

# 最新支援工作方案(优秀6篇)

为确保事情或工作顺利开展，常常要根据具体情况预先制定方案，方案是综合考量事情或问题相关的因素后所制定的书面计划。优秀的方案都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编精心整理的方案策划范文，欢迎阅读与收藏。

## 支援工作方案篇一

不知不觉又完成了一年的教学任务，在这一年中自己的教学成果是很不错的，班上的大部分同学的成绩都还保持的很好，虽然没有很大的进步吧，但在一年一年学习难度提高了的时候还能够保持一个好的成绩也是不简单的。新年的工作马上就要开始了，在此之前先为今年的工作做一个简短的总结。

### 一、教学方面

在我看来老师的作用就是把书本上复杂的文字用简单的语言说出来，既把知识点变得容易理解一些。很多的知识光靠同学们自己学习是学不懂的，就算学懂了深度也是不够的，在考试的时候同样也不会有好的成绩。以前我们班有很多的同学上课的时候不认真的听讲，总是觉得自己下课之后自学也一样能够学懂。我以前也会苦口婆心的劝他们，但是没有什么效果。所以有一次我就让他们自学一个知识点，并且进行一次考试，用实例向他们证明这样的想法是很错误的，之后这样的情况就好很多了，上课的时候都会认真的听讲了。

### 二、德育方面

老师的另外一个重要的作用就是对学生进行品德教育，一个优秀的学生光有一个好的成绩是不行的，也要有好的思想修养和品德。在上课的时候有恰当的时机我也会对学生进行品德教育，在他们犯错的时候指点一下，让他们能够去纠正自

己的错误，提高自己的思想修养。教师也不能只依据成绩就评定一个学生是否是优秀的学生，评定一个学生应该要从多方面出发，学生也是在发展中的，他现在是这个样子的但不能保证他以后一直都是这样的，所以老师是不能用带有偏见的眼光去看学生的。

### 三、个人总结

在这一年的工作中自己一直都遵守着教师的职业道德行为规范，绝对不会做违反规定的事情。虽然老师是一个比较艰辛的职业，但我还是能够保持一颗热爱学生的心，善待我的每一个学生，去发现他们身上的闪光点。今年自己严格遵守学校的纪律，每天都能够很认真的对待自己的工作。在上了一节课之后我也会及时的进行反思，去寻找自己的不足。虽然自己成为一名老师已经有好几年的时间了，但还是有很多不足的，之后要努力的去提高自己的教学水平。在工作之余要多看一些教育类的书籍，学习其他优秀老师的教学方法，让自己的课堂变得更加的生动。

## 支援工作方案篇二

我校与华东师范大学本着进取务实的精神，以借助华东师范大学的学科和人才优势，增强我校的综合实力为目标，以学科专业建设、师资队伍建设、学校管理与运行机制建设为重点，努力实现我校办学质量和水平的全面提升。双方商定每年签订《华东师范大学与新疆师范大学20xx□20xx学年对口支援项目协议》，每学年度制定相应的《华东师范大学对口支援新疆师范大学的实施方案》，经过对口支援项目的制度化安排，构成长效机制，确保此项工作的贯彻落实。

四年来，华东师范大学以“办实事，求实效”为指导原则，进取调动全校上下各方资源，群策群力，努力促成优质的教育资源向我校输出，从而使我校在学科发展、师资建设、人才培养、管理效率等方面都有了明显改善。经过双方的共同

努力与合作，对口支援项目按《协议》和《方案》得到了顺利实施，成效显著。

（一）研究生教育方面：华东师范大学已将我校三位教授聘为华东师范大学博士生导师，并从起陆续开始招生，开展博士研究生培养工作。此外，华东师范大学还进取支持我校硕士研究生培养，免费理解我校部分学科硕士研究生前去修读课程。

（二）师资队伍建设方面：截至，华东师范大学已招收我校26名骨干教师攻读博士学位，22名教师攻读硕士学位；另有6名教师到华东师范大学相关专业进修（免进修费），并参加科研项目的合作研究工作，这对进一步提高我校教师的教学科研本事和业务素质，起到了进取的促进作用。

