

2023年农村信用社演讲稿集锦(精选10篇)

演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。掌握这些以后，就可以决定采取什么方式来吸引听众，说服听众，取得好的效果。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看看。

农村信用社演讲稿集锦篇一

各位领导、各位职工代表：

大家好，我毕业于四平职业大学，今天我竞选的岗位是信用社会计。

今天怀着无比激动的心情参加这次演讲，也感谢主办方给我这次机会。

在工作中我严以律己、真诚待人，并主动加强和相关部门及同事间的沟通和协调，努力营造团结、竞争的良好氛围。

本人认为能够胜任这份工作。

本人也有实实在在的工作业绩，主要体现在以下几个方面。

- 1、协助部长20xx与20xx年度全面预算，每年年初，根据厂部制定的生产经营总目标，经过细致、周密的测算，制定了全年的生产经营预算。同时，对其实行动态管理，及时调整偏差，为领导的决策提供可靠的依据。

多年来，我始终严格要求自己，无论做人或做事都光明磊落，

不做任何有损企业利益的事情，并严格遵守财务规章制度，保守企业财会秘密。

如果我能继续留任，我将努力履行副部长的职责，除做好原分管的工作外，今年还将竭尽全力协助部长重点做好以下工作：

- 1、加快财务信息化建设。从管理的最基层做起，充分利用系统的一些共享资源来进行管理和决策分析，逐步推行核算型会计向管理型会计的转变。
- 2、加强预算管理，定期进行预算执行情况分析，充分体现以财务为龙头的管理作用。

谢谢

农村信用社演讲稿集锦篇二

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

农村信用社在激烈的市场竞争中求得生存发展并不断壮大，坐稳农村金融的头把交椅，只有不断加大改革力度，在改革中不断创新，才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。联社这次开展中层干部竞聘上岗，这是历史的必然，也是改革发展的需要，更是改变传统用人观念的必然趋势，为此，我将参加盘县农村信用合作联社新民信用社负责人的竞聘。

我叫xx,今年39岁，大专文化，1993年参加信用社工作，历任信用社出纳员、记账员、信贷员，1998年至今任保田信用社负责人。

是永远不会改变的。我出身农村，长于农村，工作在农村，

深知农民急需金融服务的期盼和信贷资金支持的渴望，我竞聘的新民信用社所服务的对象基本上是农户，主要与种养殖为主，并且基本上才能解决温饱，新民信用社目前属于独家经营，但要服务好千家万户和所辖企业，只有把信用社做大做强，才无愧于老百姓，无愧于组织对我的信任。

第二、团结的队伍，健全的制度，严格的管理，才能实现效益最大化。多年的工作和管理经验，使我深深懂得“以人为本”的治社理念。我所竞聘的信用社虽然是几个人的团队，但要实现每个人思想的高度统一，自己必须从小事做起，以“老老实实做人，勤勤恳恳做事”为信条，清正廉洁，模范自觉的遵守和执行好各项规章制度和规定。行业特点已经决定，只要不怕吃苦，人人爱岗敬业，踏踏实实，兢兢业业，一切从大局出发，不计较个人得失，不怨天尤人，人人领悟“发展才是硬道理”的科学论断，不断创新工作思路，把上级要求完成的各项任务变成是自己必须要做好的工作，才能实现自身效益和社会效益的双丰收。

基础。如果我竞聘上，我将处处以身作则，努力学习业务知识，不断提高政治理论水平，与时俱进，开拓创新，提高管理水平，真正成为员工信任，老百姓支持，领导放心的好“班长”，真正成为“为官一任，造福一方”的好班长，真正成为信合战线上称职的优秀员工。

第四、扎实推进诚信农民体系建设，全面推动农村经济社会的发展。

诚信农民体系建设是一项利国利民的工程，目的是建立一种先进的信用文化思想，培育信用农户，切实解决农民贷款难的问题。在今后的工作中，我将广泛宣传信用体系建设在调整农村农业结构，帮助农民增收致富所发挥的重大作用，让人民群众实实在在感受到这是一项利己的民生工程。积极争取乡镇党委、政府及村支两委的支持配合，严格按照贷款管理的有关规定，认真核定农户信用贷款额度，保证贷款的及

