

2023年玉米种植工作总结(大全5篇)

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。那么，我们该怎么写总结呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

玉米种植工作总结篇一

2014年2月9日至2014年4月30日，通过近三个月的实习，在销售方面我不敢说有了深刻的了解，但通过实习使我理清了思路，找准了切入种子市场营销对于原本的我既陌生又熟悉。所谓陌生，是在这之前我从没有真正意义上学习和研究过它，对它的认识仅仅是表面而已；所谓熟悉，是说市场营销从来都一直伴随在我们身边，我们去超市购物，去逛街，去商店的遇到它，市场营销出现在我们生活的各个角落！本次实习工作我主要从以下四个方面叙述。

一、实习内容

- 1、到蒙西下乡，了解了当地的风土人情及当地农民的土地情况、种植习惯等基本情况。
- 2、整理本公司的品种宣传资料及宣传条幅，进行了一段时期的下乡宣传；同时，让农民们了解本公司的基本情况，包括发展理念、企业文化等。
- 3、协助陈经理开好五谷品种宣传会。
- 4、联系每个零售商，到零售店去了解其基本情况，包括当地的种植习惯，去年的销售情况，今年的销售理念及潜力等。
- 5、开展了针对新市场的宣传活动，主要是召开五谷品种宣传

会，让新市场对其认识，从而接纳，并取得良好的效果。

6、在销售工作大量展开时，勤跑每个零售店，帮助和督促其专注销售五谷品种；同时掌握每个零售店的动态，根据销售情况，进行品种的合理流动。

二、实习体会

通过本次实习，从刚开始的手无举措到后来的渐入门道，给我的感觉是一个巨大的突破，在这一过程中，我认识到从事种子销售工作，需要一些必备的素质，包括毅力、耐心、交流、心态等。在这次实习过程中，我严格要求自己，主动去把握销售的环节以及每一个细节，遇到问题想办法解决，并及时的作出调整，力求做到最好。也算是给自己一个交代，给自己的第一份工作一份交代。销售，让我又成长了一大步。种子市场是一项系统的工程，包含一阵套策划、组织、实施与控制的过程，绝非是单靠推销和促销所能达到目的的。具体说包括三个层次的含义：第一，种子用户的需求是种子市场的起点，满足种子用户的需求是种子市场营销活动的目的；第二，交换是种子营销活动的中心；第三，显示交换需要综合性的营销活动。种子市场营销不是始于产品生产出来之后，也不是终于产品出售之时，而是包括了产前与售后的一系列经营活动。对于中资生产经营者，不仅需要长我种子的现代生产技术，更需要运用现代营销学的理论从事种子营销活动。

三、实习建议

1、有句话叫做，销售不跟踪，到头落场空。所以，作为销售业务员的我们应该做好售后的服务工作，让农民朋友深切体会到五谷公司是一家真正为农民服务的公司，从而让农民对五谷的品种给予肯定。

2、公司提供的这次实习方式很好，给足了我们实习生发挥的空间，让我们在这个平台上充分的施展自己，同时也认识了

一个更加真实的自己。

3、个人认为，销售的人员构架非常好，金字塔式模式，提高了效率。

四、实习总结

通过本次实习，我的收获主要有以下几个方面

1、明白了销售的内容及具体的操作流程，后期能够更好的去操作。

2、从具体的销售中了解到一些销售人员应该具有的素质和能力，并加以实践，提升了自己的销售素质。

3、每一次的成长都很艰辛，吃的苦中苦，方为人上人。这次实习，让我明白吃苦是福。

4、发现自己适合从事销售工作。

实习早已结束，回顾实习生活，感触是很深层的，收获是丰硕的。回头总结我的实习报告，感到十分的欣慰。它使我在实践中了解了社会，学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，也打开了视野、增长了见识，为我即将走向社会打下坚实的基础。基本上达到了学校要求的实习目的。

