有伤心。开心的是我们师生间相处愉快，也让我们懂得了创办企业的程序，郁闷的'是在几次的模拟中成绩的不理想，伤心的是我们即将离

别了。还没参加syb培训时，看到这三个字母一点都不知道它们意味着什么？学习这个有什么用？以为全是大道理，跟我完全不沾边，对syb有种看不起的心理，想象自己以后一定能过的很好，想象自己以后肯定会大有作为。刚开始对这次培训有一点不屑一顾的思想，后来随着课程的慢慢深入，我的心里开始犯了愁。因为以前的自信，在老师的讲解和学习过程中不断的打击下，渐渐的没有了。等学习完了我才知道在没有学习前，我脑海里对创办企业的想法只不过是个皮毛，和真正的企业相比还差很远，我还有很多知识需要学习，很多能力需要锻炼。

成功，这样的企业就是一个好企业，就能赚上钱。而对其中的成本核算、现金流动等问题却是一概不知，更不要说去如何计划和设计，对其中的一些知识的运用更是无从下手，到这时候才知道自己太小瞧syb了。

《创办你的企业》培训课程就是帮助我们找到了创办企业思路，系统的掌握了创办企业的十个步骤：创业者的自我评价；建立企业构思；估计你的市场；企业的人员组织；企业的法律形态；法律环境和你的责任；启动资金需要你预测；制定利润计划；判断企业生存。最后将写出自己的企业策划书。担任培训的老师根据学员的实际情况出发，尽量用通俗的语言和容易理解贴近生活的实例，耐心的给我们讲解和提示，直到学员弄懂为止。通过各种案例和动手实践不知不觉的掌握了创业的流程，记账的重要性，预测市场，减少风险，减少损失。

4p□商品（适当考虑是否要扩大自己的经营产品，扩大企业规模）、价格（根据市场的发展趋向，是否考虑对商品价格进行变化）、地点（当企业扩大时，是否考虑将企业向发展潜力更广的城市进军）、促销（拟定出更适合自己企业成长的经营方式）。

在今天这个社会，我们大学生择业面临很大的挑战。大学生

的毕业就是等于大学生失业，还深刻的记得课堂上播放的那一副对联——?上联：本科生，研究生，博士生，生生不息；下联：上一届，这一届，下一届，届届失业；横批：愿‘读’服‘书’?，所以说创业就成了我们大学生一条很好的出路。创业是当今社会发展的大趋势。大学生在这样一个大环境中，有更多的优势，但也面临着很大的挑战。优势：我们有热情，有活力，有知识，有胆识；挑战：在这个竞争如此激烈且复杂的社会中，我们的经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈，这就造成了我们的创业中可能有的盲目性和随意性。syb培训帮助我们早做准备，起到一种很好的监控效果。

同时，在这13天里，我也认识了可能是的我一生中最喜欢的朋友，是他们让我认识到世间真正的友谊离我们并不遥远，只要你真心的去善待每一个人，你将会得到真正的友谊，我很庆幸的认识了他们三十多位，还有默默奉献的几位老师，也许他们将成为我一生中最忠心的朋友，虽然时间短暂，在这短短的13天时间里，我们大家都像亲兄弟亲姐妹一样快乐的学习着，生活着。虽然今天我们即将离别，也许有的同学眼里会露出晶莹的泪珠，但我希望大家都能够强忍着泪水，我们大家都要互相鼓励着，不哭，不流泪，因为这里的每个角落从一开始就充满了我们的欢声笑语，因为我们还有的是机会见面……我要是能控制时间的话，我会将时间永远定格在今天！

我们需要感谢我们那些默默奉献了13天时间的老师们。毕业后的我们也许是成功的创业者，那时请不要忘了给老师们打电话或发短信说一声：谢谢！是他们指引了我们创办企业的门路，是他们指引我们走向辉煌的那一天，是他们每天口干舌燥的为我们讲解着每一个问题，是他们那样的尽心尽责为我们默默的奉献了13天，请允许我代表第八期的全体同学说声：老师，您辛苦了！