时发放，满足农户扩大生产经营规模的信贷需求。

近20年来我在信用社的工作实践和十多年基层信用社负责人的工作经历，虽然取得了一些成绩，也总结出一些管理经验。但都成为过去，今天，无论竞聘成功与否，我将会更加努力地学习和工作，为农村信用社的发展，做出新的贡献！

谢谢大家。

二、信用社主任竞聘演讲稿

信用社主任竞聘演讲稿：不负众望不辱使命

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！我叫***.我社这次人事制度改革，对信用社主任采用公开招聘的方式，为全体干部职工提供了一个公平竞争的机会，我非常拥护，并积极参与。我还应该感谢社里的各位领导，你们以一颗宽容而严厉的心和一双宽厚而有力的手扶我们走上了干事业的征程，感谢在座的各位师长和同志，你们的鼓励和帮助使我从有勇气到有一定实力充满信心地参与竞聘。谢谢大家！

今天之所以走到讲台上参加社主任的竞聘，我认为我已具备了担任这一岗位的许多条件，我有能力，有信心、有决心胜任这岗位，我的优势主要有：

一是我思想进步，具有一定的政治素养。我从小接受了良好的传统教育，培养造就了我光明磊落、有正义感、乐于助人的品德。平时，身为党员的我注重加强自身修养，做事坚持原则，遵纪守法，思想进步，工作遵纪守法，深受社领导和同事们的信任。我在每个工作岗位上都做出了较好的成绩，并连续多年别评为县联社先进个人。

二是具有丰富的工作经验和组织管理能力。参加工作以来，我曾先后从事***、***、***等多个岗位。可以说，每一次岗位变动，对我的人生都是一次难得的体验，尤其是现在副社长的工作经历，更是使我的能力有了进一步的提升，对我的生命都是一笔宝贵的财富！可以说，多年的工作实践，已使我具备了担任社主任所需要的工作能力，组织能力。

三是具有工作责任感和敢于吃苦耐劳、勇于创新的精神。我出生于一个普通家庭，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。我的家庭教育、生活和多年的工作经历，使我锻炼了很强的吃苦耐劳的精神，为了完成繁重的工作任务，经常废寝忘食、通宵达旦地加班加点。并始终以“明明白白做人、实实在在做事”的信条工作。

四是具有强烈的事业心和一丝不苟的工作作风。信用社的工作，来不得半点马虎。要想做好各项工作，必须要有强烈的责任心和一丝不苟的工作作风。在我担任副主任期间，从来没有出现过一起差错。我总是全身心地投入到自己所热爱的这份事业中，做事坚持事实求是、清正廉洁。如果承蒙各位领导、评委、同事们的厚爱，让我信用社主任的领导岗位，我将不负众望，不辱使命，并做好如下几点：

一是真诚讲团结。多年的工作经验告诉我，同事时间，搞好团结比什么都重要。为此，我将摆正自己的位置，在领导面前，凡事多请示、多汇报、多交心通气，团结协作，认真履行岗位职责。在同事面前，凡事多交流，增进友谊，搞好团结，使大家相互理解、相互信任、相互支持、上下齐心，把社里的工作搞好。

二是加强本部门管理力度，健全各项管理制度。我将不断寻找工作的新思路、新方法，积极做好本部门的管理工作，建立完善的内新管理制度，明确分工，划清职责。设置相应的规章制度，使职工有据可循。明确各岗位职责，使每位职工知道自己需要干什么和怎么去干。三是突出重点，抓好营销到

位。根据市场经济学的“二八”法则和**地区特点，我将组建一支特别能战斗的队伍，加强优质客户的信息搜集，建立详尽的档案，进行等级分类，避免营销的盲目性和随机性，在维护现有客户的基础上，加大营销力度，争揽潜在客户，扩大市场份额，增加存款收入。

