

最新春节后的思想汇报 春节后电话销售话术春节后销售话术开场白(通用8篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

春节后的思想汇报 春节后电话销售话术春节后销售话术开场白大全篇一

你看□xx公司(对手)现在已经是我们的vip/金牌会员了，反馈不错啊，你这边是不是也要用起来啊。

15年这边你打算那边市场?宣传这块呢?

b “现在不考虑

15年这一块的话有很多客户的线都要上，相对应的采购师非常多的，这你也肯定清楚，这种机会不应该错过。

我们15年4月、6月，在表面处理行业会有两个大手笔，敬请期待。

现在不做，更待何时?15年你的市场，本站给你做。别停留在14年的小层面了，时代不一样□mmt是大流，趋势跟不上，你以后定淘汰。

春节后的思想汇报 春节后电话销售话术春节后销售话术开场白大全篇二

今天是春节假期后第一天正式上班，把大家召集起来开个会，

主要目的是向大家拜个晚年，祝大家新年快乐，心想事成，万事如意！同时想借这个会，让大家收收心，从今天开始，集中精力，团结一致，扎扎实实做好新一年的工作。

过去的一年，我们超额完成了年初定下的目标，团队建设和业务建设呈现出良好的发展态势。过去的一年大家付出很多，很辛苦，我代表公司暨我本人向在座的各位表示衷心感谢。

全面客观地总结回顾去年的工作，还存在一些薄弱环节，不容盲目乐观，归纳起来我认为主要体现为“五个有待进一步提高”：一是业务素质有待进一步提高，有些同志未能花時間深入学习业务相关知识，满足于知道一些、了解一点，掌握的不准不透不深不多，关键时刻暴露出知识的贫乏和经验的不足；二是工作质效有待进一步提高，有些同志有些时候存在“完成任务”的心理，将工作做到最完美的意识不强，主动出击找工作不够，遇事满足于“完成”，未能进一步求精求高，工作中创新的点子不多，整体上档次不够；三是对外形象有待进一步提高，虽说团队给了我们较高的评价，但我们自己应该严格要求自己、正确认识自己，要看到我们有的制度还落实不到位，少数人纪律上、工作上放纵自己；四是责任意识有待进一步提高，在工作运转中还存在把关不严，出现了不该出现的问题，少数人没有自己的思想；五是和谐程度有待进一步提高，对内，部门协作不够，对外，借鉴不够，尤其是与上级和其它相关部门的联系不够，在一定程度上影响了我们的工作创新进程。这些问题要引起我们的高度重视。

下面，我针对上述存在的问题，结合新一年度的工作，讲几点意见，供大家参考。

一、加强学习，刻苦锻炼强素质

高素质的团队，是提高工作水平的前提和保证，促进每个同志自身素质的不断提高，使之成为胜任本职工作的行家里手，是对工作最实际的检验。素质的提高应该包括以下几个方面。

一是人品素质要强。公司近年来一直在推动弟子规的学习，其目的就是要让我们树立正确的世界观、人生观、价值观，加强人品塑造，提高思想道德修养。

二是业务素质要强。张口能说、提笔能写、闲时能思、有事能办，是对同志们业务上的要求。达到这个要求不容易，也不是一蹴而就的，它需要我们长期坚持、持之以恒地学习。当今正处于处于一个知识不断更新、需要终身学习的知识信息时代。要树立强烈的学习意识，要有不学习就不能胜任岗位的意识，要有不学习就不能胜任工作、就会落伍的忧患感，养成主动学习的良好习惯。我们的学习不能仅限于一般意义上的读书学习，要把握学习的“五个基本属性”：即讲究学习的适用性，立足于管用、能用，自我补课，自我提高；注重学习的广泛性，尽可能多地涉猎知识，拓宽视野，不强求门门精，但应做到样样懂；力求学习的深邃性，精通本职业务，吃透上级精神，把握工作动态；注重学习的实践性，多到团队中了解情况，多参加一些重要会议、重要活动；坚持学习的经常性，锲合不舍、持之以恒地学习，使工作的过程成为学习的过程。为提高学习实效，应当坚持“五个一”的学习机制，即“一日一读”“一周一学”“一月一讲”“一季一比”“一年一评”。