我们更要感谢的就是我们的徐剑涛老师，他一直陪伴了我们

整整的11天时间。首先请允许我代表syb培训班海经院第八期全体学员向您说声：您辛苦了！从学员开始报道那天，您就一直忙碌着，第一个来到教室，一直到大家都走了，您才最后一个离开。11天来，您每天都在照顾着我们，课间休息时，您每天都会招呼大家喝点水，吃点饼干，您担任的角色不仅仅是我们的培训老师，也担任了我们的心理导师，更是担任了我们的朋友。

是这种敢于面对的勇气和精神。

syb创业课培训心得体会篇八

创业培训即将结束，在这个过程中使自己对创办一个企业有了更加正确和清晰的认识，从中受益匪浅，在这里真的要感谢各位领导，各位老师，和同学们的帮助，因为你们的帮助让我学到了很多。

syb创业培训，对我来说这是一门从未接触过的课程。syb的全称是“startyourbusiness”意为“创办你的企业”，它是“创办和改善你的企业”siyb系列培训教程的一个重要组成部分，由联合国国际劳工组织开发，为有愿望开办自己中小企业的朋友量身定制的培训项目。创业培训是国际劳工组织针对培养微小型企业经营者而开发的培训项目。经国家劳动和社会保障部引入我国后，部分省市进行试点运行，取得了良好的效果。创业培训不仅使学员的就业观念发生转变，更激发了他们的创业意识，掌握创业技能，增强微小企业抗风险能力，使学员在短时间内成为微型企业的老板。

现在，我接触了syb。它让我明白“要成功就要创业！”正如培训老师说的：没有人甘心一辈子替他人工作，谁都想做老板。但，又不是每一个人都适合，都有能力去做。所以syb就是教大家如何创业，如何成为一个优秀的创业者。

老师在把他们成功经验告诉我们的同时，还对我们的创业项目提出“刁难”，并给了我们很多实际解决问题的意见，这让我们能从更多的角度来审视现在的项目，不再“身在此山中，不识庐山真面目”，更彻底的分析可行性，哪些地方还能有改善的地方。总之，这样一个培训让我整个人都有了一种提升的感觉，对现在自己的项目也有了全新和更加完整的看法。

在培训当中，我不仅仅是学习了一些书本上面的知识，更加重要的是让我们从现实的角度去考虑问题，从更加实际的角度去认识问题，这个是在大学里面学不到的，即使到了社会上也要经历很长时间的摸爬滚打才能弄清楚的，老师在这十天当中教给了我们很多很多，在这里我要感谢王伟老师和朱玉峰老师。这些对我们刚刚走上社会的大学生来说是极其宝贵的经验，这让我们能少走很多很多的弯路，减少了我们在以后经营中的损失，提高了我们创业成功的概率。

当然，在这次培训中，更是提供了一个结交朋友的平台，对倍感缺少人脉的我们来说是极其重要的，这也是我来这里的一个重要原因，而最后我得到了一个很好的答复。在这里我了解到了更多的商业信息，听取更多人对项目的意见。在这十天里面我们成为了很好的朋友，我们能一起合作，能一同分享经验。在这里我就结交了几个可以合作的伙伴，相信在不长的时间里，我们就可以把项目做起来！

syb创业课培训心得体会篇九

新疆师范大学

政治与公共管理学院

思想政治教育13-2班

杨杉

2016年10月21日我很荣幸的参加了syb培训班。在这短暂的九天学习生活中，我学到了很多有关创业的专业知识，通过这次学习也给我的人生增添了丰富多彩的新篇章。刚开始参加syb培训时，看到这三个字母一点都不知道它们意味着什么？学习这个有什么用？听听全是大道理，跟我完全不沾边，对syb有种看不起的心理，想象自己以后一定能过的很好，想象自己以后肯定会大有作为。刚开始对这次培训有一点不屑一顾的思想，后来随着课程的慢慢深入，我的心里开始犯了愁。因为以前的自信，在老师的讲解和学习过程中不断的打击下，渐渐的没有了。等学习完了我才知道在没有学习前，我脑海里对创办企业的想法只不过是个皮毛，和真正的企业相比还差很远，我还有很多知识需要学习，很多能力需要锻炼。