玉米种植工作总结篇二

一、播前准备

1、晒种：播前3天晒种，父母本分晒，不能混杂。选出黄籽粒、瘪籽粒、破损籽粒。

2、整地开箱：将土地翻耕平整，1.2米开箱，用1米的薄膜，

厢面宽90cm左右；厢沟深20左右cm□厢沟宽30cm左右。父本行单独开半厢，这样利于父本的生长。

3、施底肥：在厢面中间开沟施肥，亩用复合肥80-100斤(1包)，中微量元素肥料5kg□回填、平整厢面，在厢面喷施除草剂加杀地下害虫药剂并覆地膜。

二、播种

1、膜上点播，父母本行比1：6(父本单独开半厢)。

2、播母本：先播母本，从第一厢的第二行开始播母本，播6行母本留1行播父本。窝距35左右cm□行距60cm左右，深度4-5cm, 每窝播3-4粒种子。

3、播父本：在播完母本剩余的空行里播父本，过7天播一期父本，再过5天播二期父本，按一期比二期4:3的比例播种。

4、种播下后覆盖细土，播后要注意让苗能顺利长出地面，不能再膜下烧苗，注意地下害虫的防治。

三、苗期管理

1、定苗：四叶一心到五一心叶开始定苗。母本要求留中等苗；弱苗、胖大苗去除，每窝留双株。父本要求留中等苗和一部分小苗以延长授粉时间。父本每窝留双株。

3、苗期管理一定要保证苗全，苗齐，苗壮。

四、去杂、去雄、去劣管理

1、去杂：为了保证杂交种子纯度，在拔节期至抽穗期，组织3~5次严格的去杂，特别要注意父本去杂，重点砍除高大植株、变异植株、怀疑植株，使制种田植株高度水平一致。

要求做到及早、从严、彻底。

2、去雄：一律采取摸苞带叶（1-2片）超前去雄，在大喇叭口后期可开始间隔

去雄。在去雄期间，每天上午10时前和下午5时后每抽1遍，做到风雨无阻，逐株检查，不留残枝、死角。雄穗不留田，必须带回家。去雄过程中，同时去除“三类苗”，即小苗、弱苗、病苗。要求做到及时、彻底、干净。

五、水肥管理

1、追肥一般分两次：拔节前后追1次，以速效氮为主；抽雄前后1次。追肥应前重后轻，氮磷钾相互配合使用，还应适量追施微肥，每亩施硫酸锌0.5□1.0kg□适当给父本偏施肥料，以促进植株健壮，增加花粉量。供水要充足及时，尤其在大喇叭口期，要求田间持水量为70%~80%，严防“卡脖子”。遇涝要及时排水。

2、要求各项管理措施的一致，同一地块的各种管理措施要在同一天完成。

玉米种植工作总结篇三

1、在调整农业产业结构方面，服务中心主要开展了以下工作；一是与种子分公司协调，本着农户自愿的原则在桂红村开展了近200亩的水稻制种，从目前返馈的信息制种农户的收入是很可观的；二是在全镇主要是桂红村种植了近500亩的川芎，如按今年的行情可以为农户创造不小的收入。

2、蔬菜送检工作

今年蔬菜按市农业局的要求，全年共送检蔬菜批4次，送检品100种个，合格率达100%。

3、林业工作

按市林业局的要求在今年的植树节期间，全镇机关干部和中小学校共计植树700株，较好地完成了上级交办的各项工作任务。

4、防洪工作

认真按照市防办的要求，结合本镇的实际情况制定了防洪预案，落实了各种防洪措施。较好地完成了2021年的防洪工作任务。

5、新品种新技术入户工程

全镇共有五个村实施了该工程，实施面积达1650亩，受益农户约1600户，通过对该工程的实施，为我镇农户亩均增收105元。

6、沼气建设

今年市农能办给我镇下达了60口法国沼气项目，今年底将全面完。

7、农经工作

除新开村外(文书长期在外务工)未审计，其余的村(居)2021年财务都进行了审计。

总体来讲，今年我镇农业服务中心围绕“三农”问题做了大量的实际工作，也取得了一定的成果，但是全年农业生产任务仍然还在进行之中，任重而道远，我镇农业服务中心全体工作人员还将继续开展各项农业工作，确保我镇农民纯收入在去年6040元的基础上力争今年达到6529元，真正实现粮食稳产增产和农户增收目标的完成。

玉米种植工作总结篇四

尊敬的各位领导、各位职工大家好！

为了提高我们每个职工的收入，在这里，不妨与大家进行一下经验交流，在此之前，从未种过玉米制种，只是种一些常规作物，我们夫妻俩也进行了长期的思想斗争，最后还是确定赌了一把，可结果大大出乎了我的意料，收入相当可观。

首先，要响应团连制定的订单农业政策来计划种植，这样才能确保我们的收入，我们的经济利益不受损害，在去年，我就种植了92亩的玉米制种，总产量64.3吨，总产值14万元，通过去年的种植，我总结出了一些不是经验的经验吧，播种前3-4天打封闭，严格把好播种质量关，达到一播全苗，播完后就应复查一下，薄膜压土是否覆实，以免大风揭掉薄膜，如果遇到阴天下雨，雨后要及时的破板结，大约一个星期，母本就开始发芽，这时就应该逐行逐穴的进行查苗、放苗，最好一边查完，这样使整块地的苗同步生长，就给后面的抽雄工作，抽雄时间，抽雄次数减少了，中耕要及时，及早进行，大概要中耕3-4遍，中耕一遍要打一遍药，及时中耕、及早除草施肥，定苗要在4-5片叶时开始定苗，如果种植面积大，就应多投入人力来定苗，最好1-2天进行完，定苗时，最好一边清，也就是说，不留双苗，去除杂苗杂草，去强去弱留中苗，父本相应播种晚4天，管理方法也是同样的，施肥，也就是根据自己种地时的基肥来定的，原则上不少于20公斤，磷肥不少于12公斤，钾肥不少于10公斤，浇第一水应在13-16片叶时，浇水时，必须浇匀、浇足、浇到，二水紧跟上，大约一星期左右，视旱情温度而定，浇第一水前，就应去掉地里面的杂苗，杂苗比较明显，但数量较少。