二、严格要求，树形象

我们分公司的性质既是服务于团队，又是监管于团队，工作作风如何、整体形象如何，直接体现了分公司的作风，直接关系到公司的形象。

一是要树立求真务实的形象。

二是要树立开拓创新的形象。苏东坡有一首绝句《题西林壁》——“横看成岭侧成峰，远近高低各不同；不识庐山真面目，只缘身在此山中”，道出了视野在人的认知过程中的特殊作用。因此，要创新思维方式，就必须拓宽视野，努力实现

“三个转变”，即工作重点要从完成具体事务向善于抓大事、谋全局、当高参转变；工作目标从满足于做好当前工作向善于主动出击、超前谋划转变；工作方式从被动应付向自觉思考、创造性开展工作转变。

三、团结协作，倾心协力创和谐

一是继续推进和深化和谐班子创建工作。要高度重视和加强“一班人”的团结，努力在班子中创造相互信任、相互配合、相互关心、相互沟通、相互支持的良好氛围，使大家心往一处想，劲往一处使，真正做到共事、共心、补台、补位，发挥出整体效能。

二是突出创建和谐队伍。

三是努力提供和谐服务。

四、开拓创新，善于谋事争一流

一是谋事求早。谋事求早，关键是做到适时有效，思领导之所急，谋领导之所需；谋事求早，还要把握前瞻性，尽可能早半拍快半拍，多未雨绸缪，少亡羊补牢，多当事前“诸葛亮”，少等事过“马后炮”。

二是思路求新。

三是工作求实。真抓实干是成就事业的动力，唯有实干才能出成果、创佳绩。

同志们，新年工作的目标能否完成、成效如何，取决于大家的工作强度、落实力度、创新程度。我坚信，在总公司的正确领导下，有各专卖店及团队对我们的支持信任，有各位同仁的共同努力，我们“强素质树形象创和谐争一流”的目标一定能够实现！我们的明天一定会更加灿烂辉煌！

春节后的思想汇报 春节后电话销售话术春节后销售话术开场白大全篇三

随着春节假期的过去，上班族们在即将投入到工作中。没有懒觉睡了、没有红包抢了，很多人还都沉浸在休假模式中。为此就需要开展节后收心会，提高员工的战斗力。下面是关于春节节后收心会简报，欢迎阅读。

为更快的从春节小长假将工作转入正轨，有效地开展好20xx年的食品药品监管工作□x月xx日上午，伊春市食品药品监督管理局召开了春节后“收心会”。市局机关、稽查支队、食品药品检验检测中心和伊春分局的全体干部职工参加了会议。

会上，市局党组书记、局长杨林同志通报了黑龙江电视台来我局暗访节后上班工作纪律的有关情况，对出现问题的同志进行了批评教育，分析了出现问题的原因，要求全体干部职工引以为戒，以全新的面貌投入到食品药品监管工作中来。杨林同志指出，此次问题的出现值得反思，一是我们在开展“三严三实”教育活动中还存在言行不一、脱节的问题；二是市局党组和纪检组在抓工作纪律方面还存在不够坚决的现象；三是党员领导干部在工作纪律上对自己要求的不够，没能起到率先垂范的作用；四是全体干部职工缺乏讲纪律、树形象的自觉性，遇事推卸责任；五是严查严管的狠劲还不够，存在不愿意得罪人的问题。

杨林同志强调，全体干部职工要立即从春节假期的懈怠状态中收回心，履职尽责、严守纪律，遵守工作作息时间，认真执行请销假制度，上班期间禁止上网玩游戏、购物、玩手机等，不得无故串办公室，工作期间禁止饮酒。要做到懂规矩、知程序、讲礼仪、顾形象，继续认真执行中央八项规定、省委九项规定和市委十项规定，树行风反贪腐，清清白白做事，端端正正做人，克服工作中的困难，树立良好的风气，积极谋划食品药品监管工作，切实为保障人民群众饮食用药安全