（三）支教方面：华东师范大学自上半年起，根据我校实际需要，派遣教师到我校讲学，至今已有20人次到我校承担短期（一学期）教学工作，使我校师生能够经过最直接的方式接触到各学科领域的理论前沿动态及最新科研成果，拓展了我校师生的理论视野。

（四）干部挂职交流：华东师范大学已派出一名干部到我校担任副校长；我校也派出了两名处级干部前往华东师范大学挂职学习，这为促进我校教育行政领导干部转变观念，吸收东部地区教育改革和发展经验，提高我校管理工作的质量与水平发挥了良好的作用。

（五）图书馆建设方面：共建四年来，华东师范大学已向我校赠送六万余册图书和部分期刊光盘，赠送了部分办公设备，并且每年培训我校一名图书馆管理人员，对我校电子阅览室建设，提高图书馆馆藏图书的信息化管理水平起到了进取促进作用。

（六）访问交流方面：对口支援关系建立以来，两校建立了

学校领导互访制度，轮流进行访问，落实对口支援工作。四年来，两校领导及有关职能部门之间建立了密切的关系，对各项工作的落实起到了进取促进作用。

6月，教育部正式实施“援疆学科建设计划”，确定华东师范大学、北京师范大学、中国科技大学三所院校对口支援我校8个学科，我校分别与三所院校签订了协议。这是教育部实施“对口支援西部地区高等学校计划”以后，实施的又一项有利于新疆高校发展和学科建设水平提高的重大举措，该计划的有效实施，将更有力地推进我校的学科建设，促进学校综合办学水平的提高，所以，学校十分重视这一难得的发展机遇，制定了落实该项计划的相关措施。

6月---12月，所进行的主要工作为：

第四、组织、动员我校教师报考三所院校，攻读博士、硕士学位。

1. 我校今年共有14人报考三所院校博士研究生，目前录取工作正在进行；已有3人被华东师范大学录取攻读硕士学位。

2. 为了进一步落实援疆学科建设计划的具体工作，利用该计划促进我校学科建设的发展，在我校完成学校及个学院“十一五”学科建设规划制订工作后，3月28日—4月9日，我校党委书记梁超同志带领我校研究生处、人事处及相关学科负责人共24人，分别前往三所院校进行访问交流，出访得到三所院校的高度重视和热情接待。本次出访采取的方式是：召开学校层面的座谈会、职能部门、学院和学科层面的会谈和进一步交流，双方就具体落实援疆学科建设计划进行了认真、细致的磋商，在队伍建设、人才培养、科研合作、支教工作、学术交流等方面达成多项合作意向，并签订了会谈纪要，具体工作将从今年6月逐步开展：北京师范大学将于6月派专家来我校进行讲学；将在7月、8月分别与中国科技大学和华东师范大学联合举办两个全国性学术会议；9月，将派出我校

近10名教师前往三所院校进修访学，并将就合作开展科学研究进行协商、落实。

3. 在落实援疆学科建设计划中，我校确定了建立合作互惠平台的原则与支援学校进行协商，得到了对方的真诚支持，支援学校进取帮忙我们想办法、提提议，表现出进取响应国家政策的高度热情和政治觉悟。北京师范大学提出，虽然计划中所列是两个学科，但科研领域的合作和人才培养能够根据我们的需求而扩大学科领域。中国科技大学则应我校的要求将支援学科扩大到计算机科学，并在人才培养方面给以异常的政策和条件。华东师范大学将对口支援与援疆学科两个计划结合起来，对协议中的资料逐项落实。应当说我们和三所院校已经建立了良好的合作基础，随着各项计划的落实，必将对我校的学科建设发挥进取作用。

4. 在落实援疆学科建设计划的过程中，除了教育部制定的三所院校，我校还根据学科发展的需要与其他高校进取联系，并得到了热情响应，如华中师范大学、武汉大学、上海师范大学、南京师范大学等，虽然没有教育部规定的对我校支援任务，但都表示了进取态度，与这些院校的合作交流也将逐步展开。

在校党委对落实“援疆学科建设计划”的高度重视下，目前全校正以学科建设为核心开展各项工作，确定了充分利用对口支援和援疆学科建设计划促进学科发展的原则，相信在未来两三年内，该项计划将取得显著成效，对我校学科发展将发挥进取深远的作用。