母本抽穗，是玉米制种最关键的阶段，也是制种纯度最重要的环节，摸苞抽穗大约有70%的母本打苞后就开始抽穗，整个抽穗次数也就是四次，第一次抽完，第二天就抽第二次，间隔两天就抽第三次，每次抽的时候，就应认真，仔细的抽不

要敷衍了事，走马观花，如果这样，给自己就会带来不必要的麻烦，第四次就进行请行，彻底的复查一遍，抽雄工作也就结束了。

散粉、授粉是制种产量最关键的阶段，除自然授粉外，人工还要辅助授粉，去年我背上汽油机吹风授粉两次，这样使花丝授粉均匀，粉粒饱满。当授粉结束后，也就是父本抽雄上无花粉，雄穗接近干时，就应该割掉父本，这样会使玉米通风透气，提前成熟，增加产量。

收获后，也就是玉米制种管理工作结束了，这时候，产品就有种子分公司他们自己来负责装运，一切以合同为准。

通过去年培育玉米种子，我觉得玉米制种的确能中，最起码各个方面，像机力、人力、浇水、产品价格、产量、销售都有所保障，只要把握好各个环节，是各个环节不脱节，该怎样做就怎样做，不偷懒、不掉队，在连队领导和技术员的共同协助下，就一定会有个好收入，好的效益，我就总结这么多，不是经验，仅供参考，谢谢大家！

玉米种植工作总结篇五

本人于××年7月毕业于市城乡建设学校，并于同年在市巍山巍屏建筑公司任技术员，分配至浙江长兴县长广煤矿公司长广水泥厂工地实习，由于该项目为一扩建工地，单位工程多，施工难度也较大，重点突出在两个方面：一是各单位工程之间轴线精确度要求特别高，首先是因为各单位工程有输送带相连，校正就位设备要求高；二是预埋件体量大，且精度要求高，较难控制轴线和标高的准确性。针对以上技术难题，我们知难而进，采用了多套不同的测量方案，并经多次复核，最终选定最优的方案作为最终的测量成果；对于预埋件的埋设，我们也不断积累经验，首先大概定位，偏差控制在5mm以内，其次在砼收缩比较稳定的状态下再次定位，保证偏差控制在1mm以内最大不超过2mm□为以后的设备安装避免了

很多不必要的麻烦。经过不断的努力和积累经验，自己的努力得到了公司领导的肯定及赞赏。

××年开始，自己已开始独立施工，并从工程的质量、进度、资料三大块来控制整个单位工程。本人主持参加了当时属于浙江省重点工程之一的长兴火电厂的部分工程，并与当时被称为是火电大哥的省五建技术骨干们一起并肩战斗在施工一线。工程质量：首先从原材料的合格证、复试报告及外观质量三方面来保证原材料的质量及收集资料的完整性，避免工程竣工时给工程资料的交验带来不必要的麻烦；其次是施工质量的控制，做到谁施工谁负责，谁验收谁负责，做到当天的活当天验收，并于七天一小评，一个月一大评；同时抓好各班组、各职工之间的相互交接验收，谁的施工质量交验不过关谁就承担相应的责任；另外积极抓好成品的保护工作，这样既节省了班组的劳动力，同时也节约了工程的原材料，避免造成不必要的返工和浪费材料，同时也提高观感质量。工程进度方面：首先是要有一个好的切合实际的进度计划以及切合实际的施工场地布置，有了一个明确目标的进度计划，对总体进度的落实就起到了指导作用；有了一个切合实际的场地布置，就可放置足够的原材料，同时也节约了材料的二次搬运费用；其次是人员安排，班组长和职工都是长期跟随本项目的老工人，这样工程质量比较稳定，安全意识较强，便于管理；另外，要抓好后勤工作，给职工提供一个温馨的大家庭的生活，这样利于团结，也才能充分发挥职工工作积极性和操作技能，才能最终保证工程质量，按时按量完成施工任务；工程资料方面：首先要全面收集资料，施工过程中要收集各项原始的工程技术资料，工程中间验收或竣工前，更要全面整理资料，作为总包单位更要收集各分包单位的各项技术资料，要保证各批次进场材料均要合格，也要保证各试块（件）检测应合格，同时又要要求工程施工严格按规范进行施工，资料务必使别人看得懂也理得清，资料的好坏直接关系到工程的竣工验收能否顺利进行。