而尽职尽责。

xx月xx日春节节后上班第一天，为使干部职工尽快积极开展工作，汝南县质监局早动员、早部署，及时组织召开“收心会”，统一思想，凝聚士气，安排部署节后各项工作，使20xx年质监工作开好头、起好步。

会议要求全体干部职工，春节长假休息调整后，继续保持高涨的工作热情、敬业的工作态度、踏实的工作作风，注重工作细节、提高工作成效，确保各项工作有序运转。同时，以积极有为的态度谋划20xx年质监各项工作，力争起好步、开好局。此次收心会旨在总结过去，整理心情，加强动员，统一思想，明确工作目标和职责，激励全局干部职工全力以赴，全力围绕地方经济中心工作，争取20xx年取得更好成绩。

春节长假后的第一个工作日，福海县委组织部召开全体组工干部会议，总结回顾20xx年度工作情况，安排部署20xx年组织工作。

会上，县委常委、组织部长周江玉强调，每名干部要厘清思路，注重工作落实，结合换届工作、“两学一做”学习教育、组织工作等内容，进一步摸清上情、吃透下情，围绕要点找特色，出亮点，明确组工干部的定位，要对党忠诚，把牢政治方向，严守政治纪律。

会议要求全体组工干部要超前谋划，抢抓落实，查摆过去一年中存在的问题，各科室共同研究协商，分析解决，相互之间加强沟通；要求每名干部进一步强化学习，明确责任，以强烈责任感和紧迫感，突出“三严三实”、“忠诚干净担当”，切实做到干部工作有改革、党建工作更扎实、人才工作有创新，自身建设显成效。

会后组工干部纷纷表示，新的一年围绕中心工作，认真抓好各自分管工作，服务全县经济社会发展大局，以倍加饱满的

政治热情、倍加积极的工作态度、务实的工作作风，收心上班，专心干事，为20xx年各项工作开好局、起好步，不断开创全县组织工作新局面。

春节后的思想汇报 春节后电话销售话术春节后销售话术开场白大全篇四

1、团圆美满过完年，蓄势待发精力满，亲戚朋友乐聚会，工作热情翻了倍，梦想美好让人迷，奋斗努力创佳绩。祝你工作愉快万事如意。

2、假期令人回味，虽然有点疲惫。就要上班劳累，调整心情准备。上班不要迟到，晚上别忘早睡。注意休息放松，牵手健康可贵。咱俩关系到位，愿你工作顺遂！

3、听说了你搭上了春节加班车，希望你保持车况和心情良好，注意安全生产，沿途的风景可以看，路边的野花不要采，等车一到站，给你加薪又涨钱！

5、淡淡的清风袭来，吹散心头烦躁；淡淡的爱意蔓延，拂去心中伤悲；淡淡的日子品味，健康悄然以至；淡淡的家庭暖暖，洋溢温馨浪漫。祝你幸福。

6、上班头一天，工作摆地摊，长假何其短，潇洒不复返，鞭炮仍在鸣，全与我无关；看着作息表，对天空嗟叹，温馨提醒您：连上七天班，别累傻了眼！祝今年工作顺利，事业辉煌！

7、节日走了，有再来的时候；朋友散了，有再聚的时候；一曲终了，有重启的时候。而我们的好心情，丢了可不得了。节后上班了，祝你工作也开心！

8、火红福字已脱色，事业红火已奠定；鞭炮声声已渐远，积

极进取已长存；对联墨色已淡去，奋发寓意已入骨；春节年假已离开，工作生活更自如。年后祝福已来到，祝你职场得意，生活满意！

9、喝酒行，但不能醉驾；吃肉行，但不能肥胖；串门行，但不能打赌；旅游行，但不能太累；过年行，但不能无期。吃好了，喝好了，玩好了，好好去上班吧！

10、生活有禅，幸福祥和；工作有禅，乐在其中。听闻你此次假期归来，带回禅心一颗，恭祝你从此事事顺心，处处遂意。

11、新年第一天上班虽然很很不情愿，但是来了之后大家一起抢红包，也是挺开心的。

12、新年团聚乐淘淘，养足精神神采扬。工作起来劲头足，得心应手心顺畅。业绩天天往上涨，领导时时都表扬。奖金月月都有份，父母妻儿笑开颜。祝你人生精彩图画描，事业进步生活好！

