

水泥销售工作报告

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

水泥销售工作报告篇一

转眼间□20xx年已过去，我在公司的试用期已到。回首两月来的工作，尽管我为公司的贡献微薄，但总算迈出了新区域，跨行业发展的第一步，通过学习工作和其他员工的相互沟通，我已逐渐的容入到这个集体当中。

办公室工作打下基础。现将本年度的工作总结如下

1、思想政治表现、品德素质修养及工作心态。

认真负责。

2、专业知识、工作能力和具体工作。

工程信息，为下一步工作打好基础。

3、认真、按时、高效率地做好公司领导及部门经理交办的其它工作。

为了公司工作的顺利进行及部门之间的工作协调，除了做好本职工作，积极配合其他同事做好工作。4、工作态度和勤奋敬业方面。热爱自己的本职工作，能够正确认真的对待每一项工作，工作投入，热心为大家服务，认真遵守劳动纪律，保证按时出勤，坚守岗位。

5、工作质量成绩、效益和贡献。在开展工作之前做好个人工

作计划，有主次的先后及时的完成各项工作，达到预期的效果，保质保量的完成工作，同时在工作中学习了很多东西，也锻炼了自己，经过不懈的努力，使工作水平有了长足的进步。

总结今年的工作，尽管有了一定的进步，但在很多方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路还不是很多，个别工作做的还不够完善，业务类客户资料太少，这有待于在今后的工作中加以改进。在新的一年里，我将认真学习各项政策规章制度，努力使工作效率全面进入一个新水平，为公司的发展做出更大更多的贡献。

水泥销售工作报告篇二

甲方：_____

乙方：_____

二、根据【中华人民共和国民法典】及有关规定，经双方协商一致，签订本合同。

三、技术要求及标准

经甲方研究，乙方依据图纸为甲方生产出水口保护装置，出水口保护装置为圆柱体，高为400mm□直径为400mm□上开口预留180mm的口径，柱体一侧距离上方140mm,下方100mm的预留160mm的口径。另一侧依据模板有水利标志。乙方按甲方提供的图纸结构、成型和支撑作用的模板，达到保护和改善出水口保护装置的表面质量、材料工费，核实达成此协议。

四、质量要求

乙方依甲方的样品生产，出水口保护装置材料为混泥土，含

水泥(复合硅酸盐水泥p.c32.5)□砂土为中砂(3.0mm-2.3mm)□石子(粒径大于4.75mm)□混凝土需现场搅拌机搅拌，搅拌出新鲜的浆液。生产出的出水口保护装置需一次性成型，若出现表面接缝应进行处理，直至平整，外观形象光滑平整，若出现蜂窝麻面及时进行处理。上部圆周围及内部进行打磨处理至光滑平整，防止使用时刮伤。底座预埋螺栓均匀分布，无裂缝。出水口保护装置应进行洒水养护，土工膜覆盖，不能长时间暴露在太阳下，正常养护时间为2-4天，拆模时其表面不因拆模而损坏时方可拆除。乙方应严格要求按照甲方的产品标准供应，不符合建设单位、监理单位、及甲方要求的，乙方必须清除现场，结算时不予计量，不予结算。

五、承包方式与数量

本项目由甲方提供图纸，提供生产模具，乙方提供附属工具及场地。乙方严格按图保质、保量生产。

本批次生产数量：

六：工期

从_____年_____月_____日生产至_____月_____日生产完成。

七、价格、结算和付款方式

1、经甲乙双方按图核其材料工费及附属材料由乙方购买生产，甲方从乙方生产场地购买，每个_____元。并保证提供的产品型号为市场最低价，如发现乙方以低于甲方供应价向任何购货商销售同型号产品的，乙方须按照差额部分向甲方做出补偿。价格经双方议定后，乙方在_____年内不得调高商品价格。