华东师范大学对口支援我校的四年期间，经过两校共同努力、默契配合，对口支援工作进展顺利，对我校的学科建设和事业发展发挥了重要作用。但由于相关因素的制约，协议中的部分资料没有完全落实，主要是科研领域的合作工作有待于进一步深化，学术交流还不够丰富。

（一）对口支援工作要认识到位。对口支援工作要从大局着眼，从长远部署，从实际入手。要充分认识到这项工作对促进西部教育发展、构建和谐社会具有战略和现实的重大意义。对口支援工作是国家西部大开发战略顺利实施的重要的基础性工作，受援院校必须全力以赴、抓住机会、鼓足干劲，为提升学校综合实力和办学水平不懈努力，并将这种意识渗透到学校办学工作的各个环节中。

（二）对口支援工作要领导到位。学校各级领导必须始终高度重视对口支援工作，所组建的专门工作小组不能流于形式，负责此项工作的学校领导要经常检查对口支援工作的进展和落实情景，确保一个流畅的主通道，综合协调和督促相关部门的工作。

（三）对口支援工作要措施到位。对口支援工作必须以切实可行、互惠互利为原则，具体措施必须具备较好的操作性和实施性，在实施过程中也要具备必须的灵活性，既要有利于支援院校工作的开展，避免使支援工作成为支援学校的负担，同时也要有利于受援院校在享受优惠条件的前提下实现既定的发展目标。

（四）在目前已经开展的支援项目基础上，在未来五年内，我们将以建立双赢互利的合作平台为基础，努力加强科研领域的合作交流，促进我校科研本事的提高和学科建设的发展。

我校十分重视对口支援工作，认为此项工作是学校进一步发展的良好机遇，学校成立了对口支援工作领导小组，并设立了办公室负责具体工作。四年来，经过对口支援计划和援疆学科建设计划的落实，我校的师资队伍在结构和质量上都有了明显改善，学科建设有了很大发展，尤其重要的是，经过与对口支援学校的交流，我校的干部教师在教育观念、教育思想方面有了显著转变和提高，这将对学校进一步的发展发挥重要作用。

1. 对口支援的目的是促进西部地区高校办学水平和科研本事的提高，所以，我们期望教育部能研究单独设立有关西部地区重大研究项目的专项资金，进行专项经费投入，大力支持支援双方的科研人员联合申报，共同开展研究。经过双方合作开展科研工作，以求进取促进受援高校科研水平的显著提高，从而提升西部地区高校的研究水平。

2. 期望教育部能够尽快将华东师范大学对口支援我校项目纳入国家正式对口支援西部高校计划中，并能研究在经费上给予有效的支持，该经费主要用于支付双方派出人员的相关费用及各种科研合作的科研经费，从而能大力减轻双方学校教育科研经费紧缺的压力，更好地调动支援双方的进取性。这样能够在两校之间开展长期有效、形式多样的各种培训项目，定期选派我校骨干教研人员前往华东师范大学参加培训；同时也进取促成华东师范大学更多的优秀教师和科研人员来我校考察和讲学。

3. 期望教育部在政策上能给予保证，将“西部少数民族骨干人才培养计划”、“援疆学科建设计划”、“高级访问学者计划”等工作和“对口支援西部地区高等学校计划”结合起来，尤其是对“对口支援西部地区高等学校计划”和“援疆学科建设计划”的专项博士、硕士招生计划给以充分保证，最好在给支援学校下达计划的时候给以明确说明，并提出明确要求，以有利于此项工作的进一步开展。

## 支援工作方案篇三

在繁忙的工作中不知不觉又迎来了新的一年，回顾这一年的工作历程，我庆幸自己找到了一份适合自己的工作，我学的是旅游管理但在酒店实习根本就没有做过销售，刚从三亚回来是一直在酒店寻找自己合适的岗位，但却发现这管理模式和自己所学的一点都不一样怎么样都融入不到团队里。