14、相聚圆了心愿，过年醉了心田。携带奋进给需，挺进需要地方。阔别美丽故乡，建设中华家园。装备充足能量，释放最大功耗。祝你：新年抖擞宏图展，挥洒汗水换新颜。热血儿郎不畏难，青春献在事业上。

16、春节过啦，肚子也吃圆啦，玩牌也玩烦啦，风景也看倦啦，睡觉也睡够啦，把懒筋拔掉，给自己加油，工作还得好好表现，生活还得常常乐观。祝你工作愉快！

17、节后体变胖，短信送上减肥小妙方：早晨空腹喝一杯蜂蜜，下午吃点苹果、猕猴桃，酸奶与水果搭配，减肥又清肠。祝你节后身形不走样，身心皆健康！

春节后的思想汇报 春节后电话销售话术春节后销售话术开场白大全篇五

新年好！我公司于20xx年xx月xx日(正月初八)已正常开工，各项工作一切照常运行一元复始，公司值此辞旧迎新之际，我代表公司领导向风雨同舟，辛勤工作，默默奉的各位同仁以及新老客户们致辞以节日的问候，祝大家新年快乐，万事如意，合家幸福！

过去的一年，历经风雨见彩虹，穿越激情奔彼岸，我们实现了一次又一次的超越，创造了一个又一个奇迹。我公司在这里让我再次向全体员工致以最诚挚的敬意！

志存高远，海纳百川。新的一年，前进的道路将会有更大的挑战，我们要保持清醒的头脑，解放思想，大胆创新，以全新的姿态迎接更大的挑战！

长风破浪会有时，直挂云帆齐沧海，展望新的一年，我们对前景充满信心。让我们用百倍的热情，千倍的冷静，万倍的智慧，携手合作，共同见证xx公司又一次腾飞新的高峰的重大时刻！

xxx公司

20xx年xx月xx日

春节后的思想汇报 春节后电话销售话术春节后销售话术开场白大全篇六

1. 欢腾的春节还连着欢腾，假期的“回来号”轻轻的召唤回来，调解好被节日喜庆麻醉的心灵，送一碗“提神汤”，祝福你清清醒醒、精精神神、轻轻松松、快快乐乐上班。

2. 假期过得真快，好像还是刚刚放假的感觉呢，怎么又要上班了，唉，祝福你工作顺利，步步高升！
3. 假期结束回岗位，咱们还得努努力。新年要有新目标，咱的业绩创新高；新年要有好心态，咱的事业攀新高。祝愿你新年新状态，新年步步高升！
4. 假期快乐，上班苦闷，假期虽好已是昨日，今日苦难却在眼前。打起精神，好好工作，苦闷的日子里拼搏，奋斗，加薪，升职，下个假期会更快乐!(^o^)
5. 假期玩乐，疯狂七天乐翻天；假期结束，努力工作又一年；假期的娱乐是节后工作的发动机，能源充足，加足马力，干出一番新天地！加油！
6. 假期玩美了吧，短信收足了吧，祝福一堆了吧，开始上班了吧，心好像收不回了，没人发短信了吧，好吧，我的祝福该到了，愿你假期过后快乐延续，幸福永在！
7. 假期一过没精神，上班好似在梦游，今天疏忽无所谓，日日恍惚要下岗！在此祝愿好朋友：提起精神上好班，多多挣钱也心安！
8. 过春节累了，歇歇；睡眠不足，补补；生物钟乱了，调调；心情烦躁，笑笑；君之冷暖，问问；祝福短信，发发。节后第一天上班，祝你信心满满，赚钱多多！
9. 春节饮食多油腻，节后身体需调理，饮食习惯要注意：荤腥忌，生冷避，膳食平衡要谨记；果蔬吃，开水饮，减肥润肠强身体。愿健康快乐永远属于你！
10. 喝酒行，但不能醉驾；吃肉行，但不能肥胖；串门行，但不能打赌；旅游行，但不能太累；过年行，但不能无期。吃好了，喝好了，玩好了，好好上班吧!(^o^)