四是强化管理，提高素质到位。组织员工认真学习现代商业银行经营理念和有关知识，了解现代商业银行的发展趋势，开展服务礼仪、营销知识、理财方案、优质客户档案管理等竞赛，掀起学业务、学知识的浪潮，打造一个“学习型”的信用社，使全体员工明确前进的方向，自动自发，激活潜能，找到拓展业务的办法。

五是我将努力提高自身素质建设。我将努力加强自身修养，勤奋学习，不断提高业务能

力，增强自身综合素质。在信用社的奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向。把一颗赤诚的心奉献给金融事业。

尊敬的各位领导、各位评委，如果我应聘成功，我将以此为新的起点，认真兑现我的上述诺言；让信用社主任这个职业因为我们的存在而更加神圣，让这个世界因为我们默默无闻的奉献，鲜花更加艳丽，掌声更加响亮，家庭更加幸福，事业更加辉煌！！

谢谢大家！

三、信用社主任竞聘演讲稿

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

今天，我在这里做竞聘演讲，参与*信用社主任岗位竞聘，心情非常激动。首先感谢联社领导为我们创造了这次公平竞争的机会！这次竞聘，本人并非只为当官，更多的是为了*农村信用合作事业，在尽可能的情况下实现自己的人生价值。

我叫**，现年27岁，**镇人，中共党员，大专文化程度，助理经济师职称。1994年在**参加信用社工作，先后从事出纳员、会计员、主管会计、信贷员工作，2001年调入**信用社任信贷组长兼营业室负责人至今。

定的社会经验和工作经验，为我能胜任基层信用社的每一项工作打下了扎实的基础。特别是调入*信用社工作三年多来，我走遍了**的每一个角落，熟悉**镇和*信用社各方面的情况。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。2003年，我社营业室贷款收息*万元，比2002年增收*万元，今年6月末，营业室收息*万元，又比去年同期多收*万元。

参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知*信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

如果我竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快*信用社的发展速度。我将充分利用我们*信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个“工程”：

样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领*农村金融市场，确保2005年*信用社各项存款过亿元。

二、实施“富民工程”。在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动**农村产业结构调整 and 经济发展步伐。

三、实施“资金盘活”工程。一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收；二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度；三是通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款。

四、实施“黄金客户”工程。积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他们的人格得

到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间；我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”，积极争取上级领导对我们*信用社工作的支持，促使我社每一位员工牢固树立起主人翁意识，将我社的工作管理制度化、服务优质化、工作效率化。确保我们*信用社的红旗不倒，各项工作更上一层楼。

如果我这次落聘，我决不气馁，我将以更加旺盛的精力、更加饱满的热情、更加扎实的工作、更加务实的作风，提高自身素质，在现在的岗位上做出更大的贡献。用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

谢谢大家！

农村信用社演讲稿集锦篇三

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

今天，我在这里做竞聘演讲，参与*信用社主任岗位竞聘，心情非常激动。首先感谢联社领导为我们创造了这次公平竞争的机会！这次竞聘，本人并非只为当官，更多的是为了*农村信用合作事业，在尽可能的情况下实现自己的人生价值。

我叫，现年27岁，**镇人，中共党员，大专文化程度，助理经济师职称。1994年在参加信用社工作，先后从事出纳员、会计员、主管会计、信贷员工作□20xx年调入信用社任信贷组长兼营业室负责人至今。

参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知*信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

如果我竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快*信用社的发展速度。我将充分利用我们*信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个“工程”：

一、实施“资金膨胀”工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬“三勤四上门”的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，限度的占领*农村金融市场，确保20xx年*信用社各项存款过亿元。

二、实施“富民工程”。在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动农村产业结构调整 and 经济发展步伐。

三、实施“资金盘活”工程。一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收；二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度；三是通过一切可以动用的

社会关系和力量限度的清收不良贷款。

四、实施“黄金客户”工程。积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。

如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间；我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”，积极争取上级领导对我们*信用社工作的支持，促使我社每一位员工牢固树立起主人翁意识，将我社的工作管理制度化、服务优质化、工作效率化。确保我们*信用社的红旗不倒，各项工作更上一层楼。