2、乙方生产出的数量为总数量的70%时，甲方同意并对乙方

生产数量与质量核实，预付50%的款后生产完成。并由质量检验人员检查合格后，甲乙双方认可签字后付清。

八、甲方责任

九、乙方责任

- 1、乙方需经甲方同意并签订生产协议。
- 2、应按甲方的要求定期报公司材料主管生产情况。
- 3、严格按图纸要求保证质量、外观及整体效果。
- 4、出现质量问题，必须接受材料专管员的罚款及停工通知的要求。
- 5、乙方安全生产、文明生产，在生产及运输过程中所发生的所有事故甲方概不负责。

十、其它

本次生产中无论天气或其它发生什么变化，甲方不在追加任何费用。

之日起生效，完全生产好后期满终止。

甲方(公章)： _____

乙方(签字)： _____

_____年_____月_____日

水泥销售工作报告篇三

乙方：

一、 订货数量及单价

二、 交货地点及费用

甲方运送xx水泥砖到乙方的交货地点为_____工地。一切运输费用由甲方负责，乙方概不负责。

三、 交货质量和要求

甲方交付乙方所订xx水泥砖的质量须达到要求，运送水泥砖到乙方工地，须由工地材料员验收、堆码，甲方保证水泥砖数量、质量，如发现数量、质量有问题，乙方不予签收。

四、 结算方式

乙方一次性付清水泥砖款供货期间甲方不得任意涨价或停供，乙方不得以任何理由要求甲方降价。

五、 为了保证乙方的工程建设，甲方必须在规定时间内保质保量供应乙方所需水泥砖，否则将赔偿乙方的损失。

六、 未尽事宜，双方共同协商解决。

合同一式两份，甲乙双方各执一份。经双方签字盖章后生效。

甲方(签字) 乙方(签字)

(盖章) (盖章)

年月日

水泥销售工作报告篇四

能够认真贯彻党的基本路线方针政策，通过报纸、杂志、书籍积极学习政治理论；遵纪守法，爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心，积极主动认真的学习专业知识，工作态度端正，认真负责。

20xx年度，我室人员主要负责水泥试验的检测工作，全年共收水泥试验336组。在工作中认真贯彻国家有关标准化，质量管理体系，确实执行本岗位负责监督检测的工程产品的有关标准、试验方法及有关规定，做到所做每项检验都有法可依。做好委托单接受，项目检验，资料，反馈等工作，做好跟踪台帐，便于日后查阅。由于试验检验项目多，项目检验时间不一，提前将工作做到位，避免施工单位人员不了解工程检验要求及技术指标而延误工期，影响进度。我们试验室人员坚持四项基本原则，贯彻质量方针，落实质量目标，遵守规章制度，全心全意服务于检测行业。

20xx年度我室人员参与省检测中心在威海，济南组织的. 专业培训学习，通过系统专业的学习，尽快掌握新的国家实施标准，应用于日常试验中，在试验的过程中边做边学，在实际的操作中发现问题，解决问题。

20xx年度我室新更换了温度计，量筒，天平等检测用具，为准确提供数据打下了良好的基础。在试验机器维护方面，做到定期保养，每周一次记录维护过程，严格按操作程序实施，各台实验机的数值都在国家标准要求范围之内。

新的一年的开始，随着建筑业的飞速发展，可以预料我们的工作将更加繁重，要求也更高，需掌握的知识更广。为此，我室人员将更加勤奋的工作，刻苦的学习，努力提高文化素质和各种工作技能，为检测行业做出应有贡献。

水泥销售工作报告篇五

乙方(供方):

为明确甲、乙双方相互的权利和义务,根据《中华人民共和国合同法》及有关法律、法规的规定,经双方协商,订立本合同,共同信守,严格履行。

经双方协定一致,甲、乙双方达成如下协议,具体事项如下:

一、类别、数量、

二、质量标准:执行国家规定标准。

三、水泥袋重合格率达到国家规范。

四、提货方式及运输方式:需方自理。

五、结算方式:现金或转帐。自合同签订之日起 天内甲方需向乙方支付合同总额的 %(万元)为发货预付款,该款项可作为货款抵扣款。双方约定每月结算一次,乙方每月5日前将上月的所有供货票据汇总后,凭正规税务发票交给甲方办理货款结算手续,甲方核实无误后及时给乙方办理转帐手续。乙方承诺最大垫资额度为 万元(万元)以内不计息处理。