11. 和长假挥一挥手，让愉快的心情继续陪伴着你；和工作握一握手，让激昂的清纯继续挥毫泼墨；和短信谈一谈心，让温馨的祝福继续为你高歌！

12. 呼噜呼噜春节过完，呼噜呼噜又过一年，呼噜呼噜钱也花光，呼噜呼噜腰粗一圈，呼噜呼噜开始上班，呼噜呼噜回到从前，祝福：节后的你好运连连！

13. 节后上班生活开始，精神倦怠总难免；看到文件就傻眼，提起工作打哈欠；调整心态是关键，毕竟钱还得照赚；短信连忙去问候，愿你无论上班下班都好运连连！

14. 节后送你三个有，有吃有喝有朋友；还要送你三个无，无病无痛无烦恼；然后送你三个情，亲情爱情和友情；最后送你三个乐，你乐我乐大家乐。

15. 节后体变胖，短信送上减肥小妙方：早晨空腹喝一杯蜂蜜，下午吃点苹果、猕猴桃，酸奶与水果搭配，减肥又清肠。祝你节后身形不走样，身心皆健康！

16. 节后注意：精制食品要抛弃，多食谷类粗粮，调配深色或绿色蔬菜。蔬菜宜生灼，或做菜粥和汤。胃肠调整休息，既补充纤维素，又排毒。祝你体健事顺利！

17. 节后祝福变少，我的问候先到：身体一定照顾好，春日防寒不可少。工作不要太辛劳，忙碌之余，开心度过每一秒。祝：工作顺利，上班快乐!(^o^)

18. 将节日快乐的咪咪笑，融入梦想的怀抱；将节日欢乐的蹦蹦跳跳，放入追求的心跳；将节日喜乐的嘻嘻闹，注入事业的跑道；祝你假期归来，工作顺意，事业走高，追求成功，梦想成真！

19. 节过完了，该收心了；打起精神，要上班了；努力奋斗、

加劲干了，祝你工作顺利步步高升。

20. 春节上班第一天，再发短信问平安。新岁自有祥龙运，财源滚滚又升官！祝节后快乐，工作顺心！

21. 节后上班短信到，常常联系别忘了，工作奋进求出色，生活如意处处歌，朋友惦记是福气，心中关怀不言说！

22. 节后上班前温馨提醒：1. 睡眠保持8小时，饱满精神迎接工作；2. 喝点绿茶和姜汤，调节肠胃平衡益健康；3. 准备小小备忘录，罗列上班要办事宜一目了然；4. 多多按摩与散步，缓解疲劳消除紊乱，放松身体；5. 饮食清淡助消化，肠胃歇歇更健康。