如果我这次落聘，我决不气馁，我将以更加旺盛的精力、更加饱满的热情、更加扎实的工作、更加务实的作风，提高自

身素质，在现在的岗位上做出更大的贡献。用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

谢谢大家！

信用社竞聘演讲稿（二）

各位领导，各位同事：

你们好！

我是信用社的一名普通员工，叫。在这里我感谢联社领导给予我这样一个竞岗机会，竞聘信用社副主任职务。在信用社我工作了6年的时间，对xx乡镇农户的经济发展趋势算是有一些了解。竞聘副主任职务，是想让自己在新的岗位上有一个展现自己的机会，希望能在新岗位为本辖区的农民朋友办实事，使农村信用社体现服务三农的宗旨。推动辖区农村经济腾飞，社户双赢，促进信合事业的发展。

农村信用社立足于农村壮大于农村，与农村经济是鱼与水的关系。农村信用社在未来激烈的金融竞争中立于不败之地，需要因地制宜的搞发展。经验告诉我们，信用社资金的壮大是农民朋友的血汗财富积累。只有他们富裕了，我们这些经营者才会有资金用民众的钱去盈利。这种帮扶关系是互利互益的关系。这也是省联社的工作指导思想，要因地制宜的搞发展，不同的地域该有不同的经营理念。小城镇有针对小城镇的经营模式，农业产区要有农业地区的扶持对象。

农村信用社演讲稿集锦篇四

尊敬的各位领导：

你们好！

我叫xx□今天竞聘的岗位是xx信用社柜员。

参加工作以来，我积累了一定的经验，也有相对丰富的储源；我有责任心、上进心，对工作热情高，学习钻研精神强，相信自己能胜任这个职位。在这期间，我除了不断把业务知识学宽、学精之外，还将着力于提高自身的服务水平，做到业务素质与服务水平齐头并进。在工作中，我虚心向有经验的领导和同事学习，勤奋实践不断掌握各项业务知识，不断增长服务技能，提高工作能力。时代的发展瞬息万变，各种科学知识日新月异，金融服务不只局限于我社现今的业务，我在熟知本社工作之余，将不懈的努力学习猎取各种金融和相关的法律知识，以便适应我社的业务发展需要。

假如我能竞聘成功，我将做到以下几点：

首先，在日常服务中，做到服务规范化、快捷化，提高服务效率；做到微笑服务，热情耐心，同时不忘提示风险；做到为客户排忧解难，提供个性化服务，适时适情给予建议，为客户谋取获利最大化，为我社争取更多客户，实现互惠双赢。

其次，在业务宣传上，作为柜员主要宣传方式是通过柜台宣传，在宣传中注意针对性，例如我社特色服务“百福卡”，可以突出宣传卡的“惠农”、“三免”xxx免收工本费、免收年费、免收各项业务手续费xxx特点，吸引农民工等客户利用“百福卡”办理各项业务，增加卡的发行量及卡存款余额。除此之外，还要突出宣传“卡”的应用和安全知识，使之达到应有功能，服务客户。

第三，柜台之外、工作之余，加强与客户的联系沟通，挖掘潜在客户，努力做好吸存工作。

总之，我将本着“勤奋、严谨、忠诚、开拓”八字精神，认真学习，积极进取，勇于创新，不断提高自身的业务素质，完善服务质量，为我社发展贡献自己的一份力量。

农村信用社演讲稿集锦篇五

尊敬的各位领导，亲爱的同事们：

大家好！

感谢领导给我这次竞聘的机会，也感谢大家牺牲休息时间参与竞聘会，谢谢！我叫___，现年26岁，中共党员，大学本科学历，目前在__信用社做一名综合柜员。我今天竞聘的岗位是公司客户部客户经理。