六、验收标准、方法及提出异议期限:按产品质量保证书标准验收;货到3天内提出异议。超过3天供方有权不接受质量异议处理。

七、违约责任:供需双方需共同遵守双方签订的协议书。如有违约,由供方所在地法院诉讼解决,违约造成的损失全部由违约方负责。

八、本合同一式 份。自双方签字盖章后生效。

九、其他未尽事宜，双方当事人当面另行协商。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

水泥销售工作报告篇六

乙方(购货方)：_____

一、水泥品种型号及价格：

东关普通硅酸42.5级水泥，每吨到货价格_____元。
(含运输费及装卸费)。

注：

1、签订合同时的价为暂时报价，以后随行情涨跌。

2、厂家水泥价格上调时，甲方应电话和短信及时通知乙方，乙方应以电话或短信及其它快捷方式拒绝甲方发货，否则视为乙方默认同意新的价格。

二、水泥质应符合水泥国家gb175-_____标准，依据水泥国家标准(甲方)生产厂家只对水泥质量负责，不对混凝土、砂浆质量负责。乙方对甲方所供水泥有质量异议时，甲乙双方应共同将生产厂家同编号水泥封存样品送国家水泥质检中心仲裁，检验费用由责任方承担，确属水泥质量问题的甲方及厂家向乙方赔偿相应的损失。

三、运输交货方式，由甲方组织车辆运到乙方施工工地，即，疊街二期及全民健身中心支护项目工地，乙方必须保证工地道路畅通，乙方要货必须提前48小时通知甲方发货，否则工地水泥断货由乙方自行承担，乙方在收到水泥后出具收货单据，如当事人不能现场收货的应由受委托人签字收货单据为准。

四、付款结算方式：

双方约定每次送贰佰吨结清一次货款，以此类推，最后尾款即支护项目工程结束后，_____月内一次性付清所欠尾款，逾期不能付款的，乙方每月须向甲方支付所欠货款总额的4%的违约金，直至付清所有欠款为止。

五、本合同在执行过程中有发生争议的，由双方当事人协商解决，协商不成的可依法向有管辖权人民法院起诉。

六、诉讼费用及律师费用应由乙方承担。

七、乙方委托现场收货人姓名：_____。

八、合同未尽事宜双方协商可形成补充协议，补充协议与本合同具有同等效力。

九、本合同一式二份，甲、乙双方各执一份，自签字之日起生效。

水泥销售工作报告篇七

作为一个经销水泥已进20年的我们，深感现今销售市场的复杂，艰难，用户的挑剔，我们销售中心从不断学习总结水泥销售的渠道、价格、运输环节，了解水泥的各种指标，到客户接待，账项来往，不断总结经验和教训。还从法律的角度对销售合同进行完善，就是有损失也要降低到最小程度。

1、进行市场开发。走访了全市85%以上的水泥经销商，使尧柏水泥出现在全市各个角落。

2、做好各类顾客的售后服务，绝大多数客户对我们抱有信心，基本未接到顾客的服务质量投诉。3、8个月经销pc32.5水泥1.5万吨po42.5水泥0.5万吨，和我们联系的客户有10家，

和12个运输户建立长期关系。

1、计划全年销售水泥突破6万吨。

2、完成销售网络覆盖率85%以上。

3、力争和其他大户同价位运行，这还需要尧柏水泥集团的大力支持和各位同行的鼎力相助。

4、加大奖励力度：今年是我们经销中心试运行，对一如既往参与其中的业务经理给予微薄奖励，明年我们将根据各自的业绩按20xx吨、5000吨、8000吨、10000吨标准给予重奖。

5、要求运输户签订运输职业承诺书，并交押金5000元，以防止运输户参行扰乱市场价格。总之：××年即将成为过去，在××年的工作中，我们特约经销中心将以服务各销售户为主要任务，力争做到让客户满意，让尧柏集团放心。

水泥销售工作报告篇八

光阴荏苒，日月如梭，转眼走出象牙塔不久的我来到电冶公司这个大家庭工作已经1个月了，我的人生开始了新的历程。刚从学校毕业出来的我，就进入了电冶公司这样一个有着优良传统和欣欣向荣的一流的大型火力发电厂，我心中感到非常幸运和骄傲。