23. 节后总结：红包贺礼全发光，克隆短信收一筐，放炮差点烧裤裆，逗狗险些被咬伤，庙会赛过破烂王，山吃海喝满肚肠。今天是上班头一天，发短信才是硬道理！（^o^）

24. 节前，我安排同志们用短信向您表达祝福，讲得很好。下面我再就节后的工作补充三点意见：1. 好身体，常锻炼；2. 好朋友，常挂念；3. 好运气，常相伴！

25. 节前祝你：不眠童心，玩得开心。节中祝你：朋友谈心，扔掉烦心。节后祝你：睡得舒心，工作安心。一颗真心，随着短信，送到你心，永远顺心！

26. 节日的风，让春日格外明媚；节日的云，让假期格外精彩；节日的雨，让你我格外愉快。节日已过，上班在即，好好整理情绪，为工作而努力。

27. 快乐降了点温度，平静提高了姿态；狂欢落下了帷幕，奋斗拉开了序幕；气氛消失了闲逸，忙碌回归了正常，自我投入了努力，希望继续了辉煌！

28. 节日过完了，还想着玩?不上班了?那可不行!明天还要上班呢!心情愉快了就好，别想着继续疯了，好好调整心态，迎接新一天的到来。加油吧，龙年祝你步步高升!

29. 节日无限假期有限，春节过后还要赚钱，努力工作好好表现，自信乐观天天笑脸，幸运女神更会眷恋，繁忙之余多多“信”联，祝你快乐美好尽在2012年!

30. 节日休息乐满怀，家人团圆喜开颜，朋友欢聚哈哈笑，吃喝玩乐满肚肠;节后上班减肥忙，朋友提醒要记牢，健康身体是资本，莫为减肥伤身体。

春节后的思想汇报 春节后电话销售话术春节后销售话术开场白大全篇七

大家好!

我是电力监控部的___。很荣幸能作为新员工代表在此发言，首先我仅代表新员工向在座的各位领导、同事以及那些正在一线奋斗的同事们致以最诚挚的祝福，祝大家新年快乐，在新的一年里身体健康、工作顺利、万事如意。

来到公司已经半年了，在这半年里，我经历了从学生到公司员工的角色转变，这个过程是痛苦的也是快乐的。说痛苦是因为要快速适应工作后与学校完全不同的环境，说快乐是因为我无论在工作还是生活上都不断地在进步，更加有责任心，也更加成熟。我相信这也是所有新员工的感受，社会这个大学堂会逐渐磨砺掉我们的幼稚，同时赋予我们更多的坚强。

进入___分公司，我们来到不同的部门和项目，开始不同的工作，虽然身在天南海北，但我们的心是一样的，我们对工作的热爱是相同的。我来到公司后进入了___项目部，跟随大家忙碌在九号线的各项工作中，从绘图到调试，从__到__，我深刻地认识到工作的不易，也深深地体会到肩上的责任，我

们的每一项工作都可能会关系到系统的正确性和安全运行，因此每一个细微之处都需要百倍的细心和绝对的认真。为了帮助我们尽快适应环境和熟悉工作，公司为我们每位新员工都指定了师傅。我的师傅是九号线的项目经理，她一直都很关照我，不但耐心地向我传授技术知识，而且以身作则地教会我积极主动的工作态度，在__出差期间，师傅废寝忘食地投入到工程调试中，即使生病也依然坚持工作，甚至顾不上家中年幼的孩子和重病的老人。在我们公司这样的优秀员工不胜枚举，他们长期奋斗在最艰苦的环境却从不曾怀有怨言，正是他们无私的奉献支撑起我们公司的优秀业绩，他们带给我们新员工的不只是感动，更是震撼，是前进的动力。他们以实际行动践行着公司的价值观：诚信、责任、创新、奉献。我们要时刻以他们为榜样，严格要求自己，牢记自己的责任与义务，为公司的发展贡献全部力量。

在轨道公司，除了同事们工作的热情，给我印象最深刻的就是这里和谐温馨的氛围了。在这里，领导没有居高临下的姿态，他们会耐心地倾听我们的想法，平和地提出自己的意见。在这样平等民主的环境中，我们每个人都可以畅所欲言，集思广益。此外，各位领导也非常关心我们员工的生活，即使长期出差在外，我们也能够经常收到来自领导的问候，感受到家一般的温暖。

在这半年的工作中，我们不可避免地遇到各种挫折，也犯过一些错误，是领导和老员工们的理解与宽容、鼓励与协作支持我们一直到现在，没有你们就不会有我们今天的成长。在此，我要代表新员工衷心的感谢大家，感谢你们这半年来对我们的照顾和帮助。谢谢你们！