一. 业务能力方面。

1. 进入一个行业，对行业的知识，熟悉操作流程和建立自己的客户关系。

在实际工作中，我也学到了如何抓准客户和跟踪客户，懂得不同客户的不同需求。

2. 对市场的了解。

不仅是要对目标市场有所了解，也对竞争对手的了解。绝对不能坐井观天，不知天下事。因为世界上唯一不变的就是“变化”，所以要根据市场的变化而做出相应的策略，这样才能在激烈的竞争中制胜。应该不断的学习，积累，了解行业动态，价格浮动。在了解了竞争对手的户型以及价格信息，才能凸显出自己楼盘的优势。

3、处理好跟客户的关系，和客户建立好良好的关系。

因为同一个客户，可能会接到很多户型以及户型的价格，如果关系不错，客户会主动将竞争对手的价格信息，以及户型特点主动告诉。在这个过程中，我们就要充分利用自己的楼盘优势，特点，分析对方价格，并强调我们的优势，进一步促成成交。

二. 个人素质能力方面。

1. 诚实——做生意，最怕“奸商”，所以客户都喜欢跟诚实的人做朋友，做生意。

售楼也是一样在与人交流的过程中，要体现自己的诚意。在客户交流的过程中，只有诚实，才能取得信任。

2. 热情。

只要对自己的职业有热情，才能全神贯注地把自己的精力投



下去，房地产销售更是如此，因为销售是一个很漫长的过程。

### 3、耐心

房地产销售中一个新客户的成交时间一般在一周或一个月甚至更长所以，不论是上门的客户还是电话客户，或是老客户带来的新客户，零零总总的加起来也有不少来客量，但是成交的客户却不是很多，我们可能很多时间都是在做“无用功”。但是一定要有耐心，有很多潜在的客户，都是要在很长的时间里才转变为真正的成交客户，所以必须有耐心才会把业绩做得更出色。只要有意向的客户，就要厚着脸皮把他抓住不放，总有一天会有意想不到的收获。对于成交的客户，不用说肯定是重中之重，需要时不时的问候一下有没有需要帮助的，维护好关系。

在这个漫长的过程中，在自己没有成交而同事有成交的时候，一定要有耐心，暴风雨后便是彩虹。

### 4. 自信心。

这一点很重要，把他抓住不放，总有一天会有意想不到的收获。对于成交的客户，不用说肯定是重中之重，需要时不时的问候一下有没有需要帮助的，维护好关系。

### 5、勤快，团结互助。

一个人的力量在整个工作中显得非常渺小，只有大家团结互助精心合作才能保证成交的顺利完成。

### 6、认真细心，做事用心。

这样才能避免自己犯错误，从内心深处清醒的认识到：任何人都可能犯错误，客户也不是神，甚至在某些方面客户可能

还不如我们——才会更仔细地去工作，认真地去核对资料，及时发现和减少错误的发生。犯错误和返工是最大的误工和浪费。

## 7、规范自己的工作流程.

在新的一年里避免一些低级性的错误出现，减少混乱，养成良好的工作习惯。增强自己工作的计划性，这样可以避免遗忘该做的事情，减少丢三落四现象的出现。

看过“房地产个人工作总结”的人还看了：、

## 支援工作方案篇四

一、工作思路：根据上级有关文件精神，方旺中心学校与金马中心学校结对子”，成为“手拉手学校”。近一年来，两校间建立联系纽带，加强学校间的交流，采取“由点代面”的支援方式，共享优质教育教学资源，互相帮助，共同进步。

### 二、工作举措：

一年来，两校进一步加大对口支援的力度。坚持求真务实的原则，精心组织、周密实施，对口支援工作，做到“四有”，即有组织领导、有阶段性计划、有实施方案、有检查督导。以此推动结对、帮助工作的规范化、制度化、程序化运作。

#### （一）在教师培训提高方面给予指导：

骨干到我校授课、听评课，力争使我校教师在管理理念、教学思想、教学管理方法等方面有所突破。

#### （二）在学校常规管理方面给予指导：

一年来，我校每学期均安排学校行政人员到金马中心学校参

观学习，交流探讨。通过实地考察，观摩研讨，我校行政人员在管理理念、管理方法方面均有不同程度的收获，得到一定程度的提高。

### 三、工作成效：

一是两所学校的领导有了新的办学理念，明确了办学目标。  
二是我校教师在交流活动中，感受到了不同的管理模式，认识了规范管理的重要。

三是有限的优质教育资源得到了共享，促进了教育人事制度改革进一步深化和农村基础教育的均衡发展。

总而言之，开展教育对口支援是基础教育改革和发展的大事，对口支援工作是一项历史使命。在今后的工作中，我校将继续坚持从实际出发，根据学校发展需求，加强交流，虚心向支援学校学习，取人之长，补己之短，努力开创学校发展的新局面。