通过厂级、部门、班组的安全教育，我认真学习了《安全操作规程》和电厂的各项规章制度，深深体会到安全对于电厂生产的重要性。曾经疑惑为何进入电厂的第一天，却是坐在教室里聆听专工那些前所未闻的安全介绍和安全教育，而不是直接带我们进入现场。在踏入运行岗位后，我终于明白了电冶公司安全理念的意义，明白了安全才是电厂的生命之源！明白了“安全第一”真正的内涵和意义所在。

在师傅们的悉心指导和帮助下，我

虚心地学习各个方面的知识，很快了解了电厂生产的工作流程以及发电的基本工作原理，对发电厂的主要设备也有了一个大致的认识。师傅们彼此信任、团结协作，他们的敬业爱岗、团结互助精神深深鼓舞着我，让我体会到一种大家庭的和谐工作氛围。在日常工作中师傅们教授我工作经验及一些操作注意事项。“只有站在巨人的肩膀上，才能看的更远”，我深深地感谢每一位帮助过我的人，感谢师傅们。

异。我将坚持不懈地努力学习各种知识，并用于指导实践。在今后工作中，要努力当好领导的参谋助手，把自己的工作创造性做好做扎实，为的发展贡献自己的力量。

才的作用。

时间如梭，不知不觉在锅炉这个岗位上已经学习快接近1个月的时间了，在这1个月里，我每天睡觉前都在问自己，今天我到底学到了多少东西，真正学会了多少了，掌握了多少了。我真的一天都不敢懈怠，一开始的时候范工就给我说，“人有压力才会有动力”。也许是和压力有缘，外面的锅炉时时刻刻要承受这巨大的压力，而我们呢，从事锅炉行业的，自然也得有压力才能把工作干好，才能把知识学牢固。一知半解不是学习，不懂装懂更是得笑话层出不穷，只要学就得学好。

然开朗。例如，刚开始听他们说点火用火把点，很好奇，也很奇怪，为什么这么大的锅炉要用火把去点?后来才知道，那只是开玩笑。真正的点火是不用火把的，用的是向长矛似的油枪，当油泵产生巨大的压力时，油便像一条长蛇一样喷到炉膛里，熊熊燃烧起来。记得崔总说过：荣誉与责任并存。虽然“烧锅炉”有些辛苦，但是因为拥有一份责任背后沉甸甸的荣誉，我们电厂的员工从来没有一句埋怨的话和丝毫懈怠的情绪。

李工是锅炉工段的工段长，也是我的工段长。从一开始我学习锅炉，李工就努力帮我尽快熟悉岗位，为了让我学的快，李工亲自带我将整个锅炉熟悉了一遍，从煤厂到给煤机，再到炉膛，汽包，凡是能看到的设备都一一指给我看，凡是看不到的设备都给我精心讲解。李工的眼睛从来都是红红的，这我从一开始就注意到了，经过一段时间的相处，我逐渐明白了，李工是一个非常尽职尽责的好工段长，每次点炉都有他的身影，每一次维修都有他轮大椎的风景，每一次劳动班都有他忙前忙后...李工的说话也非常幽默，每次都能把人逗乐，在紧张的工作之余，给人们带来欢乐的慰藉。

我跟李工学了不少的知识，经过这1个月的学习，基本上把锅炉的基本知识掌握。从锅炉一开始的安装完毕后的煮炉，到最后的正常运行，这中间经过的步骤，有了大体的了解。锅炉安装后要经过一次烘炉，就是利用高温烟气将里面的浇筑料烘干，蓓干，具体没有见过，听说开始的时候他们抱木头烘炉的故事。利用煮炉，通过往水里加入一定量的碱，将锅炉管道里面的铁锈或者杂质除去，再就是点炉升压并炉一系列过程，将炉子点起来，如果新安装的蒸汽灌倒还得吹管，也就是将管道里面的焊渣，铁屑什么之类的东西通过高压蒸汽吹走，以保证蒸汽的品质。