20__年，怀揣着职业的梦想和期望，我加入了___区农村信用联社，先后在__、__、__等8个信用社从事综合柜员工作。期间，营业部三个月的锻炼，让我有机会学习个人储蓄以外的对公业务，包括银行承兑，贴现等，使我的业务能力和业务素质有了一定的提升。从工作到现在，已有一年零四个月的时间，从最初的不熟悉到熟练，不了解到热爱，我深感作为一名信合人的光荣和自豪。

回顾20__年，硕果累累。全省农村信用社实行猛上台阶战略转型，各项存款余额突破5000亿元，各项贷款余额达3000余亿元，存、贷款总额分别跃居全省同业第2位和第1位，实现了由困难社向盈利社，再到盈利大户的完美蜕变。

展望20__年，机遇与挑战并存。乘风破浪会有时，直挂云帆济沧海，要发展就有竞争，要竞争就有改革。金融市场已经进入了理性竞争时代，农信社与几大商业银行相比，网点设置多、业务办理快、服务态度好是我们的优势，但也存在金融衍生产品少，理财产品单一，针对中高端客户的可投资项目少等问题。四川信合全省6000个网点的打造，在广大农民朋友的心中树立了金碑，基本实现了服务三农的。但面对日趋激烈的竞争环境，我们更需要走出去，请进来，不断扩大服务对象，提高服务质量，赢得更大的市场。谁赢得了客户，谁就赢得了效益，因此客户已成为各大银行必争的资源。客

户经理作为联系银行和客户、沟通信贷业务和市场需求的桥梁，担负着全面深入了解客户需求，为客户提供综合性、全方位的优质服务，为经营管理决策和金融创新提供准确、有效信息的重要职责。这个岗位艰辛而富有挑战，我愿意在这一岗位，乘风破浪，贡献力量。

如果我竞聘成功，将从以下几个方面开展工作：

一、熟悉我的业务。

作为一个信贷新人，我会用最短的时间学习信贷业务知识，熟悉信贷业务，树立正确的市场观念、客户观念和营销观念。认真履行客户经理的职责，广泛宣传我社的金融服务政策、内容和特色，做到清晰、准确，使客户能够较全面地了解我社的金融服务。

二、了解我的客户。

客户经理与客户的关系不仅是业务关系，更是一种人际关系，客户经理的服务要有创意，要走在客户的前面。熟悉客户的行业、喜好，针对不同的客户，以最容易让对方接受的方式开展业务，达到事半功倍的效果。把客户当成自己的朋友，给予合理的建议，以期长远发展。

三、挖掘潜在客户。

发动一切可以发动的资源，扩大客户面，做好客户资源调查，并造表记录。对有价值的客户，做好心理准备，不管失败多少次，经受多大的困难，都坚持不懈做好打持久战的准备。根据客户的需求，采取不同的营销方式，并做好_式营销，包括：存款、贷款□pos机、epos□对公新开户等金融理财产品。

四、维护我的客户。

要赢得一个有价值的忠实客户不是一件易事，因此要做到定期对客户进行回访，随时和客户保持联系，掌握客户的心理动态，做好风险监控，保障客户在不同阶段的不同金融服务需求，化地发挥金融服务的价值，以树立我社良好的金融服务形象。维护好了老客户，再通过老客户开发更多的新客户，形成一个以客户发展客户的良性循环。

我没有辉煌过去，但我期待着有价值的未来。20__年的秋天，我收获了今天这份工作，20__年的春天，我播种下今天的心愿，无论我将收获什么，我都要说，今天我站在这里，已经是一份收获！谢谢！

农村信用社演讲稿集锦篇六

尊敬的各位领导及评委、同事、早上好！

我叫xx，现年xx岁，本科学历，xx年通过考试来到了xx县信用社这个大家庭，先后从事过出纳、会计、账户管理、大小额支付系统、资料员等工作，也熟悉掌握了这些业务的各项操作流程，经过这几年的信用社工作锻炼，和一直在领导及同事们的关心、支持、帮助和指导下成长，正是基于如此，我更加要踏实工作，努力加强学习各种业务和专业知识，使自己的业务水平和文化素质都有了一个新的提高。