同时我也相信我们这些新员工的加入，一定会让我们的团队更加温暖，更加充满凝聚力，我们的公司也一定会蒸蒸日上，前景辉煌。就让我们所有人同心协力，共同奋斗，一起建设公司的美好明天！

我的发言到此结束。再次祝大家新年快乐，谢谢！

春节后的思想汇报 春节后电话销售话术春节后销售话术开场白大全篇八

马蹄留胜迹，羊毫谱新歌。在新春上班的第一天，我首先代表公司及我个人向在全体员工拜个晚年，祝大家天天开心，事事如意，合家幸福，工作愉快！

201x年，对我们铭星公司来说，是至关重要的一年，直接决定着铭星趋向与未来，为什么这么说呢？这有三个方面决定的，一是明年房地产形势势必更加严峻，我们过去做的房地产市场业务势必要缩一些水，这逼得我们必须做出战略调整，而且调整效果必须能见到位。二是经过二十多年改革开放，中国经济经过高速狂奔后，现已出现滞胀态势，中国企业面临的外部形势已发生深刻变化，很多行业买方与卖方市场关系颠倒，提醒我们必须加快企业内部调整，以适应更加变幻莫测的市场规律。三是习台书记上台以后，采取一系列反腐措施，大力整顿官场秩序，不少国企老总及高官被带走，这也提醒我们开拓市场手段与方法要进一步创新与丰富，以适应新经济情况下的新常态。所以，从这个意义上来说，201x年对我们铭星公司来说，是创新之年，是改革之年，更是生死之年！

能不能打好201x年这一仗，关键看开局！如何做好开局工作呢？围绕这个问题，我想讲几点意见！

第一，转换角色，调整心态，确保开局有状态。

一是心思要转换。新年过了，而且正式上班了，我们心思还在美酒上，还在牌场上，还在与亲朋好友的聚会上，这就不行了。我们必须将我们的心思移到当前的工作中来，移到具体的每一件事情上来，移到与公司保持一致的步调上来。我

们知道，心思转换也不是一件轻而易举的事情，特别是由松而紧的转换，这要看我们每个员工的自律能力与自我节制的水平。不过，我们对我们的员工还是很有信心的。不为别的，铭星的员工从来就是与别人不一样！

二是作风要跟上。新年新气象，新年新风貌，新年新气象新风貌从哪里能看出来出来呢？我想，应首先从工作作风中看出来，只有新作风才能带来新气象新格局。新的一年，我们要倡导办事认真，一丝不苟；讲究效率，雷厉风行的新作风；我们要倡导谦虚谨慎，忠于职守；勤奋好学，精通业务新作风；我们要倡导遵守纪律，严守机密；尊重领导，团结群众新作风；我们还要倡导任劳任怨，脚踏实地；勇于开拓，顾全大局的新作风。

三是纪律要严明。三大纪律八项注意，是毛泽东带领中国革命取得胜利的重要保证。新年上班过后，我们也有三大纪律特别要引起注意，一是上班纪律。上班不能迟到早退，不能以新年节头来为自己开脱，这个账我们不买。二是生活纪律。尤其是不能酗酒，如果因酗酒而出现违章操作，甚至导致设备或安全事故的，不要怨我们批评你。三是工作纪律。新春上班可能不是很忙，大家不要偷偷躲到那个角落打牌或是什么的，如果发现，我们也要批评你的。

第二，突出重点，有的放矢，确保开局有目标。

一要抓好人力资源配置工作。人力资源一直是我们铭星公司最宝贵的财富的，但我不能肯定我们所有员工都满足公司发展需要，我们的管理人员都对得起自己岗位职责要求，我甚至不能肯定我们员工队伍甚至管理技术干部队伍都没有南郭先生。这就需要进行适当的扬弃。另外，根据年初制定的目标计划，我们市场营销人员可能还有个别没有到位，这些都要人资部门下足力气，把这些工作做实做好。