## 支援工作方案篇五

20xx年销售xx台，各车型销量分别为x331台；xx161台；xx3台；xx2台；x394台。其中xx销售351台□xx销量497台20xx年增长45(13年私家车销售342台)。

为提高公司的知名度，树立良好的企业形象，在我们和客户搭建一个相互交流、沟通、联谊平台的同时，把更多的客户吸引到展厅来，搜集更多的销售线索□20xx年本部门举行大小规模车展和试乘试驾活动xx□刊登报纸硬广告34篇、软文4篇、电台广播140次并组织销售人员对已经购车用户进行积极的回访，通过回访让客户感觉到我们的关怀。公司并在20xx年x月正式提升任命xx为x汽车销售公司营销经理。工作期间xx每日按时报送营销表格，尽职尽责，为公司的营销工作做出贡献。

报表是一项周而复始重复循环的工作，岗位重要，关系到x汽车销售公司日后对本公司的审计和xx的验收，为能很好的完成此项工作□20xx年x月任命xx为信息报表员，进行对x汽车销售公司的报表工作，在工作期间xx任劳任怨按时准确的完成了x汽车销售公司交付的各项报表，每日核对库存情况，对车辆销售工作作出了贡献。

20xx年为完善档案管理工作，特安排xx为档案管理员，主要工作有收集购车用户档案、车辆进销登记、合格证的收发以及用户档案汇总上报x汽车销售公司等，工作期间xx按照公司规定，圆满完成了公司交代的工作任务。

以上是对20xx年各项工作做了简要总结。

- 1、详细了解学习汽车销售公司的商务政策，并合理运用，为车辆的销售在价格方面创造有利条件。
- 2、协调与x汽车销售公司各部门的工作，争取优惠政策. 加强我们的市场竞争力。
- 3、每日召开晨会，了解车辆销售情况，安排日常工作，接受销售人员的不同见解，相互学习。
- 4、销售人员的培训，每月定期x课时的培训学习，以提高销售人员的销售技能、服务技能、团对意识、礼仪等。
- 5、增设和发展二级销售网点，制定完整的二级网点销售政策，并派驻本公司销售人员，实现行销工作的突破发展，使我们的销售工作更上一层楼。
- 6、合理运用资金，建立优质库存，争取资金运用最大化。
- 7、根据x汽车销售公司制定的销售任务，对现有的销售人员

分配销售任务。

8、重新划定卫生区域，制定卫生值日表。

9、一日工作模式，俗话说的好，好一日不算好，日日好才是好。

最后，在新春到来之际，请允许我代表x汽车销售公司全体销售人员，感谢公司领导和全体同事，在20xx年一年的工作中对我们工作的大力支持与帮助。在此表示深深的谢意。在20xx年新的一年里我们将继续努力工作，虚心学习。以更好的成绩来感谢领导和各位的支持。再次谢谢大家，祝大家新年愉快，合家幸福。

## 支援工作方案篇六

一是以抓好春节对口支援回访求援活动为契机，衔接落实对口支援项目计划。20xx年春节前夕，市委市政府高度重视对口支援回访求援工作。库区三县区以及长阳、五峰、点军、大老岭等受援单位抓住春节良好时机，由主要领导率队，分别组织回访专班，赴对口支援重点省市和企业，开展了回访求援活动，汇报衔接了20xx年项目活动计划，双方增进了感情，密切了关系。

二是在认真调研的基础上，市政府年初召开了全市对口支援工作会议，下发了宜府发[20xx]7号文件《关于认真做好20xx年全市对口支援工作的意见》，进一步明确了全年的目标任务和重点工作。