我认为，在以后的时间里一定要加强自身学习，不断提高业务能力，要认真学习《会计法》、《农村信用社会计基本制度》、《农村信用社财务管理办法》等规章制度，以身作则，从我做起，干好工作，通过掌握高水准的业务技能，高标准的职业道德，用言行一致的行动，表率带头的人格，引领各项工作的开展。同时，要在坚持制度的前提下，服务好、协助好，要积极参与制定各项计划和规划，搞好分析和预测，合理建议，准确决策，做好信用社同税务、工商等各有关部门和客户之间的协调一致，实现共赢共进。还要协助社领导加强管理，搞好团结，凝聚人心。

我真知要作为一名干部，一定重品行、做表率、在工作中要谦虚、低调的去做好一名组织和管理者，一定要认识自己的不足，要不断的完善自己，不断学习，不断提高，用实际行动去证明自己！

以上就是我对干部工作的认识和理解，有所述错误之处请各位领导给予指正和指导，并将虚心学习。

最后，我非常希望各位领导能给我一次机会，让我担当起这份责任，发挥自己的作用，做出贡献，让盐津信用社这个大家庭一直勇往直前，生生不息！

农村信用社演讲稿集锦篇七

谈起储蓄我有使不完的劲、剪不断的情，几乎达到了痴迷程度。成天脑子想的是储源、本上记的是储户、往返跑的是储蓄，存款已成为我的第二生命。一年来，我把所有精力和心血都放在揽存事业上。在实际工作中，我对待客户象对待自己的亲人一样，真正以真心换真情。在一次傍晚下班回家途中，偶然遇到了一位老乡杨某，与其交谈过程中，无意间得知她的母亲过七十大寿，于是晚上我送上了自己真诚的祝福。轻轻的一份温情，深深打动了老乡的心。通过这种人情往来，加深了相互之间的情意，没过几天，她陆续将存放他行的存款转入我社，现累计余额已达40多万元，且都是定期存款。正是这样的点点滴滴小事，才使一个个客户在我社生根开花，壮大了我社的客户群。

谢谢大家！

共2页，当前第2页12

农村信用社演讲稿集锦篇八

大家知道，我所在的均州分社地处丹江金融一条街。在方圆不到1公里的范围内农行、工行、建行三足鼎力，市场竞争已达到了白热化程度。我们均州分社牌子不如别人硬、结算渠道不如别人畅、服务产品不如别人多、服务质量不如别人高，致使我们在竞争中只有招架之功，没有还手之力，如果不尽快实施先人一步、快人一招的超常规举措，就难以扼制存款下滑的局面。

面对种种不利因素，作为均州分社负责人，我义无反顾，没有退缩。为了在激烈的竞争中不断发展壮大，使分社每一个职工能够拿到较高的工资，我在揽存工作中充分发扬“拼命三郎”的精神，只要有百分之一的希望，就用百分之百的努力去争取。为了尽快进入角色，我对辖内的客户分布情况进行了全面摸底梳理归类，发现我社附近不仅有市人民医院、丹二巷菜市场，而且还遍布餐饮、娱乐、超市，可以说组织资金的条件得天独厚。摸清市场后，我将不利因素转化成有利条件。通过上门公关、建立客户信息卡、定期访问等手段，激活了一批“沉睡”客户，发展了一批黄金客户。小梅超市与我社仅一墙之隔，但从未与信用社发生业务往来。为了争取到小梅超市这个客户，我多次上门做工作，而小梅超市的老板似乎不太领情，总是若即若离，始终没有在我社开立帐户，我没有因此而放弃，而是一如既往的为其主动兑换零币，帮助鉴定其人民币真伪，有意为其推销商品，点点滴滴的真情注入终于打动了老板的心，如今小梅超市已在我社开立了帐户，月均存款余额保持在30万元左右。

农村信用社演讲稿集锦篇九

尊敬的各位领导、各位评委，大家上午好！

很高兴今天站在这样一个人才济济的竞争的讲台上，我是03年加入到我们这信用社大家庭的工作的，9年的信用社工作经验给了我今天站在这里的自大的信心与优势，所以，今天我最想说的一句话就是我自信，我成功！