以前自己是很想创业，在自己的眼里创业只知道只要有钱买机器，能招够工人，能找到顾客，生产上能把质量抓上去，销售上能把产品卖出去就能成功，这样的企业就是一个好企业，就能赚上钱。而对其中的成本核算、现金流动等问题却是一概不知，更不要说去如何谋划和设计，对其中的一些知识的运用更是无从下手，到这时候才知道自己太小瞧syb了。

在今天这个社会，我们大学生择业面临很大的挑战。大学生的毕业就是等于大学生失业，创业就成了我们大学生一条很好的出路。创业是当今社会发展的大趋势。大学生在这样一个大环境中，有更多的优势，但也面临着很大的挑战。优势：我们有热情，有活力，有知识，有胆识；挑战：在社会这个大染缸中，我们的经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈，这就造成了我们的创业中可能有的盲目性和随意性。syb培训帮助我们早做准备，起到一种很好的监控效果。

我们需要感谢我们的那些默默奉献了九天时间的老师们，是他们指引了我们创办企业的门路，是他们指引我们走向辉煌。

的那一天，是他们每天口干舌燥的为我们讲解着每一个问题，是他们那样的站着为我们默默的奉献了这么多天，请允许我们说声：老师，您辛苦了！其实每个人都一样的，当他说出自己想做的事情时，他会想尽一切办法去做的，因为他是很自信的说出的。当有人说出自己的承诺时候，有人为什么不相信能成功，为什么不相信做不到，为什么会怀疑，这些都很正常的表现，在我们生活中，是没有顺心事的，只有你用心去做了，认真的去做了，你的那个诺言，你的那个许诺一定会兑现的。巴尔扎克说过：遵守诺言就像保卫你的荣誉一样。所以，一个人他给你承诺了，他不会失去自己的荣誉同样他会遵守诺言。

对企业有了一个全新的认识，计划是实际行动的指南，所以我们在做计划的时候一定要考虑全面，做到细、准、实。俗话说的好，不想做将军的士兵不是好士兵。但，又不是每一个人都适合，都有能力去做。所以syb就是教大家如何创业，如何成为一个优秀的创业者。

在参加这个培训前我是有过创业的念头，但苦于自身能力不足和无相关经验，始终无法去做。但经过培训，对于创业我有了更高的自信心。

首先，要成为一个成功的创业者必须具备较高的个人素质，品德及修养，当然自身能力和对自己企业的生产技术的了解也是不可缺少的，同时家人的支持与资金是否充沛也密不可分。所以“创业=德+能+家+财”，然后，我们构思好自己的企业，并用“swot”分析法，分析我们的企业本身的竞争优势，竞争劣势，机会和威胁，从而将公司的战略与公司内部资源、外部环境有机结合。因此，清楚的确定公司的资源优势和缺陷，了解公司所面临的机会和挑战，对于制定公司未来的发展战略有着至关重要的意义。要初步拟定企业“4p”在创业过程中，我们还要懂得三个流：商品流、现金流、信息流，所以在生活中我们要发现有用信息，抓住有用信息，把握有用信息，最后利用信息给自己的企业带来更大的财富。同时培

养自己成为一个有规划，有目的的优秀的“牧师”，也就是说：当企业到了一定规模时，我们要进一步完善“4p”