××年开始，调离到上海区域工作，时任上海京剧院综合楼

项目总施工，工程管理向高、大、难方向接触，同时新型材料施用多，管理人员多，质量要求更高更严，并要在施工中保证安全第一，把安全工作放在首位。首先在施工中要解决高、大、难问题，高：一是要保证工程垂直度，二是要保证工程层高。高给放线工作带来了一定的技术要求，一般平面放线采用楼板留设预留洞吊线法和铅垂仪法施工，或同时在房屋四角纵横方向弹垂直线。这样有两个好处：一是可以复核内吊线的准确度，二是可以复核外墙面的垂直度。只要工作做到位，复核仔细一般外墙面结构垂直度可以控制在5mm以内，批荡层偏差控制在2mm以内。水平控制点采用双控点法，一个作为引测点，一个作为复核点，用以避免人为的误差。大：一是分工要细化，二是管理人员和班组之间要加强协调和团结，这样就要求管理人员有更高的素质，知识要全面，协调能力要强，才能保证工程顺利完成。难：一是要预先分析，二是攻关，关键的技术难题采用“pdca”法发现问题，解决问题，克服质量通病的发生。对于新型材料及新工艺的运用，可以采用样板间，样板层来积累经验，避免决策失误。安全方面从三点来抓：一是针对本工程实际列出各项具体的安全操作规程，制订安全措施，工程开工前编制各专项施工的安全施工方案，并交公司和甲方审批。二是配备足数合格的安全管理人员，各班组长必须配备兼职安全员监督本班组的日常施工安全生产，发现安全隐患及时解决，力争把安全事故消灭在萌芽状态。三是提高项目经理的安全意识及各生产职工的自我安全保护意识，让整个施工现场真正做到：安全第一，平安是福。

××年~××年，在中天集团上海分公司第一项目经营管理部长江口仓储中心工地任职施工员，项目经理张8（在中天新生派人物中已具很大影响），在他的直接领导和管理下，我们项目班子克服了种种困难，圆满完成了仓储中心这一大型现浇柱梁结构，预制大型槽型板装配安装的施工任务。

××~××年，在中天集团上海分公司卡博特工地任职预算员，

该工地为一外资企业扩建项目，第一次和老外打交道，才真正认识到合同是多么地重要，双方的信函来往都对工程的索赔和签证直接相关。该项目总包单位为一美国的国际承包公司：福陆丹尼尔公司。其下分包单位特多，各分包单位之间的相互协调也就显得非常重要，尤其是在老外的眼里，安全是谁也替代不了的，任何时候都要服从安全在先，一点在国人看来是小小的问题，在老外的眼里都可认为是天塌大事，在这样严格的管理下，我慢慢学会也适应了老外的这一套管理，并在施工中能得心应手，和总包单位密切配合，顺利完成了施工任务，并为项目部取得了较好的经济效益。

××年底，随着集团公司业务量的不断提升，本人和一批志同道合的同事不远千里，不辞艰辛，由中天集团上海分公司转至广东即现在的中天七建中山第二项目部工作至今，先后完成了中山雅居乐花园九期、十一期、十二期、十三期、十四期工程共1xxxx万平方米的施工任务；其中第十一期和第十二期分别获得广东省优良样板工程。此外，在本人的积极参与和努力下，由我项目部参与竞标的中山市汇景酒店工程、中山市丽城乐意居一标段商住楼等多项工程一举中标，中标造价为660xxxx万，为我公司在广东立足生根，拓宽建筑市场、扩大企业知名度，奉献了一份微薄之力。

经过多年的建筑施工现场管理，使我增长了知识，开阔了视野，总结了不少的现场施工经验，学到了先进的管理经验和施工技术。书本的理论和现场实践经验实现了完美的结合，同时随着建筑施工水平的不断提升，要求我们在以后的工作中更要跟上形势，在工作中更要严肃认真、一丝不苟，学好新技术，迎接新挑战，同时也坚决树立质量第一，业主（用户）至上的建筑新理念。

××年更是我飞跃、升华的一年，在公司领导和项目部的关怀和支持之下，肩负起中山丽城乐意居一标段项目副经理的重担，深感责任之大，定将以极大的工作热情、务实的工作态度，严谨的工作作风投入到工程管理中去，为品牌中天、

百年中天在广东的进一步体现和升华而不懈努力。