各位领导，同事，今天我的竞职理由还有以下几点：

一、多年基层与联社工作的经验优势。自己的成长经历基本上就是由基层员工到联社，然后再由联社到基层，今年再回到联社的过程。在岗位不断变化的过程中，自己实现了从经营到管理，再由管理到经营的换位思考，实现了从实践到理论、用理论指导工作，提高个人素质的过程，既懂得如何管理，又懂得如何经营。

二、孜孜不倦追求进步的思想优势。自参加工作以来，自己从未间断学习，更新知识，转变观念。通过个人努力，先后取得金融专业大专学历、经济师专业资格、计算机中等专业技术资格和三大模块确认资格。现在读____大学会计学本科。

三、兢兢业业、任劳任怨、团结奋进的性格优势。参加信用社工作15年来，自己不断调整、修正自己，实现了由成长到成熟的过程。在工作中，基本做到了主动不盲动、认真不较真、到位不越位、补台不拆台，不争功，不诿过。在联社机关，时时刻刻、事事处处为领导出谋划策，做好参谋；在基层，实事求是，脚踏实地，团结一致，带头苦干，努力把自己打造成了一名合格的、适应当今金融改革要求的优秀信合员工。

能过积极参与，顺应改革，要求进步，实现自我，也是今天参与竞聘的各位同事，包括我在内的第四点优势。

在我的讲演结束之前，我期待各位评委、各位领导给我一次展现自我的机会，也希望你们能够支持我。谢谢大家！

农村信用社演讲稿集锦篇十

尊敬的各位领导、尊敬的各位评委、尊敬的各位同事：

大家早上好！

今天，我怀着满腔的热情和强烈的主人翁责任感来参加这次竞聘。首先感谢联社为我提供了这次展示自我的机会。

近年来，随着联社不断的改革、发展、奋进，各项业务经营管理工作呈现出又好又快发展的局势，这也对我们每一位信用社的员工提出了更高的要求。古人讲：天生我材必有用。适逢这次难得的竞聘机会，我本着学习、锻炼、提高的目的，走上讲台，展示自我，参加竞聘。之所以决定来参加竞聘，是因为我总结自己具有四个有利条件：

一是具有较强的大局意识和政治观念。对事业有高度的责任心和使命感，能够和联社保持高度一致，能够认真贯彻、落实、执行联社的各项方针政策，形成了求真务实、严谨细致、勇于开拓的工作作风。特别是在长期在基层信用社工作，使我的组织协调能力和分析处理各类复杂问题的能力得到了充分的锻炼和提高。

二是具有比较全面的综合业务素质。参加工作以来，我始终站在信用社发展的前沿阵地，先后从事过会计记账员，会计业务和会计人员管理岗位、信贷业务及信贷人员管理岗位和基层信用社管理岗位，积累了较为丰富的基层管理知识和实践经验。在各项业务开展上，既具有较强的前瞻性、开拓性和风险意识，也养成了遵章守纪、合规合法办理业务的工作习惯。

三是具有拼搏进取、敢于挑战的精神。不论在什么岗位，我总是刻苦钻研，尽善尽美完成本职工作。参加信用社工作十年，我曾八次被联社和办事处评选为“优秀会计员”、“优

秀会计主管”和“先进工作者”等荣誉称号。在营业部任会计主管四年，其中连续三年被评为“市级优秀会计主管”。在社工作四年，使存款比四年前增加倍。

四是具有较好的年龄优势。我刚过而立之年，身体健康，精力充沛，学习能力强，工作劲头足，更是得到家庭的全力支持，能够全身心地投入到自己所热爱的工作当中。

今天竞聘的岗位，对我来说，不只是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果我这次竞聘成功，我将在联社的正确领导下，紧紧围绕全社工作大局，当好“一把手”的助手，甘当绿叶、甘当配角，密切配合班子成员，不断创新工作思路和工作方法，确保不折不扣地完成各项任务目标，乘借银行化改革的东风，实施“兴农、富民、强社”战略，推动联社的各项业务发展再上新台阶。主要工作思路是：