4p□商品（适当考虑是否要扩大自己的经营产品，扩大企业规模）、价格（根据市场的发展趋向，是否考虑对商品价格进行变化）、地点（当企业扩大时，是否考虑将企业向发展潜力更广的城市进军）、促销（拟定出更是和自己企业成长的经营方式）。

syb创业课培训心得体会篇十

2天半的syb培训结束。之前我作为村女干部也参加过市妇联组织的女性创业培训，一年后再次参加培训心情比较复杂，有认真反复总结了一年来自己如何看待这个问题，有对自己一年来行动的总结和反思。任何事情别人看到的是结果，期待的是成绩，自己的过程怎么样、怎么走过来是我们要总结，从中吸取教训。有怀才不遇、有力不从心、有愤世嫉俗、有彷徨迷茫，有领导的支持、同事的指点，自己的坚持，总之没有过不了的坎。我区84名村官有97%有自己的项目，证明我们都在努力着，在社会这个大染缸中，激流勇进。

只要有心，不断加强摸索，我不会输在起跑线上的。

创办企业是我的梦想，但我发现真正打算创办自己的企业时，就会有很多事情要考虑，并且是千头万绪，难以入手□syb培训课程帮助我一步一步地捋理创办企业的思路。经过培训，我反复思考自己是否适合创办企业、办什么样的企业，衡量自己的企业构思是否现实可行，并在此基础上形成自己的创业计划书，它让我的梦想更加坚定。

在今天这个社会，不仅没就业的、就业的和创业的都在面对着如何在这个环境中坚强的站起来。最自主的就是创业，上世纪八十年代我们父辈在改革的初期，由于经济生活的压力，

外出找工作，那个时候并不流行“打工”这词，但是事实上他们那批人出去的后来都干起来了，在摸爬滚打中建立自己的事业，这就是创业需要的勇气和毅力。现在我辈总结他们的经验，结合政府给予的创业优惠政策，未尝不是一个机会。

创业，不仅有利于拓宽劳动者的就业门路，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现劳动者的个人价值，在全社会形成创新、创业的氛围，推动社会经济的持续、快速、健康发展。大学生村官在这样一个大环境中，有更多的优势，但也面临着很大的挑战。优势：我们有热情，有活力，有知识，有胆识；挑战：在社会这个大染缸中，我们的经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈，这就造成了我的创业中可能有的盲目性和随意性。syb培训帮助创业者早做准备，起到一种很好的监控效果。

经过培训我们师生间相处愉快，也让我懂得了创业的程序，修正自我的创业和守业理念。

培训的老师不仅给我们讲述了典型企业家成功创业的经验，通过实例讲述了创办企业的各种要素，告诉我们办企业必须赢利，这是企业成败的关键。要懂得什么是成本，怎么样定价，怎么样才能赢利。也告诉我们如果你想创办企业，只要有6分的把握，就要努力去实施，等到你有10分的把握，那就没有市场的先机了。市场经济汪洋海，拼搏切忌独木桥。

我xx年和在外留学的2个朋友，一起开网店，网上办理留学业务，初期效果还好，可是长期坚持下来发现自己的时间真是不够，一天24小时随时都会有人电话或者网上留言咨询业务，有些具体学校专业申请条件和签证问题和计算费用等，每个学校都不相同，我白天还要在村、镇工作不能随时查询回答，夜里有的学生是在国外的那就更糟了，我还要跟着他们倒时差。这样使得我一段时间真是焦头烂额。

xx年初开始在村里的宿迁奥瑞皮件厂任副经理；xx年自己注册

了xx市诺亚工程装饰公司，成为法人代表，和朋友共同合办，确实还是因为工作时间的冲突，自己的经验、人脉比较浅。

不过，在syb创业培训中，让我相信，有梦想就要努力去实施，我也相信，随着市场导向就业机制的形成和再就业优惠政策的落实，中国必将迎来一个新的创业高潮。我希望我也是这市场经济汪洋海中的一叶小船，乘风破浪，达到成功的彼岸。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)