三是各县市区按照省市对口支援工作安排，创新思路，创新工作，层层分解落实任务，为全年工作打下了扎实基础。

20xx年是我市重大项目建设活动年。我市以组织对口支援主

题活动为依托，以打造沿江万亿经济走廊、推动产业集群转型发展为目标，以重点对口支援省市及发达地区为主战场，进取组织开展了对口支援主题活动，精心搭建合作平台，推动创新驱动，携手合作共赢。

一是在上海等对口支援省市的大力支持下，多形式组织开展了对口支援主题活动，为引进项目搭建平台。市政府于9月份在上海市举办了三峡宜昌经贸推介会，邀请了近300家上海名优企业和民营企业参会。国务院三峡办、省政府、省三峡办和市委、市政府领导赴沪出席活动。推介会现场签约9个合作项目，协议投资总额26亿元。

二是以库区移民生态工业园和我市“一区六园”为载体，以开展重大项目建设年活动为抓手，进取组织邀请北京、上海、广东、江苏、福建、深圳等地企业家组团来宜昌实地考察洽谈合作项目，有力促进了一批项目落户宜昌。

三是各县市区政府打“三峡牌”、打“对口支援牌”，瞄准重点项目，创新招商方式，纷纷组织项目专班，赴对口支援省市、企业和沿海发达地区开展了招商推介活动，取得了新成效。

按照国务院三峡办、省三峡办的工作要求，我市对口支援的工作重点向支援库区农村移民安稳致富转移，进取争取对口支援省市企业和省内支援，帮忙库区大力发展设施农业、有机农业、精品农业等现代农业。

一是围绕库区新农村建设，库区三县区认真制定落实了发展现代农业的规划和措施，在重点对口支援省市支援项目计划安排上，努力争取提高支援现代农业的比重，增加援助资金额度。

二是进一步维护坝区移民的和谐稳定，着力帮忙三峡坝区周边移民发展食用菌、无公害蔬菜□20xx年坝区周边四镇新发展

食用菌10万袋、无公害蔬菜xx多亩，有效帮忙了坝区40、50移民就业，促进了坝区移民安稳致富与和谐三峡建设。

三是以我市“稻花香”、“采花”、“萧氏”、“土老憨”等龙头企业为主体，进取组织我市农特企业赴上海参加20xx年上海对口支援地区特色商品迎春博览会和第19届上海国际茶文化节活动，组织农商、农超企业进行对接。在上海迎春博览会上，我市有42家农特企业、近百个特色商品参展，签定合作项目6个，协议投资48亿元，有力促进了全市现代农业的发展。

一是不断创新求援方式，深入推动劳动力资源转化。库区三县区充分发挥政府的组织服务和政策引导作用，进取争取对口支援省市发挥人才、资金、技术、信息、市场等方面的优势，进一步推进库区人才开发战略，努力把库区丰富的劳动力资源转化为人力资源优势，转化为经济优势。

二是进取做好移民劳务输出。在上海、江苏、青岛等对口支援省市的支持和配合下，一年来，我市进一步加强了库区移民劳务输出工作。经过采取定向培训、订单式培训等多种方式，与对口支援省市开展了劳务合作，有效缓解了移民就业压力。

三是进一步加强了干部和专业人才培训与交流工作。

一年来，加强了对口支援省市和发达地区与我市干部培训和挂职交流工作，进取争取上海等省市加大了对全市干部和专业人才培训工作，提升了我市干部和企业经营管理者及专业技术人员的本事水平。2021年，上海、广东、深圳、宁波等省市，在完成好自身对口支援地区的干部培训工作任务的同时，帮忙我市培训干部及专业人才近100人。

20xx年，库区三县区和点军、长阳、五峰、大老岭等共争取无偿援助资金1.22亿元，比去年增长30%。

一年来，我们着重抓了二点：

一是各地结合自身实际需要，年初同对口支援省市和企业单位进行了项目对接，制定了全年无偿援助项目规划和工作计划。

二是把握项目重点，进取争取对口支援省市和企业援助库区交通、水利、能源等重大公共基础设施建设和社区文化、教育、卫生、体育等社会服务设施建设，切实帮忙解决了一批移民群众最关心、最直接、最现实的上学、出行、饮水、看病等民生问题，促进了库区城乡一体化和城镇化水平的提高。