二要抓好新春各级培训工作。因为我们产品特点，二三月份，

我们销售相对清淡一些，这刚好让我们磨磨刀，练练枪，耍耍棒。培训是我们铭星一大特点，也是我们给大家的一个特大福利，但这项工作不认真去做，就会适得其反。培训这一块，我们人资部门已做了大量工作，我不想重复多少，只强调几点，我认为新春培训工作要关力抓好几个字：一是“精”，也就是课程要精干，选择课程要慎重，一定要选择对企业有用课程的。内培一块，不要随随便便从网上下个课件过来，然后照葫芦画瓢瞎讲一番，这是不行的。讲解要精练，备课要充分，并尽量做ppt并力求言简意赅，不讲套话与废话。学习后要精通，这是对学员要求的，不能把学习当成耳边风，而是要学有所得，学有所知，学有所悟。二是“实”，“实”的对立面是虚的，假的，空的，我们是民营企业，虚假空玩不起。我们的培训要“实”，就是要培训的东西要实在，教授的技能能用得上，教学的方法可操作，并行有效。三是“严”，所有的课程都要进行评比，所有的培训都要进行考试，所有考试都要公布成绩，所有的不合格人员都要重新学习，直至考核合格为止。

三要做好客户拜年慰问工作。大家要充分利用好新年节头时机，为自己积积人脉，扩扩资源。新春才上班，我建议大家做好“四个一”，一要给所有的亲朋好友发去一条拜年短信，短信要符上公司的网址；二要给可能成为我们客户及潜在客户亲自打一个电话去，与人家拉拉家常；三要对重点客户利用一切机会，不妨亲自上门去拜访一下；四要通过手机为自己建立一个商务圈，微信群及qq群，手机电话簿都是很好的手段，大家细细梳理一下，把一些可能对自己事业有所帮助的人加进来，并给他们带去我们铭星人的新春祝福。

第三，细化措施，狠抓落实，确保开局有效果。

任何一个完美的计划与蓝图不落地，就开不了花，结不了果，所以，抓落实是我们各项工作的重中之重。特别是以下几项重要抓实。

新的考核机制要尽快出台。考核机制已酝酿好长时间，我们还要进行多边认证，尽快达成共识，并颁布实施。新的考核机制的实施，我们要让每个人拿多少报酬不是由老板说了算，也不是由老板娘说了算，更不是由某个管理人员说了算，而是真正实实的由自己说了算！

新的管理思路要尽快明确。铭星管理需要完善与改进的地方还很多。公司的产品质量究竟如何抓？生产施工现场究竟如何控制？产品可追溯性如何形成？合同的评审该怎么开展？如何破解不断上涨的产品成本问题？如何解决销售上走了一个人断了一条线的问题？我们王总来了后，这些管理工作要抓上手，理清思路，一步一个脚印，把铭星管理水平推高到一个新的层次与水平。

新的市场方案要尽快铺开。市场是我们的生命线，销售是我们的命脉。营销是实实在在的一场战役，我们一定要谋划出属于自己的打法。市场部、电商部要进一步完善市场营销方案，并要尽快抓紧落实，要在新春节后不久，立刻掀起一股开拓市场的新高潮。在文案执行过程中，要及时跟踪及时检查，发现问题及时进行总结，形成我们新的方案与新的理论，以指导日益发展的市场营销工作。

同志们，现在已经是2月26日□201x年第一季度可以真正利用起来的工作时间还有1个多月，可以说时间紧、任务重。各部门及所有员工要立足于本职工作，科学摆布，认真谋划，合理安排，迅速展开；尤其是各部门领导要做到心中想全年，突出抓首季，致力保开局，形成推进当前工作的强大合力，确保各项工作全面推进。

同志们，让我们珍惜这大好春光，只争朝夕，真抓实干，扎实工作，奋力开创铭星新局面，为夺取新一年工作全面胜利，为我们家人幸福，为我们自己辉煌人生而付出应有的努力与贡献吧！