第一、明确自身职能定位，迅速适应新的工作岗位。作为副主任，就是主任的助手、配角与参谋。所以，我要做的首先是摆好个人的位置，明确个人的角色。坚持用权不争权，作为不越位，补台不拆台，一心一意协助主任抓改革、促发展。同时，坚持严于律己，率先垂范，做到把管理寓于服务之中，把副主任的岗位视同服务的机会，通过服务取得干部员工的信任与支持，千方百计为同志们服好务，想方设法为业务工作服好务，不遗余力为联社的改革发展服好务。

第二、加大业务改革创新力度，不断壮大联社规模实力。在推动业务发展工作中，按照“审慎、稳健、合规、高效”的发展思路，坚持以社会主义新农村建设为载体，进一步巩固农村市场，积极拓展支持“三农”的新领域；抓住城乡一体化进程加快的新机遇，大力拓展城区业务，支持好涉农龙头企业发展。一是通过强化宣传、广泛联系、优化服务、树立品牌，改善服务质量，提高服务效率，拓展农村信用社的市场份额，增强市场竞争，不断扩大发展空间。二是充分发挥人熟、地熟、情况熟的优势，积极争取地方党政的支持，扎扎

实实在在地做好业务营销和客户公关工作。三是通过明确分工、落实责任、严格考核、奖惩分明，激发员工内在动力。

第三、深化内控案防体系建设，全面提升社会形象一是开展教育学习，树立爱岗敬业意识。加大对职工爱岗敬业意识的教育，帮助全社员工树立起忧患竞争意识，增强紧迫感和责任心，引导员工认真履行好各自的工作职责，高标准、严要求，开拓进取，爱岗敬业，努力完成各项工作任务。二是创新思想政治工作方式，大力开展交心谈心活动，不定期地开展“家访”，了解、疏导职工的思想，帮助员工解决困难、化解矛盾，多开展一些健康向上的文体活动，增进友谊，增强团队凝聚力。三是强化技能培训，提高队伍素质。鼓励全社干部员工参加从业资格和职称考试，有针对性地开展电算化知识、会计、出纳、信贷专业知识培训，培养合规操作意识和流程操作良好习惯，打造知识型、技能型队伍。四是加强监督检查，确保安全运营。定期不定期组织员工进行法律法规学习，开展规章制度执行情况检查，增强干部员工安全意识，提高防范化解安全风险隐患的能力，确保全社人、财、物的安全。

第四、坚持可持续理念，实施精细化管理战略。

一是有效增加收入渠道。积极拓展贷款营销渠道，有效扩大信贷规模，提高资金使用率，向规模要效益；努力加大逾期贷款本息清收力度，努力提高贷款收息率，做到应收尽收，向管理要效益；积极盘活不良贷款，向质量要效益。二是树立核算观念，加强费用管控。对各项费用，本着量入为出的原则，坚持勤俭办社的优良传统，严格控制费用支出。三是降低经营成本，增加中间业务收入。增加低成本资金比重，减少利息支出，降低经营成本；积极开发代理业务，增加结算手续费收入，拓展增收渠道。

以上是我个人对竞聘的新工作岗位的一点肤浅的认识和思考。这次竞聘，联社给我们每一位提供了一个公开、公正、公平

的展示自我、施展抱负的竞争平台。但有竞争就有成功和失败。参加这次竞聘，我既有一定成功的信心，也有可能失败的准备。如果竞聘成功，是大家对我的厚爱 and 器重，我将用实际行动和优良业绩予以倾情回报；如果竞聘失败，是大家对我的鞭策和指正，我一定虚心接受，决不气馁，认真总结，以更加端正的态度、更加饱满的热情，加倍努力做好本职工作，积极为联社发展继续贡献自己的力量。

最后，再次感谢各位领导、各位评委和各位同事对我的关心、支持和鼓励。

我的演讲完了，谢谢大家！