一是各地进一步学习和研究三峡后续工作时期的相关政策，结合三峡后续规划的实施，认真筛选受援项目，积极配合省直有关部门，争取国家部委进一步加大了对我市的政策和项目扶持力度。

二是进取争取省内对口支援项目对接落实。主动到省直部门和有关地市州、企业、院校回访求援，汇报项目，落实计划。同时，主动邀请省内对口支援结对单位来我市实地考察调研，让他们到宜昌多调研、多了解，以此增进了解，密切关系。

三是积极参加省政府、省三峡办组织的各项活动，争取援助项目落实到位。在今年全省对口支援工作会上，省直部门、企业举牌捐赠我市无偿援助项目资金5000多万元。

在省三峡办、省经协办的支持指导下[]20xx年，我市进取组织开展经协工作，努力建立健全对口支援与经济协作工作互动机制，全市经协工作迈上新台阶，有力促进了全市对口支援工作上新水平。

一是进取组织参加经协活动，进一步宣传推介宜昌，引进合作项目。今年我市重点组织参加了沪鄂经济合作项目洽谈会、全省经协工作会、全省服务商会企业合作交流大会、长江沿



岸城市经济协调会暨第xx届市长联席会，以及“西洽会”、“青洽会”、“兰洽会”等活动，借助经协平台，宣传推介宜昌，引进项目。

二是进一步加强了项目宣传推介基础工作。上半年，我市共筛选了60多个重点合作项目，经过省经协办将项目信息发送到了全国各省市的湖北商会，经过商会组织，加大宣传力度。同时我们对全市重点农业产业化龙头企业和68个农特名优产品进行情景调查，理清了基本情景，为帮忙这些企业特色产品进入上海等地的大超市、大卖场以及促进与东西部地区的多层次、宽领域的合作交流打下了必须基础。

一是夷陵区以对口支援工作20年为契机，在上海组织开展了《牵手三峡·感恩上海》系列活动。国务院三峡办、省政府、省三峡办、市委、市政府领导赴沪出席感恩活动。这次活动进一步密切了感情，宣传了宜昌，扩大了对口支援影响力。

二是加大了对口支援宣传力度。今年，我市先后在人民日报、湖北日报、解放日报、三峡日报、三峡晚报等报刊上进行了对口支援系列宣传和专版宣传。同时积极配合国务院三峡办、中央电视台组织编写、拍摄《在三峡》大型记录片。

三是宣传表彰了对口支援工作先进典型。在今年省政府召开的对口支援工作会上，我市共有17个单位被评为全省对口支援工作先进单位，有17名个人被评为全省对口支援工作先进工作者。

1、进取搭建对口支援活动平台，为项目引进落户创造更多机遇。积极参与和组织全市对口支援主题活动，以此进一步扩大视野，拓展领域，引进项目□xx年，我市除了组织参与国务院三峡办和省政府、省三峡办组织的各项对口支援活动外，还将依托上海，继续在沪组织召开宜昌推介会。将结合各县市区，在江苏、福建、深圳、宁波等地组织推介招商活动，创新宣传推介方式，丰富宣传形式和推介资料。

2、继续帮忙库区和移民安置区调整优化产业结构。进一步经过对口支援，促进现代农业和现代服务业的发展。经过对口支援着力吸引各地龙头企业、知名民营企业与我市建立通畅的产、供、销合作渠道，提高库区和移民安置区产业的组织化和集聚化程度，调整优化产业结构。

3、继续推进库区人力资源开发和移民转移就业。进一步加大移民教育培训力度，不断创新库区人力资源开发模式。进一步争取对口支援省市在人才培养、移民劳务输出给予我市更多的支持和帮忙。

4、进取争取和配合国务院三峡办、省政府、省三峡办推动湖南、江苏等省市对口支援高层互访，进一步巩固对结关系，深化合作，创新发展。

5、积极配合和争取新一轮省内对口支援工作规划尽快出台和实施，继续努力争取省内对口支援项目落实。

6、努力创新建立对口支援工作的长效机制。注重发挥政府的引导作用，发挥市场的资源配置作用，建立携手共进、合作共赢的对口支援工作长效机制。